

Geschäftsbericht

der medical columbus AG

2012



**medical
columbus**
supply chain e-motion



www.medicalcolumbus.de

Geschäftsentwicklung in Stichpunkten

- Umsatzerlöse 2.873 TEUR **+4%**
- Betriebsergebnis (EBIT) 213 TEUR **-35%**
- Ergebnis pro Aktie 11 Cent **-35%**
- Transaktionsvolumen D/A/CH 1.166 TEUR **+13%**

Kennzahlen

	GJ 2012	GJ 2011
	1-12/2012	1-12/2011
Transaktionsvolumen mc Transactor D/A/CH (in TEUR)	1.166.000	1.031.000
Umsatzerlöse (in TEUR)	2.873	2.748
Umsatzrendite (in %)	8,0	12,4
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit (in TEUR)	231	340
EPS nach HGB (in Euro)	0,11	0,17
Stückaktien	2.020.113	2.020.113
EBIT (in TEUR)	213	330
EBIT-Marge (in%)	7,4	12,0
EBITDA (in TEUR)	297	404
Bilanzsumme (in TEUR)	1.923	1.618
Eigenkapital (in TEUR)	1.462	1.231
Eigenkapitalrendite (in %)	15,8	27,6
Eigenkapitalquote (in %)	76,0	76,1
Liquide Mittel (in TEUR)	1.397	910
Vollzeit-Positionen zum jeweiligen Stichtag	29,5	30,9
Anzahl der Mitarbeiter zum jeweiligen Stichtag	33	38

**Sehr geehrte Aktionärinnen,
sehr geehrte Aktionäre,**

Das Geschäftsjahr 2012 ist für die medical columbus AG erfolgreich verlaufen: die Gesellschaft erzielte einen Jahresüberschuss von 231 TEUR. Unsere Planungen hinsichtlich des über die Transaktionsplattform mc transactor gemanagten Transaktionsvolumens konnten mit 1.166 Mrd. EUR übertroffen werden. Dies ist eine Steigerung ggü. dem Vorjahr von 13%.

Die Umsatzerlöse konnten im abgelaufenen Geschäftsjahr um 4,5% auf 2.873 TEUR gesteigert werden (Vorjahr: 2.748 TEUR). Dies ergibt eine Umsatzrendite von 8%. Das Jahresergebnis sank gegenüber dem Vorjahr um 32% auf 231 TEUR (Vorjahr: 340 TEUR).

Wie in unserer Hauptversammlung am 24. August 2012 angekündigt, lag das Ergebnis unter dem bisher besten in 2011 mit 340 TEUR. Die Investition in Höhe von ca. 140 TEUR in den neuen Außenauftritt des Unternehmens floss in voller Höhe in den Aufwand ein. Bei Bereinigung um diesen Sondereffekt übersteigt der im Geschäftsjahr 2012 erreichte Unternehmenserfolg den des Vorjahres.

Zu den Neuerungen des Außenauftritts gehören u.a. die Umgestaltung des Corporate Designs, der Homepage sowie aller Printmaterialien und Geschäftspapiere. Weiterhin wurde ein Kundenportal entwickelt, das unseren Kunden über eine einheitliche Benutzeroberfläche den Einstieg in die jeweils gebuchten Produkte ermöglicht (Single Sign-On). Zum Ende des Geschäftsjahres wurde das Portal erfolgreich implementiert und bietet nun eine moderne und nutzerfreundliche Oberfläche für unsere Kunden.

Aufgrund einer Mitte 2012 angekündigten Änderung der Geschäftsbedingungen für den Freiverkehr der Deutschen Börse wurde ein Wechsel des Marktsegments notwendig. Im Verlauf des Geschäftsjahres 2012 wurden daher kurzfristig die Voraussetzungen für den Wechsel in den Entry Standard der Deutschen Börse geschaffen. Hierzu gehört u.a. die Testatspflicht des Jahresabschlusses.

In der Summe haben diese Maßnahmen zu einem deutlichen Anstieg des Materialaufwands und der sonstigen betrieblichen Aufwendungen um 36% auf insgesamt 695 TEUR geführt (Vorjahr: 512 TEUR). Die Gesamtaufwendungen beliefen sich auf 2.746 TEUR (Vorjahr: 2.456 TEUR).

