



GESCHÄFTSBERICHT 2012 ANNUAL REPORT 2012

S&T macht's möglich!
S&T makes it possible!



INHALT | INDEX

S&T AG IN ZAHLEN | KEY FIGURES

S&T AG

| in Mio. EUR | 2012 | 2011 *) |
|--|-------|---------|
| Umsatz <i>revenues</i> | 339,5 | 153,2 |
| Bruttomarge <i>gross margin</i> | 116,6 | 45,3 |
| Personalaufwand <i>labour cost</i> | 71,9 | 23,4 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen <i>other cost</i> | 34,9 | 15,6 |
| EBITA | 13,9 | 11,0 |
| Jahresüberschuss <i>net profit</i> | 9,4 | 8,2 |
| operativer Cash Flow <i>operative Cash Flow</i> | 10,6 | 0,5 |

| in Mio. EUR | 31.12.2012 | 31.12.2011 *) |
|--|------------|----------------------|
| Barmittel <i>cash</i> | 29,9 | 29,9 |
| Eigenkapital <i>equity</i> | 64,0 | 54,6 |
| Eigenkapitalquote <i>equity ratio</i> | 29,9% | 24,0% |
| Bilanzsumme <i>total assets</i> | 214,0 | 227,0 |
| Mitarbeiter zum 31. Dez. <i>employees as of Dec. 31st</i> | 1.520 | 1.715 |
| Nettoverschuldung <i>net debts</i> | 14,9 | 23,6 |
| Auftragsbestand <i>backlog</i> | 86,1 | 80,5 ^{**)} |
| Projekt-Pipeline <i>project pipeline</i> | 266,5 | 187,5 ^{**)} |

Aufgrund der Darstellung in Mio. EUR können sich Rundungsdifferenzen zu den vorhergehenden Berichten ergeben!
Rounding differences may occur since figures are shown in millions.

*) Angepasst aufgrund der erstmaligen Anwendung von IAS 19 (2011). Es wird auf die Erläuterungen unter „A. Allgemeine Angaben“ verwiesen.
 **) Adjusted according to the application of the revised IAS 19 standard – please also consult Section A “General information - application of new financial reporting standards”.

***) 30.6.2012

| | |
|---|-------------------------|
| Key Figures | |
| <i>Key Figures</i> | Seite/Page..... 2 |
| Inhalt | |
| <i>Index</i> | Seite/Page..... 3 |
| Vorwort | |
| <i>Foreword</i> | Seite/Page..... 4 - 5 |
| Das Geschäftsjahr 2012 | |
| <i>The financial year 2012</i> | Seite/Page..... 6 - 9 |
| Leistungsportfolio | |
| <i>Portfolio of Products</i> | Seite/Page..... 10 - 11 |
| Über S&T | |
| <i>About S&T</i> | Seite/Page..... 13 |
| Ausblick | |
| <i>Future prospects</i> | Seite/Page..... 15 |
| Bericht des Aufsichtsrates | |
| <i>Report of the supervisory board</i> | Seite/Page..... 16 - 17 |
| Corporate Governance Bericht | |
| <i>Corporate governance report</i> | Seite/Page..... 18 - 20 |
| Die S&T Aktie | |
| <i>The S&T Share</i> | Seite/Page..... 22 - 23 |
| Lagebericht | |
| <i>Management report</i> | Seite/Page..... 24 - 35 |
| Gewinn- und Verlustrechnung | |
| <i>Consolidated income statement</i> | Seite/Page..... 36 |
| Bilanz | |
| <i>Balance sheet</i> | Seite/Page..... 37 |
| Eigenkapitalentwicklung | |
| <i>State of changes in equity</i> | Seite/Page..... 38 - 39 |
| Konzerngeldflussrechnung | |
| <i>Consolidated cash flow statement</i> | Seite/Page..... 40 |
| Anlagespiegel 2012 | |
| <i>Fixed assets 2012</i> | Seite/Page..... 42 - 43 |
| Anlagespiegel 2011 | |
| <i>Fixed assets 2011</i> | Seite/Page..... 44 - 45 |
| Konzernanhang 2012 | |
| <i>Notes 2012</i> | Seite/Page..... 46 - 97 |
| Bestätigungsvermerk | |
| <i>Report of consolidated financial statement</i> | Seite/Page..... 98 - 99 |
| Bilanzzeit | |
| <i>Responsibility statement</i> | Seite/Page..... 100 |



In der Bundesliga Now part of the first league

Hannes Niederhauser | CEO

VORWORT | FOREWORD

VORWORT | FOREWORD

Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre!

2012 hat die S&T AG (vormals Quanmax AG) einen wichtigen Meilenstein in ihrer fünfjährigen Geschichte abgeschlossen. Die Verschmelzung mit der im November 2011 zu 40 Prozent akquirierten S&T wurde 2012 von zwei Hauptversammlungen abgesegnet und rechtlich vollzogen, darüber hinaus wurden die Führungsstrukturen mitsamt Organisation neu aufgebaut und der gemeinsame Firmenname mit S&T AG festgelegt. Trotz dieses aufwendigen und ressourcenintensiven Umgestaltungsprozesses sind Gewinn und Umsatz der angestammten Geschäftsbereiche der ehemaligen Quanmax AG gewachsen.

Gleichzeitig war 2012 ein weiteres Rekordjahr für die neue S&T AG: Satte 339 Mio. EUR Umsatz nach 153 Mio. EUR im Vorjahr, wobei insbesondere das vierte Quartal 2012 mit erstmals über 100 Mio. EUR Umsatzerlösen in nur einem einzigen Quartal zu erwähnen ist. Auch beim Gewinn wurden mit EUR 13,9 Mio. EUR EBITA bzw. 9,4 Mio. EUR Konzernergebnis neue Rekordmarken gesetzt.

In den letzten fünf Jahren hat S&T fulminantes Wachstum hingelegt: Noch 2008 wurde – als rein österreichisches Unternehmen – mit 70 Mitarbeitern ein Umsatz von 28 Mio. EUR erzielt, im Jahr 2012 wurden mit 1.520 Mitarbeitern in 20 Ländern bereits 339 Mio. EUR Erlöse erzielt. Das Eigenkapital stieg im gleichen Zeitraum von 54,6 Mio. EUR auf imposante 64 Mio. EUR.

Damit ist die S&T AG in die „Bundesliga“ der Top 10 IT-Unternehmen in Mitteleuropa aufgestiegen! S&T wird bei großen IT-Projekten in Mittel- und Osteuropa als namhafter Anbieter eingeladen, multinationale Branchenriesen wie Microsoft, IBM oder Hewlett Packard „sitzen mit S&T gerne an einem Tisch“ und Marktbegleiter respektieren das Unternehmen.

In der Top-Liga weht aber ein rauerer Wind, als in der Kreisklasse. Deshalb setzt S&T auf zwei Strategiekomponenten, um auch unter den großen IT-Unternehmen erfolgreich zu sein, nämlich effiziente bzw. kostengünstige Dienstleistungen für Kunden und technologischen Vorsprung. 2013 wird – unter den neuen rechtlichen Möglichkeiten nach der Verschmelzung – im Zeichen weiterer Optimierungen von Effizienz und Kostenstruktur stehen, etwa im Bereich IT-Systeme. Darüber hinaus werden wir Controlling und Risk Management deutlich verbessern.

Dear shareholders,

In 2012, S&T AG (formerly Quanmax AG) reached one of the major milestones in its five-year history. Its merger with S&T, in which Quanmax had acquired 40% in November 2011, was approved by two annual general assemblies. After that, it was legally concluded. In addition, the structures of management and the organization were re-engineered. The newly-merged company was given the name S&T AG. These expensive and resource-intensive reconfiguration processes did not stop the former Quanmax AG's longstanding business divisions from achieving increases in sales and profits.

2012 thus proved to be another year of all-time highs for the new S&T AG: revenues of no less than Euro 339 million, up from 2011's Euro 153 million. Noteworthy is the fact that the fourth quarter of 2012 was the first in the company's history to register more than Euro 100 million in revenues. New records were also achieved in the area of earnings through an EBITA of Euro 13.9 million and consolidated net profits of Euro 9.4 million.

S&T has thus registered extraordinary growth over the past five years. In 2008, it was a purely Austrian company employing 70 persons and recording revenues of Euro 28 million. The comparable figures for 2012: 1,520 employees in 20 countries and revenues of Euro 339 million. Equity rose during this period from Euro 54.6 million to an imposing Euro 64 million.

As now one of the ten largest in its sector, S&T AG has thus cracked the “major leagues” of IT companies in Central Europe. As a renowned supplier, S&T is invited to participate in major IT projects undertaken in Central and Eastern Europe. Such multinational IT giants as Microsoft, IBM and Hewlett Packard have “welcomed S&T to the club”. Market facilitators respect our company.

Playing in the major leagues is a lot tougher than in the minors. That is why S&T is relying on two components of its strategies to set forth its successes on the level comprised of major IT companies: offering efficacious and cost-efficient services to clients and having a technological lead. The merger has given rise to new legal opportunities. These will be exploited in 2013 to further optimize efficiency and cost-structures in IT systems and other areas. We will also significantly improve our controlling and risk management operations.

Technologisch ist die S&T AG bereits jetzt gut positioniert: Das Unternehmen verfügt u. a. über ein erfolgreiches Geschäftsmodell und eigene Zukunftstechnologien im Bereich Security und Cloud Computing. Aber auch 2013 steht der Ausbau von Technologie-Know-How auf der Agenda: Die Zahl der Eigenprodukte – an denen bereits über 300 Ingenieure arbeiten – soll 2013 weiter wachsen.

Schon heute erreicht S&T mit 34 Prozent deutlich mehr Gross Marge (Technologieanteil) als der Durchschnitt der Branche. In den nächsten drei Jahren soll diese Wertschöpfung sogar noch weiter auf 40 Prozent wachsen, indem das Produktangebot kontinuierlich erneuert und erweitert wird. Standard-IT-Services werden in den nächsten Jahren weiter unter Druck geraten, denn der Trend zu IT-Dienstleistungen aus Niedriglohnländern wie Indien steigt kontinuierlich. Die Chancen für die S&T AG liegen in diesem Umfeld in der Fokussierung auf Services mit neuen Technologien wie Cloud Computing oder Mobility, eigenen Produkte wie Security-Appliances und Nischenlösungen.

Der S&T-Börsenkurs reflektiert den Aufstieg in die Bundesliga aktuell noch nicht, denn wie jeder Neuaufsteiger muss auch S&T zuerst Nachhaltigkeit beweisen. Aber S&T befindet sich am besten Weg dazu, und wird mit eigenen Technologien Chancen nachhaltig nutzen! 2013 ist deshalb geplant, die Umsatzerlöse auf 350 Mio. EUR und den Nettogewinn überproportional auf 12 Mio. EUR zu steigern.

Mit freundlichen Grüßen
Hannes Niederhauser
CEO S&T AG

In the technologies area, S&T AG is already well positioned. The company possesses a successful business model and a stock of proprietary and advanced technologies in the areas of security and cloud computing. The agenda for 2013 also includes the augmenting of technological know-how. The number of proprietary innovations – upon which more than 300 engineers are now working – is set for further growth in 2013.

S&T's current gross margin of more than 34% (share from technology) is higher than the sector's average. This value added is set to grow to more than 40% during the next 3 years. This will be achieved by the progressive extension and rejuvenation of the product portfolio. The pressures exerted upon standard IT services will continue to grow in the next few years, thanks to the trend of procuring such services from such low-wage countries as India. The opportunities forthcoming to S&T AG in this environment stem from its focusing upon services featuring such new technologies as cloud computing and mobility, and from such proprietary products as security appliances and niche solutions.

S&T's stock quote has yet to manifest the company's ascent to the major leagues. This is because S&T, like any newcomer, has to prove its staying power. S&T is going smartly about doing such, and will turn its proprietary technologies into sustainable opportunities! Planned for the company in 2013 are therefore revenues of Euro 350 million and net profits of Euro 12 million, with the latter showing an above-proportional growth.

With best regards
Hannes Niederhauser
CEO S&T AG



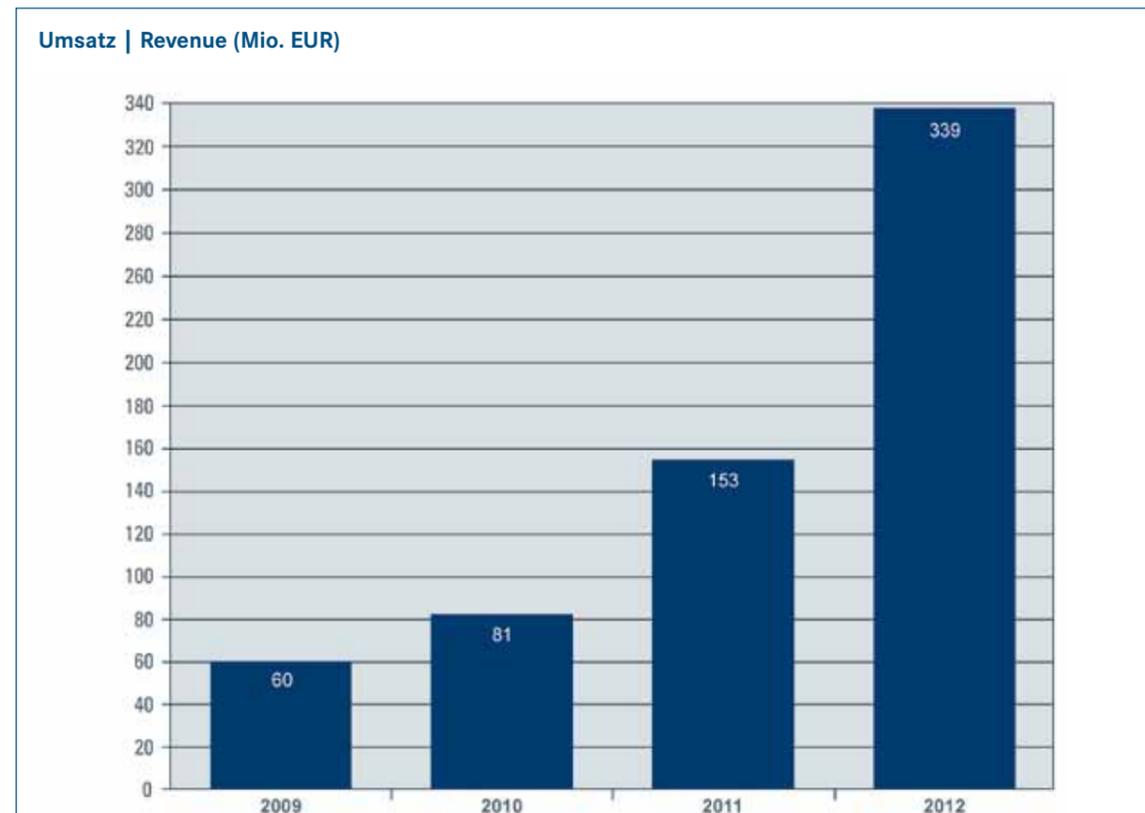
DAS GESCHÄFTSJAHR 2012 THE FINANCIAL YEAR 2012

DAS GESCHÄFTSJAHR 2012 | THE FINANCIAL YEAR 2012

1 DAS GESCHÄFTSJAHR 2012

1.1 2012: Rekorde bei Umsatz, Gewinn und operativem Cash Flow

Die S&T AG (vormals Quanmax AG) konnte auch für das abgelaufene Geschäftsjahr 2012 ein neues Rekordergebnis vermelden: Die Erlöse summierten sich auf 339,5 Mio. EUR nach 153,2 Mio. EUR im Vorjahr. Hierzu trug das Segment Services (S&T) mit 214,5 Mio. EUR bei (2011 teilkonsolidiert: 51,3 Mio. EUR). Der ehemalige Quanmax-Bereich erzielte 2012 125,0 Mio. EUR nach 101,9 Mio. EUR im Vorjahr. Das operative Wachstum wurde einmal mehr durch das Segment Appliances/Solutions getrieben, das gegenüber dem Vorjahr um etwa 35 Prozent gewachsen ist.



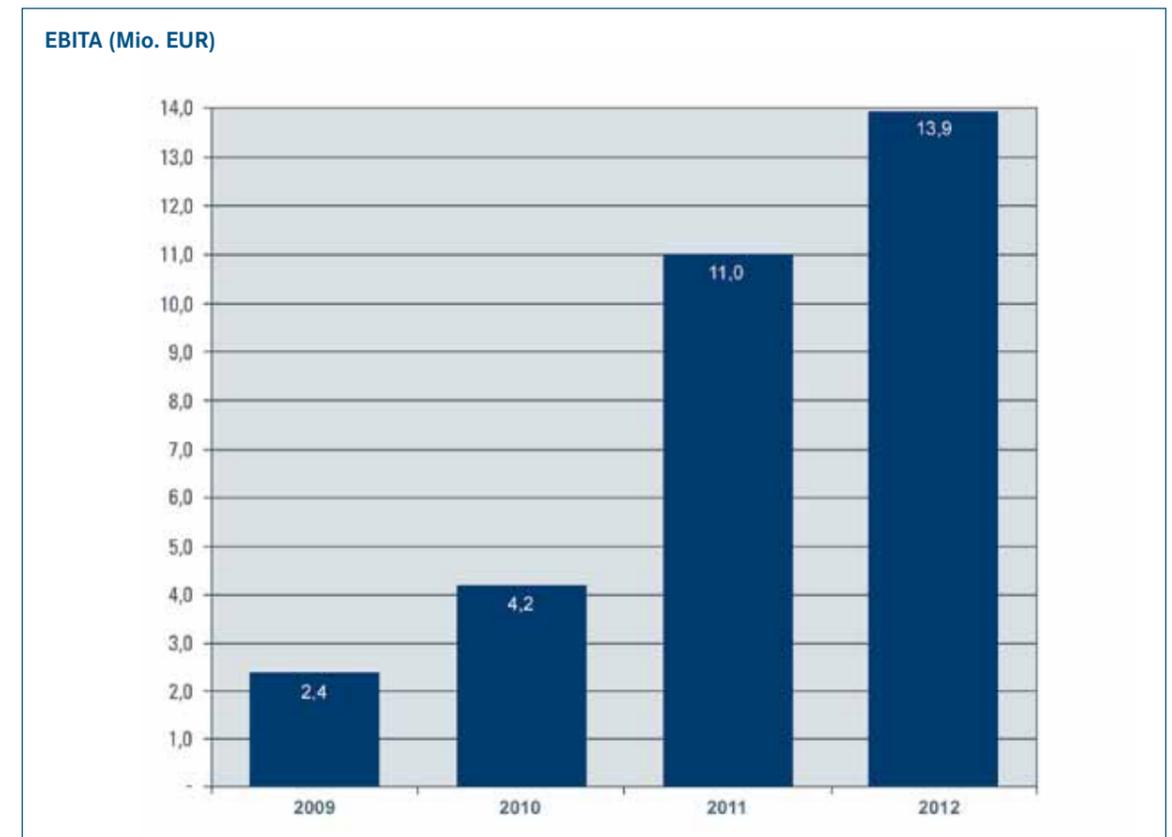
1 THE 2012 FINANCIAL YEAR

1.1 2012: record revenues, profits and operative cash flow

S&T AG (formerly Quanmax AG) was able to register further records in the last financial year of 2012. Revenues totaled Euro 339.5 million, up from 2011's Euro 153.2 million. Of that, Euro 214.5 million stemmed from the Services segment (S&T) (2011 partially consolidated: Euro 51.3 million). The former Quanmax division realized revenues in 2012 of Euro 125.0 million (2011: Euro 101.9 million). Driver once more of the operative growth was the Appliances/Solutions segment, which grew on a 35% y-on-y basis.

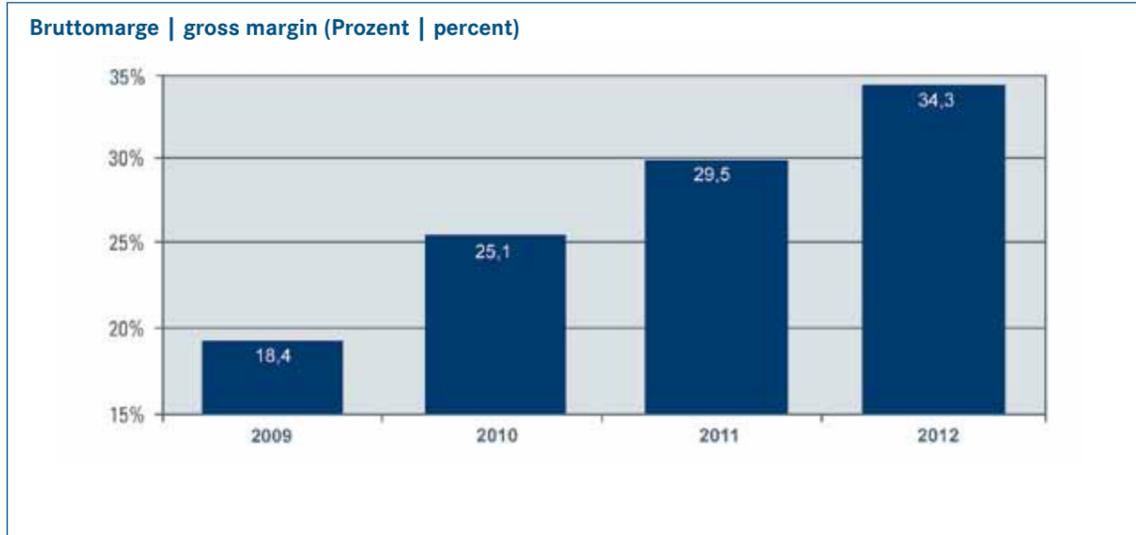
Das EBITA stieg von 11,0 Mio. EUR (2011) auf 13,9 Mio. EUR (2012) und liegt damit um 26 Prozent höher, als im Vorjahr.

The EBITA increased 26%, going from Euro 11.0 million (2011) to Euro 13.9 million (2012).



Die vorliegenden Zahlen bestätigen den Weg, den die S&T AG in den letzten beiden Jahren konsequent beschritten hat: Mehr Engagement im Technologiebereich, die Erschließung vertikaler Märkte mit den Schwerpunkten Security sowie Cloud Computing und die Expansion nach Osteuropa. Damit konnte die S&T AG ihre Wertschöpfung im Jahr 2012 mehr als verdoppeln. Nach 45,3 Mio. EUR in 2011 konnten 2012 116,6 Mio. EUR lukriert werden. Die Bruttomarge als Gradmesser für den Technologieanteil stieg dabei deutlich von 29,5 Prozent (2011) auf 34,3 Prozent (2012).

These figures affirm the success of the path pursued by S&T AG during the past two years: dedicating itself to the technology area; entering vertical markets, with the focus upon security and cloud computing; and expanding into Eastern Europe. This enabled S&T AG to more than double its value added in 2012. 2011's Euro 45.3 million in gains was succeeded by 2012's Euro 116.6 million. The gross margin serves as the indicator of the share stemming from technologies. This figure staged a significant rise, going from 29.5% (2011) to 34.3% (2012).



Auch intern wurden 2012 zahlreiche Vorhaben erfolgreich umgesetzt: Im Dezember wurde die Verschmelzung der S&T-Gruppe in die Quanmax AG mit anschließender Umbenennung in „S&T AG“ vollzogen. Dieser Vorgang öffnete den Weg für zahlreiche Synergien und Kostensenkungen. Dem stehen Restrukturierungs- und Einmalkosten gegenüber. Bereits 2012 wurden Synergien in den Bereichen Einkauf, Logistik und Firmenstandorte realisiert. Die größten Synergieeffekte sind aber langfristig durch Cross Selling und Technologietransfer zu erwarten.

A number of in-house projects were successfully implemented in 2012: In December, the merger of the S&T Group in Quanmax AG was completed. The merged company was renamed "S&T AG". This transaction paved the way for a large number of synergies and cost cuts. This is counterbalanced by restructuring and one-time costs. In 2012, synergies were realized in the areas of procurement, logistics and corporate facilities. The largest synergy effects will be, however, realized in the long-term, through cross selling and technology transfer.

Im Juni 2012 übernahm mit Vorstandsvorsitzendem Hannes Niederhauser ein im Technologie- und Börseumfeld sehr versierter Manager das Ruder. Niederhauser verfügt über jahrelange Erfahrung in der Führung börsennotierter Technologieunternehmen.

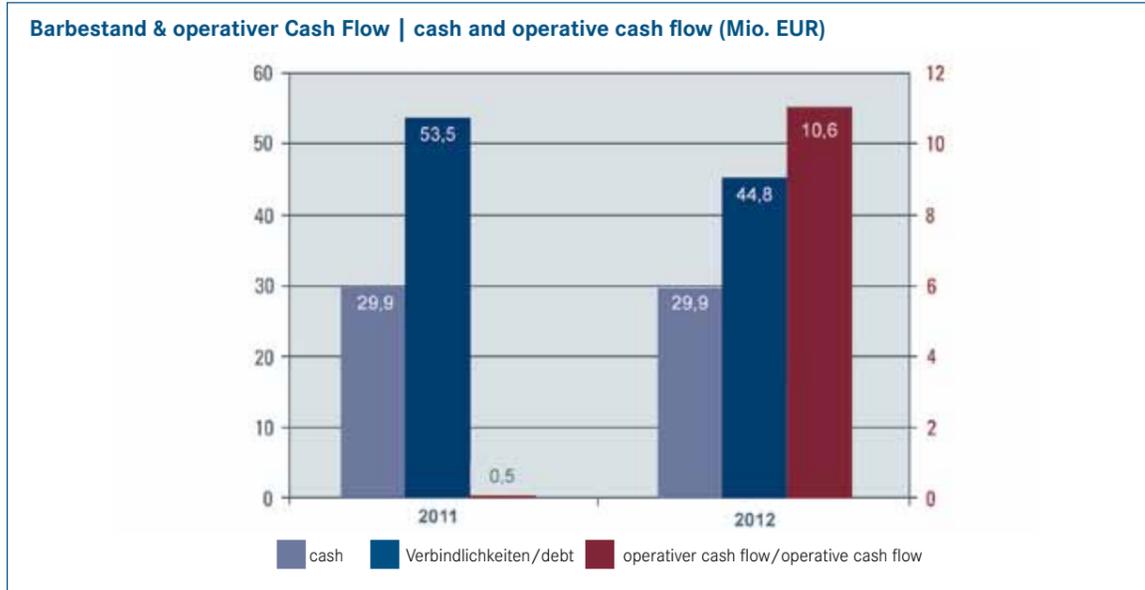
Hannes Niederhauser is a highly skilled and versatile tech manager who has many years of experience in running publicly-listed technology companies. In June 2012, he became chairman of the board of our company.

1.2 Solide Finanzzahlen, deutlich verringerte Verschuldung

Die Finanzierung der S&T-Akquisition war für die Gesellschaft eine herausfordernde Aufgabe. Insgesamt wurde dabei die Verpflichtung zur Rückzahlung von 27 Mio. EUR übernommen, davon 10,6 Mio. EUR in 2011, 10,3 Mio. EUR in 2012 und 5,9 Mio. EUR in 2013. Mit Ende 2012 waren davon inzwischen 21 Mio. EUR oder 78 Prozent rückgeführt. Damit wurde 2012 die Verschuldungssituation deutlich verbessert: Die Nettoverschuldung sank von 23,6 Mio. EUR (Dezember 2011) auf 14,9 Mio. EUR (Dezember 2012). Trotz der hohen Kreditrückführung von rund 9 Mio. EUR konnte der Cash-Bestand mit 30 Mio. EUR konstant zum Vorjahr gehalten werden.

1.2 Solid financial figures, substantially reduced indebtedness

Securing the financing for the acquisition of S&T represented a challenge to the company. It entailed the entering into the obligation to repay Euro 27 million, of which Euro 10.6 million was done in 2011; Euro 10.3 million in 2012 and Euro 5.9 million in 2013. As of the end of 2012, Euro 21 million or 78% had been repaid. Due to this, the indebtedness situation substantially improved in 2012. Net indebtedness declined from Euro 23.6 million (December 2011) to Euro 14.9 million (December 2012). Despite the large-sized loan repayment of about Euro 9 million, the amount of cash on hand could be maintained at the previous year's Euro 30 million.



Geschuldet ist dieser Erfolg dem sehr guten operativen Cash Flow, der 2012 10,6 Mio. EUR betrug.

This success is attributable to the very good operative cash flow, which came in 2012 to Euro 10.6 million.

Das Eigenkapital betrug 64,0 Mio EUR. Dies entspricht eine Eigenkapitalquote von etwa 30 Prozent nach 24 Prozent zum 31. Dezember 2011. Auch das Risiko konnte deutlich reduziert werden: Es wurden viele Projekte abgeschlossen und die Summe des „WIP“ (Projekte in Arbeit) nach Anzahlungen von 10,4 Mio. EUR auf 5,8 Mio. EUR reduziert.

The equity came to Euro 64.0 million. This yields an equity rate of some 30% (31.12.2011: 24%). Risk exposure could be substantially reduced. A large number of projects were completed. The sum of the net (less prepayments of Euro 10.4 million) work-in-progress was reduced to Euro 5.8 million.





LEISTUNGSPORTFOLIO PORTFOLIO OF PRODUCTS

LEISTUNGSPORTFOLIO | PORTFOLIO OF PRODUCTS

Leistungsportfolio

Der S&T-Konzern ist mit verschiedensten IT-Produkten und IT-Dienstleistungen auf Märkten in Zentral- und Osteuropa vertreten. Zum breit gefächerten Portfolio zählen neben Hard- und Softwareprodukten für IT-Lösungen insbesondere Eigentechologieprodukte. Der Anteil dieser Produkte, die zu einem Großteil durch Technologie und Know-How aus dem Konzern entstanden sind beziehungsweise erst durch entsprechende „Veredelung“ zum eigentlichen Produkt werden, ist auch im letzten Jahr wieder angestiegen und ermöglicht u. a. die Bearbeitung verschiedener vertikaler Märkte, die Bedienung von Nischensegmenten aber auch die Schaffung von Alleinstellungsmerkmalen – wohlgeachtet bei komfortablen Margen. Nichtsdestotrotz nimmt auch der „klassische“ Produktbereich einen wichtigen Stellenwert ein: Standardprodukte sind ein Türöffner für den Verkauf komplexerer Lösungen oder Dienstleistungen und ermöglichen zudem einen kontinuierlichen Auslastung der Organisation.

Appliances und Eigentechologie

Das Spektrum an Eigentechologieprodukten reicht von „maßgeschneiderter“ Hardware wie etwa Micro-Servern für Klein- und Kleinstunternehmen bis hin zu Enterprise-Appliances, die als „Königsklasse der Eigenprodukte“ erst durch die spezifische Kombination von Hard- und Software der S&T-Gruppe Ihre volle Leistungsfähigkeit für hochspezialisierte Anwendungen entfalten können. Typische Beispiele für derartige Produkte sind etwa die SecureGUARD Hochleistungs-Enterprise-Security-Produkte oder das virtuelle Schweiss-Simulationsterminal, mit dem weltweit junge Schweisser effizient und sicher auf Ihren Beruf vorbereitet werden.

Auch im Softwarebereich wurde das Portfolio zuletzt stark erweitert: So wird mit einer eigenen Applikationsplattform bzw. einem Anwendungspaket der Enterprise Mobility-Markt adressiert. Ein im Konzern entwickeltes CMS-System wird bei namhaften News-Portalen als Redaktionssystem eingesetzt, und aus dem Security-Bereich steht eine virtuelle Firewall zur Verfügung, die auf virtualisierten Servern wie eine Hardware-Firewall arbeiten kann.

Einen weiteren Schwerpunkt nimmt das Thema Cloud Computing ein: Der weltweite Trend zur Speicherung von Daten „in der Cloud“ führt neben den Herausforderungen bei der Schaffung der serverseitigen Infrastruktur auch zu rechtlichen und vor allem sicherheitstechnischen Fragestellungen, speziell im Bereich der lokalen Clients. Die S&T AG ist hier bereits seit mehreren Jahren auch im Forschungsbereich tätig und Gründungsmitglied des im Softwarepark Hagenberg angesiedelten „Christan-Doppler-Labors für Client-centric Cloud Computing“.

Portfolio of products

The S&T Group supplies a wide range of IT products and services to the Central and Eastern European markets. This multifaceted portfolio is comprised of hardware and software products forming IT solutions, and, especially, of products featuring proprietary technologies. The share of products manifesting a large share of Group technologies and knowhow or transformed through its finishing operations into the products per se has been growing during the last few years. This enables the covering of a wide range of vertical markets, the serving of niche segments, the creation of USPs, and – of key importance – the achieving of comfortable margins. Notwithstanding this, the “classic” product area occupies an important place in corporate business. Standard products are a door opener to sales of more complex solutions or services, and foster in addition an ongoing utilization of the organization’s capacities.

Appliances and proprietary technologies

The spectrum of products featuring proprietary technologies ranges from such “customized” hardware as microservers for SMEs (small and medium-sized enterprises) to enterprise appliances. These are regarded as being the “big leagues of proprietary products”. They require the specific combinations of hardware and software from the S&T Group to realize their full capacities to perform highly-specialized applications. Typical examples of such products are the SecureGUARD high-performance enterprise security products and the virtual welding simulation terminal. It is used by the world’s young welders to efficiently and safely prepare themselves to pursue their occupation.

S&T’s portfolio has also recently been strongly expanded in the software area. A proprietary application platform and package is addressed at the enterprise mobility market. A CMS system developed in the Group is being used by leading news portals as an editing tool. A virtual firewall has been created for the security area. It provides virtualized servers with the same capabilities as a hardware-based one.

A further focus is cloud computing. The worldwide trend towards saving data “in the cloud” gives rise to the challenges of creating a server-based infrastructure and of dealing with legal and – especially – security and technical issues. These especially involve local clients. S&T AG’s researchers have been active in this area for many years. The company was a founder and is still a member of the “Christian Doppler Laboratory for Client-centric Cloud Computing”. This is located in Hagenberg’s software park.

Hardware und Handelsprodukte

Mit Hardware-Produkten verschiedenster Hersteller sowie eigengefertigten Geräten – etwa den Business-Desktops der Marke „MAXDATA“ oder Firewalls der Marke „underground_8“ – ist die S&T AG imstande, die hardwareseitigen Anforderungen von Kunden aus den verschiedensten Branchen und dem öffentlichen Bereich zu bedienen. Das gewaltige Spektrum reicht von Einzelkomponenten über Build-to-Order-Desktops und Software-Lizenzen bis hin zu professionellen Storage- und hochkomplexen Server-Lösungen. S&T arbeitet dabei mit vielen namhaften Technologieführern zusammen, um mit Cisco, EMC, Hewlett Packard, Intel, Microsoft oder VMWare nur einige aufzuzählen. Viele dieser Partnerschaften erstrecken sich bereits über einen Zeitraum von zahlreichen Jahren und lassen S&T so zu einem besonders kompetenten Lösungspartner – sowohl für den Kunden, als auch für den Anbieter – werden. Oft werden Produkte nicht nur als Handelsware geliefert, sondern im Rahmen von Projekten oder Wartungsaufträgen auch von S&T installiert, gewartet oder serviert.

Dienstleistungen

Als Full-Service-IT-Dienstleister ist die S&T AG mit einem leistungsfähigen und flexiblen Team an Spezialisten nicht nur in Österreich hervorragend aufgestellt, sondern kann derartige Dienstleistungen als eines von wenigen Unternehmen auch flächendeckend in den Ländern mit S&T-Niederlassungen erbringen.

Innerhalb des Dienstleistungsangebotes können im Wesentlichen drei Segmente unterschieden werden: Im Rahmen der „Integration“ werden Services erbracht, die die Implementierung, Wartung oder Reparatur von Hard- und Software im weitesten Sinne betreffen. Hier zählen etwa Wartungsverträge, Client-Rollouts aber auch die Installation und Konfiguration eines Storage-Produktes. Leistungen aus dem Bereich „Consulting“ werden oft vor Integrations-services in Anspruch genommen. Dazu zählen Beratungsdienstleistungen oder beispielsweise die Konzeption von Migrationsszenarien beim Planen von Technologiewechsels, aber auch projekt- und hardwareunabhängige Unterstützung wie beispielsweise das Management von Mobilgeräten oder Softwarelizenzen, eine in großen Organisationen oft hochkomplexe Aufgabe. Unter das dritte Dienstleistungssegment „Outsourcing“ fallen sämtliche Services, die S&T für Ihre Kunden regelmäßig als externer Partner erbringt, etwa komplexere Wartungsaufträge inklusive Abwicklung von First- und/oder Second-Level-Support, der Betrieb von IT-Anlagen oder der gesamten IT-Infrastruktur.

Hardware and trading products

S&T offers hardware products – including Maxdata’s business desktops and underground 8’s firewalls – from the widest possible range of manufacturers – and from its own production operations. This range enables S&T AG to meet the needs for hardware by customers operating in the greatest variety of industries and in the public sector. S&T’s impressive spectrum ranges from individual components to build-to-order desktops and software licenses and professional storage and highly-complex server solutions. S&T works with Cisco, EMC, Hewlett Packard, Intel, Microsoft, VMWare and many other major technology leaders. Many of these partnerships are a number of years old. These enable S&T to be an especially capable solutions partner to both its customers and its suppliers. Products are often supplied as part of projects and commissions entailing their installation and maintenance by S&T, which also handles other services involving them.

Services

S&T AG’s full range of services are supplied by a highly-skilled and flexibly-operating team of specialists stationed in Austria and in the other countries in which the company maintains offices. This breadth and command of expertise and market coverage is matched by few companies.

This range of services is essentially comprised of three segments. “Integration” leads to the provision of services involving the implementing, maintenance and repairing of all kinds of hardware and software. This is performed via maintenance contracts, client rollouts, and the installation and configuration of storage products. “Consulting” services are often availed of prior to integration ones. In addition to consulting itself, these include the conception of migration scenarios when planning replacements of technologies, as well as the provision of support not involving projects or hardware. This often entails the management of mobile devices and software licenses. This is often a highly-complex job in large-sized organizations. “Outsourcing” comprises all those services regularly supplied by S&T – serving as an external partner – to its customers. Such services take the form of complex maintenance commissions comprising the handling of first and/or second level support, and the operating of IT facilities or the customer’s entire IT infrastructure.



S&T macht's möglich!

Eine Software-Plattform von S&T sorgt dafür, dass 4.500 Triebfahrzeugführer der Österreichischen Bundesbahnen vollelektronisch mit aktuellen Fahrplänen und wichtigen Informationen über Langsamfahrstellen oder Baustellen versorgt werden.

S&T makes it possible!

A software platform from S&T ensures the 4,500 locomotive drivers working for Austria's Federal Rail Corporation of being supplied - completely electronically - with up-to-date schedules and with mission-critical information on areas of slow travel and construction sites.



ÜBER S&T | ABOUT S&T

Der auf IT-Lösungen spezialisierte und im Prime Standard der deutschen Börse notierte S&T-Konzern zählt mit rund 1.500 Mitarbeitern und regionalen Niederlassungen in 19 zentral- und osteuropäischen Ländern zu den führenden Anbietern von IT-Lösungen in dieser Region. Zum umfassenden Leistungsportfolio des 1990 gegründeten Unternehmens zählen unter anderem Entwicklung, Implementierung und Betrieb bzw. Wartung kundenspezifischer im Hard- und/oder Softwarebereich sowie Outsourcing, Integration und Beratung in IT-Belangen.

Founded in 1990, the S&T Group is specialized in IT solutions. The Group is listed on the Prime Standard segment of the Frankfurt Stock Exchange, and has 1,500 employees. S&T maintains offices in 19 Central and Eastern European countries, and is among the leading suppliers of IT solutions in this region. The Group's comprehensive portfolio of services includes the development, implementation, operation and maintenance of client-specific hardware and software; as well as IT outsourcing, integration and consulting services.

Darüber hinaus punktet die S&T AG als Partner bzw. Distributor renommierter Hersteller wie Cisco, EMC, HP, IBM, Microsoft oder Intel sowie namhafter IT-Hersteller mit einem breiten Portfolio an Eigenprodukten, das von PC-, Storage- und Server-Hardware über mobile Lösungen bis hin zu hard- und softwarebasierenden Spezialsystemen - sogenannten Appliances - reicht. Als einer von wenigen Anbietern ist die S&T AG durch die starke regionale Präsenz imstande, das gesamte Leistungsspektrum in Zentral- und Osteuropa für Kunden mit internationaler Ausrichtung auch nahezu flächendeckend und länderübergreifend erbringen zu können.

S&T AG has also established itself as a partner to and distributor of the products from such renowned manufacturers as Cisco, EMC, HP, IBM, Microsoft and Intel. S&T is also a renowned IT manufacturer. Its broad-ranging portfolio of proprietary products comprises PC, storage and server hardware; mobile solutions; and "appliances" - hardware and software-based special systems. S&T AG is one of the very few suppliers that maintains a strong presence in and offers a full range of services to Central and Eastern Europe. This near region-wide, trans-country coverage is especially appreciated by internationally-minded customers.



S&T macht's möglich!

S&T-Profis sorgen dafür, dass die elektronischen Kassensysteme von rund 800 österreichischen SPAR-Filialen hochverfügbar arbeiten und bestens gewartet sind.

S&T makes it possible!

S&T ensures that the electronic POS (point-of-sale) systems in the some 800 SPAR supermarkets in Austria are highly available and well-maintained.



AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

Die S&T AG konnte in den letzten Jahren ein stürmisches Wachstum bei Umsatz und Profit vorweisen. Die weitere Entwicklung des Unternehmens hängt hauptsächlich von drei Faktoren ab:

- der Entwicklung der Märkte in Ost- und Zentraleuropa,
- der erfolgreichen Umsetzung aller geplanten Kostensenkungsmaßnahmen nach der Verschmelzung und
- dem Wachstum unsere Schlüsseltechnologien Cloud Computing und Security

Auf den Märkten geht das Management von erhöhtem Preisdruck bei Standard IT-Services, aber guten Margen im Bereich der Zukunftstechnologien Cloud Computing und Mobility aus. Hier hat sich S&T als Early Adaptor rechtzeitig und erfolgreich positioniert. Regional leicht wachsende Märkte sind zudem in der DACH-Region (Deutschland, Österreich, Schweiz) zu erwarten. Deutlich stärkeres Wachstum sollten die nordosteuropäischen Regionen Polen, Tschechien und Slowakei an den Tag legen, während die Märkte des ehemaligen Jugoslawien sowie in Rumänien und Ungarn stagnieren und derzeit keine steigenden Investitionen im IT-Bereich vorhersehen lassen würden. Für 2013 wird im Schnitt ein Umsatzwachstum von über 5 Prozent erwartet, das mittelfristig aber wieder stärker ausfallen soll.

Aus Effizienzsteigerungsprogrammen werden Kostenvorteile von etwa 3 Mio. EUR angepeilt, wovon 25 Prozent bereits realisiert wurden und 75 Prozent in 2013 anfallen sollen. Dem stehen noch verbleibende Restrukturierungskosten von circa 0,6 Mio. EUR im Jahr 2013 gegenüber.

Das Geschäftsfeld mit eigenen Produkten im Bereich Solutions/Appliances hat sich 2012 glänzend entwickelt. 2013 aber auch auf mittlere Sicht soll dieser Bereich deutlich über 30 Prozent pro Jahr wachsen. Mit der zunehmenden technologischen Fokussierung auf Appliances und IT-Sicherheitslösungen für vertikale Märkte partizipiert S&T an besonders wichtigen IT-Trends. Gleichzeitig sind viele der S&T-Produkte auf Nischen ausgerichtet, so dass kein direktes Konkurrenzverhältnis zu globalen Playern entsteht. Das starke Wachstum bei Eigenprodukten mit hohem Technologieanteil wird die Bruttomarge der S&T AG weiterhin kontinuierlich steigen lassen: 2013 ist geplant, 36 Prozent Bruttomarge zu erreichen (2012: 34 Prozent), bis Ende 2015 sollen 40 Prozent erreicht werden.

Für 2013 geht das Management von einer Steigerung des Umsatzes auf zumindest 350 Mio. EUR aus. Priorität hat dabei jedoch die Steigerung des Konzernergebnisses, dass um über 25 Prozent deutlich stärker auf mehr als EUR 12 Mio. steigen soll. Auch mittelfristig plant die S&T AG, aufgrund der steigenden Bruttomargen die Nettogewinne kontinuierlich deutlich stärker zu steigern, als die Umsätze.

S&T AG registered sharp rises in revenues and profits over the past few years. Three factors will determine the company's future course of development:

- the development of the markets in Central and Eastern Europe,
- the successful implementation of all planned cost-cutting measures after the merger and
- the growth achieved by our key technologies of cloud computing and security

The management assumes that the markets will be characterized by increased price pressures in the area of standard IT services, and by the prevalence of good margins in the advanced technologies of cloud computing and mobility, in which S&T has quickly and successfully positioned itself to be an early adaptor. Slight growth is to be expected of the markets in Germany, Austria and Switzerland. Substantially stronger rises are expected from the Northeastern European region of Poland, the Czech Republic and Slovakia. The stagnation of the market constituted by the countries of the former Yugoslavia, Romania and Hungary gives rise to forecasts of no increases in investments in IT. Revenues are expected to grow by an average of more than 5% in 2013. This should, however, pick up in the years to come.

Cost benefits of some Euro 3 million are expected to accrue from efficiency-increasing programs. Of that, 25% has already been realized, with the remainder set to come to in 2013. This will be partially offset by the remaining restructuring costs of some Euro 0.6 million in 2013.

The Solutions/Appliances business field has a portfolio of proprietary products. It developed excellently in 2012. This rise - of more than 30% - should set itself forth in 2013 and beyond. The strengthening of the technological focus upon Appliances and IT security solutions for vertical markets enables S&T to take part in especially important IT trends. A large number of S&T's products serve niches. Due to this, the company does not directly compete with global players. The strong growth turned in by proprietary products featuring a large share of technologies will cause S&T AG's gross margin to continue to steadily increase. A gross margin of 36% is planned for 2013 (2012: 34%) and 40% for the end of 2015.

Management assumes that revenues will rise to at least Euro 350 million in 2013. The priority is, however, upon increasing consolidated profits. These are forecast to stage a proportionally greater, more than 25% rise to more than Euro 12 million. S&T AG's plans for the years to come are to parlay increasing gross margins into net profits whose growth outpaces that of the revenues.



Dr. Erhard F. Grossnigg
Aufsichtsratsvorsitzender | Chairman

BERICHT DES AUFSICHTSRATS REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD

BERICHT DES AUFSICHTSRATS | REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD

Sehr geehrte Damen und Herren!

Der Aufsichtsrat hat im Geschäftsjahr 2012 die gesetzlich vorgesehenen Aufgaben und Kontrollfunktionen in enger Zusammenarbeit mit dem Vorstand wahrgenommen. Er war in alle grundlegenden Unternehmensentscheidungen eingebunden. Der Vorstand hat den Aufsichtsrat regelmäßig, zeitnah und umfassend unterrichtet und auch regelmäßig über wirtschaftliche Kennzahlen informiert.

Im Geschäftsjahr 2012 trat der Aufsichtsrat zu vier regulären Sitzungen und einer Prüfungsausschusssitzung zusammen. Sofern für Entscheidungen oder Maßnahmen der Geschäftsführung eine Zustimmung notwendig war, sind die an die Mitglieder des Aufsichtsrats zuvor übermittelten Beschlussvorlagen geprüft und in den Sitzungen, über Abstimmungen oder über Umlauf beschlossen worden.

2012 war ein äußerst ereignisreiches Jahr für das Unternehmen. S&T hat die Rückkehr zur Profitabilität geschafft. Weiters zählte zu den wichtigsten Vorkommnissen des Jahres 2012 die Verschmelzung der S&T System Integration und Technology Distribution AG mit der Quanmax AG, die Änderung des Firmenwortlautes in S&T AG sowie die Erhöhung des Grundkapitals. Damit wurde eine neue Ära eingeleitet, die es unserem Unternehmen erlaubt, höhere Wertschöpfungen in den bearbeiteten Märkten anzupeilen.

Der Aufsichtsrat hat gemeinsam mit dem Vorstand die Entsprechungserklärung gem. § 161 AktG zum Corporate Governance Kodex abgegeben und diese den Aktionären auf der Website und im Geschäftsbericht der Gesellschaft zugänglich gemacht.

Der Einzelabschluss wurde nach UGB und der Konzernabschluss nach IFRS aufgestellt, zum Abschlussprüfer wurden Ernst&Young bestellt, der auch gem. § 270 Abs. 1 UGB als Abschlussprüfer für 2013 zur Bestellung vorgeschlagen ist.

Der Aufsichtsrat hat den vom Vorstand aufgestellten Konzernabschluss genehmigt. Damit ist der Konzernabschluss gemäß § 125 Abs. 2 Aktiengesetz festgestellt. Mit dem dem Konzernlagebericht und insbesondere der Beurteilung zur weiteren Entwicklung des Unternehmens ist der Aufsichtsrat einverstanden.

Dear ladies and gentlemen!

The Supervisory Board exercised its statutory functions in financial year 2012. It worked closely with the Board in performing its function of control. It was involved in the making of all decisions of fundamental importance to the company. The Board briefed the Supervisory Board in a regular, prompt and comprehensive way, and regularly provided it with key data on corporate business.

The Supervisory Board convened itself in financial year 2012 for four regular meetings and for one session of the Examination Committee. In cases in which such consent was requisite for the reaching of decisions and the undertaking of measures by the management, the resolutions proposed and delivered to the members of the Supervisory Board were examined and resolved by them in their meetings. This was done by votes or through circulation.

2012 was a highly eventful year for S&T. The company managed to return to profitability. Other major events taking place during 2012 include the merger of S&T System Integration und Technology Distribution AG and Quanmax AG, the changing of the resultant company's name to S&T AG and the increasing of the share capital. This launched a new era, one in which our company has the capabilities required to strive for achieving a greater value added in the markets it covers.

The Supervisory Board joined the Board in delivering the Declaration of Compliance foreseen by § 161 of Austria's Shares Act (AktG) of the Corporate Governance Code. This has been made accessible to the shareholders via the company's Website and annual report.

The financial accounts for the company were compiled in accordance with Austria's Commercial Code (UGB). The consolidated accounts accord to the IFRS. Ernst&Young were appointed official auditors. This firm has also been proposed, in accordance with § 270 para. 1 UGB, for appointment as the official auditors.

The Supervisory Board has approved the financial account for the consolidated financial accounts compiled by the Board. The financial account for the consolidated financial accounts has thus been authorized in accordance with § 125 para. 2 of Austria's Shares Act. The Supervisory Board has consented to the management report for the Group management report, and to, especially, the assessment of the further development of the company.

In naher Zukunft wird sich der Aufsichtsrat auf die Verbesserung der strategischen Position und auch auf die Weiterentwicklung des Unternehmens konzentrieren.

Der Aufsichtsrat dankt dem Vorstand und allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern für das Engagement im letzten Geschäftsjahr und wünscht dem gesamten Team viel Erfolg beim Erreichen der geplanten Ziele!

21. März 2013

Für den Aufsichtsrat

Dr. Erhard Grossnigg
Vorsitzender

In the future, the Supervisory Board will concentrate its efforts on improving the company's strategic position and on its further development.

The Supervisory Board thanks the Board and all employees for the dedication they showed during the past financial year. It wishes the entire team much success in its efforts to attain the objectives set for the company!

21th of March 2013

The Supervisory Board

Dr Erhard Grossnigg
Chairman

CORPORATE GOVERNANCE BERICHT CORPORATE GOVERNANCE REPORT

CORPORATE GOVERNANCE BERICHT CORPORATE GOVERNANCE REPORT

Die S&T AG ist eine an der Frankfurter Wertpapierbörse (FWB) im regulierten Markt notierte Aktiengesellschaft (Prime Standard). Gemäß dem österreichischen Aktiengesetz leitet der Vorstand die Gesellschaft weisungsfrei unter eigener Verantwortung wie dies das Wohl des Unternehmens unter Berücksichtigung der Interessenaktionäre und der Arbeitnehmer es erfordert. Der Aufsichtsrat überwacht die Geschäftsführung und unterstützt den Vorstand bei wesentlichen Entscheidungen.

Gemäß § 243b UGB hat eine Aktiengesellschaft, deren Aktien zum Handel auf einem geregelten Markt zugelassen sind, einen Corporate Governance Bericht aufzustellen. In Entsprechung dieser Verpflichtung wird nachstehender Corporate Governance Bericht erstattet:

1. Corporate Governance Kodex

Als in Deutschland börsennotierte Aktiengesellschaft bekennt sich die S&T AG zum deutschen Corporate Governance Kodex (§ 243a Abs 1 Z 1 UGB). Der deutsche Corporate Governance Kodex ist unter <http://www.corporate-governance-code.de> in der Fassung vom 15.05.2012 öffentlich zugänglich (§ 243a Abs 1 Z 2 UGB).

Die S&T AG verfolgt seit Jahren die Strategie einer nachhaltigen und langfristigen Steigerung des Unternehmenswertes. Der Vorstand und der Aufsichtsrat bekennen sich zur verantwortungsvollen Leitung und Kontrolle der S&T AG. Die strengen Grundsätze guter Unternehmensführung sind ein wesentlicher Teil dieser Politik. Etliche der im Corporate Governance Kodex definierten Grundsätze sind seit vielen Jahren Bestandteil der Unternehmenskultur der S&T AG. Sie dienen der Wertsteigerung und einer Vertiefung des Anlegervertrauens. Grundlage des deutschen Corporate Governance Kodex sind die Vorschriften des deutschen Aktien-, Börse- und Kapitalmarktrechts sowie die OECD-Richtlinien für den Corporate Governance. Der Kodex erlangt durch die freiwillige Selbstverpflichtung der Unternehmen Geltung. Das Bekenntnis zum Kodex hat zur Folge, dass Nichteinhaltung von Anregungen / Empfehlungen („Comply or Explain“) zu begründen ist.

2. Abweichungen

Bei nachfolgenden Empfehlungen weicht die S&T AG von den Bestimmungen des Corporate Governance Kodex ab und begründet dies wie folgt (§ 243b Abs 1 Z 3 UGB):

2.1. Punkt 2.2.2. Corporate Governance Kodex

Es ist grundsätzlich vorgesehen, dass bei der Ausgabe neuer Aktien die Aktionäre in Ihrem Anteil am Grundkapital entsprechendes Bezugsrecht haben

S&T AG is a joint stock company listed on the Prime Standard market of the Frankfurt Stock Exchange (FSE). In accordance with Austria's Shares Act, the Board manages the company independently. It exercises this responsibility as dictated by the wellbeing of the company, and while taking into account the interests of shareholders and employees. The Supervisory Board supervises the management and supports the Board in its reaching of significant decisions.

§ 243b of Austria's Commercial Code (UGB) stipulates that a joint stock company whose shares have been authorized for trading on a regulated market is required to compile a Corporate Governance Report. This obligation is being fulfilled by the rendering of the following Corporate Governance Report:

1. Corporate Governance Code

As a joint stock company listed on a securities exchange located in Germany, S&T AG has committed itself to observing Germany's Corporate Governance Code (§ 243a Paragraph 1 Z 1 UGB). Germany's Corporate Governance Code is publicly accessible at <http://www.corporate-governance-code.de> in the version of 15.05.2012 (§ 243a Paragraph 1 Z 2 UGB).

S&T AG has been pursuing for a number of years a strategy designed to yield a sustained and long-term increase in corporate value. The Board and the Supervisory Board have committed themselves to managing and controlling S&T AG in a responsible way. The strict principles of proper business management constitute an essential component of these policies. A number of the principles laid down in the Corporate Governance Code have been for many years parts of S&T AG's corporate culture. They facilitate the increasing of value and the strengthening of investor trust. The foundations of Germany's Corporate Governance Code are the rules contained in Germany's shares, securities exchange and capital market codes and acts, and in OECD's directives on Corporate Governance. The Code takes effect through the company's rendering of a voluntary commitment to it. This commitment causes any case of non-adherence to its proposals / recommendations to be substantiated (“comply or explain“).

2. Divergences

S&T AG diverges from the stipulations of the following recommendations of the Corporate Governance Code. The company details its reasons for doing such as follows (§ 243b Paragraph 1 Z 3 UGB):

2.1. Point 2.2.2. Corporate Governance Code

A basic rule is that shareholders are to have a right of subscription to the shares being issued that is proportionate to their holdings of the company's share

(sollen). Die S&T AG macht allerdings von ihrem Recht gemäß § 153 Abs 6 AktG im Rahmen der gesetzlichen Bestimmungen, insbesondere bei Kapitalerhöhungen gegen Sacheinlagen, Gebrauch, das Bezugsrecht der Aktionäre auszuschließen.

2.2. Punkt 2.3.4. Corporate Governance Kodex

Die S&T AG strebt danach Hauptversammlungen so informativ wie möglich zu gestalten. Eine Teilnahme oder Verfolgung der Hauptversammlung über das Internet wird von der S&T AG nach Durchführung einer Kosten-Nutzen-Analyse nicht angeboten.

2.3. Punkt 3.8. des Corporate Governance Kodex

Bei der derzeit vorliegenden D&O-Versicherung ist kein Selbstbehalt vorgesehen. Die Einhaltung der Business Judgment Rule wird nicht in Abhängigkeit mit einem Selbstbehalt in einer D&O-Versicherung gewährleistet, sondern durch die Bindung der handelnden Personen als Aktionäre der Gesellschaft.

2.4. Punkt 4.2.5. und Punkt 5.4.6. des Corporate Governance Kodex

Der Lagebericht der Gesellschaft wird nach einschlägigen gesetzlichen Vorschriften aufgestellt. Eine Aufnahme eines Vergütungsbericht wird als entbehrlich erachtet, zumal die jeweiligen Vergütungen aus den veröffentlichten Unterlagen der Gesellschaft entnommen werden können.

2.5. Punkt 5.1.2. Corporate Governance Kodex

Eine gesonderte Altersgrenze für Mitglieder des Vorstandes statutarisch vorzusehen, wird von der S&T AG als nicht sinnvoll und zweckmäßig angesehen. Für die S&T AG ist die Qualifikation der Kandidaten wichtiger als die empfohlene Altersgrenze.

2.6. Punkt 5.1.2. Corporate Governance Kodex

Die Nachfolgeplanung wird aufgrund von deren besonderen Wichtigkeit vom gesamten Aufsichtsrat wahrgenommen. Der Aufsichtsrat der S&T AG hat daher keinen Nominierungsausschuss eingerichtet.

2.7. Punkt 5.1.2. Corporate Governance Kodex

Eine gesonderte Altersgrenze für Mitglieder des Aufsichtsrates statutarisch vorzusehen wird von der S&T AG als nicht sinnvoll und zweckmäßig angesehen. Für die S&T AG ist die Qualifikation der Kandidaten wichtiger als die empfohlene Altersgrenze.

3. Vorstand und Aufsichtsrat (§ 243b Abs 2 Z 1 UGB)

3.1. Der Vorstand

Der Vorstand setzt sich zum 31.12.2012 aus Herrn Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser, 25.11.1962 (CEO), Herrn Dieter Gauglitz, geb. am 11.12.1965 (CFO),

capital. In accordance with § 153 Paragraph 6 of the Shares Act (AktG) and as permitted by the legal regulations, with this particularly applying to increases in capital defrayed by contributions of non-financial assets, S&T AG avails itself of its right to exclude its shareholders' right of subscription.

2.2. Point 2.3.4. Corporate Governance Code

S&T AG strives to make its Annual General Assembly as informative as possible. Participation in or attendance of the AGM via the Internet is not being offered by S&T AG, which conducted a costs-benefits analysis of it.

2.3. Point 3.8. Corporate Governance Code

No deductible is foreseen in the currently-applicable D&O insurance policy. The adherence to the Business Judgment rule is guaranteed not by its being linked to a deductible, but rather through the person who takes the action's being a shareholder of the company.

2.4. Point 4.2.5. and Point 5.4.6. of the Corporate Governance Code

The management report of the company is compiled according to the pertinent legal regulations. An incorporation of a remuneration report is viewed as not being essential, all the more since the respective remunerations can be discerned by using the documents published by the company.

2.5. Point 5.1.2. Corporate Governance Code

S&T AG does not regard the institution of a discrete age of retirement for members of the Board as making sense or being efficacious. S&T AG regards the candidates' qualifications as being more important than their adhering to the recommended age of retirement.

2.6. Point 5.1.2. Corporate Governance Code

Planning of succession is highly important. For that reason, it is handled by the Managing Board as a whole. The S&T AG has therefore refrained from establishing a Nominations Committee.

2.7. Point 5.1.2. Corporate Governance Code

S&T AG does not regard the institution of a discrete age of retirement for members of the Supervisory Board as making sense or being efficacious. S&T AG regards the candidates' qualifications as being more important than their adhering to the recommended age of retirement.

3. Board and Supervisory Board (§ 243b Paragraph 2 Z 1 UGB)

3.1. Managing Board

The Managing Board was comprised as of 31.12.2012 of Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser, born on 25.11.1962 (CEO); Mr. Dieter Gauglitz, born on 11.12.1965

Herrn Michael Jeske (COO), geb. am 10.01.1971 und Herrn Dr. Peter Sturz (COO), geb. am 31.10.1958, zusammen.

Der Vorstand berät laufend den aktuellen Geschäftsverlauf, trifft im Rahmen seiner Sitzungen die notwendigen Entscheidungen und fasst die erforderlichen Beschlüsse. Die Mitglieder des Vorstandes befinden sich in einem ständigen Informationsaustausch untereinander und mit den jeweiligen zuständigen leitenden Angestellten. Der Vorstand informiert den Aufsichtsrat regelmäßig, zeitnah und umfasst über alle relevanten Fragen der Geschäftsentwicklung einschließlich der Risikolage und des Risikomanagements in der S&T AG und in Konzernunternehmen. Im Sinne guter Corporate Governance finden offene Diskussionen zwischen Vorstand und Aufsichtsrat und Inhalt dieser Organe statt. Darüber hinaus hält der Aufsichtsratsvorsitzende regelmäßig Kontakt mit den Mitgliedern des Vorstandes und diskutiert mit Ihnen die Strategie, die Geschäftsentwicklung und das Risikomanagement des Unternehmens.

3.2. Der Aufsichtsrat

Der Aufsichtsrat setzt sich zum 31.12.2012 aus Herrn Dr. Erhard F. Grossnigg (Vorsitzender des Aufsichtsrates), geb. am 22.09.1946, Herrn Dr. Rudolf Wiczorek (Stellvertreter des Vorsitzenden des Aufsichtsrates), geb. am 05.05.1946, und Herrn o. Univ.-Prof. DDDr. Bruno Buchberger, geb. am 22.10.1942 (Mitglied des Aufsichtsrates) zusammen. Herr Mag. Werner Straubinger, geb. am 28.04.1961, war zum 31.12.2012 ebenfalls Mitglied des Aufsichtsrates; Herr Mag. Werner Straubinger, geb. am 28.04.1961, ist im Februar 2013 als Mitglied des Aufsichtsrates ausgeschieden.

3.3. Prüfungsausschuss

Der Prüfungsausschuss setzt sich aus den Mitgliedern des Aufsichtsrates zusammen. Dem Prüfungsausschuss obliegen die Prüfung und die Vorbereitung der Feststellung des Jahresabschlusses, die Prüfung des Konzernabschlusses, des Vorschlages für die Gewinnverwendung, des Lageberichtes und des Konzernlageberichtes und des Corporate Governance Berichtes. Weitere Ausschüsse bestehen nicht.

4. Förderung von Frauen (§ 243a Abs 2 Z 2 UGB)

Die S&T AG hat sich im Bereich Frauenförderung auf die Veränderungen in der Lebens- und Arbeitswelt eingestellt. Auch in Führungspositionen will die S&T AG den Frauenanteil kontinuierlich anheben, um gleichberechtigte Beteiligung an Verantwortung und Entscheidungsfindung zu erreichen.

Linz, im März 2013

Der Vorstand

(CFO); Mr. Michael Jeske (COO), born on 10.01.1971; and Dr. Peter Sturz (COO), born on 31.10.1958.

The Managing Board convenes to consult about the current course of business. At these meetings, it reaches the requisite decisions and passes the necessary resolutions. Members of the Board exchange information on an ongoing basis with each other and with the respective senior managers. The Board briefs the Supervisory Board on a regular, prompt and comprehensive way on all issues relevant to the development of business at the company. This encompasses the identification and management of risks at S&T AG and in Group companies. To practice Corporate Governance, open discussions take place among the Board, the Supervisory Board and the staff of these institutions. The Supervisory Board confers on a regular basis with members of the Board on the company's strategy, business development and risk management.

3.2. Supervisory Board

The Supervisory Board was comprised as of 31.12.2012 of Dr. Erhard F. Grossnigg (Chairman of the Supervisory Board), born on 22.09.1946; Dr. Rudolf Wiczorek (Deputy Chairman of the Supervisory Board), born on 05.05.1946; and Univ.-Prof. DDDr. Bruno Buchberger, born on 22.10.1942 (member of the Supervisory Board). Mag. Werner Straubinger, born on 28.04.1961, was as of 31.12.2012 also a member of the Supervisory Board; Mag. Werner Straubinger, born on 28.04.1961, departed from the Supervisory Board in February 2013.

3.3. Audit Committee

The Audit Committee is comprised of the members of the Supervisory Board. The Audit Committee is charged with the examination of the annual financial statements, with making preparations for their being authorized, and with the examination of the consolidated annual financial statements, of the proposal for the distribution of profits, of the management report, of the Group management report, and of the Corporate Governance report. No other committees exist.

4. Support for women (§ 243a Paragraph 2 Z 2 UGB)

To provide support to women, S&T AG has configured its operations to account for changes in lifestyles and in the working world. S&T AG is striving to steadily increase the share of women in its management, so as to attain equality among the genders of participation in responsibility and decision-making.

Linz, March 2013

The Managing Board

S&T macht's möglich!

Eine von S&T entwickelte, leistungsfähige Mobile-Device-Management-Lösung mit Active Sync-Anbindung sorgt bei HARIBO Hungária Kft. für den sorgenfreien Einsatz von mobilen Endgeräten.

S&T makes it possible!

S&T has implemented a high-performance solution for HARIBO Hungária Kft.. The solution ensures the worry-free management of mobile end-devices, and features an Active Sync connection.



DIE S&T AKTIE | THE S&T SHARE

Seit Juni 2010 notiert die Aktie der S&T AG im Börsensegment Prime Standard der Frankfurter Börse unter der Wertpapierkennnummer AOX9EJ, das Börsenkürzel lautet SNTA. Mit quartalsmäßigen Reportings, vermehrten Investorenmeetings und vor allem auch einer höheren Präsenz in finanzwirtschaftlichen Printmedien konnte eine höhere Aufmerksamkeit gegenüber der S&T-Aktie bzw. dem Unternehmen selbst erreicht werden. Inzwischen präsentiert sich die S&T AG nicht nur jährlich am Eigenkapitalforum in Frankfurt, sondern führt in regelmäßigen Abständen auch Roadshows in Österreich, Deutschland, Schweiz, England und Frankreich durch.

Insbesondere mit dem Einstieg der damals noch unter Quanmax AG firmierenden Gesellschaft bei der S&T System Integration & Technology Distribution AG regten Unternehmen und Aktie erwartungsgemäß zusätzliches Interesse bei den Investoren an. Die zur teilweisen Finanzierung der Akquisition durchgeführte, ausschließlich für Altaktionäre angebotene Kapitalerhöhung im Dezember 2011 konnte in diesem Zuge vollständig platziert werden. Im Zuge der Verschmelzung der beiden Gesellschaften beziehungsweise der Umfirmierung der Quanmax AG in S&T AG im Dezember 2012 wurde nicht nur die Aktionärs- und Beteiligungsstruktur an der Unternehmensgruppe vereinfacht, sondern auch das Geschäftsmodell mit der strategischen Ausrichtung und den damit zu erwartenden wirtschaftlichen Vorteilen transparenter. Bei einem Freefloat-Anteil von mittlerweile ca. 50 Prozent hat sich die Anzahl der institutionellen Investoren weiter erhöht und liegt nach neuesten Schätzungen deutlich über der Hälfte des Freefloats. Eine weitere Steigerung des Freefloat-Anteils wird insbesondere angestrebt, um dem Ziel der Aufnahme in den TecDax näher zu kommen.

Trotz all der positiven News Ende 2011 und im Jahr 2012, der erfreulichen Geschäftsentwicklung und der Positionierung als eines der größten IT-Unternehmen in Österreich und Osteuropa blieb die Kursentwicklung der Aktie hinter den Erwartungen des Managements zurück. Die grundsätzlich positive Tendenz der Kurssteigerung setzte sich zwar von Anfang 2012 bis zur Verschmelzung Ende 2012 fort, mit Eintragung der Verschmelzung und dem Tausch der „S&T-Alt-Aktien“ in Aktien der neuen S&T AG (vormals Quanmax) setzte aber zu Beginn des Jahres 2013 ein Abwärtstrend ein, offenbar bedingt durch Aktionäre der ehemaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG, die zum Verkauf die Liquidität der neuen Aktien ausnutzten. Das Handelsvolumen erhöhte sich dadurch teilweise deutlich.

Die Aktien der S&T AG schlossen zum Jahresende mit einem Kurs von EUR 2,33. Während zu Jahresbeginn 2012 der Tiefststand von EUR 1,81 vorlag, konnte im Jahresverlauf eine deutliche Steigerung bis hin zum Höchststand von EUR 2,72 erreicht werden. Seit Jahresbeginn lag der Kurs innerhalb eines Bereiches von 1,80 und 2,72 EUR, Mitte März 2013 bewegte sich das Papier bei ca. 2,25 EUR. Erfreulich entwickelte sich das Handelsvolumen: Während das durchschnittliche Tagesvolumen 2011 noch bei rund 28.000 gehandelten Aktien lag, verdoppelte es sich in 2012 auf rund 56.000 gehandelte Aktien.

S&T AG's stock has been listed since June 2010 on the Prime Standard segment of the Frankfurt Stock Exchange. Its Securities Identification Number is AOX9EJ, its stock exchange symbol is SNTA. Quarterly reports, a greater number of meetings with investors, and, especially, a stronger presence in the financial press enabled us to secure more interest in S&T's stock and in the company itself. S&T AG is, by now, presenting itself at the Equity Forum held annually in Frankfurt. The company also conducts, in regular intervals, roadshows in Austria, Germany, Switzerland, the UK and France.

It was especially the taking of a stake by the company, still known in those days as Quanmax AG, in S&T System Integration & Technology Distribution AG that stoked, as expected, investors' interest in the company and its stock. The capital increase carried out in December 2011 was offered exclusively to legacy shareholders. The capital was partially used to finance the acquisition. This phase was fully subscribed. The merger of the companies and the subsequent rechristening of Quanmax AG as S&T AG in December 2012 both simplified the shareholding and participation structures of the corporate group and imparted a greater transparency to the business model and to its strategic thrust and the business benefits expected to be yielded by them. Some 50% of the company's shares are now in free float. The number of institutional investors has further increased and now amounts, according to the most recent estimates, to substantially more than half of the free float. One prime reason for the striving to increase the percentage held in free float is to facilitate the realization of the objective of being incorporated into the TecDax.

The positive news emerging at the end of 2011 and in 2012, the gratifying development of business, and the company's positioning itself as one of the largest IT companies in Austria and in Eastern Europe notwithstanding, the development of S&T AG's stock did not live up to management expectations. The stock proceeded upon its basically upward trend from the beginning of 2012 until the merger staged at the end of 2012. The registering of the merger and the swapping of the "S&T legacy shares" with those of the new S&T AG (formerly Quanmax) ushered in, as of the beginning of 2013, a downward trend. This was obviously caused by shareholders of the former S&T System Integration & Technology Distribution AG's making use of the new stock's liquidity to sell their holdings. This caused, in some cases, great increases in trading volumes.

As of the end of the year, S&T AG's stock closed at EUR 2.33. The low for 2012 came at the year's beginning, and was EUR 1.81. The course of the year brought a substantial rise. The year's high came to EUR 2.72. Since the beginning of 2013, the stock has fluctuated between EUR 1.80 and EUR 2.72. As of mid-March, the stock ranged around EUR 2.25. The trading volume developed gratifyingly well. The average daily volume amounted in 2011 to some 28,000 traded shares. This doubled in 2012, coming to some 56,000 traded shares.

Im kommenden Geschäftsjahr soll die Bekanntheit der Aktie weiter gesteigert werden. Mit der bestehenden Betreuung durch die DZ Bank und Hauck&Aufhäuser wird versucht, weitere Investoren für die S&T AG zu gewinnen. Seit April 2012 wird die S&T AG neben der VEM Bank auch durch die Cheuvreux Bank als Designated Sponsor vertreten. Im Januar 2013 nahm das Unternehmen erstmals an der Cheuvreux-Konferenz in Frankfurt teil und setzte damit einen weiteren Schritt in Richtung Zielgruppe „internationale Investoren“.

The degree of recognition commanded by the stock is to be further increased in the forthcoming financial year. The support now being provided by DZ Bank and by Hauck & Aufhäuser constitutes an attempt to attract new investors to S&T AG. In April 2012, Cheuvreux Bank joined VEM Bank in representing S&T AG via Designated Sponsor agreements. In January 2013, in a first for the company, it participated in the Cheuvreux Conference held in Frankfurt. This represented another step towards reaching its target group of "international investors".

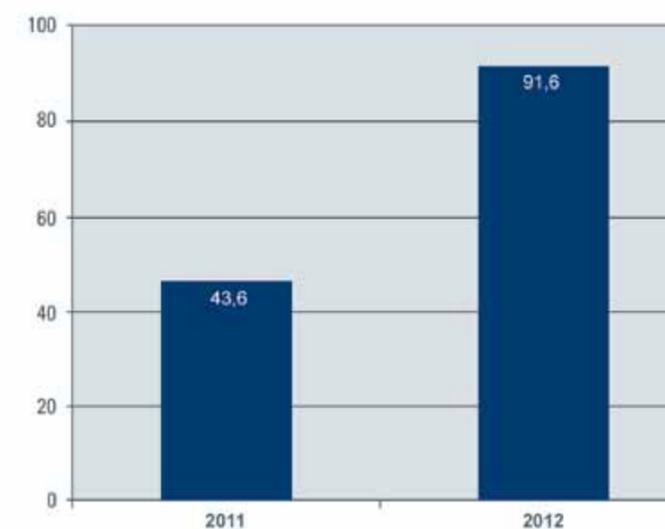
| | 2011 | 2012 |
|--|-----------|-----------|
| Anzahl Aktien 31. Dezember <i>Number of shares as of December 31</i> | 24,1 Mio. | 39,3 Mio. |
| Marktkapitalisierung <i>Market capitalisation</i> | 43,6 Mio. | 91,6 Mio. |
| Free float <i>Free float</i> | 54% | 52% |
| Gewinn pro Aktie <i>Earnings per share</i> | 29 cents | 27 cents |
| Höchst/Tiefkurs <i>Highest/lowest price</i> | 3,10/1,80 | 2,72/2,33 |
| Kurs zum 31. Dezember <i>Price as of December 31</i> | 1,81 | 2,33 |

Aktienbestand von Organen zum 31. Dezember 2012

Stock of share of management as of December 31, 2012

| Organ/ Organ Institution | Funktion/ Function | Aktien/Shares |
|--|---|---------------|
| Dr. Erhard F. Grossnigg (über grosso holding GmbH) | Aufsichtsrat <i>Supervisory Board</i> | 6.524.039 |
| Hannes Niederhauser | CEO | 894.627 |
| Michael Jeske | COO | 3.000 |
| Dr. Rudolf Wiczorek | Aufsichtsrat <i>Supervisory Board</i> | 1.000 |

Marktkapitalisierung / market cap (Mio. EUR)





LAGEBERICHT MANAGEMENT REPORT

LAGEBERICHT | MANAGEMENT REPORT

1. Wirtschaftliches Umfeld in der EU nicht von Wachstum geprägt – trotzdem positive Entwicklung der S&T AG

Die europäische Wirtschaft konnte in 2012 gemessen am Bruttoinlandsprodukt (BIP) nicht das Wachstum aus den Jahren 2010 und 2011 fortsetzen. Während das BIP in 2010 gegenüber 2009 um über 2% und in 2011 gegenüber 2010 um noch knapp 2% jeweils wachsen konnte, musste in 2012 gegenüber 2011 ein Rückgang um ca. 0,4% hingenommen werden. Ursächlich dafür war die Unsicherheit in der Eurozone aufgrund der Verschärfung der Schuldenkrise in einzelnen EU-Ländern, insbesondere Griechenland und Spanien. Ebenso trugen Regierungswechsel in einigen europäischen Ländern zu Unsicherheiten bei. Auch wenn die gesamtwirtschaftliche Entwicklung in Österreich und Deutschland positiv war, so konnte der „IT-Investitionsstau“ in Osteuropa insofern auch 2012 nicht abgearbeitet werden. Angesetzte und forcierte Sparmaßnahmen in den meisten Ländern Europas ließen noch keine Investitionsfreudigkeit aufkommen.

Für das laufende Jahr 2013 wird in der EU wieder mit einem moderaten Wachstum des BIPs von ca. 0,4% gerechnet, wobei die treibende Kraft aus den Nicht-Euro-Ländern erwartet wird. Für den IT-Sektor sehen dabei die Aussichten etwas freundlicher aus. Während für die DACH-Länder Deutschland, Österreich und Schweiz Branchenstudien ein Wachstum von jährlich ca. 2% erwarten, wird für die osteuropäischen Märkte ein Wachstum von jährlich ca. 7% projiziert. Eingeleitete Sparmaßnahmen der einzelnen Länder werden insofern nicht mit negativen Auswirkungen für den IT-Sektor erwartet.

Die S&T AG, inzwischen einer der TOP 5 IT-Dienstleister in Österreich und Osteuropa, konnte in diesem schwierigeren wirtschaftlichen Umfeld ihren Wachstumstrend fortsetzen. Die S&T AG, entstanden durch die Verschmelzung der ehemaligen Quanmax AG, Linz und der S&T System Integration & Technology Distribution AG, Wien, am 12.12.2012, stellt eine neue Größe auf dem IT-Markt in Österreich und Osteuropa dar. Neben den DACH-Ländern Österreich, Deutschland und Schweiz, die durch die vormalige Quanmax AG bedient wurden, erstreckt sich nunmehr das Geschäftsgebiet auch auf nahezu ganz Osteuropa. Insofern konnte die Unternehmensgruppe von den auch in 2012 starken Märkten in Österreich als Hauptabsatzmarkt, Deutschland und Schweiz profitieren und somit die schwächeren Länder, wie Ungarn, Slowenien und Rumänien ausgleichen. Trotzdem hatten die Euro-Krise und die damit zusammenhängenden wirtschaftlichen Rahmenbedingungen Einflüsse auf die S&T AG bzw. deren Kunden, denen sich die S&T AG somit nicht gänzlich entziehen konnte.

Die S&T AG verfolgte in diesem Umfeld ihren eingeschlagenen Weg konsequent weiter. Die weitere Fokussierung auf das B2B-Geschäft und auf das höher margige Appliance-Geschäft wurde fortgesetzt und führte zur Stärkung der Bruttomarge. Die Restrukturierung der vormaligen S&T System Integration

1. Economic environment in the EU not characterized by growth – despite this, positive development by S&T AG

Europe's economy was not able in 2012 to set forth the growth achieved in 2010 and 2011. The 0.4% decline in 2012 in its gross domestic product (GDP) came after y-o-y rises in 2010 (versus 2009) and 2011 (versus 2010) of more than and slightly less 2% respectively. The decline's cause were the uncertainties arising in the Eurozone from the exacerbation of the debt crises being experienced in Greece, Spain and several other EU member countries. Another cause was the changes of governments experienced in a number of European countries. Viewed overall, the economies in Austria and Germany developed well. This was, however, accompanied by the persistence in 2012 of the failure to unblock the "IT investment logjam" in Eastern Europe. Austerity measures launched and pursued in most countries in Europe did not permit any arising of a willingness to invest.

A moderate, 0.4% rise in GDP has been forecast for the EU for 2013. This rise will be generated by the countries not forming part of the Eurozone. The prospects for the IT sector are somewhat more friendly. Studies of the sector in Germany, Austria and Switzerland predict annual rates of growth of 2%. The corresponding figure for the Eastern European market is 7%. The austerity measures instituted by the individual countries are accordingly not expected to negatively affect the IT sector.

S&T AG is by now one of the top five providers of IT services in Austria and in Eastern Europe. As such, the company overcame these difficult economic conditions and set forth its course of growth in 2012. S&T AG came into being through the merger on 12.12.2012 of Quanmax AG, Linz, and of S&T System Integration & Technology Distribution AG, Vienna. This merger yielded a new and large-sized player on the IT market in Austria and Eastern Europe. The former Quanmax AG served Austria, Germany and Switzerland. This "DACH" (its acronym in German) area is now joined as the company's region of business by nearly all of Eastern Europe. This geographic spread enabled the company to profit from the strength of the markets in Austria (its main one), in Germany and in Switzerland. This strength permitted the company to offset the weaknesses shown by such countries as Hungary, Slovenia and Romania. Notwithstanding this, the Euro crisis and the economic conditions accompanying it affected the business done by S&T AG and its customers. S&T AG could not entirely shield itself from these effects.

This was the environment in which S&T AG consistently pursued its strategy. Its focus on the B2B segment and on the Appliance business (which has greater margins) was set forth. This enhanced the company's gross margin. The restructuring of the former S&T System Integration & Technology Distribution

& Technology Distribution AG wurde in 2012 weiter vorangetrieben und zum Jahreswechsel nahezu abgeschlossen. Durch die Verschmelzung der beiden Gesellschaften wurde letztlich die Schlagkräftigkeit und Wettbewerbsfähigkeit weiter ausgebaut.

2. Strategische und operative Ausrichtung

Positive Entwicklung der S&T AG

Als Systemhaus mit eigener Technologie ist das Kerngeschäft der S&T AG neben dem Verkauf von Hardware die Beratung, Entwicklung, Implementierung und Betrieb kundenspezifischer IT-Lösungen, -Prozesse und -Systeme. Im Fokus stehen als Kunden große und mittelständische Unternehmen entlang der gesamten IT-Wertschöpfungskette in den Bereichen Fertigung, Handel, Telekommunikation, öffentliche Verwaltung, Finanzdienstleistung sowie Energie- und Versorgungswirtschaft. Durch die Präsenz in vielen osteuropäischen Ländern können regionale Aspekte sehr gut abgedeckt werden. Insofern ist die S&T AG sowohl als globaler osteuropäischer Partner als auch als lokaler Partner jederzeit gefragt und gefordert.

Mit den Geschäftsfeldern „Products“, „Services“ und „Appliances“ komplettiert die S&T AG das Produktportfolio eines IT-Systemhauses mit eigener Technologie.

