

Polytec

GESCHÄFTSBERICHT 2010

Turnaround geschafft

Seite 4

Die Zeichen stehen wieder auf Wachstum. POLYTEC geht gestärkt aus der Krise hervor.

PLUS:
MATERIAL EMOTIONS
Teile von POLYTEC,
die bewegen.

Stark durch Kompetenz

Seite 24

Führend in Innovation, Technologie und Qualität setzt POLYTEC zukunftsweisende Maßstäbe.

Auf und davon

Seite 72

Die POLYTEC Aktie legte 2010 um 110% zu.



POLYTEC GROUP

Kennzahlen POLYTEC GROUP

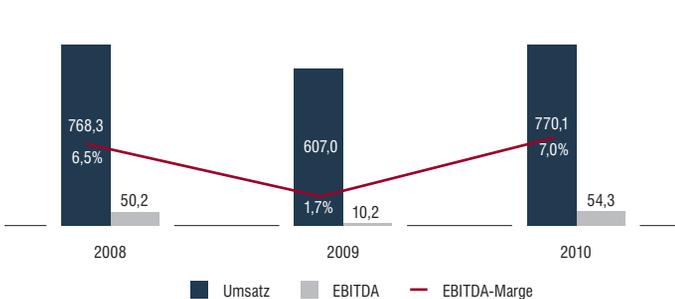
Ertragskennzahlen	Einheit	2010	2009	2008 vergleichbar ¹⁾
Umsatz	EUR Mio.	770,1	607,0	768,3
EBITDA	EUR Mio.	54,3	10,2	50,2
EBIT vor Restrukturierungskosten	EUR Mio.	27,2	-22,4	13,9
EBIT nach Restrukturierungskosten	EUR Mio.	27,2	-30,2	13,9
Net Profit aus fortgeführten Aktivitäten	EUR Mio.	25,6	-51,4	9,8
Ergebnis je Aktie	EUR	1,12	-2,33	0,42
EBITDA-Marge	%	7,0	1,7	6,5
EBIT-Marge	%	3,5	-5,0	1,8
Net Profit-Marge	%	3,3	-8,5	1,3

Bilanzkennzahlen	Einheit	2010	2009	2008
Anlagenquote	%	37,5	39,3	51,5
Eigenkapitalquote	%	28,3	18,5	15,2
Bilanzsumme	EUR Mio.	308,5	332,1	1.020,8
Nettoumlaufvermögen	EUR Mio.	16,5	26,0	17,9
Nettoumlaufvermögen in % des Umsatzes	%	2,1	4,3	4,4
Durchschnittliches Capital Employed	EUR Mio.	136,6	n/a	n/a
ROCE vor Steuern	%	19,9	n/a	n/a
Nettofinanzschulden	EUR Mio.	26,7	69,9	346,4
Nettofinanzschulden zu EBITDA	-	0,5	6,9	5,3
Gearing	-	0,31	1,14	2,24

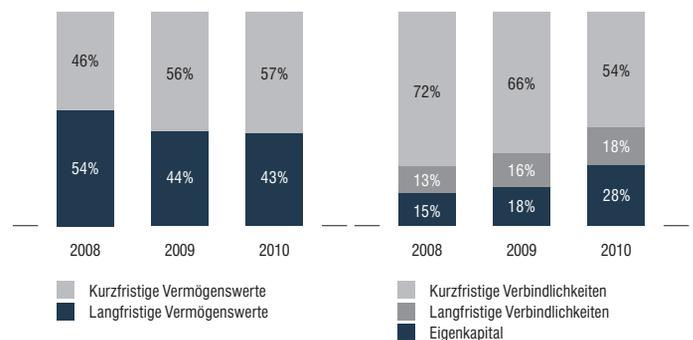
Aktienkennzahlen	Einheit	2010	2009	2008
Höchstkurs	EUR	5,27	2,98	11,30
Tiefstkurs	EUR	2,20	1,01	2,30
Durchschnittskurs	EUR	3,29	2,22	8,21
Kurs per 31.12.	EUR	4,58	2,11	2,30
Ergebnis je Aktie	EUR	1,12	-2,33	0,08
Durchschnittlicher Tagesumsatz	Stück	60.879	91.315	87.836
Börseumsatz	Mio. EUR	55,7	50,8	197,4
Marktkapitalisierung per 31.12.	Mio. EUR	102,3	47,1	51,4
Dividende je Aktie	EUR	-	-	-

¹⁾ Zum Zweck besserer Vergleichbarkeit wurden die Werte um die mittlerweile abgegebene PEGUFORM GROUP bereinigt.

Entwicklung Umsatz und EBITDA (in EUR Mio. bzw. %)



Bilanzstruktur POLYTEC GROUP (in %)



POLYTEC GROUP im Überblick

Automotive/Systems Division	Einheit	2010	2009	2008 vergleichbar ¹⁾
Umsatz	EUR Mio.	675,8	525,9	670,3
Anteil am Konzernumsatz	%	87,8	86,6	87,3
EBITDA	EUR Mio.	43,5	1,9	36,2
EBIT vor Restrukturierungskosten	EUR Mio.	19,1	-27,6	3,1
EBIT nach Restrukturierungskosten	EUR Mio.	19,1	-31,5	3,1
EBITDA-Marge	%	6,4	0,4	5,4
EBIT-Marge	%	2,8	-6,0	0,5
Operative Kernbereiche	Spritzguss- und Naturfaser-Verbundwerkstoffteile/Verbundwerkstoffteile			
Kundenstruktur	Hoher Anteil an Kunden im Premium-Segment/Nutzfahrzeugindustrie			

Car Styling Division	Einheit	2010	2009	2008
Umsatz	EUR Mio.	75,8	64,3	77,7
Anteil am Konzernumsatz	%	9,8	10,6	10,1
EBITDA	EUR Mio.	7,0	5,1	8,9
EBIT	EUR Mio.	5,4	3,1	6,8
EBITDA-Marge	%	9,3	7,9	11,4
EBIT-Marge	%	7,2	4,8	8,7
Operative Kernbereiche	Originalzubehör- und Spezialserien für OEM, überwiegend Kunststoffteile			
Kundenstruktur	Breit gestreute Kundenbasis			

Mitarbeiter	2010	2009	2008 vergleichbar ¹⁾
Automotive/Systems Division	5.066	4.775	5.742
Car Styling Division	662	610	647
Sonstige Geschäftsbereiche und Konzernleitung	153	140	150
Konzern	5.881	5.525	6.539

¹⁾ Zum Zweck besserer Vergleichbarkeit wurden die Werte um die mittlerweile abgegebene PEGUFORM GROUP bereinigt.

Wie die Zukunft des Automobils auch aussehen mag,

wir werden unseren Teil dazu beitragen.



Der Turn-around ist geschafft

Deutlich gestiegene Umsätze und ein noch deutlicher gesteigertes Ergebnis haben im Jahr 2010 unseren Kurs bestätigt. Während das Umsatzwachstum primär der deutlich anziehenden Nachfrage zu verdanken war, beruht die Ergebnissteigerung zu einem großen Teil auf den erfolgreich durchgeführten Restrukturierungsmaßnahmen. So konnten wir nicht nur die Personalkosten deutlich reduzieren, sondern durch eine Vielzahl kleiner Verbesserungen auch unsere Prozesse weiter optimieren. Parallel dazu wurde die Finanzierungssituation des Unternehmens wieder auf solide Beine gestellt.

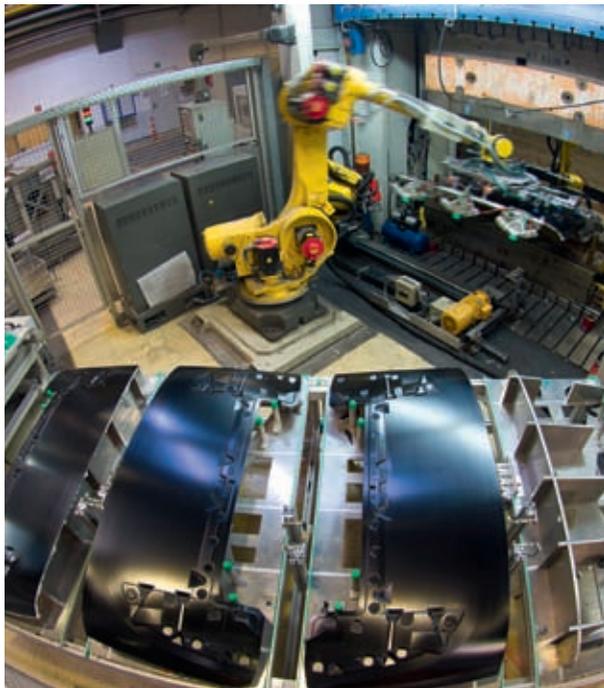
POLYTEC ist damit bereit für eine erfolgreiche Zukunft. Weiteres Wachstum in den Bereichen Composites und Car Styling gehören dazu ebenso wie der Einstieg in den Non-Automotive-Bereich, den wir 2010 erfolgreich gestartet haben. Wie in der Vergangenheit arbeiten wir mit aller Energie daran, für Kunden, Mitarbeiter und vor allem Aktionäre nachhaltig Wert zu schaffen.

Ihr
Friedrich Huemer

quickinfo

- Markante Umsatz- und Ergebnissteigerung
- Nachfrage zieht 2010 spürbar an
- POLYTEC Aktie mit starker Outperformance
- Sanierung erfolgreich abgeschlossen
- Solide Bilanzstruktur bietet wieder Raum für Expansion
- Internationalisierung und Non-Automotive-Aktivitäten
- Optimistischer Ausblick für 2011

Inhalt



24 Cover: Stark durch Kompetenz

Innovation, Qualität und Technologieführerschaft. Von Komponenten für Aston Martin über innovative Heckdeckel für das BMW 6er Cabrio bis hin zur neuen Expansionsauganlage für Porsche: POLYTEC liefert dank Spitzentechnologie und perfekter Prozesskette Teile von höchster Qualität.



16 POLYTEC News

Die Zukunft kann kommen. Innovationen, Preise, interessante neue Aufträge und Angebotserweiterungen auch im Non-Automotive-Bereich prägten im Jahr 2010 das operative Geschäft der POLYTEC GROUP.

INTERVIEW & OVERVIEW

1 **Editorial.** Der Turnaround ist geschafft.

4 Interview.

„... Entscheidungen in der Krise waren richtig ...“



10 **2010 für schnelle Leser.** Das Wichtigste auf zwei Seiten.

UNTERNEHMEN

12 **Gut aufgestellt.** Zwei Divisionen – vier Kompetenzbereiche.

14 **29 Standorte in aller Welt.** Werke und Beteiligungen im Überblick.

NEWS 2010

16 **Auf neuen Wegen in die Zukunft.** Interessantes aus den Divisionen.

KOMPETENZ

24 **High-Tech für High-Speed.** POLYTEC liefert Teile für den neuen Aston Martin Rapide.

28 **Vom Saugrohr zur Expansionsauganlage.** Die für Porsche kunststoffgerecht entwickelte Expansionsauganlage ist mehr als nur eine Weiterentwicklung der Resonanzsauganlage für Turbomotoren.

32 **Pole-Position für POLYTEC.** BMW vergab den Auftrag für die Produktion von Heckdeckel und Verdeckklappe für den neuen 6er BMW an POLYTEC.



4 Cover: „... wollen die Erfolgsgeschichte von POLYTEC fortschreiben ...“

Der Vorstand im Gespräch über die erfolgreiche Bewältigung der Krise und die guten Aussichten für die Zukunft der POLYTEC GROUP.



MATERIAL EMOTIONS

37 Materie, die bewegt.



DETAILS 2010

67 **Corporate Governance & Organe.** Transparenz und klare Strukturen.

71 **Bericht des Aufsichtsrates.**

72 **Aktie und Investor Relations.** Vertrauen macht sich bezahlt. Deutliche Kurs-erholung und Outperformance des Marktes.

75 **Konzernlagebericht.** Umfeld und Performance 2010, Vorschau 2011.

85 **Konzernabschluss 2010.** Alle Zahlen samt Detailanalyse.

121 **Bericht des Abschlussprüfers.**

123 **Glossar.** Fachchinesisch verständlich gemacht.

124 **Investor Relations.**

quickfinder

Interview	4
Divisionen und Produkte	12
Corporate Governance	67
Aktie	72
Lagebericht	75
Konzernabschluss	85



„... Entscheidungen in der Krise waren richtig ...“

„Die Zuversicht hat sich gelohnt. Wir haben den Turnaround geschafft. Jetzt gehen wir in die zweite Runde.“

Im Gespräch mit den Mitgliedern des Vorstandes der POLYTEC Holding AG, Friedrich Huemer, Alfred Kollros und Peter Haidenek

Herr Huemer, Sie haben die Umsatzerwartung für 2010 über das Jahr hinweg um EUR 70 Mio., also um 10% nach oben revidiert. Waren Sie anfangs zu vorsichtig, oder hat sich der Markt so rasant erholt?

Huemer: Zum Glück gab es nach den Jahren 2008 und 2009 im vergangenen Jahr positive Überraschungen. Der Markt hat während des Jahres noch stärker angezogen als ursprünglich erwartet – das erste Halbjahr war noch deutlich von der Krise geprägt, ab dem zweiten Quartal hat sich die Lage etwas erholt, und erst vom dritten Quartal an war die anziehende Dynamik wirklich spürbar. Das hat uns auch wieder Umsatzzahlen beschert, mit denen wir durchaus zufrieden sind. Besonders gilt das für Nutzfahrzeuge – ein Segment, in dem wir stark engagiert sind und daher 2009 erheblich belastet waren.

Man muss dabei anerkennen, dass diese Umsatzsteigerung auf der allgemeinen Marktlage beruht und nicht unser Verdienst war – die Aufträge, die diesen Umsätzen zugrunde liegen, stammen aus den Jahren 2004 bis 2007, und es wurden einfach wieder größere Mengen abgerufen.

Sie haben aber nicht nur Ihren Umsatz um fast 30% auf EUR 770 Mio. erhöht, sondern auch das EBITDA auf EUR 54 Mio. markant verbessert.

Huemer: Auf der Ergebnisebene haben wir sehr wohl etwas bewirkt. Aufgrund der krisenbedingt deutlichen Umsatzrückgänge mussten wir 2009 strukturelle Entscheidungen treffen. Dabei haben wir uns zur teils umfangreichen Nutzung von Kurzarbeitsmodellen und nicht zu Werksschließungen oder zu einem substanziellen Personalabbau entschlossen. Das wirkt sich jetzt positiv aus – und zeigt gleichzeitig, dass unsere Entscheidungen richtig waren: Wir haben unsere Anlagenkapazität erhalten und waren damit fit, die wieder einsetzende Dynamik mitzumachen und davon zu profitieren – gerade im Composites-Bereich, der von der Lkw-Konjunktur positiv betroffen ist.

Kollros: Im Grunde haben wir 2010 den gegenläufigen Effekt zu 2009 erlebt: Während wir damals darunter gelitten haben, dass wir unsere Fixkosten trotz einbrechender Umsätze nur sehr bedingt abbauen konnten, hat uns die Fixkostendegression bei wieder steigenden Umsätzen natürlich genützt. Schon damit wurden die Ergebnisse deutlich besser.

Haidenek: Zusätzlich haben die vielen kleinen operativen Verbesserungsmaßnahmen, die Herr Kollros 2009 mit seinem Operations Team umge-

setzt hat, deutlich geholfen. Ich bin sehr beeindruckt, was in diesem Umfeld alles gelungen ist. Letztendlich führte dies auf Grundlage der Markterholung 2010 zu der von Ihnen erwähnten Verfünfachung des operativen Gewinns.

Das heißt, dass die massive Ergebnissteigerung neben dem Marktwachstum vor allem ein Ergebnis der Restrukturierung ist. Gab es bei den Kosten weitere Verbesserungen?

Huemer: Wir haben teilweise deutliche Verbesserungen unserer Performance erzielt. Insbesondere konnten wir die Personalkosten in Relation zum Umsatz im Vergleich zu 2009 – in Einzelbereichen auch gegenüber dem Niveau vor der Krise – senken. Parallel dazu haben wir durch Optimierung der operativen Prozesse, aber auch sonst weitere Kostenreduktionen erzielt. Die Fortführung der 2009 gestarteten Restrukturierungsmaßnahmen hat somit das gute Ergebnis 2010 entscheidend mit verursacht.

Kollros: Gleichzeitig ist es gelungen, unsere Qualität – also sowohl die Liefertreue als auch die Produktqualität selbst – weiter zu verbessern. Das schätzen natürlich unsere Kunden. Was uns aber am meisten genützt hat: Wir konnten trotz der unvermeidlichen Einschnitte im Personalbereich unsere Kernmannschaft halten. Damit konnten wir nicht nur kapazitätsmäßig unmittelbar auf die wieder steigende Nachfrage reagieren, sondern vor allem auch von der Mitarbeiterqualifikation her, da wir kein neues Personal einstellen mussten, das erst ausgebildet werden muss, sondern uns auf unsere langjährig erfahrenen Mitarbeiter stützen konnten.

Damit hat sich die Kurzarbeit offenbar sehr positiv für Sie ausgewirkt.

Kollros: Wir haben in Summe sehr flexibel auf die sich ständig ändernden Bedingungen reagiert. Die Maßnahmen waren dabei in jedem Land unterschied-



Friedrich Huemer

lich und je nach gesetzlichen und operativen Voraussetzungen gestaltet. In Österreich haben wir z. B. mit Personalanpassungen gearbeitet, weil Kurzarbeit hier kein geeignetes Modell war; zum Teil konnten wir aber auch durch Aussetzverträge Personal ans Unternehmen binden.

In Deutschland spielte die Kurzarbeit aber eine wichtige Rolle, gerade angesichts unserer durch die Restrukturierung eingeschränkten finanziellen Möglichkeiten. Da wir in den deutschen Composites-Werken rund 1.000 Mitarbeiter zu viel hatten, hätten wir uns einen Abbau – der einen zweistelligen Millionenbetrag gekostet hätte – gar nicht leisten können. Die Kurzarbeit war hier natürlich eine ideale Lösung. Und macht sich jetzt im Nachhinein bezahlt, weil wir diese Mannschaft niemals so schnell wieder aufbauen hätten können.



Peter Haidenek

Huemer: Indirekt hat uns unsere schwierige Lage also sogar genützt, weil sie einerseits zu einer Effizienzsteigerung geführt und andererseits die Qualität der Stamm-Mannschaft noch weiter deutlich gesteigert hat. Wir konnten 2010 z. B. den Umsatz in einem Werk verdoppeln, ohne den Personalstand wieder hochzuziehen. Mich erinnert das an das Jahr 2007: Wir haben damals die Menzolith-Fibron übernommen, bei der wir angesichts der zu diesem Zeitpunkt guten Auslastung eine – aufgrund der nicht zufriedenstellenden Performance notwendige und auch geplante – Personalreduktion nicht umsetzen konnten. Die Krise hat uns jetzt generell geholfen, schlanker und vor allem auch effizienter zu werden.

Ich muss bei dieser Gelegenheit positiv erwähnen, dass die Politik – die in Deutschland Flexibilität bei der Personalgestaltung sonst nicht gerade unterstützt – in der Krise hervorragend reagiert hat. Die sehr flexiblen Gestaltungsmöglichkeiten haben uns Abfindungskosten erspart und den reibungslosen Wiederaufbau der Kapazität ermöglicht. Nur wenige Mitbewerber im Bereich der Nutzfahrzeugindustrie haben das so gut geschafft wie wir. Die exzellenten Bewertungen unserer Kunden bestätigen das klar. Mittlerweile konnten wir die Kurzarbeit mit Ausnahme von Teilbereichen eines einzigen Werks wieder beenden.



Alfred Kollros

Wie hat sich der Umsatz im Detail entwickelt? Haben alle von POLYTEC bedienten Segmente zur Steigerung beigetragen? Der Sektor Nutzfahrzeuge ist 2010 ja massiv gewachsen. Oder hat sich hier die Gewichtung verschoben?

Kollros: Wie Herr Huemer schon erwähnt hat, war die Entwicklung im Lkw-Bereich noch deutlich stärker als im Pkw-Segment. Nachdem dies besonders unser Composites-Geschäft betrifft, gab es dort die →

massivsten Steigerungen: Wir haben hier im Lkw-Bereich im Umsatz um 57% zulegen können, im Pkw-Bereich lag das Plus bei 23%.

Nicht ganz so zufrieden waren wir mit dem Geschäftsbereich Interior. Hier kämpfen zwei Standorte mit operativen Problemen, an deren Lösung wir lange und intensiv arbeiten mussten. Das hat sich auch auf das Ergebnis negativ ausgewirkt, wir mussten hier im Gesamtjahr sogar leichte Verluste hinnehmen.

2009 haben Sie zwei Werke geschlossen und Ende 2010 eines verkauft, nämlich POLYTEC Composites Italia (PCI). Wie sieht Ihre künftige Standortstrategie aus? Sind weitere Standortbereinigungen geplant?

Huemer: Derzeit sind wir an fast allen Standorten gut bis sehr gut ausgelastet. In unserem Interior-Geschäft ist aber mittelfristig mit Umsatzrückgängen zu rechnen. Bei unserem derzeit größten Einzelprojekt, dem 3er BMW, produzieren wir beim aktuellen Modell die Türverkleidungen für die Volumenmodelle Touring



Sie hatten schon in der Vergangenheit von zwei Problemwerken gesprochen – haben Sie hier in der Zwischenzeit den Turnaround geschafft?

Kollros: Konkret geht es hier zunächst um unser Werk in Zaragoza, wo sich durch den Umbau der Produkt- und Technologiepalette in Kombination mit hohen Anforderungen an die Montage- und Logistikprozesse Anlaufschwierigkeiten und organisatorische Probleme ergeben haben. Nach massiven Verlusten in den letzten beiden Jahren haben wir hier aber in den ersten beiden Monaten 2011 wieder erste positive Ergebnisse erreicht. Eine Qualitätssteigerung, verbunden mit einer Reduktion des Ausschusses und einer Effizienzsteigerung, resultierte unter anderem in einem Abbau des Mitarbeiterstandes von 240 auf 140, und dies bei einer Erhöhung der Stückzahlen. Wir können hier eindeutig von einem Turnaround reden.

Der zweite betroffene Standort ist Waldbröl, wo die Produktion für mehrere komplexe Produkte parallel angelaufen ist und offenbar unterschätzt wurde. Man darf aber nicht vergessen, dass wir diesen Standort 2007 nach zwei Insolvenzen erworben haben und die aktuellen Schwierigkeiten auch noch Nachwehen der Sanierung darstellen. Hier wurden vor allem in den letzten Monaten deutliche Verbesserungen erzielt. Die Ergebnisse sind nach erheblichen Verlusten in den letzten beiden Jahren momentan nur noch leicht negativ. Und wir sehen gute Möglichkeiten, den Turnaround durch weitere Maßnahmen noch im Lauf dieses Jahres zu schaffen.

und Limousine. Der Nachfolgeauftrag dafür wurde im Sommer 2009 vergeben und ging aufgrund unserer damaligen Finanzprobleme an den Mitbewerber. Wir haben aber die Aufträge für die Derivate erhalten, wodurch der Umsatzrückgang wohl schmerzlich, aber dennoch überschaubar sein wird. Er wird aber einen Personalabbau und auch deutliche Betriebsveränderungen bedingen.

Wird sich das im Ergebnis negativ auswirken?

Haidenek: Davon gehen wir nicht aus, da bereits entsprechende Vorkehrungen und Maßnahmen getroffen wurden. Zudem sollten die Werke Zaragoza und Waldbröl 2011 und in den Folgejahren nach drei Jahren erstmals wieder positive Ergebnisse erwirtschaften. Nach heutiger Planung erwarten wir deshalb für den Geschäftsbereich Interior insgesamt eine Ergebnisverbesserung.

Und wie sieht Ihre mittelfristige Strategie aus, den Bedarf der Kunden nach globaler Ausrichtung – etwa in Richtung BRIC – zu decken? Werden Sie international weiter expandieren?

Huemer: Wir denken definitiv darüber nach. In unseren Geschäftsbereichen Car Styling und Composites sind wir der absolute Marktführer in Europa, liefern aber schon heute auch nach China und in die USA. Bei Motorteilen aus Kunststoff sind wir einer der Top-Lieferanten in Europa – hier besteht der Wunsch der Kunden, dass wir mit ihnen global expandieren. Schon heute liefern wir auch hier weit über die Grenzen Europas hinaus und arbeiten mit Partnern in Indien, Mexiko und China zusammen.

Unsere Entscheidungen werden jetzt wieder stärker strategisch getroffen, und wir können unser schon früher erfolgreiches Konzept – Wachstum durch Akquisitionen, sowohl geografisch als auch kundenseitig – fortführen.

Kollros: Es war für die POLYTEC überlebenswichtig, dass sie von einem auch persönlich involvierten Eigentümer durch die Krise geführt wurde, der alles dazu tat, eine Insolvenz zu vermeiden. Wäre das nicht der Fall gewesen, wäre die Restrukturierung kaum gelungen. Man darf hier



„Wir können hier eindeutig von einem Turnaround sprechen ...“

Nachdem wir uns finanziell wieder etwas Luft verschafft haben, können wir das Thema Globalisierung jetzt wieder aktiv verfolgen – sei es über Joint Ventures oder die Übernahme kleinerer Unternehmen. Unsere Kooperationspartner wissen jedenfalls, dass wir grundsätzlich interessiert sind, und wir haben auch für das laufende Jahr ehrgeizige Ziele, um unsere Kapazität an die steigenden Kundenbedürfnisse anzupassen. Es wird uns jedenfalls nicht langweilig werden. An die Errichtung eigener neuer Werke denken wir dabei aber jedenfalls nicht.

Sie haben die Nettoverschuldung im Jahresabstand von EUR 70 Mio. auf EUR 27 Mio. reduziert und vor allem die 2009 gewährte Restrukturierungsfinanzierung wieder zur Gänze getilgt. Damit sind auch die als Sicherheitsengeletzten Aktien von Herrn Huemer wieder frei verfügbar geworden – wie ist das emotional für Sie, Herr Huemer?

Huemer: Meine Emotionen sind mehr von Zahlen beeinflusst als von der Verfügungsmöglichkeit über Aktien, die ich ohnehin nicht veräußern wollte. Generell gibt es eine ungeschriebene Regel: Die Entscheidungsmacht in einem Unternehmen liegt bei dem, der die Passivseite der Bilanz bestimmt – und das war in den letzten beiden Jahren die Bank und nicht die Aktionäre. Ich fühlte mich daher als Vorstand eher aus diesem Grund in Entscheidungen eingeschränkt.

Das hat sich jetzt wieder geändert, und insofern war die Rückführung des Restrukturierungsdarlehens ein wichtiger Schritt und auch immer mein Ziel.

nicht vergessen: Herr Huemer hat seine Aktien ohne jede Gegenleistung verpfändet, um die Zukunft der POLYTEC zu sichern. Deshalb hat er natürlich auch darauf hingearbeitet, diese Aktien wieder frei zu bekommen – immer mit den Interessen aller Aktionäre im Blick.

Ist die Finanzierungssituation von POLYTEC damit wieder völlig intakt? Zuletzt waren Sie ja stark auf Ihre Hausbank angewiesen?

Haidenek: Insgesamt steht unsere Finanzierung auf soliden Füßen. Dafür sorgt unsere wieder erstarkte Innenfinanzierungskraft ebenso wie ein jüngst neu definierter Status mit unserer Hausbank, der unsere Unternehmensplanung für die nächsten 15 Monate finanzseitig sichert.

Darüber hinaus ist es unser Ziel, ausreichende Cash-Reserven zu haben, um zumindest kleinere bis mittlere Akquisitionen ohne vorherige Finanzierungsgespräche mit der Bank durchführen zu können. Es gibt momentan Insolvenzen in der Industrie, und wenn wir da an eine Übernahme denken, ist es für uns von Vorteil, wenn wir Angebote machen, bei denen wir den →

Kaufpreis bar bezahlen können. Aus aktueller Sicht sind wir in der Lage und auch dazu bereit, derartige Angebote kurzfristig und ohne Rücksprache mit der Bank abzugeben.

Wie wird sich der Markt 2011 entwickeln – derzeit sind sich die Experten ja nicht wirklich einig. Sie gehen für POLYTEC selbst von einer stabilen bzw. flachen Umsatzentwicklung für 2011 aus, obwohl der Markt insgesamt eher wachsen dürfte.

Huemer: Für uns ist vor allem wichtig: Wie entwickeln sich die Modelle, für die wir Aufträge haben, und wie entwickeln sich unsere Kunden. Die allgemeine Marktentwicklung ist daher für uns eher nur von indirekter Bedeutung. Insgesamt gehen wir von einer leichten Steigerung aus, die aber weniger in Europa anfallen wird als in Asien bzw. den BRIC-Ländern. Dorthin werden aber auch viele Fahrzeuge exportiert, die in Europa bzw. in Deutschland gebaut werden. Damit ist das Bild insgesamt durchaus positiv.

Angesichts der vorher schon angesprochenen speziellen Situation in unserem Interior-Geschäft erwarten wir für die nächsten zwei bis drei Jahre im Automotive-Bereich keine größeren organischen Steigerungen im Umsatz. Allerdings gibt es konkrete Erfolge im Non-Automotive-Bereich, den wir als Konsequenz der jüngsten Krise intensiver bearbeiten. Hier haben wir sowohl im Composites- als auch im Spritzguss-Sektor erste Aufträge mit jährlichen Umsätzen im zweistelligen Millionenbereich und sind daher sehr gut unterwegs, komplett neue Geschäftsfelder für POLYTEC zu erschließen.

Kollros: Die Jahre 2012 bis 2014 sind von der Konjunktur her noch sehr schwer einzuschätzen. 2011 dürfte sich allerdings deutlich besser entwickeln als bisher erwartet. Nach einem Viertel des Jahres liegen wir über Budget und werden unsere Erwartungen aus aktueller Perspektive eher nach oben revidieren – wie weit, lässt sich im Moment aber noch nicht sagen.

In den Non-Automotive-Sektor sind Sie bereits 2010 stärker eingedrungen. Wie passt das in Ihre Produktionslandkarte, und wie schätzen Sie die Chancen im Markt ein? Bisher hatten Sie sich ja klar als Automotive Supplier positioniert.

Kollros: In der Vergangenheit haben wir uns auf Automotive konzentriert – schon aus Kapazitätsgründen, aber auch, weil das in der Automobilzulieferindustrie so üblich war. 2008 haben wir sogar unser Non-Automotive-Werk in der Slowakei geschlossen. In der Krise waren wir dann gezwungen, unsere Kapazitäten, aber auch unser Know-how und unsere Marktposition anderweitig zu nutzen. Außerdem gab es Geschäftsbeziehungen aus der Vergangenheit, die wir wieder verstärkt aktiviert haben, der Ursprung der POLYTEC lag ja im Non-Automotive-Bereich.

Haidenek: Zentrale Anwendungsgebiete sind dabei erneuerbare Energien, besonders der Solarbereich, sowie Consumer Electronics. In diesen Sektoren haben wir, wie Herr Huemer vorhin schon erwähnt hat, bereits erste nennenswerte Aufträge erhalten. Wir können hier mit unserer Erfahrung aus dem Automotive-Geschäft – Qualität, Kompetenz und Logistik – punkten. Ein weiterer Bereich ist die Verkehrsleittechnik, wo wir als langfristiger Partner ebenfalls gefragt sind. Generell können wir auch im Non-Automotive-Geschäft vom Ersatz von Metall durch Kunststoff profitieren.

Stichwort Aktie: Das Vertrauen Ihrer Aktionäre, die 2009 wenig Freude mit Ihnen haben konnten, hat sich zuletzt sehr bewährt. POLYTEC hat 2010 den Gesamtmarkt weit hinter sich gelassen.

Haidenek: Dass wir uns wieder deutlich in der Gewinnzone befinden und alle Gewinnprognosen bis hin zu den Earnings per Share deutlich übererfüllt haben, macht sich eben bezahlt. Wir bieten mit dem Ergebnis für 2010 und der Prognose für 2011 ein schönes Paket für unsere aktuellen und zukünftigen Aktionäre. Wie unsere Gespräche mit Anlegern zeigen, haben wir auch deutlich an Goodwill gewonnen. Auch die regelmäßige Research Coverage durch Analysten bzw. Investmenthäuser beginnt nun wieder. Konkret hat soeben M.M.Warburg & CO eine erste Analyse publiziert und uns ein Kurspotenzial von bis zu EUR 8 attestiert. Wir hoffen, dass auch andere Institute mit Research nachziehen werden.

Huemer: Es ist beruhigend und erfreulich, dass es Aktionäre gibt, die an unser Unternehmen glauben. Diejenigen, die auf einem niedrigen Niveau eingestiegen sind, haben bereits gut profitiert. Diejenigen, die auf einem höheren Niveau eingestiegen sind, haben auf dem Papier zwar noch einen Verlust gemacht. Aber ich kann Ihnen versichern, dass wir alles tun, um diesen Wertverlust auszugleichen.

Sind Änderungen der Eigentümerstruktur – oder zur Finanzierung Ihrer Expansionspläne vielleicht Kapitalmaßnahmen – geplant?

Huemer: Darüber denken wir durchaus nach – und zwar in Verbindung mit dem weiteren Schicksal jener Aktien, die derzeit indirekt von der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich gehalten werden. Die Bank überlegt ja, diese Aktien mittelfristig wieder auf den Markt zu bringen. Hier gibt es durchaus Möglichkeiten, dies in Verbindung mit einer Kapitalmaßnahme zu tun.

Danke für das Gespräch.

A photograph of a man in a dark suit and a red, white, and blue striped tie, speaking to another man whose back is to the camera. The man in the foreground is wearing a dark suit jacket. The background is slightly blurred, showing what appears to be an office or meeting room setting.

*„Es gibt **konkrete Erfolge** im Non-Automotive-Bereich, den wir als Konsequenz der jüngsten Krise intensiver bearbeiten.“*

2010 für schnelle

Das Jahr des Turnaround

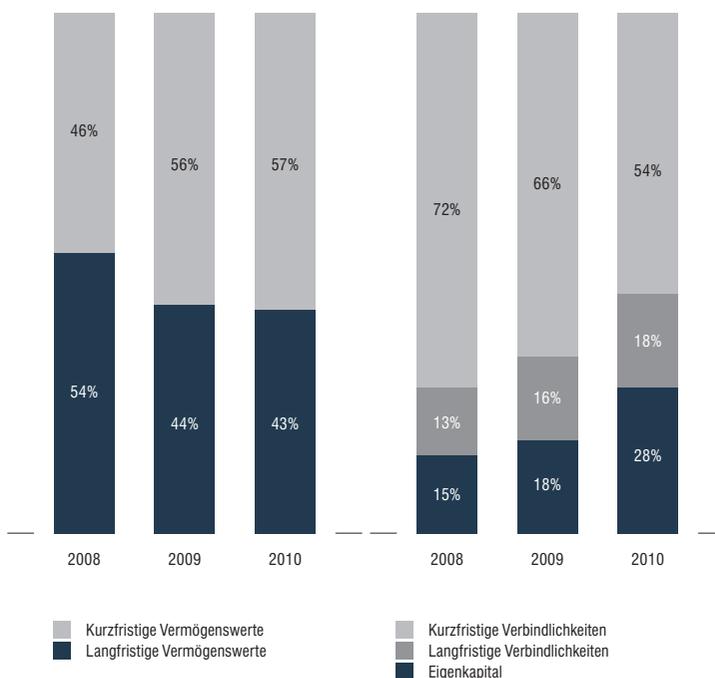
Deutlich höherer Umsatz, klar positives Ergebnis

Nach Nachfrage- und Absatzeinbrüchen sowie Insolvenzen von Zulieferbetrieben in Folge der Finanz- und Wirtschaftskrise hat der Automobilsektor weltweit wieder deutlich an Fahrt gewonnen und das Jahr 2010 wesentlich besser abgeschlossen als erwartet. Die Verkaufszahlen zeigten 2010 im Umfeld der gesamtkonjunkturellen Erholung weltweit wieder deutlich nach oben. Vor allem die BRIC-Märkte (Brasilien, Russland, Indien und China) warteten mit deutlich gestiegenen Absatzzahlen auf. So wurde der Absatz allein in China im letzten Jahr mit 11,3 Mio. verkauften Fahrzeugen gegenüber dem Vorjahr um 34% gesteigert und damit seit 2008 verdoppelt. Auch in den USA ist nach drastischen Markteinbrüchen eine deutliche Erholung der Branche zu beobachten.

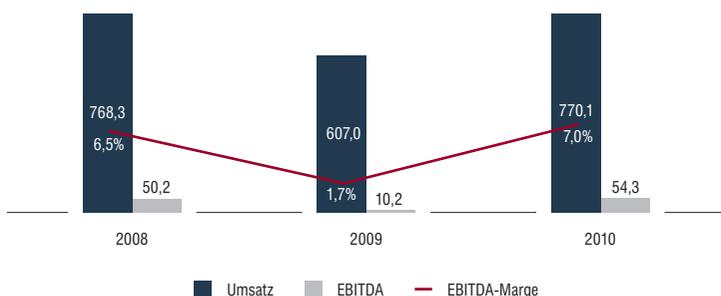
Auch die POLYTEC GROUP erzielte angesichts der weltweiten Erholung des Automobilgeschäfts im Geschäftsjahr 2010 eine wesentliche Steigerung ihres Konzernergebnisses. In Summe konnte ein deutlicher Umsatzanstieg von 26,9% bzw. EUR 163,1 Mio. auf EUR 770,1 Mio. erreicht werden. Auf Basis des erhöhten Umsatzes wurde auch eine massive Ergebnissteigerung erzielt: Das EBITDA konnte auf EUR 54,3 Mio. mehr als verfünffacht werden. In Relation zum Umsatz entspricht dies einer EBITDA-Marge von 7,0%. In Summe führten sowohl die rasche Erholung der Automobilindustrie, die klar über den Erwartungen des Managements noch zu Jahresbeginn lag, als auch die erfolgreich umgesetzten Restrukturierungsmaßnahmen zu einem hervorragenden Konzernergebnis von EUR 25,6 Mio. Dies entspricht einem Ergebnis je Aktie von EUR 1,12.

Kennzahlen zur Ertragslage der Gruppe	Einheit	2010	2009	2008 vergleichbar
Umsatz	EUR Mio.	770,1	607,0	768,3
EBITDA	EUR Mio.	54,3	10,2	50,2
EBITDA-Marge	%	7,0	1,7	6,5
EBIT vor Restrukturierungskosten	EUR Mio.	27,2	-22,4	13,9
EBIT nach Restrukturierungskosten	EUR Mio.	27,2	-30,2	13,9
EBIT-Marge	%	3,5	-5,0	1,8
Net Profit aus fortgeführten Aktivitäten	EUR Mio.	25,6	-51,4	9,8
Net Profit-Marge	%	3,3	-8,5	1,3
Ergebnis je Aktie	EUR	1,12	-2,33	0,42
Durchschnittliches Capital Employed	EUR Mio.	136,6	n/a	n/a
ROCE vor Steuern	%	19,9	n/a	n/a

Bilanzstruktur POLYTEC GROUP (in %)



Entwicklung Umsatz und EBITDA (in EUR Mio. bzw. %)



Leser

Die Eigenkapitalquote verbesserte sich im Geschäftsjahr 2010 und erreichte zum Jahresende einen Wert von 28,3%. Diese positive Entwicklung ist sowohl auf die Ergebnissteigerung mit einem Nettoergebnis von EUR 25,6 Mio. als auch auf die weiter reduzierte Bilanzsumme von EUR 308,5 Mio. zurückzuführen. Eine solide Bilanzstruktur ist eines der wesentlichen Argumente für die Berücksichtigung im Vergabeprozess des Kunden.

Kennzahlen zur Vermögens- und Finanzlage der Gruppe	Einheit	31.12.2010	31.12.2009	31.12.2008
Anlagenquote (Anlagevermögen/Bilanzsumme)	%	37,5	39,3	51,5
Eigenkapitalquote (Eigenkapital/Bilanzsumme)	%	28,3	18,5	15,2
Bilanzsumme	EUR Mio.	308,5	332,1	1.020,8
Nettoumlaufvermögen (Net Working Capital)	EUR Mio.	16,5	26,0	17,9
Nettoumlaufvermögen in % vom Umsatz (NWC/Umsatz)	%	2,1	4,3	4,4
Nettofinanzschulden	EUR Mio.	26,7	69,9	346,4

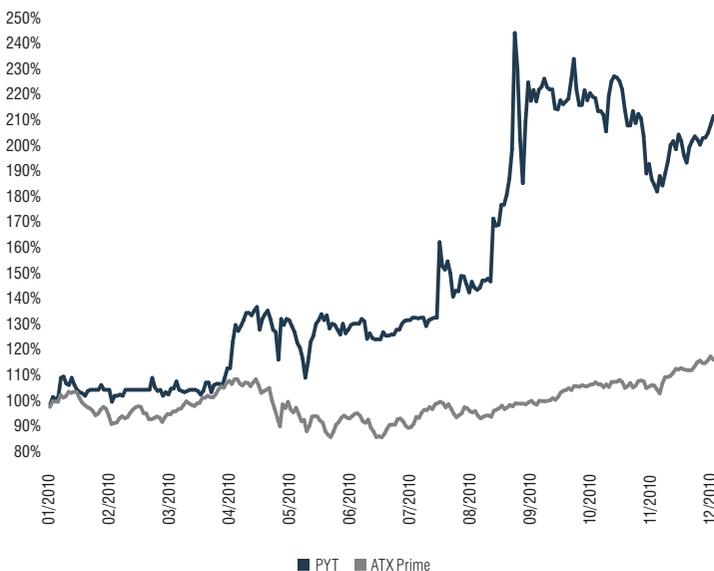
POLYTEC Aktie zieht wieder deutlich an

Nach einem verhaltenen Start in das Börsejahr 2010 erlebte die POLYTEC Aktie vor allem in der zweiten Jahreshälfte eine ausgesprochen erfreuliche Performance. Insgesamt beendete sie das Jahr mit einem Schlusskurs von EUR 4,58 per 31. Dezember 2010 und damit einem beachtlichen Kursplus von 110%. Damit übertraf sie auch den ATX Prime deutlich, der im selben Zeitraum um 17% zulegte. Dank der massiven Kurserholung stieg auch die Marktkapitalisierung des Konzerns auf EUR 102 Mio. Trotz der starken Kurserholung lag der Schlusskurs des Jahres 2010 aber noch um rund 41% unter dem Emissionspreis im Jahr 2006.