Die für die kommenden Jahre definierten Strategieziele, die auf nachhaltiges Wachstum ausgelegt sind, erfordern weitere Investitionen in neue Mitarbeiter aber auch in die IT-Infrastruktur des Unternehmens. Hier werden grundlegende Neuentwicklungen erforderlich werden, deren Umsetzung den Einsatz externer IT-Ressourcen notwendig machen wird.

Wir beabsichtigen, diese Aufwendungen aus dem laufenden Geschäft zu finanzieren. Dies wird sich im Verlauf des Geschäftsjahres 2013 gewinnmindernd auswirken. Mittelfristig wird dies keine Kapitalmaßnahmen erfordern.

Trotz der positiven Geschäftsentwicklung zeichnet sich für das kommende Geschäftsjahr 2013 ab, dass die Margen im Transaktionsgeschäft unter Druck stehen. Diesem Trend können wir nur durch Anpassungen des Produktportfolios entgegenwirken. Entsprechende Maßnahmen und Ziele wurden in den strategischen Planungen bis 2015 berücksichtigt.

Zum heutigen Zeitpunkt gehen wir davon aus, dass die Gesellschaft auch im Jahr 2013 einen Gewinn ausweisen wird. Die oben geschilderten Investitionen in den Umbau der IT-Systeme werden insbesondere im zweiten Halbjahr 2013 das Ergebnis belasten. Die schwierige Marktsituation im Transaktionsgeschäft kann nur zum Teil durch eine positive Entwicklung im Bereich Content Services kompensiert werden.

Wir freuen uns, dass Aufsichtsrat und Aktionäre den weiteren Ausbau des Unternehmens positiv beurteilen, damit die Voraussetzungen geschaffen werden, um die Märkte in den kommenden Jahren aktiv mitgestalten zu können.

Wir danken unseren Aktionären, Kunden und engagierten Mitarbeitern für das entgegengebrachte Vertrauen und ihre Unterstützung.



Dirk Isenberg
Königstein i. Ts., den 1. Juli 2013

Geschäftsentwicklung Deutschland, Österreich und Schweiz

Wie bereits im Vorjahr wurden die testierten Einzelabschlüsse der Muttergesellschaft medical columbus AG, Königstein, und der 100%igen Tochtergesellschaft medical columbus (Schweiz) AG, Wangen, für das Geschäftsjahr 2012 in eine konsolidierte Darstellung überführt.

An dieser Stelle bieten wir Ihnen anhand der wichtigsten Kennzahlen einen Überblick über die Leistungsfähigkeit der medical columbus-Gruppe in den Märkten Deutschland, Österreich und Schweiz.

	GJ 2012 konsolidiert	GJ 2011 konsolidiert
Umsatzerlöse (in TEUR)	2.874	2.776
Umsatzrendite (in %)	8,3	12,9
Jahresüberschuss (in TEUR)	240	359
EBIT (in TEUR)	225	348
EBITDA (in TEUR)	308	423
Bilanzsumme (in TEUR)	1.983	1.712
Eigenkapital (in TEUR)	1.521	1.280
Eigenkapitalrendite (in %)	15,8	28,0
Eigenkapitalquote (in %)	76,7	74,8
Liquide Mittel (in TEUR)	1.446	1.073