Im Geschäftsfeld „Products“ reicht die Produktpalette von PC- und Server-Hardware im B2C-Bereich bis hin zum B2B-Bereich. Im Geschäftsfeld „Appliances“ werden hard- und softwarebasierenden Spezialsysteme entwickelt und vertrieben. Mit auf innovative Nischenprodukte gerichtetem Fokus ist die S&T AG somit nicht nur im Mainstream-IT-Business, sondern auch in lukrativen Produktbereichen erfolgreich. First-Class-Engineering und Sicherheitstechnologie auf höchstem Niveau zeichnen etwa SecureGUARD-Security Appliances aus. Mit den Brands chiliGREEN und MAXDATA zählt die S&T AG zu den namhaften IT-Herstellern im deutschsprachigen Raum.

Seit November 2011 wurde die vormalige S&T System Integration & Technology Distribution AG-Gruppe im Konzernabschluss der S&T AG (vormals Quanmax AG) vollkonsolidiert. Zum 12.12.2012 erfolgte nunmehr auch die rechtliche Verschmelzung der beiden Gesellschaften und die Namensänderung der Quanmax AG auf S&T AG. Über den im November 2011 erworbenen Geschäftsbereich „Services“ erbringt die S&T AG nicht nur in Österreich IT-Lösungen, sondern auch in zahlreichen osteuropäischen Ländern professionelle und hochspezialisierte IT-Dienstleistungen, u. a. in den Bereichen Infrastruktur, Outsourcing und Consulting. Mitarbeiter arbeiten daran, Kunden den Einsatz modernster IT-Technologie effizient, maßgeschneidert und sicher zu ermöglichen.

AG was set forth in 2012. As of the end of the year, it had nearly been completed. The merger of the companies augmented their abilities to perform and to compete, in the final analysis.

2. Strategic and operative thrusts

Positive development by S&T AG

S&T AG is a system house that possesses proprietary technologies. This means that the company's core business are the sale of hardware and the provision of consulting, development, implementation and operative services involving customer-specific IT solutions, processes and systems. These services comprise all of the links forming the chain of added value in the IT sector, and are supplied by S&T AG to large companies and to SMEs operating in the manufacturing, trading, telecommunications, public administration, financial services and energy and public goods provision sectors. The company's presence in a large number of Eastern European countries enables it to well cover the region as a whole. This reach has made S&T AG the 24/7 partner of choice for all of Eastern Europe and for its individual countries.

S&T AG's other fields of business are "Products", "Services" and "Appliances". These join to give S&T AG the portfolio of products to be expected of an IT system house possessing proprietary technologies.

The portfolio in the "Products" business field includes PC and server hardware for the B2C and B2B segments. The "Appliances" business area develops and distributes special-purpose hardware and software-based systems. The focus placed by S&T AG upon innovative niche products has made the company successful in both the mainstream of the IT business and in its lucrative individual product areas. By way of an example: the SecureGUARD security appliances. These feature the first class engineering and highest-level security technologies characteristic of the company. S&T AG's chiliGREEN and MAXDATA brands make it one of the most renowned manufacturers of IT in the German-speaking area.

As of November 2011, the former S&T System Integration & Technology Distribution AG group was fully consolidated into the consolidated financial accounts of S&T AG (formerly Quanmax AG). The legal merger of the two companies and the renaming of Quanmax AG as S&T AG took place on December 12, 2012. The acquisition in November 2011 of the Services business area enables S&T AG to provide IT solutions and highly-specialized and professional services in both Austria and in a large number of Eastern European countries. These services are for such sectors as infrastructure, outsourcing and consulting. The company's staff members work to give clients the capability to deploy state-of-technologies in an efficient, customized and secure way.

Nachdem gute Margen und Gewinne jedoch nur durch innovative, eigene Technologien erzielt werden können, ist der strategische Fokus der S&T AG neben dem großvolumigen Massengeschäft zunehmend auf Produkte bzw. Dienstleistungen fokussiert, die neben dem Umsatz auch den Wertschöpfungsanteil der Gesellschaft und somit Gewinn und Marge steigern. Diese Produkte und Dienstleistungen sind zunehmend auf Software basierend bzw. auf Software fokussiert und schließen beispielsweise Sicherheitssysteme für IT-Daten, auch für Cloud-Computing-Anwendungen ein.

Im Fokus stand aber auch weiterhin, die begonnenen Kostensenkungsmaßnahmen stringent fortzuführen, zumal mit einer Eintrübung volkswirtschaftlicher Rahmendaten gerechnet werden musste.

Verschmelzung der S&T System Integration & Technology Distribution AG auf die Quanmax AG und Neufirmierung unter S&T AG

Im Oktober 2011 hatte die Quanmax AG zusammen mit der grosso holding GmbH Verträge für einen gemeinsamen Einstieg bei der S&T System Integration & Technology Distribution AG abgeschlossen. Über ein zweistufiges Investment von insgesamt 24 Mio. Euro in junge Aktien verbunden mit einem Verzicht der Banken konnte das negative Eigenkapital der S&T System Integration & Technology Distribution AG restrukturiert werden.

Der Einstieg der Quanmax AG bzw. der grosso holding GmbH wirkte sich insbesondere positiv auf die bis dahin von der finanziellen Unsicherheit belasteten Kundenbeziehungen der S&T System Integration & Technology Distribution AG aus, so dass im Geschäftsjahr 2012 zunehmend positivere Unternehmenszahlen der S&T System Integration & Technology Distribution AG gemeldet werden konnten. Nur in der österreichischen Landesgesellschaft und in Slowenien wurden in 2012 noch Verluste erwirtschaftet. Durch die Kooperation der S&T System Integration & Technology Distribution AG mit der Quanmax AG konnten zunehmend Synergien genutzt werden und entsprechende Kostenblöcke reduziert werden. Insofern wurden Zentralfunktionen im administrativen Bereich aber auch operative Funktionen wie beispielsweise Einkauf und Logistik weiter zusammengeführt.

Im Sommer 2012 starten die Organe der beiden Gesellschaften die Initiative eine Verschmelzung der beiden Gesellschaften zu evaluieren. Zielsetzung war die Stellung der dadurch neu entstehenden Gesellschaft als führendes Systemhaus mit eigener Technologie in Österreich und Osteuropa weiter ausbauen, einfachere Strukturen zu schaffen und weitere Synergien zu heben. Nachdem sich die Organe der beiden Gesellschaften Anfang Oktober 2012 positiv für eine Verschmelzung aussprachen, stimmten auch die beiden außerordentlichen Hauptversammlungen Anfang November 2012 dem Vorgehen zu. Am 12.12.2012 wurde die Verschmelzung im Firmenbuch der Quanmax AG eingetragen bei gleichzeitiger Änderung der Firmierung in S&T AG.

Durch die Verschmelzung wurde die vollständige strategische und operative Integration der beiden Unternehmen ermöglicht. Zudem erfolgt eine prozessuale und gesellschaftsrechtliche Vereinfachung. Zwar arbeiten bereits vorher die Quanmax AG-Gruppe und die S&T System Integration & Technology Distribution AG-Gruppe eng zusammen und forcierten diese Zusammenarbeit, jedoch betrafen die Aktivitäten unterschiedliche Rechtsträger und Subjekte. Funktionen und Abteilungen, die für das eigenständige Weiterbestehen des jeweiligen Unternehmens von besonderer Bedeutung waren, wie zum Beispiel Einkauf, Finanzabteilung, Vorstand und Aufsichtsrat, konnten zusammengelegt werden. Kosten für Hauptversammlungen, Aufsichtsrat, Kapitalmarkt und Rechtsanwältinnen konnten deutlich reduziert werden bzw. entfallen gänzlich. Dies führte zu erheblichen Einsparpotenzial und einer effizienteren Zusammenarbeit. Insgesamt geht das Management von jährlichen Synergieeffekten von etwa EUR 3 Mio. aus, die bereits 2013 anfallen sollen.

Gegenüber dem Kapitalmarkt und den Banken als auch allen übrigen Stakehol-

derately-sized margins and profits can only be achieved through the use of innovative, proprietary technologies. This means that the strategic focuses of S&T AG comprise both the serving of the large-volume mass market and, increasingly, the provision of products and services increasing the company's revenues and the portion of value added accruing to it. This causes a corresponding rise in profits and margins. These products and services are increasingly based or focused upon software. They encompass, to give an example, security systems for IT data and cloud computing applications.

The focus remained, however, upon setting forth the stringent cost-reduction measures. The importance of this stems from the weakening expected to occur in key economic data.

Merging of S&T System Integration & Technology Distribution AG into Quanmax AG and its being renamed S&T AG

In October 2011, Quanmax AG and grosso holding GmbH signed contracts stipulating a taking of a joint equity stake in S&T System Integration & Technology Distribution AG. This two-stage investment of a total of Euro 24 million went to acquire newly-issued shares. This was joined by a waiver of claims on the part of the banks. These steps enabled the equity of S&T System Integration & Technology Distribution AG, which had been negative, to be restructured.

The taking of stakes by Quanmax AG and by grosso holding GmbH had an especially positive effect upon S&T System Integration & Technology Distribution AG's relationships with customers, which had been encumbered with uncertainties. This, in turn, enabled the reporting in financial year 2012 of increasingly positive corporate figures by S&T System Integration & Technology Distribution AG. The only subsidiaries still recording losses in 2012 were those in Austria and Slovenia. The working relationship between S&T System Integration & Technology Distribution AG and Quanmax AG permitted the progressive exploitation of synergies and the corresponding reduction of blocs of costs. This mandated the pursuing of the pooling of central (in the administrative area) and operative functions, with these including procurement and logistics.

In summer 2012, the institutions of the two companies launched an initiative designed to evaluate the merits of a merger. Its objective was to establish the resultant, newly-created company as a leader possessing a stock of proprietary technologies and operating in Austria and Eastern Europe. These assets were to be augmented and joined by the simplification of structures and by the exploitation of further synergies. At the beginning of October 2012, the institutions of both companies voted for the merger. At the beginning of November, at extraordinary annual meetings, the companies' shareholders approved the procedure. On 12.12.2012, the merger was entered into the corporate registry of Quanmax AG. This was accompanied by the simultaneous alteration of its name to S&T AG.

The merger enabled the full-scale strategic and operative integration of the companies and a simplification of their processes and legal situations. The Quanmax AG and the S&T System Integration & Technology Distribution AG groups had already been working progressively closely together. These activities had, however, involved differing legal bodies and tax entities. Functions and departments especially important to the independent survival of the respective company – such as procurement, finances, and the executive and the supervisory boards – could be joined together. Expenditures for annual general meetings, the Supervisory Board, capital markets and attorneys were either substantially reduced or even done away with entirely. This gave rise to a significant potential for savings and for an efficient working relationship. Management assumes these annual synergy effects to total some EUR 3 million annually. These should start being realized in 2013.

This simplified structure increased the company's transparency vis-à-vis the

der führt diese vereinfachte Struktur zu erhöhter Transparenz. Dies ermöglicht grundsätzlich einen besseren erweiterten Zugang zum Kapitalmarkt aber auch einfachere Vertragsregelungen mit Kunden und Lieferanten.

3. Vermögens-, Finanz- und Ertragslage

3.1 Steigerung im Ertrag und im Umsatz

Aufgrund der zufriedenstellenden Geschäftsentwicklung in 2012 sowie der planmäßigen Umsetzung der Restrukturierungsmaßnahmen, wurden die gesteckten Umsatzziele leicht übertroffen und die Ergebniserwartungen für das Geschäftsjahr 2012 erreicht. Es konnten ein Umsatz von 339,5 Mio. Euro (Vj. 153,2 Mio. Euro) und ein Gewinn nach Steuern von 9,4 Mio. Euro (Vj. 8,2 Mio. Euro) erzielt werden. Mit den zur Verfügung stehenden Kreditlinien und Factoring-Linien, konnten die strategischen Maßnahmen und Geschäftsentwicklungen durchgeführt werden und verbesserten zudem die finanzielle Stabilität der S&T AG. Die im weiteren aufgeführten Vergleichszahlen zu Umsatz und Ertrag sind insofern eingeschränkt, dass der Geschäftsbereich „Services“ erst durch den Erwerb der damaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG seit 1. November 2011 konsolidiert wird.

Umsatzentwicklung

Die S&T AG konnte das Umsatzwachstum der vergangenen Jahre auch in 2012 fortsetzen. Aufgrund positiver Geschäftsentwicklung und der erstmalig für ein volles Geschäftsjahr berücksichtigten Ergebnisse der S&T System Integration & Technology Distribution AG konnten in 2012 339,5 Mio. Euro (Vj. 153,2 Mio. Euro) erzielt werden.

Ertragslage

Umsatzentwicklung und Ergebnis sind deutlich beeinflusst durch die Veränderung des Produktmixes. Der zunehmende Anteil an Appliances und Services und die Fokussierung auf diese Geschäftsbereiche tragen deutlich zu einer Verbesserung der Gross Margin bei. Während in 2011 die Gross Margin erstmalig die 30%-Schwelle erreichte, wurden in 2012 aufgrund des veränderten Produktmixes bereits über 34% erzielt. Für 2013 ist die Tendenz weiter steigend.

Die Veränderung in den einzelnen Positionen der Ertragslage ist stark durch die Erstkonsolidierung der S&T System Integration & Technology Distribution AG zum 1. November 2011 beeinflusst. Insofern erhöhten sich insgesamt die Kosten in allen Bereichen, dies führte jedoch auch zu einer Erhöhung des Konzernergebnisses. Aufgrund des geänderten Produktmixes und der Akquisitionen stiegen zwar gegenüber dem Vorjahr zwangsläufig die absoluten Personalkosten und sonstigen betrieblichen Aufwendungen, auch überproportional zum Umsatz, jedoch wurde durch das höhermargige Geschäft (Gross Margin) das operative Ergebnis deutlich gesteigert. Somit wurde in 2012 ein EBITA (Earnings before interest, taxes and amortization) von 13,9 Mio. Euro gegenüber 11,0 Mio. Euro im Vorjahr erzielt.

Durch höheres Finanzierungsvolumen aufgrund des Wachstums und dem Erwerb der S&T System Integration & Technology Distribution AG stiegen die Zinsaufwendungen auf 2,0 Mio. Euro gegenüber 1,3 Mio. Euro im Vorjahr an.

Das EBT zeigt mit 9,8 Mio. Euro in 2012 gegenüber 8,5 Mio. Euro in 2011 einen deutlichen Anstieg. Dies wirkt sich auch auf das Konzernjahresergebnis aus, das sich auf 9,4 Mio. Euro (Vj. 8,2 Mio. Euro) erhöhte.

Die Restrukturierung der ehemaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG konnte in 2012 noch nicht mit allen positiven Effekten das Ergebnis beeinflussen. Vielmehr standen den Einmalträgen aus der Restruk-

capital market, banks and all other stakeholders. Viewed basically, this has improved the company's access to capital markets and has simplified the conclusion of contracts with clients and suppliers.

3. Assets, finances and earnings

3.1 Increase in earnings and revenues

The satisfactory course of business in 2012 joined the on-schedule implementation of restructuring measures in causing the objectives set for revenues to be slightly exceeded and in enabling the earnings expected for the 2012 financial year to be accomplished. Achieved were revenues of Euro 339.5 million (previous year: Euro 153.2 million) and a net profit of Euro 9.4 million (previous year: Euro 8.2 million). The lines of credit and of factoring available enabled the conducting of the strategic measures and the pursuing of business. These lines also improved the financial stability of S&T AG. The pertinence of the figures listed below and of the comparisons comparing revenues and earnings is limited by the Services business area's not being consolidated until November 1, 2011. This occurred through the acquisition of the former S&T System Integration & Technology Distribution AG.

Development of revenues

S&T AG was able to set forth in 2012 the previous years' growth in revenues. The positive development of business and the first-time consolidation of a full year of results from S&T System Integration & Technology Distribution led to revenues of Euro 339.5 million (previous year: Euro 153.2 million) being registered in 2012.

Earnings

The development of revenues and of earnings are strongly influenced by the alterations experienced in the mix of products. The share of company's business stemming from appliances and services has been increasing. This joined the focus placed upon these areas of business in giving rise to a substantial improvement in the gross margin. In 2011, the gross margin amounted to the 30% mark for the first time. This figure rose in 2012 to more than 34%. This upward trend has continued in 2013.

The alterations in the individual items comprising the earnings were largely caused by the initial consolidation, on November 1, 2011, of S&T System Integration & Technology Distribution AG. This also caused the costs to rise in all areas. Consolidated earnings also, however, increased due to this. The change in the mix of products joined the acquisitions in giving rise to an increase in the absolute costs of personnel and of other operating expenditures, with these also being disproportionately large when compared to the revenues. The pursuing of business with greater margins (gross margin) caused, however, the operating results to substantially increase. As a consequence, an EBITA (earnings before interest, taxes and amortization) of Euro 13.9 million was achieved in 2012, as compared to Euro 11.0 million in the previous year.

Growth and the acquisition of S&T System Integration & Technology Distribution AG caused the volume of financing to increase. This yielded a rise in expenditures for interest, which came in 2012 to Euro 2.0 million, as compared to Euro 1.3 million in the previous year.

EBT came in 2012 to Euro 9.8 million, a sharp rise from 2011's Euro 8.5 million. This impacted upon the consolidated profit, which amounted to Euro 9.4 million (previous year: Euro 8.2 million).

The restructuring of the former S&T System Integration & Technology Distribution AG still did not fully and positively impact upon 2012's earnings. One-time earnings ensuing from the restructuring and realignment were, rather, offset

turierung bzw. Neuausrichtung auch Einmalaufwendungen gegenüber, die in den jeweiligen Kostenpositionen enthalten sind. Nach wie vor vorhandenen Restrukturierungskosten in der S&T AG standen auf der Gegenseite auch Restrukturierungserträge und sonstige Erträge gegenüber, so dass sich insgesamt ein positiver Ergebnisbeitrag von ca. 1 Mio. Euro errechnet.

Entwicklung der Geschäftsbereiche

Im Reporting unterscheidet die S&T AG drei strategische Geschäftsbereiche: Products, Services und Appliances.

IT Produkte

Das Segment befasst sich mit der Entwicklung und Vermarktung von Computerprodukten sowohl im Consumerbereich (B2C) als auch im professionellen Bereich (B2B). Neben der Vermarktung von Computer- und Computerhardware zählen insbesondere auch Server und Speicherlösungen zu diesem Segment. Darüber hinaus werden für industrielle Kunden spezielle Computerlösungen (Hardware) erstellt.

Appliances

Im Geschäftssegment Appliances finden sich Entwicklungen im IT-Security Bereich wie auch im Infotainment Bereich wieder. Spezielle Softwarelösungen führen zu margenstarkem Geschäft und innovativem knowhow. Seit dem vierten Quartal 2009 ist die S&T AG im Geschäftsfeld Cloud Computing tätig. Großen Stellenwert nehmen beim Cloud Computing Datensicherheit und Netzwerkinfrastruktur ein. Die S&T AG entwickelt für derartige Zwecke optimierte Appliances (mit für bestimmte Anwendungen vorkonfigurierter Software ausgestattete Server), die u. a. unter der Eigenmarke SecureGUARD vertrieben werden.

Services

Der Geschäftsbereich beinhaltet Dienstleistungen rund um IT-Komponenten. Die Services reichen von Planung, Aufbau und Betrieb von Datacenter über die gesamte Planung und Umsetzung von Netzwerk-, Speicher- oder Security-Lösungen, bis hin zu Outsourcing. Zudem werden reine Strategieberatungen für das Management bis hin zur Softwareentwicklung, -anpassung und -wartung durchgeführt.

| Zusammengefasste Gewinn- und Verlustrechnung (in Mio. Euro) Consolidated profit and loss statement (in Euro million) | 2012 | 2011 |
|---|-------|-------|
| Umsatzerlöse Produkte Revenues from Products | 87,6 | 74,2 |
| Umsatzerlöse Appliances Revenues from Appliances | 37,4 | 27,7 |
| Umsatzerlöse Services* Revenues from Services* | 214,5 | 51,3 |
| Summe Umsatzerlöse Total Revenues | 339,5 | 153,2 |
| Gross Margin Gross Margin | 116,6 | 45,3 |
| EBITA EBITA | 13,9 | 11,0 |
| Ergebnis vor Steuern Earnings before tax | 9,8 | 8,5 |
| Konzernergebnis Consolidated profits | 9,4 | 8,2 |

* seit November 2011

3.2 Liquidität und Cashflow

| Zusammengefasste Cashflowrechnung (in Mio. Euro) Consolidated cash flow statement (in EUR million) | 2012 | 2011 |
|---|-------|-------|
| Cashflows aus betrieblicher Tätigkeit Cash flows from operating activities | 10,6 | 0,5 |
| Cashflows aus Investitionstätigkeit Cash flows from investment activities | -2,2 | -16,8 |
| Cashflows aus Finanzierungstätigkeit Cash flows from financing activities | -11,8 | 14,3 |
| Liquide Mittel zum Jahresende Liquid funds as of the end of the year | 29,9 | 29,9 |

by one-time losses comprised in the respective cost items. The remaining costs of restructuring S&T AG were compensated by earnings from restructuring and from other sources. The net of these were earnings of some Euro 1 million.

Development of the business areas

S&T AG's reporting distinguishes among three strategic business areas: Products, Services and Appliances.

IT Products

This segment undertakes the development and marketing of computer products used in the consumer (B2C) and professional (B2B) areas. This segment comprises the marketing of computers and of related hardware, of servers and of storage-based solutions. The segment also produces special-purpose computer solutions (hardware) for use by industrial clients.

Appliances

The Appliances business segment encompasses developments in the IT security and in the infotainment areas. The segment's special-purpose software-based solutions lead to its business' being high margin and to its having innovative knowhow. In the fourth quarter of 2009, S&T AG launched its activities in the area of cloud computing. A high priority is placed in cloud computing upon data security and network infrastructure. S&T AG develops optimized appliances for such purposes (servers equipped with software that has been preconfigured for preset applications). These are sold under the proprietary brand of SecureGUARD.

Services

The business area comprises services necessitated by IT components, and extending from the planning, assembly and operation of data centers to the undertaking of all planning and implementation activities for networks and for storage and security solutions, and to outsourcing. The area also encompasses the provision of strategic consulting services to management, and the development, adaptation and maintenance of software.

*since November 2011

3.2 Liquidity and cash flow

Im Geschäftsjahr 2012 konnte die Liquidität der S&T AG auf weiterhin hohem Niveau gehalten werden. Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit veränderte sich insbesondere durch das höhere Jahresergebnis. Die Investitionstätigkeit bewegt sich unverändert auf normalem Niveau, größere Einzelinvestitionen wurden nicht getätigt. Die reduzierten Finanzierungsverbindlichkeiten stehen in Zusammenhang mit der planmäßigen Tilgung fälliger Bankdarlehen. Demgegenüber steht ein unverändert hoher Bestand an liquiden Mitteln. Insofern konnte sich die Finanzierungsstruktur verbessern und die Nettoverschuldung reduziert werden.

3.3 Stabile Vermögens- und Liquiditätssituation

| Bilanzkennzahlen (in Mio. Euro) Key balance sheet figures (in Euro million) | 2012 | 2011 |
|--|-------|-------|
| Bilanzsumme Balance sheet total | 214,0 | 227,0 |
| Eigenkapital Equity | 64,0 | 54,6 |
| Eigenkapitalanteil in % Equity ratio in % | 30% | 24% |
| Nettoumlaufvermögen ¹⁾ Working capital ¹⁾ | 24,3 | 23,2 |
| Liquide Mittel Liquid assets | 29,9 | 29,9 |
| Netto-Finanzschulden ²⁾ Net debt ²⁾ | 14,9 | 23,6 |

¹⁾ kurzfristige Vermögenswerte (ohne Zahlungsmittel) abzgl. kurzfristiger Schulden (ohne Finanzschulden)
²⁾ Current financial assets (excluding cash) less current liabilities (excluding debt)
³⁾ lang- und kurzfristige Finanzschulden abzgl. Zahlungsmittel
⁴⁾ long-term and short-term debt minus cash and cash equivalents

Während die Bilanzsumme sich gegenüber dem Vorjahr leicht reduzierte, erhöhte sich aufgrund der Geschäftsentwicklung das Eigenkapital und führte somit zu einer Eigenkapitalquote von 30%. Die Rückführung von Finanzierungs-darlehen reduzierte wesentlich die Netto-Finanzschulden.

Die liquiden Mittel weisen mit 29,9 Mio. Euro einen unveränderten Stand gegenüber dem Vorjahr aus. Während sich die kurzfristigen Bankverbindlichkeiten aufgrund der abnehmenden Fristigkeit der langfristigen Bankverbindlichkeiten um 3,6 Mio. Euro auf 37,8 Mio. Euro erhöhten, gingen die langfristigen Bankverbindlichkeiten um 12,3 Mio. Euro auf nunmehr 7,0 Mio. Euro zurück. Darin enthalten ist auch die Tilgung aus verbleibenden Altverbindlichkeiten der ehemaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG.

Die Lieferforderungen und projektabhängigen Forderungen betragen zum Jahresende 81,9 Mio. Euro gegenüber 85,0 Mio. Euro in 2011, während die Vorräte mit 23,4 Mio. Euro gegenüber 20,6 Mio. Euro stichtagsbedingt einen Anstieg ausweisen. Demgegenüber reduzierten sich die Lieferverbindlichkeiten auf 53,7 Mio. Euro gegenüber 60,6 Mio. Euro im Vorjahr.

Die Langfristigen Vermögenswerte reduzierten sich überwiegend abschreibungsbedingt um 2,3 Mio. Euro auf 63,3 Mio. Euro. Wesentliche Investitionen sind nicht erfolgt.

Langfristige und kurzfristige Rückstellungen belaufen sich auf 20,2 Mio. Euro und haben sich somit gegenüber dem Vorjahr um 3,5 Mio. Euro reduziert. Die Reduzierung von rechtlichen Risiken als auch von Personalarückstellungen trugen hauptsächlich dazu bei.

Während sich die übrigen kurzfristigen Forderungen um 10,5 Mio. Euro auf 15,4 Mio. Euro reduzierten, gingen ebenso die übrigen kurzfristigen Verbindlichkeiten um 3,8 Mio. Euro auf 25,6 Mio. Euro zurück.

Vornehmlich aus der Verschmelzung der S&T System Integration & Technology Distribution AG auf die Quanmax AG resultierte eine Kapitalerhöhung auf nunmehr 39.337.459 Aktien (Vj. 24.127.298 Aktien). Im Rahmen der Verschmelzung reduzierten sich die Anteile ohne beherrschenden Einfluss deutlich von 5,4 Mio. Euro auf 2,2 Mio. Euro. Mit einem der Aktionäre der S&T AG zurechenbaren Eigenkapital von 61,8 Mio. Euro gegenüber 49,2 Mio. Euro in 2011 bedeutet dies einen Anstieg um 12,6 Mio. Euro.

A large amount of liquidity was maintained by S&T AG in financial year 2012. The increase in annual earnings especially impacted upon the cash flow from operating activities. Investment activities remained on a normal level. Large-sized individual investments were not made. The reduction in financial liabilities was caused by the on-schedule repayment of maturing loans from banks. The stock of liquid funds remains large. This enabled the structure of the finances to be improved, and the net indebtedness to be reduced.

3.3 Stable assets and liquidity

The balance sheet sum showed a slight y-on-y reduction. Business developments caused, however, the equity to rise, yielding an equity ratio of 30%. The reduction of financial loans led to a substantial decline in net debt.

Liquid assets came to Euro 29.9 million, unchanged over the previous year. The declining maturities of long-term bank loans caused short-term bank loans to increase by Euro 3.6 million to Euro 37.8 million. The long-term loans, conversely, declined by Euro 12.3 million to Euro 7.0 million. These contain repayments of the remaining legacy loans of the former S&T System Integration & Technology Distribution AG.

Trade and project-dependent receivables came as of the end of the year to Euro 81.9 million, as opposed to Euro 85.0 million in 2011. As of the balance sheet date, the inventories amounted to Euro 23.4 million, as compared to Euro 20.6 million the year before. This rise was contrasted by the reduction in trade payables, which went from Euro 60.6 million in the previous year to this year's Euro 53.7 million.

Depreciation was the prime reason for the Euro 2.3 million y-on-y decline in long-term assets to Euro 63.3 million. Significant investments were not made.

Long and short-term provisions come to Euro 20.2 million. This Euro 3.5 million decline was mainly due to the reduction of legal risks and of personnel provisions.

The other short-term receivables declined by Euro 10.5 million to Euro 15.4 million. This was matched by a Euro 3.8 million fall in other short-term liabilities to Euro 25.6 million.

The merger of S&T System Integration & Technology Distribution AG into Quanmax AG was the prime reason for the increase in the company's share capital to 39,337,459 shares (previous year: 24,127,298 shares). The merger caused the share held by minority interest in the equity to show a significant decline from Euro 5.4 million to Euro 2.2 million. The equity attributable to the shareholders of S&T AG comes to Euro 61.8 million, up Euro 12.6 million from 2011's Euro 49.2 million.

3.4 Nicht-finanzielle Leistungsindikatoren

Umweltbelange

Die in den S&T-Märkten eingesetzten bzw. anfallenden Mengen an elektronischen Geräten und Elektronikschrott wachsen weiterhin kontinuierlich. Sie enthalten nicht nur teils gefährliche Bestandteile, sondern auch wichtige Rohstoffe, die zur Wiederverwertung eingesetzt werden können. Für die S&T AG ist der bewusste Umgang mit zur Verfügung stehenden Ressourcen wichtig – fachgerechte Entsorgung, entsprechend ressourcenschonende Technologiekonzepte und ressourcenschonende Prozesse bei Beschaffung, Vertrieb und Produktion werden deshalb als Beitrag zur Nachhaltigkeit angestrebt. Durch entsprechende Umwelt-Audits und ISO-Zertifizierungen werden unsere Einhaltungen überwacht.

Arbeitnehmerbelange

Die S&T AG beschäftigte zum 31.12.2012 insgesamt 1.620 (Vj. 1.715) Mitarbeiter, für die S&T AG soziale Verantwortung und Fürsorge zu übernehmen hat. Der gesetzliche und freiwillige Sozialaufwand betrug im Geschäftsjahr 2012 TEUR 16.334 (Vj. TEUR 5.298). Wir danken allen Mitarbeitern für Ihren Einsatz im abgelaufenen Geschäftsjahr, der maßgeblich beitrug die positive Entwicklung der Gesellschaft fortzuschreiben. Der Fokus der Personalarbeit 2012 lag in der Integration der erworbenen Gesellschaften und Geschäftsbereiche sowie in der Stärkung der Loyalität der Mitarbeiter gegenüber dem Unternehmen. Aufgrund von Restrukturierungsmaßnahmen waren jedoch auch Personalfreisetzungen vorzunehmen.

Forschung und Entwicklung

Ende 2009 hat die Quanmax AG begonnen, auch eigenentwickelte Produkte am Markt zu platzieren. Zwar vertreibt Quanmax hauptsächlich fremdentwickelte Computerprodukte, allerdings wurde mit den Firmenakquisitionen auch deutlich in Technologie investiert. Der Forschungs- und Entwicklungsbereich der S&T AG ist für die Geschäftssparte Computer zentral ausgerichtet, wohingegen für den Bereich Appliances die Kompetenzzentren je nach Technologie bzw. Markt bei den Tochtergesellschaften liegen. Wir haben zur Stärkung unseres technologischen Know hows auch in 2012 in qualifizierte Mitarbeiter investiert. Zudem haben wir unsere Kooperationen mit der Johannes-Kepler-Universität, Linz, ausgebaut und die Entwicklungsaktivitäten in dezidierten Labors (z.B. Cloud-Labor) ausgeweitet.

Die Aufwendungen für Forschung und Entwicklung erhöhten sich in 2012 auf 8.654 TEUR (Vj. 7.615 TEUR).

4. Nachtragsbericht - Wesentliche Ereignisse nach dem Stichtag

Es gab keine wesentlichen Vorkommnisse nach dem Bilanzstichtag 31. Dezember 2012, die Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage gehabt hätten. Auftragslage und bisherige wirtschaftliche Entwicklung in den ersten Monaten des Geschäftsjahres 2013 liegen im Bereich der Erwartungen.

Am 25. 01. 2013 wurde von der österreichischen Übernahmekommission auf Antrag der grosso holding Gesellschaft mbH (FN 123293p), Quanmax Inc. (Taipeh, Taiwan) und Quanmax Malaysia Sdn. Bhd. (Penang, Malaysia) ein Verfahren gemäß § 26b ÜbG betreffend die S&T AG beschlossen.

Gegenstand des Verfahrens ist die Prüfung, ob für Quanmax Inc., Quanmax (M) Sdn. Bhd. und grosso holding GmbH sowie allfällige weitere gemeinsam

3.4 Non-financial performance indicators

Environmental issues

The amount of electronic devices employed and of electronic scrap arising in the S&T markets has been rising steadily. The electronics contain both wastes (often hazardous) and valuable resources capable of being reused. S&T AG places great importance on handling available resources in an efficacious way – by properly disposing them and by deploying resources-conserving technologies and processes in procurement, distribution and production operations. This, in turn, constitutes the company's fostering sustainable development. Our adherence to such is assured by the conducting and securing of the corresponding environmental audits and ISO certifications.

Personnel matters

As of 31.12.2012, total employment at S&T AG came to 1,620 (previous year: 1,715) staff members. S&T AG bears the societal responsibility for these persons and for their well-being. Legally-mandated and voluntary expenditures into social accounts came in financial year 2012 to TEUR (thousand euros) 16,334 (previous year: TEUR 5,298). We thank all our employees for the dedication they showed to their work in the last financial year. It was the prime driver of the positive development achieved by the company. Personnel-related activities were focused in 2012 upon the integration of the companies and business areas acquired, and upon the strengthening of the ties between employees and the company. Restructuring measures did cause the conducting of redundancies.

Research and development

At the end of 2009, Quanmax AG began to place proprietary-developed products on the market. The main business of Quanmax remained the distribution of computer products developed by other companies. The acquisition of companies did, however, give rise to substantial investments in technologies. S&T AG's research and development department is centrally aligned, being assigned to the Computers business division. The centers of expertise in the Appliances area, conversely, form part of the subsidiaries, with this depending upon their technologies or markets. We continued in 2012 to invest in qualified personnel, so as to enhance our technological knowhow. We also expanded our working relationship with Linz's Johannes Kepler University. We stepped up the development activities that we are conducting in pre-selected laboratories (for instance: cloud laboratories).

Expenditures for research and development came in 2012 to TEUR 8,654 (previous year: TEUR 7,615).

4. Follow-up report – significant events after the balance sheet date

No significant events have occurred since the balance sheet date of December 31, 2012 that would have had affected the company's assets, finances or earnings. Orders on hand and the development of business during the first months of the 2013 financial year are within the bounds of expectations.

On 25.01.2013, Austria's Takeover Commission resolved to institute proceedings in accordance with §26b of Austria's Commercial Code (UGB) and involving S&T AG. This resulted from an application placed by grosso holding Gesellschaft mbH (FN 123293 p), Quanmax Inc. (Taipei, Taiwan) and Quanmax Malaysia Sdn. Bhd. (Penang, Malaysia).

Object of the proceedings is to ascertain whether or not Quanmax Inc., Quanmax (M) Sdn. Bhd. and grosso holding GmbH and any further legal persons

vorgehende Rechtsträger die Pflicht zur Stellung eines Übernahmeangebotes an alle Beteiligungspapierinhaber der S&T AG besteht.

Zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernabschlusses hatten ehemalige Aktionäre der Quanmax AG und der S&T System Integration & Distribution AG aufgrund gesetzlicher Vorschriften noch die Möglichkeit Anträge zur Überprüfung des Umtauschverhältnisses bei der Verschmelzung beim zuständigen Landesgericht in Linz einzubringen. Die Frist für die Einreichung war noch nicht abgelaufen, eine Entscheidung des Landesgerichtes Linz war noch ausständig.

Mit Schreiben vom 23.01.2013 hat das Aufsichtsratsmitglied Herr Mag. Werner Straubinger seine Funktion als Mitglied des Aufsichtsrates unter Einhaltung der satzungsmäßigen Frist von vier Wochen zum 20.02.2013 niedergelegt.

5. Risikobericht

Der Begriff „Risiko“ umfasst alle Einflüsse, Faktoren und Entwicklungen, die das Erreichen der Unternehmensziele potenziell gefährden. Die S&T AG ist ein international tätiges IT-Unternehmen mit zunehmender Ausrichtung in IT-Technologie und damit verschiedensten finanziellen und nicht finanziellen, branchenspezifischen und unternehmerischen Risiken ausgesetzt. Ziel des Managements ist es, im Rahmen des konzerninternen Risikomanagements Risiken und Chancen des unternehmerischen Handelns zu erfassen, zu bewerten und abzuwägen. Zur Erreichung dieser Zielsetzung ist es notwendig bei allen Mitarbeitern und speziell bei den Entscheidungsträgern das Bewusstsein für die im Unternehmen bestehenden und potenziellen Risiken zu schaffen. Mittels eines konzernweiten Risikomanagementsystems sind entsprechende Risiken mit ihrer Risikostruktur zu erfassen und fortzuschreiben. Durch die inzwischen erfolgte regionale bzw. produktmäßige Ausweitung der Geschäftsbereiche sind entsprechende Anpassungen des Systems erfolgt bzw. noch zu ergänzen. Im Rahmen entsprechender Projekte sind zunächst die akquirierten Tochtergesellschaften in das System weiter zu integrieren, indem standardisierte Prozesse definiert und implementiert werden. Risikoeerkennung und Risikomanagement erstrecken sich neben dem Finanz- & Controllingbereich auch auf die Bereiche Vertrieb, Produktion, Einkauf und Entwicklung. Von externer Seite fließen zusätzlich die Ergebnisse der Wirtschaftsprüfer, Rechtsanwälte und Steuerberater sowie anderer externer Dienstleister ein. Turnusmäßige externe Audits und Zertifizierungen liefern zu dem Erkenntnisse und Risikofaktoren.

Risikomanagement

Strategische Risiken

Die S&T AG hat in den letzten Jahren die Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten ausgeweitet. Dadurch erhöhen sich die Chancen der S&T AG, Umsatzerlöse und Gewinne zu erhöhen. Insgesamt führte dies zu einer Diversifizierung der strategischen Risiken, wobei durch die Akquisitionen und Entwicklungen auch Einzelrisiken vorhanden sein können.

Risiken aus Absatzmärkten

Für S&T AG stellen der hohe Wettbewerbsdruck und Veränderungen in der Konsumneigung bzw. Investitionsneigung bedeutende Risiken dar. Dabei ist es wichtig, durch kontinuierliche Marktbeobachtungen Trends frühzeitig zu erkennen und Produkte an den Bedürfnissen der Kunden schnell und verlässlich auszurichten. Die S&T AG positioniert sich jedoch nicht als Trendforscher, sondern ist ambitioniert sich andeutende Trends kurzfristig zu Nutzen zu machen. Kurze Reaktionszeiten und schlanke interne Abläufe fördern dies.

Kundenrisiken

Aufgrund des Geschäftsmodells der S&T AG ist grundsätzlich eine diversifizierte Kundenstruktur gegeben, oftmals mit einer über Jahre hinweg engen Kundenbindung. In der Vergangenheit waren weder unverhältnismäßig hohe Kundenabgänge noch signifikante Forderungsausfälle zu verzeichnen. Bei ein-

acting jointly with them have the obligation to make a takeover offer to all owners of listed shares in S&T AG.

As of the time of compilation of the consolidated financial statements, former shareholders of Quanmax AG and S&T System Integration & Distribution AG were permitted by legal regulations to still lodge applications requiring the examination of the relationships of exchange in force during the merger. These applications were to be submitted to the state court of jurisdiction in Linz. The term for such a submission had not yet expired as of this time of compilation. A decision on the part of the state court was still outstanding.

In a letter dated 23.01.2013, Mag. Werner Straubinger, a member of the Supervisory Board, resigned as of 20.02.2013 his position as a member of the Supervisory Board. This thus adhered to the statutory term of four weeks.

5. Risk report

The term “risk” comprises all influences, factors and developments that have the potential to endanger the attainment of corporate goals. S&T AG operates in the international IT sector. Its focus on the sector's dedicated technologies exposes it to the greatest possible range of financial and non-financial risks that are either specific to this sector or common to entrepreneurs in general. The management's objective is to employ the in-group risk management system to identify, evaluate and assess the risks and opportunities arising from entrepreneurial activities. The attainment of this goal necessitates raising the awareness on the part of all employees – and especially of decision-makers – of the risks (extant or potential) faced by the company. The group-wide risk management system is employed to identify corresponding risks and their structures, and to update this information. The expansions on the regional basis and in product portfolios of the company's scope of business have necessitated adaptations and additions to the system. Projects are being conducted to, initially, pursue the integration of the subsidiaries acquired into the system. This entails the definition and implementation of standardized procedures. Comprised in the recognition and management of risks are the finances and controlling; distribution; production; procurement; and development areas. The system also makes use of input from such external service providers as auditors, attorneys and tax consultants. Audits and certification procedures conducted on a regular basis also yield insights into risk-causing factors.

Risk management

Strategic risks

S&T AG has expanded its research and development activities over the past few years. This has given S&T AG ways of increasing revenues and profits. This expansion has, viewed as a whole, led to a diversification of the strategic risks. Acquisitions and developments can contain specific risks of their own.

Risks arising from sales markets

S&T AG is confronted with the significant risks arising from the great competitive pressures in its sector and from alterations in consumer and investment preferences. These make it important to conduct market monitoring on an ongoing basis, as this enables the early-stage recognition of trends and the configuration of products to quickly and reliably meet customer needs. S&T AG has not positioned itself, however, to be a trend detective. Its goal is, rather, to proactively exploit trends rapidly manifesting themselves. This capability is facilitated by short times of response and by lean internal procedures.