Positiver Ausblick für 2011

Für das Geschäftsjahr 2011 geht das Management der POLYTEC GROUP trotz der zum Jahresende 2010 erfolgten Abgabe der POLYTEC Composites Italia, die 2010 rund EUR 30 Mio. zum Konzernumsatz beigetragen hat, von einem leichten organischen Umsatzwachstum aus. Das Betriebsergebnis wird voraussichtlich überproportional zum Umsatz wachsen. Basis dafür ist die weiterhin konsequente Umsetzung von operativen Strukturmaßnahmen und die daraus folgende Erhöhung der Produktivität und Senkung der Kosten (Fixkostendegression) sowie die allgemein gute Konjunkturerwartung.

POLYTEC Aktie Kursentwicklung 2010



Quelle: Wiener Börse; Kursdaten indiziert per 4. Jänner 2010

quickinfo

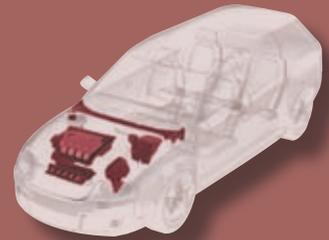
- Markante Umsatz- und Ergebnissteigerung
- Nachfrage zieht 2010 spürbar an
- POLYTEC Aktie mit starker Outperformance
- Sanierung erfolgreich abgeschlossen
- Solide Bilanzstruktur bietet wieder Raum für Expansion
- Internationalisierung und Non-Automotive-Aktivitäten
- Optimistischer Ausblick für 2011

Gut aufgestellt mit zwei Divi

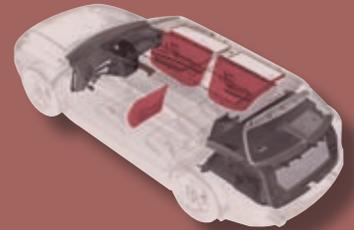
Kompetenzbereich

**AUTOMOTIVE/
SYSTEMS
DIVISION**

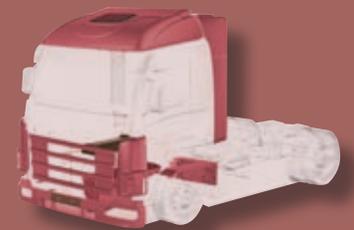
components



interior

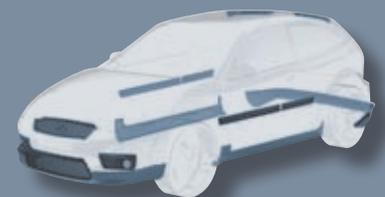


composites



**CAR
STYLING
DIVISION**

car styling



sionen und vier Kompetenzbereichen

Produkte	Beispiele	Marktposition	Hauptkunden
Spritzgussteile für den Motorraum/Großserien <ul style="list-style-type: none"> – Pkw-Motorraumteile – Spritzguss-Komponenten 	<ul style="list-style-type: none"> – Ausströmer – Zylinderkopfhauben – Ölwannen – Motorraumabdeckungen – Säulenverkleidungen – Fensterrahmen – Handschuhkästen – Kofferraum-Teile 	<ul style="list-style-type: none"> – Einer der führenden Hersteller 	<ul style="list-style-type: none"> – Volkswagen Gruppe (alle Konzernmarken) – BMW – Daimler Truck – Mercedes Car – MAN – Scania
Innenraumteile primär für Pkw/Großserien <ul style="list-style-type: none"> – Pkw-Interieurteile – Pkw-Kofferraumteile 	<ul style="list-style-type: none"> – Türverkleidungen – Dachhimmel – Kofferraumverkleidungen – Ladeböden 	<ul style="list-style-type: none"> – Hohe Kompetenz in der Verarbeitung von Modulen und Systemen aus Naturfaser-Verbundwerkstoffen 	
Faserverstärkte Kunststoffteile primär für Nutzfahrzeuge/Großserien <ul style="list-style-type: none"> – Lkw-Exterieurteile – Lkw-Motorraumteile – Lkw-Funktionsteile – Pkw-Motorraumteile – Pkw-Funktionsteile – Traktor-Exterieurteile 	<ul style="list-style-type: none"> – Kabinendächer – Motorhauben – Stoßfänger – Frontgrills – Kotflügel/Einstiege – Unterbodenabdeckungen – Heckdeckel – Spoiler – Ventildeckel – Ölwannen 	<ul style="list-style-type: none"> – Größter Lieferant von SMC-Exterieurteilen für die Nutzfahrzeugindustrie in Europa – Hohe Wertschöpfungstiefe aufgrund der konzerneigenen Herstellung von SMC 	
Originalzubehör/Kleinserie <ul style="list-style-type: none"> – Exterieurteile – Offroadteile – Metallteile – Motorrad-Exterieurteile 	<ul style="list-style-type: none"> – Schwellerleisten – Spoiler – Frontschutzbügel – Scheinwerfergitter – Trittbretter – Front-/Heckschürzen – Verchromte Anbauteile – Unterfahrschutz – Einstiegleisten 	<ul style="list-style-type: none"> – Führender Hersteller von Original-Zubehörteilen sowie Kleinserienteilen und -systemen für den europäischen Markt – Hohe Wertschöpfungstiefe 	

29 Standorte in aller Welt

POLEN

POLYTEC Interior Polska
Tomaszow

SLOWAKEI

POLYTEC Composites Slovakia
Sladkovicovo

TSCHECHISCHE REPUBLIK

POLYTEC Composites Bohemia
Chodová Planá

TÜRKEI

POLYTEC Plastik
Aksaray

SPANIEN

POLYTEC Interior Zaragoza
Zaragoza

GROSSBRITANNIEN

POLYTEC Holden
Bromyard

BELGIEN

POLYTEC Avo
Antwerpen

SÜDAFRIKA

POLYTEC Interior
Rosslyn

KANADA/USA

POLYTEC Foha
Markham Ontario/Toronto/Kanada

Warren/Detroit/USA



**ÖSTERREICH**

POLYTEC HEADQUARTERS
POLYTEC for Car Styling
Linz-Hörsching

POLYTEC EMC Engineering
POLYTEC Elastoform
Linz-Marchtrenk

DEUTSCHLAND

POLYTEC Intex
Waldbröl

POLYTEC Interior Germany
Nordhalben

POLYTEC Thermoplast
Idstein

POLYTEC Industrielackierungen
Rastatt

POLYTEC Compounds
Gochsheim

POLYTEC Interior Germany
Ebersdorf

POLYTEC Interior Germany
Wackersdorf

POLYTEC Automotive
POLYTEC Interior Germany
Geretsried

POLYTEC Riesselmann
Lohne
Hodenhagen
Wolmirstedt

POLYTEC Composites Germany
Voerde
Cornberg
Gochsheim

POLYTEC Composites Weiden
Weiden

POLYTEC Thelen
Bochum



factbox

- Polytec Aktie beendet das Jahr 2010 als Top Performer mit +110%
- Ergebnis je Aktie von EUR 1,12 bestätigt Initiativen des Managements
- Forcierte Kapitalmarktaktivitäten zur Wiederherstellung des Vertrauens

Auf neuen Wegen in die **Zukunft**

CAR STYLING

Im Rahmen ihres klaren strategischen Fokus arbeitet die Car Styling Division der POLYTEC GROUP im Bereich Business Development laufend an der Erschließung neuer Kundensegmente und Geschäftsmöglichkeiten. Dazu werden in enger Abstimmung mit den Entwicklungsteams der Division stets auch neue Einsatzgebiete für innovative Produkte gesucht. Auf diese Weise konnten z. B. bereits einige Zubehörteile für OEM auf Grundlage neuartiger LED-Lichttechnologien erfolgreich auf dem Markt präsentiert werden. Der Einsatz zukunftsweisender Technologien der Car Styling Division für neue Anwendungen bringt Synergieeffekte in der gesamten POLYTEC GROUP und soll künftig auch Kunden in neuen Branchen, etwa der Nutzfahrzeugindustrie, begeistern.

Freie Ressourcen optimal genutzt

AUTOMOTIVE/
SYSTEMS
composites

Die neue POLYTEC Industrielackierungen GmbH öffnet neue Kundensegmente im Formteilebereich.

Einen wichtigen Schritt zur nachhaltigen Optimierung der Kapazitätsauslastung in der POLYTEC GROUP brachte im Jahr 2010 die Abspaltung des deutschen Produktionsstandortes Rastatt von der POLYTEC Composites Germany und dessen Überführung in die neu gegründete POLYTEC Industrielackierungen GmbH & Co. KG – kurz PIL. Dadurch wird es möglich, freie Ressourcen im Bereich der Formteilelackierung auf dem Markt anzubieten. Schon im Jahr 2010 wurden erste Aufträge zur Farblackierung von SMC- und Spritzgussteilen von Fremdherstellern abgewickelt, 2011 ist mit weiteren Aufträgen für die Serienproduktion zu rechnen.



Die SMC-Formteilelackierung der POLYTEC GROUP wird in Zukunft noch breiter aufgestellt.

Was machen Sie da, Herr Burkhard?



Höchste Qualitätsmaßstäbe in der Oberflächenbeschaffenheit sensibler Anbaukomponenten: Mit Streifenlichtmodulen werden kleinste Unregelmäßigkeiten sichtbar gemacht und eliminiert.

AUTOMOTIVE/
SYSTEMS
composites

Mario Burkhard, seit 15 Jahren bei POLYTEC Composites im Werk in Weiden tätig: „Ich prüfe an dieser Arbeitsstation in einem ersten Schritt die Oberflächenbeschaffenheit der Heckklappen, die in unserem

Werk für das BMW 6er Cabrio serienmäßig produziert werden. Dabei setzen wir ein spezielles Streifenlicht ein, um optimale Lichteinfallswinkel und Lichtleitlinien zu gewährleisten.

Hier bewerte ich mit der Lupe und einem Stift einen erkannten Fehler. Mit den Streifenlichtmodulen können kleinste Unregelmäßigkeiten ausgemacht und gegebenenfalls sofort im vorgelegten Herstellprozess ausgebessert werden. Dieses hohe Oberflächenanforderungsprofil zeichnet eben unsere Komponenten aus.“ Mehr über den Produktionsprozess erfahren Sie auf Seite 32.

POLYTEC ausgezeichnet



Howard Lipman, Präsident POLYTEC Foha; Shinichi Kurihara, Präsident und CEO Mitsubishi Motors North America; Don Swearingen, Vizepräsident Fixed Operations Mitsubishi Motors North America; Dieter Gabriel, Geschäftsführer POLYTEC Car Styling Division

Zum dritten Mal in Folge erhielt POLYTEC Foha den begehrten „Diamond Quality Award“ von Mitsubishi Motors North America.

POLYTEC Foha, seit 1995 Teil der POLYTEC GROUP, wurde zum dritten Mal in Folge mit dem Mitsubishi Diamond Quality Award für Exzellenz in Design, Entwicklung, Beschaffung und Qualität ausgezeichnet.

CAR STYLING

net. POLYTEC Foha ist ein langjähriger Lieferant von Fahrzeugteilen für Mitsubishi Nordamerika. So wird beispielsweise das Modell Eclipse, das im Werk in Normal, Illinois in der mittlerweile dritten Edition verbaut wird, mit Exterior-Anbauteilen ausgestattet. Zudem wird das Unternehmen ab 2011 neues Zubehör für den kürzlich erschienenen Outlander Sport produzieren.

Premium Säulenverkleidung

AUTOMOTIVE/ SYSTEMS components

Am Produktionsstandort Waldbröl fertigt POLYTEC Premium-Säulenverkleidungen für den Mercedes-Benz CLS (C218). In einem mehrere Schritte umfassenden Produktionsprozess werden hier presskaschierte Säulenverkleidungen für 40.000 Fahrzeuge pro Jahr hergestellt. Im Gegensatz zu den dekorhinterspritzten Säulenverkleidungen, wie sie beispielsweise beim VW Touareg zum Einsatz kommen, wird bei der Presskaschierung die Textilbeschichtung in einem eigenen Arbeitsschritt auf das Spritzgussteil aufgeklebt. Dies ist für die Textilien schonender, und die Struktur des Materials bleibt besser erhalten – für Kunden ein zusätzliches Qualitätsmerkmal. Je nach Stückzahl erfolgt die Kaschierung automatisch oder manuell. Anschließend werden die Kanten mittels Laserbeschnitt und Ultraschall-Umbug „versäubert“, dann sind die Teile bereit für die Endmontage.



Aus Konkurrenten werden Kunden



Die strategische Abspaltung des SMC-Werks Kraichtal-Gochsheim ermöglicht die Erschließung neuer Kundensegmente.

AUTOMOTIVE/ SYSTEMS composites

des SMC-Werks in Kraichtal-Gochsheim aus der POLYTEC Composites Germany in die neu gegründete POLYTEC Composites GmbH & Co. KG im Jahr 2010 ermöglicht die optimale Erschließung neuer Kundensegmente. Abnehmer, die als SMC-Teilefertiger Wettbewerber der POLYTEC Composites sind, werden nun aufgrund der Neuorganisation potenzielle Kunden. POLYTEC entspricht damit ihrer Strategie, neben dem Kernbereich Automotive auch den Non-Automotive-Bereich weiter zu erschließen. Schon im zweiten Halbjahr 2010 konnten erste Lieferverträge abgeschlossen werden, für 2011 sind weitere Abschlüsse zu erwarten.

Licht entfacht Emotionen



Energieeffiziente LED-Module von POLYTEC schauen nicht nur gut aus, sie sorgen auch für mehr Sicherheit im Straßenverkehr.

Die Car Styling Division der POLYTEC GROUP setzt seit vielen Jahren auf innovative Lösungen bei Lichttechnologien im Automobilbereich.

Schon vor Jahren integrierte POLYTEC als weltweit erstes Unternehmen die revolutionäre dritte Bremsleuchte auf LED-Basis in Heckspoiler. Diese Innovation

CAR STYLING

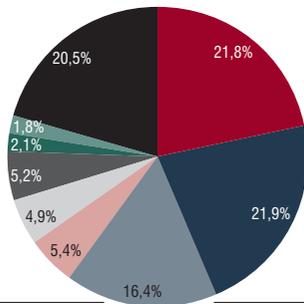
kommt mittlerweile in unzähligen Fahrzeugmodellen zum Einsatz. Die Rolle des Unternehmens als Know-how-Träger in diesem Bereich wird seither sukzessive ausgebaut. So entwickelt POLYTEC gemeinsam mit internationalen Leuchtenherstellern modulare, energieeffiziente LED-Systeme, die sich ideal in das Design verschiedenster Automodelle integrieren lassen und als „Daytime Running Lights“ nicht nur optisch ansprechend sind, sondern auch für mehr Sicherheit im Straßenverkehr sorgen.

Zweimillionenzweihunderttausend

AUTOMOTIVE/
SYSTEMS
components

Zylinderkopfhäuben lieferte POLYTEC 2010 für die europäische Automobilindustrie. Jeder fünfte Motor, der 2010 das Werk eines deutschen OEM verlassen hat, fährt mit POLYTEC unter der Haube. Dank der hohen Kompetenz von POLYTEC in Entwicklung und Produktion wurden sie zu einem der erfolgreichsten Produkte des Unternehmens.

Konzernumsatz nach Kunden



■ VW Group ■ BMW Group ■ DC Group (Car & Truck) ■ FORD Group ■ GM Group
■ MAN ■ JOHN DEERE ■ VOLVO TRUCK ■ Andere

Pelikan III

CAR
STYLING

Innovation braucht Erfahrung und Know-how.

Im Rahmen ihrer Car Styling Division gestaltet,



entwickelt und produziert die POLYTEC GROUP stets neue, innovative Zubehörteile für Kunden aus dem OEM-Bereich. Eine wichtige Weiterentwicklung finalisierte POLYTEC hier 2010 mit einer universellen Mittelarmstütze für Kleinwagen. Aufgrund ihrer Form auf den Namen Pelikan III getauft, zeichnet sie sich neben ausreichend Ablageraum im Inneren und ergonomischen sowie Platz sparenden Eigenschaften auch durch gänzlich neue Features aus. So wurden beispielsweise ein optionaler USB-Ladeport und eine zeitgemäße Innen- und Außenbeleuchtung auf LED-Basis angedacht. Das Produkt kann im Detail an die Innenraumkonzepte zahlreicher OEM-Modelle angepasst werden, etwa durch entsprechende Farbvarianten von Stoff- oder Lederbezügen. Der Markteintritt ist für 2011 geplant. POLYTEC schließt mit dieser Neuentwicklung an die Erfolgsgeschichte der Vorgängermodelle Pelikan I und Pelikan II an, von denen beachtliche rund 150.000 bzw. 100.000 Stück verkauft werden konnten. Mit dem Pelikan III soll das Erfolgskonzept „Modulare Armstütze“ weitergeführt werden.

Die von POLYTEC produzierte Türverkleidung für den neuen Mercedes CLS setzt neue Maßstäbe in der Luxusklasse.

Leicht, steif, edel

AUTOMOTIVE/
SYSTEMS
interior

Türverkleidung für Mercedes CLS

Wenn es darum geht, exklusive Ausstattungsdetails praxisgerecht zu produzieren, ist POLYTEC die beste Adresse. Mit der neuen Türverkleidung für Mercedes setzt das Unternehmen aus Hörsching wieder einmal Maßstäbe. Denn die besondere Kombination aus hochwertiger Anmutung und klassischer Handwerkskunst garantiert optimales Feeling.

Zur Luxusklasse gehört auch ein Interieur mit Stil und angenehmer Haptik. Für Mercedes hat POLYTEC die leichteste Türverkleidung

auf dem Markt entwickelt, die nicht nur mit perfektem Design, sondern auch einer Reihe außergewöhnlicher Features aufwarten kann. Im Kern besteht sie aus einem einteilig gepressten Naturfaserträger, der in Leichtbau-Technik aus Flachs/Kenaf mit getränktem Epoxydharz hergestellt wird. Darauf kann das derzeit komplexeste auf dem Markt angebotene Nähkleid automatisch aufgebracht werden – bis zu neun Einzelstanzteile aus Kunst- oder Echtleder werden dabei in einem manuellen Prozess genäht. Das Mittelfeld erhält zudem einen integrierten Schaumrücken, der mit Ziernähten versehen werden kann.

Softtouch für höchste Ansprüche

Wer es ganz besonders fein möchte, der ordert Echtleder. Diese Variante ist mit einer Softkaschierung auf der Rückseite ausgestattet. Das Ergebnis: exklusiver Echtleder-Softtouch, erstmals im Interieurbereich bei einer Serienproduktion angeboten. Und somit ein Beweis für „Innovation, made by POLYTEC“.

factbox

- Konzern profitiert von deutlicher Marktbelebung
- Erste wesentliche Aufträge aus dem Non-Automotive-Segment
- Strategische Entscheidung zum Verkauf der POLYTEC Composites Italia
- Eigenkapitalquote von 28% gibt Spielraum für Wachstum

POLYTEC produziert Säulenverkleidungen für die Spitzenmodelle unter den SUV, den VW Touareg und den Porsche Cayenne.



Design und Funktion

AUTOMOTIVE/
SYSTEMS
components

Schon die erste Generation des VW Touareg zeigte, dass die Kunden die Kombination einer komfortablen, luxuriösen Reiselimousine mit einem geländetauglichen Offroader sehr schätzen. In der zweiten Fahrzeuggeneration wurde dieses Erfolgskonzept nun weiter perfektioniert. Große Aufmerksamkeit wird dabei der exklusiven und eleganten Innenausstattung geschenkt.

Mit ihrem Konzept der oberen Säulenverkleidung (A-Säule, B-Säule oben und unten, C- und D-Säule) in dekorhinterspritzter Ausführung mit Oberware aus Stoff erfüllt POLYTEC die großen Erwartungen des Herstellers. Die hochwertige Säulenverkleidung wird nicht nur beim VW Touareg, sondern auch beim Porsche Cayenne eingesetzt und in bereits 179 Varianten Just in Sequence direkt an das VW-Montageband in Bratislava (Slowakei) geliefert.

Der Produktionsprozess der auf einer Spritzgussmaschine gefertigten Säulenverkleidung ist sehr komplex und hoch automatisiert. Roboter legen das Dekormaterial zur anschließenden Hinterspritzung in die Maschine ein. Das Beschneiden der Kontur erfolgt online mittels Ultraschallmesserbeschnitt und Laser. Der Umbug des Dekormaterials wird in einem Schweißvorgang vorgenommen und anschließend die Montage aller Anbauteile (Ausströmer, Gurtzieher, Einhängeleisten etc.) durchgeführt. Die unmittelbare Nähe zu den Airbags macht die Säulenverkleidungen sicherheitsrelevant, hohe Prüfungsaufwendungen sind daher Standard.

Alles klappt

AUTOMOTIVE/
SYSTEMS
components

Was Technik betrifft, steht der kleinste Audi seinen größeren Familienmitgliedern um nichts nach. Die obere und untere Heckklappenverkleidung sowie die Verkleidung der Ladekante beim A1 hat POLYTEC entwickelt. Nach den Gestaltungsvorgaben des Kunden ist POLYTEC damit für die gesamte herstellungs- und funktionsgerechte konstruktive Auslegung der Bauteile verantwortlich. Sie werden im normalen Spritzgussverfahren hergestellt, bei der oberen Heckklappe allerdings mit einer technischen Besonderheit – dem so genannten „umlaufenden Gaskanal“. Um diesen zu erhalten, wird mit hohem Druck Gas in die plastische Masse eingepresst (Gasinnendrucktechnik). Das dadurch entstehende integrierte Hohlraumprofil dient zur Bauteilversteifung und erhöht die Konturtreue. In nachgelagerten Prozessen erfolgt je nach Bauteil die Montage von Befestigungsklammern und Gummipuffern (Heckklappe oben und unten, Ladekante) bzw. dem integrierten Deckel für Warndreieck und Rückleuchten (Heckklappe unten). Ein sicherheitsrelevantes Bauteil ist der berührungslose Hall Sensor, der beim Öffnen der Heckklappe als Ersatz für die dann

nicht sichtbaren Heckleuchten eine Notbeleuchtung aktiviert. Am Audi-Produktionsstandort in Brüssel sollen die Bauteile dann in 100.000 Fahrzeuge pro Jahr eingebaut werden.



Neben hochwertigen Kunststoff-Bauteilen zeichnet POLYTEC für den „Hall Sensor“ des neuen Audi A1 verantwortlich: Beim Öffnen der Heckklappe wird eine Notbeleuchtung aktiviert.



Sonnige Aussichten

AUTOMOTIVE/
SYSTEMS
composites

Die SMC-Technologie von POLYTEC wird künftig auch bei Solarkollektoren zum Einsatz kommen – 2011 fällt der Startschuss für das erste Serienprojekt im Non-Automotive-Sektor. Mit der Produktion von Solarwannen für thermische Kollektoren erschließt POLYTEC einen neuen Markt im Non-Automotive-Bereich und stellt sich damit für die Zukunft noch breiter auf. Solarthermie ist ein Erfolg versprechender Wachstumsmarkt, die Nachfrage von Modulherstellern für Sonnenkollektoren steigt stetig. Und POLYTEC kann mit ihrer SMC-Technologie punkten, denn der glasfaserverstärkte Kunststoffverbund bietet optimale Eigenschaften für Solarwannen, in denen die Module der Kollektoren eingebaut sind. Im Vergleich zu herkömmlichen Thermoplasten eignet sich die SMC-Technologie besser für flexible Gestaltung in Design und Größe der Bauteile. Zudem sorgt die ausgezeichnete Isolierfähigkeit für geringen Wärmeverlust. Keine Korrosion, gute Witterungs- und sehr hohe Temperaturbeständigkeit sowie ein kostengünstiger Produktionsprozess sind weitere überzeugende Vorteile, die POLYTEC mit diesem Produkt vorweisen kann.

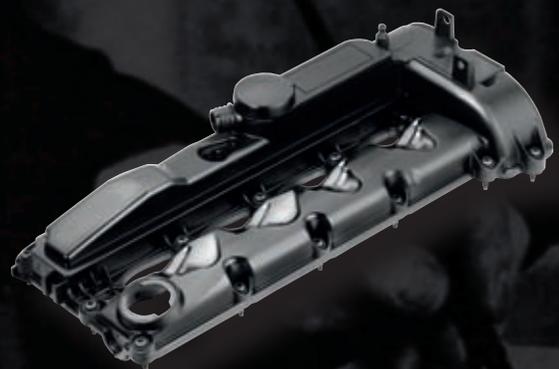
Alles Gute zum Geburtstag



Zum 150. Geburtstag von Rudolf Diesel im Jahr 2008 präsentierte die Daimler AG ihre neue Generation von Vierzylinder-Dieselmotoren mit 2,2 Litern Hubraum. Ausgezeichnet als „Engine of the Year 2009“ eignet sich der OM 651 für den Einsatz in allen Mercedes-Baureihen von A- bis S-Klasse, im Transporter-Bereich und auch beim Sprinter.

POLYTEC hat für dieses Kraftpaket die Zylinderkopfhaube in Kunststoff-Spritzguss entwickelt. Eine besondere Herausforderung stellte dabei die Abscheidung des Ölnebels aus den Blow-by-Gasen dar, die von POLYTEC mit Bravour gelöst wurde: Die integrierte Ölabscheidung auf Basis einer geschalteten Mehrfach-Zyklonabscheidung erzielte im Rahmen einer Benchmark-Untersuchung Bestnoten.

Gefertigt wird das innovative Bauteil im Kompetenz- und Fertigungszentrum von POLYTEC im niedersächsischen Lohne. Die teilautomatisierte Zweifach-Fertigungslinie ist auf eine maximale Produktionskapazität von 750.000 Zylinderkopfhauben pro Jahr ausgelegt.



„Engine of the Year“: Die Daimler AG setzt bei ihrem Dieselaggregat OM 651 auf Zylinderkopfhauben von POLYTEC.

factbox

- Deutliche Reduktion der Verschuldung auf „Vorkrisenniveau“
- Verkauf des Anteils von 10% an der Grammer AG zur Rückführung von Bankverbindlichkeiten
- Peter Haidenek seit 1. Februar 2011 neuer CFO der POLYTEC Holding AG

Innovation mit Leichtigkeit

AUTOMOTIVE/
SYSTEMS
composites

Die Forderung nach ökologischer Nachhaltigkeit im Automobilsektor gewinnt zunehmend an Bedeutung. Deshalb wurden im abgelaufenen Geschäftsjahr die Entwicklungsaktivitäten zur Gewichtsreduktion von Bauteilen der POLYTEC GROUP weiter forciert.

Innovative Materialien in Leichtbauweise zur Gewichts- und Treibstoffreduktion werden für die Automobilhersteller immer wichtiger. Mit einer breit angelegten Entwicklungsoffensive intensivierte die POLYTEC GROUP im abgelaufenen Geschäftsjahr abermals ihre Ambitionen in diesem Bereich. Im Rahmen der Produktoptimierung einer laufenden Fahrzeugserie der VW Group konnte etwa ein bislang von Stahlblech dominiertes Bauteil (Unterfahrschutz) durch ein glasfaserverstärktes Kunststoffbauteil von POLYTEC substituiert werden. Die hohen physikalischen Anforderungen wurden durch Einsatz unidirektionaler Glasfasern (GMTex) erfüllt. Dieses neue Bauteil bringt neben einer Gewichtseinsparung von ca. 8 kg und somit einem Gewichtsvorteil von über 60% gegenüber der herkömmlichen Stahlblechvariante einen deutlichen Kostenvorteil für den OEM.

Zudem hat POLYTEC zur Kompensation von neuen, aber gewichtsintensiven Technologien – etwa Batterien für Elektrofahrzeuge oder Automobile mit schwerem Hybridantrieb (Benzin/Elektro) – intensive Entwicklungsinitiativen vorangetrieben. In Zusammenarbeit mit namhaften OEM wurden verschiedene Bauteile unter Einsatz von kohlenstofffaserverstärkten Verbundstoffen (SMC) entwickelt und als Prototypen produziert. Aufgrund der langjährigen Erfahrung der POLYTEC GROUP im Bereich komplexer Kohlenstofffaser-Technologien (Advanced SMC) konnten mit den Prototypen im Rahmen der durchlaufenen Prüfprogramme rasch viel versprechende Ergebnisse erzielt werden. Auf dem Weg zum serienmäßigen Einsatz sind im aktuellen Geschäftsjahr weitere Optimierungsschleifen vorgesehen.

Das POLYTEC Showcar

Geballte Kompetenz auf einen Blick

Mit ihrem neuen Showcar stellt die POLYTEC GROUP ihr Know-how und ihre langjährige Erfahrung als global agierendes Zulieferunternehmen der Automobilindustrie einprägsam unter Beweis. Das Showcar ist Ausdruck der geballten Kompetenz der Gruppe und wurde aus Teilen aufgebaut, die von der POLYTEC Automotive Systems Division in Großserie bzw. der POLYTEC Car Styling Division in kleinen und mittleren Volumina produziert werden. Bewundert werden kann es seit Anfang 2011 im Foyer des POLYTEC-Hauptsitzes in Linz-Hörsching.



Seit Anfang 2011 in der Konzernzentrale zu bewundern: Das Showcar der POLYTEC GROUP. Es demonstriert alle wesentlichen von POLYTEC erzeugten Fahrzeugkomponenten.

High-Tech für High-Speed

Mit Aston Martin beliefert POLYTEC seit vielen Jahren einen der profiliertesten Sportwagenbauer weltweit. Die Latte liegt daher sehr hoch – Komponenten für Modelle von Aston Martin müssen sich durch höchste Perfektion in der gesamten automobilen Prozesskette auszeichnen. Auch beim neuesten Modell, dem Aston Martin Rapide.

Die Zusammenarbeit begann mit den Modellen DB7 und Vanquish, die zu Beginn noch in den englischen Aston-Martin-Werken Bloxham und Newport Pagnell gebaut wurden. Mit Gründung des neuen Stammwerks in Gaydon vertiefte sich auch die Geschäftsbeziehung zwischen der Edelmarke und dem Teilespezialisten. POLYTEC liefert seither zahlreiche Komponenten für die Modelle DB9, DBS und Vantage. Das Produktportfolio umfasst dabei komplette Stoßfänger, Seitenschweller, Frontspoiler, Heckdiffusoren und Anbauteile. Die Hochleistungs-Kunststoffkomponenten stammen aus verschiedenen POLYTEC Werken in England, Ungarn und Österreich. Eine lückenlose, effiziente und zuverlässige Prozesskette ist dabei wesentlicher Bestandteil der langjährig erfolgreichen Zusammenarbeit der beiden Unternehmen.

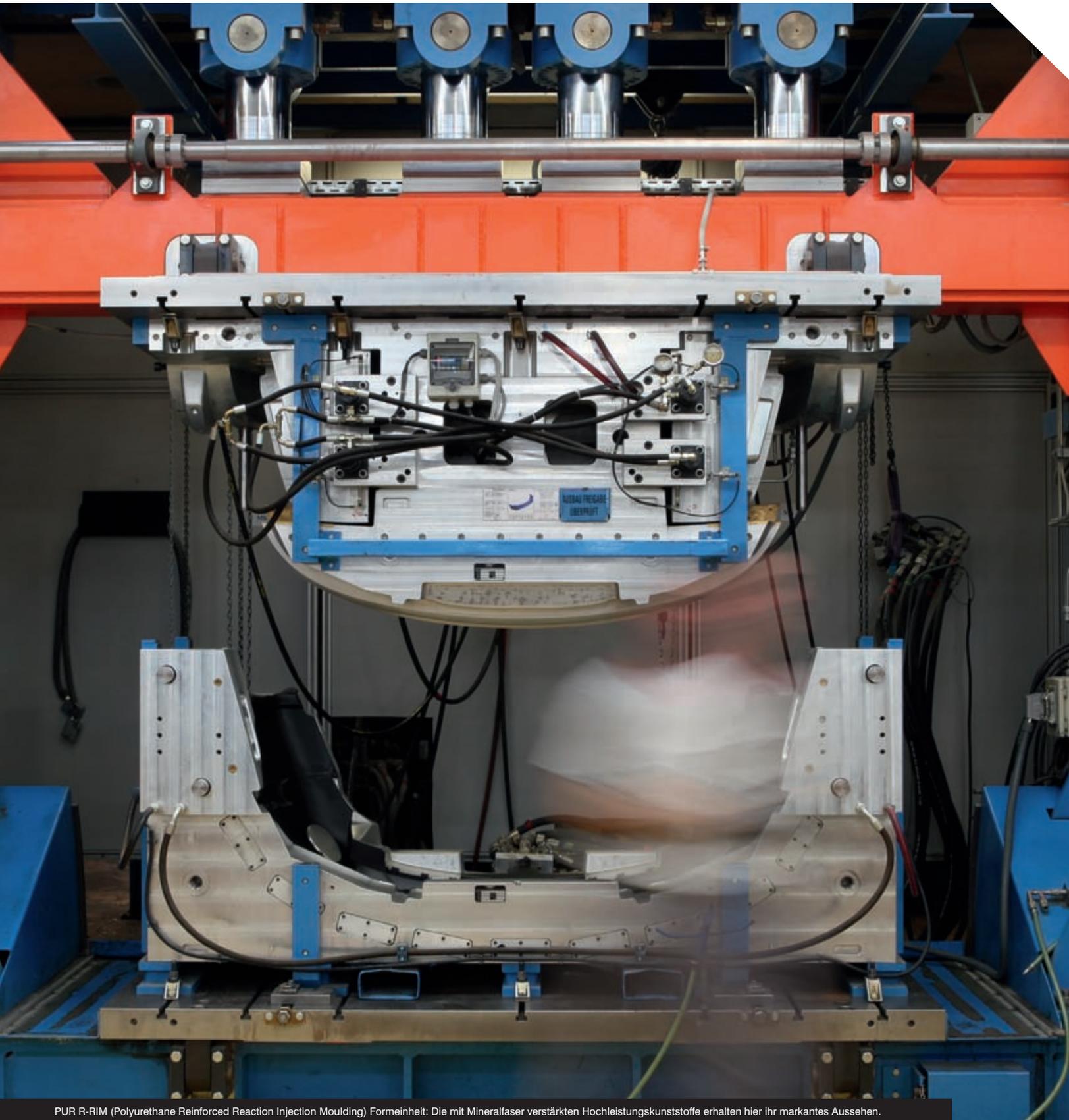
Luxus-Sportwagen mit vier Türen – und Spitzenkomponenten von POLYTEC

Der Aston Martin Rapide macht Furore: V12 Motor, 480 PS, purer Luxus. Mit dem neuen Sportwagen-Viertürer sorgt Aston Martin in der Top-Liga für internationales Aufsehen. Enthusiastische Fahrberichte der bedeutendsten Automagazine sprechen von einem „betörend schönen“ Modell und einem der schnellsten Viertürer der Welt: Der Wagen beschleunigt in

fünf Sekunden von 0 auf 100 km/h und erreicht eine Spitzengeschwindigkeit jenseits der 300-km/h-Marke.

Der Rapide wird erstmals nicht in England, sondern im steirischen Werk des österreichischen Zulieferunternehmens Magna gefertigt. Und aufgrund der langjährigen Kompetenz bei individuellen Aufgabenstellungen und der Erfahrung in der präzisen Fertigung kleiner Serien auf hohem technologischem Niveau ist auch POLYTEC maßgeblich am Bau des Supersportlers beteiligt. Denn das Unternehmen zeichnet für wesentliche Teile der faszinierenden Optik des Rapide verantwortlich.

Die Spezialisten aus Hörsching liefern die gewaltigen Front- und Heckschürzen sowie die Seitenschweller für den Rapide. Mehr als zwei Jahre Vorbereitungszeit stecken hinter der aktuellen Fertigung. Das Projektteam bei POLYTEC war entsprechend groß dimensioniert und arbeitete eng mit Magna sowie den Qualitätsmanagern von Aston Martin zusammen. Um den hohen ästhetischen, technischen und qualitativen Ansprüchen der Kultmarke gerecht zu werden, richtete POLYTEC am Standort Hörsching für den Rapide sogar eine eigene Produktionsstraße samt Prüfstation ein.



PUR R-RIM (Polyurethane Reinforced Reaction Injection Moulding) Formeinheit: Die mit Mineralfaser verstärkten Hochleistungskunststoffe erhalten hier ihr markantes Aussehen.

Montagestation für das Einkleben der Befestigungswinkel.



Vordere und hintere Stoßfänger und Seitenschweller für den Rapide werden in einer eigenen Produktionsstraße im POLYTEC-Werk Hörsching Schritt für Schritt ausgestattet.

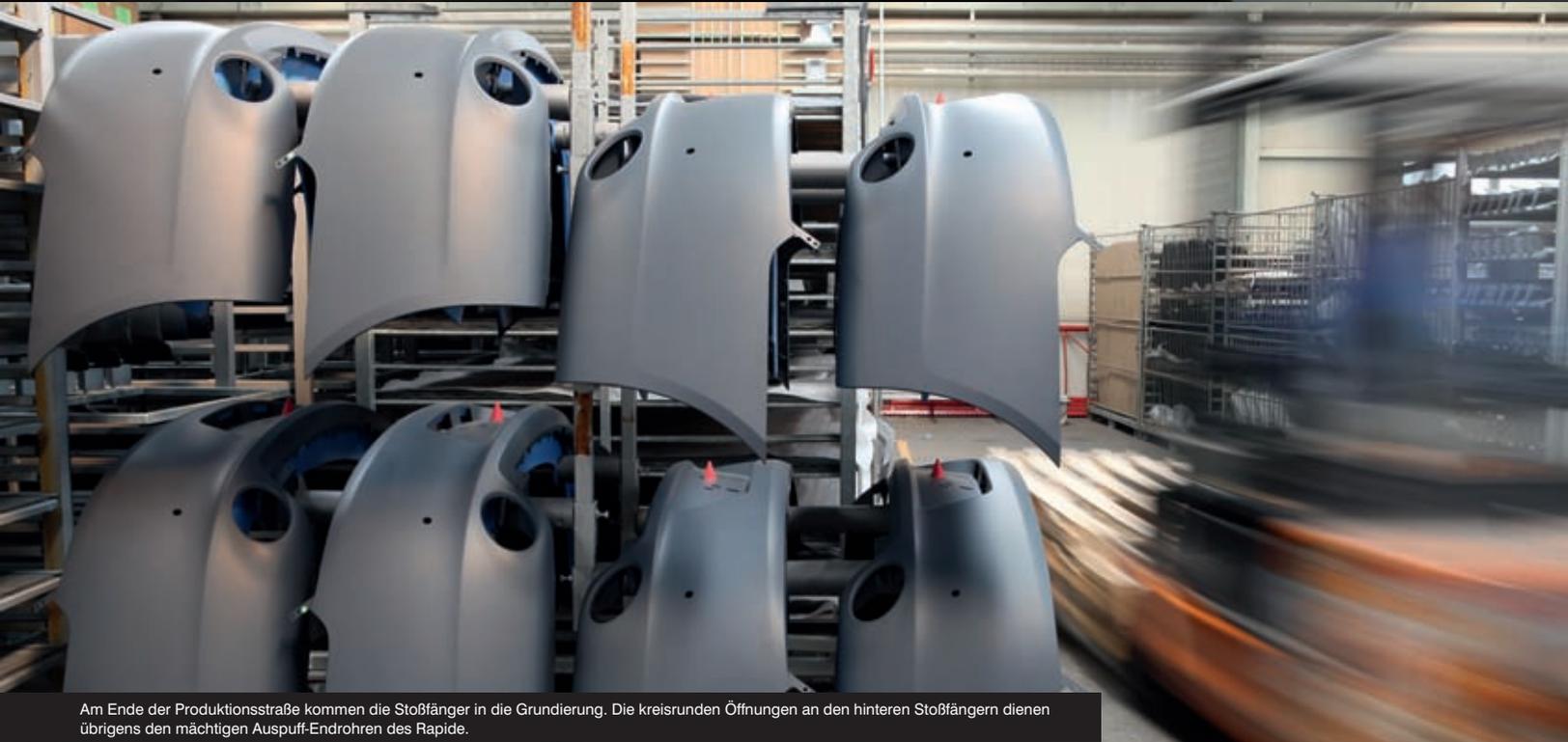
Produktionsablauf auf höchstem technischem Niveau

POLYTEC stellt die technisch anspruchsvollen Komponenten des Rapide im PUR R-RIM (Polyurethane Reinforced Reaction Injection Moulding) Verfahren her. Hierzu werden zwei Komponenten (Polyol und Isocyanat) mit Mineralfaser vermengt und unter hohem Druck in hochpräzise gefertigte Schäumformen aus Aluminium gespritzt. Die im Materialgefüge

eingebetteten Verstärkungsstoffe erhöhen die mechanischen Eigenschaften der Kunststoffkomponenten. Die Werkstoffeigenschaften sprechen für sich: hohe Bruchdehnung, hohe Schlagzähigkeit und niedriges Gewicht.

Seitenschweller sowie Front- und Heckschürze werden anschließend vollständig assembliert und grundiert.

Millimeterarbeit: Mittels Computer gestützter Lichtmessung wird festgestellt, ob alle Montageöffnungen exakt platziert wurden.



Am Ende der Produktionsstraße kommen die Stoßfänger in die Grundierung. Die kreisrunden Öffnungen an den hinteren Stoßfängern dienen übrigens den mächtigen Auspuff-Endrohren des Rapide.

Bei der Assemblierung werden Öffnungen gefräst, Befestigungslöcher gebohrt und Befestigungswinkel eingeklebt und mittels Nieten befestigt. Außerdem werden je nach Variante Parksensoren- und Kabelhalter eingeklebt. Der gesamte Prozess schließt auch strenge Qualitätskontrollen mit ein. So wird jeder Stoßfänger vor Auslieferung in einer eigenen Vorrichtung geprüft und dabei mittels Lasersensoren abgetastet. Anschlie-

ßend werden die fertigen Teile zu Magna nach Graz geliefert. Der Prozess und die damit in enger Verbindung stehende Logistikkette sind somit durchwegs exakt auf die hohen Anforderungen von Aston Martin und deren Partnerunternehmen abgestimmt. Wie beim Rapide passt alles auf den Zehntelmillimeter genau.

Vom Saugrohr zur **Expansionsauganlage**

Kunststoffgerechte Entwicklung und Produktion aus einem Guss

Im POLYTEC-Werk in Lohne wird nicht nur produziert, sondern vor allem auch kunststoffgerecht entwickelt. Ein brandaktuelles Beispiel: die völlig neu von Porsche konzipierte Expansionsauganlage für den 911 Turbo. Sie ist nicht einfach als Weiterentwicklung der Resonanzauganlage für Turbomotoren zu sehen, sondern schlägt einen völlig neuen Weg ein, der allem Traditionellen zuwiderzulaufen scheint.