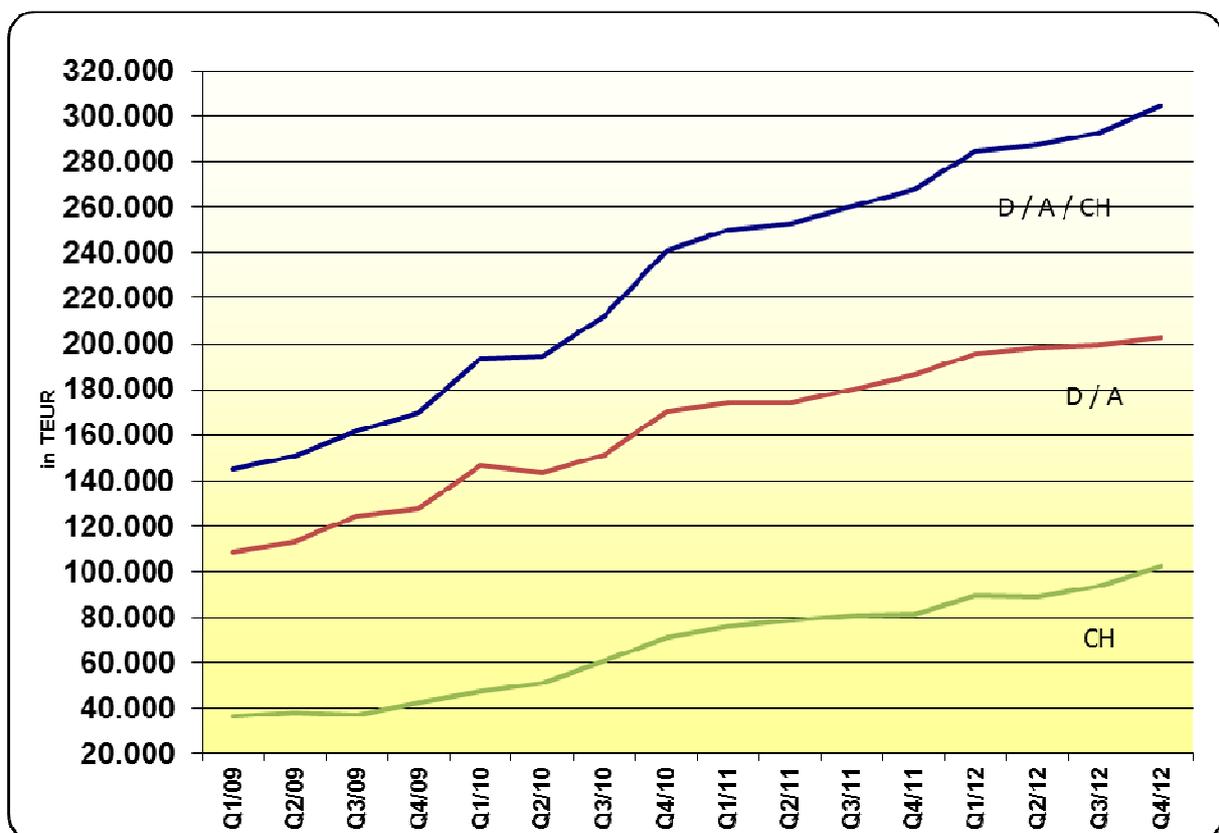
Umsatzverteilung auf Produktbereiche

Produktbereich	Umsatz in (TEUR)	in % vom Gesamtumsatz
mc navigator	597	20,8
mc communicator / Mappings	169	5,9
mc transactor	2.056	71,6
Sonstige	52	1,7
Summe:	2.874	100,0

Umsatzverteilung nach Märkten

Produktbereich	D / A in %	CH in %
mc navigator	65,1	34,9
mc communicator / Mappings	36,8	63,2
mc transactor	80,6	19,4
Sonstige	62,9	37,1
Über alle Produktbereiche:	74,5	25,5

Entwicklung des Transaktionsvolumens Q1/09 – Q4/12



Verkürzte Bilanz zum 31. Dezember 2012 der medical columbus AG (nach HGB)

Aktiva	31.12.2012	31.12.2011	Abweichung	
	(in TEuro)	(in TEuro)	(in TEuro)	in %
A. Anlagevermögen	256,3	272,6	-16,3	-6,0
I. Immaterielle Vermögensgegenstände	81,2	90,7	-9,5	-10,5
II. Sachanlagen	114,9	121,7	-6,8	-5,6
III. Finanzanlagen	60,2	60,2	0,0	0,0
B. Umlaufvermögen	1.651,7	1.331,5	320,2	24,0
I. Vorräte	2,1	2,5	-0,4	-16,0
II. Forderungen u. sonst. Vermögensgegenstände	253,0	419,3	-166,3	-39,7
III. Kassenbestand u. Guthaben bei Kreditinst.	1.396,6	909,8	486,8	53,5
C. Rechnungsabgrenzungsposten	15,4	14,3	1,1	7,7
	<u>1.923,4</u>	<u>1.618,4</u>	305,0	18,8

Passiva	31.12.2012	31.12.2011	Abweichung	
	(in TEuro)	(in TEuro)	(in TEuro)	in %
A. Eigenkapital	1.461,9	1.231,3	230,6	18,7
I. Gezeichnetes Kapital	2.020,1	2.020,1	0	0
II. Kapitalrücklage	6.887,1	6.887,1	0	0
III. Bilanzverlust des Vorjahres	-7.675,9	-8.015,9	340,0	4,2
IV. Jahresüberschuss	230,6	340,0	-109,4	-32,2
B. Rückstellungen	367,9	307,0	60,9	19,8
C. Verbindlichkeiten	93,6	80,1	13,5	16,9
1. Verbindlichkeiten ggü. Kreditinstituten	0	0	0	0
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	8,4	19,0	-10,6	-55,8
3. Verbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	22,9	0	22,9	0
4. Sonstige Verbindlichkeiten	62,3	61,1	1,2	2,0
D. Rechnungsabgrenzungsposten	0,0	0,0	0,0	0,0
	<u>1.923,4</u>	<u>1.618,4</u>	305,0	18,8