Customer risks

The business model of S&T AG yields, as a basic rule, a diversified structure of customers, with which the company often maintains close, multi-year ties. No disproportionately high losses of patronage or delinquencies in receivables

zelen Gruppengesellschaften der S&T AG wird zur Risikoreduzierung auch mit Kreditversicherungen und Forderungsfactoring gearbeitet. Dabei handelt es sich um echtes Factoring, bei dem auch die Forderungsrisiken von S&T AG abgehen. In Osteuropa zählen überwiegend größere Gesellschaften bzw. staatliche Organisationen zu den Kunden. Kreditlimits für Kunden werden überwiegend individuell auf Basis von Kundenratings vergeben. Offene Forderungen werden durch das Management überwacht und unterliegen einer standardisierten Bewertung.

Beschaffungs- und Produktionsrisiken

Nahezu alle Geräte werden nach dem so genannten „Build-to-order-System“ am Produktionsstandort in Linz oder bei qualifizierten Partnern auftragsgefertigt. Mit diesem Geschäftsmodell begegnet die S&T AG nachfragebedingten Preisschwankungsrisiken. Dem Wertverfall von lagernden Komponenten durch den technologischen Fortschritt kann somit weitestgehend Einhalt geboten werden. Kosten für „seltene Erden“, aber auch steigende Lohnkosten in Asien, vor allem für Produktionskräfte, können das Preisniveau beeinflussen.

Technologierisiken

Die S&T AG betreibt Entwicklungsleistungen intern als auch mit externen Unterstützung von Forschungsinstituten. Grundlagenforschung wird nicht betrieben, es handelt sich ausschließlich um Entwicklungsleistungen. Durch die zunehmende Anzahl von eigenen Technologien im Bereich Appliances gewinnen der Schutz dieser Technologien sowie die rechtzeitige Markteinführung weiter an Bedeutung. Verzögerte Entwicklungsfertigstellungen, Fehlentwicklungen oder nicht wettbewerbsfähige Produkte stellen dabei die größten inhärenten Risiken dar.

Projektgeschäft

Das IT-Projektgeschäft unterliegt unterschiedlichen Risiken bei der Kalkulation und Abwicklung, vor allem bei Verträgen mit Fixpreisen. Nicht auszuschließen sind Verschiebungen, Verzögerungen oder der gänzliche Abbruch von Beratungsprojekten. Dies führt nicht nur zur Problematik, Schadensersatz einfordern zu müssen und zu erhalten, sondern auch zu Risiken in der Kapazitätsauslastung. Zur Risikosteuerung werden konzerninterne Methoden und Werkzeuge zum Projektmanagement und Projektcontrolling genutzt. Darüber hinaus wird zentral regelmäßig das Projektcontrolling der Gesellschaften überwacht. Bekannte Projektrisiken werden durch die Bildung entsprechender Risikovorwarnungen ausreichend berücksichtigt. Zusätzlich ist die S&T AG gegen eine Reihe typischer Haftpflichtrisiken versichert.

Finanzierungs- und Liquiditätsrisiken

Aufgrund von Kapitalerhöhungsmaßnahmen, liquiditätsschonenden Akquisitionen und gutem Geschäftsverlauf hat sich der Finanzierungsspielraum der S&T AG im abgelaufenen Geschäftsjahr weiter verbessert. Von Seiten der Banken stehen ausreichend Kreditlinien zur Verfügung, um auch kurzfristig einen Finanzierungsspielraum zu haben. Die gute Eigenkapitaldeckung trägt zur finanziellen Stabilität bei.

Zinsänderungsrisiko

Das Zinsänderungsrisiko stellt das Risiko von Wertänderungen festverzinslicher Finanzinstrumente, die zur Finanzierung der Gruppe eingesetzt werden, aufgrund der Schwankung von Marktzinssätzen dar. Da nur in geringem Umfang festverzinsliche Verträge vorliegen, werden dazu keine gezielten Maßnahmen gesetzt.

Währungsrisiken

Aufgrund der internationalen Ausrichtung der S&T AG wird ein hoher Anteil der Geschäfte in anderen Währungen als der Berichtswährung EUR getätigt. Dazu gehören insbesondere der US-Dollar und die lokalen Währungen Zentral- und Osteuropas. Die Volatilität einzelner Währungen kann sich erheblich auf die Umsatzerlöse und Ergebnisse der S&T Gruppe auswirken. Dem Fremdwährungsrisiko wird durch währungskongruente Finanzierung der Geschäfte, die Beschaffung von Fremdleistungen in der jeweiligen Landeswährung und die

were registered in the past. Several of the companies forming the S&T AG group employ credit insurance policies and receivables factoring to reduce risks. The latter is genuine in nature, as it also releases S&T AG from receivables-derived risks. Large-sized companies and state organizations comprise the bulk of the company's customers in Eastern Europe. The assignment of credit limits to customers is primarily undertaken upon the basis of their individual customer ratings. Outstanding receivables are monitored by the management, and are subject to a standardized evaluation.

Procurement and production risks

Nearly all devices are produced using a “build-to-order” system at the company's facility in Linz or by certified partners commissioned with such. This business model enables S&T AG to counter both fluctuations in prices caused by demand and the loss of value suffered by inventoried components and due to technological progress. The price level can be influenced by the cost of rare earths and by rises in wages paid in Asia – and especially to manufacturing personnel.

Technology risks

S&T AG's development activities are undertaken both internally and externally – the latter with support from research institutes. Basic research is not conducted. Pursued is exclusively product development. The increasing number of technologies comprised in the Appliances area has caused their protection and timely introduction on markets to gain in importance. The largest inherent risks in this area stem from delays or errors in the production of developments, and from processes yielding uncompetitive products.

Project business

The IT project business – with this especially applying to contracts featuring preset prices – is subject to a variety of calculations and settlement-derived risks. Postponements, delays and the canceling as a whole of consulting projects can not be entirely excluded. This gives rise to the problems of having to demand and receive indemnification for damages, and to risks involving capacity utilization. Group-wide methods and tools of project management and controlling are used to manage risks. In a further move, the project controlling undertaken by the companies is centrally and regularly monitored. Risks recognized in projects are adequately taken into account through the constitution of the corresponding risk provisions. In addition, S&T AG has secured insurance against a number of typical liability risks.

Financing and liquidity risks

Capital increases, acquisitions conserving liquidity and strong business further improved in the past financial year S&T AG's financial situation. Banks have provided lines of credit sufficing to also provide financing for the short-term. The good-sized equity coverage also fosters financial stability.

Risk of changes in interest rates

The risk arising from alterations in rates of interest arises from those fluctuations in the rates of interest prevailing on markets and borne by fixed-interest rate financial instruments employed to provide finance to the group. The group's number of fixed-interest rate contracts is limited in scope. This obviates the undertaking of dedicated measures.

Currency risks

The international scope of operation of S&T AG causes it to undertake a large percentage of business in currencies – and especially the US dollar and the ones used in the countries of Central and Eastern Europe – other than the one of reporting – the euro. The volatility shown by individual currencies can strongly affect the revenues and results achieved by the S&T group. Risks arising from foreign currencies are countered by the currencies-congruent financing of businesses, by procuring services from outside parties that are charged in

Vereinbarung von Währungsschwankungsklauseln begegnet. Im Einzelfall werden zur Absicherung derivative Finanzinstrumente eingesetzt. Spekulationsgeschäfte, also das Eingehen von Risiken außerhalb der operativen Geschäftstätigkeit, sind nicht zulässig. Zum Bilanzstichtag lagen Devisentermingeschäfte vor, die zur Absicherung von Einkaufsvolumina dienen.

Rechtliche Risiken

Die S&T AG ist wie jede international agierende Gesellschaft rechtlichen Risiken in unterschiedlichem Umfang ausgesetzt. Dabei ist grundsätzlich zwischen gesellschaftsrechtlichen Risiken, Vertragsrisiken, Patentrisiken aber auch Steuer- und Zollrisiken zu unterscheiden. Grundsätzlich wird das Risiko über Standardprozesse und Genehmigungsverfahren sowie die Verwendung von standardisierten Auftrags- und Geschäftsbedingungen minimiert. Sofern notwendig oder sachgerecht werden externe Rechtsanwälte, Wirtschaftsprüfer und Steuerberater oder andere Sachverständige zur Risikoeinschätzung bzw. Bearbeitung der Sachverhalte einbezogen.

Chancenmanagement

Es gilt, entsprechende Chancen durch die Geschäftstätigkeit zu nutzen und in wirtschaftlichen Erfolg für die Gesellschaft umzuwandeln. Während der Geschäftsbereich Produkte als mittelfristig stabil angesehen wird, jedoch nicht die Basis für die wachstums- und vor allem ertragsambitionierten Ziele der S&T AG darstellen kann, wird dies vielmehr im Bereich Lösungen und Appliances erwartet. Aufgabe des Managements ist es, die internationale Struktur von S&T AG gezielt auszubauen und die Tochtergesellschaften weiter zu integrieren, um mit entsprechenden strategischen Maßnahmen Vertriebs- und Kostensynergien zu nutzen. Die Neuentwicklung bzw. Weiterentwicklung der bestehenden eigenen Technologie wird hier als wesentliche Chance gesehen, die Wertschöpfungskette, aber auch das Produkt- und Dienstleistungsportfolio der S&T AG zu erweitern. Unterstützt sehen wir uns durch motivierte Mitarbeiter mit hohem Ausbildungsniveau, die diese Entwicklungen vorantreiben.

6. Berichterstattung über wesentliche Merkmale des Internen Kontroll- und Risikomanagementsystems im Hinblick auf den Rechnungslegungsprozess

Wesentliche Bausteine des internen Managementsystems sind die standardisierten Berichte, die grundsätzlich in monatlichem Turnus an das Management und den Aufsichtsrat der Gesellschaft gehen. Durch standardisierte Kernprozesse und Stellenbeschreibungen sind Abläufe definiert und mit internen Kontrollen besetzt. Das Reporting und Controlling von Risiken ist dabei hierarchisch aufgebaut. Durch den Finanzbereich bei den jeweiligen Gesellschaften werden die Anforderungen des Rechnungslegungsprozesses umgesetzt. Einheitliche Bilanzierungsrichtlinien, unterstützt durch standardisierte Berichtsformulare bzw. Dateien sollen interne Kontrollmechanismen unterstützen. Aktuell wird auch an der weiteren Vereinheitlichung der Bilanzierungsrichtlinien aufgrund der Verschmelzung gearbeitet und eine Überarbeitung des Bilanzierungshandbuchs ist für 2013 geplant. Das lokale Management hat zudem die Verantwortlichkeit für die Einhaltung der konzernweiten Vorgaben, während durch den zentralen Finanzbereich bei der S&T AG alle Daten zusammengeführt und ausgewertet werden, bevor wiederum ein Standardreporting an die Geschäftsleitung der S&T AG übergeben wird. Das Management der Gesellschaften ist verpflichtet, zu wesentlichen Risiken Stellung zu nehmen.

Weiterhin werden Vollständigkeit und Richtigkeit von Daten des Rechnungswesens regelmäßig anhand von Stichproben und Plausibilitätsprüfungen sowohl manuell als auch EDV-unterstützt überprüft. Auf Basis detaillierter monatlicher und quartalsmäßiger Finanzberichte werden Abweichungen in der Ertrags- und Vermögenslage von Plan- und Vorjahreswerten identifiziert und analysiert. Durch regelmäßige Besuche von Vorstandsmitgliedern bei den Gesellschaften bzw. Conference Calls werden die Ergebnisse direkt mit den Verantwortlichen Personen vor Ort diskutiert.

the respective local currency, and by agreeing upon clauses governing currency fluctuations. On an individual basis, derivative financial instruments are employed to hedge against risks. Speculative transactions – those causing risks and not in the province of standard business operations – are not permissible. As of the balance sheet date, there were forward exchange transactions. These served to secure the volume of procurements.

Legal risks

As is the case with any company operating on the international scale, S&T AG is exposed to legal risks. These vary in scope. Requisite is to distinguish among risks involving legal forms, contracts, patents, taxes and customs duty. As a basic rule, risk is minimized by undertaking standard processes and authorization procedures and by employing standardized order and business conditions. Whenever required or dictated by the matter at hand, attorneys, auditors, tax accountants and other experts are commissioned with the assessment of risks or with the processing of matters.

Opportunity management

Of key importance is undertaking transactions capable turning opportunities into corporate successes. The Computer business area is viewed as being stable over the next few years. It is not seen, however, as constituting the driver of the achievement of the objectives set by S&T AG for growth and earnings. That role is, rather, foreseen for the Solutions and Appliances area. The management's responsibility is to purposefully pursue the internationalization of the structure of S&T AG, and to proceed with the integration of the subsidiaries. This will enable the utilization – via the conducting of the corresponding strategic measures – of synergies of distribution and cost. The development of new technologies and the further development of existing ones are seen as constituting a key way of expanding the chain of value added and the portfolio of products and services covered and offered by S&T AG. Support for the exploitation of this opportunity is provided by our highly qualified and dedicated employees.

6. Reporting on the key characteristics of internal controlling and risk management systems in view of the financial reporting process

Key components of the internal management system are the standardized reports, which, as a basic rule, are issued on a monthly basis to the management and to the Supervisory Board of the company. Standardized core processes and position descriptions form the framework of the procedures. These are supervised by internal controls. The reporting and controlling of risks is structured hierarchically. The financial departments of the respective companies implement the requirements of the financial accounting process. A single set of balancing directives, underpinned by standardized reporting forms and files, facilitates internal control mechanisms. A further unifying of financial reporting guidelines is currently being worked on. This is a result of the merger. A revision of the financial reporting handbook is planned for 2013. Locally-based management is also responsible for the adherence to group-wide specifications. The central financial division of S&T AG joins together and evaluates all data. This is then incorporated into the standard reports issued to the management of S&T AG. The management of the companies is required to issue statements on significant risks.

The comprehensiveness and correctness of the data forthcoming from the accounting system is checked on a regular basis using samples and plausibility examinations. These are both manual and IT-supported in nature. The detailed monthly and quarterly financial reports are employed to identify and analyze divergences in the earnings and assets from the values contained in plans and from those of the previous year. The visits performed regularly by members of the executive board to the companies and conference calls are the ways in which the results are directly discussed on site with the responsible parties.

7. Ausblick

Insgesamt werden die volkswirtschaftlichen Rahmendaten für die Absatzmärkte der S&T AG nach aktuellen Umfragen für die meisten Länder verhalten bzw. rückläufig eingeschätzt. Zwar können die IT-Märkte tendenziell von Sparmaßnahmen profitieren, eine nachhaltige wirtschaftliche Erholung des IT-Marktes ist 2013 nicht zu erwarten.

Die Zielsetzung und Strategie der S&T AG ist unverändert: Profitables Wachstum. Wie schon in den Vorjahren ist es auch in den Folgejahren strategisches Ziel der S&T AG, sich weiter zu einem innovativen Technologieunternehmen bzw. Lösungsanbieter mit steigendem Anteil an Eigenentwicklungen zu wandeln und somit aufgrund steigender Wertschöpfung zunehmend höhere Bruttomargen zu erzielen. Dabei darf nicht die Kostenseite außer Acht gelassen werden, diese muss effizient gehalten werden, so dass alle Konzerngesellschaften positive Ergebnisse erzielen. Mit Ausnahme des Segments der Appliances steht nicht das Wachstum, sondern zunächst die Profitabilität im Vordergrund. Für das innovative Segment Appliances werden aber wiederum deutlich zweistellige Prozentzuwächse im Umsatz erwartet. Insgesamt wird für 2013 ein Umsatz von 350 Mio. Euro erwartet, der zu einem Konzernergebnis von über 12 Mio. Euro führen soll.

8. Angaben gem. § 243a UGB

- Das Grundkapital ist in 39.337.459 auf Inhaber lautende Stückaktien zerlegt. Das Grundkapital wurde voll aufgebracht.
- Das Stimmrecht in der Hauptversammlung ist unbeschränkt. Sonstige Beschränkungen, die Stimmrechte oder die Übertragung von Aktien betreffen, sind nicht bekannt.
- Mit 27,4% der Stimmanteile zum Bilanzstichtag ist die Quanmax Malaysia Hauptaktionär der S&T AG. Die Quanmax Malaysia Sdn Bhd ist eine 100%ige Tochtergesellschaft der Quanmax Inc., Taiwan, die 3,3% der Stimmanteile der S&T AG hält. Die grosso holding GmbH, Wien, hält Stimmanteile von 16,6%. Darüber hinaus gibt es keine Aktionäre über 10% Stimmrechtsbesitz.
- Es gibt keine Aktien mit besonderen Kontrollrechten.
- Bei der S&T AG bestehen keine Mitarbeiterbeteiligungsmodelle.
- Es bestehen keine über das Gesetz hinausgehenden Bestimmungen hinsichtlich der Mitglieder des Vorstandes und des Aufsichtsrates. Ferner bestehen auch keine nicht unmittelbar aus dem Gesetz ableitbaren Bestimmungen über die Änderung der Satzung.
- Der Vorstand wurde zur Ausgabe einer 4%-igen Wandelschuldverschreibung mit einer Laufzeit von fünf Jahren im Gesamtbetrag von bis zu EUR 8.000.000,00 unter Ausschluss des Bezugsrechtes der bisherigen Aktionäre mit Zustimmung des Aufsichtsrates ermächtigt. Der Gesamtnennbetrag der Wandelanleihe von EUR 7,8 Mio. setzt sich zusammen aus 150 Teilschuldverschreibungen zu je EUR 52.000,00, welche jeweils zur Wandlung in 20.000 Stückaktien der Gesellschaft berechtigen. Die Laufzeit darf fünf Jahre nicht überschreiten. Die Ermächtigung wird bis einschließlich 28.9.2013 erteilt.

Mit Beschluss der Hauptversammlung vom 29.9.2008 wurde eine bedingte Kapitalerhöhung beschlossen. Der Vorstand darf mit Zustimmung des Aufsichtsrates das Grundkapital um höchstens EUR 3 Mio. durch die Ausgabe auf den Inhaber lautenden, nennbetragslosen, stimm- und gewinnberechtigten Stückaktien im anteiligen Betrag des Grundkapitals von je EUR 1,00 beschließen, wobei diese Erhöhung nur soweit durchgeführt

7. Prospects

The latest studies have yielded data on the economies of the markets in which S&T AG markets its offerings. The studies indicate that most of these economies are growing slowly, or are even slumping. The IT market tends to profit from the austerity measures. Despite this, a sustained recovery of the IT market is not expected for 2013.

The objective and the strategy of S&T AG remain achieving profitable growth. As was the case in the past years, S&T AG will be pursuing the strategic objective during the years to come of transforming itself into an innovative technology company offering solutions showing an ever-greater portion of proprietary developments. This transformation will enable it to achieve the higher gross margins associated with greater value added. While doing such, cost-efficiency has to be monitored and achieved, so that all group companies can achieve positive results. With the exception of the Appliances segment, all others have placed their priority upon profitability and not upon growth. The revenues achieved by Appliances, which is a highly innovative segment, are expected to register growth denominated in high double digits of percentages. All in all, revenues of Euro 350 million are expected for 2013. This should lead to consolidated profits of more than Euro 12 million.

8. Information required by § 243a of Austria's Corporate Code (UGB)

- The share capital is divided into 39,337,459 no par value bearer shares. The share capital has been fully contributed.
- The right to vote at the Annual General Meeting is unlimited. Other restrictions on voting rights or on the transfer of shares are not known.
- As of the balance sheet date, Quanmax Malaysia held 27.4% of the voting rights, making it the main shareholder in S&T AG. Quanmax Malaysia Sdn Bhd is a 100% subsidiary of Quanmax Inc., Taiwan, which holds 3.3% of the voting rights of S&T AG. Grosso holding GmbH, Vienna, holds 16.6% of the company's voting rights. No other shareholder has a stake greater than 10% of the voting rights.
- There are no shares bearing special rights of control.
- S&T AG has no employee participation models.
- No stipulations beyond the ones in the legal codes exist regarding the members of the Managing Board or of the Supervisory Board. Nor do any stipulations exist that have not been directly derived from the legal code on the alteration of the articles of association.
- The Managing Board has been authorized to issue a 4% convertible bond with a maturity of five years and amounting up to Euro 8,000,000.00, and with the exclusion of the right of subscription by existing shareholders. This requires the consent of the Supervisory Board. The total nominal amount of the convertible bond comes to Euro 7.8 million. It is comprised of 150 partial debentures of Euro 52,000.00 each. These are entitled to be converted into 20,000 shares of the company. The term may not exceed five years. The empowerment has been granted until (including) 28.9.2013.

The Annual General Assembly held on 29.9.2008 authorized a conditional increase in capital. Provided that the Supervisory Board so consent, the Board is authorized to increase the share capital by a maximum of EUR 3 million. This is to be done through the issuance of bearer shares of no par value. These are equipped with voting and profit participation rights, and have the proportionate amount of the share capital of EUR 1.00 each.

werden darf, wie vom Umtauschrecht der Wandelanleihe Gebrauch gemacht wird. Weiterhin muss die Angabe des Datums des Ermächtigungsbeschlusses des Aufsichtsrates, sowie der Ausgabekurs mit angegeben werden.

Der Vorstand ist ermächtigt, bis einschließlich 20. November 2014 eigene Aktien zu erwerben, wobei die Gesellschaft – zusammen mit anderen eigenen Aktien, welche die Gesellschaft bereits erworben hat und noch besitzt – höchstens 10% der Stückaktien der Gesellschaft erwerben darf. Die Aktien dürfen zu einem Gegenwert erworben werden, der den Börsenkurs um nicht mehr als 5% über- bzw. unterschreitet. Der Vorstandsbeschluss und das jeweilige darauf beruhende Rückkaufprogramm sind einschließlich von dessen Dauer zu veröffentlichen. Der Vorstand wird außerdem ermächtigt, eigene Aktien nach erfolgtem Rückerwerb ohne weiteren Hauptversammlungsbeschluss einzuziehen. Der Aufsichtsrat ist ermächtigt, Änderungen der Satzung, die sich durch die Einziehung von Aktien ergeben, zu beschließen.

Als maßgeblicher Börsenkurs gilt der durchschnittliche Schlusskurs für Aktien der Gesellschaft im XETRA-Handel (oder einem an die Stelle des XETRA-Systems tretenden Nachfolgesystem) an der Wertpapierbörse Frankfurt/Main während der letzten fünf Handelstage vor der Erwerb der Aktien.

Der Vorstand hat von seinem Recht, eigene Aktien zu erwerben, im Berichtsjahr 2012 keinen Gebrauch gemacht.

Ferner ist der Vorstand ermächtigt, die gemäß § 65 Abs. 1 Z 8 und Abs. 1a und 1b Aktiengesetz erworbenen eigenen Aktien auf andere Weise als über die Börse oder durch öffentliches Angebot zu veräußern, nämlich zum Zweck der Ausgabe dieser Aktien gegen Sacheinlagen von Unternehmen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften im In- oder Ausland oder von sonstigen Vermögensgegenständen (z.B. Patente) und hierbei auch die allgemeinen Kaufmöglichkeiten der Aktionäre auszuschließen.

Der Vorstand ist ermächtigt, bis einschließlich 5. Juni 2016 das Grundkapital mit Zustimmung des Aufsichtsrates um insgesamt höchstens EUR 12.063.649 durch Ausgabe von bis zu 12.063.649 auf Inhaber lautende Stückaktien mit Stimmrecht gegen Bareinlagen oder gegen Sacheinlagen einmal oder mehrmals zu erhöhen. Im Rahmen dieser Ermächtigung wurden von der Gesellschaft bis zum Abschlussstichtag 2.680.810 und 432.551 neue Aktien gegen Bar- und Sacheinlage ausgegeben.

Ansonsten bestehen keine Befugnisse der Mitglieder des Vorstandes, die sich nicht unmittelbar aus dem Gesetz ergeben, dies auch insbesondere hinsichtlich der Möglichkeit, Aktien auszugeben oder zurückzukaufen.

- Ein Übernahmeangebot liegt nicht vor. Es bestehen auch keine Vereinbarungen, an denen die Gesellschaft beteiligt ist, mit Regelungen, die sich auf den im § 243aZ8 UGB geregelten Sachverhalt beziehen.
- Entschädigungsvereinbarungen i.S.d. § 243a Z9 UGB bestehen nicht.

Linz, am 20. März 2013

Hannes Niederhauser eh
Dr. Peter Sturz eh

Michael Jeske eh
Dieter Gauglitz eh

Dieser Lagebericht enthält Aussagen, die sich auf die zukünftige Entwicklung der S&T AG sowie auf die wirtschaftliche Entwicklung beziehen. Diese Aussagen stellen Einschätzungen dar, die die S&T AG auf Basis aller zum jetzigen Zeitpunkt zur Verfügung stehenden Informationen getroffen hat. Sollten die zu Grunde gelegten Annahmen nicht eintreffen oder weitere Risiken eintreten, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den zur Zeit erwarteten Ergebnissen abweichen. Eine Gewähr kann die S&T AG für diese Angaben daher nicht übernehmen.

This increase can only be performed to the extent to which the right of exchange is exercised for the convertible bond. In addition, the date of the resolution of empowerment passed by the Supervisory Board has to be specified, along with the issuance price.

The Managing Board is authorized to acquire proprietary shares in the period ending upon November 20, 2014. In such cases, the company – with this comprising other proprietary shares that the company has already acquired and still owns – may acquire at most 10% of the company's shares without par value. The shares may be bought at a nominal value that does not vary from the stock exchange quote by +/-5%. The resolution passed by the Board and the respective share repurchase program based on it are to be publicized. This is to include its term. The Managing Board did not avail itself of its right to purchase proprietary shares. The Managing Board is also authorized to collect proprietary shares upon their successfully being repurchased, and to do such without there being a further resolution by the Annual General Assembly. The Supervisory Board is empowered to resolve the alterations of the articles of association resulting from the collection of shares.

The applicable stock exchange quote is the average final quote during the five trading days preceding their acquisition of the shares of the company in XETRA trading (or of a system serving as the successor to the XETRA system) maintained by the Securities Exchange at Frankfurt/Main.

The Managing Board did not avail itself in the year of reporting of its right to acquire proprietary shares.

The Managing Board is also empowered to sell the proprietary shares that were acquired in accordance with § 65 para. 1 Z 8 and para. 1a and 1b of Austria's Stocks Act in another way as via stock exchanges or via a public offer. The issuing of these shares can be for the purposes of securing non-monetary assets from companies, operation or partial operations; or stakes in one or more than one company in Austria or outside it; or other assets (for instance: patents). When doing such, the Managing Board is entitled to exclude the general purchase possibilities of shareholders.

The Managing Board is empowered in the period ending upon June 5, 2016 and providing that the Supervisory Board so approve to increase once or more than once the share capital by at most Euro 12,063,649 through the issuing of up to 12,063,649 bearer shares bearing voting rights. These are to be compensated for in cash or in kind. As part of this authorization, the company had issued until the balance sheet date 2,680,810 and 432,551 new shares for cash and kind.

Aside from this, no empowerments have been awarded to members of the Managing Board that are not directly derived from the legal code and which especially involve the option of issuing or repurchasing shares.

- No takeover offer has been lodged. There are also no agreements in which the company is a party and which have stipulations referring to matters governed by § 243aZ8 UGB.
- Indemnification agreements as defined by § 243a Z9 UGB do not exist.

Linz, March 20, 2013

Hannes Niederhauser eh
Dr. Peter Sturz eh

Michael Jeske eh
Dieter Gauglitz eh

This management report contains statements referring to the future development of S&T AG and to its course of business. These statements represent estimates compiled by S&T AG on the basis of all information available to it at the present. The non-occurrence of the assumptions upon which they are based or the manifestation of further risks can cause the actual events to diverge from those expected for the time. S&T AG cannot for that reason assume any guarantee for this information.



GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

| Gewinn- und Verlustrechnung Consolidated income statement vom 1.1.2012 bis 31.12.2012 from 1.1.2012 to 31.12.2012 | Erläuterung Nr. Notes | 2012 TEUR | 2011 *) TEUR |
|---|--------------------------|----------------|-----------------|
| Umsatzerlöse Revenues | (16) | 339.502 | 153.240 |
| Aktivierete Entwicklungskosten Capitalized development costs | | 336 | 705 |
| Übrige Erträge Other income | (17) | 6.408 | 5.231 |
| Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Expenditures for materials and other services procured | (18) | -222.857 | -107.974 |
| Personalaufwand Personnel expenditure | (19) | -71.922 | -23.375 |
| Abschreibungen Depreciation | (20) | -5.406 | -2.760 |
| Sonstige betrieblichen Aufwendungen Other operating expenditure | (21) | -34.913 | -15.573 |
| Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Results from business operations | | 11.148 | 9.494 |
| Finanzerträge Financial income | (22) | 587 | 250 |
| Finanzaufwendungen Financial expenditures | (22) | -1.974 | -1.273 |
| Finanzergebnis Financial results | | -1.387 | -1.023 |
| Ergebnis von Ertragssteuern Earnings prior to income taxes | | 9.761 | 8.471 |
| Ertragssteuern Income taxes | (23) | -335 | -290 |
| Konzernergebnis Consolidated income | | 9.426 | 8.181 |
| Periodenergebnis zurechenbar den Anteilhabern ohne beherrschenden Einfluss Results from the period attributable to owners of non-controlling interests | | 1.678 | 1.280 |
| Periodenergebnis zurechenbar den Anteilhabern der Muttergesellschaft Results from the period attributable to owners of interests in the parent company | | 7.748 | 6.901 |
| Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) Earnings per share (diluted = undiluted) | | 0,27 | 0,29 |
| Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in T (verwässert=unverwässert) Average number of shares in circulation thousands of shares (diluted = undiluted) | | 28.278 | 23.536 |
| Anzahl Aktien zum Stichtag in T Number of shares (in thousands) as of balance sheet date | | 39.337 | 24.127 |

| Konzerngesamtperiodenerfolg Statement of consolidated results for the period | 2012 TEUR | 2011 *) TEUR |
|--|--------------|-----------------|
| Konzernergebnis Consolidated results | 9.426 | 8.181 |
| Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung Unrealized gains/losses from currency translation | 711 | -464 |
| Abfertigungen Severance pay | -324 | 148 |
| Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste Actuarial gains/losses | | |
| Unrealisierte Gewinne/Verluste aus Cashflow Hedge Unrealized gains/losses from cash flow hedges | -110 | 0 |
| Veränderung der unrealisierten Gewinne/Verluste Alteration in unrealized gains/losses | | |
| Sonstiges Ergebnis Other results | 277 | -316 |
| Konzerngesamtperiodenerfolg nach Steuern Total consolidated results after taxes | 9.703 | 7.865 |
| davon entfallen auf of which attributable to | | |
| Anteilhaber ohne beherrschenden Einfluss Owners of non-controlling interests | 2.268 | 1.025 |
| Anteilhaber der Muttergesellschaft Owners of interests in parent company | 7.435 | 6.840 |

*) Angepasst aufgrund der erstmaligen Anwendung von IAS 19 (2011). Es wird auf die Erläuterungen unter „A. Allgemeine Angaben“ verwiesen.
*) Adjusted according to the application of the revised IAS 19 standard – please also consult Section A “General information - application of new financial reporting standards”.

BILANZ | BALANCE SHEET

| VERMÖGEN Total net assets | Erläuterung Nr. Notes | 31.12.2012 TEUR | 31.12.2011 *) TEUR | 01.01.2011 *) TEUR |
|--|--------------------------|--------------------|-----------------------|-----------------------|
| Langfristige Vermögenswerte Non-current assets | | | | |
| Sachanlagen Property, plant and equipment | (1) | 9.925 | 11.108 | 2.741 |
| Immaterielle Vermögenswerte Intangible assets | (2) | 39.698 | 40.903 | 20.600 |
| Finanzielle Vermögenswerte Financial assets | (3) | 3.819 | 4.437 | 96 |
| Latente Steuern Deferred taxes | (23) | 9.871 | 9.166 | 2.871 |
| | | 63.313 | 65.614 | 26.308 |
| Kurzfristige Vermögenswerte Current assets | | | | |
| Vorräte Inventories | (4) | 23.397 | 20.608 | 13.205 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts receivable | (5) | 81.935 | 85.047 | 8.927 |
| Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets | (6) | 15.402 | 25.872 | 1.196 |
| Liquide Mittel Liquid funds | (7) | 29.929 | 29.903 | 15.172 |
| | | 150.663 | 161.430 | 38.500 |
| SUMME VERMÖGEN Total assets | | 213.976 | 227.044 | 64.808 |

| EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities | Erläuterung Nr. Notes | 31.12.2012 TEUR | 31.12.2011 *) TEUR | 01.01.2011 *) TEUR |
|--|--------------------------|--------------------|-----------------------|-----------------------|
| Konzerneigenkapital Consolidated equity | | | | |
| Gezeichnetes Kapital Subscribed capital | (8) | 39.337 | 24.127 | 22.200 |
| Geleistete Einlagen zur Durchführung einer Kapitalerhöhung Contributions made to carry out a capital increase | (8) | 0 | 3.114 | 0 |
| Kapitalrücklage Capital reserves | (8) | 4.767 | 12.387 | 7.675 |
| Angesammelte Ergebnisse Accumulated results | | 17.804 | 10.056 | 3.155 |
| Sonstige Eigenkapitalbestandteile Other reserves | | -106 | -484 | -246 |
| Auf die Anteilhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital Equity attributable to owners of interests in parent company | | 61.802 | 49.200 | 32.784 |
| Anteile ohne beherrschenden Einfluss Non-controlling interests | (8) | 2.196 | 5.374 | 574 |
| | | 63.998 | 54.574 | 33.358 |
| Langfristige Schulden Non-current liabilities | | | | |
| Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Long-term interest-bearing liabilities | (10) | 6.979 | 19.288 | 6.384 |
| Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten Other non-current liabilities | (14) | 4.547 | 3.974 | 3.531 |
| Latente Steuern Deferred taxes | (23) | 1.198 | 1.350 | 0 |
| Rückstellungen Provisions | (9) | 2.995 | 5.356 | 1.157 |
| | | 15.719 | 29.968 | 11.072 |
| Kurzfristige Schulden Current liabilities | | | | |
| Verzinsliche Verbindlichkeiten Interest-bearing liabilities | (11) | 37.823 | 34.181 | 3.122 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable | (12) | 53.689 | 60.574 | 11.298 |
| Rückstellungen Provisions | (9) | 17.181 | 18.364 | 2.695 |
| Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities | (13) | 25.566 | 29.383 | 3.263 |
| | | 134.259 | 142.502 | 20.378 |
| Summe Eigenkapital und Schulden Total equity and liabilities | | 213.976 | 227.044 | 64.808 |

*) Angepasst aufgrund der erstmaligen Anwendung von IAS 19 (2011). Es wird auf die Erläuterungen unter „A. Allgemeine Angaben“ verwiesen.
*) Adjusted according to the application of the revised IAS 19 standard – please also consult Section A “General information - application of new financial reporting standards”.

| Entwicklung des Eigenkapitals Development of equity | Den Anteilinhabern der Muttergesellschaft zurechenbarer Anteil am Eigenkapital Share of equity attributable to owners of interests in parent company | | | | Sonstige Eigenkapitalbestandteile Other components of equity | | | | Gesamt Total TEUR | Anteilshaber ohne beherrschenden Einfluss Non-controlling interests TEUR | Eigenkapital Equity TEUR |
|--|---|--|--|---|--|---|---|---|-------------------------|---|--------------------------------|
| | gezeichnetes Kapital Subscribed capital TEUR | geleistete Einlagen zur Durchführung einer Kapitalerhöhung Contributions made to carry out capital increase TEUR | Kapitalrücklagen Capital reserves TEUR | angesammelte Ergebnisse Accumulated results TEUR | Sonstige Eigenkapital- bestandteile Other components of equity TEUR | Cashflow Hedges Cash flow hedges TEUR | Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste gem. IAS 19 Actuarial gains/losses according to IAS 19 TEUR | Ausgleichsposten aus Währungsumrechnung Offsetting items from currency translation TEUR | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| Stand 1.1.2011 as of 1.1.2011 | 22.200 | 0 | 7.675 | 2.837 | 72 | 0 | 0 | 72 | 32.784 | 574 | 33.358 |
| Änderungen von Rechnungslegungsmethoden (Note A) Alteration of financial reporting methods (Note A) | 0 | 0 | 0 | 318 | -318 | 0 | -318 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Stand 1.1.2011 (angepasst) as of 1.1.2011 (adjusted) | 22.200 | 0 | 7.675 | 3.155 | -246 | 0 | -318 | 72 | 32.784 | 574 | 33.358 |
| Konzernergebnis Consolidated results | 0 | 0 | 0 | 6.901 | 0 | 0 | 0 | 0 | 6.901 | 1.280 | 8.181 |
| sonstiges Ergebnis Other results after income taxes | 0 | 0 | 0 | 0 | -61 | 0 | 148 | -209 | -61 | -255 | -316 |
| Übrige Veränderungen Other changes | | | | | | | | | | | |
| Erwerb von Tochterunternehmen Acquisition of subsidiaries | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 3.855 | 3.855 |
| sonstige Anpassungen Other adjustments | 0 | 0 | 0 | 0 | -177 | 0 | 0 | -177 | -177 | -17 | -194 |
| | 0 | 0 | 0 | 0 | -177 | 0 | 0 | -177 | -177 | 3.838 | 3.661 |
| Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with owners of interests | | | | | | | | | | | |
| Dividenden Dividends | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | -63 | -63 |
| Kapitalerhöhung Capital increase | 1.927 | 3.114 | 4.848 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 9.889 | 0 | 9.889 |
| Transaktionskosten Transaction costs | 0 | 0 | -136 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | -136 | 0 | -136 |
| | 1.927 | 3.114 | 4.712 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 9.753 | -63 | 9.690 |
| Stand 31.12.2011 as of 31.12.2011 | 24.127 | 3.114 | 12.387 | 10.056 | -484 | 0 | -170 | -314 | 49.200 | 5.374 | 54.574 |
| Stand 1.1.2012 as of 1.1.2012 | 24.127 | 3.114 | 12.387 | 10.056 | -484 | 0 | -170 | -314 | 49.200 | 5.374 | 54.574 |
| Konzernergebnis Consolidated results | 0 | 0 | 0 | 7.748 | 0 | 0 | 0 | 0 | 7.748 | 1.678 | 9.426 |
| | 0 | 0 | 0 | 0 | -313 | -110 | -324 | 121 | -313 | 590 | 277 |
| Übrige Veränderungen Other changes | | | | | | | | | | | |
| Erwerb von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss Acquisition of non-controlling interest | 0 | 0 | -313 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | -313 | -9 | -322 |
| Verkauf von Anteilen an Tochterunternehmen Sale of interests in subsidiaries | 0 | 0 | -1.058 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | -1.058 | 1.703 | 645 |
| Abgang von Tochterunternehmen Disposals of subsidiaries | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| | 0 | 0 | -1.371 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | -1.371 | 1.694 | 323 |
| Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with owners of interests | | | | | | | | | | | |
| Dividenden Dividends | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | -276 | -276 |
| Umgliederung (Eintragung Kapitalerhöhung) Reclassification (registry of capital increase) | 3.114 | -3.114 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Kapitalerhöhung im Rahmen der Fusion Capital increase as part of merger | 12.096 | 0 | -5.923 | 0 | 691 | 0 | 0 | 691 | 6.864 | -6.864 | 0 |
| Transaktionskosten Transaction costs | 0 | 0 | -326 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | -326 | 0 | -326 |
| | 15.210 | -3.114 | -6.249 | 0 | 691 | 0 | 0 | 691 | 6.538 | -7.140 | -602 |
| Stand 31.12.2012 Balance as of 31.12.2012 | 39.337 | 0 | 4.767 | 17.804 | -106 | -110 | -494 | 498 | 61.802 | 2.196 | 63.998 |

S&T macht's möglich!

Das tschechische Bauunternehmen Metrostav a.s., ursprünglich spezialisiert auf den Bau des Prager U-Bahn-Netzes und heute ein in verschiedensten Segmenten tätiges Großbaunternehmen, setzt auf eine virtualisierte IT-Infrastruktur von S&T.

S&T makes it possible!

Metrostav a.s. is a Czech construction company. It was originally specialized in constructing Prague's metro grid and is now a large-sized company that is active in a wide variety of segments. Metrostav relies on S&T's virtualized IT infrastructure.



KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

| | 31.12.12 TEUR | 31.12.11 *) TEUR |
|---|--------------------|---------------------|
| KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG consolidated cash flow statement | | |
| <i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Consolidated cash flow from operating activities</i> | | |
| Ergebnis vor Ertragssteuern Earnings prior to income taxes | 9.761 | 8.471 |
| Abschreibungen Depreciation | 5.406 | 2.760 |
| Zinsaufwendungen Interest expenditure | 1.974 | 1.273 |
| Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen Interest and other income from the disposal of financial assets | -587 | -250 |
| Zunahme/Abnahme der Rückstellungen Increase/decrease in provisions | -3.481 | -4.983 |
| Gewinn/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht finanziellen Vermögenswerten Gains/losses from the disposal of long-term non-financial assets | 708 | 213 |
| Veränderung von Vorräten Changes in inventories | -2.789 | -80 |
| Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen Changes in trade accounts receivable | 3.830 | -18.360 |
| Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten Changes in other receivables and assets | 6.478 | 795 |
| Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Changes in trade accounts payable | -7.091 | 22.434 |
| Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten Changes in other liabilities | -2.532 | -7.112 |
| Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen Other non-cash income and expenditures | 992 | -2.975 |
| Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel Cash and cash equivalents from ongoing business activities | 12.669 | 2.186 |
| Gezahlte Zinsen Interest paid | -1.640 | -983 |
| Erhaltene/Gezahlte Ertragssteuern Income taxes received/paid | -412 | -727 |
| Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit Net cash flow from operating activities | 10.617 | 476 |
| <i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit Consolidated cash flow from investment activities</i> | | |
| Erwerb von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten Acquisitions of non-financial assets | -3.151 | -2.820 |
| Erwerb von Finanzinstrumenten Acquisitions of financial instruments | 618 | -2.592 |
| Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten Proceeds from the sale of non-financial assets | 0 | 0 |
| Auszahlungen für Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten Payments to acquire subsidiaries less cash assumed and plus current account liabilities assumed | (A) -171 | -11.621 |
| Zinseinnahmen Interest income | 464 | 221 |
| Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit Net cash flow from investment activities | -2.240 | -16.812 |
| <i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit Consolidated cash flow from financial activities</i> | | |
| Aufnahme Finanzverbindlichkeiten Increase in financial liabilities | -13.202 | 11.893 |
| Dividenden Minderheiten Dividends to minority interests | -276 | -63 |
| Kapitalerhöhung Capital increase | 1.685 | 2.428 |
| Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit Net cash flow from financial activities | -11.793 | 14.258 |
| Wechselkursveränderungen Changes in exchange rates | 474 | 52 |
| Veränderung des Finanzmittelbestandes Change in financial funds | -2.942 | -2.026 |
| Finanzmittelbestand zu Beginn des Geschäftsjahres Financial funds as of the beginning of the financial year | (24) 10.024 | 12.050 |
| Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres Financial funds as of the end of the financial year | (24) 7.082 | 10.024 |
| Kontokorrentverbindlichkeiten Current account liabilities | (24) 19.505 | 17.931 |
| Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung Restricted-disposition credit balances at banks | (24) 3.342 | 1.948 |
| Liquide Mittel gesamt Total liquid funds | (24) 29.929 | 29.903 |

*) Angepasst aufgrund der erstmaligen Anwendung von IAS 19 (2011). Es wird auf die Erläuterungen unter „A. Allgemeine Angaben“ verwiesen.
*) Adjusted according to the application of the revised IAS 19 standard – please also consult Section A “General information - application of new financial reporting standards”.

ANLAGESPIEGEL | FIXED ASSETS

ANLAGESPIEGEL 2012 | FIXED ASSETS 2012

| EUR | ANSCHAFFUNGSKOSTEN COST | | | | | | | KUMMULIERTE ABSCHREIBUNGEN DEPRECIATION | | | | | | | |
|--|---------------------------|-----------------------------|--|-------------------------|------------------|------------------|--------------------|---|--------------------------|-------------------------|------------------|------------------|------------------------------------|-----------------------|-------------------------|
| | A/H Kosten Beginn | Währungsver- änderung | Zugänge aus Unternehmens- erwerb | Umgliederung | Zugang | Abgänge | A/H Kosten Ende | Stand 1.1. | Währungsver- änderung | Umgliederung | Zugang | Abgang | Abschr. kum. | Buchwert Ende | Buchwert Beginn |
| | <i>Cost begin</i> | <i>Currency changes</i> | <i>Additions from acquisitions</i> | <i>Reclassification</i> | <i>Additions</i> | <i>Disposals</i> | <i>Cost end</i> | <i>Balance at 1.1</i> | <i>Currency changes</i> | <i>Reclassification</i> | <i>Additions</i> | <i>Disposals</i> | <i>Cumulative depreciation</i> | <i>Book value end</i> | <i>Book value begin</i> |
| I. IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE INTANGIBLE ASSETS | | | | | | | | | | | | | | | |
| Software und Lizenzrechte <i>Software and licenses</i> | 3.690.315 | 251.820 | 17.519 | 0 | 831.036 | 502.376 | 4.288.313 | 1.152.354 | 187.594 | 5.000 | 1.130.665 | 473.507 | 2.002.106 | 2.286.207 | 2.537.961 |
| aktivierte Kundenbeziehungen <i>Capitalized customer relations</i> | 4.213.210 | 24 | 0 | 0 | 10.000 | 0 | 4.223.234 | 1.085.744 | 0 | -5.000 | 640.301 | 0 | 1.721.045 | 2.502.189 | 3.127.466 |
| Marken <i>Brands</i> | 6.419.636 | 0 | 0 | 0 | 236.330 | 5.642 | 6.650.324 | 804.113 | 0 | 0 | 542.125 | 1.789 | 1.344.450 | 5.305.874 | 5.615.523 |
| Technologien <i>Technologies</i> | 2.272.778 | 0 | 0 | 0 | 60.000 | 0 | 2.332.778 | 523.164 | 0 | 0 | 378.459 | 0 | 901.623 | 1.431.155 | 1.749.614 |
| Firmenwert <i>Goodwill</i> | 27.872.094 | 0 | 0 | 0 | 300.000 | 0 | 28.172.094 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 28.172.094 | 27.872.094 |
| Summe <i>Total</i> | 44.468.033 | 251.843 | 17.519 | 0 | 1.437.366 | 508.018 | 45.666.743 | 3.565.375 | 187.594 | 0 | 2.691.550 | 475.396 | 5.969.224 | 39.697.519 | 40.902.657 |
| Summe inmat. Vermögenswerte Total intangible assets | 44.468.033 | 251.843 | 17.519 | 0 | 1.437.366 | 508.018 | 45.666.743 | 3.565.375 | 187.594 | 0 | 2.691.550 | 475.296 | 5.969.224 | 39.697.519 | 40.902.657 |
| | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | | | |
| II. SACHANLAGEN Tangible assets | | | | | | | | | | | | | | | |
| <i>Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten, einschließlich der Bauten auf fremdem Grund leasehold improvements and buildings on land owned by others</i> | | | | | | | | | | | | | | | |
| Grund und Gebäude <i>Land and buildings</i> | 5.850.000 | 233.938 | 55.203 | 0 | 1.144.925 | 1.344.957 | 5.939.109 | 1.572.293 | 204.916 | -1.577 | 1.306.891 | 1.254.068 | 1.828.454 | 4.110.655 | 4.277.707 |
| Summe <i>Total</i> | 5.850.000 | 233.938 | 55.203 | 0 | 1.144.925 | 1.344.957 | 5.939.109 | 1.572.293 | 204.916 | -1.577 | 1.306.891 | 1.254.068 | 1.828.454 | 4.110.655 | 4.277.707 |
| <i>Technische Anlagen und Maschinen Technical equipment & machinery</i> | | | | | | | | | | | | | | | |
| Maschinen und masch. Anlagen <i>Machinery</i> | 679.873 | 0 | 0 | 0 | 45.207 | 9.178 | 715.902 | 264.494 | 0 | 0 | 181.635 | 9.178 | 436.950 | 278.951 | 415.379 |
| Summe <i>Total</i> | 679.873 | 0 | 0 | 0 | 45.207 | 9.178 | 715.902 | 264.494 | 0 | 0 | 181.635 | 9.178 | 436.950 | 278.951 | 415.379 |
| <i>Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung Other operating equipment, office & operating equipment</i> | | | | | | | | | | | | | | | |
| Betriebsausstattung <i>Operating fittings</i> | 4.705.909 | 77.340 | 19.689 | 0 | 743.587 | 374.844 | 5.171.680 | 1.432.602 | 29.225 | 1.577 | 689.139 | 178.320 | 1.974.223 | 3.197.457 | 3.273.307 |
| Summe <i>Total</i> | 4.705.909 | 77.340 | 19.689 | 0 | 743.587 | 374.844 | 5.171.680 | 1.432.602 | 29.225 | 1.577 | 689.139 | 178.320 | 1.974.223 | 3.197.457 | 3.273.307 |
| <i>Finance lease</i> | | | | | | | | | | | | | | | |
| Grund und Gebäude <i>Land and buildings</i> | 1.786.814 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1.786.814 | 59.560 | 0 | 0 | 59.560 | 0 | 119.120 | 1.667.694 | 1.727.254 |
| Betriebsausstattung und Fuhrpark <i>Operating equipment and vehicles</i> | 1.506.024 | 223.157 | 0 | 0 | 80.340 | 694.984 | 1.114.537 | 91.534 | 141.460 | 0 | 477.488 | 266.278 | 444.204 | 670.333 | 1.414.490 |
| Summe <i>Total</i> | 3.292.838 | 223.157 | 0 | 0 | 80.340 | 694.984 | 2.901.351 | 151.094 | 141.460 | 0 | 537.048 | 266.278 | 563.324 | 2.338.027 | 3.141.744 |
| Summe Sachanlagen Total property, plant and equipment | 14.528.620 | 534.434 | 74.892 | 0 | 2.014.059 | 2.423.964 | 14.728.041 | 3.420.483 | 375.601 | 0 | 2.714.712 | 1.707.844 | 4.802.951 | 9.925.090 | 11.108.137 |
| Summe Anlagevermögen Total fixed assets | 58.996.653 | 786.278 | 92.411 | 0 | 3.451.425 | 2.931.982 | 60.394.784 | 6.985.858 | 563.195 | 0 | 5.406.262 | 2.183.140 | 10.772.175 | 49.622.609 | 52.010.794 |

ANLAGESPIEGEL | FIXED ASSETS

ANLAGESPIEGEL 2011 | FIXED ASSETS 2011

| EUR | ANSCHAFFUNGSKOSTEN COST | | | | | | | ENTWICKLUNG ABSCHREIBUNG DEPRECIATION | | | | | | | |
|---|---------------------------|--------------------------|--|------------------|------------------|----------------|--------------------|---|--------------------------|------------------|------------------|----------------|----------------------------|-------------------|--------------------|
| | A/H Kosten Beginn | Währungsver- änderung | Zugänge aus Unternehmens- erwerb | Umgliederung | Zugang | Abgänge | A/H Kosten Ende | Stand 1.1. | Währungsver- änderung | Umgliederung | Zugang | Abgang | Abschr. kum. | Buchwert Ende | Buchwert Beginn |
| | Cost begin | Currency changes | Additions from acquisitions | Reclassification | Additions | Disposals | Cost end | Balance at 1.1 | Currency changes | Reclassification | Additions | Disposals | Cumulative depreciation | Book value end | Book value begin |
| I. IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE INTANGIBLE ASSETS | | | | | | | | | | | | | | | |
| Software und Lizenzrechte <i>Software and licenses</i> | 1.297.207 | 147 | 1.179.040 | 5.614 | 1.258.197 | 49.890 | 3.690.315 | 679.560 | -5 | 798 | 492.789 | 20.788 | 1.152.354 | 2.537.961 | 617.647 |
| aktivierte Kundenbeziehungen <i>Capitalised customer relations</i> | 3.202.210 | 0 | 1.011.000 | 0 | 0 | 0 | 4.213.210 | 597.148 | 5 | 0 | 488.591 | 0 | 1.085.744 | 3.127.466 | 2.605.062 |
| Marken <i>Brands</i> | 3.226.266 | 0 | 3.179.000 | 0 | 14.370 | 0 | 6.419.636 | 530.413 | 0 | 0 | 273.700 | 0 | 804.113 | 5.615.523 | 2.695.853 |
| Technologien <i>Technologies</i> | 1.550.946 | 0 | 476.000 | 0 | 246.231 | 399 | 2.272.778 | 164.090 | -539 | 0 | 359.613 | 0 | 523.164 | 1.749.614 | 1.386.856 |
| Firmenwert <i>Goodwill</i> | 13.294.149 | 0 | 14.577.945 | 0 | 0 | 0 | 27.872.094 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 27.872.094 | 13.294.149 |
| Summe <i>Total</i> | 22.570.778 | 147 | 20.422.985 | 5.614 | 1.518.798 | 50.289 | 44.468.033 | 1.971.211 | -539 | 798 | 1.614.693 | 20.788 | 3.565.375 | 40.902.657 | 20.599.567 |
| Summe inmat. Verm.werte Total intangible assets | 22.570.778 | 147 | 20.442.985 | 5.614 | 1.518.798 | 50.289 | 44.468.033 | 1.971.211 | -539 | 798 | 1.614.693 | 20.788 | 3.565.375 | 40.902.657 | 20.599.567 |
| | A/H Kosten Beginn | Währungsver- änderung | Zugänge aus Unternehmens- erwerb | Umgliederung | Zugang | Abgänge | A/H Kosten Ende | Stand 1.1. | Währungsver- änderung | Umgliederung | Zugang | Abgang | Abschr. kum. | Buchwert Ende | Buchwert Beginn |
| | Cost begin | Currency changes | Additions from acquisitions | Reclassification | Additions | Disposals | Cost end | Balance at 1.1 | Currency changes | Reclassification | Additions | Disposals | Cumulative depreciation | Book value end | Book value begin |
| II. SACHANLAGEN Tangible assets | | | | | | | | | | | | | | | |
| <i>Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten, einschließlich der Bauten auf fremdem Grund Leashold improvements and buildings on land owned by others</i> | | | | | | | | | | | | | | | |
| Grund und Gebäude <i>Land and buildings</i> | 3.336.050 | 0 | 2.527.230 | 0 | 17.605 | 30.885 | 5.850.000 | 1.389.268 | 0 | 0 | 183.025 | 0 | 1.572.293 | 4.277.707 | 1.946.782 |
| Summe <i>Total</i> | 3.336.050 | 0 | 2.527.230 | 0 | 17.605 | 30.885 | 5.850.000 | 1.389.268 | 0 | 0 | 183.025 | 0 | 1.572.293 | 4.277.707 | 1.946.782 |
| <i>Technische Anlagen und Maschinen Technical equipment & machinery</i> | | | | | | | | | | | | | | | |
| Maschinen und masch. Anlagen <i>Machinery</i> | 51.199 | 0 | 0 | 457.453 | 171.221 | 0 | 679.873 | 12.413 | 0 | 60.802 | 191.279 | 0 | 264.494 | 415.379 | 38.786 |
| Summe <i>Total</i> | 51.199 | 0 | 0 | 457.453 | 171.221 | 0 | 679.873 | 12.413 | 0 | 60.802 | 191.279 | 0 | 264.494 | 415.379 | 38.786 |
| <i>Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung Other operating equipment, office & operating equipment</i> | | | | | | | | | | | | | | | |
| Betriebsausstattung <i>Office equipment</i> | 1.737.261 | 334 | 2.569.855 | -463.067 | 1.073.462 | 211.936 | 4.705.909 | 981.909 | 0 | -61.600 | 620.027 | 107.734 | 1.432.602 | 3.273.307 | 755.352 |
| Summe <i>Total</i> | 1.737.261 | 334 | 2.569.855 | -463.067 | 1.073.462 | 211.936 | 4.705.909 | 981.909 | 0 | -61.600 | 620.027 | 107.734 | 1.432.602 | 3.273.307 | 755.352 |
| <i>finance lease</i> | | | | | | | | | | | | | | | |
| Grund und Gebäude <i>Land and buildings</i> | 0 | 0 | 1.786.814 | 0 | 0 | 0 | 1.786.814 | 0 | 0 | 0 | 59.560 | 0 | 59.560 | 1.727.254 | 0 |
| Betriebsausstattung und Fuhrpark <i>office equipment and carpool</i> | 0 | 0 | 1.515.752 | 0 | 37.969 | 47.697 | 1.506.024 | 0 | 0 | 0 | 91.534 | 0 | 91.534 | 1.414.490 | 0 |
| Summe <i>Total</i> | 0 | 0 | 3.302.566 | 0 | 37.969 | 47.697 | 3.292.838 | 0 | 0 | 0 | 151.094 | 0 | 151.094 | 3.141.744 | 0 |
| Summe Sachanlagen Total tangible assets | 5.124.510 | 334 | 8.399.651 | -5.614 | 1.300.257 | 290.518 | 14.528.620 | 2.383.590 | 0 | -798 | 1.145.425 | 107.734 | 3.420.483 | 11.108.137 | 2.740.920 |
| Summe Anlagevermögen Total fixed assets | 27.695.288 | 481 | 28.822.636 | 0 | 2.819.055 | 340.806 | 58.996.653 | 4.354.801 | -539 | 0 | 2.760.118 | 128.522 | 6.985.858 | 52.010.794 | 23.340.487 |

KONZERNANHANG 2012 NOTES 2012

KONZERNANHANG 2012 | NOTES 2012

A. Allgemeine Angaben

Informationen zum Unternehmen

Die S&T AG (vormals Quanmax AG¹) ist eine Aktiengesellschaft nach österreichischem Recht und hat ihren Sitz in 4021 Linz, Industriezeile 35, Österreich. Sie ist beim Firmenbuchgericht in Linz, FN 190.272 m eingetragen.

Gegründet wurde die Gesellschaft 1990 in Linz, Oberösterreich. Die Geschäftstätigkeit umfasst unter anderem Entwicklung, Design und Veredelung sowie die Vermarktung von Produkten und speziellen Hardware und Software-Lösungen aus den Bereichen Computer-/Kommunikationstechnologie. Mit Beschluss der Hauptversammlungen vom 5. November 2012 und 6. November 2012 wurde die S&T System Integration & Technology Distribution AG als übertragende Gesellschaft mit der Quanmax AG als übernehmende Gesellschaft verschmolzen. Gleichzeitig wurde die Quanmax AG in S&T AG umbenannt. Die Eintragung der Verschmelzung im Firmenbuch erfolgte am 12. Dezember 2012.

Die Aktien der Gesellschaft notieren im Xetra - Segment des Prime Standard im regulierten Markt der Frankfurter Wertpapierbörse (FWB) in Frankfurt am Main, Deutschland.

Rechnungslegung

Die S&T AG hat ihren Konzernabschluss für das Jahr 2012 nach internationalen Rechnungslegungsvorschriften, den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der Europäischen Union anzuwenden sind, erstellt. Alle ab 1. Jänner 2012 verpflichtend anzuwendenden Verlautbarungen des International Accounting Standards Board (IASB) wurden berücksichtigt. Bedeutsame Auswirkungen neuer oder geänderter Standards werden unter „Anwendung von neuen und geänderten Standards“ beschrieben.

Die Erstellung des Konzernabschlusses erfolgt grundsätzlich unter Anwendung des Anschaffungskostenprinzips. Hiervon ausgenommen sind derivative Finanzinstrumente, die zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden, sowie zur Veräußerung verfügbare Finanzinstrumente, die zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden, sofern dieser verlässlich bestimmbar ist.

Der Konzernabschluss wurde in Euro aufgestellt. Soweit nicht anders vermerkt, werden alle Beträge in Tausend Euro (TEUR) angegeben. Bei Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Der Konzernabschluss wird auf den Stichtag des Mutterunternehmens aufgestellt. Das Geschäftsjahr entspricht dem Kalenderjahr. Die Jahresabschlüsse der einzelnen in den Konzernabschluss 2012 einbezogenen Gesellschaften wurden zum Stichtag des Konzernabschlusses aufgestellt.

¹ Die Quanmax AG wurde im Dezember 2012 nach der Verschmelzung mit der S&T System Integration & Technology Distribution AG in S&T AG umbenannt.

A. General information

Information on the company

S&T AG (formerly Quanmax AG¹) is a joint stock company constituted according to the legal codes of Austria. Its headquarters are located in Industriezeile 35, A-4021 Linz, Austria. It is entered into the Court of Corporate Registry in Linz under the corporate number of FN 190.272 m.

The company was founded in Linz, Upper Austria in 1990. Its business activities comprise among other things the development, design, finishing and marketing of products, special hardware and software solutions in the areas of computers and communication technologies. A resolution passed at the Annual General Assembly held on November 5 and November 6, 2012 merged S&T System Integration & Technology Distribution AG (as the company being taken over) and Quanmax AG (as the company taking over). Quanmax AG was simultaneously renamed S&T AG. The entry of the merger into the corporate registry took place on December 12, 2012.

The shares of the company are listed on the Xetra Segment of the Prime Standard regulated market of the Frankfurt Stock Exchange, which is located in Frankfurt am Main, Germany.

Financial reporting

S&T AG compiled its financial statements for 2012 in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS), as they are to be applied in the European Union. All pronouncements issued by the International Accounting Standards Board (IASB) and required to be applied as of January 1, 2012 were taken into account. Significant effects of new or altered standards are described in the passage "Application of new and altered standards".

The compilation of the consolidated financial statements is made, as a basic rule, employing the principle of historical cost. Excepted from this are derivative financial instruments. They are measured at fair value, as are held for sale financial assets. These are measured at fair value in cases in which this can be reliably determined.

The consolidated financial statements are presented in euros. Unless otherwise noted, all amounts are reported in thousands of euros (TEUR). The adding up of rounded-off amounts and of percentages using automatized calculation tools can yield rounding off-caused differences of calculations.

The consolidated financial statements were compiled as of the balance sheet date of the parent company. The financial year corresponds to the calendar year. The annual financial statements of the companies consolidated in the consolidated financial accounts were compiled as of the balance sheet date of the consolidated financial accounts.

¹ Quanmax AG was renamed S&T AG after the merger in December 2012 with S&T System Integration & Technology Distribution AG.

Die Erstellung des Konzernabschlusses unter Beachtung der IFRS erfordert bei einigen Positionen, dass Annahmen getroffen werden, die sich auf den Ansatz in der Bilanz, beziehungsweise in der Gewinn- und Verlustrechnung des Konzerns, sowie auf die Angabe von Eventualvermögen und -verbindlichkeiten auswirken. Aufgrund der durchgeführten Unternehmenserwerbe, insbesondere der vormaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG im November 2011, wird auf die eingeschränkte Vergleichbarkeit mit den Vorjahreswerten hingewiesen.

Der Konzernabschluss der S&T AG wurde am 21. März 2013 durch den Vorstand zur Veröffentlichung freigegeben.

Anwendung neuer Rechnungslegungsstandards

Der Konzern hat nachfolgende Änderungen oder Neuregelungen von IFRS Standards und Interpretationen im Geschäftsjahr 2012 beachtet, soweit sie grundsätzlich angewendet werden.

| | Veröffentlichung durch IASB/IFRIC Publication by IASB/IFRIC | Zeitlicher Anwendungsbereich Initial time of application | Anwendung Application |
|---|--|---|--------------------------|
| Erstmalig verpflichtend anzuwendende und freiwillig vorzeitig angewandte neue bzw. überarbeitete Rechnungslegungsverlautbarungen <i>New and revised accounting statements that are required for the time to be applied and those that were applied voluntarily and ahead-of-schedule</i> | | | |
| Änderung von IFRS 7 – Änderung über die Übertragung von finanziellen Vermögenswerten <i>Alteration of IFRS 7 – Change in the transferring of financial assets</i> | Oktober 2010 <i>October 2010</i> | 01.07.2011 | Ja <i>Yes</i> |
| Änderungen von IFRS 1 – Drastische Hyperinflation und Streichung der festen Daten für erstmalige <i>Alteration of IFRS 1 – Severe hyperinflation and the removal of fixed dates for first-time adopters</i> | Dezember 2010 <i>December 2010</i> | 01.01.2012 | Ja <i>Yes</i> |
| Änderung von IAS 12 – Latente Steuern: Realisierung zugrunde liegender Vermögenswerte <i>Alteration of IAS 12 – Deferred taxes: recovery of underlying assets</i> | Dezember 2010 <i>December 2010</i> | 01.01.2012 | Ja <i>Yes</i> |
| IAS 19 Leistungen an Arbeitnehmer (überarbeitet 2011) <i>IAS 19 Employee benefits (revised 2011)</i> | Juni 2011 <i>June 2011</i> | 01.01.2013 | Ja <i>Yes</i> |

Änderung von IFRS 7 –

Angaben über die Übertragung von finanziellen Vermögenswerten

Die Änderung von IFRS 7 wurde im Oktober 2010 veröffentlicht und ist erstmals im Geschäftsjahr anzuwenden, das am oder nach dem 1. Juli 2011 beginnt. Die Änderung bestimmt umfangreiche neue qualitative und quantitative Angaben über übertragene finanzielle Vermögenswerte, die nicht ausgebucht wurden, und über das zum Berichtsstichtag bestehende anhaltende Engagement bei übertragenen finanziellen Vermögenswerten.

Diese Änderung betrifft allein die Angabepflichten im Abschluss und hat daher keine Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

Änderungen von IFRS 1 – Drastische Hyperinflation und Streichung der festen Daten für erstmalige Anwender

Das IASB stellt mit diesen Änderungen klar, wie die Bilanzierung gemäß IFRS

The compilation of the consolidated financial statements according to the IFRS requires the making of assumptions in certain items. These affect the recognition of assets in the balance sheet, and in the Group's income statement. Also affected are the disclosures on contingent assets and liabilities. To be noted is the limited comparability of values from previous years. This is due to the acquisitions of companies. This especially applies to that of the former S&T System Integration & Technology Distribution AG in November 2011.

The consolidated financial statements of S&T AG were authorized for publication by the Executive Board on March 21, 2013.

Application of new financial reporting standards

The Group observed in financial year 2012 the following alterations of or revisions in the IFRS standards and interpretations, in cases in which they are, as a basic rule, to be applied.

Alteration of IFRS 7 –

disclosures of transfers of financial assets

The alteration of IFRS 7 was published in October 2010. It was to be initially applied in the financial year beginning on July 1, 2011. The alteration mandates comprehensive and new qualitative and quantitative reporting on financial assets that have been transferred and not de-recognized, and on any interests in transferred financial assets maintained as of the balance sheet date.

This alteration solely affects obligations to disclose in the annual financial accounts. It thus has no effects upon the assets, finances and earnings of the Group.

Alteration of IFRS 1 – Severe hyperinflation and the removal of fixed dates for first-time adopters

Das IASB stellt mit diesen Änderungen klar, wie die Bilanzierung gemäß IFRS

nach einer Periode, in der das Unternehmen die IFRS auf Grund einer von drastischer Hochinflation geprägten funktionalen Währung nicht einhalten konnte, wieder aufgenommen wird. Diese Änderung hat keine Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

Änderung von IAS 12 –

Latente Steuern: Realisierung zugrunde liegender Vermögenswerte

Die Änderung bietet eine praktische Lösung für die Bewertung von latenten Steuern auf als Finanzinvestition gehaltene Immobilien, die gemäß IAS 40 zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden sowie auf neubewertete, nicht planmäßig abzuschreibende Vermögenswerte. Diese Änderung hat keine Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

IAS 19 Leistungen an Arbeitnehmer (überarbeitet 2011)

Der überarbeitete Standard IAS 19 wurde im Juni 2011 veröffentlicht und ist verpflichtend erstmals im Geschäftsjahr anzuwenden, das am oder nach dem 1. Januar 2013 beginnt.

Die vorgenommenen Anpassungen reichen von grundlegenden Änderungen, bspw. betreffend der Ermittlung von erwarteten Erträgen aus dem Planvermögen und der Aufhebung der Korridormethode, welche der Verteilung bzw. der Glättung von aus den leistungsorientierten Verpflichtungen resultierenden Volatilität im Zeitablauf diene, bis zu bloßen Klarstellungen und Umformulierungen sowie neuen und geänderten Anhangangaben. Weiterhin erfolgt eine beschleunigte Erfassung von nachzuerrechnendem Dienstzeitaufwand. Der Standard fordert eine retrospektive Anwendung.

Bislang erfasste der Konzern die versicherungsmathematischen Gewinne und Verluste einer Periode unmittelbar im Periodenergebnis als Personalaufwand.

Ab dem Geschäftsjahr 2012 wendet der Konzern den überarbeiteten Standard freiwillig vorzeitig an. Die Änderungen wurden rückwirkend in Übereinstimmung mit IAS 8 vorgenommen und führten zur Anpassung der Finanzinformationen des Vorjahres. Die Auswirkungen der vorzeitigen Anwendung des überarbeiteten Standards IAS 19, insbesondere hinsichtlich der Erfassung versicherungsmathematischer Gewinne und Verluste, die auf erfahrungsbedingten Anpassungen und Änderungen versicherungsmathematischer Annahmen basieren, betreffen das angesammelte Ergebnis, die sonstigen Eigenkapitalbestandteile sowie den Personalaufwand und stellen sich wie folgt dar:

| | 31.12.2011 vor Berichtigung prior to adjustment | 31.12.2011 nach Berichtigung subsequent to adjustment | 31.12.2011 Abweichung divergence | 01.01.2011 vor Berichtigung prior to adjustment | 01.01.2011 nach Berichtigung subsequent to adjustment | 01.01.2011 Abweichung divergence |
|--|--|--|--|--|--|--|
| Eigenkapital Equity | | | | | | |
| angesammelte Ergebnisse Accumulated results | 9.886 | 10.056 | +170 | 2.837 | 3.155 | +318 |
| Sonstige Eigenkapitalbestandteile Other equity components | -314 | -484 | -170 | 72 | -246 | -318 |
| Personalaufwand Personnel expenditure | | | | | | |
| Aufwendungen für Abfertigungen und Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen Expenditures for severance pay and pensions | 368 | 516 | +148 | - | - | - |

Die übrigen Änderungen des IAS 19 (überarbeitet 2011) haben keine nennenswerte Auswirkung auf den Konzernabschluss 2012 und das Vorjahr.

Der Effekt auf das Ergebnis je Aktie aufgrund der Anpassung im Jahr 2011 und die Auswirkung auf das Jahr 2012 betragen weniger als EUR 0,01.

Nicht vorzeitig angewandte und noch nicht verpflichtend anwendbare neue bzw. überarbeitete Rechnungslegungsverlautbarungen.

Der IASB hat nachfolgend aufgelistete Standards und Interpretationen veröffentlicht, die bereits im Rahmen des Komitologieverfahrens in das EU-Recht

nach einer Periode, in der das Unternehmen die IFRS auf Grund einer von drastischer Hochinflation geprägten funktionalen Währung nicht einhalten konnte, wieder aufgenommen wird. Diese Änderung hat keine Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

Alteration of IAS 12 –

Deferred taxes: recovery of underlying assets

Die Änderung bietet eine praktische Lösung für die Bewertung von latenten Steuern auf als Finanzinvestition gehaltene Immobilien, die gemäß IAS 40 zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden sowie auf neubewertete, nicht planmäßig abzuschreibende Vermögenswerte. Diese Änderung hat keine Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

IAS 19 Employee benefits (revised 2011)

The revised IAS 19 standard was published in June 2011 and is required to be initially applied in the financial year beginning on or after January 1, 2013.

The alterations undertaken comprise significant changes, with these including the determination of earnings expected to issue from plan assets and from the rescinding of the corridor method. This was used to apportion or equalize over the passage of time volatility resulting from pension obligations. These changes also included mere clarifications and reformulations, and new and altered disclosures in the notes. The revision also comprises an expedited recognition of past service cost. The standard requires a retrospective application.

The Group had recognized actuarial gains and losses arising in a period in its results as a personnel expenditure.

The Group started applying, voluntarily, the revised standard in financial year 2012. The amounts reported for previous years were correspondingly adjusted in accordance with IAS 8. This led to an adjustment of the previous year's financial information. The ramifications of the ahead-of-schedule application of the revised IAS 19 standard, with this especially involving the recognition of actuarial profits and losses based on experience-caused adjustments and on the alteration of actuarial assumptions, involve the cumulative results, the other components of equity, and expenditure for personnel. They take the following forms:

The other alterations of IAS 19 (revised in 2011) do not have any significant ramifications upon the consolidated financial statements for 2012 and 2011.

The effects upon the earnings per share resulting from the adjustments undertaken of 2011 and the ramifications upon 2012 amounted to less than Euro 0.01.

New or revised accounting statements that are not being applied ahead-of-schedule and that are not yet obligatory.

The IASB has published the standards and interpretations listed below. These have already been incorporated into the EU's legal code, as part of the comi-

übernommen wurden, aber im Geschäftsjahr 2012 noch nicht verpflichtend anzuwenden waren. Der Konzern wendet diese Standards und Interpretationen nicht vorzeitig an.

| | Veröffentlichung durch IASB/IFRIC <i>Published by IASB / IFRIC</i> | Zeitlicher Anwendungsbereich gem. EU-Endorsement <i>Temporal scope</i> | Anwendung <i>Application</i> |
|---|--|--|---------------------------------|
| Anwendung zum 31.12.2012 zulässig (EU-Endorsement erfolgt) <i>Application permissible as of 31.12.2012 (EU endorsement rendered)</i> | | | |
| Änderung von IAS 1 – Darstellung von Bestandteilen des sonstigen Ergebnisses <i>Alteration of IAS 1 – Depiction of components of the other results</i> | Juni 2011 <i>June 2011</i> | 01.07.2012 | Nein <i>No</i> |
| Änderung von IFRS 7 – Angaben: Saldierung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Schulden <i>Alteration of IFRS 7 – Disclosures: offsetting of financial assets and financial liabilities</i> | Dezember 2011 <i>December 2011</i> | 01.01.2013 | Nein <i>No</i> |
| IFRS 10 Konzernabschlüsse <i>IFRS 10 Consolidated financial statements</i> | Mai 2011 <i>May 2011</i> | 01.01.2014 | Nein <i>No</i> |
| IFRS 11 Gemeinschaftliche Verträge <i>IFRS 11 Joint arrangements</i> | Mai 2011 <i>May 2011</i> | 01.01.2014 | Nein <i>No</i> |
| IFRS 12 Angaben über Beteiligungen an anderen Unternehmen <i>IFRS 12 Disclosure of interests in other entities</i> | Mai 2011 <i>May 2011</i> | 01.01.2014 | Nein <i>No</i> |
| IFRS 13 Bestimmung des beizulegenden Zeitwerts <i>IFRS 13 Fair value measurement</i> | Juni 2011 <i>June 2011</i> | 01.01.2013 | Nein <i>No</i> |
| Änderung von IAS 12 – Latente Steuern: Realisierung zugrunde liegender Vermögenswerte <i>Alteration of IAS 12 – Deferred taxes: recovery of underlying assets</i> | Dezember 2010 <i>December 2010</i> | 01.01.2013 | Nein <i>No</i> |
| IAS 27 Einzelabschlüsse (überarbeitet 2011) <i>IAS 27 Separate financial statements (revised 2011)</i> | Mai 2011 <i>May 2011</i> | 01.01.2014 | Nein <i>No</i> |
| IAS 28 Anteile an assoziierten Unternehmen und Gemeinschaftsunternehmen (überarbeitet 2011) <i>IAS 28 Investments in associates and joint ventures (revised 2011)</i> | Mai 2011 <i>May 2011</i> | 01.01.2014 | Nein <i>No</i> |
| Änderung von IAS 32 – Saldierung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Schulden <i>Alteration of IAS 32 – Offsetting of financial assets and financial liabilities</i> | Dezember 2011 <i>December 2011</i> | 01.01.2014 | Nein <i>No</i> |
| IFRIC 20 Kosten der Abraumbeseitigung während des Abbaubetriebes im Tagebau <i>IFRIC 20 Stripping costs in the production phase of a surface mine</i> | Oktober 2010 <i>October 2010</i> | 01.01.2013 | Nein <i>No</i> |

Nachfolgend werden die wesentlichen Standards sowie deren erwartete Auswirkungen auf den Konzern kurz erläutert:

Änderung von IAS 1 – Darstellung von Bestandteilen des sonstigen Ergebnisses

Die Änderung von IAS 1 wurde im Juni 2011 veröffentlicht und ist erstmals im Geschäftsjahr anzuwenden, das am oder nach dem 1. Juli 2012 beginnt. Die Änderung des IAS 1 betrifft die Darstellung der Bestandteile des sonstigen Ergebnisses. Dabei sind Bestandteile, für die künftig eine erfolgswirksame Umgliederung vorgesehen ist (sog. Recycling), gesondert von Bestandteilen, die im Eigenkapital verbleiben, darzustellen.

Diese Änderung betrifft allein die Darstellungsweise im Abschluss und hat daher keine Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

Änderungen von IAS 32 und IFRS 7 – Saldierung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Schulden

Die Änderung von IAS 32 und IFRS 7 wurde im Dezember 2011 veröffentlicht und ist erstmals im Geschäftsjahr anzuwenden, das am oder nach dem 1. Januar 2014 resp. 1. Januar 2013 beginnt. Mit der Änderung sollen bestehende Inkonsistenzen über eine Ergänzung der Anwendungsleitlinien beseitigt werden. Die bestehenden grundlegenden Bestimmungen zur Saldierung von Finanzinstrumenten werden jedoch beibehalten. Mit der Änderung werden darüber hinaus ergänzende Angaben definiert.

Die Änderung wird keine Auswirkungen auf die vom Konzern angewandten Rechnungslegungsmethoden haben, jedoch weitere Angaben nach sich ziehen.

tology procedure. They were not required to be applied in financial year 2012. The Group is not applying these standards and interpretations on an ahead-of-schedule basis.

The following briefly elucidate the key standards and the effects expected to issue from them upon the Group.

Alteration of IAS 1 – Depiction of components of other results

The alteration of IAS 1 was published in June 2011 and is to be initially applied in the financial year beginning on or subsequent to July 1, 2012. The alteration of IAS 1 involves the depiction of the components of the other results. It stipulates that components foreseen for a future recategorization impacting upon income (so-called: "recycling") are to be reported separately from those remaining in the equity.

This alteration solely impacts upon depictions in the annual financial statements, and thus has no ramifications upon the Group's assets, finances and earnings.

Alterations of IAS 32 and IFRS 7 – Offsetting of Financial Assets and Financial Liabilities

The alterations of IAS 32 and IFRS 7 were published in December 2011, and are to be initially applied in the financial year beginning on or subsequent to January 1, 2014 or January 1, 2013 respectively. The alteration is designed to remove inconsistencies involving an amendment to the application guidelines. The extant basic stipulation on the offsetting of financial instruments will, however, be retained. The alteration establishes which supplemental disclosures are required.

The alteration will have no effects upon the methods of financial reporting used by the Group. It will require, however, the disclosure of further information.

IFRS 10 Konzernabschlüsse

IFRS 10 wurde im Mai 2011 veröffentlicht und ist erstmals im Geschäftsjahr anzuwenden, das am oder nach dem 1. Januar 2014 beginnt. Der neue Standard ersetzt die Bestimmungen des bisherigen IAS 27 „Konzern- und Einzelabschlüsse“ zur Konzernrechnungslegung und die Interpretation SIC-12 „Konsolidierung – Zweckgesellschaften“. IFRS 10 begründet ein einheitliches Beherrschungskonzept, welches auf alle Unternehmen einschließlich der Zweckgesellschaften Anwendung findet. Im Juni 2012 wurden zudem die überarbeiteten Übergangsrichtlinien zu IFRS 10-12 veröffentlicht, die die Erstanwendung der neuen Standards erleichtern sollen.

Die mit IFRS 10 eingeführten Änderungen erfordern gegenüber der bisherigen Rechtslage erhebliche Ermessensausübung des Managements bei der Beurteilung der Frage, über welche Unternehmen im Konzern Beherrschung ausgeübt wird und ob diese daher im Wege der Vollkonsolidierung in den Konzernabschluss einzubeziehen sind.

S&T wird den neuen Standard ab dem Geschäftsjahr 2014 anwenden. Das Unternehmen erwartet daraus keine wesentlichen Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz-, und Ertragslage des Konzerns.

IFRS 11 Gemeinschaftliche Vereinbarungen

IFRS 11 wurde im Mai 2011 veröffentlicht und ist erstmals im Geschäftsjahr anzuwenden, das am oder nach dem 1. Januar 2014 beginnt. Der Standard ersetzt den IAS 31 „Anteile an Gemeinschaftsunternehmen“ und die Interpretation SIC-13 „Gemeinschaftlich geführte Unternehmen – Nicht monetäre Einlagen durch Partnerunternehmen“. Mit IFRS 11 wird das bisherige Wahlrecht zur Anwendung der Quotenkonsolidierung bei Gemeinschaftsunternehmen aufgehoben. Diese Unternehmen werden künftig allein At-Equity in den Konzernabschluss einbezogen.

S&T wird den neuen Standard ab dem Geschäftsjahr 2014 anwenden. Das Unternehmen erwartet daraus keine wesentlichen Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz-, und Ertragslage des Konzerns.

IFRS 12 Angaben über Beteiligungen an anderen Unternehmen

IFRS 12 wurde im Mai 2011 veröffentlicht und ist erstmals im Geschäftsjahr anzuwenden, das am oder nach dem 1. Januar 2014 beginnt. Der Standard regelt einheitlich die Angabepflichten für den Bereich der Konzernrechnungslegung und konsolidiert die Angaben für Tochterunternehmen, die bislang in IAS 27 geregelt waren, die Angaben für gemeinschaftlich geführte und assoziierte Unternehmen, welche sich bislang in IAS 31 bzw. IAS 28 befanden, sowie für strukturierte Unternehmen.

S&T wird den neuen Standard ab dem Geschäftsjahr 2014 anwenden. Da der neue Standard neben den zuvor bestandenen Erläuterungspflichten neue Angabepflichten formuliert, werden die Konzernangaben zu diesem Unternehmenskreis künftig umfassender sein.

IFRS 13 Bestimmung des beizulegenden Zeitwerts

IFRS 13 wurde im Mai 2011 veröffentlicht und ist erstmals im Geschäftsjahr anzuwenden, das am oder nach dem 1. Januar 2013 beginnt. Der Standard legt Richtlinien für die Ermittlung des beizulegenden Zeitwerts fest und definiert umfassende quantitative und qualitative Angaben über die Bewertung zum beizulegenden Zeitwert. Nicht zum Regelungsbereich des Standards gehört dagegen die Frage, wann Vermögenswerte und Schulden zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden müssen oder können. IFRS 13 definiert den beizulegenden Zeitwert als den Preis, den eine Partei in einer regulären Transaktion zwischen Marktteilnehmern am Bewertungsstichtag für den Verkauf eines Vermögenswerts erhalten oder für die Übertragung einer Verbindlichkeit zahlen würde.

Die Anwendung von IFRS 13 wird keine wesentlichen Auswirkungen auf die Darstellung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns haben.