Die Porsche-Innovation:

Dank geometrischer Neuordnung zu mehr Leistung¹⁾

Grundsätzlich finden in allen Sauganlagen neben Luftströmungen auch Luftschwingungen statt. Diese bestehen sowohl aus einer Kompressionsphase, in der sich die Luft zusammenpresst, als auch einer Expansionsphase, in der sich die Luft ausdehnt. Die klassische Resonanzauganlage folgt dem Prinzip „Mehr Luft, mehr Leistung“. Deshalb wird der Kompressionseffekt der Luftschwingungen im Saugsystem genutzt, um möglichst viel Kraftstoff-Luft-Gemisch in den Zylinder zu pressen. Die Expansionsauganlage, die POLYTEC nun kunststoffgerecht für den 911 Turbo entwickelte, kehrt das Prinzip komplett um, indem sie die Geometrie anders gestaltete, als bei herkömmlichen Sauganlagen üblich. Anstelle der Kompressionsphase wird jetzt vor dem Brennraum die Expansionsphase genutzt – weil die Luft sich beim Ausdehnen abkühlt. Das Gemisch im Brennraum ist dadurch kühler und lässt sich so leistungsoptimal zünden. Statt *mehr* Luft ist neuerdings also *kühlere* Luft angesagt, wodurch ein deutlich verbesserter Wirkungsgrad des Motors und damit eine deutlich höhere Motorleistung erzielt werden kann. Damit geht übrigens auch ein günstigerer

¹⁾Quelle: www.porsche.com/germany/models/911/911-turbo/detail/?gtabindex=2

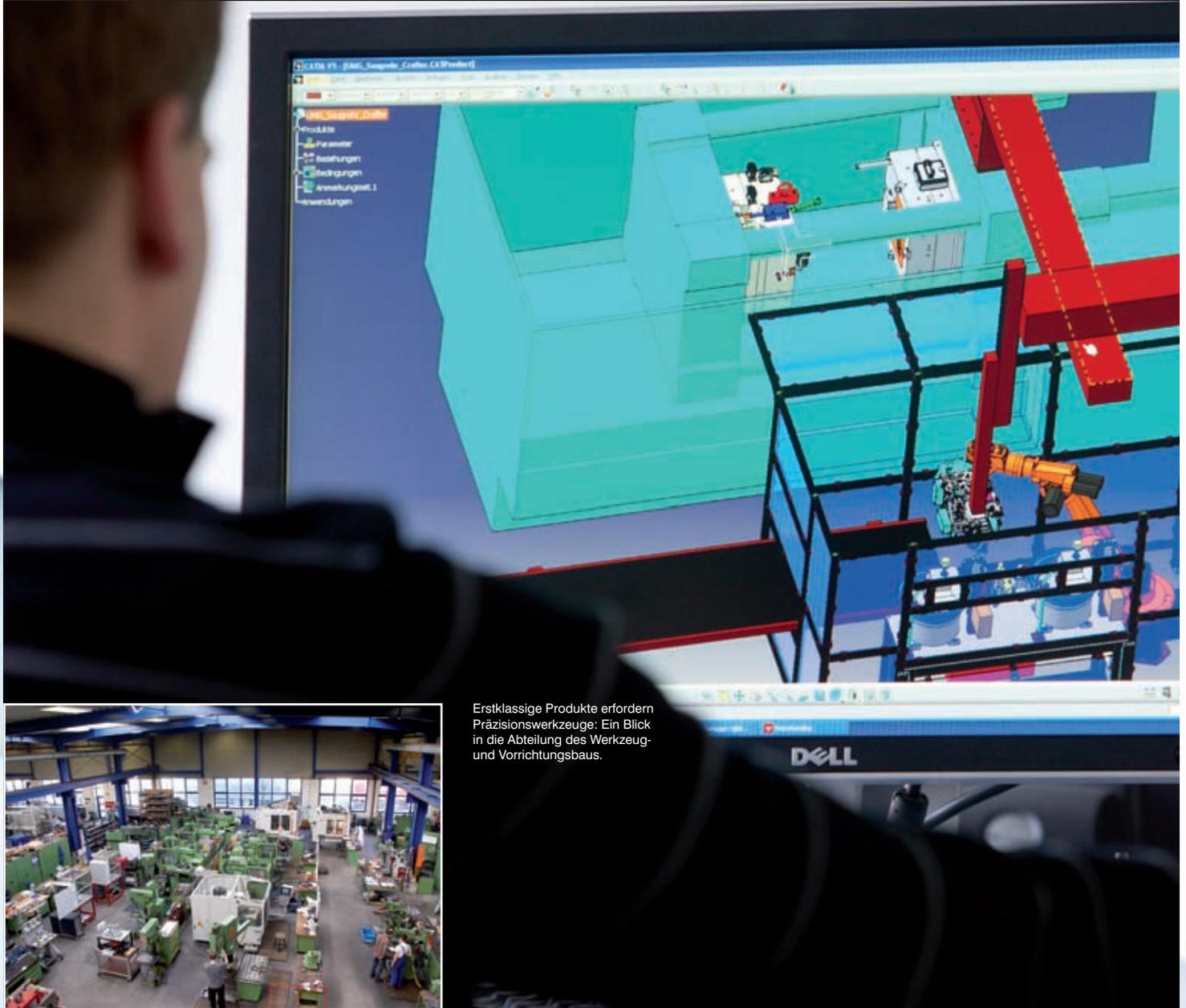
Verbrauch bei hohen Lasten und Drehzahlen einher, was dem zeitgemäßen Sparsamkeits- und Ökologietrend Rechnung trägt.

Innovativer Metallverzicht

Die kunststoffgerechte Umsetzung geht in erster Linie auf das Konto des Teams von POLYTEC Riesselmann im norddeutschen Lohne. Von den ersten Entwicklungsschritten über die Produktprüfung bis hin zur Serienproduktion wird dort der gesamte Produktionsprozess von rund 500 Mitarbeitern gestaltet. POLYTEC setzt schon seit Langem auf Innovationen, beispielsweise als sie begann, „schwerfällige“ Metallelemente in Motoren wo immer möglich durch ungleich leichtgewichtige Kunststoffteile zu ersetzen. Bereits 1990 brachte das Unternehmen erstmals Zylinderkopfauben aus hochtemperaturbeständigem Thermoplast auf den Markt und leitete damit einen grundlegenden Wandel im Motorenbau ein, den seither weltweit tätige Autohersteller wie VW, Daimler, Opel, Volvo oder Porsche zu schätzen wissen.

2005 begann POLYTEC im Auftrag von Volkswagen mit der Entwicklung und später mit der serienmäßigen Produktion solcher Zylinderkopfauben für

Ein Spezialist bei hochmodern gestalteten Konstruktionsarbeiten.

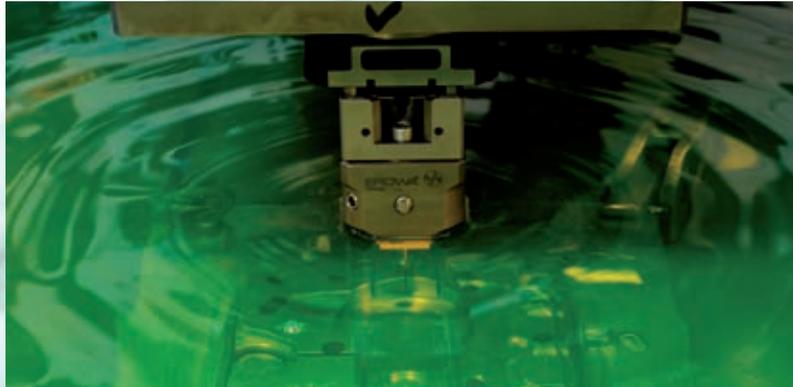


Erstklassige Produkte erfordern Präzisionswerkzeuge: Ein Blick in die Abteilung des Werkzeug- und Vorrichtungbaus.

Common-Rail-Dieselmotoren. Ausschlaggebend für diesen Auftrag war insbesondere die hohe Wirtschaftlichkeit bei der Umsetzung in die Produktion: Von der umfassenden Wertschöpfungskette, die POLYTEC zu bieten hat, kann auch ein Autohersteller wie VW bestens profitieren. Denn POLYTEC ist im Herstellungsprozess nicht auf Dritte angewiesen, sondern kann die gesamte Prozesskette vom ersten Entwurf bis zum fertigen Produkt aus einer Hand anbieten und mit einer effizienten Kostenstruktur aufwarten.

Neue Saugrohre für Volkswagen

Auch für die Weiterentwicklungen von Motorenkomponenten gilt stets die Devise, wann immer möglich anstelle von Metall hochtemperaturbeständige thermoplastische Kunststoffe einzusetzen. Damit kann der Produktionsprozess beträchtlich kostengünstiger abgewickelt werden, während durch die Gewichtsreduktion auch dem Wunsch nach einer umweltgerechteren Mobilität gebührend Rechnung getragen wird. Der Trend geht ja hin zur „Verkleinerung“ von



Detailaufnahme aus der Werkzeugproduktion: Eine Erodiermaschine ermöglicht die Bearbeitung von gehärteten Stählen.



Produktprüfung wird groß geschrieben – hier werden die Buchsen der Saugrohre überprüft.



Auch Roboter helfen mit, einen reibungslos-effizienten Produktionsprozess zu gewährleisten.

Kleintransporter Crafter ein entsprechendes Saugrohr, das sogleich in die Entwicklungsphase geschickt wurde und noch im selben Jahr in Serienproduktion ging.

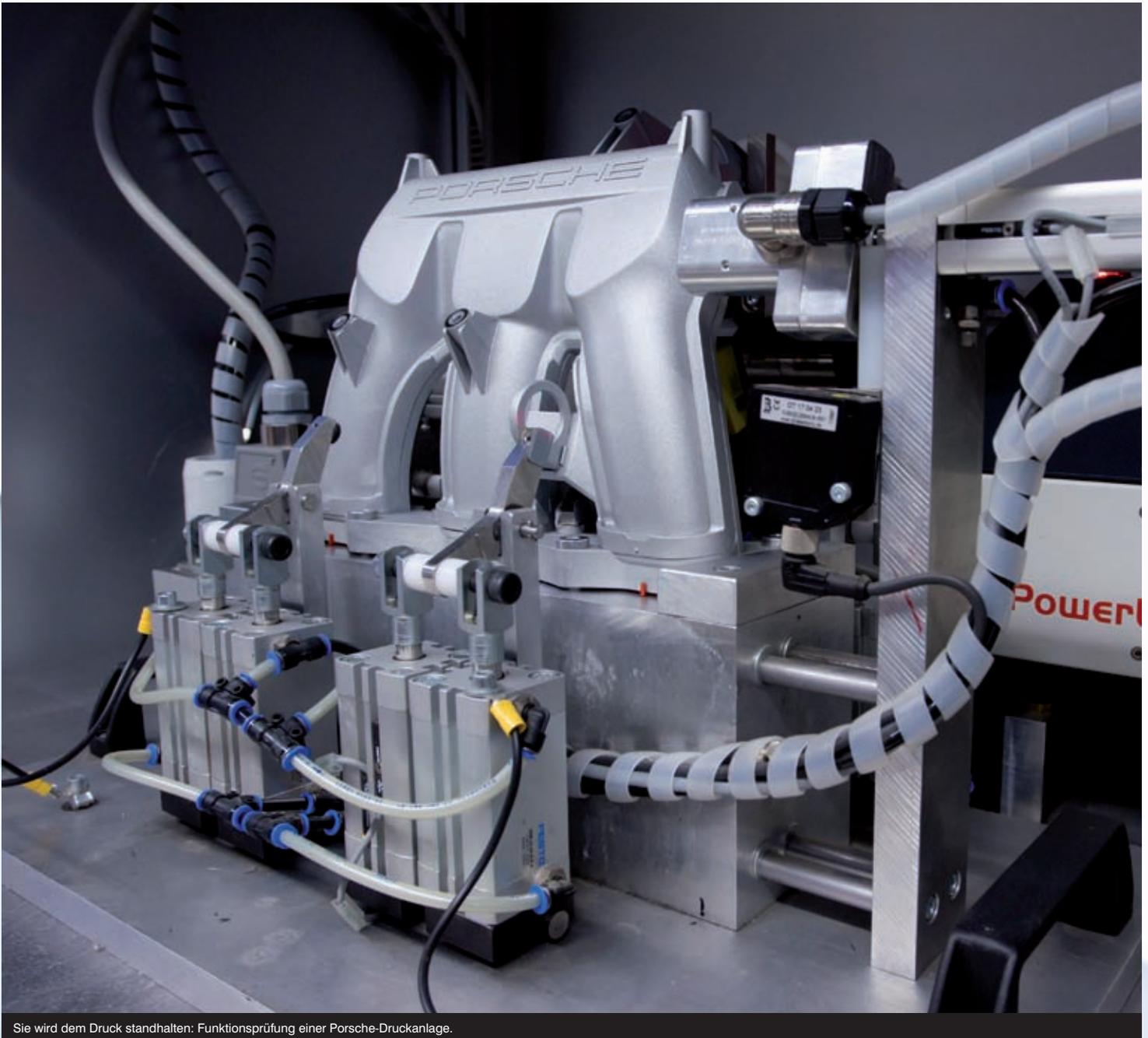
Von der Idee zum Serienprodukt

Die Entwicklungsschritte im Werk Lohne folgen indes einem detailliert ausgearbeiteten Planungsschema: Im Rahmen eines rechnergestützten Entwurfs (CAD)

Motoren, also mit weniger Hubraum mehr Leistung zu erzielen. Das Motto bei POLYTEC lautet: Weniger Gewicht bedeutet auch weniger Kraftstoffverbrauch und weniger CO₂.

Nachdem 2009 die Entwicklung, die Produkterprobung und die Serienproduktion eines neuartigen Saugrohrs für den Pickup Amarok aus dem Hause Volkswagen erfolgt waren, ließen Folgeaufträge nicht lange auf sich warten. So bestellte VW auch für den

erfolgt zunächst auf Grundlage der technischen Anforderungen des Kunden die Detailauslegung des Produkts sowie die Bestimmung der Schweißnahtgestaltung. Sodann sind FEM-basierte Berechnungen zur Bauteilsteifigkeit und zur Schwingungsoptimierung, Simulationen zur Festlegung einer möglichst strömungsgünstigen Kanalauslegung sowie eine spritzgusstechnische Optimierung im Interesse einer verzugsarmen Werkzeugfüllung notwendige Entwicklungsschritte. Erst danach folgt die Testphase.



Sie wird dem Druck standhalten: Funktionsprüfung einer Porsche-Druckanlage.

Die Produktprüfung ist für POLYTEC das A & O – denn je präziser die Tests in der Vorphase ablaufen, desto besser kann das Produkt den Anforderungen im realen Einsatz gerecht werden. Das gilt insbesondere für Ansaugtrakt und Druckanlage – sie werden quasi auf Herz und Nieren geprüft. Im Vordergrund stehen dabei einerseits die Erprobung der Bauteilsteifigkeit unter Eigenfrequenzen und Temperaturbelastung, andererseits die dynamische Druckpulsation sowie die Schweißnahtfestigkeit. Erst bei eindeutig

positivem Verlauf dieser Tests und nach Kundenfreigabe startet POLYTEC die Serienproduktion, die mit vollautomatischer Buchsenzuführung sowie ausgeklügelter Vibrationsschweißtechnik erfolgt. Dass die Produktprüfung zyklusbegleitend laufend fortgesetzt wird, versteht sich von selbst: Alle Teile werden stets auf Maßgenauigkeit, Dichtigkeit und Schweißnahtfestigkeit hin geprüft, was auch in einem Prüfungsnachweis sowie der Teilekennzeichnung ausgewiesen wird. POLYTEC überlässt eben nichts dem Zufall!

Pole-Position für POLYTEC



Das Lieferantenauswahlverfahren von BMW war umfangreich. Und der Sieger hieß POLYTEC. Daher produziert das Unternehmen seit Dezember 2010 Heckdeckel und Verdeckklappe für das BMW 6er Cabrio und Coupé in SMC-Technologie.

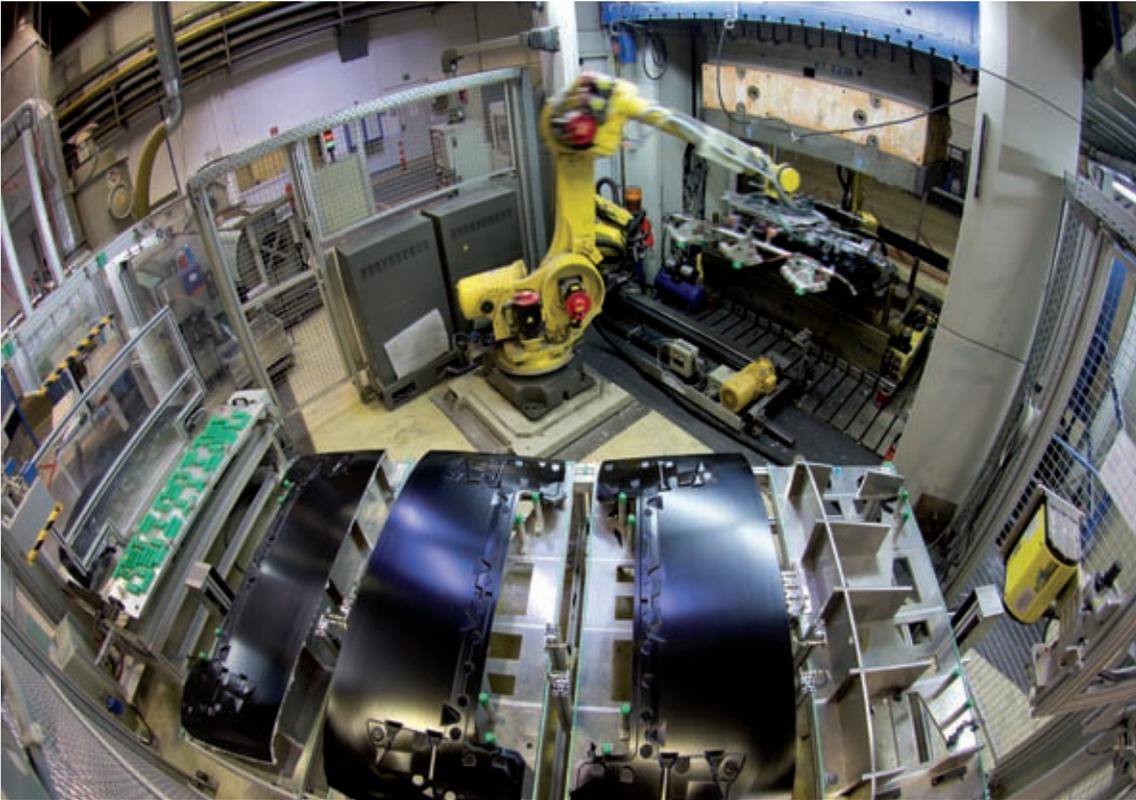
Die hohen Ansprüche der BMW-Kunden fordern auch die Zulieferindustrie. Für das neue 6er Cabrio, das im März 2011 auf den Markt kam, startete BMW bereits 2007 einen ausführlichen Auswahlprozess unter allen potenziellen Lieferanten in Europa. Bei Audits vor Ort konnte schließlich POLYTEC überzeugen. Neben ihrer Technologieführerschaft war vor allem ausschlaggebend, dass die komplette im Prozess erforderliche Wertschöpfungskette im Haus kompetent abgedeckt werden kann: Konstruktion und Entwicklung, Werkzeugbau, Produktion, Grundierung und Logistik erfolgen in Verantwortung des Werks Weiden der POLYTEC GROUP. Anfang 2008 wurde der Entwicklungs- und Serienauftrag vergeben, offizieller Serienstart war im Dezember 2010. Und bereits im Jänner 2011 wurde das neue BMW 6er Cabrio mit Bauteilen in SMC-Technologie von POLYTEC auf der Detroit Motorshow enthüllt.

Faser-Verbund-Kunststoffe für Premium-Produkte

Der Werkstoff SMC (Sheet Moulding Compound), ein Faser-Verbund-Kunststoff, wird in den USA bereits seit Jahrzehnten für online lackierte Class-A-Anwendungen – d. h. für Oberflächenqualität, die höchsten Ansprüchen gerecht werden muss – auch in Großserie eingesetzt.

Mitte der 1990er Jahre wurden auch in Europa die ersten Fahrzeuge mit einem Heckdeckel aus SMC nach europäischem Qualitätsstandard entwickelt und von europäischen OEM in Serie gebracht. Ökologische, technische und wirtschaftliche Vorteile überzeugen. So setzt sich die Anwendung bei Fahrzeugen mit Stückzahlen von 20.000 bis 50.000 Einheiten/Jahr verstärkt durch. In der Pkw-Industrie werden Bauteile in SMC-Technologie aufgrund verschiedener technischer Vorteile beispielsweise für Verdeckklappen,

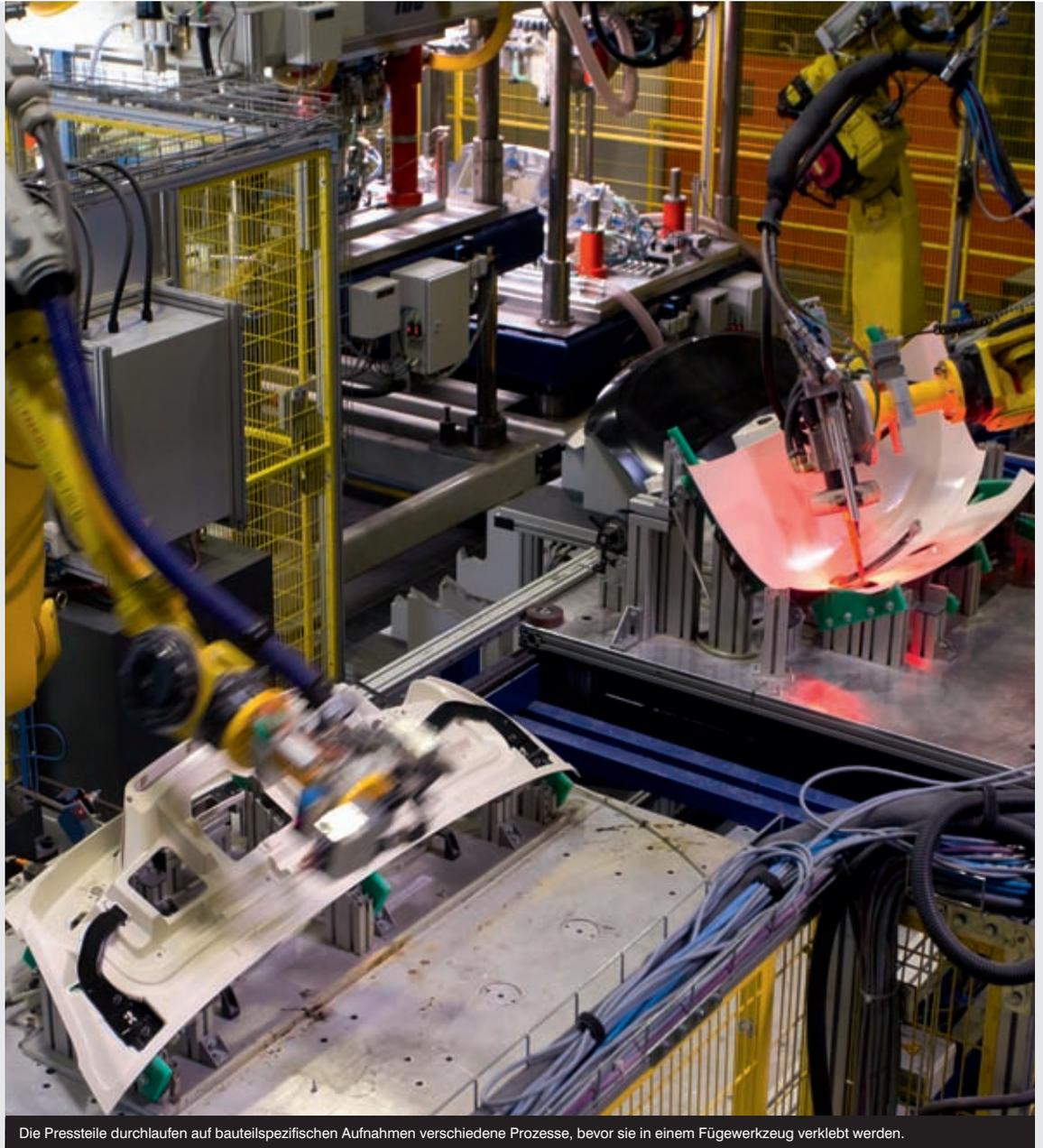
Schiebedachrahmen, Spoiler und Strukturbauteile, Motorraum und Unterbodenbereich verwendet. Im Nutzfahrzeugbereich kommen diese Vorteile am besten bei Anwendungen im Exterieur- und Motorraumbereich bei Lenkerkabinen zur Geltung. Beispiele wären etwa Einstiegsysteme, Frontklappen, Stoßfänger, Aerodynamikverkleidungen, Ölwannen und Ventildeckel. Neben dem neuen Cabrio der Luxusklasse von BMW stehen bereits weitere Fahrzeuge mit Bauteilen aus diesem Faser-Verbund-Kunststoff kurz vor Serieneinführung. POLYTEC ist mit einem Jahresumsatz von rund EUR 200 Mio. im Geschäftsbereich Composites auch Marktführer bei der Entwicklung und Produktion von online lackierten Heckdeckeln in SMC-Technologie.



Die Beschickung der Werkzeuge mit vorgeformten SMC-Matten und die Entnahme der Bauteile erfolgen vollautomatisiert. Nach dem Pressvorgang haben die Bauteile eine Temperatur von ca. 140 Grad Celsius und werden anschließend auf unter 50 Grad Celsius abgekühlt.



Bei allen Innenteilen werden nach dem Fräsen die Kanten händisch gebrochen.



Die Pressteile durchlaufen auf bauteilspezifischen Aufnahmen verschiedene Prozesse, bevor sie in einem Fügwerkzeug verklebt werden.

Die vielen Vorteile von SMC

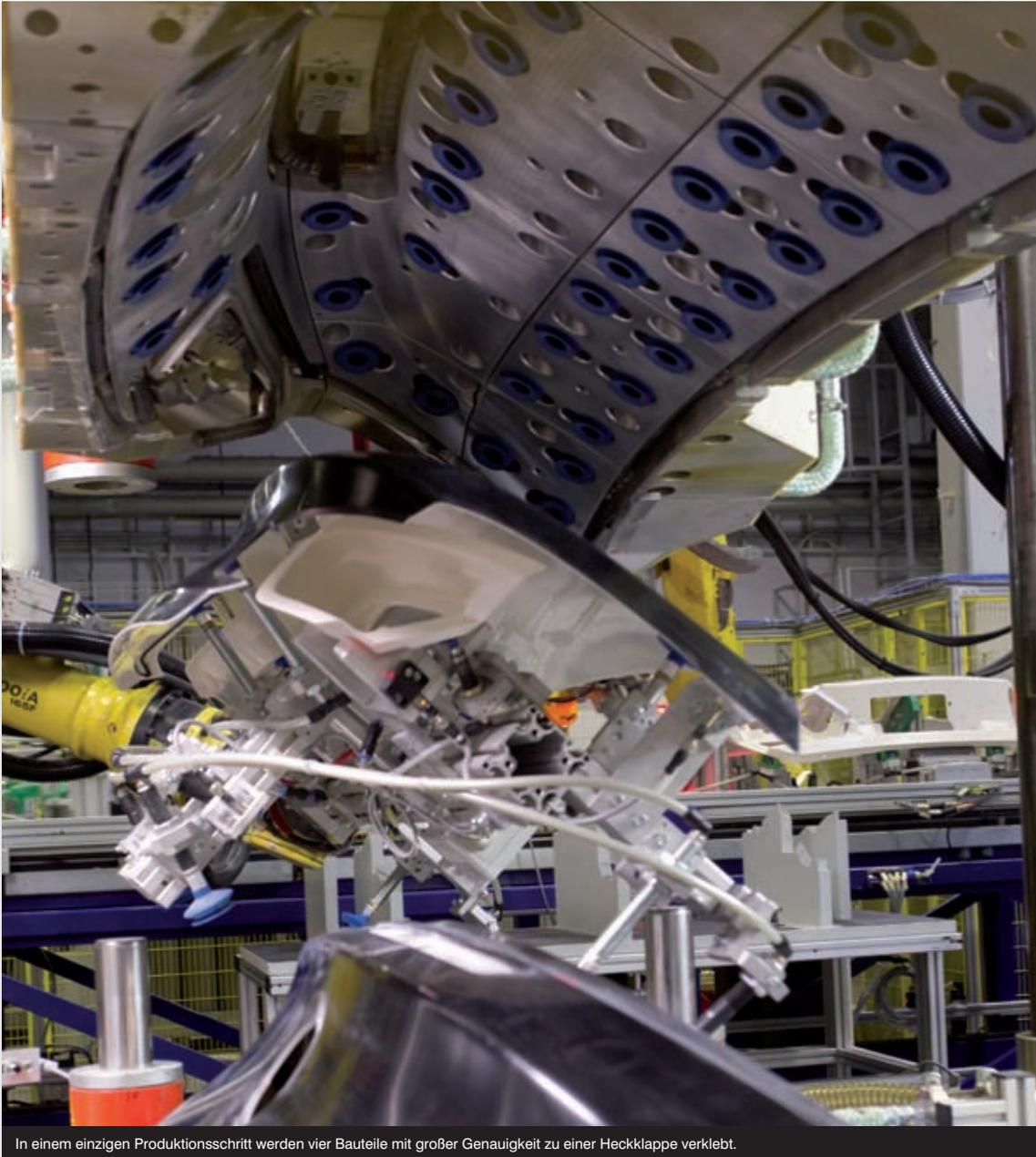
Die SMC-Technologie bietet sehr gute Voraussetzungen für die ständig steigenden Anforderungen der Automobilkunden hinsichtlich Gewichtsreduktion, um damit den Treibstoffverbrauch zu senken. Ein großer Vorteil von Heckdeckeln und Verdeckklappen in SMC-Technologie ist auch die elektromagnetische Transparenz gegenüber dem gesamten Wellenspektrum des Infotainments im Auto. Dies gilt übrigens auch für hochfrequente Wellen wie beispielsweise Radarwellen.

Diese Eigenschaft des Materials könnte daher auch in Kombination mit einem integrierten Transponder zur Fahrzeugerkennung, zur Speicherung der Produktgeschichte und zur Produktsteuerung im Fertigungsfluss genutzt werden. Die ständig steigende Zahl von Antennen oder elektronischen Elementen kann bei diesen Produkten praktisch unsichtbar, aber voll funktionsfähig eingebaut werden. Damit sind sie gegen Vandalismus geschützt und beeinträchtigen auch nicht das Design des Fahrzeugs

– gerade bei Luxusautomobilen ein nicht zu unterschätzender Aspekt.

Trotz erheblicher Anforderungen hinsichtlich Spritz- und Schwitzwasserschutz erfordern Heckdeckel und Verdeckklappen aus SMC dank der Korrosionssicherheit des Materials keine weitere schützende Oberflächenbehandlung, wie dies beispielsweise bei vielen Metallen notwendig ist.

SMC-Heckdeckel lassen sich online lackieren und können wie Metalle im



In einem einzigen Produktionsschritt werden vier Bauteile mit großer Genauigkeit zu einer Heckklappe verklebt.

Standardmontage- und Lackierprozess der Automobilindustrie (Temperaturen bis zu 200 Grad Celsius) ohne Zusatzaufwand beschichtet werden. Dies ist ein Vorteil auch gegenüber vielen anderen Kunststoffen sowohl hinsichtlich der Kosten als auch im Hinblick auf die optische Einheit. Hinzu kommt eine hohe Dimensionsstabilität. So bleiben bei den für Kfz üblichen Temperaturen von –30 Grad Celsius bis 120 Grad Celsius Fugen-, Spaltmaß- (zwischen Karosserie und Anbauteilen wie Motorhaube, Kotflügeln und Türen) und

Strakverläufe (Außenkonturverlauf des Fahrzeugs) durchwegs in engen optischen Toleranzanforderungen. Das ist entscheidend, da Gleichmäßigkeit ein zunehmend wichtiges Kriterium für hochwertiges Design ist und bei den immer kleineren Spaltenbreiten auch die geringsten Abweichungen störend wirken.

Auch markante Designverläufe oder die Integration von Spoilerfunktionen sind mit SMC möglich. Damit ist SMC gegenüber Metallen eine interessante Alternative und

bietet sogar vielfältigere Möglichkeiten in der Formgestaltung.

Der Umwelt zuliebe

Verantwortung gegenüber der Umwelt und ständig steigende Anforderungen der Kunden machen Ökologie und Nachhaltigkeit zu Schlüsselthemen für Fahrzeuge der kommenden Generation. Auch hier hat die SMC-Technologie in vielerlei Hinsicht die Nase vorn. Erdölbasierende Rohstoffe machen nur ein Drittel der für die Produktion des Halbzeuges verwendeten Material aus.



Heckklappe und Verdeckdeckel, bereit zur Anlieferung an das Montageband beim Kunden.

Von der Darstellung von Prototypen bis hin zur Fertigung von Bauteilen in seriennahen Stahlwerkzeugen blieb nichts dem Zufall überlassen. Die Absicherung des späteren Serienprozesses, bei dem die hohen Qualitätsansprüche eines Premiumherstellers erfüllt werden müssen, hatte oberste Priorität. Da POLYTEC bereits in der ersten Phase auf ihre hohe Kompetenz in Material- und Prozessentwicklung hinsichtlich Class-A-Oberflächenqualität (mithilfe optischer Prüfmethode) bauen konnte, wurden bereits neun Monate nach Beginn der Entwicklung erste Bauteile mit seriennahen Stahlwerkzeugen produziert. Eine weitere große Herausforderung war die Entwicklung des Klebprozesses, dessen wesentlichste technische Anforderung unter anderem die Dichtheit der Bauteile ist. Für das Design wiederum ist entscheidend, dass alle Klebestellen abzeichnungsfrei – und damit unsichtbar – sind. Wie herkömmliche Klappen aus Metall erfüllt selbstverständlich auch SMC alle notwendigen Steifigkeits-, Sicherheits- und Crash-Anforderungen.

Highlights bei der Serienfertigung

Kernprozess der Teilefertigung für das neue BMW-Modell ist die Herstellung der Außenschale in SMC mit leitfähiger „In-Mould-Coating“-Beschichtung (IMC) im automatisierten Heißpressverfahren.

Das Kantenfinish mit Robotern erfüllt Class-A-Ansprüche. Beim Kleben sichern Plasmavorbehandlung und eine speziell weiter entwickelte optische Klebnahtüberwachung mithilfe eines Kamerasystems die geforderte Top-Qualität.

Um eine möglichst genaue Erfüllung aller wichtigen Parameter zu garantieren, setzt POLYTEC bei allen wesentlichen Prozessen auf Automation: Das Einlegen der Bauteile beispielsweise erfolgt dadurch zeitlich und örtlich in einem engen, reproduzierbaren Prozessfenster. Darüber hinaus werden alle relevanten Prozessparameter über den gesamten Produktionsverlauf hinweg für jedes Bauteil elektronisch erfasst, bauteilbezogen dokumentiert und sind daher nachvollziehbar.

Durch diesen hohen Automationsgrad sichert POLYTEC ihren wesentlichen Wettbewerbsvorteil – die gleich bleibend hohe Qualität ihrer Bauteile. Qualifizierte Mitarbeiter sind ebenfalls in den Produktionsprozess eingebunden und etwa für die Beschickung der Maschinen, die Qualitätskontrolle oder die manuellen Finish-Arbeiten nach dem Prozess verantwortlich.

Die Zukunft hat erst begonnen

SMC bietet auch für die Zukunft noch viele Möglichkeiten. So können Bauteile in SMC-Technologie auch als Hybridlösung mit Metallen produziert werden: Je nach Anforderung lässt sich der Verbundstoff relativ einfach mit Stahl, Magnesium oder fallweise auch Aluminium kombinieren – was sich zum Beispiel bei sehr hohen Stückzahlen positiv auf die Kosten des Gesamtsystems auswirken kann. Durch den Einsatz einer SMC-Außenschale bleiben aber dennoch alle Vorteile des Verbundstoffs (Gewichtsreduktion, elektromagnetische Transparenz hinsichtlich Radiowellen, Designfreiheit) erhalten.

Und der Einsatz von Leicht-SMC und Hochleistungsverbundfasern bietet gute Voraussetzungen für Leichtbau bei gleichzeitiger Erfüllung der gebotenen Sicherheitsstandards. Darüber hinaus ist der Einsatz von Recyclat bei Innenbauteilen ökologisch sinnvoll.

Top Performance bereits bei der Entwicklung

Höchste Professionalität ist bei POLYTEC selbstverständlich. Dies bewies das Unternehmen bereits in der Entwicklungsphase der Teile für das neue BMW 6er Cabrio.

Material Emotions

A silver Jaguar convertible is shown from a rear three-quarter view, driving on a paved road that curves along a cliffside. The car is moving towards the right, with a blurred background suggesting motion. The landscape features green hills, several tall, thin trees, and a clear blue sky. In the distance, a body of water and a coastline are visible under a bright, slightly hazy sky. The overall mood is one of luxury and freedom.







factbox

DER NEUE ASTON MARTIN RAPIDE UNSCHLAGBARE ELEGANZ

Mit Kraft, Schönheit und Seele verkörpert der Rapide die zentralen Werte von Aston Martin in idealer Form. Vier Türen, die den anmutigen Flügeln eines Schwans gleichen, eröffnen vorn und hinten

den Zugang zu Sportsitzen, die zum bequemen Zurücklehnen einladen. Mit 317 Litern bietet auch der Kofferraum reichlich Platz für das gesamte Gepäck aller Mitfahrenden – von Sporttaschen bis

hin zu Skiern. Damit bietet der erste viertürige Sportwagen von Aston Martin für jede Gelegenheit überlegenen Genuss – immer und überall.

Modell: 2010
kW/PS: 350/477
0 – 100 km/h: 5,3 Sekunden
Listenpreis ab: EUR 180.000

parts by POLYTEC

Welche Teile liefert POLYTEC?



Aston Martin DB 7 Frontstoßfänger

POLYTEC-Bauteile für dieses Modell:

- Frontstoßfänger
- Heckstoßfänger
- Seitenschweller

Weitere POLYTEC-Bauteile für Aston Martin:

- Frontspoiler
- Heckdiffusoren
- Steinschlagschutz-Sets





650i

D M DJ 3615



factbox

DER NEUE BMW 650i CABRIO EIN FEST FÜR DIE SINNE

Noch im Stillstand beschleunigt der neue BMW 650i Cabrio den Puls – allein vom Hinsehen. Ein kraftvolles Fahrzeug, dessen elegante Linien schon von außen den Vorwärtsdrang symbolisieren.

Sie gehen fließend in einen exklusiven Innenraum über, der nicht nur durch Schönheit, sondern auch durch perfekte Funktionalität besticht. Höchste Ansprüche an Ästhetik und Fahrkomfort kom-

biniert mit perfekter Ausführung schaffen ein beachtliches Ergebnis: die ideale Symbiose aus Eleganz und Dynamik.

Modell: 2011
kW/PS: 300/407
0 – 100 km/h: 5,0 Sekunden
Listenpreis ab: EUR 115.000

parts by POLYTEC

Welche Teile liefert POLYTEC?



BMW 650i Sitzrückenlehne



BMW X1 Türverkleidung



BMW X3 Heckspoiler



BMW 650i Motorabdeckung



BMW 3 Touring Heckklappenverkleidung

POLYTEC-Bauteile für dieses Modell:

- Motorabdeckung
- Sitzrückenlehne
- Verdeckklappe
- Heckklappe

Weitere POLYTEC-Bauteile für BMW:

- Heckklappenverkleidung
- Türverkleidung
- Heckspoiler
- Sitzrückenlehne
- Motorabdeckung
- Fensterrahmen
- Dachhimmel
- Säulenverkleidung







factbox

DER NEUE PORSCHE CAYENNE TURBO PUNKTLANDUNG

Geringeres Gewicht, geringerer Verbrauch, geringere Emissionen. Auf mehr muss man beim neuen Porsche Cayenne Turbo aber nicht verzichten. Nobles Understatement kombiniert mit deutlichen Akzenten:

bessere Beschleunigungswerte dank Turbo – und trotzdem weniger Verbrauch. Kaum zu überhören: der Klang aus den zwei Doppelen-drohren. Die starke Grundlage dafür: die 368 kW (500 PS) des

4,8-Liter-V8-Zylinder-Biturbo-Motors mit Benzin-Direkteinspritzung. Er sorgt auch für eine Höchstgeschwindigkeit von 278 km/h bei einer Beschleunigung von 0 auf 100 km/h in 4,7 Sekunden.

Modell: 2011
kW/PS: 368/500
0 – 100 km/h: 4,7 Sekunden
Listenpreis ab: EUR 118.000

parts by POLYTEC

Welche Teile liefert POLYTEC?



Porsche Cayenne Heckspoiler



Porsche Cayenne
Kurbelgehäuseentlüftung



Porsche Boxter, Carrera, Cayman Luft-Ölabscheider



Porsche Cayenne Säulenverkleidung

POLYTEC-Bauteile für dieses Modell:

- Säulenverkleidung
- Kurbelgehäuseentlüftung
- E-Gasabdeckung

Weitere POLYTEC-Bauteile für Porsche:

- Luft-Ölabscheider
- Heckspoiler







factbox

DER NEUE VOLKSWAGEN TOUAREG
SUV REDEFINED

Abenteuer, Komfort und Effizienz – das sind die essenziellen Zutaten für den neuen Touareg. Ein SUV in Reinkultur, nicht mehr, nicht weniger. Starker Eindruck mit geringen Spuren: Überlegene Offroad-

Eigenschaften, hoher Komfort und zukunftsweisende Effizienz zeichnen den neuen Touareg aus – und definieren gleichzeitig das neue Bild eines SUV. Er kommt überall hin und ist auch überall willkommen.

Markanter und aerodynamischer als je zuvor. Und auch noch intelligenter.

Modell: 2011
kW/PS: 206/280
0 – 100 km/h: 7,8 Sekunden
Listenpreis ab: EUR 50.550

parts by POLYTEC

Welche Teile liefert POLYTEC?