Gewinn- und Verlustrechnung (1. Januar bis 31. Dezember 2012) der medical columbus AG (nach HGB)

	1.1. - 31.12.2012 (in TEuro)	1.1. - 31.12.2011 (in TEuro)	Abweichung In %
Umsatzerlöse	2.872,8	2.748,4	4,5
Sonstige betriebliche Erträge	87,0	37,3	133,2
Materialaufwand	-205,0	-81,4	151,8
Rohergebnis	2.754,8	2.704,3	1,9
Personalaufwand	-1.967,6	-1.868,9	5,3
Abschreibungen	-83,4	-74,8	11,5
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-490,4	-431,0	13,8
Betriebsergebnis (EBIT)	213,4	329,6	-35,3
Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	17,1	10,3	66,0
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäfts- Tätigkeit	230,6	340,0	-32,2
Außerordentliches Ergebnis	0	0	0
Jahresergebnis	230,6	340,0	-32,2

Cash Flow (1. Januar bis 31. Dezember 2012)

	GJ 2012 in TEUR	GJ 2011 in TEUR
Jahresüberschuss	231	340
Zuzüglich Abschreibungen	85	74
Zuzüglich/abzüglich Veränderungen des betrieblichen Umlaufvermögens und der betrieblich verursachten Schulden	239	81
Cash Flow aus laufender Geschäftstätigkeit	555	495
Cash Flow aus der Investitionstätigkeit	-68	-129
Cash Flow aus der Finanzierungstätigkeit	0	0
Veränderung der verfügbaren Zahlungsmittel	487	366
Finanzmittelfonds zu Beginn des Geschäftsjahres	910	544
Finanzmittelfonds am Ende des Geschäftsjahres	1.397	910

Erläuterungen

1. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die Aufstellung des Jahresabschlusses für das Geschäftsjahr 2012 erfolgte nach den gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätzen wie der Jahresabschluss zum 31.12. des Vorjahres.

2. Bilanzposten – Aktiva

Das **Anlagevermögen** ist um -6,0% auf 256,3 TEUR gesunken (Vorjahr: 272,6 TEUR).

Die immateriellen Vermögensgegenstände haben sich im Verlauf des Geschäftsjahres um –10,5% auf 81,2 TEUR (Vorjahr: 90,7 TEUR) verringert. Selbst geschaffene immaterielle Vermögensgegenstände wurden nicht aktiviert.

Die Gesellschaft investierte im Geschäftsjahr 2012 weniger in Sachanlagen als im Vorjahreszeitraum. Durch die planmäßigen Abschreibungen ergibt sich eine Reduzierung des Buchwerts um 5,6% auf 114,9 TEUR (Vorjahr: 121,7 TEUR). Es wurde im Wesentlichen in Ersatzbeschaffungen im Bereich Büroeinrichtungen und PC-Hardware investiert.

Die Finanzanlagen liegen gegenüber dem Vorjahr unverändert bei 60,2 TEUR. Die medical columbus AG hält eine 100%ige Beteiligung an der schweizerischen Tochtergesellschaft medical columbus (Schweiz) AG. Das Aktienkapital beträgt 100.000 CHF (60.245 Euro) und ist in 100.000 Inhaberaktien zu je 1 CHF gestückelt.

Das **Umlaufvermögen** erhöhte sich zum 31.12.2012 um 24,0% auf 1.651,7 TEUR (Vorjahr: 1.331,5 TEUR).

Die Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände in Höhe von 253,0 TEUR enthalten im Wesentlichen 232,5 TEUR Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie 20,5 TEUR sonstige Vermögensgegenstände.

Die liquiden Mittel haben sich um 53,5% auf 1.396,6 TEUR erhöht (Vorjahr: 909,8 TEUR).