IFRS 10 Consolidated Financial Statements

IFRS 10 was published in May 2011. It is to be initially applied in the financial year beginning on or subsequent to January 1, 2014. The new standard replaces the stipulations of the previous IAS 27 “Consolidated and Separate Financial Statements”, which applies to principles used in consolidated financial accounts, and the SIC 12 Interpretation of “Consolidation – Special Purpose Entities”. IFRS 10 substantiates a single concept of control. This is to be applied to all companies, with these including special purpose entities. In June 2012, revised transition guidelines pertaining to IFRS 10-12 were also published. These are intended to ease the initial application of the new standards.

The alterations introduced by IFRS 10 bring about a significant change vis-à-vis the previously applicable legal code. The alterations demand a considerable exercise of judgment by management when assessing the issue of which companies in the group are subject to control, and whether or not these companies are to be consolidated into the consolidated financial accounts via a full consolidation.

S&T will apply the new standard as of financial year 2014. The company expects no significant ramifications from it upon the Group’s assets, finances and earnings.

IFRS 11 Joint Arrangements

IFRS 11 was published in May 2011, and is to be initially applied in the financial year beginning on or subsequent to January 1, 2014. The standard replaces IAS 31 “Interests in Joint Ventures” and the SIC-13 Interpretation “Jointly Controlled Entities – Non-Monetary Contributions by Venturers”. IFRS 11 rescinds the option previously available of applying proportionate consolidation to joint ventures. These companies are to be consolidated at equity into consolidated financial statements.

S&T will apply the new standard as of financial year 2014. The company expects no significant ramifications from it upon the Group’s assets, finances and earnings.

IFRS 12 Disclosures of Interests in Other Entities

IFRS 12 was published in May 2011, and is to be initially applied in the financial year beginning on or subsequent to January 1, 2014. The standard provides a single set of obligations to disclose. These apply to the compilation of consolidated financial statements. The standard consolidates the disclosures made by subsidiaries. These, in turn, had been previously covered in IAS 27. It also applies to disclosures on jointly managed and associated companies, which had previously been covered in IAS 31 and IAS 28, and to structured companies.

S&T will apply the new standard as of financial year 2014. The new standard adds newly-formulated requirements of disclosure to the previously-extant obligations to elucidate. This means that the consolidated notes to the accounts on this grouping of companies will in the future be more extensive.

IFRS 13 Fair Value Measurement

IFRS 13 was published in May 2011. It is to be initially applied in the financial year beginning on or subsequent to January 1, 2013. The standard establishes guidelines for the determination of fair value, and sets comprehensive quantitative and qualitative specifications on the measurement of fair value. The issue of the point in time in which assets and liabilities can or have to be measured at fair value does not form part of the scope of regulation of the standard. IFRS 13 defines fair value to be the price that would be received to sell an asset or paid to transfer a liability in an orderly transaction between market participants at the measurement date.

The application of IFRS 13 will have no significant effects upon the depiction of the Group’s assets, finances and earnings.

Darüber hinaus hat der IASB nachfolgend aufgelistete Standards veröffentlicht, die noch im Rahmen des Komitologieverfahrens in das EU-Recht zu übernehmen sind, und im Geschäftsjahr 2012 noch nicht verpflichtend anzuwenden waren:

| | Veröffentlichung durch IASB/IFRIC | Zeitlicher Anwendungsbereich |
|---|---------------------------------------|------------------------------|
| | Published by IASB/IFRIC | Temporal scope |
| Änderung von IFRS 1 – Darlehen der öffentlichen Hand <i>Alteration of IFRS 1 – Loans from the public sector</i> | März 2011 <i>March 2011</i> | 01.01.2013 |
| IFRS 9 Finanzinstrumente: Klassifizierung und Bewertung <i>IFRS 9: Financial instruments: classification and measurement</i> | 2009 und 2010 <i>2009 and 2010</i> | 01.01.2015 |
| Änderung von IFRS 7 und IFRS 9 – Angaben: Zeitlicher Anwendungsbereich und Übergangsbestimmungen <i>Alterations of IFRS 7 and IFRS 9 – Disclosures: times of application and transitional stipulations</i> | Dezember 2011 <i>December 2011</i> | 01.01.2015 |
| Änderung von IFRS 10, IFRS 11 und IFRS 12 – Übergangsbestimmungen <i>Alterations of IFRS 10, IFRS 11 and IFRS 12 – Transitional stipulations</i> | Juni 2012 <i>June 2012</i> | 01.01.2013 |
| Änderung von IFRS 10, IFRS 12 und IAS 27 – Investmentgesellschaften <i>Alteration of IFRS 10, IFRS 12 and IAS 27 – Investment companies</i> | Oktober 2012 <i>October 2012</i> | 01.01.2014 |
| Verbesserung zu IFRS (2009 - 2011) <i>Improvements of IFRS (2009-2011)</i> | Mai 2012 <i>May 2012</i> | diverse <i>diverse</i> |

Nachfolgend wird der wesentliche Standard sowie die erwartete Auswirkungen auf den Konzern kurz erläutert:

IFRS 9 Finanzinstrumente: Klassifizierung und Bewertung

Der erste Teil der Phase I bei der Vorbereitung des IFRS 9 Finanzinstrumente wurde im November 2009 veröffentlicht. Der Standard beinhaltet Neuregelungen zur Klassifizierung und Bewertung von finanziellen Vermögenswerten. Hiernach sind Schuldinstrumente abhängig von ihren jeweiligen Charakteristika und unter Berücksichtigung des Geschäftsmodells entweder zu fortgeführten Anschaffungskosten oder erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert zu bilanzieren. Eigenkapitalinstrumente sind immer zum beizulegenden Zeitwert zu bilanzieren. Wertschwankungen von Eigenkapitalinstrumenten dürfen aber aufgrund des eingeräumten instrumentenspezifischen Wahlrechts, welches im Zeitpunkt des Zugangs des Finanzinstruments ausübbar ist, im sonstigen Ergebnis erfasst werden. In diesem Fall würden für Eigenkapitalinstrumente nur bestimmte Dividenerträge erfolgswirksam erfasst. Eine Ausnahme bilden finanzielle Vermögenswerte, die zu Handelszwecken gehalten werden und die zwingend erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert zu bewerten sind. Der IASB hat im Oktober 2010 den zweiten Teil der Phase I des Projekts abgeschlossen. Der Standard wurde damit um die Vorgaben zu finanziellen Verbindlichkeiten ergänzt und sieht vor, die bestehenden Klassifizierungs- und Bewertungsvorschriften für finanzielle Verbindlichkeiten mit folgenden Ausnahmen beizubehalten: Auswirkungen aus der Änderung des eigenen Kreditrisikos bei finanziellen Verbindlichkeiten, die als erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet klassifiziert wurden, müssen erfolgsneutral erfasst und derivative Verbindlichkeiten auf nicht notierte Eigenkapitalinstrumente dürfen nicht mehr zu Anschaffungskosten angesetzt werden. IFRS 9 ist erstmals im Geschäftsjahr anzuwenden, das am oder nach dem 1. Januar 2015 beginnt.

Die Anwendung des ersten Teils der Phase I wird Auswirkungen auf die Klassifizierung und Bewertung von finanziellen Vermögenswerten des Konzerns haben. Aus dem zweiten Teil dieser Projektphase werden keine wesentlichen Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns erwartet. Um ein umfassendes Bild potentieller Auswirkungen darzustellen, wird der Konzern die Auswirkungen erst in Verbindung mit den anderen Phasen, sobald diese veröffentlicht sind, quantifizieren.

B. Bilanzierungsgrundsätze

Konsolidierungsmethoden

Tochterunternehmen werden ab dem Erwerbszeitpunkt, d. h. ab dem Zeitpunkt, an dem der Konzern die Beherrschung erlangt, vollkonsolidiert. Die

The IASB has also published the standards listed below. These have yet to be incorporated into the EU’s legal code, as part of the comitology procedure. They were not required to be applied in financial year 2012.

The following briefly elucidate the key standards and the effects expected to issue from them upon the Group.

IFRS 9 Financial instruments: classification and measurement

The first part of the first phase of the preparations for IFRS 9 “Financial Instruments” was published in November 2009. The standard contains new stipulations on the classification and measurement of financial assets. They state that debt instruments – with this depending upon their respective characteristics and taking into account the business model – are to be recognized at either their amortized value or at their fair value. The latter impacts upon income. Fluctuations in the value of equity instruments may, due to the options granted and specific to the instruments and exercisable at the time of accession of the financial instrument, be reported in other results. In such cases, only certain dividend amounts are recognized in the income for the equity instruments. An exception is constituted by financial assets that held for trading and that are compelled to be measured at fair value, with this impacting upon income. The IASB concluded in October 2010 the second part of Phase I of the project. The standard was through this extended to comprise disclosures on financial liabilities. It prescribes the retention of the extant rules on the classification and measurement of financial liabilities, with the following exceptions. Effects resulting from the alteration of the proprietary risk borne by financial liabilities and hitherto measured and classified at fair value in a way impacting upon income now have to be recognized in a way not impacting upon income. Another exception: derivative liabilities based upon non-listed equity instruments may no longer be valued at costs of procurement. IFRS 9 is to be initially applied in the financial year beginning on or subsequent to January 1, 2015.

The application of the first part of Phase I will have ramifications upon the classification and measurement of Group financial assets. No significant effects are expected to issue from the second part of this phase of the project upon the assets, finances and earnings of the Group. To provide a comprehensive depiction of potential effects, the Group will quantify them only in association with those of the other phases. This will be done as soon as the latter have been published.

B. Accounting principles

Consolidation methods

Subsidiaries are fully-consolidated as of the time of their acquisition. This is defined to be the point in time in which the Group attained control over them.

Konsolidierung endet, sobald die Beherrschung durch das Mutterunternehmen nicht mehr besteht.

Die Vermögenswerte und Schulden der in den Konzernabschluss einbezogenen in- und ausländischen Unternehmen werden nach den für den S&T AG Konzern einheitlich geltenden Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angesetzt.

Alle konzerninternen Salden, Geschäftsvorfälle, unrealisierte Gewinne und Verluste aus konzerninternen Transaktionen und Dividenden werden in voller Höhe eliminiert. Bei den Konsolidierungsvorgängen werden die ertragsteuerlichen Auswirkungen berücksichtigt und latente Steuern in Ansatz gebracht.

Verluste eines Tochterunternehmens werden den Anteilen ohne beherrschenden Einfluss auch dann zugeordnet, wenn dies zu einem negativen Saldo führt.

Eine Veränderung der Beteiligungshöhe an einem Tochterunternehmen wird als Eigenkapitaltransaktion bilanziert, soweit kein Verlust der Beherrschung damit verbunden ist.

Unternehmenszusammenschlüsse werden unter Anwendung der Erwerbsmethode bilanziert. Die Anschaffungskosten eines Unternehmenserwerbs bemessen sich als Summe der übertragenen Gegenleistung, bewertet mit dem beizulegenden Zeitwert zum Erwerbszeitpunkt, und der Anteile ohne beherrschenden Einfluss am erworbenen Unternehmen. Bei jedem Unternehmenszusammenschluss bewertet die S&T AG die Anteile ohne beherrschenden Einfluss am erworbenen Unternehmen entweder zum beizulegenden Zeitwert oder zum entsprechenden Anteil des identifizierbaren und zum beizulegenden Zeitwert bewerteten Nettovermögens des erworbenen Unternehmens. Im Rahmen des Unternehmenszusammenschlusses angefallene Kosten werden als Aufwand erfasst und als sonstige betriebliche Aufwendungen ausgewiesen. Die Ergebnisse der erworbenen Unternehmen werden vom jeweiligen Erwerbszeitpunkt an in den Konzernabschluss einbezogen.

Erwirbt der Konzern ein Unternehmen, beurteilt er die geeignete Klassifizierung und Designation der finanziellen Vermögenswerte und übernommenen Schulden in Übereinstimmung mit den Vertragsbedingungen, wirtschaftlichen Gegebenheiten und vorherrschenden Bedingungen zum Erwerbszeitpunkt.

Eine vereinbarte bedingte Gegenleistung wird zum Erwerbszeitpunkt zum beizulegenden Zeitwert erfasst. Nachträgliche Änderungen des beizulegenden Zeitwerts einer bedingten Gegenleistung, die einen Vermögenswert oder eine Schuld darstellt, werden in Übereinstimmung mit IAS 39 entweder in der Gewinn- und Verlustrechnung oder im sonstigen Ergebnis im Eigenkapital erfasst. Eine bedingte Gegenleistung, die als Eigenkapital eingestuft ist, wird nicht neu bewertet und ihre spätere Abgeltung wird im Eigenkapital bilanziert.

Der Geschäfts- oder Firmenwert wird bei erstmaligem Ansatz zur Anschaffungskosten bewertet, die sich als Überschuss der übertragenen Gesamtgegenleistung und des Betrags des Anteils ohne beherrschenden Einfluss über die erworbenen identifizierbaren Vermögenswerte und übernommenen Schulden des Konzerns bemessen. Liegt diese Gegenleistung unter dem beizulegenden Zeitwert des Reinvermögens des erworbenen Tochterunternehmens, wird der Unterschiedsbetrag in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Nach dem erstmaligen Ansatz wird der Geschäfts- oder Firmenwert zu Anschaffungskosten abzüglich kumulierter Wertminderungsaufwendungen bewertet. Zum Zweck des Wertminderungstests wird der im Rahmen eines Unternehmenszusammenschlusses erworbene Geschäfts- oder Firmenwert ab dem Erwerbszeitpunkt den zahlungsmittelgenerierenden Einheiten des Konzerns zugeordnet, die vom Unternehmenszusammenschluss erwartungsgemäß profitieren werden. Dies gilt unabhängig davon, ob andere Vermögenswerte oder Schulden des erworbenen Unternehmens diesen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten zugeordnet werden.

The consolidation ends as soon as the control is no longer exerted by the corporate parent.

The assets and liabilities of the companies, from both Austria and abroad, consolidated in the consolidated financial statements are measured using the set of methods of accounting and valuation in force throughout the S&T AG Group.

All in-group balances, transactions, unrealized profits and losses arising from in-group transactions, and dividends are completely eliminated. Consolidation procedures take into account effects upon income taxes. Deferred taxes are recognized.

In cases of losses being registered by a subsidiary, these losses are also assigned to the non-controlling interests, when doing such will lead to a negative balance.

An alteration in the amount of the interest held in a subsidiary is reported as a transaction within the equity, in cases in which no loss of control is associated with it.

Corporate mergers are reported using the purchase method. The costs of procurement of a stake in a company is measured to be the sum of the consideration transferred – this is measured at the fair value prevailing as of the time of acquisition – and of the stakes in the company acquired lacking dominant control over it. Each case of corporate mergers leads to S&T AG's valuing the non-controlling interests in the company being acquired at either their fair value or as the corresponding share of the identifiable net assets – measured at fair value – of the company being acquired. Costs arising from the corporate merger are reported as expenditure in the other operating expenditure item. The results achieved by the companies acquired are consolidated as of the time of acquisition in the consolidated financial accounts.

When the Group acquires a company, it selects the classifications and designations suitable to the financial assets and liabilities assumed. These are to accord with the contractual conditions, business features and prevailing requirements.

Recognized at fair value as of the time of acquisition is a contractually agreed consideration. Ex post facto alterations of the fair value of a conditional consideration constituted by an asset or a liability are recognized either, in accordance with IAS 39, in the income statement, or in the other results component of the equity. A contingent consideration classified as being equity will not be re-measured. Its subsequent compensation will be reported in the equity.

Goodwill is measured upon initial recognition at costs of procurement. This is defined to be the excess of the sum of the consideration transferred and the value of the stake without dominant influence over the identifiable assets acquired, and of the liabilities assumed by the Group. In cases in which this consideration is less than the fair value of the net assets of the subsidiary acquired, this amount of difference is recognized in the income statement.

Subsequent to its initial recognition, the goodwill will be measured to be the costs of procurement less accumulated expenditures for value impairment. For purposes of a value impairment test, any goodwill acquired through a corporate merger will be assigned as of the time of acquisition to those cash-generating units of the Group that are expected to profit from the corporate merger. This is independent of the other assets or liabilities of the company acquired's being assigned to these cash-generating units.

Konsolidierungskreis

Zum Konzern der S&T AG gehören zum Stichtag 31. Dezember 2012 die folgenden Gesellschaften.

Group of consolidated companies

The following companies belonged to the S&T AG Group as of the balance sheet date of December 31, 2012.

| Gesellschaft Company | Sitz headquarters | Direkte Beteiligung direct holding | Funktionale Währung functional currency |
|--|------------------------------|--------------------------------------|---|
| S&T AG (vormals Quanmax AG) | Linz, Austria | Muttergesellschaft parent company | EUR |
| Xtro IT Solutions GmbH | Ismaning, Germany | 80% | EUR |
| Xtro IT Solutions GmbH | Linz, Austria | 100% | EUR |
| SecureGUARD GmbH | Linz, Austria | 69% | EUR |
| IQ Automation GmbH | Eching, Germany | 100% | EUR |
| MAXDATA (Schweiz) AG (vormals Belinea AG) | Baar, Switzerland | 90% | CHF |
| Funworld srl | Milano, Italy | 100% | EUR |
| computer betting company gmbh | Leonding, Austria | 100% | EUR |
| STS Sportwetten GmbH | Leonding, Austria | 100% | EUR |
| dorobet ltd. | Sliema, Malta | 99% | EUR |
| S&T Serbia d.o.o. | Belgrad, Serbia | 100% | RSD |
| S&T CEE Holding s.r.o., Slovakia | Bratislava, Slovakia | 100% | EUR |
| S&T Bulgaria e.o.o.d., Bulgaria | Sofia, Bulgaria | 100% | BGN |
| S&T Services Polska Sp.z.o.o., Poland | Warszawa, Poland | 100% | PLN |
| S&T Plus s.r.o., Czech Republic | Prague, Czech Republic | 100% | CZK |
| S&T BA d.o.o., Bosnia-Herzegovina | Sarajevo, Bosnia-Herzegovina | 100% | BAM |
| S&T CZ s.r.o., Czech Republic | Prague, Czech Republic | 100% | CZK |
| S&T Slovenija d.d., Slovenia | Ljubljana, Slovenia | 100% | EUR |
| S&T Hrvatska d.o.o., Croatia | Zagreb, Croatia | 100% | HRK |
| S&T Macedonia d.o.o.e.l., Macedonia | Skopje, Macedonia | 100% | MKD |
| S&T Consulting Hungary Kft., Hungary | Budaörs, Hungary | 100% | HUF |
| High Performance Systems Holding GmbH, Austria | Vienna, Austria | 100% | EUR |
| S&T Romania S.R.L., Romania | Bucharest, Romania | 100% | RON |
| S&T Slovakia s.r.o., Slovakia | Bratislava, Slovakia | 100% | EUR |
| S&T Asia Holding AG, Switzerland | St. Gallen, Switzerland | 100% | CHF |
| IMG (UK) Ltd., United Kingdom | London, United Kingdom | 100% | GBP |

Der Konsolidierungskreis im Geschäftsjahr 2012 hat sich wie folgt verändert:

| S&T AG und vollkonsolidierte Unternehmen | |
|--|----|
| 1.1.2012 | 31 |
| Erstmals einbezogen in 2012 | 1 |
| Abgang durch Verschmelzung im Konzern | -5 |
| Verkauf (Erstkonsolidierung) | -1 |
| 31.12.2012 | 26 |

Akquisitionen 2012

Die S&T AG hat zum 31. März 100% der Anteile an der S&T Software Development Sp. z o.o. erworben und letztendlich mit der S&T Services Polska Sp.z o.o., verschmolzen, um Kunden über ein erweitertes, höhermarginiges Produkt- und Serviceportfolio bedienen zu können. Die aus dem Zusam-

The grouping of companies consolidated into the Group changed as followed in financial year 2012:

| S&T AG and fully-consolidated companies | |
|---|----|
| 1.1.2012 | 31 |
| Initially consolidated in 2012 | 1 |
| Departure through in-Group merger | -5 |
| Sale (initial consolidation) | -1 |
| 31.12.2012 | 26 |

Acquisitions in 2012

S&T AG acquired as of March 31 100% of the shares of S&T Software Development Sp.z o.o. This was, in a final step, merged with S&T Services Polska Sp.z.o.o. This was undertaken to offer customers a larger and higher margin portfolio of products and services. The synergies resulting from the merger will

menschluss resultierenden Synergien entstehen somit sowohl kostenseitig als auch vertriebsseitig. Zum 31. Dezember 2012 ist die Kaufpreisallokation für die S&T Software Development Sp. z o.o. abgeschlossen. Die Kaufpreisaufteilung auf Basis der ermittelten beizulegenden Zeitwerte stellte sich zum Erwerbszeitpunkt wie folgt dar:

| Gesellschaft | Beizulegender Zeitwert |
|---|------------------------|
| Flüssige Mittel | 218 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 1.090 |
| Rechnungsabgrenzung und sonstige Vermögenswerte | 74 |
| Aktive latente Steuern | 51 |
| Sachanlagevermögen | 75 |
| Immaterielle Vermögenswerte | 18 |
| Summe Vermögenswerte | 1.526 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 212 |
| Sonstige Verbindlichkeiten und Rückstellungen | 459 |
| Summe Schulden | 671 |
| Nettovermögen | 855 |
| Gesamte Gegenleistung | 440 |
| Nettovermögen | -855 |
| Unterschiedsbetrag | -415 |
| davon Goodwill | 0 |
| davon Badwill | -415 |
| Kaufpreis bar beglichen | 370 |
| noch nicht bezahlte Kaufpreisanteile | 70 |
| Gesamte Gegenleistung | 440 |
| Kaufpreis in bar beglichen | 370 |
| Mit dem Tochterunternehmen erworbene Zahlungsmittel | -218 |
| Nettozahlungsmittelfluss aus dem Erwerb | 152 |

Der aus einer Akquisition folgende Badwill über TEUR 415 resultiert aus dem günstigen Erwerb einer sich in Restrukturierung befindlichen Gesellschaft und wurde in den sonstigen betrieblichen Erträgen erfasst.

Die Gesellschaft ist nach der Erstkonsolidierung zum 31. März 2012 per 31. Oktober 2012 mit der S&T Services Polska Sp. z o.o. verschmolzen worden. In diesem Zeitraum hat die Gesellschaft zu den Umsatzerlösen mit TEUR 255 und zum Periodenergebnis des Konzerns mit TEUR 65 beigetragen.

Hätte der Unternehmenszusammenschluss zu Jahresbeginn stattgefunden, hätten sich die Umsatzerlöse des Konzerns um TEUR 175 auf TEUR 339.677 erhöht und das Periodenergebnis um TEUR 8 auf TEUR 9.434 erhöht.

Entkonsolidierung 2012

Infolge einer Entkonsolidierung der IMG Japan K.K. zum 1. Jänner 2012 ist ein Nettovermögen in Höhe von TEUR 414 abgegangen. Demgegenüber stand ein Verzicht auf Forderungen durch die verkaufte Gesellschaft in Höhe von TEUR 350. Im Rahmen der Entkonsolidierung wurde ein Veräußerungsverlust von TEUR 64 verbucht.

positively impact upon the costs and distribution. Concluded as of March 31, 2012 was the purchase price allocation for S&T Software Development Sp. z o.o. The purchase price allocation was conducted on the basis of the determined fair value, and looked like this as of the time of acquisition:

| Company | Fair value |
|---|--------------|
| Liquid funds | 218 |
| Trade accounts receivable | 1,090 |
| Deferred and other assets | 74 |
| Deferred tax credits | 51 |
| Property, plant and equipment | 75 |
| Intangible assets | 18 |
| Total assets | 1,526 |
| Trade accounts payable | 212 |
| Other liabilities and provisions | 459 |
| Total liabilities | 671 |
| Net assets | 855 |
| Total consideration | 440 |
| Net assets | -855 |
| Difference | -415 |
| Of which goodwill | 0 |
| Of which badwill | -415 |
| Purchase price paid in cash | 370 |
| Components of purchase price yet to be paid | 70 |
| Total consideration | 440 |
| Purchase price paid in cash | 370 |
| Cash acquired with subsidiary | -218 |
| Net inflow of cash and cash equivalents from acquisition | 152 |

The badwill amounting to TEUR 415 resulted from an acquisition. This was an advantageously-acquired company undergoing restructuring. The badwill was comprised in the other operating earnings item.

Subsequent to its initial consolidation as of March 31, 2012, the company was merged as of October 31, 2012, with S&T Services Polska Sp. z o.o. During this period the company contributed TEUR 255 to the revenues and TEUR 65 to the Group's result for the period.

Had the corporate merger taken place at the beginning of the year, the Group's revenues would have increased by TEUR 175 to TEUR 339,677, and the results for the period by TEUR 8 to TEUR 9,434.

Deconsolidation in 2012

A deconsolidation as of January 1, 2012 of IMG Japan K.K. caused a disposal of net assets amounting to TEUR 414. That was offset by a waiver of receivables by the company sold amounting to TEUR 350. The deconsolidation yielded a disposal loss of TEUR 64.

| | |
|---|-------------|
| Enthaltene Gegenleistung in Form von Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten <i>Consideration received in the form of cash and cash equivalents</i> | - |
| Verzicht auf Forderung gegenüber einer Konzerngesellschaft <i>Waiver of a receivable due from Group company</i> | 350 |
| Gesamte erhaltene Gegenleistung Total consideration received | 350 |
| Enthaltene Gegenleistung <i>Consideration received</i> | 350 |
| Aufgegebenes Nettovermögen <i>Disposals of net assets</i> | - 414 |
| Veräußerungsverlust Net losses from disposals | - 64 |
| Durch Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente beglichener Veräußerungspreis <i>Disposal price paid in cash and cash equivalents</i> | - |
| Abzüglich mit dem Verkauf abgegebene Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente <i>Less cash and cash equivalents ceded in the sale of assets</i> | - 19 |
| Nettozahlungsmittelfluss aus dem Abgang von Tochterunternehmen Net flow of funds from the disposal of subsidiaries | - 19 |
| Aufgrund Beherrschungsverlust abgegangene Vermögenswerte und Schulden Assets and liabilities disposed of due to loss of control | |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i> | 373 |
| Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i> | 65 |
| Zahlungsmittel und Zahlungsäquivalente <i>Cash and cash equivalents</i> | 19 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i> | - 6 |
| Sonstige Verbindlichkeiten und Rückstellungen <i>Other liabilities and provisions</i> | - 37 |
| Veräußertes Nettovermögen Net assets sold | 414 |

Akquisitionen 2011

S&T System Integration & Technology Distribution AG

Die Quanmax AG (nunmehr S&T AG) hat zum 1. November 36% der Anteile an der S&T System Integration & Technology Distribution AG erworben. Der Erwerb erfolgte durch die anteilige Zeichnung der Kapitalerhöhung der S&T System Integration & Technology Distribution AG und der damit verbundenen Zuführung von 8 Mio. EUR an liquiden Mitteln durch die Quanmax AG (nunmehr S&T AG). Zusätzlich hat sich die Quanmax AG (nunmehr S&T AG) vertraglich verpflichtet Ende 2012 weitere liquide Mittel über 4 Mio. EUR im Rahmen einer zweiten Kapitalerhöhung der S&T System Integration & Technology Distribution AG zuzuführen.

Hintergrund für die Investorensuche der S&T System Integration & Technology Distribution AG war, dass die Rückzahlung bzw. Anschlussfinanzierung einer 2008 begebenen Anleihe der S&T System Integration & Technology Distribution AG nicht aus eigener Kraft gesichert werden konnte. Deshalb begann die S&T System Integration & Technology Distribution AG im März 2011 mit der Suche nach Investoren bzw. eines neuen Mehrheitsgesellschafters. Letztendlich hat die Quanmax AG zusammen mit der grosso holding GmbH Verträge für einen gemeinsamen Einstieg bei der S&T System Integration & Technology Distribution AG abgeschlossen. Durch die oben erläuterten Kapitalerhöhungen und einen Verzicht der Banken auf einen Teil der Anleiheverbindlichkeiten konnte das negative Eigenkapital der S&T System Integration & Technology Distribution AG restrukturiert werden. Details dazu wurden in der zwischen der Quanmax AG (nunmehr S&T AG), der grosso holding GmbH und den beteiligten Banken in der Restrukturierungsvereinbarung vom 3. Oktober 2011 vereinbart.

Unter Berücksichtigung der vertraglich bindenden Regelung zur Durchführung einer weiteren Kapitalerhöhung bei der S&T System Integration & Technology Distribution AG im Jahr 2012 wurde der sich dann ergebende Anteil der Quanmax AG (nunmehr S&T AG) an der S&T System Integration & Technology Distribution AG von über 40% bereits im Rahmen der Erstkonsolidierung zugrunde gelegt, da die wirtschaftlichen mit der Inhaberschaft der Anteile verbundenen Chancen und Risiken bereits zum 1. November 2011 bei der Quanmax AG (nunmehr S&T AG) lagen. Über eine vertragliche Vereinbarung mit der grosso holding GmbH stand der Quanmax AG (nunmehr S&T AG) ab 1. November 2011 die Mehrheit der Stimmrechte an der S&T System Integration & Technology Distribution AG zu weshalb die Gesellschaft samt ihrer Tochtergesellschaften ab 1. November 2011 mittels Vollkonsolidierung in den Konzernabschluss der Quanmax AG (nunmehr S&T AG) einbezogen wurden. Die Bewertung der Anteile ohne beherrschenden Einfluss erfolgte zum Erwerbs-

Acquisitions in 2011

S&T System Integration & Technology Distribution AG

Quanmax AG (now S&T AG) acquired as of November 1, 2011 36% of the shares of S&T System Integration & Technology Distribution AG. The acquisition was performed through the proportionate subscription to the capital increase conducted by S&T System Integration & Technology Distribution AG. This gave rise to an associated transfer of Euro 8 million in liquid funds from Quanmax AG (now S&T AG). The latter also contractually committed itself to providing by the end of 2012 further liquid funds amounting to more than Euro 4 million via the second capital increase made by S&T System Integration & Technology Distribution AG.

The reason why S&T System Integration & Technology Distribution AG was searching for investors was that a bond issued by the company in 2008 could not be repaid by the company itself. Nor could it secure follow-up financing. It was for that reason that S&T System Integration & Technology Distribution AG began in March 2011 to look for investors or for a new majority shareholder. Quanmax AG finally joined with grosso holding GmbH in concluding contracts for the joint taking of a stake in S&T System Integration & Technology Distribution AG. The capital increases elucidated above and a waiver on the part of the bank of payment for bond-derived liabilities enabled the restructuring of S&T System Integration & Technology Distribution AG's equity, which had been negative. The details of this transaction were agreed upon by Quanmax AG (now S&T AG), by grosso holding GmbH and by the banks involved on October 3, 2011 in the restructuring agreement.

Taking into account this contractually-binding stipulation on the conducting in 2012 of a further capital increase by S&T System Integration & Technology Distribution AG in 2012 caused Quanmax AG's (now S&T AG) holdings in S&T System Integration & Technology Distribution AG to comprise more than 40%. This formed the basis of the initial consolidation. This was due to Quanmax's (now S&T AG) assumption as of November 1, 2011 of the opportunities and risks associated with the shares. The contractual agreement reached with grosso holding GmbH caused Quanmax AG (now S&T AG) to have as of November 1, 2011 the majority of the voting rights held in S&T System Integration & Technology Distribution AG. This caused S&T System Integration & Technology Distribution AG and its subsidiaries to be fully consolidated as of November 1, 2011 in the consolidated financial statements of Quanmax AG (now S&T AG). The measurement of the non-controlling interests took place at the time of acquisition. It employed the corresponding share of the identifiable net assets

zeitpunkt zum entsprechenden Anteil des identifizierbaren Nettovermögens des erworbenen Unternehmens.

Der beizulegende Zeitwert der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen belief sich auf TEUR 56.071. Der Bruttobetrag der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen belief sich auf TEUR 69.521.

Der beizulegende Zeitwert der Rechnungsabgrenzung und sonstigen Vermögenswerte belief sich auf TEUR 27.629. Der Bruttobetrag der Rechnungsabgrenzung und sonstigen Vermögenswerte belief sich auf TEUR 27.704.

Zum Abschluss 31. Dezember 2011 war die Kaufpreisallokation bereits abgeschlossen. Die beizulegenden Zeitwerte der erworbenen identifizierbaren Vermögenswerte und Schulden der Gesellschaft stellten sich wie folgt dar:

| Gesellschaft | Beizulegender Zeitwert |
|---|------------------------|
| Flüssige Mittel | 10.755 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 56.071 |
| Vorräte | 7.076 |
| Rechnungsabgrenzung und sonstige Vermögenswerte | 27.629 |
| Aktive latente Steuern | 4.281 |
| Sachanlagevermögen | 5.974 |
| Immaterielle Vermögenswerte | 929 |
| Immaterielle Vermögenswerte aus Kaufpreisallokation | 4.122 |
| | 116.837 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 26.461 |
| Bankverbindlichkeiten | 31.113 |
| Sonstige Verbindlichkeiten und Rückstellungen | 53.158 |
| Passive latente Steuern | -338 |
| | 110.394 |
| Nettovermögen | 6.443 |
| Gesamte Gegenleistung | 12.368 |
| Anteile ohne beherrschenden Einfluss | 3.855 |
| Nettovermögen | -6.443 |
| Geschäfts- oder Firmenwert | 9.780 |
| Gesamte Gegenleistung | |
| anteilige Zeichnung der Kapitalerhöhung bei der S&T System Integration & Technology Distribution AG | 8.000 |
| ausgegebene Aktien | 368 |
| Verbindlichkeiten zur Zeichnung zweiter Kapitalerhöhung S&T System Integration & Technology Distribution AG | 4.000 |
| Gesamte Gegenleistung | 12.368 |
| <i>Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit</i> | |
| Transaktionskosten | -30 |
| <i>Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit</i> | |
| Kaufpreis in bar beglichen | -8.000 |
| Mit dem Tochterunternehmen erworbene Zahlungsmittel und übernommene Kontokorrentverbindlichkeiten | -2.992 |
| Nettozahlungsmittelfluss aus dem Erwerb | -11.022 |

Der im Rahmen der Akquisition entstandene Geschäfts- oder Firmenwert reflektiert im Wesentlichen die erwarteten Vorteile aus den künftigen Synergien der Quanmax AG (nunmehr S&T AG) und der S&T System Integration & Technology Distribution AG sowie des nach IFRS nicht gesondert zu bewertenden Mitarbeiterstamms von über 1400 Mitarbeitern in der S&T System Integration & Technology Distribution AG bzw. deren Tochtergesellschaften.

Der Geschäfts- oder Firmenwert ist steuerlich nicht nutzbar.

of the company acquired.

The fair value of the trade accounts receivable came to TEUR 56,071. The gross amount of the trade accounts receivable amounted to TEUR 69,521.

The fair value of the deferred and other assets came to TEUR 27,629. The gross amount of the deferred and other assets came to TEUR 27,704.

As of December 31, 2011, the purchase price allocation had already been concluded. The fair value of the acquired identifiable assets and liabilities of the company looked like this:

| Company | Fair value |
|---|----------------|
| Liquid funds | 10,755 |
| Trade accounts receivable | 56,071 |
| Inventories | 7,076 |
| Deferred and other assets | 27,629 |
| Deferred tax credits | 4,281 |
| Tangible assets | 5,974 |
| Intangible assets | 929 |
| Intangible assets from the purchase price allocation | 4,122 |
| | 116,837 |
| Trade accounts payable | 26,461 |
| Liabilities due to banks | 31,113 |
| Other liabilities and provisions | 53,158 |
| Deferred tax liabilities | -338 |
| | 110,394 |
| Net assets | 6,443 |
| Total consideration | 12,368 |
| Non-controlling interests | 3,855 |
| Net assets | -6,443 |
| Goodwill | 9,780 |
| Total consideration | |
| Proportionate subscription to the capital increase of S&T's System Integration & Technology Distribution AG second capital increase | 8,000 |
| Shares issued | 368 |
| Liabilities from the subscription to S&T's System Integration & Technology Distribution AG second capital increase | 4,000 |
| Total consideration | 12,368 |
| <i>Net cash flow from operating activities</i> | |
| Transaction costs | -30 |
| <i>Net cash flow from investment activities</i> | |
| Purchase price paid in cash | -8,000 |
| Cash and cash equivalents acquired with the subsidiary | -2,992 |
| Net flow of funds from the acquisition | -11,022 |

The goodwill ensuing from the acquisition essentially manifests the benefits expected to arise from the synergies forthcoming from the merger of Quanmax AG (now S&T AG) and S&T System Integration & Technology Distribution AG, and from the work force of more than 1400 employees staffing S&T System Integration & Technology Distribution AG and its subsidiaries. The IFRS stipulate that these are not to be measured separately.

The goodwill can not be used for taxation purposes.

Die Gesellschaft hat im Geschäftsjahr 2011 seit dem Erwerbszeitpunkt TEUR 56.038 zu den Umsatzerlösen und TEUR 2.501 zum Periodenergebnis des Konzerns beigetragen. Hätte der Unternehmenszusammenschluss zu Jahresbeginn stattgefunden, hätten sich im Geschäftsjahr 2011 die Umsatzerlöse des Konzerns auf TEUR 363.020 und das Periodenergebnis (einschließlich Ertrag aus dem Bankverzicht aufgrund der Restrukturierung in Höhe von TEUR 41.848) auf TEUR 26.654 erhöht.

computer betting company gmbh (einschließlich der Tochtergesellschaft STS Sportwetten GmbH)

Zu Beginn des Geschäftsjahres 2011 erwarb die Quanmax AG (nunmehr S&T AG) 100 % der Anteile der computer betting company gmbh (einschließlich der Tochtergesellschaft STS Sportwetten GmbH), Leonding, Österreich. Die Gesellschaft ist Spezialist für individuelle Softwaredienstleistungen im Bereich Solutions Infotainment.

Dorobet Ltd.

Im Oktober 2011 erwarb die Quanmax AG (nunmehr S&T AG) 99% einer kleineren Gesellschaft mit Sitz auf Malta. Die Dorobet Ltd. hält Lizenzen und ergänzt somit ideal den Bereich Solutions Infotainment.

S&T Serbia d.o.o.

Die S&T Serbia d.o.o. wurde 1996 gegründet und bis 2010 im Konsolidierungskreis der S&T System Integration & Technology Distribution AG einbezogen. Infolge der Insolvenz der S&T Schweiz Consulting AG im Jahr 2011 wurde die Gesellschaft von Quanmax AG (nunmehr S&T AG) zu 100% im Oktober 2011 übernommen. Die Gesellschaft beschäftigt sich mit Business Solutions, IT-Beratung bzw. Entwicklung und Implementierung von „Business Intelligence“, wie Data-Warehouse-Lösungen und Customer-Relationship-Management. Weiters werden Leistungen und Services in Zusammenhang mit Rechenzentren (Server und Storage) erbracht.

Der beizulegende Zeitwert der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen belief sich auf TEUR 1.689. Der Bruttobetrag der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen belief sich auf TEUR 1.924.

Der beizulegende Zeitwert der Rechnungsabgrenzung und sonstigen Vermögenswerte belief sich auf TEUR 1.572. Der Bruttobetrag der Rechnungsabgrenzung und sonstigen Vermögenswerte belief sich auf TEUR 1.572. Keine der Rechnungsabgrenzungen und sonstigen Vermögenswerte war wertgemindert und die gesamten vertraglich festgelegten Beträge sind voraussichtlich einbringlich.

Zum 31. Dezember 2011 war die Kaufpreisallokation für alle drei Unternehmen abgeschlossen. Die Kaufpreisaufteilung auf Basis der ermittelten beizulegenden Zeitwerte kumuliert für alle Akquisitionen stellte sich zum Erwerbszeitpunkt wie folgt dar:

After the time of its acquisition, the company contributed in financial year 2011 TEUR 56,038 to the Group's revenues and TEUR 2,501 to its results for the period. Had the corporate merger taken place at the beginning of the 2011 financial year, the revenues of the Group would have risen to TEUR 363,020 and the results for period (including the earnings stemming from the waiver of claims on the part of the banks due to the restructuring and amounting to TEUR 41,848) would have increased to TEUR 26,654.

computer betting company gmbh (including its subsidiary STS Sportwetten GmbH)

As of the beginning of the 2011 financial year, Quanmax AG (now S&T AG) acquired 100% of the shares of the computer betting company gmbh (including its subsidiary STS Sportwetten GmbH), Leonding, Austria. The company is a specialized in providing individual software services in the area of infotainment solutions.

Dorobet Ltd.

In October 2011, Quanmax AG (now S&T AG) acquired 99% of this small-sized company, whose headquarters are in Malta. Dorobet Ltd. owns licenses and is thus the ideal complement in the area of infotainment solutions.

S&T Serbia d.o.o.

S&T Serbia d.o.o. was founded in 1996, and was consolidated until 2010 in the group headed by S&T System Integration and Technology Distribution AG. The insolvency of S&T Schweiz Consulting AG in 2011 was followed by the company's being 100% taken over by Quanmax AG (now S&T AG) in October 2011. The company occupies itself with business solutions, IT consulting and development, and the implementing of such business intelligence tools as data warehouses and customer relationship management. The company also supplies services associated with computer centers (servers and storage).

The fair value of trade accounts receivable amounted to TEUR 1,689. The gross amount of trade accounts receivable amounted to TEUR 1,924.

The fair value of accruals and deferrals and of other assets came to TEUR 1,572. The gross amount of accruals and deferrals amounted to TEUR 1,572. None of the accruals or deferrals or other assets were value impaired. All of the contractually stipulated amounts are probably collectible.