VW Tiguan Dachhimmel

VW Polo Frontschürze



VW Touareg Säulenverkleidung



VW CW-Boden



VW 2,0 I Common Rail-Zylinderkopfhauben

POLYTEC-Bauteile für dieses Modell:

- Zylinderkopfhaube
- Motorraumabdeckung
- Säulenverkleidung

Weitere POLYTEC-Bauteile für Volkswagen:

- Frontschürze
- Dachhimmel
- CW-Boden
- Kofferraumverkleidung
- Ausströmer





R8

D IN R 8101
quattro GmbH





factbox

AUDI R8 SPYDER EXTRAKLASSE

Atemberaubend. Und außergewöhnlich in jeder Hinsicht – das ist der neue offene High-Performance-Sportwagen von Audi. Kraftvoll. Dynamisch. Extrovertiert. Und hoch emotional. Mit

dem neuen Spyder werden die Leistungserwartungen und der hohe Anspruch von Audi mehr als nur erfüllt. Das gelungene Ergebnis: 309 kW, 530 Nm, hoher Komfort und eine perfekte Linienfüh-

rung, die sich zu einem Erlebnis der Extraklasse verbinden – von der ersten Sekunde an. Fahrvergnügen pur, auf höchstem Niveau.

Modell: 2010
kW/PS: 309/420
0 – 100 km/h: 4,6 Sekunden
Listenpreis ab: EUR 104.000

parts by POLYTEC

Welche Teile liefert POLYTEC?



Audi R8 Heckdeckel



Audi TT Heckspoiler



Audi R8 Zylinderkopfhaube



Audi A1 Dachspoiler



Audi Q5 Gepäckraumabdeckung

POLYTEC-Bauteile für dieses Modell:

- Zylinderkopfhaube
- Heckdeckel
- Spoiler

Weitere POLYTEC-Bauteile für Audi:

- Dachspoiler
- Gepäckraumabdeckung
- Heckspoiler
- Kofferraumauskleidung
- Sitzrückenlehne
- Motorabdeckung

- Diffusoren
- Seitenschwellerleisten
- Frontspoiler
- Seitenverkleidung
- Handschuhkasten
- Getriebeölwanne







factbox

MERCEDES-BENZ ACTROS BLUETEC 5 SETZT MASSSTÄBE

Vorbildliche Sicherheit, Zuverlässigkeit und Wirtschaftlichkeit, dazu höchster Komfort und niedriger Verbrauch – der Actros ist der ideale Partner für jeden Transport. Egal, ob im schweren

Baustelleneinsatz oder im internationalen Fernverkehr, das Spitzenmodell von Mercedes-Benz bringt alles auf die Straße, was im Nutzfahrzeuggestrich wichtig ist: sparsame BlueTec-5-Motoren,

besonders lange Wartungsintervalle, höchste Sicherheitsstandards und einen Arbeitskomfort, der seinesgleichen sucht.

parts by POLYTEC

Welche Teile liefert POLYTEC?



Actros Stoßfänger



Actros Werkzeugkasten



Actros Kabineneinstiegsteil oben



Actros Werkzeugkastendeckel

POLYTEC-Bauteile für dieses Modell:

- Stoßfänger
- Kabineneinstieg oben
- Kabineneinstieg unten
- Werkzeugkasten
- Werkzeugkastendeckel
- Seitenverkleidung
- Türverkleidung
- Lüfterhaube





S-MAX



factbox

FORD S-MAX VIELSEITIGER DENN JE

Der S-MAX vereint höchsten Komfort, Premium-Design, verbesserte Fahrdynamik und ein vielseitig nutzbares Raumangebot für bis zu sieben Personen. Zahlreiche technologische Highlights sorgen

für ein Maximum an Sicherheit und Fahrkomfort. Die innovative Motorentechnologie bringt zudem mehr Leistung und ein optimiertes Drehmoment bei geringerem Treibstoffverbrauch und verbesser-

ten Emissionswerten. Der neue Ford S-MAX: Die perfekte Kombination aus Funktionalität und Fahrspaß.

Modell: 2010
kW/PS: 147/200
0 – 100 km/h: 8,9 Sekunden
Listenpreis ab: EUR 35.700

parts by POLYTEC

Welche Teile liefert POLYTEC?



Ford S-MAX Einstiegleiste



Ford Ka Dachspoiler



Ford C-MAX Frontstoßfänger



Ford Focus Frontstoßfänger (Anbauteil)



Ford Focus Frontgrill



Ford Fiesta Heckstoßfänger (Anbauteil)

POLYTEC-Bauteile für dieses Modell:

- Frontgrill
- Einstiegleiste
- Frontstoßfänger (Anbauteil)

Weitere POLYTEC-Bauteile für Ford:

- Schwellerleisten
- Heckspoiler
- Heckdiffusor
- Ziergitter
- Heckstoßfänger (Anbauteil)
- Dachspoiler

material. motion. emotion.

Corporate Governance

Mit Erstnotiz der Aktie der POLYTEC Holding AG am 28. April 2006 an der Wiener Börse hat sich das Unternehmen freiwillig zur Einhaltung des Österreichischen Corporate Governance Kodex in seiner jeweils letztgültigen Fassung verpflichtet. Zentrale Elemente einer gelebten Corporate Governance sind – neben einer effizienten Zusammenarbeit der Organe – die Wahrung der Aktionärsinteressen sowie eine offene und transparente Unternehmenskommunikation mit allen Stakeholdern, alles mit dem Ziel, den Unternehmenswert nachhaltig zu steigern.

Der Österreichische Corporate Governance Kodex wurde erstmals im Oktober 2002 herausgegeben und in den Folgejahren mehrmals an die geänderten Rechtsnormen sowie die gestiegenen Ansprüche an Corporate Governance adaptiert. Der Kodex basiert sowohl auf den Bestimmungen des österreichischen Gesellschafts-, Wertpapier- und Kapitalmarktrechts als auch auf den grundsätzlichen Prinzipien der Corporate Governance der OECD. Verbindlichkeit erreicht der Kodex durch die freiwillige Selbstverpflichtung der Unternehmen. Sämtliche Angaben und Erklärungen in diesem Bericht basieren auf der Fassung vom Jänner 2010.

Der Corporate Governance Kodex in seiner jeweils letztgültigen Fassung kann sowohl über die Gesellschaft als auch über den Österreichischen Arbeitskreis für Corporate Governance (www.corporate-governance.at) angefordert werden.

Die POLYTEC Holding AG erfüllt sämtliche verbindlichen L-Regeln („Legal Requirement“). Auch alle C-Regeln („Comply or Explain“) des Österreichischen Corporate Governance Kodex befolgt sie mit Ausnahme folgender Bestimmungen:

Regel 43

zur Errichtung eines Vergütungsausschusses des Aufsichtsrates wird nicht eingehalten, da der Aufsichtsrat aus nicht mehr als sechs Mitgliedern besteht. Die Funktion wird vom Aufsichtsrat übernommen.

Regel 45

betreffend Positionen von Mitgliedern des Aufsichtsrates in Gesellschaften, die zum Unternehmen im Wettbewerb stehen, wird im Allgemeinen eingehalten. Der Aufsichtsrat kann der Annahme einer derartigen Position allerdings im Vorfeld zustimmen.

Organe der POLYTEC Holding AG

Vorstand



Peter Haidenek (CFO)

- Geburtsjahr 1965
- Mitglied des Vorstandes seit Februar 2011
- Bestellt bis Februar 2014
- Ressortzuständigkeit: Finanzen/IT/Controlling/Rechnungswesen/Investor Relations
- Aufsichtsratsmandate: keine

Friedrich Huemer (CEO)

- Geburtsjahr 1957
- Vorsitzender des Vorstandes und Gründer der heutigen POLYTEC GROUP
- Bestellt bis Dezember 2011
- Ressortzuständigkeit: M&A/Beteiligungsmanagement/Strategie/Corporate Communications/Personal/Recht/Marketing/Vertrieb
- Aufsichtsratsmandate: Globe Air AG (Vorsitzender des Aufsichtsrates)

Alfred Kollros (COO)

- Geburtsjahr 1962
- Mitglied des Vorstandes seit April 2006
- Bestellt bis Dezember 2012
- Ressortzuständigkeit: Werke/Produktion/Einkauf/Entwicklung
- Aufsichtsratsmandate: keine

Eduard Schreiner

Mitglied des Vorstandes
bis August 2010

Andreas Jagl

Mitglied des Vorstandes
bis Oktober 2010

Aufsichtsrat



Fred Duswald

- Geburtsjahr 1967
- Vorsitzender des Aufsichtsrates seit Juni 2007
- Mitglied des Aufsichtsrates seit April 2006
- Bestellt bis zur Hauptversammlung 2014



Manfred Trauth

- Geburtsjahr 1948
- Stellvertretender Vorsitzender seit Juni 2007
- Mitglied des Aufsichtsrates seit Juni 2007
- Bestellt bis zur Hauptversammlung 2014



Viktoria Kickinger

- Geburtsjahr 1952
- Mitglied des Aufsichtsrates seit April 2006
- Bestellt bis zur Hauptversammlung 2014



Robert Büchelhofer

- Geburtsjahr 1942
- Mitglied des Aufsichtsrates seit April 2006
- Bestellt bis zur Hauptversammlung 2014



Reinhard Schwendtbauer

- Geburtsjahr 1972
- Mitglied des Aufsichtsrates seit Februar 2010
- Bestellt bis zur Hauptversammlung 2014

Meinhard Lukas, Mitglied des Aufsichtsrates bis August 2010 (ausgeschieden)

Darstellung weiterer Aufsichtsratsmandate gemäß Regel 58 des Österreichischen Corporate Governance Kodex:

Mitglied	Aufsichtsratsmandate
Fred Duswald	keine
Manfred Trauth	keine
Viktoria Kickinger	S&T AG, Wien (A)
Robert Büchelhofer	MIBA AG, Laakirchen (A) / M-Tech Technologie und Beteiligungs AG, Unterringen (D), SWARCO AG, Wattens (A)
Reinhard Schwendtbauer	keine

Kompetenzverteilung im Vorstand

Die Zuständigkeiten des Vorstandes werden in seiner Geschäftsordnung festgehalten. Der Vorstand der POLYTEC Holding AG hält in regelmäßigen Abständen Vorstandssitzungen über wesentliche gruppenrelevante Themen bzw. über einzelne Geschäftsbereiche ab. Die Kompetenzen und Verantwortlichkeiten der einzelnen Vorstandsmitglieder sind in den Erläuterungen zu den Vorstandsmitgliedern in diesem Corporate-Governance-Bericht angeführt.

Ausschüsse des Aufsichtsrates

Der Aufsichtsrat der POLYTEC Holding AG hat entsprechend dem Aktiengesetz einen Prüfungsausschuss eingerichtet. Insgesamt wurde die Kontroll- und Überwachungsfunktion des Ausschusses im Geschäftsjahr 2010 in zwei Sitzungen wahrgenommen. Diese umfasst neben der Prüfung des Rechnungslegungsprozesses sowie des Prozesses der Abschluss- und Konzernprüfung auch die Überwachung der Wirksamkeit des internen Kontroll- und Risikomanagementsystems. Weiters obliegt dem Ausschuss die Prüfung des Corporate-Governance-Berichts für das jeweilige Geschäftsjahr. Der Prüfungsausschuss setzte sich im Geschäftsjahr 2010 aus den Mitgliedern Reinhard Schwendtbauer (Vorsitzender), Fred Duswald und Robert Büchelhofer zusammen.

Neben dem verpflichtenden Prüfungsausschuss sind weiters ein Nominierungs- und ein Risikomanagementausschuss eingerichtet.

	Vorsitzender	Mitglieder
Prüfungsausschuss	Reinhard Schwendtbauer	Robert Büchelhofer Fred Duswald
Nominierungsausschuss	Fred Duswald	Manfred Trauth Viktoria Kickinger
Risikomanagement	Viktoria Kickinger	Manfred Trauth Fred Duswald

Unabhängigkeit des Aufsichtsrates

Ein Aufsichtsratsmitglied der POLYTEC Holding AG ist als unabhängig anzusehen, wenn es in keiner geschäftlichen oder persönlichen Beziehung zur Gesellschaft oder zu deren Vorstand steht, die einen materiellen Interessenkonflikt begründet und daher geeignet ist, das Verhalten des Mitgliedes zu beeinflussen. Der Aufsichtsrat der POLYTEC Holding AG bekennt sich zu den im Österreichischen Corporate Governance Kodex genannten Kriterien der Unabhängigkeit (Regel 53). Alle Aufsichtsräte deklarieren sich im Sinne der vorgegebenen Kriterien als unabhängig. Auch erfüllen alle Mitglieder Regel 54 des Österreichischen Corporate Governance Kodex.

Zustimmungspflichtige Geschäfte des Aufsichtsrates

Im Geschäftsjahr 2010 wurden keine zustimmungspflichtigen Geschäfte des Aufsichtsrates gemäß Regel 49 des Österreichischen Corporate Governance Kodex abgeschlossen.

Vergütungsbericht

Vorstandsvergütung

Die Gesamtvergütung der Vorstandsmitglieder inklusive erfolgsabhängiger Komponenten belief sich im Geschäftsjahr 2010 auf TEUR 1.989 (Vorjahr: TEUR 1.954). Den wichtigsten Berechnungsparameter der variablen Vergütung bildet, neben der Erreichung der mit dem Vorstandsmitglied individuell vereinbarten leistungsbezogenen Ziele, die Entwicklung des Return on Capital Employed (ROCE).

Zum Bilanzstichtag bestanden keine Kredite und Vorschüsse an Mitglieder des Vorstandes. Es wurden keine Aktienoptionspläne oder andere anteilsbasierende Vergütungssysteme eingeführt.

Der Vorstandsvorsitzende Friedrich Huemer ist Angestellter der IMC Verwaltungsgesellschaft mbH und auf Grundlage eines Werkvertrages für die POLYTEC Holding AG tätig.

Vergütungsbericht 2010 (in TEUR)

Vorstandsmitglied	Fixbezug	Stock Options	Variable Vergütung	Sonderzahlungen
Friedrich Huemer	675	–	676	–
Alfred Kollros	229	–	80	–

Im Geschäftsjahr 2010 ausgeschiedene Mitglieder des Vorstandes (in TEUR)

Vorstandsmitglied	Ausgeschieden im	Fixbezug	Stock Options	Variable Vergütung	Sonderzahlungen
Eduard Schreiner	August 2010	137	–	–	–
Andreas Jagl	Oktober 2010	182	–	10	–

Die weiteren Vorstandsmitglieder haben bei Beendigung der Funktion und unter der Voraussetzung der gleichzeitigen Beendigung des Dienstverhältnisses Abfertigungsansprüche im Sinne des § 23 des österreichischen Angestelltengesetzes.

Aufsichtsratsvergütung

Die Vergütung der Aufsichtsräte für das Geschäftsjahr 2010 wird in der 11. ordentlichen Hauptversammlung am 19. Mai 2011 beschlossen. Der Vorstand wird der Hauptversammlung eine Vergütung von EUR 78.750 vorschlagen.

Die im Rahmen der 10. ordentlichen Hauptversammlung am 19. Mai 2010 festgesetzte Vergütung des Aufsichtsrates für das Geschäftsjahr 2009 beläuft sich in Summe auf EUR 101.750. Wie von der Hauptversammlung beschlossen, wurde die Verteilung auf die einzelnen Mitglieder dem Aufsichtsrat selbst überlassen.

Für die Mitglieder des Vorstandes, des Aufsichtsrates sowie Personen mit Leitungsfunktion der POLYTEC Holding AG sowie für Organträger der Tochtergesellschaften besteht eine D&O-Versicherung. Die Prämien werden von der Gesellschaft getragen.

Directors' Dealings

Im Geschäftsjahr 2010 wurden von Mitgliedern des Vorstandes und des Aufsichtsrates der POLYTEC Holding AG oder ihnen nahe stehenden Personen Kauf- oder Verkaufstransaktionen durchgeführt. Diese Aktiengeschäfte wurden fristgerecht der Finanzmarktaufsicht gemeldet und über deren Website veröffentlicht.

Compliance-Verordnung

In Erfüllung der Regeln 20 und 21 des Österreichischen Corporate Governance Kodex wurden in der POLYTEC Holding AG verpflichtende Compliance-Richtlinien eingeführt. Aufgrund der Konzernstruktur wurde der ständige Vertraulichkeitsbereich um die Geschäftsführer und Prokuristen der Tochtergesellschaften erweitert und damit weiter gefasst, als von der Emittenten-Compliance-Verordnung vorgesehen. Das Compliance-Verständnis der betroffenen Führungskräfte und Mitarbeiter wurde in Schulungen gefördert. Alle Betroffenen werden zudem regelmäßig fristgerecht über den Beginn und das Ende von Sperrfristen informiert. Für die Handhabung und Weitergabe von sensiblen Daten wurden alle vorgeschriebenen organisatorischen und elektronischen Maßnahmen umgesetzt.

Bericht des Aufsichtsrates der POLYTEC Holding AG für das Geschäftsjahr 2010

Der Aufsichtsrat hat im Berichtsjahr 2010 in insgesamt fünf Sitzungen die ihm nach Gesetz, Satzung und dem Österreichischen Corporate Governance Kodex obliegenden Aufgaben wahrgenommen. Neben zahlreichen informellen Gesprächen mit dem Vorstand der Gesellschaft hat dieser die Mitglieder des Aufsichtsrates auch im Rahmen einer außerordentlichen Sitzung im dritten Quartal 2010 über den Fortschritt die Turnaround-Maßnahmen betreffend informiert.

In den Sitzungen, aber auch darüber hinaus besteht eine offene Kommunikation zwischen Vorstand und Aufsichtsrat. Der Aufsichtsrat war stets in der Lage, die Strategie, den Geschäftsfortgang sowie die Risikolage des Konzerns umfassend zu beurteilen und den Vorstand bei grundsätzlichen Entscheidungen zu unterstützen. Die gemäß dem Corporate Governance Kodex eingerichteten Ausschüsse (Prüfungs-, Nominierungs- und Risikomanagementausschuss) traten im Geschäftsjahr 2010 entsprechend den Erfordernissen zusammen.

Der Aufsichtsrat der POLYTEC Holding AG, bestehend aus insgesamt fünf Kapitalvertretern, bekennt sich zur Einhaltung des Österreichischen Corporate Governance Kodex. Alle Mitglieder des Aufsichtsrates sind nach den Definitionen des Österreichischen Corporate Governance Kodex unabhängig.

Der Jahresabschluss samt dem Lagebericht sowie der Konzernabschluss und der Konzernlagebericht der POLYTEC Holding AG wurden durch die Deloitte Oberösterreich Wirtschaftsprüfungs GmbH, 4060 Leonding, als Abschluss- und Konzernabschlussprüfer geprüft. Auf Basis dieser Prüfung wurde bestätigt, dass die Buchführung und der Jahres- bzw. der Konzernabschluss den gesetzlichen Vorschriften entsprechen, der Jahres- und der Konzernabschluss unter Beachtung ordnungsgemäßer Buchführung ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermitteln und der Lage- und der Konzernlagebericht im Einklang mit dem Jahres- bzw. dem Konzernabschluss stehen.

Diesem Ergebnis der Abschluss- bzw. Konzernabschlussprüfung schließt sich der Aufsichtsrat an. Nach dem abschließenden Ergebnis der vom Aufsichtsrat vorgenommenen Prüfung des Lageberichtes des Vorstandes, der vom Aufsichtsrat vorgenommenen Prüfung der Geschäftsführung, des Konzernlageberichtes sowie des Konzernabschlusses ist kein Anlass zu Beanstandungen gegeben. Der Aufsichtsrat hat den Jahresabschluss gebilligt, welcher somit gemäß § 96 Abs. 4 AktG festgestellt ist.

Der Aufsichtsrat schließt sich der Empfehlung des Vorstandes an, für das Geschäftsjahr 2010 keine Dividende auszuzahlen.

Im Namen des Aufsichtsrates danke ich den Mitgliedern des Vorstandes sowie allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern der POLYTEC GROUP für ihre Leistungen und ihren großen Einsatz im Geschäftsjahr 2010.

Hörsching, am 5. April 2011

Fred Duswald e. h.
Vorsitzender des Aufsichtsrates

Vertrauen macht sich bezahlt

Nach den Turbulenzen der internationalen Finanzmärkte und den dramatischen Kursverlusten der Vorjahre rechtfertigte POLYTEC das Vertrauen der Anleger 2010 mit einer eindrucksvollen Outperformance des Marktes. In Summe erzielte die POLYTEC Aktie 2010 ein beachtliches Kursplus von 110%.

Aktie und Investor Relations

Ziel der Investor-Relations-Aktivitäten der POLYTEC GROUP ist ein zeitnahes, umfassendes und transparentes Informations- und Kommunikationsangebot für all ihre Interessengruppen. Es soll das Vertrauen der institutionellen und der privaten Investoren ebenso stärken wie jenes der Analysten und der breiten Öffentlichkeit.

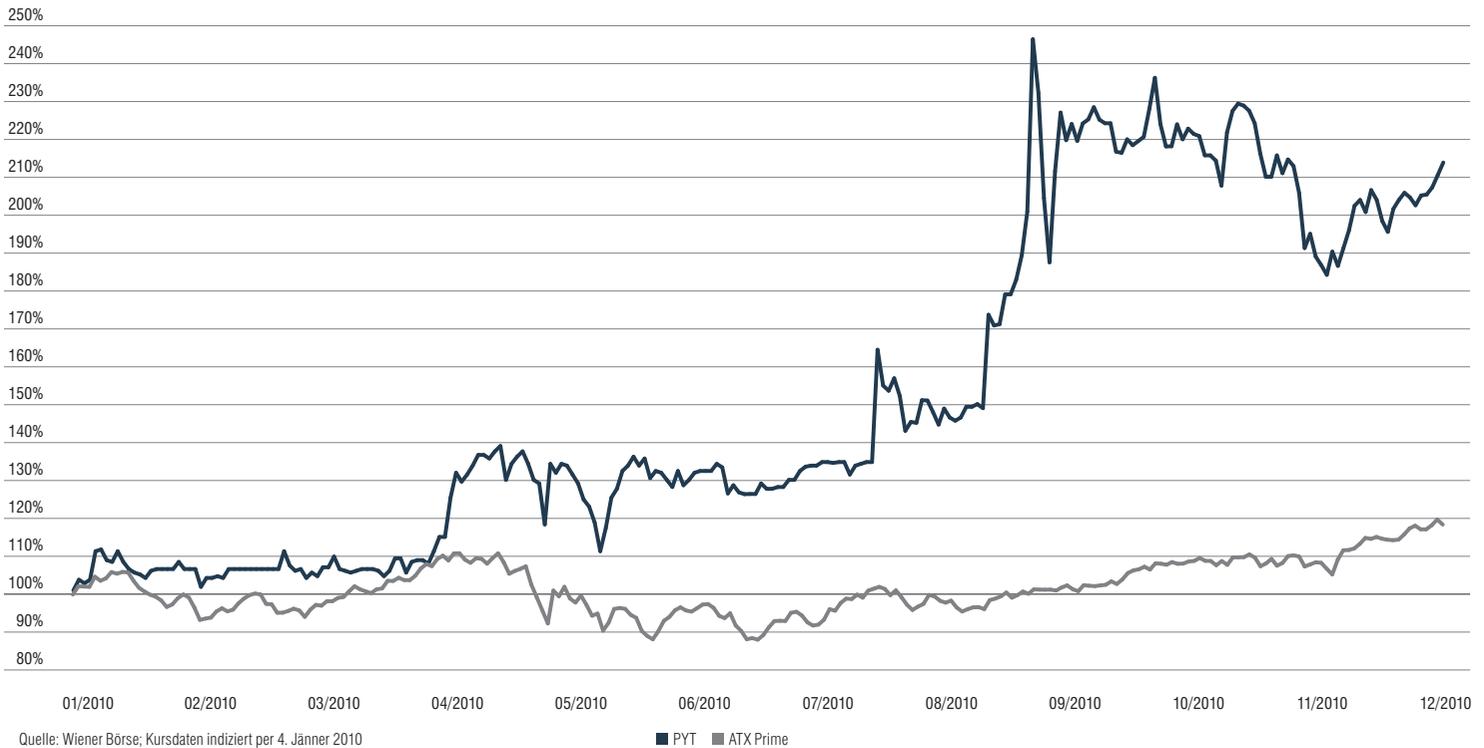
Kursentwicklung der POLYTEC Aktie

Nach einem verhaltenen Start in das Börsenjahr 2010 erlebte die POLYTEC Aktie vor allem in der zweiten Jahreshälfte eine ausgespro-

chen erfreuliche Performance. Insgesamt beendete sie das Jahr mit einem Schlusskurs von EUR 4,58 per 31. Dezember 2010 und damit einem beachtlichen Kursplus von 110%. Damit übertraf sie auch den ATX Prime deutlich, der im selben Zeitraum um 17% zulegte. Dank der massiven Kurserholung stieg auch die Marktkapitalisierung des Konzerns auf EUR 102 Mio. Trotz der starken Kurserholung lag der Schlusskurs des Jahres 2010 aber noch um rund 41% unter dem Emissionspreis im Jahr 2006.

Ihren höchsten Kurs erreichte die Aktie am 13. September 2010 mit einem Tagesschlusskurs von EUR 5,27, ihren niedrigsten Kurs am 4. Jänner 2010 mit einem Kurs von EUR 2,18.

POLYTEC Aktie Kursentwicklung 2010



Handelsvolumen

Das durchschnittliche Handelsvolumen der POLYTEC Aktie betrug 2010 (in Doppelzählung, ohne Berücksichtigung von Over-the-Counter-Transaktionen) 60.219 Stück Aktien (Vorjahr: 85.112 Stück Aktien).

POLYTEC Aktie – Handelsumsätze (Periodendurchschnitt in Tsd. Stück)



Quelle: Wiener Börse

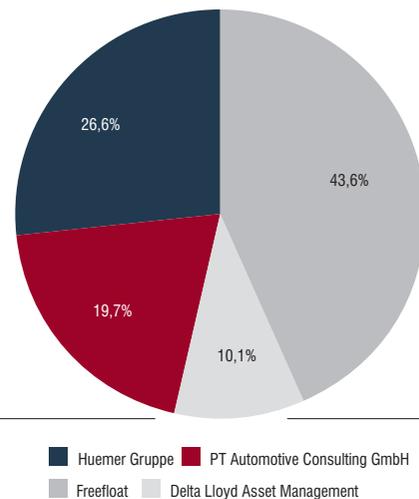
Aktionärsstruktur

Das Grundkapital der POLYTEC Holding AG beträgt zum Bilanzstichtag 2010 EUR 22,3 Mio. und ist in 22.329.585 auf Inhaber lautende Stammaktien zum Nennbetrag von je EUR 1,00 unterteilt.

Im Geschäftsjahr 2010 wurden keine Veränderungen der Aktienbestände gem. § 91 BörseG gemeldet. Zum 31. Jänner 2011 ergibt sich folgende Aktionärsstruktur¹⁾:

¹⁾Mit 28. Jänner 2011 hat die Huemer GmbH eine Veränderung des Aktienbesitzes gemäß § 91 BörseG gemeldet.

Aktionärsstruktur per 31. Jänner 2011



Dividendenpolitik

Die Dividendenpolitik der POLYTEC Holding AG sieht eine Ausschüttungsquote von rund 30% des Jahresüberschusses an die Aktionäre vor. Bedingt durch die nach wie vor unter den Erwartungen liegende Liquiditätsausstattung des Konzerns wird der Vorstand der Hauptversammlung auch für das Jahr 2010 vorschlagen, von der Auszahlung einer Dividende abzusehen.

Ausgezeichnete Berichterstattung

Beim ARC Award (New York) wurde der Geschäftsbericht 2009 der POLYTEC Holding AG in der Kategorie „Non Traditional Design“ mit Silber sowie in der Kategorie „Cover Photo“ mit Bronze ausgezeichnet. Damit wurden bis dato alle seit dem Börsegang veröffentlichten Geschäftsberichte des Unternehmens mit Preisen für das Design honoriert.

Details zur POLYTEC Aktie	
ISIN	AT0000A00XX9
Ticker-Symbole	
Wiener Börse	PYT
Reuters	POLV.VI
Bloomberg	PYT AV
Marktsegment	Prime Market
Erster Handelstag	2. Mai 2006
Emissionskurs je Aktie	EUR 7,75
Anzahl der im Umlauf befindlichen Aktien	22.329.585
Genehmigtes Kapital	EUR 11.164.792
Streubesitz	rd. 44%

Aktienkennzahlen	Einheit	2010	2009	2008
Höchstkurs	EUR	5,27	2,98	11,30
Tiefstkurs	EUR	2,20	1,01	2,30
Durchschnittskurs	EUR	3,29	2,22	8,21
Kurs per 31.12.	EUR	4,58	2,11	2,30
Ergebnis je Aktie	EUR	1,12	-2,33	0,08
Durchschnittlicher Tagesumsatz	Stück	60.879	91.315	87.836
Börseumsatz	Mio. EUR	55,7	50,8	197,4
Marktkapitalisierung per 31.12.	Mio. EUR	102,3	47,1	51,4
Dividende je Aktie	EUR	–	–	–
Dividendenrendite auf Durchschnittskurs	%	–	–	–

Finanzkalender 2011	
Ergebnis für das vierte Quartal und das Geschäftsjahr 2010	6. April 2011
Zwischenbericht zum ersten Quartal	11. Mai 2011
Hauptversammlung 2010	19. Mai 2011
Halbjahresfinanzbericht	3. August 2011
Zwischenbericht zum dritten Quartal	10. November 2011

Investor Relations

Manuel Taverner

Head of Investor Relations

Telefon +43 7221 701 292
Fax +43 7221 701 38
E-Mail investor.relations@polytec-group.com
Web www.polytec-group.com



Konzernlagebericht der POLYTEC Holding AG

für das Geschäftsjahr 2010

1. Geschäftsverlauf und wirtschaftliche Lage

Wirtschaftliche Entwicklung

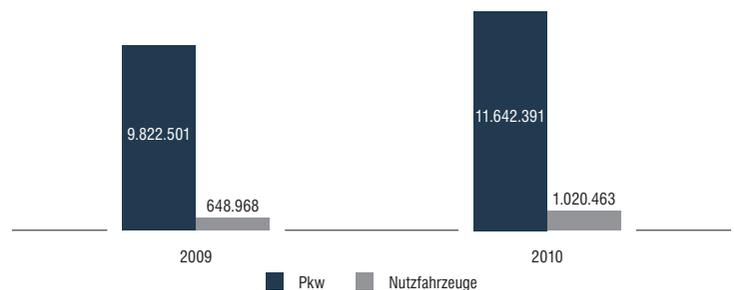
Die Weltwirtschaft hat sich 2010 wieder aus der tiefen Rezession gelöst, das Tempo der Erholung fiel in den einzelnen Regionen allerdings unterschiedlich aus. Wachstumsmotor der Weltwirtschaft war zweifellos die Entwicklung in den Volkswirtschaften der Schwellenländer China, Indien und Brasilien, in denen nach wie vor ein hoher Bedarf an Investitionsgütern besteht. Die Wirtschaft der USA wuchs 2010 laut Prognose des Internationalen Währungsfonds (IWF) vom Jänner 2011 real um 3,0%. Im Euroraum und in der EU betrug das reale Wirtschaftswachstum nach IWF-Prognose jeweils 1,8%. Die wirtschaftliche Lage in Europa hat sich also stabilisiert. Die hohen Staatsdefizite und die anstehenden Maßnahmen zur Konsolidierung, die mäßige Investitionsdynamik, der Reformbedarf im Finanzsektor und die gesamtwirtschaftlichen Ungleichgewichte im Euroraum wirken sich jedoch weiterhin belastend auf die Konjunktorentwicklung aus. Auch die österreichische Wirtschaft schwenkte 2010 wieder auf einen Wachstumskurs ein. Die Wirtschaftsleistung stieg real voraussichtlich um 2,0% (WIFO). Getragen wurde die Erholung primär von den Warenexporten. Zudem entwickelte sich der private Konsum stabil.

Automobilindustrie fährt mit hohem Tempo aus der Krise – Zeichen stehen wieder auf Wachstum

Nach Nachfrage- und Absatzeinbrüchen sowie Insolvenzen von Autzulieferbetrieben infolge der Finanz- und Wirtschaftskrise hat der Automobilsektor weltweit wieder deutlich an Fahrt gewonnen und das Jahr 2010 wesentlich besser abgeschlossen, als noch zu Beginn des abgelaufenen Geschäftsjahres erwartet. Die Verkaufszahlen zeigten im Laufe

des Jahres 2010 vor dem Hintergrund der gesamtkonjunkturellen Erholung weltweit wieder deutlich nach oben. Vor allem die BRIC-Märkte (Brasilien, Russland, Indien und China) warteten mit deutlich gestiegenen Absatzzahlen auf. So wurde der Absatz im letzten Jahr allein in China mit 11,3 Mio. verkauften Fahrzeugen gegenüber dem Vorjahr um 34% gesteigert und damit seit 2008 verdoppelt. Zudem ist auch in den USA nach drastischen Markteinbrüchen eine deutliche Erholung der Branche zu beobachten.

Weltautomobilproduktion der deutschen OEM



Quelle: VDA; Daten für 2010 vorläufig

Deutsche Premium-Hersteller wie die Daimler Gruppe, die BMW Gruppe oder die Volkswagen Gruppe – durchwegs langjährige Kunden der POLYTEC GROUP – konnten sich in diesem Umfeld besonders gut behaupten. Und auch das Geschäftsjahr 2011 begann für die deutschen Top-Hersteller sehr positiv: So lieferte BMW im Jänner 2011 mit rd. 105.000 Automobilen um 28% mehr Fahrzeuge aus als im Vergleichszeitraum des Vorjahres. Auch wenn auf dem weitgehend gesättigten europäischen Absatzmarkt für 2011 weiterhin von relativ geringen Wachstumsraten auszugehen ist, hat die Automobilindustrie ihren Status als wesentliche Säule des globalen Wirtschaftskreislaufes eindrucksvoll unter Beweis gestellt.

Ausblick 2011

Das internationale Pkw-Geschäft setzt auch zu Beginn 2011 den Erholungstrend des vergangenen Jahres fort. Auf den wichtigen Auslandsmärkten konnte der Absatz von Neuwagen bereits im ersten Monat des aktuellen Geschäftsjahres gesteigert werden. Getragen wurde dieser Erholungstrend von jenen Märkten, die auch im Vorjahr als Motoren der weltweiten Automobilindustrie wirkten. Die BRIC-Staaten (Brasilien, Russland, Indien und China) erweisen sich weiterhin als besonders dynamische Absatzmärkte.

Für das Geschäftsjahr 2011 rechnet der deutsche Verband der Automobilindustrie (VDA) mit einer weiteren Zunahme der Neuzulassungen im Inlandsmarkt um über 6%. Auch bei den Exporten zeigt sich der VDA optimistisch: Für das aktuelle Geschäftsjahr rechnet der Verband mit einer weiteren Zunahme auf 4,4 Mio. Einheiten (2010: 4,2 Mio.)

Die für die Zulieferindustrie auch in der Vergangenheit bestimmenden Faktoren – insbesondere die Rohstoffpreisentwicklung und der anhaltende Preisdruck der OEM – bleiben auch weiterhin die zentralen Größen für die Entwicklung und Ertragslage des Konzerns.

Geschäftsentwicklung und Lage des Konzerns

Allgemeine Angaben

Änderung der Segmentberichterstattung

Aufgrund der Erfahrungen der letzten Jahre mit der zum Zeitpunkt des Börsenganges definierten Segmentstruktur, die nicht mehr der aktuellen Organisationsstruktur (geänderte operative Verantwortungen) und dem internen Berichtswesen entspricht, hat sich der Vorstand im Einklang mit IFRS 8 dazu entschlossen, die Segmentstruktur an die geänderten Entscheidungswege des Konzerns anzupassen. Deshalb wurden die Geschäftssegmente Automotive Systems und Automotive Composites zu einem Segment zusammengefasst. Dieser Zusammenlegung ist vonseiten des Managements folgender Sachverhalt zugrunde gelegt worden, der eine einheitliche Betrachtung rechtfertigt:

- Vergleichbare wirtschaftliche Merkmale beider Segmente
- Ähnliches Produkt- und Kundenspektrum
- Belieferung der europäischen Automobilindustrie durch beide Segmente
- Teilweise deckungsgleiche Vertriebsstrukturen

 POLYTEC HOLDING AG Hörsching, Österreich						
AUTOMOTIVE/SYSTEMS					CAR STYLING	INDUSTRIAL
COMPONENTS		INTERIOR		COMPOSITES		70% POLYTEC HOLDING AG 30% Peter Stinshoff
POLYTEC RIESELMANN Lohne, Deutschland 3 Werke	100%	POLYTEC INTERIOR GERMANY Geretsried, Deutschland 4 Werke	100%	POLYTEC COMPOSITES GERMANY Gochsheim, Deutschland 3 Werke	100%	POLYTEC ELASTOFORM Marchtrenk, Österreich
POLYTEC THERMOPLAST Idstein, Deutschland	100%	POLYTEC INTERIOR POLSKA Polska Tomaszow Mazowiecki, Polen	100%	POLYTEC COMPOUNDS Gochsheim, Deutschland	100%	POLYTEC EMC ENGINEERING Marchtrenk, Österreich
POLYTEC INTEX Waldbröl, Deutschland	100%	POLYTEC INTERIOR ZARAGOZA Zaragoza, Spanien	100%	POLYTEC INDUSTRIELACKIERUNGEN Rastatt, Deutschland	100%	POLYTEC FOHA Detroit, USA Toronto, Kanada
		POLYTEC INTERIOR SOUTH AFRICA Rosslyn, Südafrika	100%	POLYTEC COMPOSITES SLOVAKIA Sladkovicovo, Slowakei	100%	POLYTEC AVO Antwerpen, Belgien
		POLYTEC AUTOMOTIVE Geretsried, Deutschland	100%	POLYTEC PLASTIK Aksaray, Türkei	100%	Ratipur Autófelszerelés Kömő, Ungarn
				POLYTEC COMPOSITES WEIDEN Weiden, Deutschland	100%	
				POLYTEC COMPOSITES BOHEMIA Chodová Planá, Tschechische Republik	100%	
				Inapal Plásticos Leca do Balio, Portugal	2%	

Die in diesem Lagebericht angegebenen Zahlen zu den Vorjahresperioden 2009 und 2008 wurden zur besseren Vergleichbarkeit angepasst.

Abgabe PEGUFORM 2009

Die zwischen der POLYTEC GROUP und den Banken getroffene und im Zuge einer außerordentlichen Hauptversammlung am 26. Juni 2009 einstimmig beschlossene Restrukturierungsvereinbarung sah unter anderem vor, dass die im Geschäftsjahr 2008 erworbene PEGUFORM GROUP mit Ausnahme jener beiden Standorte (Weiden und Chodová Planá), die dem Kompetenzbereich Composites zuzurechnen sind, abzugeben war. Somit war die PEGUFORM GROUP mit Ausnahme dieser beiden oben genannten Standorte, gemäß IFRS 5 als „Zur Veräußerung gehalten“ zu klassifizieren und aus der Automotive Systems Division auszugliedern.

Alle im folgenden Text angegebenen Werte des Geschäftsjahres 2009 sind in diesem Sinn um die per 1. Juli 2009 entkonsolidierten Gesellschaften der PEGUFORM GROUP bereinigt, deren Ergebnisbeitrag als Ergebnis aus aufgegebenen Geschäftsbereichen ausgewiesen wird.

Für eine bessere Einschätzung und Beurteilung der jeweiligen Ergebnisentwicklung wurden die entsprechenden Darstellungen 2008 um die Akquisition bereinigt dargestellt.

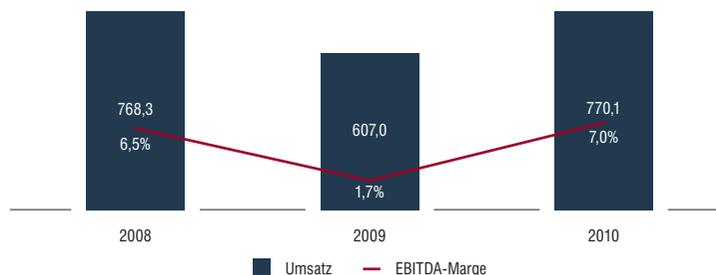
Geschäftsentwicklung des Konzerns

Auf Grundlage der weltweiten Erholung des Automobilgeschäftes im Geschäftsjahr 2010 konnte die POLYTEC GROUP eine wesentliche Steigerung ihres Konzernumsatzes erzielen. Die für den Konzern wesentlichen Absatzmärkte entwickelten sich dabei unterschiedlich. In Summe konnte ein deutlicher Umsatzanstieg von 26,9% oder EUR 163,1 Mio. auf EUR 770,1 Mio. erreicht werden.

Das Konzernergebnis konnte im Vergleich zur Umsatzausweitung überproportional gesteigert werden. So wurde das EBITDA 2010 auf EUR 54,3 Mio. mehr als verfünffacht. In Relation zum Umsatz ergibt sich daraus eine EBITDA-Marge von 7,0%.

Kennzahlen zur Ertragslage der Gruppe	Einheit	2010	2009	2008 vergleichbar
Umsatz	EUR Mio.	770,1	607,0	768,3
EBITDA	EUR Mio.	54,3	10,2	50,2
EBITDA-Marge (EBITDA/Umsatz)	%	7,0	1,7	6,5
EBIT vor Restrukturierungskosten	EUR Mio.	27,2	-22,4	13,9
EBIT nach Restrukturierungskosten	EUR Mio.	27,2	-30,2	13,9
EBIT-Marge (EBIT/Umsatz)	%	3,5	-5,0	1,8
Net Profit aus fortgeführten Aktivitäten	EUR Mio.	25,6	-51,4	9,8
Net Profit-Marge (Ergebnis nach Steuern/Umsatz)	%	3,3	-8,5	1,3
Ergebnis je Aktie	EUR	1,12	-2,33	0,42
Durchschnittliches Capital Employed	EUR Mio.	136,6	336,7	n/a
ROCE vor Steuern (EBIT/Capital Employed)	%	19,9	-9,0	n/a

Entwicklung Umsatz und EBITDA-Marge (in EUR Mio./%)



Die Veräußerung der italienischen Tochtergesellschaft POLYTEC Composites Italia S.r.l. führte zu einem Entkonsolidierungserfolg von EUR 0,7 Mio., der im EBITDA berücksichtigt ist. Die erfreuliche Ergebnisentwicklung ist – neben den deutlich gestiegenen Produktionsmengen – auch auf die konsequente Umsetzung von Struktur- und Vertriebsmaßnahmen im gesamten Konzern zurückzuführen. Eine entsprechende Ergebnisdiskussion erfolgt im Rahmen der Segmentbeschreibung.