3. Bilanzposten – Passiva

Das **Eigenkapital** der Gesellschaft erhöhte sich um den im Geschäftsjahr erwirtschafteten Jahresüberschuss in Höhe von 230,6 TEUR um 18,7% auf 1.461,9 TEUR (Vorjahr: 1.231,3 TEUR). Das Grundkapital und die Kapitalrücklage blieben unverändert. Die Eigenkapitalquote an der Bilanzsumme beträgt 76,0% (Vorjahr: 76,1%). Es befanden sich zum Stichtag 31. Dezember 2012 keine eigenen Aktien im Besitz der Gesellschaft.

Die **Rückstellungen** stiegen im Berichtszeitraum um 19,8% auf 367,9 TEUR an (Vorjahr: 307,0 TEUR).

Die **Verbindlichkeiten** sind um 16,9% auf 93,6 TEUR gestiegen (Vorjahr: 80,1 TEUR).

4. Gewinn- und Verlustrechnung

Bei den **Umsatzerlösen** handelt es sich um Erlöse aus der Vergabe von Lizenzen für die Datenbank mc navigator, Erlöse aus der Errichtung von Informationsplattformen für Krankenhausgruppen bzw. Einkaufsgemeinschaften und Erlöse aus dem Bereich Transaktion. Die Lizenzverträge werden über

einen Zeitraum von 12 Monaten abgeschlossen. Die Lizenz Erlöse werden zeitanteilig abgegrenzt. Die Umsatzerlöse im Geschäftsjahr 2012 konnten um 4,5% auf 2.872,8 TEUR (Vorjahr: 2.748,4 TEUR) gesteigert werden.

Nach Hinzurechnung der sonstigen betrieblichen Erträge in Höhe von 87,0 TEUR und Abzug des Materialaufwands in Höhe von 205,0 TEUR ergibt sich ein **Rohergebnis** von 2.754,8 TEUR (Vorjahr: 2.704,3 TEUR). Die sonstigen betrieblichen Erträge enthalten Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen. Der Materialaufwand besteht im Wesentlichen aus Aufwendungen für externe IT-Dienstleistungen im Zusammenhang mit der Einführung des neuen „mc Portals“.

Der **Personalaufwand** erhöhte sich um 5,3% auf 1.967,6 TEUR (Vorjahr: 1.868,9 TEUR). Trotz einer reduzierten Anzahl von Mitarbeitern sind die Personalkosten gestiegen. Dies ist im Wesentlichen darin begründet, dass Mitarbeiter mit einer geringfügigen Beschäftigung abgebaut und durch weniger aber qualifiziertere Mitarbeiter ersetzt wurden.

Die **Abschreibungen** enthalten planmäßige Abschreibungen auf Sachanlagen und Vermögensgegenstände des immateriellen Anlagevermögens von 83,4 TEUR (Vorjahr: 74,8 TEUR).

Die **sonstigen betrieblichen Aufwendungen** sind um 13,8% auf 490,4 TEUR gestiegen (Vorjahr: 431,0 TEUR). Sie enthalten insbesondere Werbe- und Reisekosten, Verwaltungskosten (Miete, Büro- und EDV-Bedarf, Instandhaltung der Büroräume) sowie Rechts- und Beratungskosten. Der Anstieg ist u.a. in der Auslagerung des Rechnungswesens und den damit entstandenen Implementierungs- und laufenden Kosten begründet.

Die **sonstigen Zinsen und ähnliche Erträge** in Höhe von 17,1 TEUR enthalten Zinsen für die kurzfristige Anlage überschüssiger liquider Mittel (Vorjahr: 10,3 TEUR).

5. Cash Flow

Die Finanzmittel sind im Verlauf des Geschäftsjahres 2012 um 53,5% auf 1.396,6 TEUR gestiegen (Vorjahr: 909,8 TEUR). Nach 2011 wurde erneut ein positiver Cash Flow aus laufender Geschäftstätigkeit von 555 TEUR erzielt. Der Vorjahreswert betrug 495 TEUR.

Anmerkung:

Ein vollständiger Jahresabschluss der medical columbus AG kann bei der Gesellschaft angefordert werden bzw. wird entsprechend den gesetzlichen Bestimmungen fristgerecht im elektronischen Bundesanzeiger veröffentlicht.

Notizen

medical columbus AG

Herzog-Adolph-Str. 7

D-61462 Königstein

tel + 49 (0) 61 74 / 96 17-0

fax +49 (0) 61 74 / 96 17-10

info@medicalcolumbus.de

www.medicalcolumbus.de

Stand 7/2013