As of December 31, 2011, the purchase price allocation for all three companies was concluded. The purchase price apportionment was made on the basis of the accumulated fair value determined for all acquisitions. This looked like the following as of the time of acquisition:

| Gesellschaft | Beizulegender Zeitwert |
|---|------------------------|
| Flüssige Mittel | 1.247 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 1.689 |
| Vorräte | 247 |
| Rechnungsabgrenzung und sonstige Vermögenswerte | 1.572 |
| Aktive latente Steuern | 135 |
| Sachanlagevermögen | 2.426 |
| Immaterielle Vermögenswerte | 797 |
| | 8.113 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 1.002 |
| Bankverbindlichkeiten, kurzfristig | 165 |
| Sonstige Verbindlichkeiten und Rückstellungen | 3.725 |
| Passive latente Steuern | 358 |
| | 5.250 |
| Nettovermögen | 2.863 |
| Gesamte Gegenleistung | 6.842 |
| Nettovermögen | -2.863 |
| Unterschiedsbetrag | 3.979 |
| davon Goodwill | 4.795 |
| davon Badwill | 816 |
| Gesamte Gegenleistung | |
| Kaufpreis in bar beglichen | 1.876 |
| noch nicht bezahlte Kaufpreisanteile | 1.246 |
| Verbindlichkeit aus bedingter Gegenleistung | 3.720 |
| Gesamte Gegenleistung | 6.842 |
| <i>Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit</i> | |
| Transaktionskosten | -25 |
| <i>Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit</i> | |
| Kaufpreis in bar beglichen | -1.876 |
| Mit dem Tochterunternehmen erworbene Zahlungsmittel | 1.247 |
| Nettozahlungsmittelfluss aus dem Erwerb | -654 |

Die im Rahmen der Akquisition entstandenen Geschäfts- oder Firmenwerte reflektieren im Wesentlichen die erwarteten Vorteile aus der Vertiefung der Wertschöpfungskette sowie der nutzbaren Synergien zwischen diesen Gesellschaften bzw. den übrigen Konzerngesellschaften. Die Geschäfts- oder Firmenwerte sind steuerlich nicht nutzbar.

Der aus einer Akquisition folgende Badwill über TEUR 816 resultiert aus dem günstigen Erwerb einer sich in Restrukturierung befindlichen Gesellschaft und wurde in den sonstigen betrieblichen Erträgen erfasst.

Die bedingten Gegenleistungen in Höhe von TEUR 3.720 beinhalten die Ausgabe von Aktien der Quanmax AG (nunmehr S&T AG), deren Anzahl sich nach dem künftigen Ergebnis der erworbenen Gesellschaft richtet. Der Bewertung wurde die Planung der Gesellschaft für die Jahre 2012 bis 2014 zugrunde gelegt. Im Jahr 2012 wurde mit einem Verkäufer eine Zusatzvereinbarung getroffen, nach welcher dieser auf seinen Anspruch aus der zweiten Tranche des ursprünglich vereinbarten bedingten Kaufpreises verzichtet. Aus diesem Grund konnte der gesamte bedingte Kaufpreis aus dem Erwerb in 2012 final abgerechnet werden. Aus der finalen Abrechnung ergab sich ein zusätzlicher Kaufpreis in Höhe von TEUR 283. Dieser Betrag wurde in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung unter den sonstigen betrieblichen Aufwendungen erfasst.

Die im Rahmen der Emission von Quanmax Aktien angefallenen Emissionskosten sind im Eigenkapital des Konzerns berücksichtigt.

| Company | Fair value |
|--|--------------|
| Liquid funds | 1,247 |
| Trade accounts receivable | 1,689 |
| Inventories | 247 |
| Deferred and other assets | 1,572 |
| Deferred tax credits | 135 |
| Property, plant and equipment | 2,426 |
| Intangible assets | 797 |
| | 8,113 |
| Trade accounts payable | 1,002 |
| Short-term loans from banks | 165 |
| Other liabilities and provisions | 3,725 |
| Deferred tax liabilities | 358 |
| | 5,250 |
| Net assets | 2,863 |
| Total consideration | 6,842 |
| Net assets | -2,863 |
| Difference | 3,979 |
| Of which goodwill | 4,795 |
| Of which badwill | 816 |
| Total consideration | |
| Purchase price paid in cash | 1,876 |
| Purchase price components yet to be paid | 1,246 |
| Liability from contingent consideration | 3,720 |
| Total cash | 6,842 |
| <i>Net cash flow from operating activities</i> | |
| Transaction costs | -25 |
| <i>Net cash flow from investment activities</i> | |
| Purchase price paid in cash | -1,876 |
| Cash and cash equivalents acquired with the subsidiary | 1,247 |
| Net flow of funds from the acquisition | -654 |

The goodwill ensuing from the acquisition is essentially comprised of the benefits expected to arise from the amplifying of the chain of value added and from the synergies capable of being exploited and stemming from and between the companies and from the other Group companies. The goodwill is not utilizable for tax purposes.

The badwill ensuing from an acquisition amounted to TEUR 816, and resulted from the advantageous acquisition of a company undergoing restructuring. This badwill was reported in the other operating earnings.

The contingent consideration amounted to TEUR 3,720 and comprised the issuing of Quanmax (now S&T AG) shares. Their number is dependent upon the results achieved in the future by the company acquired. The valuation was derived from the company's plans for the period 2012-2014. An ancillary agreement was reached in 2012 with a seller. In it, the seller waived its claim to a second tranche of the originally-agreed upon purchase price. Due to this, the entire contingent purchase price resulting from the acquisition could be settled in 2012. This final settlement yields a supplemental purchase price of TEUR 283. This amount was reported in the "other operating expenditures" item of the consolidated income statement.

The costs of issuance incurred through the issuing of Quanmax shares are taken into account in the Group's equity.

Die Gesellschaften haben im Geschäftsjahr 2011 seit dem Erwerbszeitpunkt TEUR 8.896 zu den Umsatzerlösen und TEUR 2.933 zum Periodenergebnis des Konzerns beigetragen. Hätten diese Unternehmenszusammenschlüsse zu Jahresbeginn stattgefunden, hätten sich im Geschäftsjahr 2011 die Umsatzerlöse des Konzerns auf TEUR 160.301 erhöht und das Periodenergebnis auf TEUR 8.129 vermindert.

Währungsumrechnung

Der Konzernabschluss wird in Euro, der Währung des Mutterunternehmens, aufgestellt. Jedes Unternehmen innerhalb des Konzerns legt seine funktionale Währung fest. Die im Abschluss des jeweiligen Unternehmens enthaltenen Posten werden unter Verwendung dieser funktionalen Währung bewertet. Fremdwährungstransaktionen werden zunächst zu dem am Tag des Geschäftsvorfalles gültigen Kassakurs in die funktionale Währung umgerechnet. Monetäre Vermögenswerte und Schulden in einer Fremdwährung werden zu jedem Stichtag unter Verwendung des Stichtagkurses in die funktionale Währung umgerechnet. Alle Währungsdifferenzen werden erfolgswirksam erfasst.

Die Vermögenswerte und Schulden der Unternehmen mit einer vom Euro abweichenden funktionalen Währung werden zum Stichtagskurs in Euro umgerechnet. Die Umrechnung von Erträgen und Aufwendungen dieser Unternehmen erfolgt mit Jahresdurchschnittskursen. Die hieraus resultierenden Währungsdifferenzen werden im Sonstigen Ergebnis erfasst oder als separater Bestandteil des Eigenkapitals erfasst. Der für ein ausländisches Unternehmen im Eigenkapital erfasste kumulative Betrag wird bei der Veräußerung dieses Unternehmens erfolgswirksam aufgelöst.

Die Wechselkurse der für den S&T Konzern wichtigsten Währungen verändern sich im Vorjahresvergleich wie folgt:

| Währung 1 Euro = | 2012 Durchschnittskurs | 2012 Stichtagskurs | 2011 Durchschnittskurs | 2011 Stichtagskurs |
|---------------------|---------------------------|-----------------------|---------------------------|-----------------------|
| BGL | 1,9587 | 1,9549 | 1,9542 | 1,9555 |
| CHF | 1,2053 | 1,2072 | 1,2340 | 1,2156 |
| CZK | 25,1458 | 25,1510 | 24,5892 | 25,7870 |
| HRK | 7,5213 | 7,5575 | 7,4384 | 7,5370 |
| HUF | 289,3242 | 292,3000 | 279,3100 | 314,5800 |
| PLN | 4,1843 | 4,0740 | 4,1187 | 4,3580 |
| RON | 4,4581 | 4,4445 | 4,2386 | 4,3233 |
| RSD | 112,4430 | 113,3360 | 101,5756 | 104,6410 |
| USD | 1,2856 | 1,3194 | 1,3943 | 1,2949 |

C. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die Abschlüsse der S&T AG sowie der Tochtergesellschaften werden nach folgenden einheitlichen Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätzen aufgestellt:

Ertrags- und Aufwandsrealisierung

Erträge werden erfasst, wenn es wahrscheinlich ist, dass der wirtschaftliche Nutzen dem Konzern zufließen wird und die Höhe der Erträge verlässlich bestimmt werden kann. Erträge sind zum beizulegenden Zeitwert der erhaltenen Gegenleistung zu bemessen. Umsatzsteuer oder andere Abgaben bleiben unberücksichtigt.

Darüber hinaus setzt die Ertragsrealisierung die Erfüllung nachfolgender aufgelisteter Ansatzkriterien voraus.

Since the time of acquisition, the companies contributed in financial year 2011 TEUR 8,896 to the revenues and TEUR 2,933 to the Group's results for the period. Had these corporate mergers taken place at the beginning of the year, the Group's revenues would have increased in financial year 2011 to TEUR 160,301 and the results for the period would have been reduced to TEUR 8,129.

Currency translation

The figures in the consolidated financial statements are in euros, the currency of the parent company. Each company within the Group selects its functional currency. The items contained in the annual financial statements of the respective company are measured using this functional currency. Transactions in foreign currencies are initially translated into the functional currency at the cash price in force on the day of the business transaction. Monetary transactions and liabilities maintained in a foreign currency are translated as of each balance sheet date into the functional currency using the rate prevailing on the balance sheet date. All currency differences are recognized in a way impacting upon income.

The assets and liabilities of companies whose functional currency is not the euro will be translated at the rate prevailing on the balance sheet date into euros. The translation of proceeds and expenditures of these companies is done at the average rate for the year. The currency differences ensuing are recognized in the other results item, or are constituted as a separate component of the equity. The cumulative amount recognized for a foreign company in the equity is retransferred upon the disposal of this company in a way impacting upon income.

The exchange rate for the currencies most important to the S&T Group changed on a y-o-y basis as follows:

| Currency 1 Euro = | 2012 Average exchange rate | 2012 Period-end exchange rate | 2011 Average exchange rate | 2011 Period-end exchange rate |
|----------------------|-------------------------------------|--|-------------------------------------|--|
| BGL | 1,9587 | 1,9549 | 1,9542 | 1,9555 |
| CHF | 1,2053 | 1,2072 | 1,2340 | 1,2156 |
| CZK | 25,1458 | 25,1510 | 24,5892 | 25,7870 |
| HRK | 7,5213 | 7,5575 | 7,4384 | 7,5370 |
| HUF | 289,3242 | 292,3000 | 279,3100 | 314,5800 |
| PLN | 4,1843 | 4,0740 | 4,1187 | 4,3580 |
| RON | 4,4581 | 4,4445 | 4,2386 | 4,3233 |
| RSD | 112,4430 | 113,3360 | 101,5756 | 104,6410 |
| USD | 1,2856 | 1,3194 | 1,3943 | 1,2949 |

C. Principles of reporting and valuation

The annual financial accounts of S&T AG and of its subsidiaries are compiled using a universally-applicable set of reporting and valuation principles:

Realization of proceeds and expenditures

Proceeds are recognized in cases in which it is probable that the economic benefit will accrue to the Group and in which the amount of proceeds can be reliably determined. Proceeds are to be measured at the fair value of the consideration received. Turnover tax or other charges are not to be taken into account.

The realization of proceeds also has to be preceded by the fulfillment of the valuation criteria listed below.

Verkauf von Waren und Erzeugnissen

Erträge werden erfasst, wenn die mit dem Eigentum an den verkauften Waren und Erzeugnissen verbundenen maßgeblichen Chancen und Risiken auf den Käufer übergegangen sind. Dies tritt in der Regel mit Versand der Waren und Erzeugnisse ein. Die Umsätze werden nach Abzug von Skonti, Rabatten und Rücksendungen ausgewiesen.

Dienstleistungen

Der Konzern verkauft Beratungs-, Installations- und Reparatur-Dienstleistungen. Diese Leistungen werden auf Zeit- oder Materialbasis erbracht beziehungsweise als Festpreisvertrag, wobei die Vertragsdauer in der Regel weniger als ein Jahr bis zu drei Jahre beträgt.

Umsatzerlöse aus dem Verkauf von Dienstleistungen auf Zeit- oder Materialbasis, in der Regel aus Entwicklungsleistungen, werden gemäß der Percentage-of-Completion-Methode erfasst. Bei Zeitverträgen wird der Fertigstellungsgrad anhand der bisher geleisteten Stunden im Verhältnis zu den Gesamtstunden ermittelt. Bei Materialverträgen wird der Fertigstellungsgrad anhand der bislang angefallenen Kosten im Verhältnis zu den Gesamtkosten ermittelt.

Ertragsrealisierung aus Festpreis-Dienstleistungsverträgen

Umsatzerlöse aus dem Verkauf von Dienstleistungen aufgrund von Festpreisverträgen bei Entwicklungsleistungen werden ebenfalls entsprechend der Percentage-of-Completion-Methode erfasst. Hiernach wird der Erlös entsprechend dem Leistungsfortschritt im Verhältnis von erbrachter zu insgesamt zu erbringender Dienstleistung erfasst. Regelmäßig wiederkehrende Erlöse aus Dienstleistungsverträgen werden über die Vertragsdauer verteilt.

Wenn Umstände eintreten, die die ursprünglichen Schätzungen von Erlösen, Kosten oder Fertigstellungsgrad verändern, werden diese Schätzungen angepasst. Diese Anpassungen können zu einem Anstieg oder einer Abnahme von geschätzten Kosten führen und werden im Einkommen der Periode gezeigt, in der das Management von diesen Umständen Kenntnis erlangt hat.

Wenn das Ergebnis aus einem Festpreis-Dienstleistungsvertrag nicht verlässlich ermittelt werden kann, werden die Auftragserlöse nur in dem Maße erfasst, in dem die angefallenen Auftragskosten wahrscheinlich erstattungsfähig sind.

Wenn das Ergebnis aus einem zum Fixpreis abgeschlossenen Dienstleistungsvertrag verlässlich ermittelt werden kann und es wahrscheinlich ist, dass der Auftrag profitabel sein wird, werden die Auftragserlöse über die Dauer des Auftrags erfasst. Wenn es wahrscheinlich ist, dass die gesamten Auftragskosten die gesamten Auftragserlöse übersteigen werden, wird der erwartete Verlust sofort als Aufwand erfasst.

Abweichungen der vertraglich vereinbarten Arbeitsleistung, Mängelrügen und Anreizzahlungen werden zu dem Umfang im Auftragserlös berücksichtigt, wie sie mit dem Kunden vereinbart sind und auch verlässlich ermittelt werden können.

Der Konzern wendet die sogenannte Percentage-of-Completion-Methode an, um die in einem bestimmten Geschäftsjahr zu erfassenden Erlöse zu ermitteln. Der Fertigstellungsgrad entspricht dem Prozentsatz der bis zum Bilanzstichtag angefallenen Auftragskosten im Vergleich zu den erwarteten Gesamtkosten eines Auftrags. Im laufenden Geschäftsjahr angefallene Kosten im Zusammenhang mit zukünftigen Aktivitäten bei einem Auftrag werden bei der Ermittlung des Fertigstellungsgrads nicht in die Auftragskosten miteinbezogen. Derartige Kosten werden abhängig von ihrer Art als Vorräte, Anzahlungen oder sonstige Vermögenswerte ausgewiesen.

Der Konzern weist alle laufenden Festpreis-Dienstleistungsverträge mit aktivem Saldo gegenüber Kunden, bei denen die angefallenen Kosten zuzüglich

Sale of goods and products

Proceeds are recognized at the point in which the key opportunities and risks associated with the ownership of the goods and products sold have been transferred to the purchaser. This occurs as a rule upon the sending of the goods and products. Revenues are reported after price reductions for prompt payment, rebates and returns have been subtracted from them.

Services

The Group sells consulting, installation and repair services. These services are supplied on either a time or material basis. This can take, for instance, the form of a fixed-price contract. In such cases, the term of the contract ranges as a rule from less than one year to three years.

Revenues arising from the sale of services rendered on a time or material basis – as a rule, these are development services – are recognized according to the percentage of completion method. The degree of completion of limited term contracts is determined using the ratio of hours already rendered to total hours. In material contracts, the degree of completion is determined using the ratio of costs already incurred to total costs.

Realization of income arising from fixed price service contracts

Revenues from the sale of development services governed by fixed price contracts are also recognized using the percentage of completion method. This recognition determines the income by calculating the degree of progress. This is deemed to be the ratio of services rendered to those still requiring performing. Regularly recurring proceeds from service contracts are apportioned along the contractual term.

The arising of circumstances altering the original estimates of proceeds, costs or degree of completion causes these estimates to be adjusted. These adjustments can lead to either a rise or decline in the estimated costs. These are reported in the income of the period in which management has become aware of these circumstances.

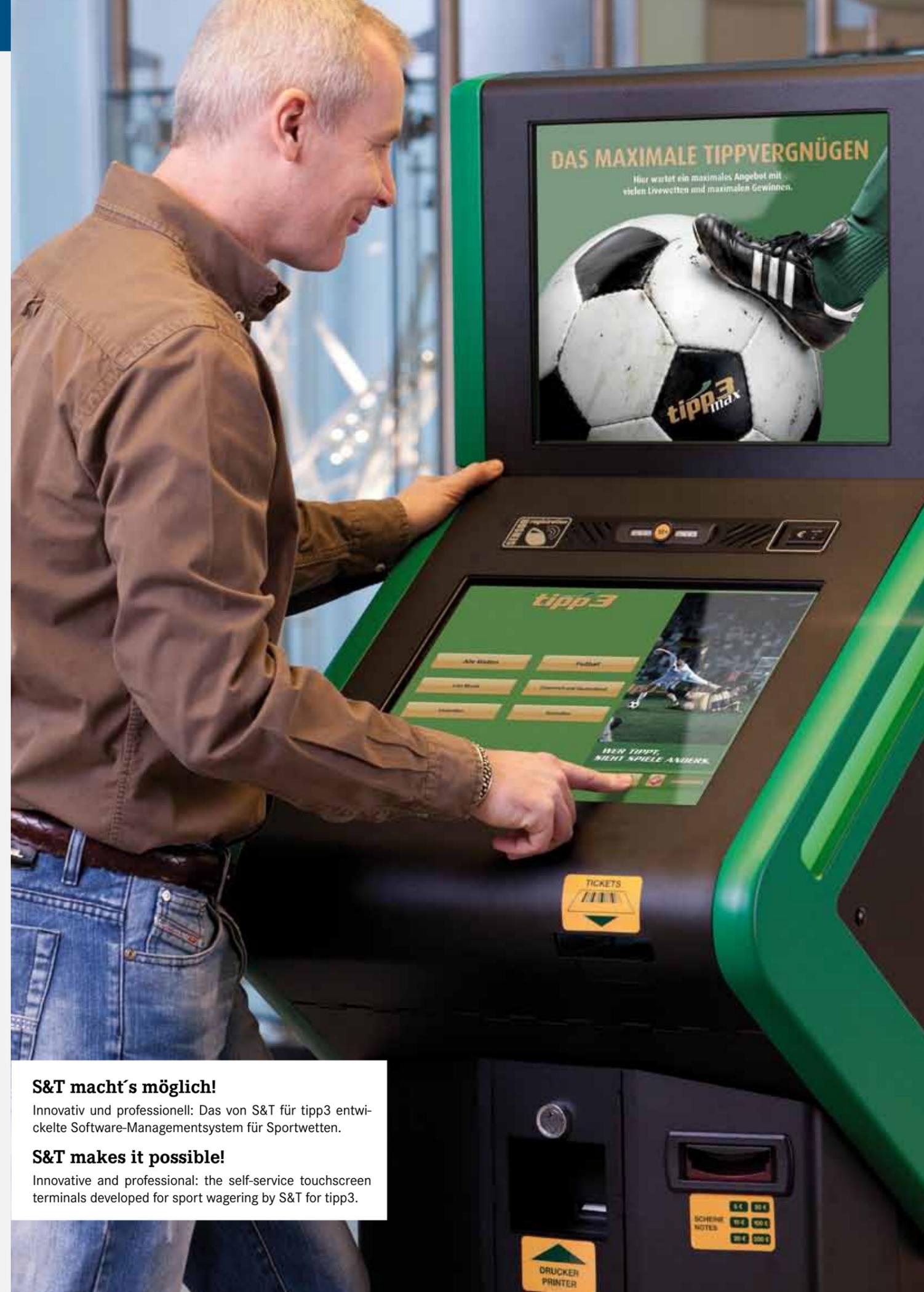
In cases in which the results from a service contract featuring a fixed-price cannot be reliably determined, the proceeds from the commission are recognized only to the extent that the commission's costs are probably capable of being reimbursed.

In cases in which the result of a service provision contract featuring a fixed-price can be determined, and in which it is probable that the commission will be profitable, the proceeds from the commission can be recognized over the term of the commission. In cases in which it is probable that the costs of the commission as a whole will exceed the entire proceeds of the commission, the loss expected is immediately recognized as expenditure.

Divergences from the contractually agreed upon rendering of work, reprimands due to defects and incentive payments are recognized in the commission's proceeds to the extent that they have been agreed upon with the client, and to the extent that they can be reliably determined.

The Group employs the percentage of completion method to determine the proceeds to be recognized in a certain financial year. The degree of completion corresponds to the ratio, expressed as a percentage, of the commission costs incurred until the balance sheet date and of the expected total costs of the commission. Costs incurred in the current financial year and associated with future activities for a commission are not incorporated into those commission costs that are included in the determination of degree of completion. Such costs, with this depending upon their nature, are reported as inventories, prepayments or other assets.

The Group reports all ongoing fixed-price service contracts showing a net credit balance vis-à-vis clients and in which the costs incurred plus the profits



S&T macht's möglich!

Innovativ und professionell: Das von S&T für tipp3 entwickelte Software-Managementsystem für Sportwetten.

S&T makes it possible!

Innovative and professional: the self-service touchscreen terminals developed for sport wagering by S&T for tipp3.

der erfassten Gewinne (beziehungsweise abzüglich der erfassten Verluste) die Summe der Teilrechnungen übersteigen, als Vermögenswert aus. Teilrechnungen, die von Kunden noch nicht bezahlt wurden, werden unter den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Forderungen ausgewiesen.

Der Konzern weist für alle laufenden Festpreis-Dienstleistungsverträge mit passivischem Saldo gegenüber Kunden, bei denen die Summe der Teilrechnungen die angefallenen Kosten zuzüglich der erfassten Gewinne (beziehungsweise abzüglich der erfassten Verluste) übersteigt, eine Verbindlichkeit unter den Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Verbindlichkeiten aus.

Mieterträge

Mieterträge werden entsprechend dem zugrundeliegenden Mietverhältnis und Mietzeitraum vereinnahmt und abgegrenzt. Mit den Mieteinnahmen in Verbindung stehende Kosten werden als sonstige Aufwendungen ausgewiesen.

Zinsen

Zinsen werden gemäß der Effektivzinsmethode erfasst und entsprechend dem Zinszeitraum abgegrenzt.

Betriebliche Aufwendungen

Betriebliche Aufwendungen werden mit Inanspruchnahme der Leistungen bzw. zum Zeitpunkt ihrer wirtschaftlichen Verursachung ergebniswirksam.

Zuwendungen der öffentlichen Hand

Zuwendungen der öffentlichen Hand im Zusammenhang mit Anlagevermögen werden gemäß dem Wahlrecht in IAS 20 vom Buchwert des Vermögenswertes abgesetzt.

Fremdkapitalkosten

Fremdkapitalkosten, die direkt dem Erwerb, dem Bau oder der Herstellung eines Vermögenswertes zugeordnet werden können, für den ein beträchtlicher Zeitraum erforderlich ist, um ihn in seinen beabsichtigten gebrauchsfähigen Zustand zu versetzen, werden als Teil der Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten des entsprechenden Vermögenswertes aktiviert. Alle sonstigen Fremdkapitalkosten werden in der Periode als Aufwand erfasst, in der sie angefallen sind. Fremdkapitalkosten sind Zinsen und sonstige Kosten, die einem Unternehmen im Zusammenhang mit der Aufnahme von Fremdkapital entstehen.

Vorräte

Die Vorräte werden zu Anschaffungs- und Herstellungskosten oder zu niedrigeren Nettoveräußerungswerten angesetzt. In den Herstellungskosten werden neben den direkt zurechenbaren Kosten auch Fertigungs- und Materialgemeinkosten, sowie Abschreibungen einbezogen. Dabei werden fixe Gemeinkosten auf Grundlage der Normalauslastung der Produktionsanlagen berücksichtigt. Wertberichtigungen auf Vorräte werden vorgenommen, soweit die Anschaffungs- oder Herstellungskosten über den erwarteten Nettoveräußerungserlösen liegen.

Finanzinstrumente

Finanzinstrumente sind Verträge, die bei einem Unternehmen zu einem finanziellen Vermögenswert und bei einem anderen zu einer finanziellen Schuld oder einem Eigenkapitalinstrument führen. Dazu gehören sowohl originäre Finanzinstrumente wie Forderungen und Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie Finanzforderungen und Finanzverbindlichkeiten als auch derivative Finanzinstrumente, die als Sicherungsgeschäfte zur Absicherung von Zinsänderungs- und Währungsrisiken eingesetzt werden. Die Bilanzierung von originären Finanzinstrumenten erfolgt bei üblichem Kauf oder Verkauf zum Erfüllungstag, das heißt zu dem Tag, an dem der Vermögenswert geliefert wird, bei derivativen Finanzinstrumenten dagegen bei Vertragsschluss.

recognized (or less the losses recognized) exceed the sum of partial invoices as assets. Partial invoices that have yet to be paid by the clients are reported as trade accounts receivable and other receivables.

The Group reports all fixed-price service contracts showing a net debit balance vis-à-vis clients and in which the costs incurred plus the profits recognized (or less the losses recognized) are exceeded by the partial invoices as liabilities. These are listed in the trade accounts payable and other liabilities.

Rental income

Rental income is reported according to the underlying rental lease and term. These are subject to accruals and deferrals. The costs linked to rental income are reported as other expenditures.

Interest

Interest is recognized using the effective interest method, and accrued and deferred according to the term of interest.

Operating expenditures

Operating expenditures affect income upon the availing of the services or upon the time of their economic causation.

Grants from the public sector

Grants from the public sector and associated with fixed assets are, in accordance with the option permitted by IAS 20, deducted from the carrying amount of the asset.

Costs of outside capital

Costs of outside capital that can be directly assigned to the acquisition, construction or manufacturing of an asset, and for which a considerable length of time is required in order to put it in the state intended for it so that it can be used or sold, are to be capitalized as part of the costs of procurement or production of the corresponding asset. All other costs of outside capital are recognized as expenditure in the period in which they are incurred. Costs of outside capital are comprised of interest and of the other costs incurred by a company when securing outside capital.

Inventories

The inventories are measured at the lesser of their costs of procurement and production and of their net disposal values. The costs of production comprise the directly attributable costs, those of manufacturing and indirect materials, and depreciation. This takes into account fixed overhead. This is calculated using a normal rate of utilization of production facilities. Value impairments upon inventories are undertaken in cases in which the costs of procurement or production are greater than those of the expected net disposal proceeds.

Financial instruments

Financial instruments are contracts causing one company to have a financial asset and another to have a financial liability or equity instrument. Belonging to this category are both original financial instruments such as trade accounts receivable and financial receivables and financial liabilities, and derivative financial instruments. These are employed to hedge transaction-related risks arising from alterations in rates of interest and of currency exchange. The financial reporting of original financial instruments is undertaken for normal purchases or sales as of the day of fulfillment. That is the day upon which the asset is delivered. For derivative financial instruments, however, the applicable date is the one of contractual conclusion.

IAS 39 unterteilt finanzielle Vermögenswerte in folgende Kategorien:

- Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte,
- Bis zur Endfälligkeit gehaltene Finanzinvestitionen,
- Kredite und Forderungen sowie
- Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte.

Finanzielle Schulden werden in nachstehende Kategorien eingeordnet:

- Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Schulden und
- Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Schulden.

Finanzielle Vermögenswerte und Schulden werden bei der erstmaligen Erfassung zum beizulegenden Zeitwert bewertet. Im Falle von Finanzinvestitionen und Schulden, die nicht als erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet klassifiziert sind, werden darüber hinaus Transaktionskosten berücksichtigt, die direkt dem Erwerb der Vermögenswerte zuzurechnen sind.

Die S&T AG bilanziert Finanzinstrumente der Kategorien Kredite und Forderungen sowie finanzielle Schulden zu fortgeführten Anschaffungskosten in der Folgezeit unter Berücksichtigung der Effektivzinsmethode und zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte zum beizulegenden Zeitwert.

Als fortgeführte Anschaffungskosten eines finanziellen Vermögenswertes oder einer finanziellen Schuld wird der Betrag bezeichnet,

- mit dem ein finanzieller Vermögenswert oder eine finanzielle Schuld bei der erstmaligen Erfassung bewertet wurde,
- abzüglich eventueller Tilgungen,
- zuzüglich oder abzüglich der kumulierten Amortisation einer etwaigen Differenz zwischen dem ursprünglichen Betrag und dem bei Endfälligkeit rückzahlbaren Betrag unter Anwendung der Effektivzinsmethode und
- etwaiger außerplanmäßiger Abschreibungen für Wertminderungen oder Uneinbringlichkeit.

Zum Abschlussstichtag verfügt der S&T Konzern lediglich über Finanzinstrumente der Kategorien Kredite und Forderungen, zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte sowie erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert und zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Schulden.

Bei kurzfristigen Forderungen und Verbindlichkeiten entsprechen die fortgeführten Anschaffungskosten grundsätzlich dem Nennbetrag beziehungsweise dem Rückzahlungsbetrag. Der beizulegende Zeitwert entspricht im Allgemeinen dem Markt- oder Börsenwert. Wenn kein aktiver Markt existiert, wird der beizulegende Zeitwert mittels finanzmathematischer Methoden ermittelt, zum Beispiel durch Diskontierung der zukünftigen Zahlungsflüsse mit einem laufzeitkongruenten und risikoäquivalenten Zinssatz.

Käufe oder Verkäufe finanzieller Vermögenswerte, die die Lieferung der Vermögenswerte innerhalb eines Zeitraumes vorsehen, der durch Vorschriften oder Konventionen des jeweiligen Marktes festgelegt wird (marktübliche Käufe), werden zum Handelstag erfasst, d.h. am Tag, an dem der Konzern die Verpflichtung zum Kauf oder Verkauf des Vermögenswertes eingegangen ist.

Kredite und Forderungen

(im Wesentlichen Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen werden zum Nominalwert angesetzt. Erkennbaren Einzelrisiken wird durch Wertberichtigungen Rechnung getragen, die auf einem separaten Wertberichtigungskonto erfasst werden. Eine Direktabschreibung der Forderungen erfolgt bei endgültigem Ausfall der Forderung.

Der Konzern ermittelt an jedem Bilanzstichtag, ob objektive Hinweise bestehen, dass eine Wertminderung eines finanziellen Vermögenswertes oder einer

IAS 39 divides financial assets into the following categories:

- Financial assets at fair value through profit or loss,
- Held-to-maturity financial investments,
- Loans and receivables,
- Available-for-sale financial assets.

Financial liabilities are assigned to the following categories:

- Financial liabilities at fair value through profit or loss and
- Financial liabilities measured at amortized cost.

Financial assets and liabilities are measured at their fair value upon their initial recognition. In cases of financial investments and liabilities that can not be measured at fair value through profit or loss, those costs of transactions that are directly chargeable to the procurement of the asset will also be taken into account.

S&T AG reports financial instruments belonging to the categories of loans and receivables and of financial liabilities measured at the amortized costs of procurement in the following time and using the effective interest method. Available-for-sale financial assets are reported at fair value.

The amortized costs of procurement of a financial asset or of a financial liability are comprised of the amount

- with which the financial asset or financial liability was measured upon initial recognition,
- minus any repayments,
- plus or minus the accumulated amortization of any difference between the original amount and the amount to be repaid upon final maturity and under application of the effective interest method and
- any extraordinary write-downs for value impairment or irrecoverability.

As of the balance sheet date, the S&T Group possessed only financial instruments belonging to the categories of “Loans and Receivables”, “Available for sale financial instruments” and “Financial liabilities at fair value through profit and loss and at amortized costs of procurement”.

In cases of short-term receivables and liabilities, the amortized costs of procurement basically correspond to the nominal amount or the amount of repayment. The fair value corresponds, in general, to the value prevailing on markets or securities exchanges. In cases in which no active market exists, the fair value is calculated using financial and mathematical methods. These include the discounting of future flows of funds using a term-congruent and risk-adequate rate of interest.

Purchases or sales of financial assets that foresee the delivery of the asset within a term that is determined by rules or by conventions of the respective market (market-customary purchases) are recognized on the trading day. That is the day upon which the Group entered into the obligation to purchase or sale the asset.

Loans and receivables

(essentially trade accounts receivable)

Trade accounts receivable are measured at their nominal value. Identifiable individual risks are accounted for by value impairments that are recognized in a separate value impairment account. A direct writing off of the receivables occurs upon the non-reversible default of the receivable.

The Group determines as of each balance sheet date whether or not objective indications exist of a value impairment of a financial asset or of a group of

Gruppe von finanziellen Vermögenswerten vorliegt. Ein finanzieller Vermögenswert oder eine Gruppe von finanziellen Vermögenswerten gilt nur dann als wertgemindert, wenn infolge eines oder mehrerer Ereignisse, die nach dem erstmaligen Ansatz des Vermögenswerts eintraten, objektive Hinweise auf eine Wertminderung vorliegen und dies Auswirkungen auf die erwarteten künftigen Cashflows des finanziellen Vermögenswerts oder der Gruppe der finanziellen Vermögenswerte hat, die sich verlässlich schätzen lässt.

Liegen keine objektiven Hinweise auf eine Wertminderung einzelner finanzieller Vermögenswerte vor, so werden diese Vermögenswerte in Gruppen finanzieller Vermögenswerte mit vergleichbaren Risikoprofilen gegliedert und gemeinsam auf Wertminderung untersucht. Vermögenswerte, die einzeln auf Wertminderung untersucht werden und für die eine Wertberichtigung neu bzw. weiterhin erfasst wird, werden nicht in eine gemeinsame Wertminderungsbeurteilung einbezogen.

Bestehen objektive Anhaltspunkte dafür, dass eine Wertminderung eingetreten ist, ergibt sich die Höhe des Wertminderungsverlusts als Differenz zwischen dem Buchwert des Vermögenswerts und dem Barwert der erwarteten künftigen Cashflows (mit Ausnahme erwarteter künftiger, noch nicht eingetretener Kreditausfälle). Der Buchwert des Vermögenswerts wird unter Verwendung eines Wertberichtigungskontos reduziert und der Wertminderungsverlust erfolgswirksam erfasst. Forderungen werden einschließlich der damit verbundenen Wertberichtigung ausgebucht, wenn sie als uneinbringlich eingestuft werden und sämtliche Sicherheiten in Anspruch genommen und verwertet wurden. Wird eine ausgebuchte Forderung aufgrund eines Ereignisses, das nach der Ausbuchung eintrat, später wieder als einbringlich eingestuft, wird der entsprechende Betrag unmittelbar erfolgswirksam erfasst.

Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte
(im Wesentlichen langfristige finanzielle Vermögenswerte)

Wertpapiere und sonstige Beteiligungen werden als zur Veräußerung verfügbar klassifiziert. Die Bewertung erfolgt zum beizulegenden Zeitwert, sofern dieser verlässlich ermittelt werden kann. Unrealisierte Gewinne und Verluste werden erfolgsneutral im Eigenkapital erfasst. Bei Veräußerung wird der bisher im Eigenkapital erfasste unrealisierte Gewinn bzw. Verlust ergebniswirksam im Finanzergebnis ausgewiesen. Wertminderungen werden erfolgswirksam erfasst. Wertminderungen werden bei Eigenkapitalinstrumenten erfolgsneutral, bei Schuldinstrumenten erfolgswirksam rückgängig gemacht.

Derivative Finanzinstrumente und Bilanzierung von Sicherungsbeziehungen

Der Konzern verwendet derivative Finanzinstrumente wie beispielsweise Devisenterminkontrakte, um sich gegen Wechselkursrisiken in Zusammenhang mit zukünftigen Einkäufen in Fremdwährungen abzusichern. Diese derivativen Finanzinstrumente werden zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses zum beizulegenden Zeitwert angesetzt und in den Folgeperioden mit dem beizulegenden Zeitwert neu bewertet. Derivative Finanzinstrumente werden als finanzielle Vermögenswerte angesetzt, wenn ihr beizulegender Zeitwert positiv ist, und als finanzielle Verbindlichkeiten, wenn ihr beizulegender Zeitwert negativ ist.

Gewinne oder Verluste aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von Derivaten werden sofort erfolgswirksam erfasst, mit Ausnahme des wirksamen Teils einer Absicherung von Cashflows, der im sonstigen Ergebnis erfasst wird.

Zum Zwecke der Bilanzierung von Sicherungsbeziehungen werden die vom Konzern eingesetzten Sicherungsinstrumente als Absicherung von Cashflows klassifiziert, da es sich hierbei um die Absicherung des Risikos von Schwankungen der Cashflows handelt, die dem Währungsrisiko einer nicht bilanzierten festen Verpflichtung aus künftigen Vorratseinkäufen zugeordnet werden kann.

Zu Beginn der Absicherung werden sowohl die Sicherungsbeziehung als auch die Risikomanagementzielsetzungen und -strategien des Konzerns im Hinblick auf die Absicherung formal festgelegt und dokumentiert. Die Dokumentation

solch. A financial asset or a group of such is or are to be regarded as value impaired only in cases when one or more than one event(s) occur after the initial recognition of the asset that give rise to objective indications of a value impairment, when these will have ramifications upon the cash flow expected for the asset or for the group of such in the future, and when these ramifications can be reliably estimated.

In cases in which no objective indications of a value impairment of financial assets exist, these assets are classified as belonging to the group of financial assets showing comparable risk profiles. This group will then be jointly investigated for value impairment. Assets that are individually investigated for value impairment and that are recognized as requiring a value adjustment, or continue to be such, are not included in a joint assessment of value impairment.

Should objective indications exist of the occurrence of a value impairment, the amount of the loss of value is calculated to be the difference between the carrying amount of the asset and the cash value of the cash flow expected for it (with the exception of expected future loan defaults that have yet to occur). The carrying amount of the asset is reduced using a value adjustment account. The loss of value is reported in a way impacting upon income. Receivables are derecognized along with the value adjustment associated with them in cases in which they are assessed to be irrecoverable, and in which all of the collateral has been availed upon and realized. In cases in which a derecognized receivable subsequently is classified as once more being recoverable due to an event occurring after the derecognition, the corresponding amount is to be immediately recognized in a way impacting upon income.

Available for sale financial assets (essentially long-term financial assets)

Securities and other interests are classified as being available for sale. The valuation is made at fair value, in cases in which this can be reliably determined. Unrealized profits and losses are recognized in the equity in a way not impacting upon income. Sales of these assets cause unrealized profits and losses hitherto recognized in the equity to be reported in the financial results in a way impacting upon income. Value impairments experienced by equity instruments are reported in a way not impacting upon earnings; those of debt instruments do impact upon earnings in cases in which their value impairments are annulled.

Derivative financial instruments and the reporting of hedging relationships

The Group uses such derivative financial instruments as forward exchange contracts to hedge against risks stemming from rates of exchange and involving future purchases in foreign currencies. These derivative financial instruments are valued at the fair value prevailing as of the time of the conclusion of the contract. Their revaluation during the following periods is also at fair value. Derivative financial instruments are recognized as being financial assets in cases in which their fair value is positive and as financial liabilities in cases in which their fair value is negative.

Profits or losses resulting from alterations in the fair value of derivatives are immediately recognized as impacting upon income, with the exception of the component effectively securing the cash flow. This is recognized in other results.

For purposes of reporting hedging relationships, the hedging instruments deployed by the Group are classified as hedges of cash flows. This is because they secure against the risks arising from fluctuations in cash flows. These can be assigned to the currency-related risks arising from an obligation to make future purchases of inventories. This has not been financially reported.

At the beginning of the hedging, the hedging relationship and the objectives and strategies of the Group's risk management vis-à-vis the hedging are formally established and documented. The documentation contains the identi-

enthält die Festlegung des Sicherungsinstruments, des Grundgeschäfts oder der abgesicherten Transaktion sowie die Art des abgesicherten Risikos und eine Beschreibung, wie das Unternehmen die Wirksamkeit der Änderungen des beizulegenden Zeitwerts des Sicherungsinstruments bei der Kompensation der Risiken aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts oder der Cashflows des gesicherten Grundgeschäfts, die sich auf das abgesicherte Risiko zurückführen lassen, ermittelt. Derartige Sicherungsbeziehungen werden hinsichtlich der Erreichung einer Kompensation der Risiken aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts oder der Cashflows als in hohem Maße wirksam eingeschätzt. Sie werden fortlaufend dahingehend beurteilt, ob sie tatsächlich während der gesamten Berichtsperiode, für die die Sicherungsbeziehung definiert wurde, hoch wirksam waren.