Der Entwicklung des EBITDA folgend, erhöhte sich auch das EBIT von EUR -30,2 Mio. auf EUR 27,2 Mio. Es enthält im abgelaufenen Geschäftsjahr keine wesentlichen Sondereffekte. Der Rückgang der Abschreibungen um rund 6% ist auf die reduzierte Investitionstätigkeit in das Anlagevermögen zurückzuführen, da vor allem für das laufende Geschäftsjahr keine wesentlichen Produktionsanläufe vorgesehen sind.

Das Finanzergebnis von EUR -1,5 Mio. berücksichtigt einen positiven Effekt in Höhe von EUR 6,1 Mio. aus der Veräußerung des 10%-Anteils an der Grammer AG zum Ende des dritten Quartals 2010.

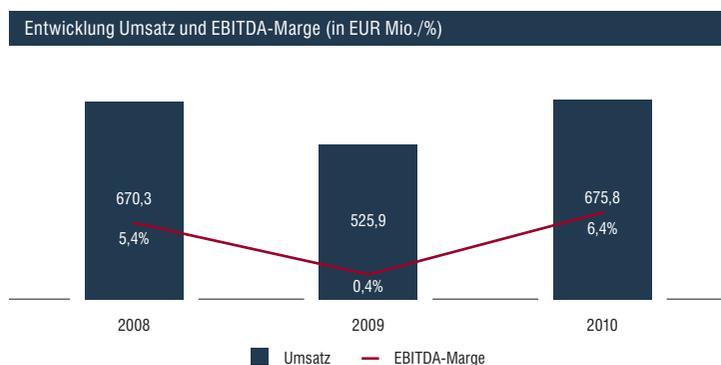
In Summe führten sowohl die rasche Erholung der Automobilindustrie, welche klar über den Erwartungen des Managements zu Jahresbeginn 2010 lag, als auch die konzernseitig umgesetzten Maßnahmen zu einem Konzernergebnis von EUR 25,6 Mio. Dies entspricht einem Ergebnis je Aktie von EUR 1,12.

Automotive/Systems Division

	Einheit	2010	2009	2008 vergleichbar
Umsatz	EUR Mio.	675,8	525,9	670,3
Anteil am Konzernumsatz	%	87,8	86,6	87,3
EBITDA	EUR Mio.	43,5	1,9	36,2
EBITDA-Marge (EBITDA/Umsatz)	%	6,4	0,4	5,4
EBIT vor Restrukturierungskosten	EUR Mio.	19,1	-27,6	3,1
EBIT nach Restrukturierungskosten	EUR Mio.	19,1	-31,5	3,1
EBIT-Marge (EBIT/Umsatz)	%	2,8	-6,0	0,5
Net Profit	EUR Mio.	11,7	-34,3	-9,7
Net Profit-Marge (Ergebnis nach Steuern/Umsatz)	%	1,7	-6,5	-1,4
Durchschnittliches Capital Employed	EUR Mio.	94,6	293,2	n/a

Die Automotive/Systems Division, die gemäß der eingangs beschriebenen Änderung im Segmentreporting nunmehr das gesamte Seriengeschäft des Konzerns umfasst, konnte im abgelaufenen Geschäftsjahr 2010 eine deutliche Umsatzsteigerung erzielen. Der Umsatz der Division erhöhte sich um 28,5% auf EUR 675,8 Mio. Dieser Umsatzanstieg ist auf die positive Entwicklung in allen durch die Division belieferten Fahrzeugsegmenten zurückzuführen. Die hohe Dynamik der deutschen OEM war dabei getragen durch hohe Absatzzahlen in den Wachstumsmärkten der BRIC Staaten, gefolgt von den USA.

Vor allem beim Teileumsatz ist ein signifikanter Anstieg von 35,5% auf EUR 614,1 Mio. erreicht worden. Der Werkzeugumsatz reduzierte sich um 14,3% auf EUR 62,0 Mio.



Das EBITDA der Division konnte im Jahresverlauf 2010 kontinuierlich gesteigert werden und erreichte zum Jahresende einen Wert von EUR 43,5 Mio. In diesem Ergebnis ist auch der Entkonsolidierungserfolg von EUR 0,7 Mio. der POLYTEC Composites Italia S.r.l. nach ihrer Veräußerung zum 31. Dezember 2010 berücksichtigt.

Das EBIT der Division beträgt im Geschäftsjahr 2010 EUR 19,1 Mio. nach einem negativen Wert von EUR -31,5 Mio. im Vorjahr. Ein Sonderaufwand für Restrukturierung fiel im Jahr 2010 nicht mehr an.

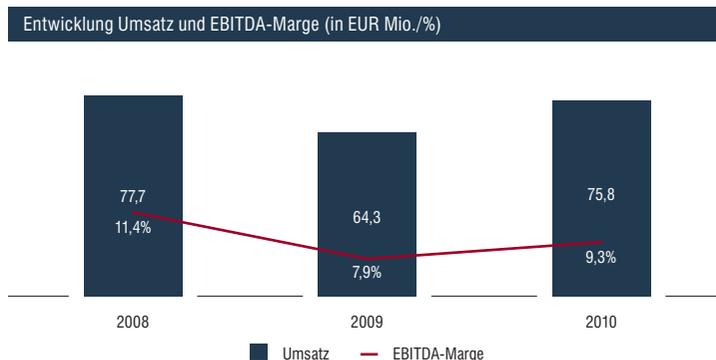
Belastend auf die Ergebnisentwicklung wirkte sich im Geschäftsjahr 2010 die nicht zufriedenstellende Situation der Standorte Zaragoza (E) und Waldbröl (D) aus. Diese – zu Beginn des Jahres noch mit klar negativen Ergebnissen operierenden – Einheiten zeigten im Lauf des Geschäftsjahres dank eines umfangreichen Maßnahmenpaketes zwar einen positiven Trend, sie blieben aber auf Jahressicht mit einem negativen EBIT von rund EUR -11 Mio. weiterhin in der Verlustzone und belasteten damit das Betriebsergebnis der Division insgesamt.

Car Styling Division

	Einheit	2010	2009	2008
Umsatz	EUR Mio.	75,8	64,3	77,7
Anteil am Konzernumsatz	%	9,8	10,6	10,1
EBITDA	EUR Mio.	7,0	5,1	8,9
EBITDA-Marge (EBITDA/Umsatz)	%	9,3	7,9	11,4
EBIT	EUR Mio.	5,4	3,1	6,8
EBIT-Marge (EBIT/Umsatz)	%	7,2	4,8	8,7
Net Profit	EUR Mio.	4,6	2,1	4,4
Net Profit-Marge (Ergebnis nach Steuern/Umsatz)	%	6,1	3,3	5,7
Durchschnittliches Capital Employed	EUR Mio.	31,3	33,0	34,7

Auch im Zubehörbereich konnte die POLYTEC GROUP mit ihrer Car Styling Division eine durchaus erfreuliche Entwicklung verzeichnen. Neben einem deutlichen Umsatzwachstum von 17,8% auf EUR 75,8 Mio. wurde auch in dieser Division eine signifikante Verbesserung der Ertragslage erreicht: Das EBITDA erhöhte sich im Geschäftsjahr 2010 um 37,2% auf EUR 7,0 Mio.

Neben dem Kerngeschäft – der Entwicklung und Produktion von „Original-Zubehörteilen“ – wird von der Division auch der Markt des Kleinseriengeschäftes mit ersten Erfolgen erschlossen.



Sonstige Geschäftsbereiche

	Einheit	2010	2009	2008
Umsatz	EUR Mio.	18,5	16,8	20,3
Anteil am Konzernumsatz	%	2,4	2,9	2,6
EBITDA	EUR Mio.	3,6	3,3	5,2
EBIT vor Restrukturierungskosten	EUR Mio.	2,6	2,2	3,9
EBIT nach Restrukturierungskosten	EUR Mio.	2,6	-1,7	3,9
Net Profit	EUR Mio.	15,6	-19,3	15,0

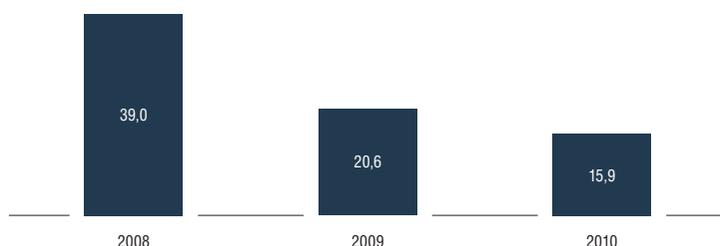
Die sonstigen Geschäftsbereiche erfassen im Wesentlichen das nicht-automotive Geschäft des Konzerns. In diesem Bereich werden auch die konzernleitende POLYTEC Holding AG sowie Ergebniseinflüsse aus nicht den Divisionen zuordenbaren Konsolidierungsvorgängen abgebildet.

Kennzahlen zur Vermögens- und Finanzlage der Gruppe

	Einheit	31.12.2010	31.12.2009	31.12.2008
Anlagenquote (Anlagevermögen/Bilanzsumme)	%	37,5	39,3	51,5
Eigenkapitalquote (Eigenkapital/Bilanzsumme)	%	28,3	18,5	15,2
Bilanzsumme	EUR Mio.	308,5	332,1	1.020,8
Nettoumlaufvermögen (Net Working Capital)	EUR Mio.	16,5	26,0	17,9
Nettoumlaufvermögen in % vom Umsatz (NWC/Umsatz)	%	2,1	4,3	4,4

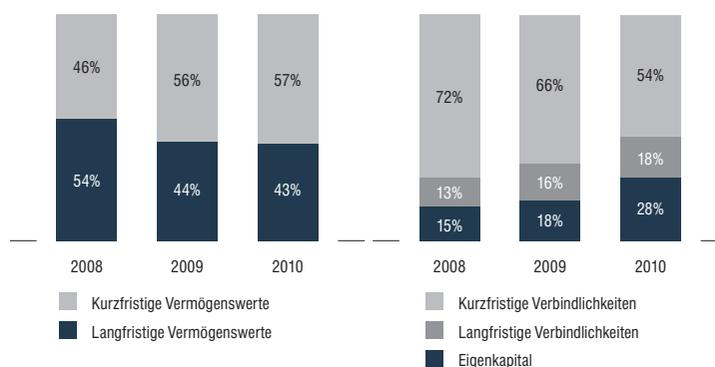
Das Investitionsvolumen der POLYTEC GROUP reduzierte sich im Geschäftsjahr 2010 um 18,8% auf EUR 16,7 Mio. Im Einklang damit reduzierte sich auch die Anlagenquote auf 37,5%. Dies beruhte im Wesentlichen auf den reduzierten Investitionserfordernissen für Produktneuanläufe im Geschäftsjahr 2011.

Investitionen in das Sachanlagevermögen (in EUR Mio.)



Die Eigenkapitalquote entwickelte sich im Geschäftsjahr 2010 positiv und erreichte zum Jahresende einen Wert von 28,3%. Diese positive Entwicklung ist sowohl auf die Ergebnissteigerung mit einem Nettoergebnis von EUR 25,6 Mio. als auch auf die weitere Reduktion der Bilanzsumme auf EUR 308,5 Mio. zurückzuführen. Eine solide Bilanzstruktur ist eines der wesentlichen Argumente für die Berücksichtigung im Vergabeprozess des Kunden.

Bilanzstruktur POLYTEC GROUP (in %)



Die Nettofinanzverbindlichkeiten reduzierten sich zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2010 im Vergleich zum Vorjahr um EUR 43,2 Mio. auf EUR 26,7 Mio. Neben der positiven Geschäftsentwicklung trugen der Verkauf der POLYTEC Composites Italia S.r.l. mit rund EUR 3,0 Mio. sowie die Veräußerung des 10%-Aktienpaketes der Grammer AG um rund EUR 12,0 Mio. zu dieser Reduktion bei. Die Kennzahl Nettofinanzverbindlichkeiten zu EBITDA von 0,5 spiegelt, verglichen mit den entsprechenden Werten der Vorperioden, die positive Entwicklung des Konzerns deutlich wider.

	Einheit	2010	2009
Nettofinanzschulden	EUR Mio.	26,7	69,9
Nettofinanzschulden zu EBITDA	-	0,5	6,9
Gearing (Nettofinanzschulden/Eigenkapital)	-	0,31	1,14

Cash-Flow aus fortgeführten Aktivitäten

	Einheit	2010	2009
Cash-Flow aus der Betriebstätigkeit	EUR Mio.	46,0	10,7
Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit	EUR Mio.	-1,8	-18,0
Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit	EUR Mio.	-47,1	19,9
Veränderung der flüssigen Mittel	EUR Mio.	-2,8	12,6

Der Cash-Flow aus der Betriebstätigkeit von EUR 46,0 Mio. beruht auf der wesentlichen Ergebnisverbesserung des Konzerns im Geschäftsjahr 2010. Die Veränderung des Working Capital ist im Wesentlichen das Resultat der erhöhten Geschäftstätigkeit.

Die Investitionen wurden im Berichtsjahr weitestgehend auf kundenbezogene bzw. Effizienz steigernde Projekte konzentriert. Im Cash-Flow aus Investitionstätigkeit von EUR -1,8 Mio. ist auch der Verkauf der POLYTEC Composites Italia S.r.l. mit EUR 2,5 Mio. berücksichtigt.

Der Cash-Flow aus Finanzierungstätigkeit von EUR -47,1 Mio. resultiert überwiegend aus der konsequenten Rückführung der im Geschäftsjahr 2009 aufgenommenen Restrukturierungsfinanzierung in Höhe von EUR 31,0 Mio.

Nichtfinanzielle Leistungsindikatoren

Umweltschutz

Praktischer Umweltschutz ist mehr als die Einhaltung ordnungsrechtlicher Pflichten. Viele Organisationen gehen über die gesetzlichen Anforderungen hinaus und verringern durch die freiwillige Einführung eines Umweltmanagementsystems mit der zentralen Zielsetzung einer kontinuierlichen Verbesserung ihrer ökologischen Performance nachteilige Umweltauswirkungen so weit wie möglich. Das dafür weltweit anwendbare Instrument zur Errichtung eines Umweltmanagementsystems ist die Norm ISO 14001. Alle wesentlichen Standorte des Konzerns sind nach dieser Norm zertifiziert.

Für die POLYTEC GROUP ist der schonende Umgang mit natürlichen Ressourcen ein Kernpunkt der Geschäftstätigkeit. Als schwerpunktmäßig kunststoffverarbeitender Konzern ist vor allem Abfallvermeidung ein wesentlicher Aspekt. In den Werken, die primär in der Spritzgusstechnologie arbeiten, wird daher versucht, Ausschuss so weit wie möglich zu regranulieren und wieder in den Produktionsprozess einfließen zu lassen. Ein weiterer Schwerpunkt liegt im verstärkten Einsatz von natürlichen Werkstoffen.

Sämtliche Aktivitäten im Bereich Forschung und Entwicklung fokussieren auch auf die wirtschaftliche (sparsame) Nutzung von Rohstoffen oder den Einsatz von alternativen Materialien.

Arbeitnehmer

Die durchschnittliche Anzahl der Beschäftigten¹⁾ der POLYTEC GROUP und ihre geografische Verteilung in den Jahren 2008 bis 2010 stellt sich wie folgt dar:

	2010	2009	2008 vergleichbar
Österreich	384	382	424
Deutschland	3.883	3.644	4.028
Resteuropa	1.520	1.341	1.827
Nordamerika	20	15	17
Südamerika	0	0	0
Asien	0	67	160
Summe	5.807	5.449	6.456

¹⁾ Inkl. Leiharbeiter; Mitarbeiter von erstmals in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen sind in der Aufstellung zeitanteilig ab dem Zeitpunkt der Erstkonsolidierung enthalten.

Nach Divisionen gliedert sich der durchschnittliche Beschäftigtenstand wie folgt:

	2010	2009	2008 vergleichbar
Automotive/Systems Division	5.066	4.775	5.742
Car Styling Division	662	610	647
Sonstige Geschäftsbereiche und Konzern	153	140	150
Summe	5.881	5.525	6.539

Als wesentliche Kennzahl im Personalbereich entwickelte sich der Umsatz je Mitarbeiter wie folgt:

	Einheit	2010	2009	2008 vergleichbar
Umsatz je Mitarbeiter	TEUR	131	110	117

Kundenorientierung wie auch die laufende Verbesserung der Prozesse im Hinblick auf Wirtschaftlichkeit, Umwelt und Effizienz nehmen für die POLYTEC GROUP höchste Priorität ein; diese Aspekte prägen auch die Einstellung der Mitarbeiter der POLYTEC zu ihrer Tätigkeit.

Um für die dynamischen Herausforderungen des Marktes gerüstet zu sein, fördert die POLYTEC GROUP die laufende Weiterbildung ihrer Mitarbeiter sowohl durch konzerninterne Fortbildungsmaßnahmen als auch durch Entsendung zu externen Bildungseinrichtungen. Neben der Weiterentwicklung des technisch-handwerklichen Know-hows wird auch ein Schwerpunkt auf die Vermittlung von Fremdsprachen gelegt, ein für ein internationales Unternehmen wie POLYTEC unverzichtbarer Bestandteil des Geschäftserfolgs.

Für leitende Mitarbeiter ist ein Teil der Vergütung an den Unternehmenserfolg gekoppelt, um die Unternehmensidentifikation und das Verantwortungsbewusstsein zu fördern.

Vorgänge von besonderer Bedeutung nach dem Bilanzstichtag

Seit dem Ende des Geschäftsjahres sind keine Ereignisse von größerer Bedeutung eingetreten, die maßgeblichen Einfluss auf das Unternehmen haben könnten.

2. Bericht über die voraussichtliche Entwicklung und die Risiken des Konzerns

Prognosebericht

Branche

Pkw

Für das laufende Geschäftsjahr 2011 wird – wie schon für das Jahr 2010 – mit einer weiteren Erholung der Automobilindustrie gerechnet. Es darf jedoch davon ausgegangen werden, dass sich die Dynamik nicht im selben Ausmaß wiederholen wird wie 2010. Der Beginn des Jahres war dennoch geprägt von einer hohen Erwartungshaltung hinsichtlich der Absatzziele der einzelnen Marken. Neben den bereits mehrfach genannten Absatzmärkten der BRIC-Staaten und der USA wird auch für den Heimmarkt Deutschland wieder mit Zuwächsen gerechnet. Dieser hat 2010 unter dem Auslaufen der Abwrackprämie gelitten.

Nutzfahrzeuge

Die Nutzfahrzeugmärkte haben zum Ende des abgelaufenen Geschäftsjahres starke Zuwächse bei den Produktionsmengen verzeichnen können. Auch für das laufende Jahr ist mit einer weiteren Steigerung bei den Produktionsmengen zu rechnen. Vor allem in dem für die POLYTEC GROUP wichtigen Segment der Lkw über 16 Tonnen sieht der VDA für 2011 eine Steigerung von rund 25% als realistisch. Wie schon bei den Pkw bleibt auch bei den Nutzfahrzeugen der Export die wesentliche Einflussgröße.

Ergebnisausblick des Konzerns

Für das Geschäftsjahr 2011 geht das Management der POLYTEC GROUP trotz der zum Jahresende 2010 erfolgten Abgabe der POLYTEC Composites Italia S.r.l., die 2010 mit rund EUR 30 Mio. zum Konzernumsatz beigetragen hat, von einem leichten organischen Umsatzwachstum aus. Das Betriebsergebnis wird voraussichtlich erneut überproportional zum Umsatz wachsen. Dies ist auf die weiterhin konsequente Umsetzung von operativen Strukturmaßnahmen und die daraus folgende Erhöhung der Produktivität und Senkung der Kosten (Fixkostendegression) sowie auf die allgemein gute Konjunkturerwartung zurückzuführen.

Auf Grundlage des anhaltenden Trends zur Konsolidierung in der Automobilzulieferindustrie prüft das Management parallel dazu Möglichkeiten, zusätzlich auch Chancen für Akquisitionen zu nutzen.

Status der Finanzierung

Im Jahr 2010 zeigte sich eine anhaltend positive Geschäftsentwicklung der europäischen Automobilhersteller auf den Auslandsmärkten in Asien, Russland und in den USA, während die Nachfragesituation der europäischen OEM auf ihren Heimmärkten noch unter jener des prämiengestützten Vorjahres lag. 2010 wurde ein positives Konzernergebnis nach Steuern von EUR 25,6 Mio. (Vorjahr: EUR -90,1 Mio.) erzielt.

Für 2011 wird auf Konzernebene eine weitere Verbesserung des Betriebserfolges (EBIT) sowie eine daran geknüpfte Stärkung der Innenfinanzierungskraft prognostiziert. Diese positive Ergebnisentwicklung ist das Ergebnis der im Konzern erfolgreich implementierten operativen Strukturmaßnahmen sowie der allgemein guten Konjunkturerwartung. In den ersten beiden Monaten 2011 lag das Ergebnis auf Konzernebene über Plan.

Die Finanzierung des Konzerns erfolgte zum Bilanzstichtag zu einem wesentlichen Teil über kurzfristige Kreditlinien. Die finanzierende Hausbank hat als Hauptgläubiger mit Gremialbeschluss vom 21. März 2011 die bisherigen Finanzierungszusagen um rund EUR 6,0 Mio. erhöht und bis auf Weiteres prolongiert.

Risikoberichterstattung und Finanzinstrumente

Bezüglich der Risikoberichterstattung verweisen wir auf die Ausführungen unter E. 5, hinsichtlich der von der Gruppe eingesetzten derivativen Finanzinstrumente auf die Ausführungen unter C. 16 im Konzernanhang.

3. Bericht über Forschung und Entwicklung

Um die Wettbewerbsfähigkeit und damit auch den Unternehmenserfolg sicherzustellen, reichen die Forschungs- und Entwicklungsschwerpunkte der POLYTEC GROUP von der laufenden Verbesserung und Rationalisierung der bestehenden Fertigungsprozesse über technische Neu- und Weiterentwicklungen von Automobilteilen in Abstimmung und Zusammenarbeit mit den Kunden bis hin zur Weiterentwicklung von Werkstoffen.

Im Geschäftsjahr 2010 lag der Schwerpunkt erneut auf der Reduktion des Teilengewichts von Fahrzeugen durch Leichtbau der Komponenten, einer Kostenreduktion durch intelligente Systemintegration sowie neuen ökologischen und nachhaltigen Produktinnovationen.

Die POLYTEC GROUP unterhält mehrere Entwicklungszentren. Diese Zentren sind – entsprechend der Konzernstrategie – auf jene Produkte ausgerichtet, die auch an den jeweiligen Standorten produziert werden.

Automotive/Systems Division

Kompetenzbereich Components

Das Zentrum im norddeutschen Lohne verantwortet die Entwicklung von Motorraumteilen. Die Bandbreite der Entwicklungstätigkeit reicht dabei von der Substitution von Aluminium durch Kunststoff bis hin zur Weiterentwicklung von bestehenden Teilen. Der erweiterte Testbereich ermöglicht einerseits die rasche Bearbeitung kontinuierlich wachsender Kundenanforderungen und andererseits die aktive Entwicklung gänzlich neuer Teile. Die Vorreiterrolle des Konzerns im Bereich der Motorraumteile wird dadurch weiter gefestigt.

Im Geschäftsjahr 2010 umgesetzte Entwicklungen waren:

– **„POLYSWIRL“:** Für die Feinölabscheidung, die laufend an Bedeutung gewinnt, setzt die POLYTEC GROUP seit einigen Jahren mit großem Erfolg geschaltete Zyklonabscheider ein. In neueren Zylinderkopfhäuben wird dabei der „POLYSWIRL“ Feinölabscheider verwendet – ein Fliehkraftabscheider, bei dem das Gas in schnelle Rotation versetzt wird. Dadurch werden die Tröpfchen an die Wand der Wirbelkammer geschleudert und abgeschieden. Der „POLYSWIRL“ Feinölabscheider wird seit Kurzem in Zylinderkopfhäuben von VW, Audi, Daimler, BMW und PSA eingesetzt.

– **„POLYVENT“:** Das Ventil „POLYVENT“ ist ein innovatives Druckregelventil für Benzinmotoren mit äußerst kleinem Bauraum. Diese Eigenentwicklung erlaubt eine platzsparende Konstruktion von Bauteilen.

– **„KEYLOCK“:** Das patentierte „KEYLOCK“ System, ein Highlight in diesem Segment, dient der Schnellverbindung von Anschlussleitungen. Zur Freigabe eines Fahrzeugs auf dem US-amerikanischen Markt müssen bestimmte medienführende Leitungen unlösbar miteinander verbunden sein. Unlösbar bedeutet in diesem Fall: Zerstörung bei der Demontage.

– **„Projektilinjektionstechnik“:** POLYTEC fertigt Kühlwasserrohre in der innovativen „Projektilinjektionstechnik“ (PIT) und wurde dafür im Rahmen der Euromold, der weltweit führenden Fachmesse für Werkzeug- und Formenbau, Design und Produktentwicklung, prämiert. Bei der Produktion wird das verdrängte Material über das Heißkanalsystem direkt zurück in das Maschinenaggregat befördert und nicht, wie bisher, in einen Überlauf.

Kompetenzbereich Interior

Im bayerischen Geretsried liegt der Entwicklungsschwerpunkt auf Interior-Systemen. Hier wird an der Weiterentwicklung von Werkstoffen und Oberflächenverfahren mit Fokus auf Gewicht, Kosten und Bauteilwertigkeit gearbeitet. Im Bereich der Werkstoffentwicklung liegt der Fokus auf der Weiterentwicklung von umweltfreundlichen Materialien auf Naturfaserbasis und Sandwich-Werkstoffen. Im Bereich der Industrialisierung und Produktion wird zunehmend an effizienten Modul-Lösungen gearbeitet, um dem durch die zunehmende Nischenpolitik der OEM bedingten Trend der geringeren Bauteilvolumen mithilfe von hochflexiblen Produktionslösungen entgegenwirken zu können.

Im Geschäftsjahr 2010 hat POLYTEC eine Türverkleidung in Serie gebracht, die im Premium-Segment neue Maßstäbe setzt: Mittels einer hochinnovativen Kaschier-Technologie konnte in Kombination mit einem intelligenten Gesamtkonzept ein Produkt erzeugt werden, das maximale Wertigkeit bei geringem Bauteilgewicht erstmals auch für größere Bauteilvolumen ermöglicht. Eine ähnliche Wertigkeit war bislang nur Nischenserien mit hohem Anteil an manuellen Prozessschritten zugänglich. Die Weiterentwicklung von Grundlagenthemen unter anderem zum Einsatz von optimierten Trägerstrukturen aus nachwachsenden Rohstoffen für noch besseres Verhalten im Crash-Fall (zunehmend höhere Anforderungen durch die gesetzlichen Richtlinien) und Aktivitäten zur weiteren Gewichtsreduktion von Komponenten runden das Entwicklungs-Portfolio weiter ab.

Im nordrheinwestfälischen Waldbröl liegt der Entwicklungsschwerpunkt im Bereich der Säulenverkleidungen, insbesondere in der Hinterspritztechnik von Stoffen und sonstigen Materialien. Zudem befindet sich dort auch das Kompetenzzentrum für das Ausrüsten von speziellen Textilwaren für die Hinterspritztechnik. Auch der Einsatz von Dünnwandtechnik im Spritzgussbereich, aber auch Türverkleidungen aus Kunststoff werden an diesem Standort entwickelt bzw. weiterentwickelt. Bereits im Herbst 2009 konnte POLYTEC ihrem Produktportfolio ein weiteres Bauteil im MuCell™-Verfahren hinzufügen. In gemeinsamer dreijähriger Entwicklungsarbeit mit der Daimler AG wurde die ZSB Verkleidung der Rückwandtür für den S212 in Serienproduktion gebracht. Der Träger der Rückwandtür wird dabei in der Verfahrenskombination MuCell™/Teppichhinterspritztechnik gefertigt.

Mit den Sitzrückenlehnen für Audi konnte die Langzeittauglichkeit eines vollautomatischen Fertigungsprozesses erfolgreich unter Beweis gestellt werden. Hier bilden Hinterspritztechnik und integrierte Stanztechnik im Werkzeug eine Einheit.

Kompetenzbereich Composites

Im Bereich Composites wird insbesondere nach neuen und besseren Einsatzmöglichkeiten für den Werkstoff Duroplaste geforscht. Weitere Entwicklungsverfahren betreffen die Effizienzsteigerung in der Produktion und Bearbeitung von SMC (Sheet Moulding Compound), LFT (Long Fiber Thermoplastic) und GMT (Glass Mat Thermoplastic) sowie deren prozesssichere Verarbeitung und Lackierung. Die Anforderungen, die aus einer neuen Fahrzeuggeneration an die Festigkeit und Schlagzähigkeit der Bauteile gestellt werden, erfordern zudem eine laufende Weiterentwicklung des Grundmaterials und seiner Verarbeitung. Einen Schwerpunkt in der Entwicklung bildet etwa die Gewichtsreduktion der Bauteile bei gleichzeitiger Beibehaltung der Bauteileigenschaften. In Zusammenarbeit mit namhaften OEM wurden hierzu die Arbeiten im Bereich SMC mit Kohlenstofffaser intensiviert. Ein weiterer Punkt im Zusammenhang mit E-Mobility-Fahrzeugen ist die Anforderung an Kunststoffbauteile, elektromagnetische Felder abzuschirmen. Hier liegen bereits erste positive Ergebnisse vor.

Car Styling Division

Das Leistungsspektrum der Car Styling Division bietet die Möglichkeit, die gesamte Entwicklungskette abzudecken – beginnend von den ersten Designskizzen über Clay-Modelle (M1:1), Digitalisierung und CAD-Konstruktion bis hin zur Erstellung von Rapid-Prototyping-Modellen. Im Werkzeug- und Formenbau können die erforderlichen Produktionswerkzeuge und -vorrichtungen entwickelt und gefertigt werden. Diese Prozesse werden von engagierten und erfahrenen Projektmanagern in enger Zusammenarbeit mit den Kunden und den internen Entwicklungs- und Fertigungsbereichen abgewickelt. Die Produktionskette erstreckt sich von der Kunststoffteilefertigung über die Vorbehandlung zum Grundieren, Lackieren, Assemblieren und Verpacken bis hin zur Integration in die Logistikkette der Kunden. Dadurch ist es möglich, flexibel zu agieren und die Kompetenzen kontinuierlich weiter zu entwickeln.

Die POLYTEC GROUP wendete 2010 rund 2,1% (Vorjahr: 2,7%) ihres Konzernumsatzes für Forschungs- und Entwicklungsarbeiten auf.

4. Wesentliche Merkmale des internen Kontroll- und Risikomanagementsystems im Hinblick auf den Rechnungslegungsprozess

Die Einrichtung eines angemessenen internen Kontroll- und Risikomanagementsystems im Hinblick auf den Rechnungslegungsprozess bzw. die Finanzberichterstattung liegt in der Verantwortung des Vorstandes. Durch entsprechende organisatorische Maßnahmen wird sichergestellt, dass die gesetzliche Vorgabe, nach der die Eintragungen in die Bücher und die sonstigen Aufzeichnungen vollständig, richtig, zeitgerecht und geordnet zu erfolgen haben, erfüllt wird.

Der gesamte Prozess von der Beschaffung bis zur Zahlung unterliegt strengen Regeln und Richtlinien, die jegliche damit im Zusammenhang stehende Risiken vermeiden sollen. Zu diesen Maßnahmen und Regeln zählen u. a. Funktionstrennungen, Unterschriftenordnungen, ausschließlich kollektive und auf wenige Personen eingeschränkte Zeichnungsermächtigungen für Zahlungen sowie systemunterstützte Prüfungen durch die verwendete Software.

Durch ein standardisiertes konzernweites Finanzberichtswesen sowie eine interne Ad-hoc-Berichterstattung über unternehmenswichtige Ereignisse wird der Vorstand laufend über alle relevanten Sachverhalte informiert. Der Aufsichtsrat wird in zumindest einer Aufsichtsratsitzung pro Quartal über den laufenden Geschäftsgang, die operative Planung und die mittelfristige Strategie des Konzerns unterrichtet, in besonderen Fällen wird der Aufsichtsrat auch unmittelbar informiert. In den Prüfungsausschusssitzungen wird u. a. auch das interne Kontroll- und Risikomanagement behandelt.

5. Angaben zu Kapital-, Anteils-, Stimm- und Kontrollrechten und damit verbundenen Verpflichtungen

Das Grundkapital der POLYTEC Holding AG ist in 22.329.585 Inhaberaktien mit einem Nennwert von je EUR 1,00 unterteilt. Weitere Aktiegattungen bestehen nicht. Sämtliche Aktien sind zum Handel im Segment prime market der Wiener Börse zugelassen.

Aktionäre mit einer Beteiligung am Grundkapital von über 10,0% waren am Bilanzstichtag und zum Zeitpunkt der Erstellung des Abschlusses:

Huemer Invest GmbH: Die Gesellschaft hält (teilweise über ihre Tochtergesellschaft Huemer Holding GmbH) rund 27% des Grundkapitals der POLYTEC Holding AG. Der CEO der POLYTEC GROUP, Ing. Friedrich Huemer, ist indirekt Alleineigentümer der Anteile an genannten Gesellschaften und auch allein vertretungsbefugter Geschäftsführer.

Gegenüber dem Bilanzstichtag 31. Dezember 2009 entspricht dies einer Reduktion des Anteilsbesitzes um 4,2%. Dies wurde der Gesellschaft am 28. Jänner 2011 in Form einer Stimmrechtsmitteilung gem. § 91 Börseggesetz mitgeteilt.

Das für eine Betriebsmittellinie im Geschäftsjahr 2009 sicherungsüber-eignete Aktienpaket im Ausmaß von 16% wurde im Jänner 2011 nach vollständiger Rückführung dieser Kreditlinie an die Huemer Holding GmbH rückübertragen.

PT Automotive Consulting GmbH: Die Gesellschaft mit Sitz in Linz/Österreich ist eine zum Konzernverbund der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich AG gehörende Gesellschaft und hält einen Anteil von rund 19,7%.

Delta Lloyd Asset Management NV: Die Gesellschaft hält als Fondsgesellschaft mit Sitz in Amsterdam/Niederlande über folgende Fonds rund 10% des Grundkapitals der POLYTEC Holding AG:

- Delta Lloyd Europees Deelnemingen Fonds
- Delta Lloyd Luxembourg European Participation Fund

Keine Inhaber von Aktien verfügen über besondere Kontrollrechte.

Hinsichtlich der Möglichkeit des Vorstandes, Aktien auszugeben, verweisen wir auf die Erläuterungen zum genehmigten Kapital im Konzernanhang unter D. 21.

Es existiert keine Entschädigungsvereinbarung zwischen der Gesellschaft und Mitgliedern des Vorstandes im Falle eines Kontrollwechsels. Es gibt keine Entschädigungsvereinbarungen für die Aufsichtsratsmitglieder und Arbeitnehmer. Weitere bedeutende Vereinbarungen, auf die ein Kontrollwechsel oder ein öffentliches Übernahmeangebot eine Auswirkung hätten, bestehen nicht.

Es bestehen keine Satzungsbestimmungen, die über die gesetzlichen Bestimmungen zur Ernennung von Vorstand oder Aufsichtsrat sowie zur Änderung der Satzung hinausgehende Regelungen enthalten.

Hörsching, am 5. April 2011

Der Vorstand

Friedrich Huemer e. h. Peter Haidenek e. h. Alfred Kollros e. h.

Konzernabschluss der POLYTEC Holding AG

für das Geschäftsjahr 2010

Konzernabschluss	85
Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung	86
Gesamtergebnisrechnung	86
Konzernbilanz	87
Konzern-Kapitalflussrechnung	88
Entwicklung des Konzerneigenkapitals	89
Konzernanhang	90
Allgemeine Angaben	90
Konsolidierungsgrundsätze	91
Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze	92
Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung und zur Konzernbilanz	97
Sonstige Angaben	106
Berichterstattung nach Geschäftssegmenten	114
Konzernanlagenspiegel	116
Entwicklung der Rückstellungen	118
Beteiligungsliste	119
Erklärung der gesetzlichen Vertreter	120
Bericht des Abschlussprüfers	121

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung für das Geschäftsjahr 2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

in TEUR	Anhang	2010	2009
1. Umsatzerlöse	D. 1	770.070	607.047
2. Sonstige betriebliche Erträge	D. 2	22.231	22.439
3. Veränderung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen		-11.575	-19.728
4. Andere aktivierte Eigenleistungen		912	823
5. Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Herstellungsleistungen	D. 3	-408.629	-330.194
6. Personalaufwand	D. 4	-206.215	-186.509
7. Sonstige betriebliche Aufwendungen	D. 5	-113.258	-87.091
8. Endkonsolidierungserfolg	B. 1	736	3.434
9. Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (EBITDA)		54.272	10.221
10. Abschreibungen		-27.053	-28.671
11. Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Firmenwertabschreibungen (EBITA)		27.219	-18.450
12. Wertminderungen	D. 6	0	-3.965
13. Betriebserfolg (EBIT) vor Restrukturierungskosten		27.219	-22.415
14. Restrukturierungskosten	D. 7	0	-7.822
15. Betriebserfolg (EBIT) nach Restrukturierungskosten		27.219	-30.236
16. Beteiligungserträge		18	0
17. Finanzierungskosten		-6.826	-6.884
18. Wertminderungen		0	-9.944
19. Übriges Finanzergebnis		5.313	-568
20. Finanzergebnis	D. 8	-1.495	-17.397
21. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit (EGT)		25.725	-47.633
22. Ertragsteuern	D. 9	-140	-3.796
23. Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten		25.585	-51.429
24. Ergebnis aus zur Veräußerung gehaltenen Geschäftsbereichen	D. 10	0	-38.650
25. Ergebnis nach Ertragsteuern		25.585	-90.079
davon Ergebnis der Minderheiten		-576	-428
davon Ergebnis der Muttergesellschaft		25.009	-90.506
Ergebnis je Aktie	D. 22	1,12	-4,06
Ergebnis je Aktie aus fortgeführten Aktivitäten	D. 22	1,12	-2,33

Gesamtergebnisrechnung

1.1. – 31.12.2010

in TEUR	Konzern	Minderheiten	Summe
Ergebnis nach Ertragsteuern	25.009	576	25.585
Währungsumrechnung	177	6	183
Gesamtergebnis nach Steuern	25.186	582	25.768

1.1. – 31.12.2009

in TEUR	Konzern	Minderheiten	Summe
Ergebnis nach Ertragsteuern	-90.506	428	-90.079
Anteil Minderheiten am Ergebnis aus zur Veräußerung gehaltenen Geschäftsbereichen	0	846	846
Währungsumrechnung	585	-200	385
Marktbewertung von Wertpapieren, welche als zur Veräußerung verfügbar gewidmet sind	9.059	0	9.059
Gesamtergebnis nach Steuern	-80.863	1.073	-79.790

Konzernbilanz zum 31. Dezember 2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

Aktiva

in TEUR	Anhang	31.12.2010	31.12.2009
A. Langfristiges Vermögen			
I. Immaterielle Vermögenswerte	D. 11	1.622	1.975
II. Firmenwerte	D. 12	19.180	19.300
III. Sachanlagen	D. 13	92.115	106.176
IV. Anteile an verbundenen Unternehmen		280	290
V. Anteile an assoziierten Unternehmen		31	31
VI. Übrige Finanzanlagen		2.478	2.874
VII. Aktive latente Steuerabgrenzungen	D. 15	17.086	13.974
		132.792	144.619
B. Kurzfristiges Vermögen			
I. Vorräte			
1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe		27.599	27.429
2. Unfertige Erzeugnisse und noch nicht abrechenbare Leistungen abzüglich erhaltener Anzahlungen		21.314	22.005
3. Fertige Erzeugnisse und Waren		13.701	20.606
4. Geleistete Anzahlungen		4.527	2.932
	D. 16	67.141	72.972
II. Liefer- und sonstige Forderungen			
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		61.046	54.976
2. Sonstige Forderungen und Vermögensgegenstände		17.674	20.526
3. Ertragsteuerforderungen		847	1.200
	D. 17	79.567	76.702
III. Wertpapiere des Umlaufvermögens	D. 18	0	5.932
IV. Kassenbestand und kurzfristige Finanzmittel	D. 19	29.013	31.857
		308.512	332.081

Passiva

in TEUR	Anhang	31.12.2010	31.12.2009
A. Eigenmittel			
I. Grundkapital		22.330	22.330
II. Kapitalrücklagen		37.563	37.563
III. Eigene Aktien		0	-216
IV. Minderheitenanteile		3.988	3.406
V. Angesammelte Ergebnisse		23.455	-1.601
	D. 21	87.336	61.483
B. Langfristige Verbindlichkeiten			
I. Verzinsliche Verbindlichkeiten	D. 23	22.206	12.589
II. Rückstellungen für latente Steuern	D. 15	5.566	5.098
III. Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern	D. 24	24.878	25.661
IV. Übrige langfristige Verbindlichkeiten	D. 25	3.231	5.800
		55.880	49.147
C. Kurzfristige Verbindlichkeiten			
I. Lieferverbindlichkeiten	D. 26	65.565	59.642
II. Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	D. 27	25.878	51.801
III. Kurzfristiger Teil der langfristigen Darlehen	D. 28	9.204	45.276
IV. Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	D. 29	2.922	2.202
V. Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten	D. 30	61.728	62.530
		165.296	221.451
		308.512	332.081

Konzern-Kapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr 2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

Konzern-Cash-Flow aus fortgeführten Aktivitäten

in TEUR	2010	2009
Gewinn vor Steuern	25.725	-47.633
- Steuerzahlungen	-1.878	3.993
+ Abschreibungen auf das Anlagevermögen	27.053	32.646
- (+) Unbare Erträge (Aufwendungen) aus Wertpapieren des Umlaufvermögens	-6.119	9.944
- Unbarer Ertrag aus Erst- und Endkonsolidierung	-736	0
+ (-) Erhöhung (Senkung) von langfristigen Rückstellungen	527	1.108
- (+) Gewinne (Verluste) aus dem Abgang vom Anlagevermögen	-18	-180
= Konzern-Cash-Flow aus dem Ergebnis	44.555	-123
- (+) Erhöhung (Senkung) von Vorräten, geleisteten Anzahlungen	2.824	13.552
- (+) Erhöhung (Senkung) von Liefer- und sonstigen Forderungen	-16.897	2.983
+ (-) Erhöhung (Senkung) von Liefer- und sonstigen Verbindlichkeiten	16.375	10.892
+ (-) Erhöhung (Senkung) von kurzfristigen Rückstellungen	-818	-16.577
= Konzern-Cash-Flow aus der Betriebstätigkeit	46.038	10.728

in TEUR	2010	2009
- Investitionen in das Anlagevermögen	-16.702	-20.569
- Erwerb von Beteiligungen	-25	-48
+ Abgang von Beteiligungen	35	25
+ Abgang von nicht mehr in den Konzernabschluss einbezogenen Tochtergesellschaften (Erlös abzüglich liquide Mittel)	2.479	0
+ Abgang von Wertpapieren des Umlaufvermögens	12.050	0
+ (-) Gewinne (Verluste) aus dem Abgang vom Anlagevermögen	18	180
+ Buchwerte der Anlagenabgänge	329	2.441
= Konzern-Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit	-1.816	-17.970

in TEUR	2010	2009
+ (-) Erhöhung (Senkung) von verzinslichen Darlehen und Bankverbindlichkeiten	-47.728	19.323
+ (-) Gewährung von Ausleihungen (abzüglich Tilgungen)	394	483
+ Einzahlungen eigene Aktien	85	0
+ (-) Sonstige Eigenmittelveränderungen	183	98
= Konzern-Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit	-47.066	19.904

in TEUR	2010	2009
+ (-) Konzern-Cash-Flow aus der Betriebstätigkeit	46.038	10.728
+ (-) Konzern-Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit	-1.816	-17.970
+ (-) Konzern-Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit	-47.066	19.904
= Veränderung der flüssigen Mittel	-2.844	12.662
+ Anfangsbestand der flüssigen Mittel	31.857	19.195
= Endbestand der flüssigen Mittel	29.013	31.857

Konzern-Kapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr 2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

Konzern-Cash-Flow aus aufgegebenen Geschäftsbereichen

in TEUR	2010	2009
+(-) Konzern-Cash-Flow aus der Betriebstätigkeit	0	-11.371
+(-) Konzern-Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit	0	-10.713
+(-) Konzern-Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit	0	-1.087
= Konzern-Cash-Flow aus aufgegebenen Geschäftsbereichen	0	-23.170
+ Anfangsbestand der flüssigen Mittel aus aufgegebenen Geschäftsbereichen	0	81.574
- Abgang flüssige Mittel aus Endkonsolidierung	0	-58.404
= Endbestand der flüssigen Mittel aus aufgegebenen Geschäftsbereichen	0	0

in TEUR	2010	2009
Endbestand flüssige Mittel fortgeführter Geschäftsbereiche	29.013	31.857
Endbestand flüssige Mittel aufgebener Geschäftsbereiche	0	0
Endbestand der flüssigen Mittel	29.013	31.857

Entwicklung des Konzerneigenkapitals

in TEUR	Grundkapital	Kapitalrücklagen	Eigene Aktien	Minderheitenanteile	Angesammelte Ergebnisse	Summe
Stand am 1.1.2010	22.330	37.563	-216	3.406	-1.601	61.483
Gesamtergebnis nach Steuern	0	0	0	582	25.186	25.768
Einzahlungen	0	0	85	0	0	85
Sonstige Änderungen	0	0	131	0	-131	0
Stand am 31.12.2010	22.330	37.563	0	3.988	23.455	87.336

in TEUR	Grundkapital	Kapitalrücklagen	Eigene Aktien	Minderheitenanteile	Angesammelte Ergebnisse	Summe
Stand am 1.1.2009	22.330	37.563	-216	15.566	79.549	154.792
Gesamtergebnis nach Steuern	0	0	0	1.073	-80.863	-79.790
Ausschüttung	0	0	0	-2.414	0	-2.414
Endkonsolidierung Minderheiten	0	0	0	-10.819	0	-10.819
Sonstige Änderungen	0	0	0	0	-287	-287
Stand am 31.12.2009	22.330	37.563	-216	3.406	-1.601	61.483

Konzernanhang für das Geschäftsjahr 2010 der POLYTEC Holding AG, Hörsching

A. Allgemeine Angaben

Die POLYTEC GROUP ist ein global tätiger Konzern mit Schwerpunkt in der Automobil- und Kunststoffindustrie mit Sitz in Österreich. Die Gruppe ist in der Automobilindustrie als Zulieferer von Komponenten, Modulen und Systemen für den Innen- und Motorraum im Großvolumensegment (Automotive/Systems Division) sowie als Lieferant von Originalzubehör und Teilen für das Klein- und Mittelvolumensegment (Car Styling Division) tätig. Darüber hinaus werden verschiedene Formteile für die industrielle Anwendung sowie Anlagen zu deren Erzeugung für andere Industrien erzeugt.

Der Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2010 der POLYTEC Holding AG (in weiterer Folge als „Konzern“ oder „POLYTEC GROUP“ bezeichnet) wurde in Übereinstimmung mit den Richtlinien der International Financial Reporting Standards (IFRS) und deren Interpretationen, wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt.

Die POLYTEC Holding AG hat ihren Sitz in Hörsching, Österreich, und ist in das Firmenbuch beim Landes- als Handelsregister Linz unter der Nummer FN 197646 g eingetragen.

Bei der Erstellung des vorliegenden Konzernabschlusses wurden alle Standards angewendet, deren Anwendung für die Geschäftsjahre Pflicht war. Bereits veröffentlichte und von der EU übernommene Standards oder Interpretationen, die noch nicht verpflichtend anzuwenden sind, wurden nicht vorzeitig angewendet.

Die POLYTEC GROUP wendet die Standards IFRS 3 (überarbeitet) „Unternehmenszusammenschlüsse“ und IAS 27 (überarbeitet) „Konzern- und separate Einzelabschlüsse nach IFRS“ mit dem am 1. Jänner 2010 beginnenden Geschäftsjahr an.

Die geänderten IFRS 3 und IAS 27 bilden zusammen die maßgeblichen Vorschriften für die bilanzielle Behandlung von Unternehmenszusammenschlüssen, Konzernabschlüssen und Minderheitenanteilen. Insbesondere der Fair-Value-Bewertung wird zukünftig eine größere Bedeutung zukommen.

Die nachfolgenden, vom IASB veröffentlichten Rechnungslegungsverlautbarungen sind noch nicht verpflichtend anzuwenden und sind auch von der POLYTEC GROUP bislang noch nicht angewendet worden:

Standard/Interpretation	Titel	Erstmals anzuwenden für Geschäftsjahre beginnend am oder nach dem:
IAS 24 (überarbeitet)	Angaben über Beziehungen zu nahe stehenden Personen und Unternehmen	1. Jänner 2011
IAS 32 (überarbeitet)	Änderungen an IAS 32: Klassifizierung von Bezugsrechten	1. Februar 2010
IFRS 7 (überarbeitet)	Änderungen an IFRS 7: Verbesserung der Angaben bei Übertragungen von finanziellen Vermögenswerten	1. Juli 2011
IFRS 9	Finanzinstrumente	1. Jänner 2013
IFRIC 14	Änderungen an IFRIC 14	1. Jänner 2011
IFRIC 19	Tilgung finanzieller Verbindlichkeiten durch Eigenkapitalinstrumente	1. Juli 2010

Diese Auflistung stellt den Auszug der für die POLYTEC GROUP relevanten Änderungen dar. Daraus resultierende Auswirkungen auf zukünftige Transaktionen werden gerade evaluiert.

Im Hinblick auf die künftige Anwendung der noch nicht in Kraft getretenen und von der POLYTEC noch nicht angewandten Standards beziehungsweise Interpretationen werden keine wesentlichen materiellen Änderungen von bilanzierten Vermögenswerten, Schulden oder sonstigen Angaben im Konzernabschluss erwartet.

Der Konzernabschluss ist in tausend Euro (TEUR) aufgestellt. Bei Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundenbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wird nach dem Gesamtkostenverfahren erstellt.

Der vorliegende Konzernabschluss ersetzt gemäß § 245a UGB den ansonsten aufzustellenden Konzernabschluss gemäß § 244ff UGB.

B. Konsolidierungsgrundsätze

1. Konsolidierungskreis

Die Festlegung des Konsolidierungskreises erfolgt nach den Grundsätzen des IAS 27 (Consolidated Financial Statements and Accounting for Investments in Subsidiaries) in Verbindung mit SIC 12 (Consolidation – Special Purpose Entities). Muttergesellschaft ist die POLYTEC Holding AG, Hörsching. In den Konzernabschluss sind alle Unternehmen, die unter dem beherrschenden Einfluss der Muttergesellschaft stehen, durch Vollkonsolidierung einbezogen. Dementsprechend sind zusätzlich zur Muttergesellschaft vier (Vorjahr: vier) inländische und 24 (Vorjahr: 23) ausländische Tochterunternehmen einbezogen, die unter der rechtlichen und faktischen Kontrolle der POLYTEC GROUP stehen. Die zwölf (Vorjahr: zehn) nicht einbezogenen Unternehmen sind auch in Summe unwesentlich. Der Abschlussstichtag für alle in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen ist der 31.12.2010.

Zweckgesellschaften werden konsolidiert, sofern die Beziehung zwischen dem Konzern und der Zweckgesellschaft ihrem Wesen nach einer Beherrschung durch die POLYTEC GROUP gleichkommt. Zweckgesellschaften sind Unternehmen, die gegründet wurden, um ein enges und genau definiertes Ziel zu erreichen.

Eine Übersicht über die vollkonsolidierten Unternehmen findet sich als Anlage 5 zum Anhang.

Die Jahresabschlüsse von Tochterunternehmen werden in den Konzernabschluss grundsätzlich ab dem Erwerbszeitpunkt bis zum Veräußerungszeitpunkt einbezogen. Die erstmalige Einbeziehung eines Tochterunternehmens erfolgt zu dem Zeitpunkt, an dem die Kontrolle über das Vermögen und die Geschäfte dieser Gesellschaft tatsächlich an das jeweilige Mutterunternehmen übertragen wird.

Ein Joint Venture ist eine vertragliche Vereinbarung, in der zwei oder mehrere Partner eine wirtschaftliche Tätigkeit durchführen, die einer gemeinschaftlichen Führung unterliegt. Die Beteiligungen werden gemäß IAS 31 nach der Equity-Methode bilanziert. Die erstmalige Einbeziehung erfolgt zu Anschaffungskosten. In der Folge erhöht oder verringert sich der Buchwert der Anteile entsprechend dem Ergebnis des Beteiligungsunternehmens. Der Anteil des Konzerns am Ergebnis der Beteiligungsunternehmen wird vom Zeitpunkt des Erwerbs an in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Der Konsolidierungskreis veränderte sich im Geschäftsjahr wie folgt:

Konsolidierungskreis	Vollkonsolidierung
Stand am 31.12.2009	28
Abgang wegen Unternehmensverkauf	-1
Zugang wegen konzerninterner Umgründungen	2
Stand am 31.12.2010	29
davon ausländische Unternehmen	24

Im Geschäftsjahr 2010 wurde folgende Gesellschaft endkonsolidiert:

Mit Kaufvertrag vom 29.12.2010 wurden 100% der Anteile an der POLYTEC Composites Italia S.r.l., Mondovi, Italien an die Industrie Metallvakuum Ranger SpA, Carate Brianza, Italien übertragen. Aus Gründen der Wesentlichkeit und Wirtschaftlichkeit erfolgte die Endkonsolidierung der Gesellschaft bereits mit 30.11.2010.

Der Beitrag der POLYTEC Composites Italia S.r.l., Mondovi, Italien zu den in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung ausgewiesenen Werten stellt sich wie folgt dar:

in TEUR	
Umsatzerlöse	30.340
Konzernjahresfehlbetrag	-7

Der Endkonsolidierungserfolg in Höhe von TEUR 736 resultiert aus dem Reinvermögen der POLYTEC Composites Italia S.r.l., Mondovi, Italien per 30.11.2010 in Höhe von TEUR 2.264, dem ein Abgangserlös in Höhe von TEUR 3.000 gegenübersteht. Unter Berücksichtigung der flüssigen Mittel der Gesellschaft von TEUR 521 zum 30.11.2010 ergibt sich ein Cash-Flow von TEUR 2.479.

Zur Stärkung der strategischen Marktposition wurden die Teilbetriebe „Compounds“ und „Industrielackierungen“ der POLYTEC Composites GmbH & Co KG mit Abspaltungsvertrag vom 18.6.2010 abgespalten. Durch diese Umgründung hat sich der Konsolidierungskreis um zwei Unternehmen, die POLYTEC Compounds GmbH & Co KG und die POLYTEC Industrielackierungen GmbH & Co KG, erweitert.

2. Konsolidierungsmethoden

Die Kapitalkonsolidierung erfolgte für Unternehmenserwerbe bis zum 31.3.2004 auf Grundlage der Buchwertmethode durch Verrechnung der Anschaffungskosten der Beteiligungen mit dem auf sie entfallenden Eigenkapitalanteil zum Erwerbszeitpunkt. Ein sich daraus ergebender aktivischer Unterschiedsbetrag wird, soweit möglich, den Vermögensgegenständen zugeordnet. Ein sich ergebender passivischer Unterschiedsbetrag wurde in Vorjahren nach seiner Entstehungsursache analysiert und, sofern zukünftige Verluste und Aufwendungen betreffend, gemäß IAS 22 als Ertrag zu jenem Zeitpunkt erfasst, zu dem diese anfallen.

Für Erwerbe nach dem 31.3.2004 wurde IFRS 3 „Business Combinations“ angewendet. Die Kapitalkonsolidierung erfolgt demnach auf Basis der Neubewertungsmethode (Ansatz aller Vermögenswerte und Schulden zum Fair Value auch bei Minderheiten und vollständige Aufdeckung der stillen Reserven unabhängig von der Höhe der Minderheitenanteile). Dem Beteiligungsbuchwert wird das anteilige, neu bewertete Eigenkapital der Tochtergesellschaft gegenübergestellt (Purchase Accounting).

Verbleibt darüber hinaus ein Unterschiedsbetrag, wird er als Firmenwert aktiviert. Firmenwerte, die vor dem 1.1.2005 entstanden sind, wurden mit dem Buchwert zum 31.12.2004 festgeschrieben. Sämtliche Firmenwerte werden einem jährlichen Impairmenttest unterzogen.

Sind die Anschaffungskosten niedriger als das Nettovermögen, so wird die Differenz (passiver Unterschiedsbetrag) erfolgswirksam in der Erwerbsperiode erfasst.

Bezüglich der Auswirkungen der im Geschäftsjahr vorgenommenen Endkonsolidierungen verweisen wir auf Abschnitt B.1.

Minderheitenanteile am Eigenkapital und am Ergebnis der Gesellschaften, die vom Mutterunternehmen kontrolliert werden, sind im Konzernabschluss entsprechend den Bestimmungen des IAS 27 als Teil der Konzerneigenmittel ausgewiesen.

Alle Forderungen und Verbindlichkeiten sowie Aufwendungen und Erträge aus der Verrechnung zwischen Unternehmen des Konsolidierungskreises werden unter Berücksichtigung des Grundsatzes der Wesentlichkeit eliminiert. Zwischenergebnisse aus konzerninternen Lieferungen werden ebenfalls ausgeschlossen, soweit sie nicht von untergeordneter Bedeutung sind.

3. Währungsumrechnung

Geschäftstransaktionen in ausländischer Währung

In den einzelnen Gesellschaften der Gruppe wurden Vorgänge in ausländischen Währungen zum Kurs der Transaktion bewertet. Monetäre Vermögensgegenstände und Schulden in ausländischer Währung werden zum Umrechnungskurs am Bilanzstichtag umgewertet. Daraus resultierende Währungsdifferenzen werden in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Umrechnung von Einzelabschlüssen in ausländischer Währung

Die funktionale Währung der außerhalb des Euroraumes gelegenen Tochtergesellschaften ist die jeweilige Landeswährung mit Ausnahme der türkischen Gesellschaft, bei der der Euro die funktionale Währung darstellt. Vermögensgegenstände und Schulden ausländischer Tochtergesellschaften wurden mit dem Referenzkurs der EZB am Bilanzstichtag umgerechnet. Posten der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wurden zu Durchschnittskursen des Geschäftsjahres umgerechnet.

Währungsdifferenzen bei monetären Posten, die wirtschaftlich zu einem ausländischen Unternehmen gehören, wie zum Beispiel langfristige Forderungen und Ausleihungen, werden erfolgsneutral mit den Konzerneigenmitteln verrechnet und im Posten „Währungsumrechnung“ erfasst.

Folgende Wechselkurse wurden verwendet:

	Durchschnittlicher Wechselkurs		Wechselkurs am Bilanzstichtag	
	2010	2009	31.12.2010	31.12.2009
CAD	1,3635	1,5808	1,3323	1,5128
GBP	0,8554	0,8894	0,8607	0,8881
PLN	4,0032	4,3365	3,9746	4,1045
SEK	9,5406	10,5820	8,9655	10,2520
USD	1,3184	1,3922	1,3362	1,4406
ZAR	9,6339	11,4679	8,8652	10,6660
CZK	25,2525	26,4550	25,0627	26,4730

C. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Durch konzernweit geltende Richtlinien wird dem Grundsatz der einheitlichen Bilanzierung und Bewertung Rechnung getragen. Unwesentliche Abweichungen bei den Einzelabschlüssen ausländischer Konzernunternehmen wurden beibehalten. Bei der Bewertung wurde von der Fortführung des Konzerns ausgegangen.

1. Immaterielle Vermögensgegenstände

Immaterielle Vermögensgegenstände werden zu Anschaffungskosten bewertet und nach der linearen Methode planmäßig abgeschrieben. Die Abschreibungssätze liegen zwischen 10,0% und 66,7%.

Forschungsaufwendungen werden im Jahr ihres Entstehens als Aufwand ausgewiesen. Entwicklungskosten stellen im Regelfall ebenfalls Periodenaufwand dar. Sie sind dann zu aktivieren, wenn bestimmte Bedingungen nachweisbar und kumulativ erfüllt sind. So muss es unter anderem nachweisbar sein, dass die Entwicklungstätigkeit mit hinreichender Wahrscheinlichkeit zu künftigen Finanzmittelzuflüssen führt, die über die normalen Kosten hinaus auch die entsprechenden Entwicklungskosten abdecken. Aktivierte Entwicklungskosten für Kundenaufträge werden ab Beginn der Serienlieferung linear über die Laufzeit des Modells als Abschreibung erfasst. Die von der Gruppe im Geschäftsjahr aufgewendeten Kosten für Forschung und Entwicklung betragen rund 2,1% (Vorjahr: 2,7%) des Umsatzes.

2. Firmenwerte

Firmenwerte entstehen bei Erwerben von Tochterunternehmen sowie Anteilen an assoziierten Unternehmen. Firmenwerte werden seit 1.1.2005 nicht mehr planmäßig abgeschrieben, sondern sind zumindest einmal jährlich einem Impairmenttest zu unterziehen. Bei der Veräußerung von Tochterunternehmen sowie assoziierten Unternehmen wird der anteilige Firmenwert bei der Berechnung des Veräußerungsgewinnes oder Veräußerungsverlustes berücksichtigt.

Die Bewertung der Firmenwerte erfolgt zu Anschaffungskosten abzüglich kumulierter Wertminderungsaufwendungen (siehe Konzernanhangangabe Wertminderung).

3. Sachanlagen

Die Bewertung des Sachanlagevermögens erfolgt zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten, vermindert um planmäßige Abschreibungen, oder zum niedrigeren erzielbaren Marktpreis. Die planmäßigen Abschreibungen werden nach der linearen Methode ermittelt.

Beim abnutzbaren Sachanlagevermögen kommen bei den planmäßigen Abschreibungen folgende Sätze zur Anwendung:

	in %
Gebäude und Einbauten in fremde Gebäude	4,0–20,0
Technische Anlagen und Maschinen	6,7–50,0
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	10,0–50,0

Über das Ausmaß der planmäßigen Abschreibungen hinausgehende wesentliche Wertminderungen werden durch außerplanmäßige Abschreibungen berücksichtigt. Bei Wegfall der Gründe für die Wertminderung werden entsprechende Zuschreibungen vorgenommen.

Wenn Sachanlagen stillgelegt, verkauft oder aufgegeben werden, wird der Gewinn oder Verlust aus der Differenz zwischen dem Verkaufserlös und dem Restbuchwert unter den sonstigen betrieblichen Erträgen bzw. Aufwendungen erfasst.

Instandhaltungsaufwendungen werden im Geschäftsjahr der Entstehung als Aufwand behandelt.

4. Vermögenswerte aus Miet- und Leasingverhältnissen

Gemietete Sachanlagen, bei denen im Wesentlichen alle Risiken und Chancen, die sich aus dem Eigentum an einem Vermögensgegenstand ergeben, übertragen wurden (Finanzierungsleasing), sind in Übereinstimmung mit IAS 17 mit ihrem Marktwert oder dem niedrigeren Barwert aktiviert. Die Abschreibungen erfolgen planmäßig über die Laufzeit des Leasingvertrags. Sofern jedoch der Übergang des rechtlichen Eigentums am Leasingobjekt zum Ende der Vertragslaufzeit hinreichend sicher ist, erfolgt die Abschreibung über die längere wirtschaftliche Nutzungsdauer. Die aus den künftigen Leasingraten resultierenden Zahlungsverpflichtungen sind abgezinst passiviert.

5. Zuschüsse der öffentlichen Hand

Zuschüsse der öffentlichen Hand und von sonstigen Dritten werden passiviert und entsprechend der Nutzungsdauer des zugeordneten Vermögensgegenstandes aufgelöst.

6. Finanzanlagen

Innerhalb der übrigen Finanzanlagen werden sonstige Beteiligungen und Ausleihungen ausgewiesen. Diese werden mit den Anschaffungskosten oder zum niedrigeren Marktwert am Bilanzstichtag bewertet. Verzinsliche Ausleihungen werden mit ihrem Nennwert bilanziert.

Anteile an Joint Ventures werden entsprechend IAS 31 unter Anwendung der Equity-Methode bilanziert.

Bei den zu Anschaffungskosten bilanzierten Beteiligungen handelt es sich um Beteiligungen, die nicht auf einem aktiven Markt notieren und deren Zeitwerte daher nicht verlässlich ermittelt werden können.

Die Ausleihungen sind variabel verzinst, sodass ihr Buchwert annähernd dem Marktwert entspricht.

Auf alle Finanzanlagen werden bei Wertminderung außerplanmäßige Abschreibungen vorgenommen (siehe Konzernanhangangabe Wertminderung).

7. Vorräte

Die Vorräte werden mit den Anschaffungs- oder Herstellungskosten bzw. zum niedrigeren erzielbaren Marktpreis am Bilanzstichtag bewertet. Die Ermittlung der Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten erfolgt für gleichartige Vermögenswerte nach dem gewogenen Durchschnittspreisverfahren bzw. nach ähnlichen Verfahren. In die Herstellungskosten werden nur die direkt zurechenbaren Kosten und anteilige Gemeinkosten einbezogen. Zinsen für Fremdkapital werden nicht angesetzt, da in der Regel keine qualifizierten Vermögenswerte vorliegen.

8. Liefer-, Ertragsteuer- und sonstige Forderungen

Die Aktivierung der Forderungen erfolgt zu Anschaffungskosten. Erkennbaren Risiken wird durch die Bildung entsprechender Wertberichtigungen Rechnung getragen.

Unter den sonstigen Forderungen werden auch jene derivativen finanziellen Vermögenswerte ausgewiesen, die einen positiven Marktwert aufweisen und als „Zu Handelszwecken gehalten“ klassifiziert sind.

9. Wertpapiere des Umlaufvermögens

Der Wertpapierbestand des Vorjahres betraf Aktien, welche als „Available for Sale“ klassifiziert wurden. Die Wertpapiere wurden im Geschäftsjahr 2010 zur Gänze verkauft.

10. Kassenbestand und kurzfristige Finanzmittel

Zahlungs- und sonstige kurzfristige Finanzmittel setzten sich aus dem Kassenbestand, Schecks und Guthaben bei Kreditinstituten sowie solchen Wertpapieren zusammen, die vom Konzern zur Liquiditätssteuerung eingesetzt werden. Sie werden zu Marktwerten bewertet, welche auf hinreichend liquiden Märkten gebildet werden und daher zuverlässig ermittelbar sind.

11. Wertminderung

Bei Vermögenswerten wird jeweils zum Bilanzstichtag überprüft, ob Anhaltspunkte für eine Wertminderung vorliegen. Bei Firmenwerten erfolgt eine solche jährliche Überprüfung (Impairmenttest) auch ohne Anhaltspunkte kurz vor jedem Bilanzstichtag.

Für Zwecke des Impairmenttests werden in der POLYTEC GROUP die Vermögenswerte auf der niedrigsten Ebene, die selbständig Cash-Flows generieren, zusammengefasst (zahlungsmittelgenerierende Einheit). Firmenwerte werden jenen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten zugeordnet, von denen erwartet wird, dass diese Nutzen aus Synergien ziehen und die niedrigste konzernale Ebene der Managementüberwachung der Cash-Flows darstellen. Bei Firmenwerten wird in der Regel das Segment als zahlungsmittelgenerierende Einheit bestimmt.

Der Nutzwert des Vermögenswertes entspricht dem Barwert der geschätzten künftigen Cash-Flows aus seiner fortgesetzten Nutzung und seiner Veräußerung am Ende der Nutzungsdauer unter Zugrundelegung eines marktüblichen und an die spezifischen Risiken des Vermögenswertes angepassten Zinssatzes vor Steuern. Bei der Ermittlung der künftigen Cash-Flows wird ein Planungshorizont von drei Jahren zugrundegelegt. Der Zinssatz, welcher für die Ermittlung der Barwerte herangezogen wird, entspricht den durchschnittlichen Kapitalkosten der jeweiligen Cash Generating Unit und wurde für das Geschäftsjahr 2010 mit 10% bis 11% festgelegt. Kann für einen einzelnen Vermögenswert kein eigenständiger Cash-Flow festgestellt werden, erfolgt die Ermittlung des Nutzwertes für die nächste größere Einheit, zu der dieser Vermögenswert gehört und für die ein eigenständiger Cash-Flow ermittelt werden kann.

Der Wertminderungsaufwand wird in der Höhe erfasst, in der der Buchwert des einzelnen Vermögenswertes bzw. der zahlungsmittelgenerierenden Einheit den erzielbaren Betrag übersteigt. Der erzielbare Betrag ist der höhere der beiden Beträge aus Nettoveräußerungspreis und Nutzungswert. Wertminderungsaufwendungen reduzieren anteilig die Buchwerte der Vermögenswerte der zahlungsmittelgenerierenden Einheit.

Bei Entfall der Gründe für Wertminderungen werden bei den Sachanlagen entsprechende Zuschreibungen vorgenommen. Firmenwerte, die aufgrund einer Wertminderung einmal abgeschrieben wurden, werden nicht mehr zugeschrieben.

12. Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern

Abfertigungsverpflichtungen

Aufgrund gesetzlicher Verpflichtungen erhalten Mitarbeiter österreichischer Konzerngesellschaften, welche vor dem 1.1.2003 eingetreten sind, im Kündigungsfall bzw. zum Pensionsantrittszeitpunkt eine einmalige Abfertigung. Diese ist von der Anzahl der Dienstjahre und dem bei Abfertigungsanfall maßgeblichen Bezug abhängig. Für alle nach dem 31.12.2002 begründeten Arbeitsverhältnisse werden Beiträge an eine betriebliche Mitarbeitervorsorgekasse geleistet und als Aufwand erfasst.

Die Rückstellungen für Abfertigungen werden zum Bilanzstichtag einheitlich mit dem sich nach der „Projected-Unit-Credit-Methode“ unter Anwendung eines Rechnungszinssatzes von 4,75% (Vorjahr: 5,5%) und unter Einbeziehung eines Dynamiksatzes für künftige Bezugserhöhungen von 2,0% (Vorjahr: 2,5%) ermittelt. Es wird ein dienstzeitabhängiger Fluktuationsabschlag vorgenommen. Das angenommene Pensionsantrittsalter beträgt bei Frauen und Männern, unter Berücksichtigung von Übergangsregelungen, unverändert zum Vorjahr einheitlich 62 Jahre.

Für versicherungsmathematische Gewinne/Verluste wird die Korridor-methode angewendet. Überschreiten versicherungsmathematische Gewinne/Verluste den Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung zu Beginn des Geschäftsjahres um mehr als 10,0%, werden sie auf die durchschnittliche Restlebensarbeitszeit der Mitarbeiter verteilt als Ertrag bzw. Aufwand erfasst. Laufender und nachzuerrechnender Dienstzeitaufwand sowie als Ertrag bzw. Aufwand ausgewiesene versicherungsmathematische Gewinne/Verluste werden in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung im Personalaufwand ausgewiesen, der mit Abfertigungsrückstellungen in Zusammenhang stehende Zinsenaufwand im Finanzergebnis.

Abfindungsansprüche

Verpflichtungen aus Abfindungsansprüchen bestehen gegenüber Mitarbeitern von polnischen und türkischen Gesellschaften. Aufgrund gesetzlicher Verpflichtungen können Mitarbeiter dieser Gesellschaften im Kündigungsfall bzw. zu anderen gesetzlich definierten Anlässen Einmalzahlungen erhalten. Diese sind von der Anzahl der Dienstjahre und dem bei Abfertigungsanfall maßgeblichen Bezug abhängig.

Pensionsverpflichtungen

Für bestimmte Mitarbeiter von deutschen Konzerngesellschaften bestehen Pensionsverpflichtungen. Die Bilanzierung dieser Verpflichtung erfolgt gemäß IAS 19. Dabei wird der Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung (Defined Benefit Obligation – DBO) ermittelt und dem beizulegenden Zeitwert des am Bilanzstichtag bestehenden Planvermögens gegenübergestellt. Die Pensionsrückstellung wird nach der

„Projected-Unit-Credit-Methode“ ermittelt, wobei je nach Verteilung der Verpflichtungen auf Anwartschaften und flüssige Pensionen und aufgrund der spezifischen Regelungen der einzelnen Versorgungswerke ein Rechnungszinssatz von 4,75 % (Vorjahr: 5,5%) und ein Steigerungsbetrag von 1,5% (Vorjahr: 1,5%) zur Anwendung kommt. Für die versicherungsmathematischen Berechnungen werden die Richttafeln 2005G – Dr. Klaus Heubeck herangezogen.

Zinsaufwendungen resultierend aus dem Sozialkapital werden in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung unter den Finanzaufwendungen erfasst.

Sonstige langfristige Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern

Aufgrund kollektivvertraglicher Vereinbarungen oder aufgrund von Betriebsvereinbarungen sind an Mitarbeiter Jubiläumsgelder nach Maßgabe der Erreichung bestimmter Dienstjahre zu leisten. Für diese Verpflichtung wurde eine Rückstellung gebildet.

13. Steuern

Der Ertragsteueraufwand (die Ertragsteuergutschrift) umfasst die tatsächlichen Steuern und die latenten Steuern.

Die tatsächlichen Steuern für die einzelnen Gesellschaften errechnen sich aus dem steuerpflichtigen Einkommen der Gesellschaft und dem im jeweiligen Land anzuwendenden Steuersatz.

Latente Steuern werden insbesondere für zeitlich abweichende Wertansätze in der Handels- und Steuerbilanz der Einzelgesellschaften sowie für Konsolidierungsvorgänge eingestellt. Ihre Ermittlung erfolgt in Übereinstimmung mit IAS 12 nach der Balance-Sheet-Liability-Methode. Weiters wird der wahrscheinlich realisierbare Steuervorteil aus bestehenden Verlustvorträgen in die Ermittlung einbezogen. Aktive latente Steuern auf Verlustvorträge wurden insoweit gebildet, als mit einem Verbrauch innerhalb eines überschaubaren Zeitraums gerechnet werden kann. Der Berechnung der Steuerlatenz liegt der landesübliche Ertragsteuersatz zugrunde.

14. Übrige langfristige und kurzfristige Verbindlichkeiten

Die Bewertung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen erfolgt bei Entstehen der Verbindlichkeiten in Höhe des beizulegenden Zeitwertes der erhaltenen Lieferungen und Leistungen. In der Folge werden diese Verbindlichkeiten zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet.

Andere Verbindlichkeiten, insbesondere aufgenommene verzinsliche Verbindlichkeiten, werden mit ihrem Rückzahlungsbetrag angesetzt, sofern kein wesentlicher Unterschied zum beizulegenden Zeitwert besteht. Die Folgebewertung erfolgt mittels der Effektivzinsmethode zu fortgeführten Anschaffungskosten.

Die unter den Verbindlichkeiten ausgewiesenen sonstigen Rückstellungen werden angesetzt, wenn bis zur Bilanzerstellung erkennbare Risiken und ungewisse Verpflichtungen bestehen. Sie werden mit jenem Betrag angesetzt, der sich bei sorgfältiger Prüfung des Sachverhaltes als der wahrscheinlichste ergibt. Aufwandsrückstellungen werden nicht passiviert.

Innerhalb dieser Posten werden auch nach IFRS 3 passivierte Eventualverbindlichkeiten ausgewiesen.

15. Originäre Finanzinstrumente

Finanzielle Vermögenswerte und Schulden werden in der Bilanz angesetzt, sofern die Gruppe bei einem Finanzinstrument Vertragspartei wird.

Finanzielle Vermögenswerte werden ausgebucht, wenn die vertraglichen Rechte aus den Vermögenswerten auslaufen oder die Vermögenswerte mit allen wesentlichen Rechten und Pflichten übertragen werden. Finanzielle Verbindlichkeiten werden ausgebucht, wenn die vertraglichen Verpflichtungen beglichen, aufgehoben oder ausgelaufen sind. Marktübliche Käufe und Verkäufe von Finanzinstrumenten werden grundsätzlich zum Erfüllungstag bilanziert.

Finanzielle Vermögenswerte werden klassifiziert in:

- Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte,
- Zu Handelszwecken gehaltene finanzielle Vermögenswerte,
- Kredite und Forderungen,
- Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte.

Finanzielle Verbindlichkeiten werden klassifiziert in:

- Zum Restbuchwert bewertete finanzielle Verbindlichkeiten.

Sonstige mögliche Kategorien gemäß IAS 39 werden nicht angewendet.

16. Derivative Finanzinstrumente

Entsprechend der Finanzpolitik der Gruppe werden derivative Finanzinstrumente zu Sicherungszwecken und zur Optimierung des Nettozinsergebnisses der Gruppe gehalten.

Zum 31.12.2010 werden folgende schwebende derivative Finanzinstrumente gehalten:

	Währung	Längste Laufzeit	Nominale (x 1.000)	Fair Value TEUR
Zinssatz-Swap	EUR	Dezember 2011	5.000	-98
Zinssatz-Swap	EUR	Oktober 2012	10.000	-548
Devisentermingeschäft	USD	Mai 2011	500	30
Devisentermingeschäft	USD	Juni 2011	500	40

Zusätzlich besteht eine Call Option zum Erwerb von konzernfremden Gesellschaftsanteilen, die ab 2014 ausübbar ist. Während des Geschäftsjahres wurden auch Devisentermingeschäfte zur Absicherung des Währungsrisikos, welchem die Geschäftstätigkeit des Konzerns in Südafrika unterliegt, eingesetzt.

Die Zinssatz-Swaps sind keinem spezifizierten Bilanzposten zuzuordnen, sondern einem Portfolio von Finanzverbindlichkeiten, und dienen der Optimierung des Nettozinsergebnisses.

Bei fehlenden Marktpreisen würden für die Festlegung der Fair Values anerkannte Bewertungsmodelle, insbesondere Optionspreismodelle und Analysen der diskontierten erwarteten Cash-Flows, herangezogen werden.

Sämtliche derivativen Finanzinstrumente werden als „zu Handelszwecken gehalten“ klassifiziert.

Vom Hedge Accounting gemäß IAS 39 wird nicht Gebrauch gemacht.

17. Ertrags- und Aufwandsrealisierung

Erlöse aus dem Verkauf von Erzeugnissen und Waren werden zum Zeitpunkt des Überganges der Risiken und Chancen auf den Käufer realisiert. Betriebliche Aufwendungen werden mit Inanspruchnahme der Leistungen bzw. zum Zeitpunkt ihrer Verursachung ergebniswirksam.

18. Finanzergebnis

Der Finanzierungsaufwand umfasst die für die aufgenommenen Fremdfinanzierungen und Finanzierungs-Leasinggeschäfte anfallenden Zinsen und zinsähnlichen Aufwendungen sowie die Zinskomponente der Veränderung der Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern.

Die Finanzerträge beinhalten die aus der Veranlagung von Finanzmitteln und der Investition in Finanzvermögen realisierten Zinsen, Dividenden und ähnlichen Erträge. Zinsenerträge werden zeitproportional unter Berücksichtigung der Effektivverzinsung des Aktivums realisiert. Dividenderträge werden mit der Entstehung des Rechtsanspruches ausgewiesen.

Gewinne und Verluste aus der Veräußerung von Finanzvermögen, Wertminderungsaufwendungen aus Finanzanlagen, mit der Finanzierung zusammenhängende Währungskursgewinne und -verluste sowie Ergebnisse von Sicherungsgeschäften werden im Finanzergebnis ausgewiesen.

19. Unsicherheiten bei Ermessensbeurteilungen und Annahmen

Im Konzernabschluss müssen zu einem gewissen Grad Schätzungen vorgenommen und Annahmen getroffen werden, die die bilanzierten Vermögensgegenstände und Verbindlichkeiten, die Angabe von sonstigen Verpflichtungen am Bilanzstichtag und den Ausweis von Erträgen und Aufwendungen während der Berichtsperiode beeinflussen. Die sich in der Zukunft tatsächlich ergebenden Beträge können von den Schätzungen abweichen.

Insbesondere die Annahmen bezüglich zukünftiger Cash-Flows von zahlungsmittelgenerierenden Einheiten, welche auf den mittelfristigen Planungen des Konzerns beruhen, können sich als unrichtig erweisen und in Folgejahren Auswirkungen auf Vermögensgegenstände (insbesondere Firmenwerte und aktive latente Steuerabgrenzungen) nach sich ziehen.

Die Bewertung der Abfertigungs- und Pensionsrückstellungen beruht auf einer Methode, bei der Parameter wie der erwartete Abzinsungsfaktor, Gehalts- und Pensionssteigerungen sowie die erwarteten Erträge aus Planvermögen angewendet werden. Wenn sich die relevanten Parameter wesentlich anders entwickeln als erwartet, kann dies wesentliche Auswirkungen auf die Rückstellungen und in der Folge auf die Netto-Pensions- bzw. Abfertigungsaufwendungen der Gruppe haben.

Bei der Beurteilung der Realisierbarkeit der latenten Steuern überprüft der Vorstand, ob es wahrscheinlich ist, dass alle latenten Steuern realisiert werden. Die endgültige Realisierbarkeit von latenten Steuern ist davon abhängig, ob in jenen Perioden steuerpflichtiges Einkommen

erzielt wird, in denen die temporären Differenzen abzugsfähig werden. Wenn die Gesellschaft nicht ausreichend steuerpflichtiges Einkommen erzielt, dann können aktive latente Steuern aus Verlustvorträgen nicht verwertet werden und müssen wertberichtigt werden.

D. Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung und zur Konzernbilanz

1. Umsatzerlöse und Segmentberichterstattung

Die Darstellung der Segmente erfolgt nach Produktgruppen und entspricht dem internen Berichtssystem der Gruppe. Aufgrund der Erfahrungen der letzten Jahre mit der zum Zeitpunkt des Börsenganges definierten Segmentstruktur, welche nicht mehr der aktuellen Organisationsstruktur und dem internen Berichtswesen entspricht, wurde in Übereinstimmung mit IFRS 8 die Segmentstruktur an die Entscheidungswege des Konzerns angepasst. Aufgrund ähnlicher langfristiger Ertragsentwicklung, vergleichbarer wirtschaftlicher Merkmale, ähnlicher Produktspektren und Technologien und teilweise redundanter Vertriebsstrukturen erfolgte die Zusammenlegung der bisherigen Divisionen Automotive Systems und Composites. Dementsprechend erfolgt die Segmentierung nunmehr in die Automotive/Systems Division und die Car Styling Division. Für eine bessere Vergleichbarkeit wurden die Vorjahreswerte entsprechend angepasst. Für eine Beschreibung der Tätigkeitsschwerpunkte der Geschäftsfelder verweisen wir auf Abschnitt A. des Konzernanhangs.

Vermögenswerte und Verbindlichkeiten sowie Aufwendungen und Erträge wurden den einzelnen Segmenten nur so weit zugeordnet, als diese unmittelbar oder mittels eines vernünftigen Verfahrens den jeweiligen Segmenten zuordenbar waren. Nicht auf diese Weise zuordenbare Posten sind in den Spalten „Sonstige Segmente“ und „Konsolidierung“ ausgewiesen. Die Verrechnungspreise zwischen den Segmenten basieren auf vergleichbaren marktüblichen Konditionen.

Wesentliche Unterschiede in der Bewertung der Vermögensgegenstände oder Schulden einzelner Segmente bestehen nicht. Auf die Erläuterungen der für die Gruppe angewendeten Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze wird verwiesen.

Der Konzern ist als Automobilzulieferer naturgemäß von nur wenigen großen Kunden abhängig. In den Jahren 2010 und 2009 wurde mit jeweils drei Kundengruppen ein Anteil am Konzernumsatz von über 10% erzielt. In Summe betrug der Umsatz mit den drei größten Kunden im Jahr 2010 rund 56% (Vorjahr: 55%). Aufgrund der breiten Modell- und Markenaufstellung der Großkunden der Gruppe, welche in der Regel

sowohl im Pkw- als auch im Nutzfahrzeugbereich tätig sind, sind in allen drei Fällen alle separiert berichteten Geschäftsfelder von der Kunden-Lieferanten-Beziehung, freilich in unterschiedlichem Ausmaß, beeinflusst.

Die auf Konzernebene zu machenden Angaben zu den geografischen Bereichen stellen sich zu den Bilanzstichtagen wie folgt dar:

	Außenumsätze		Latente Steueransprüche		Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern	
	2010	2009	2010	2009	31.12.2010	31.12.2009
Österreich	29.471	32.838	10.794	9.261	1.913	1.774
Deutschland	513.436	404.356	5.835	4.390	22.633	22.322
Sonstige EU	181.269	136.735	457	324	132	1.405
Rest der Welt	45.894	33.118	0	0	201	160
Konzern	770.070	607.047	17.086	13.974	24.878	25.661

Sämtliche Angaben zu den Segmenten des Konzerns sind in Anlage 1 zum Konzernanhang ersichtlich. Die Segmenterlöse werden auf Basis des Standortes der Kunden ermittelt.

Die Verteilung der Umsätze nach Kategorien stellt sich wie folgt dar:

in TEUR	2010	2009
Teileumsatz und sonstiger Umsatz	701.977	522.745
Werkzeug- und Entwicklungsumsatz	68.093	84.302
Gesamt	770.070	607.047

2. Sonstige betriebliche Erträge

in TEUR	2010	2009
Erträge aus dem Abgang vom und der Zuschreibung zum Anlagevermögen mit Ausnahme der Finanzanlagen	81	560
Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen	8.935	7.442
Kursgewinne	1.045	2.121
Übrige Erträge	12.170	12.316
Gesamt	22.231	22.439

3. Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Herstellungsleistungen

in TEUR	2010	2009
Materialaufwand	344.167	254.953
Aufwendungen für bezogene Leistungen	64.462	75.241
Gesamt	408.629	330.194

4. Personalaufwand

in TEUR	2010	2009
Löhne und Gehälter	160.259	143.995
Gesetzlicher Sozialaufwand	34.925	35.114
Aufwendungen für Abfertigung und Altersversorgung	4.754	5.302
Sonstiger Personalaufwand	6.276	2.098
Gesamt	206.215	186.509

Die Aufwendungen für Abfertigung und Altersversorgung beinhalten auch die Aufwendungen für beitragsorientierte Pläne.

Die durchschnittliche Anzahl der Arbeitnehmer betrug:

	2010	2009
Arbeiter	4.072	4.077
Angestellte	1.112	1.159
Gesamt	5.184	5.236

Zum Stichtag 31.12.2010 beschäftigte die POLYTEC GROUP 5.019 Mitarbeiter (3.950 Arbeiter und 1.069 Angestellte exklusive Leasingpersonal).

5. Sonstige betriebliche Aufwendungen

in TEUR	2010	2009
Leasingpersonal	26.647	9.111
Instandhaltungsaufwand	17.838	13.765
Ausgangsfrachten	9.615	8.239
Mietaufwendungen für Liegenschaften	15.310	15.183
Anderer Miet- und Leasingaufwand	4.821	5.327
IT- und Kommunikationsaufwand	3.330	3.366
Rechts- und Beratungsaufwand	4.041	2.903
Kursverluste	427	1.626
Sonstige Betriebsaufwendungen	12.708	10.493
Sonstige Vertriebskosten	5.113	3.874
Sonstige Verwaltungskosten	9.700	8.449
Risikovorsorgen und Schadensfälle	3.123	3.853
Steuern und Gebühren, soweit sie nicht unter Ertragsteuern fallen	522	518
Verluste aus dem Abgang vom Anlagevermögen mit Ausnahme der Finanzanlagen	63	380
Gesamt	113.258	87.091

6. Wertminderungen

Gemäß IAS 36 sind Vermögenswerte bei Vorliegen bestimmter Indikatoren hinsichtlich ihrer Werthaltigkeit zu testen. Diese Werthaltigkeitstests ergaben 2010 kein Erfordernis für Wertminderungen (Vorjahr: TEUR 3.965). Die Wertminderungen des Vorjahres betrafen im Wesentlichen Produktionsanlagen am spanischen Standort der Gruppe.

Gemäß IFRS 3 (Business Combinations) werden die Firmenwerte beginnend mit dem Geschäftsjahr 2005 nicht mehr planmäßig abgeschrieben, sondern jährlich einem Impairmenttest unterzogen.

Auf Basis dieses Werthaltigkeitstests waren im Jahr 2010 wie im Vorjahr keine Firmenwertabschreibungen notwendig.

7. Restrukturierungskosten

Die Restrukturierungskosten betrafen im Vorjahr Maßnahmen im Personalbereich (TEUR 2.891), Kosten im Zusammenhang mit der Schließung des Standortes Schweden (TEUR 1.845) sowie Kosten im Zusammenhang mit dem Abgang der PEGUFORM Gruppe (TEUR 3.085), die nicht dem Ergebnis aus zur Veräußerung gehaltenen Geschäftsbereichen zuzuordnen waren.

8. Finanzergebnis

in TEUR	2010	2009
Erträge aus sonstigen Beteiligungen	18	0
Zinsen- und Wertpapiererträge	232	776
Abschreibungen auf Finanzanlagen	0	-45
Zinskomponente Versorgungszusagen	-1.240	-1.296
Sonstiger Zinsaufwand	-6.308	-6.365
Wertminderung Wertpapiere des Umlaufvermögens	0	-9.944
Abgangserträge Wertpapiere des Umlaufvermögens	6.119	0
Sonstiges Finanzergebnis	-315	-524
Gesamt	-1.495	-17.397

Die Zinskomponente aus Versorgungszusagen ist nicht zahlungswirksam. Alle übrigen Zinsaufwendungen und -erträge sind zahlungswirksam.

Die Wertminderung der Wertpapiere des Umlaufvermögens betrafen im Vorjahr Aktien, welche als „Available for Sale“ klassifiziert wurden. Diese wurden in 2010 zur Gänze veräußert.

9. Ertragsteuern

in TEUR	2010	2009
Aufwendungen für laufende Ertragsteuern	2.962	2.074
davon aperiodisch	57	-650
Veränderungen latenter Ertragsteuern	-2.823	1.722
davon aperiodisch	0	2.090
Gesamt	140	3.796
davon aperiodisch	57	1.440

Der Ertragsteueraufwand des Geschäftsjahres 2010 von TEUR 140 ist um TEUR 6.291 niedriger als der rechnerische Ertragsteuerertrag von TEUR 6.431, der sich unter Anwendung des Steuersatzes von 25% auf das Ergebnis vor Ertragsteuern von TEUR 25.725 ergeben würde.

Die Ursachen für den Unterschied zwischen rechnerischem und ausgewiesenem Ertragsteueraufwand im Konzern stellen sich folgendermaßen dar:

in TEUR	2010	2009
Gewinn vor Ertragsteuern	27.725	-47.633
davon 25 % rechnerischer Ertragsteueraufwand	6.431	-11.908
Veränderung der Wertberichtigung aktiver latenter Steuern	-3.414	13.071
Permanente Differenzen	-2.912	2.034
Differenzen aus dem Unterschied des lokalen Steuersatzes zum Konzernsteuersatz	-23	-841
Ertragsteueraufwand der Periode	83	2.356
Aperiodischer Ertragsteueraufwand	57	1.440
Ausgewiesener Ertragsteueraufwand	140	3.796

Für einzelne Konzernunternehmen wurden latente Steuern aktiviert, obwohl diese im Jahr 2010 Verluste erlitten haben. Auf Basis der vorliegenden Planungsrechnungen geht der Vorstand davon aus, dass die aktivierten Beträge in absehbarer Zeit realisiert werden können.

10. Ergebnis aus zur Veräußerung gehaltenen Geschäftsbereichen

Das Ergebnis aus zur Veräußerung gehaltenen Geschäftsbereichen betraf ausschließlich die im Vorjahr veräußerte PEGUFORM Gruppe und stellte sich wie folgt dar:

in TEUR	2010	2009
Umsatzerlöse	0	558.881
Betriebsleistung	0	589.163
Materialaufwand	0	-399.359
Personalaufwand	0	-121.953
Sonstige betriebliche Aufwendungen	0	-66.424
EBITDA	0	1.428
Abschreibungen	0	0
Wertminderung gem. IFRS 5	0	-47.651
EBIT	0	-46.223
Finanzergebnis	0	-6.148
Ergebnis vor Steuern	0	-52.371
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	0	1.895
Jahresfehlbetrag	0	-50.477
Endkonsolidierungserfolg PEGUFORM Gruppe	0	15.751
Dem Minderheitsgesellschafter zuordenbarer Ergebnisanteil	0	-846
Abzüglich mit Zinsverzichten saldierter Zinsaufwand	0	-3.078
Ergebnis aus zur Veräußerung gehaltenen Geschäftsbereichen	0	-38.650

Die den Zinsaufwand des Geschäftsjahres 2009 betreffenden Zinsverzichte in Höhe von EUR 3,1 Mio. wurden mit dem entsprechenden Zinsaufwand saldiert. Der verbleibende Endkonsolidierungserfolg in Höhe von EUR 12,7 Mio. wurde neben dem laufenden Verlust der PEGUFORM Gruppe in den ersten beiden Quartalen 2009 sowie der Abwertung der langfristigen zur Veräußerung gehaltenen Vermögensgegenstände auf den voraussichtlichen Veräußerungsbetrag vor Berücksichtigung von Minderheitenanteilen dem Ergebnis aus zur Veräußerung gehaltenen Geschäftsbereichen zugeordnet.

Das laufende Ergebnis der PEGUFORM Gruppe im ersten Halbjahr 2009 wurde auf Basis der Berichterstattung zur Erstellung des Halbjahresabschlusses 2009 ermittelt und wurde innerhalb des Ergebnisses aus zur Veräußerung gehaltenen Geschäftsbereichen zwischen laufendem Ergebnis und Endkonsolidierungserfolg ordnungsgemäß aufgeteilt.

11. Immaterielle Vermögensgegenstände

Die Aufgliederung der in der Konzernbilanz zusammengefassten Anlagenposten und ihre Entwicklung sind im Anlagenspiegel (Anlage 2 zum Anhang) dargestellt.

Immaterielle Vermögensgegenstände wurden wie im Vorjahr nicht als Sicherheit für Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten an Banken verpfändet oder sicherungsübereignet.

12. Firmenwerte

Die Firmenwerte verteilen sich auf folgende Divisionen:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Car Styling	12.643	12.643
Automotive/Systems	0	119
Sonstige	6.537	6.537
Gesamt	19.180	19.300

13. Sachanlagen

Die Aufgliederung der in der Konzernbilanz zusammengefassten Anlagenposten und ihre Entwicklung sind im Anlagenspiegel (Anlage 2 zum Anhang) dargestellt.

Die zukünftigen Aufwendungen aus nicht kündbaren Operating-Leasingverhältnissen (ohne die Verpflichtungen gegenüber der POLYTEC Immobilien Gruppe, welche im Konzernanhang unter E. 7. erläutert werden) betragen zum 31.12.2010 TEUR 34.920 (Vorjahr: TEUR 35.079) und sind wie folgt fällig:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Bis zu 1 Jahr	10.423	11.599
Länger als 1 Jahr und bis zu 5 Jahren	24.497	23.480
Über 5 Jahre	0	0

Im Sachanlagevermögen sind aktivierte Leasinggüter (Finance Lease) mit einem Buchwert von TEUR 4.791 (Vorjahr: TEUR 13.957) enthalten.

Aus den aktivierten Leasinggütern ergeben sich Leasingverpflichtungen gegenüber Dritten in Höhe von TEUR 5.379 (Vorjahr: TEUR 15.038). Die angeführten Leasingverpflichtungen (Barwerte inklusive Restwertablöse) sind wie folgt fällig:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Bis zu 1 Jahr	3.029	10.136
Länger als 1 Jahr und bis zu 5 Jahren	2.350	4.902
Über 5 Jahre	0	0

Die den Barwerten entsprechenden Leasingzahlungen (ohne Restwertablöse) in Höhe von TEUR 4.590 (Vorjahr: TEUR 14.730) sind wie folgt fällig:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Bis zu 1 Jahr	2.581	9.509
Länger als 1 Jahr und bis zu 5 Jahren	2.009	5.222
Über 5 Jahre	0	0

Im Geschäftsjahr 2010 waren keine Wertminderungen auf Sachanlagen vorzunehmen (Vorjahr: TEUR 3.965). Zuschreibungen wurden wie im Vorjahr keine vorgenommen.

Für Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten in der Höhe von TEUR 30.953 (Vorjahr: TEUR 34.662) sind Sachanlagen als Sicherheit an Banken verpfändet oder sicherungsübereignet.

14. Ausleihungen

Der Konzern hat langfristige Darlehen an Gesellschaften der POLYTEC Immobilien Gruppe ausgereicht (siehe Erläuterungen bei E. 7. zu nahe stehenden Unternehmen). Die vertraglichen Cash-Flows aus den vereinbarten Rückzahlungen und Zinsen (zum Zinsniveau am jeweiligen Bilanzstichtag) stellen sich wie folgt dar:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Buchwert	1.606	2.000
Cash-Flow des Folgejahres	408	521
Cash-Flow der Jahre 2 bis 5	1.349	1.562
Cash-Flow über 5 Jahre	0	0

15. Latente Steuerabgrenzung

Die Unterschiede zwischen den Wertansätzen in der Steuer- und in der IFRS-Bilanz resultieren aus folgenden Unterschiedsbeträgen bzw. wirken sich mit folgender Steuerlatenz aus:

	31.12.2010		31.12.2009	
	Aktiv	Passiv	Aktiv	Passiv
Immaterielles Anlagevermögen	0	0	0	0
Sachanlagen	-398	207	-975	265
Abfertigungsrückstellung	435	0	360	-32
Pensionsrückstellung	1.338	0	465	0
Übrige Personalrückstellungen	485	0	314	0
Steuerliche Verlustvorträge	8.844	0	10.866	0
Leasingverbindlichkeiten	1.276	0	1.947	0
Sonstige Rückstellungen	1.607	0	2.785	0
Sonstige	3.375	117	-1.854	48
Zwischensumme	16.962	324	13.907	281
Schuldenkonsolidierung	0	5.242	0	4.817
Zwischengewinneliminierung	124	0	67	0
Aktivierung/Rückstellung für latente Steuern	17.086	5.566	13.974	5.098

Latente Steuern auf Verlustvorträge wurden in Höhe von TEUR 31.004 (Vorjahr: TEUR 29.734) nicht aktiviert.

16. Vorräte

Die Gliederung der Vorräte stellt sich wie folgt dar:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	27.599	27.429
Unfertige Erzeugnisse	8.424	17.871
Noch nicht abrechenbare Leistungen	28.611	27.660
Erhaltene Anzahlungen	-15.721	-23.526
Fertige Erzeugnisse und Waren	13.701	20.606
Geleistete Anzahlungen	4.527	2.932
Gesamt	67.141	72.972

Für Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten in Höhe von TEUR 25.776 (Vorjahr: TEUR 33.141) sind Vorräte als Sicherheit an Banken verpfändet.

17. Liefer- und sonstige Forderungen

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	61.046	54.976
davon mit RLZ ¹⁾ > 1 Jahr	1.139	3.616
davon gegenüber Unternehmen mit Beteiligungsverhältnis	286	69
davon aus verbundenen Unternehmen	4	2
Sonstige Forderungen und Vermögensgegenstände	17.126	19.453
davon mit RLZ ¹⁾ > 1 Jahr	2.718	1.135
davon aus verbundenen Unternehmen	0	0
davon gegenüber Unternehmen mit Beteiligungsverhältnis	0	0
davon gegenüber nahe stehenden Unternehmen	36	125
Ertragsteuerforderungen	847	1.200
davon mit RLZ ¹⁾ > 1 Jahr	0	0
Aktive Rechnungsabgrenzungsposten	548	1.073
davon mit RLZ ¹⁾ > 1 Jahr	0	0
Gesamt	79.567	76.702
davon mit RLZ ¹⁾ > 1 Jahr	3.857	4.751
davon gegenüber Unternehmen mit Beteiligungsverhältnis	286	69
davon aus verbundenen Unternehmen	4	2
davon gegenüber nahe stehenden Unternehmen	36	125

¹⁾ Restlaufzeit

Für Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten in Höhe von TEUR 32.302 (Vorjahr: TEUR 42.739) sind Forderungen im Rahmen von stillen Globalzessionen sicherungsweise an Banken abgetreten.

Die Fälligkeitenstruktur der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber Dritten zum Bilanzstichtag stellt sich wie folgt dar:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Nicht fällig	44.379	43.795
Bis 60 Tage überfällig	10.536	8.464
Bis 120 Tage überfällig	2.912	867
Bis 360 Tage überfällig	3.066	1.208
Über 360 Tage überfällig	153	642
Gesamt	61.046	54.976

Bei der Bestimmung der Werthaltigkeit der Forderungen wird neben der individuellen Kreditwürdigkeit der Schuldner vor allem auf deren Überfälligkeit abgestellt. Nach Einschätzung des Managements bestehen keine wesentlichen Unterschiede zwischen dem Buchwert und dem Marktwert der Forderungen.

Die bestehenden Wertberichtigungen zu Forderungen entwickelten sich im Geschäftsjahr wie folgt:

in TEUR	Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Sonstige Forderungen
Stand am 1.1.2010	3.176	78
Änderung Konsolidierungskreis	0	0
Verbrauch	-296	0
Auflösung	-762	0
Zuweisung	350	0
Fremdwährungsdifferenzen	26	16
Stand am 31.12.2010	2.494	94

18. Wertpapiere des Umlaufvermögens

Der Bestand betraf im Vorjahr die von der POLYTEC Holding AG gehaltenen Aktien der Grammer AG.

19. Kassenbestand und kurzfristige Finanzmittel

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Kassenbestand und kurzfristige Finanzmittel	29.013	31.857

Wesentliche Verfügungsbeschränkungen über die in diesem Posten enthaltenen Beträge waren zum Bilanzstichtag keine vorhanden. Ein Betrag von TEUR 189 (Vorjahr: TEUR 189) ist zugunsten einer Bank verpfändet.

20. Finanzielle Vermögenswerte

in TEUR	Fortgeführte Anschaffungskosten	Marktwert erfolgsneutral	Marktwert erfolgswirksam	Bilanzansatz 31.12.2010	Marktwert 31.12.2010
Kredite und Forderungen					
Liefer- und sonstige Forderungen	78.102	0	0	78.102	78.102
Ausleihungen	1.606	0	0	1.606	1.606
Beteiligungen	1.183	0	0	1.183	1.183
Kassenbestand und kurzfristige Finanzmittel	29.013	0	0	29.013	29.013
	109.903	0	0	109.903	109.903
Zu Handelszwecken gehalten					
Devisentermingeschäfte	0	0	70	70	70
Zinsderivate	0	0	-645	-645	-645
	0	0	-575	-575	-575
Zur Veräußerung verfügbar					
Wertpapiere des Umlaufvermögens	0	0	0	0	0
	0	0	0	0	0
Gesamt	109.903	0	-575	109.328	109.328

in TEUR	Fortgeführte Anschaffungskosten	Marktwert erfolgsneutral	Marktwert erfolgswirksam	Bilanzansatz 31.12.2009	Marktwert 31.12.2009
Kredite und Forderungen					
Liefer- und sonstige Forderungen	70.884	0	0	70.884	70.884
Ausleihungen	2.000	0	0	2.000	2.000
Beteiligungen	1.195	0	0	1.195	1.195
Kassenbestand und kurzfristige Finanzmittel	31.857	0	0	31.857	31.857
	105.935	0	0	105.935	105.935
Zu Handelszwecken gehalten					
Zinsderivate	0	0	-919	-919	-919
Zur Veräußerung verfügbar					
Wertpapiere des Umlaufvermögens	15.876	0	-9.944	5.932	5.932
Gesamt	121.811	0	-10.863	110.948	110.948

Die flüssigen Mittel, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstigen kurzfristigen finanziellen Vermögenswerte haben überwiegend kurze Restlaufzeiten. Daher entsprechen deren Buchwerte zum Bilanzstichtag näherungsweise dem beizulegenden Zeitwert. Die beizulegenden Zeitwerte von sonstigen langfristigen Forderungen und sonstigen finanziellen Vermögenswerten entsprechen, sofern wesentlich, den Barwerten der mit den Vermögenswerten verbundenen Zahlungen unter Berücksichtigung der jeweils aktuellen Marktparameter.

Die Kredite und Forderungen enthalten auch nicht börsennotierte Eigenkapitalinstrumente, deren Fair Value nicht zuverlässig bestimmbar war und die in Höhe des oben angeführten Buchwertes der Beteiligungen zu Anschaffungskosten bilanziert wurden.

Die zu Marktwerten bewerteten finanziellen Vermögenswerte verteilen sich wie folgt auf die drei Stufen der Fair-Value-Hierarchie:

	Davon Stufe 1 31.12.2010	Davon Stufe 2 31.12.2010	Davon Stufe 3 31.12.2010
Zu Handelszwecken gehalten			
Devisentermingeschäfte	0	70	0
Zinsderivate	0	-645	0
Zur Veräußerung verfügbar			
Wertpapiere des Umlaufvermögens	0	0	0
	0	-575	0

	Davon Stufe 1 31.12.2009	Davon Stufe 2 31.12.2009	Davon Stufe 3 31.12.2009
Zu Handelszwecken gehalten			
Zinsderivate	0	-919	0
Zur Veräußerung verfügbar			
Wertpapiere des Umlaufvermögens	5.932	0	0
	5.932	-919	0

Diese drei Stufen unterscheiden Fair Values nach der Bedeutung der in die Bewertung einbezogenen Einflussfaktoren und verdeutlichen, inwiefern beobachtbare Marktdaten bei der Bewertung des beizulegenden Zeitwertes verfügbar sind.

Die Stufen der Fair-Value-Hierarchie und ihre Anwendung auf Vermögenswerte und Verbindlichkeiten können wie folgt beschrieben werden:

Stufe 1:

Notierte Marktpreise für identische Vermögenswerte oder Verbindlichkeiten an aktiven Märkten.

Stufe 2:

Andere Informationen als notierte Marktpreise, die direkt (z. B. Preise) oder indirekt (z. B. abgeleitet aus Preisen) beobachtbar sind.

Stufe 3:

Informationen für Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, die nicht auf beobachtbaren Marktdaten basieren.

21. Konzerneigenmittel

Das Grundkapital der POLYTEC Holding AG beträgt am Bilanzstichtag TEUR 22.330 (Vorjahr: TEUR 22.330) und ist in 22.329.585 Stammaktien (Vorjahr: 22.329.585 Stammaktien) zum Nennbetrag von je EUR 1,00 zerlegt.

Mit Beschluss der ordentlichen Hauptversammlung vom 21.5.2008 wurde ein genehmigtes Kapital beschlossen. Der Vorstand ist somit berechtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats längstens fünf Jahre ab Eintragung des genehmigten Kapitals das Grundkapital um bis zu

Nominale EUR 11.164.792,00 durch Ausgabe neuer Aktien zu einem Mindestausgabebetrag von je EUR 1,00 zu erhöhen. Die Ausgabe der neuen Aktien kann auch unter Ausschluss des Bezugsrechtes der Aktionäre erfolgen.

Die Kapitalrücklagen enthalten die anlässlich von Kapitalerhöhungen einbezahlten Agios abzüglich der der Kapitalerhöhung zuordenbaren Kosten des Börseganges der POLYTEC Holding AG im Geschäftsjahr 2006. Im Geschäftsjahr 2008 wurden auf Basis der österreichischen Gesetzeslage im Einzelabschluss der POLYTEC Holding AG Kapitalrücklagen in Höhe von TEUR 20.220 zur Abdeckung des Jahresfehlbetrages aufgelöst.

Die angesammelten Ergebnisse resultieren aus den im Konzern erwirtschafteten vorgetragenen Ergebnissen sowie sonstigen Änderungen der Konzerneigenmittel.

Angaben zum Kapitalmanagement

Die POLYTEC Holding AG unterliegt keinen satzungsmäßigen Mindestkapitalerfordernissen. Dennoch sieht die Gruppe in einer ausreichenden Eigenkapitalausstattung vor allem ein wichtiges Element der Insolvenzvorsorge. Die Relation von Eigen- zu Gesamtkapital zeigt folgendes Bild:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Summe Eigenkapital	87.336	61.483
Bilanzsumme	308.512	332.081
Eigenkapitalquote	28,3%	18,5%

Kapitalmanagement bedeutet für POLYTEC eine Steuerung des Eigenkapitals und der Nettofinanzschulden (abzüglich Finanzanlagevermögen), welche in Summe das „Capital Employed“ ergeben. Durch eine Optimierung der beiden Komponenten wird versucht, die Rendite der Aktionäre zu optimieren. Neben der Eigenkapitalquote zieht POLYTEC vor allem die Kennzahlen „Gearing“ (Nettofinanzschulden zu Eigenkapital) und „Leverage Ratio“ (Nettofinanzschulden zu EBITDA) für die Bemessung ihrer Verschuldungsfähigkeit heran. Die Gesamtkosten des eingesetzten Kapitals und die mit verschiedenen Arten des Kapitals verbundenen Risiken werden laufend überwacht.

22. Ergebnis je Aktie

Gemäß IAS 33 (Earnings per Share) ergeben sich „Basic Earnings per Share“ durch die Division des den Stammaktionären zustehenden Periodenergebnisses (Konzernjahresüberschuss nach Minderheitenanteilen) durch die gewichtete Anzahl der während der Periode ausstehenden Stammaktien.

	in	2010	2009
Konzernjahresüberschuss nach Minderheitenanteil	TEUR	25.009	-90.506
Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten nach Minderheitenanteil	TEUR	25.009	-51.856
Durchschnittliche Zahl der ausgegebenen Stammaktien	Stück	22.329.585	22.329.585
Durchschnittlich gehaltene eigene Aktien	Stück	0	29.934
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien	Stück	22.329.585	22.299.651
Ergebnis je Aktie	EUR/Stück	1,12	-4,06
Ergebnis je Aktie aus fortgeführten Geschäftsbereichen	EUR/Stück	1,12	-2,33

Das verwässerte Ergebnis je Aktie entspricht dem unverwässerten Ergebnis je Aktie, da sich keine Finanzinstrumente mit Verwässerungseffekt im Umlauf befinden.

Der Vorstand der POLYTEC Holding AG wird für das Geschäftsjahr 2010 vorschlagen, wie im Vorjahr auf die Ausschüttung einer Dividende zu verzichten.

23. Verzinliche Verbindlichkeiten

Diese Position enthält alle verzinlichen Verbindlichkeiten mit einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr und gliedert sich wie folgt:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	19.658	7.425
davon mit RLZ ¹⁾ > 5 Jahre	286	4.000
davon dringlich besichert	19.658	4.523
Andere verzinliche Verbindlichkeiten	198	262
davon mit RLZ ¹⁾ > 5 Jahre	0	0
Leasingverbindlichkeiten	2.350	4.902
davon mit RLZ ¹⁾ > 5 Jahre	0	0
Gesamt	22.206	12.589

¹⁾ Restlaufzeit

Der wesentliche Teil der langfristigen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten kann von den finanzierenden Banken vorzeitig gekündigt werden, wenn die Eigenmittel oder die Eigenmittelquote des Konzerns einen vordefinierten Wert unterschreiten oder das Verhältnis der Nettofinanzverbindlichkeiten zum EBITDA einen definierten Wert überschreitet (Financial Covenants).

Die vereinbarten Kennzahlen wurden zum 31.12.2010 vollumfänglich erfüllt.

Die im Geschäftsjahr 2011 neu abgeschlossenen Darlehensverträge beinhalten keine Financial Covenants.

Die aushaftenden langfristigen und kurzfristigen verzinlichen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten des Konzerns bestehen in folgenden Währungen:

	2010		2009	
	Anteil %	Durchschnittliche Nominalverzinsung	Anteil %	Durchschnittliche Nominalverzinsung
EUR	96,2	4,49	95,8	4,71
GBP	3,8	2,40	0,7	4,00
PLN	0,0	n/a	3,5	8,48

24. Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern

Diese Position enthält alle langfristigen Vorsorgen für Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Abfertigungsrückstellungen	1.714	1.613
T.F.R.-Abfindungsansprüche	0	1.365
Pensionsrückstellungen	21.464	21.211
Rückstellungen für Jubiläumsgelder	1.368	1.272
Sonstige langfristige Vorsorge	333	201
Gesamt	24.878	25.661

Bezüglich der Entwicklung der Abfertigungs- und Pensionsrückstellung bzw. der Rückstellung für Jubiläumsgelder in den letzten Geschäftsjahren verweisen wir auf Anlage 3 zum Anhang.

25. Übrige langfristige Verbindlichkeiten

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Langfristige Eventualverbindlichkeiten und Rückstellungen	2.629	5.259
Zuschüsse (RLZ ¹⁾ > 1 Jahr	601	541
Gesamt	3.231	5.800

¹⁾ Restlaufzeit

26. Lieferverbindlichkeiten

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	63.636	55.960
davon gegenüber assoziierten Unternehmen	0	56
davon gegenüber verbundenen Unternehmen	153	193
Erhaltene Anzahlungen	1.929	3.682
Gesamt	65.565	59.642

27. Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	25.878	51.686
Darlehen von nicht in den Konzernabschluss einbezogenen verbundenen Unternehmen	0	115
Gesamt	25.878	51.801

28. Kurzfristiger Teil der langfristigen Darlehen

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Bankdarlehen mit Restlaufzeit < 1 Jahr	6.175	35.140
Leasingverbindlichkeiten mit Restlaufzeit < 1 Jahr	3.029	10.136
Gesamt	9.204	45.276

29. Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern

Die Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern betreffen im Wesentlichen Schulden aus Körperschaft- und Gewerbeertragsteuern (oder vergleichbaren Steuern) in verschiedenen Sitzstaaten von Konzerngesellschaften. Die Schulden entwickelten sich wie folgt:

in TEUR	2010	2009
Stand am 1.1. des Geschäftsjahres	2.202	2.466
Änderungen des Konsolidierungskreises	-180	-599
Währungsdifferenzen	2	-1
Verbrauch für Steuerzahlungen	-1.063	-436
Auflösung	-497	-36
Neubildung im Geschäftsjahr	2.457	808
Stand am 31.12. des Geschäftsjahres	2.922	2.202

30. Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Abgrenzung für nicht konsumierte Urlaube	6.449	4.383
Übrige Personalabgrenzungen	5.899	5.934
Drohende Verluste und Wagnisse	11.080	16.483
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	15.291	14.084
Kurzfristige Rückstellungen	38.719	40.884
Verbindlichkeiten aus sonstigen Steuern	6.733	7.287
Verbindlichkeiten aus sozialer Sicherheit	1.040	1.057
Sonstige Verbindlichkeiten	14.283	11.740
Zuschüsse mit Restlaufzeit < 1 Jahr	382	491
Passive Rechnungsabgrenzungsposten	571	1.071
Gesamt	61.728	62.530

Die sonstigen Rückstellungen enthalten insbesondere Vorsorgen für Gewährleistungen sowie ausstehende Eingangsrechnungen. Die Entwicklung der kurzfristigen Rückstellungen ist in Anlage 4 zum Anhang erläutert.

31. Finanzielle Verbindlichkeiten

Die Zuordnung der finanziellen Verbindlichkeiten zu den Kategorien gemäß IAS 39 am Bilanzstichtag und am vorangegangenen Bilanzstichtag zeigt folgendes Bild:

in TEUR	Fortgeführte Anschaffungskosten	Marktwert erfolgsneutral	Marktwert erfolgswirksam	Bilanzansatz 31.12.2010	Marktwert 31.12.2010
Zum Restbuchwert bewertet					
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	19.856	0	0	19.856	19.856
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	32.053	0	0	32.053	32.053
Lieferverbindlichkeiten	65.565	0	0	65.565	65.565
Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten	13.636	0	0	13.636	13.636
	131.110	0	0	131.110	131.110
Nach IAS 39 nicht zuordenbar (Finanzierungsleasing)					
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	2.349	0	0	2.349	2.349
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	3.029	0	0	3.029	3.029
	5.378	0	0	5.378	5.378
Gesamt	136.488	0	0	136.488	136.488

in TEUR	Fortgeführte Anschaffungskosten	Marktwert erfolgsneutral	Marktwert erfolgswirksam	Bilanzansatz 31.12.2009	Marktwert 31.12.2009
Zum Restbuchwert bewertet					
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	7.687	0	0	7.687	7.687
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	86.941	0	0	86.941	86.941
Lieferverbindlichkeiten	59.642	0	0	59.642	59.642
Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten	12.953	0	0	12.953	12.953
	167.223	0	0	167.223	167.223
Nach IAS 39 nicht zuordenbar (Finanzierungsleasing)					
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	4.902	0	0	4.902	4.902
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	10.136	0	0	10.136	10.136
	15.038	0	0	15.038	15.038
Gesamt	182.262	0	0	182.262	182.262

Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstige Verbindlichkeiten haben regelmäßig kurze Restlaufzeiten; die bilanzierten Werte stellen näherungsweise die beizulegenden Zeitwerte dar. Die beizulegenden Zeitwerte der verzinslichen Verbindlichkeiten und der übrigen finanziellen Verbindlichkeiten werden, sofern wesentlich, als Barwerte der mit den Schulden verbundenen Zahlungen unter Zugrundelegung der jeweils gültigen Marktparameter ermittelt.

E. Sonstige Angaben

1. Kapitalflussrechnung

Die Darstellung der Kapitalflussrechnung erfolgt nach der indirekten Methode. Der Finanzmittelfonds umfasst ausschließlich den Kassenbestand sowie die Bankguthaben. Die Ertragsteuerzahlungen sind gesondert im Konzern-Cash-Flow aus der Betriebstätigkeit ausgewiesen.

Zinsenein- und Zinsenauszahlungen werden dem Konzern-Cash-Flow aus der Betriebstätigkeit zugeordnet. Sie betragen:

in TEUR	2010	2009
Zinseneinzahlungen	232	776
Zinsenauszahlungen	-6.769	-6.681
Gesamt	-6.537	-5.904

2. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Ereignisse nach dem Bilanzstichtag, die für die Bewertung am Bilanzstichtag von Bedeutung sind, wie offene Rechtsfälle oder Schadenersatzforderungen sowie andere Verpflichtungen oder Drohverluste, die gemäß IAS 10 (Contingencies and Events occurring after the Balance Sheet Date) gebucht oder offen gelegt werden müssten, sind im vorliegenden Konzernabschluss berücksichtigt.

3. Status der Finanzierung

Im Jahr 2010 zeigte sich eine anhaltend positive Geschäftsentwicklung der europäischen Automobilhersteller auf den Auslandsmärkten in Asien, Russland und in den USA, wohingegen die Nachfragesituation der europäischen OEM auf ihren Heimmärkten noch unter jener des prämiengestützten Vorjahres lag. 2010 wurde ein positives Konzernergebnis nach Steuern von EUR 25,6 Mio. (Vorjahr: EUR -90,1 Mio.) erzielt.

Für 2011 wird auf Konzernebene wiederum ein deutlich positiver Betriebserfolg (EBIT) sowie eine daran geknüpfte gestärkte Innenfinanzierungskraft prognostiziert. Diese positive Ergebnisentwicklung ist Ausfluss der im Konzern erfolgreich implementierten operativen Strukturmaßnahmen sowie der zunehmend guten Konjunktur.

In den ersten beiden Monaten in 2011 lag das Ergebnis auf Konzernebene über Plan.

Die Finanzierung des Konzerns erfolgte zum Bilanzstichtag zu einem wesentlichen Teil über kurzfristige Kreditlinien. Die finanzierende Hausbank hat als Hauptgläubiger mit Gremialbeschluss vom 21.3.2011 die bisherigen Finanzierungszusagen um rund EUR 6,0 Mio. erhöht und bis auf weiteres prolongiert.

4. Sonstige Verpflichtungen und Risiken sowie außerbilanzielle Geschäfte

Einzelne Unternehmen der POLYTEC GROUP haben mit einer deutschen Factoring-Gesellschaft eine Factoring-Vereinbarung über einen Rahmen von EUR 43 Mio. abgeschlossen. Das Delkredererisiko wird, den Rechtsbestand der Forderungen vorausgesetzt, von der Factoring-Gesellschaft getragen. Da die POLYTEC GROUP nicht für die Werthaltigkeit der Forderungen garantiert, werden die Forderungen im Konzernabschluss im Zeitpunkt des Verkaufes an die Factoring-Gesellschaft gemäß IAS 39 ausgebucht.

Gegenüber der POLYTEC Immobilien Gruppe besteht eine Garantie bezüglich eines Mietvertrages über TEUR 1.500 (Vorjahr: TEUR 1.500). Aufgrund der Schließung des Standortes in Schweden wurde im vorliegenden Konzernabschluss diesbezüglich ein Betrag von TEUR 542 (Vorjahr: TEUR 684) passiviert.

Sonstige Verpflichtungen und Risiken, die im vorliegenden Konzernabschluss nicht entsprechend gewürdigt oder in den Erläuterungen angeführt wurden, liegen nicht vor.

5. Risikoberichterstattung

Die POLYTEC GROUP ist im Rahmen ihrer Geschäftstätigkeit einer Vielzahl von Risiken ausgesetzt, die untrennbar mit dem unternehmerischen Handeln verbunden sind. Risikomanagement ist für die POLYTEC ein integraler Bestandteil aller Geschäftsprozesse. Auch die für einen Automobilzulieferer notwendigen umfangreichen Zertifizierungen (z. B. TS ISO/16949:2002) geben hier bereits entsprechende Regelungen vor, welche auch durch externe Audits überwacht werden. Der Organisation der POLYTEC entsprechend werden Risiken dezentral und marktnah vor allem im Rahmen der laufenden Geschäftsprozesse gemanagt und überwacht. Die Steuerung der finanziellen Risiken erfolgt jedoch im Wesentlichen durch die Konzernzentrale. Folgende wesentliche Risikofelder können identifiziert werden:

Absatzmarktrisiken: Die Automobilzulieferindustrie gilt als Markt mit hohem Wettbewerb, der sich außerdem in einem Konsolidierungsprozess befindet. Die Absatzerfolge sind in erster Linie abhängig von der Gewinnung neuer Aufträge, welche in der Regel zwei bis drei Jahre vor dem Serienanlauf vergeben werden. In dieser Phase der Auftragsakquisition ist jeder Zulieferer einem starken Konditionenwettbewerb ausgesetzt. Während des Serienlaufs ist der Zulieferer auch abhängig vom Absatz des Fahrzeuges, für welches er zuliefert, ohne diesen Erfolg beeinflussen zu können. Weiters wird seitens der OEM auch nach dem Serienstart ein laufendes Benchmarking der Zulieferer betrieben, was Preisforderungen oder im Extremfall den Verlust eines Auftrages nach sich ziehen kann. POLYTEC trachtet durch einen ausgewogenen Kunden- und Auftragsmix, die Abhängigkeit von einzelnen Lieferbeziehungen so gering wie möglich zu halten.

Beschaffungsmarktrisiken: Wesentliches Risiko ist die Schwankung der Rohstoffpreise, welche im Falle der POLYTEC GROUP als kunststoffverarbeitendem Konzern vor allem durch nachhaltige Veränderung des Ölpreises, aber auch der Raffineriekapazitäten verursacht werden können. Beschaffungsseitig wird diesem Risiko vor allem mit langfristigen Lieferverträgen und absatzseitig, soweit gegenüber den Kunden durchsetzbar, mit Materialgleitklauseln in den offen gelegten Kalkulationen entgegengewirkt. Zum Teil erfolgt die Verhandlung der Preise für Rohstoffe und Zukaufteile direkt durch die Kunden mit dem

Lieferanten. Soweit mit dem Kunden Preise nur auf Jahresfrist vereinbart sind, ist die Veränderung der Rohstoffpreise ein wichtiger Parameter in den Gesprächen über die jährliche Neufestlegung der Preise. Weiters wird versucht, durch verstärkte Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen neue Rohstoffe (Naturfaserstoffe) einzusetzen.

Finanzielle Risiken und deren Management und Sensitivität

Kreditrisiko: Aufgrund der Kundenstruktur – mehr als 90% des Umsatzes werden mit den OEM oder großen Systemlieferanten erzielt – ist die POLYTEC dem Bonitätsrisiko der Automobilindustrie ausgesetzt. Die Außenstände werden laufend kritisch verfolgt und die vereinbarungsgemäße Bezahlung von Forderungen sichergestellt. Im Geschäftsjahr 2010 wurden rund 56% (2009: 55%) des Umsatzes mit den drei größten Kunden erzielt, was ein gewisses Klumpenkreditrisiko ergibt, welches vom Management aber als unkritisch im Hinblick auf Kreditausfälle eingestuft wird. Die Abhängigkeit von wenigen Kunden ist ein Wesensmerkmal der Automobilzulieferindustrie. Als Kunde wird in diesem Zusammenhang eine Gruppe verbundener Unternehmen definiert, welche durchaus auch mehrere Automobilmarken herstellen kann.

Das Ausfallrisiko bei flüssigen Mitteln ist gering, da die Vertragspartner ausschließlich Banken mit bestmöglicher Bonität sind.

Trotz des allgemein als gering eingestuften Kreditrisikos entspricht das maximale theoretische Ausfallrisiko den Buchwerten der einzelnen finanziellen Vermögenswerte und beträgt:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Kredite und Forderungen	109.903	105.935
Erfolgswirksam zum Zeitwert	0	0
Zu Handelszwecken gehalten	70	0
Zur Veräußerung verfügbar	0	5.932
Gesamt	109.973	111.867

Die Analyse der überfälligen, nicht wertgeminderten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie der sonstigen Forderungen zum 31.12. stellt sich wie folgt dar:

31.12.2010	Gesamt	Weder überfällig noch wertgemindert	Überfällig, aber nicht wertgemindert			
			bis 60 Tage	60–120 Tage	120–360 Tage	über 360 Tage
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	61.046	44.379	10.536	2.912	3.066	153
Sonstige Forderungen	18.521	16.843	348	93	1.103	134

31.12.2009	Gesamt	Weder überfällig noch wertgemindert	Überfällig, aber nicht wertgemindert			
			bis 60 Tage	60–120 Tage	120–360 Tage	über 360 Tage
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	54.976	43.795	8.464	867	1.208	642
Sonstige Forderungen	21.726	17.897	1.227	2.444	2	157

Liquiditätsrisiko: Die Gruppe sichert ihren Liquiditätsbedarf durch vertragliche Vereinbarung entsprechender Kreditrahmen, gegebenenfalls auch durch Halten einer Barreserve. Die Steuerung erfolgt einheitlich durch die Konzernzentrale. Für alle wesentlichen Unternehmen der Gruppe ist ein Cash-Management-System installiert, das auch zur Optimierung des Nettozinsergebnisses dient.

Die finanziellen Verbindlichkeiten der Gruppe weisen auf Basis der geschlossenen Vereinbarungen folgende zu erwartende Cash-Flows auf (einschließlich Zinszahlungen zu dem am Bilanzstichtag vorherrschenden Zinsniveau):

in TEUR	Buchwert 31.12.2010	Summe vertragliche Cash-Flows	davon bis 1 Jahr	davon über 1 aber unter 5 Jahre	davon über 5 Jahre
Darlehen von Banken	36.884	40.528	19.582	20.442	504
Kontokorrentkredite von Banken	15.042	15.580	15.580	0	0
Finanzierungsleasing	5.378	5.903	3.311	2.592	0
Lieferverbindlichkeiten	65.565	65.565	65.565	0	0
Übrige finanzielle Verbindlichkeiten	13.636	13.636	13.636	0	0
Gesamt	138.488	141.212	117.674	23.034	504

in TEUR	Buchwert 31.12.2009	Summe vertragliche Cash-Flows	davon bis 1 Jahr	davon über 1 aber unter 5 Jahre	davon über 5 Jahre
Darlehen von Banken	56.648	62.188	31.212	26.810	4.167
Kontokorrentkredite von Banken	37.808	38.404	38.404	0	0
Finanzierungsleasing	15.038	15.822	9.673	6.149	0
Lieferverbindlichkeiten	59.642	59.642	59.642	0	0
Übrige finanzielle Verbindlichkeiten	13.125	13.125	13.125	0	0
Gesamt	182.262	189.181	152.056	32.958	4.167

Die der Gruppe zur Verfügung gestellten Kontokorrentkredite haben eine vertragliche Restlaufzeit von unter einem Jahr, sodass deren erwartete zukünftige Cash-Flows in diesem Laufzeitband auszuweisen sind. Diese Kredite werden jedoch in der Regel auf 12- bis 15-Monatsbasis prolongiert, sodass die oben dargestellte gänzliche Rückführung nicht zu erwarten ist.

Währungsrisiko: Der weitaus überwiegende Anteil der Umsätze der POLYTEC GROUP wird in Euro fakturiert, sodass das Währungsrisiko den Konzern in Summe nur gering betrifft. Zum Teil erfolgt der Einkauf von Vorleistungen in derselben Währung wie der Verkauf, sodass sich Währungsrisiken natürlich „hedgen“. Die Gruppe ist größeren Währungsrisiken in jenen Ländern ausgesetzt, in denen in Euro fakturiert, aber Vorleistungen in lokaler Währung zugekauft werden müssen. Solche Risiken bestehen etwa gegen den polnischen Zloty. Diese Risiken sind vielfach nicht Finanzinstrumenten zuzuordnen, da sie vor allem auch auf Personalkosten zurückzuführen sind.

Die zum Bilanzstichtag bilanzierten Finanzinstrumente zeigen hinsichtlich ihrer Herkunftswährung folgende Verteilung:

in TEUR	31.12.2010		
	in Euro	in Fremdwährung	Summe
Beteiligungen	1.183	0	1.183
Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände	66.537	11.565	78.102
Ausleihungen	1.606	0	1.606
Bankguthaben	23.344	5.669	29.013
Zinsderivate	-575	0	-575
Wertpapiere des Umlaufvermögens	0	0	0
Gesamt	92.095	17.234	109.329

in TEUR	31.12.2010		
	in Euro	in Fremdwährung	Summe
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	21.367	839	22.206
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	32.978	2.104	35.082
Lieferverbindlichkeiten	59.346	6.219	65.565
Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten	12.953	683	13.636
Gesamt	126.644	9.845	136.489

in TEUR	31.12.2009		
	in Euro	in Fremdwährung	Summe
Beteiligungen	1.195	0	1.195
Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände	62.951	7.934	70.884
Ausleihungen	2.000	0	2.000
Bankguthaben	27.143	4.713	31.857
Derivate	-919	0	-919
Wertpapiere des Umlaufvermögens	5.932	0	5.932
Gesamt	98.301	12.647	110.948

in TEUR	31.12.2009		
	in Euro	in Fremdwährung	Summe
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	12.039	550	12.589
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	95.803	1.941	97.744
Lieferverbindlichkeiten	56.385	2.590	58.975
Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten	12.331	622	12.953
Gesamt	176.558	5.704	182.262

Die Verteilung zeigt, dass das Risiko, welchem die Gruppe aus der Veränderung von Wechselkursen ausgesetzt ist, sehr gering ist, da selbst in Summe sowohl die in Fremdwährung gehaltenen finanziellen Vermögenswerte mit 15,8% (Vorjahr: 11,4%) als auch Schulden mit 7,2% (Vorjahr: 4,5%) nur einen geringen Teil des Gesamtvolumens ausmachen. Obendrein würde eine Kursveränderung einer Währung sowohl Vermögensgegenstände als auch Schulden betreffen und daher in sich kompensatorische Effekte aufweisen.

Eine Veränderung der Wechselkurse betreffend nicht-innerkonzernale Lieferforderungen und -verbindlichkeiten um +/- 10% würde zu keiner wesentlichen Auswirkung auf Ergebnis bzw. Eigenkapital führen.

Zinsänderungsrisiko: Dem Zinsänderungsrisiko begegnet POLYTEC durch ein der langfristigen Zinsmeinung entsprechendes Portfolio von variablen und fixen Finanzierungen. Derivative Produkte werden bei Bedarf zur Zinssicherung oder zur Optimierung des Nettozinsergebnisses eingesetzt.

Die verzinslichen Verbindlichkeiten weisen zum Bilanzstichtag folgende Struktur auf:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	51.711	94.455
davon fix verzinst	5.828	11.701
davon variabel verzinst	45.883	82.754
Finanzierungsleasing	5.378	15.038
davon fix verzinst	5.378	15.038
davon variabel verzinst	0	0
Sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten	198	172
davon fix verzinst	198	172
davon variabel verzinst	0	0
Gesamt	57.287	109.666
davon fix verzinst	11.404	26.912
davon variabel verzinst	45.883	82.754

Der weitaus überwiegende Anteil der variabel verzinsten Verbindlichkeiten ist abhängig vom 3-Monats-EURIBOR. Eine Erhöhung dieses Referenzzinssatzes um 100 Basispunkte würde auf Basis der vertraglich fixierten Restlaufzeiten ohne Berücksichtigung der bestehenden Zinssatz-Swaps eine Erhöhung des Zinsaufwandes um rund TEUR 460 (2009: TEUR 660) bedeuten.

Aus den vom Konzern gehaltenen Zinssatz-Swaps wurden folgende Ergebnisse erzielt:

in TEUR	2010	2009
Erhaltene Zahlungen	-460	-316
Bewertungsergebnis	226	-275
Gesamt	-234	-591

Kursänderungsrisiko: Die im Vorjahr von der Gruppe gehaltenen börsennotierten Wertpapiere des Umlaufvermögens (Aktien) unterlagen dem Risiko der Börsenkursänderung. Ein Anstieg (Fall) des Börsenkurses um 10% hätte im Vorjahr unter der Voraussetzung, dass keine

erfolgswirksam zu erfassende Wertminderung vorliegt, zu einer erfolgsneutralen Erhöhung (Verminderung) der Eigenmittel von TEUR 593 geführt. Nach dem Verkauf der Wertpapiere im laufenden Geschäftsjahr unterliegt der Konzern keinen Börsenkursänderungsrisiken mehr.

6. Nettoergebnis nach Bewertungskategorien

31.12.2010 in TEUR	Zinsen	Wert- berichtigung	Währungs- umrechnung	Erträge aus anderen Wertpapieren	Erträge aus Beteiligungen	Erträge aus Derivaten	Nettoergebnis
Kredite und Forderungen	-6.076	411	-8	0	18	0	5.655
Zur Veräußerung verfügbare Finanzinvestitionen	0	0	0	6.119	0	0	6.119
Bis zur Endfälligkeit gehaltene Finanzinvestitionen	0	0	0	0	0	0	0
Ergebniswirksam zum beizulegenden Zeitwert	0	0	0	0	0	-164	-164

31.12.2009 in TEUR	Zinsen	Wert- berichtigung	Währungs- umrechnung	Erträge aus anderen Wertpapieren	Erträge aus Beteiligungen	Wert- berichtigung Beteiligungen	Nettoergebnis
Kredite und Forderungen	-7.430	-395	495	0	0	-19	-7.350
Zur Veräußerung verfügbare Finanzinvestitionen	0	-9.944	0	0	0	0	-9.944
Bis zur Endfälligkeit gehaltene Finanzinvestitionen	0	0	0	0	0	0	0
Ergebniswirksam zum beizulegenden Zeitwert	0	0	0	-591	0	0	-591

7. Nahe stehende Personen

Nahe stehende Personen im Sinn von IAS 24 sind neben den Mitgliedern des Vorstandes sowie des Aufsichtsrates unter anderem die IMC Verwaltungsgesellschaft mbH, Hörsching, und deren verbundene Unternehmen. Alleineigentümer und einziger Geschäftsführer der IMC Verwaltungsgesellschaft mbH ist der Vorstandsvorsitzende der POLYTEC Holding AG, Friedrich Huemer.

Wesentliche Aktionäre der POLYTEC Holding AG sind die Huemer Invest GmbH (27%), die PT Automotive Consulting GmbH (20%) und die Delta Lloyd Asset Management NV (10%).

Zu folgenden Gesellschaften des IMC-Konzerns bestanden im Geschäftsjahr 2010 Geschäftsbeziehungen:

POLYTEC Immobilien Gruppe

Mit der POLYTEC Immobilien Gruppe bestehen langfristige Mietverträge hinsichtlich folgender Betriebsliegenschaften der POLYTEC GROUP:

1. POLYTEC Holding AG	Group Headquarter
2. POLYTEC FOR Car Styling GmbH & Co KG	Werk Hörsching
3. Polytec AVO n.v.	Werk Schoten
4. Polytec Thermoplast GmbH & Co KG	Werk Idstein
5. Polytec Riesselmann GmbH & Co KG	Werke Lohne, Hohenhagen und Wolmirstedt
6. POLYTEC Interior GmbH	Werke Nordhalben und Ebersdorf
7. POLYTEC Intex GmbH & Co. KG	Werk Waldbröl
8. Polytec Interior Polska Sp.z.o.o.	Werk Tomaszow Mazowiecki
9. Polytec Interior Zaragoza S.L.	Werk Zaragoza
10. POLYTEC Composites Germany GmbH & Co KG	Werke Gochsheim, Cornberg und Voerde
11. POLYTEC Composites Slovakia s.r.o.	Werk Sladkovicovo
12. POLYTEC Elastoform GmbH & Co KG	Werk Marchtrenk
13. POLYTEC THELEN GmbH	Werk Bochum

Die Mietaufwendungen aus den Bestandsverträgen betragen im Geschäftsjahr rund EUR 9,2 Mio. (Vorjahr: EUR 9,2 Mio.).

Die Mietverhältnisse sind unter Einhaltung einer Kündigungsfrist von sechs bis zwölf Monaten kündbar, teilweise wurden jedoch längerfristige Kündigungsverzichte ausgesprochen. Die Mietverpflichtungen, welche aufgrund der fixierten Kündigungsfrist oder aufgrund von längeren Kündigungsverzichten bestehen, betragen zum 31.12.2010 TEUR 27.839 (Vorjahr: TEUR 35.709) und sind wie folgt fällig:

in TEUR	31.12.2010	31.12.2009
Bis zu 1 Jahr	9.058	8.829
Länger als 1 Jahr und bis zu 5 Jahren	14.892	21.347
Über 5 Jahre	3.889	5.534

Für vier Liegenschaften wurden der POLYTEC GROUP seitens des Vermieters Kaufoptionen eingeräumt.

An eine Gesellschaft der POLYTEC Immobilien Gruppe wurden Darlehen ausgereicht, welche unter den Ausleihungen im Finanzanlagevermögen bilanziert sind. Die Darlehen werden fremdüblich verzinst und sind bis längstens 31.12.2018 rückzahlbar. Auf die Erläuterungen unter D. 14 wird verwiesen.

Es wurden keine Transaktionen zu marktunüblichen Bedingungen durchgeführt. Im Zusammenhang mit Geschäften mit nahe stehenden Personen bestehen weder Rückstellungen für zweifelhafte Forderungen noch wurden im Jahr 2010 Aufwendungen für zweifelhafte oder uneinbringlichen Forderungen erfasst.

Sonstige Geschäftsbeziehungen

Mit der IMC Verwaltungsgesellschaft mbH, Hörsching, besteht ein Werkvertrag über die Stellung eines Vorstandsmitgliedes für die POLYTEC Holding AG, Hörsching.

Die PPI Plastics Products Innovation GmbH & Co KG, Ebensee fungiert für die POLYTEC GROUP als Zulieferer von Spritzgussprodukten.

Die Transportdienstleistungen der GLOBE AIR AG, Hörsching wurden im Geschäftsjahr von Mitarbeitern der POLYTEC GROUP in Anspruch genommen.

8. Vorstandsbezüge

Der Gesamtbetrag der Bezüge des Vorstandes im Geschäftsjahr betrug TEUR 2.021 (Vorjahr: TEUR 1.948) und entfällt mit TEUR 2.016 auf kurzfristige Leistungen. TEUR 5 entfallen auf Leistungen nach Beendigung des Arbeitsverhältnisses. Vom angegebenen Betrag wurden TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 32) nicht von der Gesellschaft selbst, sondern von verbundenen Unternehmen der Gesellschaft aufgewendet. Daneben wurden Sachbezüge in Form von Dienstwägen und Mobiltelefonen bezogen.

In den Bezügen 2009 war eine Einmalzahlung an ein im Zuge der Restrukturierung der POLYTEC GROUP ausgeschiedenes Vorstandsmitglied in Höhe von TEUR 675 enthalten.

Der Vorstandsvorsitzende hat im Jahr 2009 als Beitrag zur Bewältigung der schwierigen Situation der POLYTEC GROUP auf 20% des ihm zustehenden Fixbezuges verzichtet.

Noch nicht ausbezahlte variable Gehaltsbestandteile betreffend das Jahr 2010 sind in den kurzfristigen Personalrückstellungen bilanziert.

Es bestehen keine Stock-Option-Pläne oder ähnliche anteilsbasierte Vergütungen, welche unter IFRS 2 fallen.

Die erfassten Aufwendungen für Vergütungen an Mitglieder des Aufsichtsrates betragen im Geschäftsjahr TEUR 90 (Vorjahr: TEUR 102).

Es bestehen keine Kredite oder Vorschüsse an aktuelle oder frühere Mitglieder der Organe der Gesellschaft. Keine früheren Mitglieder der Organe der Gesellschaft erhalten Bezüge von der Gesellschaft oder einem ihrer verbundenen Unternehmen.

9. Aufwendungen Konzernabschlussprüfer

Die Aufwendungen für Leistungen des Konzernabschlussprüfers setzten sich 2010 wie folgt zusammen:

in TEUR	2010	2009
Jahresabschlussprüfung	112	90
sonstige Leistungen	181	221
Summe	293	311

10. Organe der POLYTEC Holding AG

Der Vorstand der POLYTEC Holding AG hat den Konzernabschluss am 5.4.2011 zur Weitergabe an den Aufsichtsrat freigegeben.

Mitglieder des Vorstandes waren während des Geschäftsjahres und zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernabschlusses:

Hörsching, am 5. April 2011

Herr Ing. Friedrich Huemer,
Wallern (Vorstandsvorsitzender)

Der Vorstand

Herr Ing. Andreas Jagl,
Gröbming (bis 31.10.2010)

Friedrich Huemer e. h. Peter Haidenek e. h. Alfred Kollros e. h.

Herr Ing. Alfred Kollros,
St. Valentin

Herr Mag. Eduard Schreiner,
Leonding (bis 31.8.2010)

Herr Dkfm. Peter Haidenek,
Velden a. W. (seit 1.2.2011)

Mitglieder des Aufsichtsrates waren während des Geschäftsjahres und zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernabschlusses:

Herr Mag. Fred Duswald,
Thalheim (Vorsitzender)

Herr Manfred Helmut Trauth,
Knittelsheim, Deutschland (Stellvertreter des Vorsitzenden)

Herr Prof. Dr. Robert Büchelhofer,
Starnberg, Deutschland

Frau Dr. Viktoria Kickinger,
Wien

Herr Mag. Reinhard Schwendtbauer,
Leonding (seit 8.2.2010)

Herr Univ.-Prof. Mag. Dr. Meinhard Lukas,
Linz (von 8.2.2010 bis 31.8.2010)

Herr Dr. Andreas Szigmund,
Linz (bis 8.2.2010)

Anlage 1

Berichterstattung nach Geschäftssegmenten

in TEUR	Automotive/Systems		Car Styling	
	2010	2009 angepasst	2010	2009 angepasst
Umsatzerlöse (nicht konsolidiert)	824.583	610.582	87.937	72.495
davon:				
Innenumsätze eigene Division	148.659	84.391	11.919	7.941
Innenumsätze andere Divisionen	76	265	244	212
Außenumsätze	675.847	525.926	75.773	64.342
EBITDA	43.535	1.911	7.016	5.099
Abschreibungen	24.484	25.549	1.567	2.015
Wertminderungen	0	3.965	0	0
davon Firmenwertabschreibung	0	0	0	0
Wesentliche Ertragsposten				
Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen	8.552	6.380	331	375
Endkonsolidierungserfolg	736	3.434	0	0
Betriebserfolg (EBIT) vor Restrukturierungskosten	19.051	-27.602	5.449	3.084
Restrukturierungskosten	0	-3.926	0	0
Betriebserfolg (EBIT) nach Restrukturierungskosten	19.051	-31.528	5.449	3.084
Finanzierungskosten	-7.037	-5.364	-344	-437
Wertminderungen	0	0	0	0
Übriges Finanzergebnis inklusive Beteiligungserträge	0	-64	0	0
Ertragsteuern	-349	2.659	-516	-530
Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten	11.664	-34.296	4.589	2.118
Operatives Vermögen	205.549	223.396	39.635	38.148
Operative Verbindlichkeiten	122.189	117.464	7.894	7.285
Capital Employed	83.260	105.932	31.741	30.863
davon:				
Latente Steueransprüche	6.404	5.605	436	384
Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern	22.920	23.846	1.399	1.219
Investitionen in fortgeführten Geschäftsbereichen	14.308	19.582	1.560	594
Buchwertabgang und Veränderung langfristiger Rückstellungen inklusive Entkonsolidierungserfolg	220	-4.542	-240	86

Informationen über geografische Bereiche

in TEUR	Außenumsätze		Latente Steueransprüche		Verpflichtungen gegenüber Arbeitnehmern	
	2010	2009	2010	2009	2010	2009
Österreich	29.471	32.838	10.794	9.261	1.913	1.774
Deutschland	513.436	404.356	5.835	4.390	22.633	22.322
Sonstige EU	181.269	136.735	457	324	132	1.405
Rest der Welt	45.894	33.118	0	0	201	160
Konzern	770.070	607.047	17.086	13.974	24.878	25.661

2010	Sonstige Segmente		2010	Konsolidierung		2010	Konzern	
	2009	angepasst		2009	angepasst		2009	angepasst
19.235		17.625	0		0	931.754		700.702
773		845	0		0	161.352		93.177
12		1	0		0	332		478
18.450		16.778	0		0	770.070		607.047
3.614		3.276	108		-65	54.272		10.221
1.002		1.107	0		0	27.053		28.671
0		0	0		0	0		3.965
0		0	0		0	0		0
51		687	0		0	8.935		7.442
0		0	0		0	736		3.434
2.612		2.168	108		-65	27.219		-22.415
0		-3.896	0		0	0		-7.822
2.612		-1.728	108		-65	27.219		-30.236
646		-2.678	-90		1.594	-6.826		-6.884
0		-9.944	0		0	0		-9.944
11.665		-759	-6.333		255	5.332		-568
710		-2.447	16		-3.478	-140		-3.796
15.632		-17.555	-6.300		-1.695	25.585		-51.429
17.939		15.874	-3.433		-391	259.689		277.028
6.631		5.972	-3.456		-564	133.257		130.158
11.308		9.902	24		173	126.333		146.870
10.294		8.789	-48		-804	17.086		13.974
751		621	-192		-25	24.878		25.661
834		392	0		0	16.702		20.569
-263		175	167		-183	-115		-4.464

Anlage 2

Konzernanlagenspiegel zum 31. Dezember 2010

in TEUR	Stand am 1.1.2010	Änderung Konsolidierungskreis	Währungsdifferenzen	Zugänge	Abgänge
I. Immaterielle Vermögensgegenstände					
1. Entwicklungskosten	1.008	0	0	0	0
2. Rechte	9.684	-95	48	781	1.214
3. Firmenwerte	45.627	-119	0	0	0
	56.319	-214	48	781	1.214
II. Sachanlagen					
1. Grundstücke und Gebäude	12.827	-1.085	200	427	103
2. Technische Anlagen und Maschinen	228.794	-9.959	1.232	8.695	4.846
3. Betriebs- und Geschäftsausstattung	49.361	-1.079	517	4.574	2.214
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen in Bau	4.465	0	5	2.200	118
	295.446	-12.122	1.954	15.897	7.282
III. Finanzanlagen					
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	290	0	0	25	35
2. Anteile an assoziierten Unternehmen	1.031	0	0	0	0
3. Übrige Beteiligungen	882	0	0	0	0
4. Ausleihungen	2.000	0	0	0	394
5. Wertpapiere des Anlagevermögens	2	-1	0	0	0
	4.205	-1	0	25	429
	355.971	-12.338	2.002	16.702	8.925

Konzernanlagenspiegel zum 31. Dezember 2009

in TEUR	Stand am 1.1.2009	Änderung Konsolidierungskreis	Währungsdifferenzen	Zugänge	Abgänge
I. Immaterielle Vermögensgegenstände					
1. Entwicklungskosten	9.878	-2.104	0	0	6.766
2. Rechte	21.057	-11.291	59	550	1.063
3. Firmenwerte	45.627	0	0	0	0
4. Kundenverträge	79.933	-79.933	0	0	0
	156.496	-93.328	59	550	7.829
II. Sachanlagen					
1. Grundstücke und Gebäude	170.266	-159.439	309	797	95
2. Technische Anlagen und Maschinen	609.943	-418.135	4.978	17.048	9.871
3. Betriebs- und Geschäftsausstattung	69.710	-23.766	625	3.224	2.355
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen in Bau	37.386	-18.750	171	14.547	775
	887.304	-620.090	6.083	35.616	13.096
III. Finanzanlagen					
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	296	-41	0	35	0
2. Anteile an assoziierten Unternehmen	1.031	0	0	0	0
3. Anteile an Joint Ventures	7.414	-7.759	0	345	0
4. Übrige Beteiligungen	874	-5	0	13	0
5. Ausleihungen	2.483	0	0	0	483
6. Wertpapiere des Anlagevermögens	62	-60	0	0	0
	12.160	-7.865	0	393	483
	1.055.960	-721.283	6.142	36.560	21.409

Anschaffungs- und Herstellungskosten		Abschreibungen des Geschäftsjahres	davon außerplanmäßig	Kumulierte Abschreibungen	Nettowert 31.12.2010	Nettowert 31.12.2009
Umgliederung	Stand am 31.12.2010					
0	1.008	80	0	984	25	105
0	9.204	1.022	0	7.606	1.597	1.870
0	45.508	0	0	26.328	19.180	19.300
0	55.720	1.102	0	34.917	20.803	21.274
25	12.291	575	0	6.002	6.289	6.924
4.322	228.237	20.871	0	158.371	69.867	80.696
413	51.572	4.506	0	37.382	14.190	14.113
-4.760	1.793	0	0	23	1.770	4.442
0	293.893	25.951	0	201.778	92.115	106.176
0	280	0	0	0	280	290
0	1.031	0	0	1.000	31	31
0	882	0	0	10	872	872
0	1.606	0	0	0	1.606	2.000
0	1	0	0	0	1	2
0	3.800	0	0	1.010	2.789	3.195
0	353.412	27.053	0	237.706	115.707	130.645

Anschaffungs- und Herstellungskosten		Abschreibungen des Geschäftsjahres	davon außerplanmäßig	Kumulierte Abschreibungen	Nettowert 31.12.2009	Nettowert 31.12.2008
Umgliederung	Stand am 31.12.2009					
0	1.008	74	0	904	105	8.794
371	9.684	1.301	0	7.814	1.870	5.990
0	45.627	0	0	26.328	19.300	19.300
0	0	0	0	0	0	5.774
371	56.319	1.375	0	35.045	21.274	39.858
988	12.827	837	0	5.903	6.924	134.097
24.831	228.794	25.648	3.965	148.098	80.696	277.005
1.923	49.361	4.752	0	35.248	14.113	25.951
-28.113	4.465	23	0	23	4.442	37.386
-371	295.446	31.260	3.965	189.270	106.176	474.439
0	290	0	0	0	290	296
0	1.031	0	0	1.000	31	31
0	0	0	0	0	0	7.414
0	882	10	10	10	872	874
0	2.000	0	0	0	2.000	2.483
0	2	0	0	0	2	62
0	4.205	10	10	1.010	3.195	11.160
0	355.971	32.646	3.975	225.326	130.645	525.456

Anlage 3

Entwicklung der Rückstellungen für Abfertigungen, Pensionen und Jubiläumsgelder in den Geschäftsjahren 2006 bis 2010

in TEUR	2010	2009	2008	2007	2006
Barwert der Abfertigungsverpflichtungen (DBO) am 1.1.	1.638	1.921	1.743	1.947	1.925
Dienstzeitaufwand	120	129	124	162	179
Zinsenaufwand	87	99	91	87	80
Abfertigungszahlungen	-106	-329	-98	-179	-126
Versicherungstechnisches Ergebnis	167	-182	61	-275	-111
Barwert der Abfertigungsverpflichtungen (DBO) am 31.12.	1.906	1.638	1.921	1.743	1.947
Unberücksichtigtes versicherungstechnisches Ergebnis	-192	-25	-208	-147	-435
Abfertigungsrückstellung am 31.12.	1.714	1.613	1.713	1.597	1.512

in TEUR	2010	2009	2008	2007	2006
Barwert der Pensionsverpflichtungen (DBO) am 1.1.	20.355	21.459	20.653	7.148	6.588
Veränderung des Konsolidierungskreises	0	-2.244	2.306	13.752	0
Dienstzeitaufwand	1.386	962	586	327	284
Zinsenaufwand	1.153	1.187	213	727	265
Pensionszahlungen	-927	-888	-1.217	-630	-169
Versicherungstechnisches Ergebnis	-432	-121	-1.082	-670	180
Barwert der Pensionsverpflichtungen (DBO) am 31.12.	21.536	20.355	21.459	20.653	7.148
Unberücksichtigtes versicherungstechnisches Ergebnis	-72	856	1.108	165	-619
Pensionsrückstellung am 31.12.	21.464	21.211	22.566	20.818	6.529

in TEUR	2010	2009	2008	2007	2006
Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung	1.368	1.272	2.291	1.155	818
Versicherungstechnisches Ergebnis	0	0	0	0	0
Rückstellung für Jubiläumsgelder	1.368	1.272	2.291	1.155	818

Anlage 4

Entwicklung der kurzfristigen Rückstellungen im Geschäftsjahr 2010

in TEUR	Stand am 1.1.2010	Änderung Konsolidierungskreis	Währungs-umrechnung	Verbrauch	Auflösung	Zuweisung	Stand am 31.12.2010
Rückstellung für nicht konsumierte Urlaube	4.383	-339	3	3.220	349	5.971	6.449
Sonstige kurzfristige Personalaufwendungen	5.934	-1.007	2	1.473	2.011	4.454	5.899
Drohende Verluste und Wagnisse	16.483	0	11	4.639	6.107	5.333	11.080
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	14.084	0	45	6.616	2.828	10.606	15.291
	40.884	-1.346	61	15.947	11.295	26.363	38.719

Entwicklung der kurzfristigen Rückstellungen im Geschäftsjahr 2009

in TEUR	Stand am 1.1.2009	Änderung Konsolidierungskreis	Währungs-umrechnung	Verbrauch	Auflösung	Zuweisung	Stand am 31.12.2009
Rückstellung für nicht konsumierte Urlaube	9.163	-2.952	33	5.486	0	3.625	4.383
Sonstige kurzfristige Personalaufwendungen	31.859	-21.877	14	3.148	2.942	2.029	5.934
Drohende Verluste und Wagnisse	33.752	-8.188	44	11.282	2.808	4.964	16.483
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	59.540	-43.837	8	9.660	1.692	9.725	14.084
	134.314	-76.854	99	29.576	7.442	20.342	40.884

Anlage 5

Beteiligungsliste zum 31. Dezember 2010

Gesellschaft	Sitz der Gesellschaft	Land	Gesellschafter	Direkter und indirekter Anteil %	Konsolidierungsart ¹⁾
POLYTEC Invest GmbH	Geretsried	GER	POLYTEC Holding AG	100,0	KV
PF Beteiligungs GmbH	Hörsching	AUT	POLYTEC Holding AG	100,0	KO
Car Styling Division					
POLYTEC FOR Car Styling GmbH & Co KG	Hörsching	AUT	POLYTEC Holding AG	100,0	KV
POLYTEC FOR Car Styling GmbH	Hörsching	AUT	POLYTEC Holding AG	100,0	KO
Polytec Holden Ltd.	Bromyard	GBR	POLYTEC Holding AG	100,0	KV
POLYTEC FOHA CORPORATION	Markham	CAN	POLYTEC Holding AG	80,0	KV
Polytec Foha Inc.	Warren	USA	POLYTEC Holding AG	80,0	KV
Polytec AVO n.v.	Schoten	BEL	POLYTEC Holding AG	100,0	KV
Ratipur Kraftfahrzeugbauteile und Autoausstattung Herstellungs- und Vertriebsgesellschaft m.b.H.	Komló	HUN	POLYTEC Holding AG	24,0	KOE
Automotive/Systems Division					
Polytec Holding Deutschland GmbH	Geretsried	GER	POLYTEC Holding AG	100,0	KV
POLYTEC Interior GmbH	Geretsried	GER	Polytec Holding Deutschland GmbH	100,0	KV
Polytec Automotive GmbH & Co KG ²⁾	Geretsried	GER	Polytec Holding Deutschland GmbH	100,0	KV
Polytec Automotive Verwaltungs GmbH	Geretsried	GER	Polytec Holding Deutschland GmbH	100,0	KO
Polytec Deutschland Verwaltungs GmbH	Lohne	GER	Polytec Holding Deutschland GmbH	100,0	KO
Polytec Riesselmann GmbH & Co KG	Lohne	GER	Polytec Holding Deutschland GmbH	100,0	KV
POLYTEC Intex GmbH & Co. KG	Morsbach	GER	Polytec Holding Deutschland GmbH	100,0	KV
POLYTEC Intex Montage GmbH	Morsbach	GER	POLYTEC Intex GmbH & Co. KG	100,0	KO
Polytec Thermoplast GmbH & Co KG	Idstein	GER	Polytec Holding Deutschland GmbH	100,0	KV
Polytec Interior UK Ltd.	Birmingham	GBR	POLYTEC Interior GmbH	100,0	KO
Polytec Interior Zaragoza S.L.	Zaragoza	ESP	POLYTEC Holding AG	100,0	KV
Polytec Interior Polska Sp.z.o.o.	Tomaszow Mazowiecki	POL	POLYTEC Holding AG	100,0	KV
Polytec Interior South Africa (Proprietary) Ltd.	Rosslyn	SAF	Polytec Holding Deutschland GmbH	100,0	KV
PDN Real Estate GmbH	Bötzingen	GER	Polytec Holding Deutschland GmbH	100,0	KO
PT Beteiligungs GmbH	Hörsching	AUT	POLYTEC Holding AG	100,0	KV
POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH	Gochsheim	GER	PT Beteiligungs GmbH	100,0	KV
POLYTEC Composites Verwaltungs GmbH	Gochsheim	GER	PT Beteiligungs GmbH	100,0	KO
POLYTEC Composites Germany GmbH & Co KG ²⁾	Gochsheim	GER	POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH	100,0	KV
POLYTEC Compounds GmbH & Co. KG ²⁾	Gochsheim	GER	POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH	100,0	KV
POLYTEC Compounds GmbH	Gochsheim	GER	POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH	100,0	KO
POLYTEC Industrielackierungen GmbH & Co. KG ²⁾	Rastatt	GER	POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH	100,0	KV
POLYTEC Industrielackierungen GmbH	Rastatt	GER	POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH	100,0	KO
POLYTEC Composites Slovakia s.r.o.	Sladkovicovo	SLK	PT Beteiligungs GmbH	100,0	KV
PT Plastik Ürünleri Sanayi ve Ticaret A.S.	Aksaray	TK	PT Beteiligungs GmbH	100,0	KV
Polytec Composites Bohemia s.r.o.	Chodová Planá	CZE	PT Beteiligungs GmbH	100,0	KV
POLYTEC Composites Weiden GmbH	Weiden	GER	POLYTEC Composites Beteiligungs GmbH	100,0	KV
INAPAL PLASTICOS, S.A.	Leca do Balio	POR	POLYTEC Composites Germany GmbH & Co KG	2,0	KOE
Ljungby Komposit AB	Ljungby	SWE	PT Beteiligungs GmbH	25,0	KOE
Industrial Division					
POLYTEC Industrial Plastics GmbH	Bochum	GER	POLYTEC Holding AG	70,0	KV
POLYTEC Elastofom GmbH & Co KG	Marchtrenk	AUT	POLYTEC Industrial Plastics GmbH	70,0	KV
POLYTEC EMC Engineering GmbH & Co KG	Marchtrenk	AUT	POLYTEC Industrial Plastics GmbH	70,0	KV
POLYTEC EMC Engineering GmbH	Hörsching	AUT	POLYTEC Industrial Plastics GmbH	70,0	KO
POLYTEC THELEN GmbH	Bochum	GER	POLYTEC Industrial Plastics GmbH	70,0	KV

¹⁾ KV = vollkonsolidierte Gesellschaften
KE = at-equity einbezogene Gesellschaften
KO = wegen untergeordneter Bedeutung nicht einbezogene Gesellschaften
KOE = wegen untergeordneter Bedeutung keine Equity-Bewertung

²⁾ Die Gesellschaften sind gemäß § 264 b des deutschen HGB von der Pflicht zur Aufstellung, Prüfung und Offenlegung eines Jahresabschlusses und Lageberichts nach den für Kapitalgesellschaften geltenden Vorschriften befreit

Erklärung der gesetzlichen Vertreter

gemäß § 82 Abs. 4 Z. 3 BörseG

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgeblichen Rechnungslegungsstandards aufgestellte Konzernabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt, dass der Konzernlagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns entsteht, und dass der Konzernlagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen der Konzern ausgesetzt ist.

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgeblichen Rechnungslegungsstandards aufgestellte Jahresabschluss des Mutterunternehmens ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt, dass der Lagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht, und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

Hörsching, am 5. April 2011

Der Vorstand

Ing. Friedrich Huemer e. h.

Dkfm. Peter Haidenek e. h.

Alfred Kollros e. h.

Bestätigungsvermerk

Bericht zum Konzernabschluss

Wir haben den beigefügten Konzernabschluss der POLYTEC Holding AG, Hörsching, für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2010 bis zum 31. Dezember 2010 geprüft. Dieser Konzernabschluss umfasst die Konzernbilanz zum 31. Dezember 2010, die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, die Konzern-Kapitalflussrechnung, die Gesamtergebnisrechnung und die Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für das am 31. Dezember 2010 endende Geschäftsjahr sowie den Konzernanhang.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und für die Buchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Konzernbuchführung sowie für die Aufstellung eines Konzernabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind, vermittelt. Diese Verantwortlichkeit beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, damit dieser frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Konzernabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und der vom International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) der International Federation of Accountants (IFAC) herausgegebenen International Standards on Auditing (ISAs) durchgeführt.

Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Konzernabschluss.

Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern.

Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen des Konzerns abzugeben.

Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Konzernabschlusses. Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2010 sowie der Ertragslage des Konzerns und der Zahlungsströme des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2010 bis zum 31. Dezember 2010 in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind.

Ohne den Bestätigungsvermerk einzuschränken, weisen wir auf die Darstellungen zum Status der Finanzierung im Konzernanhang (Abschnitt E.3) und Konzernlagebericht (Abschnitt 2) hin. Die finanzierende Hausbank hat als Hauptgläubiger mit Gremialbeschluss vom 21. März 2011 das bisherige Finanzierungsvolumen um insgesamt rund MEUR 6,0 erhöht und die darin enthaltenen kurzfristigen Kreditlinien bis auf weiteres prolongiert. Der nächste Gremialbeschluss zur Prolongation soll plangemäß im Juni 2012 gefasst werden.

Aussagen zum Konzernlagebericht

Der Konzernlagebericht ist auf Grund der gesetzlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Konzernlagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Konzernlagebericht mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243a UGB zutreffen.

Der Konzernlagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Konzernabschluss. Die Angaben gemäß § 243a UGB sind zutreffend.

Leonding, am 5. April 2011

Deloitte Oberösterreich Wirtschaftsprüfungs GmbH

Mag. Nikolaus Schaffer e. h.
Wirtschaftsprüfer

Mag. Ulrich Dollinger e. h.
Wirtschaftsprüfer

Die Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich ausschließlich auf den deutschsprachigen und vollständigen Konzernabschluss samt Konzernlagebericht. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs 2 UGB zu beachten.

Glossar

Capital Employed: Eigenkapital zuzüglich verzinsliches Fremdkapital abzüglich liquide Mittel und Finanzanlagevermögen; das gesamte netto-verzinsliche Kapital.

Compliance-Richtlinie: Konzernrichtlinie, die organisatorische Maßnahmen zur Verhinderung eines Aktienhandels unter Ausnutzung von noch nicht der Allgemeinheit zugänglichen kursrelevanten Informationen sowie zur vertraulichen Behandlung solcher Insiderinformationen enthält.

Corporate Governance: „Unternehmensverfassung“; der Österreichische Corporate Governance Kodex stellt ein Regelwerk zur verantwortungsvollen Führung und Kontrolle eines Unternehmens dar.

IFRS (International Financial Reporting Standards): Rechnungslegungsvorschriften, die vom International Accounting Standards Board (IASB; vormals International Accounting Standards Committee, IASC) entwickelt werden. Sie umfassen neben den International Financial Reporting Standards (IFRS) und den International Accounting Standards (IAS) des IASB auch die Interpretationen des International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) und die Interpretationen des Standing Interpretations Committee (SIC).

Latente Steuern: Bilanzposten zur Darstellung steuerlicher Bewertungsunterschiede. Bei temporären Differenzen der Konzernbilanz zur Steuerbilanz werden aktive wie auch passive latente Steuern angesetzt, um den Steueraufwand entsprechend dem Konzernergebnis auszuweisen.

Marktkapitalisierung: Anzahl der Aktien multipliziert mit dem Aktienkurs.

Nettoverschuldung (Net Debt): Saldo aus Finanzverbindlichkeiten abzüglich liquider Mittel.

Nettoverschuldung zu EBITDA: Finanzverbindlichkeiten abzüglich liquide Mittel im Verhältnis zum EBITDA; gibt die Entschuldungsdauer auf Basis der Nettoverschuldung und des EBITDA an.

OEM: Abkürzung für „Original Equipment Manufacturer“. Hersteller, die für ihre Produkte Original-Einzelteile von anderen Produzenten verwenden und die fertigen Produkte unter eigenem Namen auf den Markt bringen.

OTC (Over-the-Counter)-Markt: Markt, in dem der Handel mit Wertpapieren außerhalb der Börse, direkt zwischen den Handelsteilnehmern, stattfindet.

PPM: Die Qualitätskennzahl PPM (Parts per Million) wird in der Automobilindustrie als Indikator für die Qualität und Stabilität des Herstellungsprozesses eingesetzt.

Sheet Moulding Compound (SMC): Bezeichnet teigartige Pressmassen aus duroplastischen Reaktionsharzen und Glasfasern zur Herstellung von Faser-Kunststoff-Verbunden.

Details zur POLYTEC Aktie	
ISIN	AT0000A00XX9
Ticker-Symbole	
Wiener Börse	PYT
Reuters	POLV.VI
Bloomberg	PYT AV
Marktsegment	Prime Market
Erster Handelstag	2. Mai 2006
Emissionskurs je Aktie	EUR 7,75
Anzahl der im Umlauf befindlichen Aktien	22.329.585
Genehmigtes Kapital	EUR 11.164.792
Streubesitz	rd. 44%

Finanzkalender 2011	
Ergebnis für das vierte Quartal und das Geschäftsjahr 2010	6. April 2011
Zwischenbericht zum ersten Quartal	11. Mai 2011
Hauptversammlung 2010	19. Mai 2011
Halbjahresfinanzbericht	3. August 2011
Zwischenbericht zum dritten Quartal	10. November 2011

Investor Relations

Manuel Taverner

Head of Investor Relations

Telefon +43 7221 701 292
Fax +43 7221 701 38
E-Mail investor.relations@polytec-group.com
Web www.polytec-group.com



Impressum

Herausgeber: POLYTEC Holding AG
Headquarters: Linzer Straße 50
4063 Hörsching, Austria
Telefon: +43 7221 701 0
Fax: +43 7221 701 35
E-Mail: office@polytec-group.com
www.polytec-group.com

Konzept, Beratung und Text: be.public Werbung Finanzkommunikation, Wien
Design: ANZENBERGPARTNERS (www.kreativhaus-wien.at), Wien
Druck: Gutenberg-Werbering, Linz

Hinweis

Wir haben diesen Geschäftsbericht mit der größtmöglichen Sorgfalt erstellt und die Daten überprüft. Rundungs-, Satz- oder Druckfehler können dennoch nicht ausgeschlossen werden. Bei der Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatischer Rechenhilfen rundungsbedingte Zahlendifferenzen auftreten.

Dieser Geschäftsbericht enthält auch zukunftsbezogene Einschätzungen und Aussagen, die wir auf Basis aller uns zum gegenwärtigen Zeitpunkt zur Verfügung stehenden Informationen getroffen haben. Diese zukunftsbezogenen Aussagen werden üblicherweise mit Begriffen wie „erwarten“, „schätzen“, „planen“, „rechnen“ etc. umschrieben. Wir weisen darauf hin, dass die tatsächlichen Gegebenheiten – und damit auch die tatsächlichen Ergebnisse – aufgrund verschiedenster Faktoren von den in diesem Bericht dargestellten Erwartungen abweichen können.

Personenbezogene Formulierungen sind geschlechtsneutral zu verstehen.

Dieser Geschäftsbericht erscheint in deutscher und englischer Sprache. Maßgeblich ist in Zweifelsfällen die deutschsprachige Version.

Redaktionsschluss: 1. April 2011