Der wirksame Teil des Gewinns oder Verlusts aus einem Sicherungsinstrument wird im sonstigen Ergebnis in der Rücklage zur Absicherung von Cashflows erfasst, während der unwirksame Teil sofort erfolgswirksam in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen erfasst wird.

Die im sonstigen Ergebnis erfassten Beträge werden in der Periode in die Gewinn- und Verlustrechnung umgebucht, in der die abgesicherte Transaktion das Periodenergebnis beeinflusst, z. B. dann, wenn ein erwarteter Einkauf durchgeführt wird. Resultiert eine Absicherung im Ansatz eines nicht-finanziellen Vermögenswerts oder einer nicht-finanziellen Verbindlichkeit, so werden die im sonstigen Ergebnis erfassten Beträge Teil der Anschaffungskosten im Zugangszeitpunkt des nicht-finanziellen Vermögenswerts bzw. der nicht-finanziellen Verbindlichkeit.

Wird mit dem Eintritt der erwarteten Transaktion oder der festen Verpflichtung nicht länger gerechnet, werden die zuvor im Eigenkapital erfassten kumulierten Gewinne bzw. Verluste in die Gewinn- und Verlustrechnung umgebucht. Wenn das Sicherungsinstrument ausläuft oder veräußert, beendet oder ausgeübt wird, ohne dass ein Ersatz oder ein Überrollen des Sicherungsinstruments in ein anderes Sicherungsinstrument erfolgt, oder die Kriterien für die Bilanzierung als Sicherungsbeziehung nicht mehr erfüllt sind, verbleiben die bislang im sonstigen Ergebnis erfassten kumulierten Gewinne bzw. Verluste solange im sonstigen Ergebnis, bis die erwartete Transaktion oder feste Verpflichtung das Ergebnis beeinflusst.

Ein finanzieller Vermögenswert (bzw. ein Teil eines finanziellen Vermögenswerts oder ein Teil einer Gruppe ähnlicher finanzieller Vermögenswerte) wird ausgebucht, wenn eine der folgenden Voraussetzungen erfüllt ist:

- Die vertraglichen Rechte auf den Bezug von Cashflows aus einem finanziellen Vermögenswert sind erloschen.
- Der Konzern hat seine vertraglichen Rechte auf den Bezug von Cashflows aus dem finanziellen Vermögenswert an Dritte übertragen oder eine vertragliche Verpflichtung zur sofortigen Zahlung des Cashflows an eine dritte Partei im Rahmen einer Vereinbarung, die die Bedingungen in IAS 39.19 erfüllt (Durchleitungsvereinbarung), übernommen und dabei entweder (a) im Wesentlichen alle Chancen und Risiken, die mit dem Eigentum am finanziellen Vermögenswert verbunden sind, übertragen oder (b) zwar im Wesentlichen alle Chancen und Risiken, die mit dem Eigentum am finanziellen Vermögenswert verbunden sind, weder übertragen noch zurückbehalten, jedoch die Verfügungsmacht an dem Vermögenswert übertragen.

Eine finanzielle Verbindlichkeit wird ausgebucht, wenn die dieser Verbindlichkeit zugrunde liegende Verpflichtung erfüllt, aufgehoben oder erloschen ist.

Liquide Mittel

Der Bilanzposten „Liquide Mittel“ umfasst den Kassenbestand, Bankguthaben sowie kurzfristige Einlagen mit einer ursprünglichen Laufzeit von weniger als drei Monaten. Für Zwecke der Konzerngeldflussrechnung umfassen Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente die oben definierten liquiden Mittel ab-

ty of the hedging instrument, the underlying or hedged transaction, and the nature of the risk being hedged. It also contains a description as to how the company determines the effectiveness of the alterations in the fair value of the hedging instrument when compensating for the risks arising from alterations in the fair value or in the cash flow of the underlying transaction that are attributable to the risk being hedged against. Such hedging relationships are regarded as being highly effective in the attaining of a compensation for risks arising from alterations in fair value or in the cash flow. They are assessed on an ongoing basis to see whether or not they were truly highly effective during the entire period of reporting for which the hedging relationship had been established.

The effective part of the profit or loss from a hedging instrument is reported in the other results component of the provisions for the hedging of cash flow. The ineffective part is immediately recognized in the other operating expenditures in a way impacting upon income.

The amounts reported in the other results are reclassified as belonging to the income statement in the period in which the hedged transaction influences the results for the period. This is for instance when an expected procurement is performed. When a hedge leads to the reporting of a non-financial asset or liability, the amounts comprised in the other results will form part of the costs of procurement as of the time of securing of the non-financial asset or liability.

The cessation of the expectation that a transaction or a firm obligation will actually occur causes accumulated profits and losses that had been reported in the equity to be reclassified to the income statement. In cases in which the expiry, sale, termination or exercising of the hedging instrument is joined by a refraining from a replacing or rolling over of this or another hedging instrument, or in which the criteria for its being reported as a hedging instrument are no longer fulfilled, the profits and losses previously reported in the other results remain in this item until the expected transaction or firm obligation influences the result.

A financial asset (or a part of a financial asset, or a part of a group of similar financial assets) is derecognized in cases of fulfillment of one of the following preconditions:

- The contractual rights of receipt of the cash flow issuing from a financial asset have been terminated.
- The Group has transferred to a third party its contractual rights to receive the cash flow issuing from a financial asset. Another case: it has assumed a contractual obligation to immediately pay the cash flow to a third party as part of an agreement fulfilling the conditions of IAS 39.19 (pass-through agreement), and this has been accompanied by either (a) its having transferred all essential opportunities and risks associated with the ownership of the financial asset, or (b) its having neither transferred or nor retained the opportunities and risks associated with the ownership of the financial asset, but rather by its having transferred the power of disposition over the asset.

A financial liability is derecognized in cases in which the commitment underlying this liability is fulfilled, rescinded or defunct.

Liquid funds

The balance sheet item of "liquid funds" comprises cash on hand and credit balances at banks as well as deposits whose original term is less than three months. The compilation of the Group's cash flow statement requires cash and cash equivalents to comprise the above-defined liquid funds less liquid

züglich liquider Mittel mit Verfügungsbeschränkungen sowie Kontokorrentverbindlichkeiten.

Sachanlagen

Die Sachanlagen werden zu Anschaffungskosten bewertet, vermindert um kumulierte planmäßige, lineare Abschreibungen und Wertminderungen. Die Anschaffungskosten umfassen den Anschaffungspreis, die Nebenkosten abzüglich Rabatte, Boni und Skonti. Sind die Anschaffungskosten von bestimmten Komponenten einer Sachanlage gemessen an den gesamten Anschaffungskosten wesentlich, dann werden diese Komponenten einzeln angesetzt und abgeschrieben.

Den planmäßigen Abschreibungen liegen hauptsächlich folgende Nutzungsdauern zugrunde:

| | Jahre |
|------------------------------------|---------|
| Bauten auf fremden Grund | 10 - 35 |
| Maschinen und maschinelle Anlagen | 3 - 10 |
| Betriebs- und Geschäftsausstattung | 1 - 10 |

Die Restwerte, Nutzungsdauern und Abschreibungsmethoden werden am Ende eines jeden Geschäftsjahres überprüft und bei Bedarf prospektiv angepasst.

Bei Anlagenabgängen wird die Differenz zwischen den Buchwerten und dem Nettoveräußerungserlös erfolgswirksam in den übrigen Erträgen (Veräußerungserlös höher als Buchwert) oder in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen (Veräußerungserlös niedriger als Buchwert) erfasst.

Immaterielle Vermögenswerte

Entgeltlich erworbene immaterielle Vermögenswerte werden mit den Anschaffungskosten unter Berücksichtigung der Nebenkosten und Kostenminderungen bilanziert und planmäßig linear über ihre wirtschaftliche Nutzungsdauer (im Wesentlichen zwischen 2 – 15 Jahren) abgeschrieben.

Forschungskosten werden als Aufwand in der Periode erfasst, in der sie anfallen. Entwicklungskosten eines Projekts werden nur dann als immaterieller Vermögenswert aktiviert, wenn der Konzern sowohl die technische Realisierbarkeit der Fertigstellung des immateriellen Vermögenswerts, die eine interne Nutzung oder einen Verkauf des Vermögenswerts ermöglicht, als auch die Absicht, den immateriellen Vermögenswert fertig zu stellen und ihn zu nutzen oder zu verkaufen, nachweisen kann. Ferner muss der Konzern die Erwirtschaftung eines künftigen wirtschaftlichen Nutzens durch den Vermögenswert, die Verfügbarkeit von Ressourcen für Zwecke der Fertigstellung des Vermögenswerts und die Fähigkeit, die dem immateriellen Vermögenswert während seiner Entwicklung zuzurechnenden Ausgaben zuverlässig ermitteln zu können, belegen. Die Entwicklungskosten werden nach ihrem erstmaligen Ansatz unter Anwendung des Anschaffungskostenmodells, d. h. zu Anschaffungskosten abzüglich kumulierter Abschreibungen und kumulierter Wertminderungsaufwendungen, bilanziert. Die Abschreibung beginnt mit dem Abschluss der Entwicklungsphase und ab dem Zeitpunkt, ab dem der Vermögenswert genutzt werden kann. Die Abschreibung erfolgt über den Zeitraum, über den künftiger Nutzen zu erwarten ist. Während der Entwicklungsphase wird jährlich ein Werthaltigkeitstest durchgeführt.

Aktiviert Entwicklungskosten umfassen alle direkt dem Entwicklungsprozess zurechenbare Einzel- und Gemeinkosten. Im Rahmen der Kaufpreisallokation werden für die Erwerbe immaterielle Vermögenswerte aktiviert, da die Voraussetzungen für eine bilanzielle Erfassung gem. IFRS 3 iVm. IAS 38 erfüllt sind. Die immateriellen Vermögenswerte werden grundsätzlich linear über 4 bis 15 Jahre abgeschrieben.

funds bearing restrictions on disposition and current account liabilities.

Property, plant and equipment

The property, plant and equipment are measured at the costs of procurement less accumulated, scheduled linear depreciation and value impairments. The costs of procurement comprise the price of procurement and ancillary costs, minus any rebates, bonuses or discounts for prompt payment. In cases in which the costs of procurement of certain components of property, plant or equipment are of essential – when compared to the costs of procurement as a whole – size, these components are to be measured and depreciated on individual bases.

The scheduled depreciation is mainly based upon the following terms of utility:

| | Years |
|-------------------------------------|---------|
| Buildings on third party properties | 10 - 35 |
| Machines and related equipment | 3 - 10 |
| Operating and business fittings | 1 - 10 |

Remaining value, terms of utility and methods of depreciation are scrutinized at the end of each financial year, and are, should such be necessary, prospectively adjusted.

Disposals of assets cause the difference between the carrying values and the net disposal income to be reported in a way impacting upon income in the other earnings (disposal proceeds greater than the carrying amount) or in the other operating expenditures (disposal proceeds less than the carrying amount).

Intangible assets

Intangible assets acquired through payment are reported at their costs of procurement. These take into account ancillary costs and cost reductions. Such assets are depreciated on a scheduled and linear basis during their terms of economic utility (essentially 2 – 15 years).

Research costs are recognized as expenditure in the period in which they are incurred. Development costs arising from a project are only capitalized as intangible assets in cases in which the Group can demonstrate both the feasibility of the technical realization and internal use or sale of the intangible asset. The Group also has to prove its intention to produce the intangible asset, and to then use or sell it. The Group is also, finally, required to prove that the asset can yield a future economic benefit, that the Group possesses the resources required to produce the asset, and that it has the ability to reliably determine the expenditures to be assigned to the intangible asset during its development. The development costs are reported in the balance sheets subsequent to their initial recognition and through the use of the cost of procurement model, in which the accumulated depreciation and value impairment are subtracted from the costs of procurement. Depreciation begins at the conclusion of the development phase and at the point in time in which the asset can be utilized. The depreciation is performed during the period of time in which the future utility is to be expected. During the development phase, a value retention test is carried out.

Capitalized development costs comprise all individual costs and overhead directly attributable to the development process. As part of the purchase price allocation, the costs of acquisition of intangible assets are capitalized. This is because they fulfill the preconditions for a recognition in the balance sheet stipulated by IFRS 3 and IAS 38. The intangible assets are, as a basic rule, depreciated on a linear basis during periods of between 4-15 years.

Diese Restbuchwerte, Nutzungsdauern und Abschreibungsmethoden werden am Ende eines jeden Geschäftsjahres überprüft und bei Bedarf prospektiv angepasst.

Wertminderungen von nicht-finanziellen Vermögenswerten

Die Werthaltigkeit der aus Unternehmenserwerben resultierenden Geschäfts- oder Firmenwerte wird einmal jährlich überprüft. Eine Überprüfung findet ebenfalls dann statt, wenn Umstände darauf hindeuten, dass der Wert gemindert sein könnte. Bei sonstigen nicht-finanziellen Vermögenswerten wird regelmäßig überprüft, ob Anhaltspunkte für eine Wertminderung vorliegen.

Liegen Anhaltspunkte für eine Wertminderung vor oder ist eine jährliche Überprüfung eines Vermögenswerts auf Werthaltigkeit erforderlich, nimmt der Konzern eine Schätzung des erzielbaren Betrags des jeweiligen Vermögenswerts vor. Der erzielbare Betrag eines Vermögenswerts ist der höhere der beiden Beträge aus beizulegendem Zeitwert eines Vermögenswerts, einer zahlungsmittelgenerierenden Einheit (ZGE) oder einer Gruppe von ZGE abzüglich Veräußerungskosten und dem Nutzungswert. Der erzielbare Betrag ist grundsätzlich für jeden einzelnen Vermögenswert zu bestimmen. Sofern ein Vermögenswert keine von anderen Vermögenswerten unabhängigen Zahlungsmittelzuflüsse erwirtschaftet, erfolgt der Wertminderungstest auf Basis einer ZGE bzw. einer Gruppe von ZGE. Für Zwecke des Wertminderungstests werden Geschäfts- oder Firmenwerte auf die ZGE bzw. Gruppen von ZGE allokiert, die aus den Synergien des Unternehmenserwerbs Nutzen ziehen. Übersteigt der Buchwert eines Vermögenswerts oder einer ZGE den jeweils erzielbaren Betrag, ist der Vermögenswert wertgemindert und wird auf seinen erzielbaren Betrag abgeschrieben. Zur Ermittlung des Nutzungswerts werden die erwarteten künftigen Cashflows unter Zugrundelegung eines Abzinsungssatzes vor Steuern, der die aktuellen Markterwartungen hinsichtlich des Zinseffekts und der spezifischen Risiken des Vermögenswerts widerspiegelt, auf ihren Barwert abgezinst. Zur Bestimmung des beizulegenden Zeitwerts abzüglich Veräußerungskosten wird ein angemessenes Bewertungsmodell angewandt. Dieses stützt sich auf Bewertungsmultiplikatoren, Börsenkurs von börsenhandelten Anteilen an Tochterunternehmen oder andere zur Verfügung stehende Indikatoren für den beizulegenden Zeitwert.

Für Vermögenswerte, mit Ausnahme des Geschäfts- oder Firmenwerts, wird zu jedem Bilanzstichtag eine Überprüfung vorgenommen, ob Anhaltspunkte dafür vorliegen, dass ein zuvor erfasster Wertminderungsaufwand nicht mehr länger besteht oder sich verringert hat. Wenn solche Anhaltspunkte vorliegen, nimmt der Konzern eine Schätzung des erzielbaren Betrags des Vermögenswerts oder der ZGE vor. Ein zuvor erfasster Wertminderungsaufwand wird nur dann rückgängig gemacht, wenn sich seit der Erfassung des letzten Wertminderungsaufwands eine Änderung der Annahmen ergeben hat, die bei der Bestimmung des erzielbaren Betrags herangezogen wurden. Die Wertaufholung ist dahingehend begrenzt, dass der Buchwert eines Vermögenswerts weder seinen erzielbaren Betrag noch den Buchwert übersteigen darf, der sich nach Berücksichtigung planmäßiger Abschreibungen ergeben hätte, wenn in früheren Jahren kein Wertminderungsaufwand für den Vermögenswert erfasst worden wäre.

Steuern

Tatsächliche Steuererstattungsansprüche und Steuerschulden

Die tatsächlichen Steuererstattungsansprüche und Steuerschulden für die laufende Periode und die früheren Perioden werden mit dem Betrag bemessen, in dessen Höhe eine Erstattung von der Steuerbehörde bzw. eine Zahlung an die Steuerbehörde erwartet wird. Der Berechnung des Betrags werden die Steuersätze und Steuergesetze zugrunde gelegt, die zum Bilanzstichtag gelten. Tatsächliche Steuern, die sich auf Posten beziehen, die direkt im Eigenkapital erfasst werden, werden nicht in der Gewinn- und Verlustrechnung, sondern im Eigenkapital erfasst. Tatsächliche Steuern, die sich auf Posten beziehen, die im Sonstigen Ergebnis erfasst werden, werden ebenfalls im Sonstigen Ergebnis erfasst.

Remaining carrying amounts, terms of utility and methods of depreciation are scrutinized at the end of each financial year, and are, should such be needed, prospectively adjusted.

Value impairment of non-financial assets

The value retained by goodwill arising from acquisitions of companies is assessed once a year. This assessment also takes place in cases in which circumstances indicate that the value could have been impaired. The other non-financial assets are assessed on a regular basis to see whether or not indications of a value impairment exist.

In cases in which indications of a value impairment exist, or in which an annual examination of an asset's value retention is required, the Group undertakes an estimate of the recoverable amount of the respective asset. The recoverable asset of an asset is the greater of two amounts. The first is the fair value of an asset, of a cash-generating unit (CGU) or of a group of CGUs less the costs of disposal. The second is the utility value. The recoverable amount is, as a basic rule, to be determined for each asset. In cases in which an asset does not yield cash flows that are independent of those of other assets, the value impairment test is to be performed on the basis of a CGU or a group of CGUs. For the purposes of the value impairment test, the goodwill is allocated to the CGU or those groups of CGUs exploiting the utility arising from the synergies caused by the corporate acquisition. In cases in which the carrying amount of an asset or a CGU exceeds the respective recoverable amount, the asset is value impaired, and is to be written down to its recoverable amount. Used in establishing the utility value are the cash flows expected for the future. This incorporates a pre-tax discount rate. This discounts the cash flows to their cash value, so as to account for current market expectations as to interest rate effects, and for the risks specifically associated with the asset. An appropriate valuation model is used to determine the fair value less disposal costs. This relies upon valuation multiples, upon the stock exchange quotes of stakes held in subsidiaries traded on exchanges, and upon other indicators available for use when establishing fair value.

An assessment is undertaken at every balance sheet date of assets, with the exception of goodwill. This assessment is to determine whether or not indications exist that a previously-recognized impairment loss is no longer applicable, or has been reduced. In cases in which such indications exist, the Group makes an estimate of the recoverable amount of the asset or CGU. A previously-recognized impairment loss is reversed only in cases in which an alteration has taken place since the recognition of the last impairment loss in the assumptions used in the determination of the recoverable amount. The value make-good is limited by the fact that the carrying value of an asset may not exceed either its recoverable amount or the carrying amount that would have resulted, after having taken into account scheduled depreciation, had there been no recognition in previous years of impairment losses.

Taxes

Actual tax refund claims and tax liabilities

The actual tax refund claims and tax liabilities for the current period and for previous periods are measured to be the amount expected to be refunded by tax authorities, or that which is to be paid to them. The calculation of the amount employs the tax rates and taxation laws applicable as of the balance sheet date. Actual taxes referring to items directly recognized in equity are not reported in the income statement but rather in the equity. Actual taxes referring to items recognized in other results are also reported in other results.

Latente Steuern

Die Ermittlung latenter Steuern erfolgt gemäß IAS 12 nach der bilanzorientierten Verbindlichkeitenmethode. Hiernach sind für die temporären Differenzen zwischen den Wertansätzen der Steuerbilanz und der Konzernbilanz latente Steuern zu bilden (Temporary-Concept). Hiervon ausgenommen sind latente Steuern aus dem erstmaligen Ansatz eines Geschäfts- oder Firmenwerts oder eines Vermögenswerts oder einer Schuld aus einem Geschäftsvorfall, der kein Unternehmenszusammenschluss ist und der zum Zeitpunkt des Geschäftsvorfalles weder das unternehmensrechtliche Periodenergebnis noch das zu versteuernde Ergebnis beeinflusst hat. Daneben sind latente Steuern aus Verlustvorträgen zu erfassen.

Latente Steueransprüche für abzugsfähige temporäre Unterschiede, noch nicht genutzte steuerliche Verlustvorträge und nicht genutzte Steuergutschriften werden nur in dem Maße erfasst, in dem es wahrscheinlich ist, dass zu versteuerndes Einkommen verfügbar sein wird, gegen das die abzugsfähigen temporären Differenzen und die noch nicht genutzten steuerlichen Verlustvorträge und Steuergutschriften verwendet werden können.

Die latenten Steuern werden auf Basis der Steuersätze ermittelt, deren Gültigkeit für die Periode, in der ein Vermögenswert realisiert oder eine Schuld erfüllt wird, erwartet wird. Dabei werden die Steuersätze (und Steuergesetze) zugrunde gelegt, die zum Bilanzstichtag in Kraft waren.

Eine Verrechnung von aktiven latenten Steuern mit passiven latenten Steuern erfolgt, soweit eine Identität der Steuergläubiger besteht und die Aufrechnung rechtlich zulässig ist.

Leasingverhältnisse

S&T als Leasingnehmer:

Die Feststellung, ob eine Vereinbarung ein Leasingverhältnis enthält, wird auf Basis des wirtschaftlichen Gehalts der Vereinbarung zum Zeitpunkt des Abschlusses der Vereinbarung getroffen und erfordert eine Einschätzung, ob die Erfüllung der vertraglichen Vereinbarung von der Nutzung eines bestimmten Vermögenswerts oder bestimmter Vermögenswerte abhängig ist und ob die Vereinbarung ein Recht auf die Nutzung des Vermögenswerts einräumt.

Gemäß IAS 17 werden auf der Basis von Leasingverträgen genutzte Sachanlagen aktiviert, wenn die Voraussetzungen eines Finanzierungsleasing erfüllt sind, das heißt, wenn die wesentlichen Risiken und Chancen, die sich aus der Nutzung ergeben, auf den Konzern übertragen wurden. Der Leasinggegenstand wird mit seinem beizulegenden Zeitwert angesetzt oder mit dem Barwert der Mindestleasingzahlungen, sofern dieser Wert niedriger ist. Leasingzahlungen werden derart in Finanzierungsaufwendungen und den Tilgungsanteil der Restschuld aufgeteilt, dass sich über die Laufzeit des Leasingverhältnisses ein konstanter Zinssatz auf die verbliebene Leasingverbindlichkeit ergibt. Finanzierungsaufwendungen werden unter Finanzaufwendungen erfolgswirksam erfasst.

Soweit bei Leasingverträgen das wirtschaftliche Eigentum beim Leasinggeber liegt (Operating Lease-Verhältnisse), erfolgt die Bilanzierung der Leasinggegenstände beim Leasinggeber. Die dafür anfallenden Leasingzahlungen werden linear über die Laufzeit des Leasingverhältnisses in voller Höhe als Aufwand erfasst.

Zum 31. Dezember 2012 bestanden neben Operating Lease-Verhältnissen auch Finanzierungsleasingverträge.

S&T als Leasinggeber:

Finanzierungsleasing:

Bei Vorliegen der Voraussetzungen für einen Finanzierungsleasingvertrag wird der Barwert der künftigen Leasingzahlungen (Nettoinvestitionswert) als Forderung gegenüber dem Leasingnehmer bilanziert. Der Unterschiedsbetrag

Deferred taxes

The determination of deferred taxes accords to IAS 12, which stipulates the use of the balance sheet-oriented liability method. It foresees the constituting of tax deferrals for the temporary differences arising between the valuations contained in the tax base and in the consolidated financial accounts (temporary concept). Excepted from this are deferred taxes resulting from the initial recognition of goodwill or of an asset or liability resulting from a business transaction that is not a merger and that at the time of the business transaction influenced neither the result for the period legally accruing to the company nor the taxable results. Deferred taxes resulting from losses carried forward are, however, to be recognized.

Deferred tax claims upon deductible temporary differences, losses carried forward that have yet to be used for tax purposes, and non-utilized tax credits are recognized only to the extent that it is probable that taxable income will be available for use in the exploitation of the deductible temporary differences, the losses carried forward that have yet to be used for tax purposes, and the unused tax credits.

The deferred taxes are determined using rates of taxation expected to be valid for the period in which an asset will be realized or in which a liability will be fulfilled. These rates (and taxation laws) are the ones in force as of the balance sheet date.

An offsetting of deferred tax credits and deferred tax liabilities occurs in cases in which the identity of the tax creditor is known, and in which the offsetting is legally permissible.

Leasing arrangements

S&T as lessee:

The determination of whether or not an agreement contains a leasing relationship is to be made on the basis of the economic contents of the agreement as of the time of the conclusion of the agreement. It requires an assessment of whether or not the fulfillment of the contractual agreement depends upon the utilization of a certain asset or of certain assets, and whether or not the agreement grants the right to use the asset.

IAS 17 stipulates that property, plant and equipment used on the basis of leasing contracts are to be capitalized in cases in which the preconditions of a finance lease are fulfilled. This entails the essential opportunities and risks arising from the utilization's being transferred to the Group. The leasing object is recognized at its fair value, or at the cash value of minimum leasing payments, should that be lower. Leasing payments are to be apportioned into financing expenditures and the repayment portion of the remaining debt, so as to yield a rate of interest upon the remaining leasing liability that is constant during the remaining term of leasing liability. Financing expenditures are recognized under financial expenditures in a way impacting upon earnings.

In cases in which leasing contracts stipulate that the economic ownership rests with the lessor (operating lease relationships), the financial reporting of the leasing object is undertaken by the lessor. The leasing payments incurred through this are reported in their full amount as expenditure linearly during the term of the leasing relationship.

As of December 31, 2012, the Group had both operating leasing arrangements and finance leasing contracts.

S&T as lessor:

Finance leasing:

The existence of the preconditions for a finance leasing contract causes the cash value of the future leasing payments (net investment value) to be reported as a receivable due from the lessee. The amount of the difference between

zwischen den Brutto-Leasingforderungen und dem Nettoinvestitionswert ist als noch nicht realisierter Finanzertrag abgegrenzt. Die Finanzerträge werden über die Laufzeit der Verträge durch eine konstante periodische Verzinsung der ausstehenden Nettoinvestitionen verteilt.

Operative Leasingverträge:

Vermögenswerte, die im Rahmen von operativen Leasingverträgen an Kunden vermietet werden, werden unter den Sachanlagen ausgewiesen und über die gewöhnliche Nutzungsdauer entsprechend der Behandlung des Sachanlagevermögens abgeschrieben. Die hieraus resultierenden Mieterträge werden linear während der Dauer des Mietvertrages ertragswirksam in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Rückstellungen

Rückstellungen werden gebildet, wenn eine (gesetzliche oder faktische) Verpflichtung gegenüber Dritten aus einem Ereignis der Vergangenheit besteht, die wahrscheinlich zu einem Abfluss von Ressourcen mit wirtschaftlichem Nutzen führt und deren Höhe zuverlässig schätzbar ist. Sofern der Konzern für eine passivierte Rückstellung zumindest teilweise eine Rückerstattung erwartet (wie z. B. bei einem Versicherungsvertrag), wird die Erstattung als gesonderter Vermögenswert erfasst, sofern der Zufluss der Erstattung so gut wie sicher ist. Der Aufwand aus der Bildung der Rückstellung wird in der Gewinn- und Verlustrechnung abzüglich der Erstattung ausgewiesen.

Personalarückstellungen

Abfertigungsrückstellungen betreffen hauptsächlich Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern nach österreichischem Recht, deren Dienstverhältnis vor dem 1. Jänner 2003 begonnen hat. Die Abfertigungen nach österreichischem Recht sind einmalige Abfindungen, die aufgrund arbeitsrechtlicher Vorschriften bei Kündigung der Arbeitnehmer durch den Dienstgeber sowie regelmäßig bei Pensionsantritt bezahlt werden müssen. Die Höhe der Abfertigungszahlungen richtet sich nach der Höhe der Letztbezüge sowie der Anzahl der Dienstjahre. Für Mitarbeiter bestehen daher leistungsorientierte Verpflichtungen des Unternehmens, für die nach IAS 19 zu bewertende Rückstellungen zu bilden sind.

Bei den leistungsorientierten Versorgungsplänen des S&T Konzerns werden die Kosten für die Leistungsbereitstellung mittels der Methode der laufenden Einmalprämien ermittelt, wobei zu jedem Bilanzstichtag eine versicherungsmathematische Bewertung durchgeführt wird. Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste, die auf erfahrungsbedingten Anpassungen und Änderungen versicherungsmathematischer Annahmen basieren, werden ab dem Geschäftsjahr 2012 in der Periode ihres Entstehens im sonstigen Ergebnis im Eigenkapital erfasst (vorzeitige Anwendung des überarbeiteten Standards IAS 19 – siehe auch Abschnitt A. Allgemeine Angaben – Anwendung neuer Rechnungslegungsstandards). Nachzuverrechnender Dienstzeitaufwand wird unabhängig von der Verfallbarkeit sofort im Zeitpunkt der Zusage erfolgswirksam erfasst.

Beitragsorientierte Pläne bestehen bei verschiedenen Konzerngesellschaften aufgrund gesetzlicher Verpflichtungen. Für beitragsorientierte Pläne werden die Beträge in der Periode als Aufwendungen erfasst, für die sie entrichtet werden.

Sonstige Rückstellungen

Die sonstigen Rückstellungen wurden jeweils in Höhe der ungewissen Verbindlichkeit gebildet, wobei als bestmögliche Schätzung bei einzelnen Verpflichtungen der Ansatz mit der höchsten Eintrittswahrscheinlichkeit zum Tragen kommt. Ist der aus einer Diskontierung resultierende Zinseffekt wesentlich, werden Rückstellungen mit einem Zinssatz vor Steuern abgezinst, der für die Schuld spezifische Risiken widerspiegelt. Im Falle einer Abzinsung wird die durch Zeitablauf bedingte Erhöhung der Rückstellungen als Finanzaufwendungen erfasst.

the gross leasing receivables and the net investment amount is deferred as financial income that has to be realized. The financial income is to be distributed over the term of the contracts. This is done using a constant periodic discounting of the outstanding net investments.

Operative leasing contracts:

Assets that are rented to clients via operative leasing contracts are reported under the property, plant and equipment item. In accordance with the reporting of fixed assets, they are depreciated over the customary terms of utility. The rental income resulting from this is reported linearly during the term of the lease. This is done in the income statement. The income thus impacts upon earnings.

Provisions

Provisions are constituted in cases in which a (legal or de facto) obligation exists vis-à-vis a third party that results from an event in the past, that probably will lead to an outflowing of resources of business use, and whose amount is capable of being reliably assessed. In cases in which the Group expects at least a partial reimbursement for a deferred provision (for instance from an insurance contract), the reimbursement is to be recognized as a separate asset, in cases in which the flow of funds from the reimbursement is all but certain. The expense arising from the constitution of the provision is reported in the income statement minus the reimbursement.

Personnel provisions

Severance pay provisions primarily involve obligations owed to personnel governed by Austria's legal code who began their relationship of employment prior to January 1, 2003. The severance payments are, according to Austria's legal code, one-time termination of employment compensations that have to be paid by the employer upon the termination of the employment, as mandated by Austria's employment laws. Such benefits also have to be paid on a regular basis upon the attainment of the age of retirement. The amount of the severance payments is determined by that of the employee's final remuneration and by her or his number of years of employment. This means that the company has defined benefit obligations vis-à-vis its employees. The provisions constitute for these are to be measured according to IAS 19. The defined benefit provision plans of the S&T Group feature determinations of the costs of the provision of benefits compiled using the project unit credit method. It stipulates that an actuarial valuation is to be carried out as of every balance sheet date. Actuarial gains and losses based on experience-derived adjustments and on alterations of actuarial assumptions will be as of financial year 2012 recognized in the period of their coming into being. This will be done in the other results component of the equity (ahead-of-schedule application of the revised IAS 19 standard – please also consult Section A "General information - application of new financial reporting standards"). Past service cost is to be immediately recognized as of the time of the commitment. This is independent of maturity.

Defined contribution plans exist in various Group companies. This is due to legal obligations. Amounts contributed to defined contribution plans are recognized as expenditures in the period for which they were supplied.

Other provisions

Other provisions have been constituted in the amount of the respective uncertain liability. This constituting relies upon the best possible estimate of the individual obligation. This estimate incorporates the valuation of the event with the greatest possibility of occurrence. In cases in which an interest effect resulting from discounting is of significance, provisions are discounted using a pre-tax rate of interest manifesting the risks specific to the liability. In cases of a discounting, the increase of the provisions necessitated by the passage of time is recognized as financial expenditures.

Ermessensentscheidungen und Schätzungen bei Anwendung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die Aufstellung des Konzernabschlusses erfordert bei einigen Positionen, dass Schätzungen vorgenommen werden, die sich auf den Ansatz und die Bewertung in der Bilanz bzw. in der Gewinn- und Verlustrechnung des Konzerns auswirken. Die tatsächlichen Beträge können von diesen Schätzungen abweichen.

Die wichtigsten zukunftsbezogenen Annahmen sowie sonstige am Stichtag bestehende Hauptquellen von Schätzungsunsicherheiten, aufgrund derer ein beträchtliches Risiko besteht, dass innerhalb des nächsten Geschäftsjahres eine wesentliche Anpassung der Buchwerte von Vermögenswerten und Schulden erforderlich sein wird, werden nachstehend erläutert.

- Beurteilung der Notwendigkeit sowie der Bemessung einer Wertminderung bzw. Wertberichtigung eines Geschäfts- oder Firmenwertes;
- Beurteilung der Notwendigkeit sowie der Bemessung einer Wertminderung bzw. Wertberichtigung bei Forderungen aus Lieferungen und Leistungen;
- Bemessung der Rückstellungen für Abfertigungen und Jubiläumsgelder;
- Beurteilung der Notwendigkeit sowie der Bemessung von Gewährleistungsrückstellungen;
- Beurteilung der Realisierbarkeit aktiver latenter Steuern;
- Beurteilung rechtlicher Risiken

Geschäfts- oder Firmenwert

Bei der Überprüfung der Werthaltigkeit wird der erzielbare Betrag der zahlungsmittelgenerierenden Einheiten auf Basis der Berechnung eines Nutzungswertes unter Verwendung von Cashflow-Prognosen ermittelt. Die Cashflow-Prognosen basieren auf vom Management für einen Zeitraum von fünf Jahren genehmigten Finanzplänen. In diesen wird für die einzelnen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten ein durchschnittliches Umsatzwachstum von 16% ("Appliances-Security"), 14% („Appliances-Infotainment“) bzw. 6% („Services“) zugrunde gelegt. Für die zahlungsmittelgenerierende Einheit „Products“ wird ein Null-Wachstum erwartet. Der für die Cashflow-Prognosen verwendete Abzinsungssatz vor Steuern beträgt je nach zahlungsmittelgenerierenden Einheit zwischen 9,70% und 10,60% (2011: 9,50 bis 11,29%). Nach einem Zeitraum von fünf Jahren anfallende Cashflows werden unter Verwendung einer Wachstumsrate von 1,0% extrapoliert. Der Buchwert der Geschäfts- oder Firmenwerte beträgt zum Abschlussstichtag TEUR 28.172 (2011: TEUR 27.872).

Zu weiteren Einzelheiten siehe Abschnitt D. Note 2.

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

Die Bemessung der Wertberichtigungen bei den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen basiert auf Erfahrungswerten. Zur Berechnung der Wertberichtigung der offenen Forderungen erfolgt eine Kategorisierung anhand der Fälligkeit. Der tatsächliche Forderungsausfall kann von den erwarteten Beträgen abweichen. Der Buchwert der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen beträgt zum Abschlussstichtag TEUR 81.935 (2011: TEUR 85.047).

Zu weiteren Einzelheiten siehe Abschnitt D. Note 5.

Rückstellungen für Abfertigungen und Jubiläumsgelder

Die Aufwendungen aus leistungsorientierten Plänen sowie gesetzlichen Verpflichtungen bei Beendigung des Arbeitsverhältnisses und von Jubiläumsgeld auslösenden Firmenzugehörigkeiten werden anhand von versicherungsmathematischen Berechnungen ermittelt. Die versicherungsmathematische Berechnung erfolgt auf der Grundlage von Annahmen zu Abzinsungssätzen, Pensionsantrittsalter, Fluktuationsabschläge, Lebenserwartung und künftige Gehalts- und Pensionserhöhungen. Alle Annahmen werden zu jedem Abschlussstichtag überprüft. Bei der Ermittlung eines angemessenen Diskontierungszinssatzes orientiert sich das Management an langfristigen Marktzinssätzen. Der Buchwert der Abfertigungsrückstellung beträgt zum Abschlussstichtag TEUR 1.996 (2011: TEUR 1.779). Der Buchwert der Jubiläumsgeldrückstellung

Discretionary decisions and estimates used in the application of financial reporting and measurement methods

The compilation of the consolidated financial accounts requires the making of estimates in and for several items. These, in turn, impact upon the recognitions and measurements in the balance sheets and in the income statement of the Group. The actual amounts can diverge from those contained in the estimates.

The most important forward-looking assumptions are elucidated below, as are the main sources of uncertainties as to estimates extant upon the balance sheet date and giving risk to a considerable risk of there having to be a significant adjustment of the carrying amounts of assets and liabilities.

- Assessment of the necessity of the performance of a value impairment or a value adjustment upon goodwill, and of the measurement of such;
- Assessment of the necessity and of the measurement of a value impairment or a value adjustment upon trade accounts receivable;
- Measurement of the provisions for severance pay and for anniversaries of service bonuses;
- Assessment of the necessity for and the measurement of provisions for warranties;
- Assessment of the recoverability of deferred tax credits;
- Evaluation of legal risks

Goodwill

The assessment of the retention of value employs the determination of the realized amount forthcoming from cash-generating units. This is based upon the calculation of a utilizable value derived from the cash flow forecasts. These, in turn, are derived from financial plans that have been approved by management and that are for a period of five years. These stipulate an average growth of revenues of 16%, 14% , 6% and 0% for the Appliances-Security, Appliances-Infotainment, Services and Products cash generating segments. The pre-tax discount rate incorporated in the cash flow forecasts ranges from – with this depending upon the cash-generating unit – 9.70%- 10.60% (2011: 9.50% - 11.29%). Cash flows arising subsequent to a period of four years are extrapolated using a rate of growth of 1.0%. The carrying amount of the goodwill amounted as of the balance sheet date TEUR 28,172 (2011: TEUR 27,872).

Please see Section D Note 2 for further details.

Trade accounts receivable

The measurement of value adjustment performed upon trade accounts receivable is based upon experience-derived values. The calculation of the value adjustments made upon outstanding receivables employs a maturities-based categorization. The actual amount of defaults upon receivables can diverge from the amounts expected. As of the balance sheet date, the carrying amount of the trade accounts receivable came to TEUR 81,935 (2011: TEUR 85,047).

Please see Section D Note 5 for further details.

Provisions for severance pay and anniversaries of service bonuses

Actuarial calculations are used to determine expenditures necessitated by defined benefit plans, by legal obligations falling due upon the termination of employment, and by anniversaries of services bonuses ensuing from employment at the company. These actuarial calculations are based upon assumptions on discount rates, ages of retirement, fluctuation-caused reductions, life expectancies and future increases in remuneration and pensions. All estimates are scrutinized as of each balance sheet date. The determination by management of an appropriate discount rate employs long-term market rates of interest. As of the balance sheet date, the carrying amount of the provisions for severance pay came to TEUR 1,996 (2011: TEUR 1,779). The carrying amount of the anniversaries of service bonuses amounted as of the balance sheet date

S&T macht's möglich!

Ein von S&T für die Fronius International Gmbh entwickeltes Schweiß-Simulationsterminal wird weltweit zur professionellen und sicheren und Ausbildung von Schweißern eingesetzt.

S&T makes it possible!

A welding simulation terminal developed S&T for Fronius International Gmbh is used to train the world's welders on how to use their devices professionally and safely .



beträgt zum Abschlussstichtag TEUR 476 (2011: TEUR 289).

Zu weiteren Einzelheiten und insbesondere zu den versicherungsmathematischen Annahmen siehe Abschnitt D. Note 9.

Gewährleistungsrückstellungen

Der rückgestellte Betrag der Gewährleistungsrückstellung ist der Barwert der auf Basis von Erfahrungswerten durchgeführten bestmöglichen Schätzung dieser Kosten. Der Buchwert der Gewährleistungsrückstellung beträgt zum Abschlussstichtag TEUR 3.806 (2011: TEUR 4.413).

Zu weiteren Einzelheiten siehe Abschnitt D. Note 9.

Latente Steuern

Aktive latente Steuern – insbesondere solche auf Verlustvorträge – werden nur insoweit angesetzt, als ihre Realisierung hinreichend gesichert erscheint, d.h. wenn in zukünftigen Perioden ein positives steuerliches Ergebnis zu erwarten ist. Auf Basis der Fünf-Jahres-Mittelfristplanung wurden die latenten Steueransprüche für die nächsten fünf Jahre bis 2017 mit einem Betrag von TEUR 5.958 (2011: TEUR 4.401) angesetzt. Aufgrund des Erwerbs der S&T Gruppe erfolgte der Ansatz der latenten Steueransprüche auf Basis einer Fünf-Jahres-Mittelfristplanung, in der Vergangenheit wurden für den Ansatz der latenten Steueransprüche nur ein 3-Jahres Zeitraum aus Mittelfristplanung herangezogen. Der Erwerb der S&T Gruppe führte zu einem höheren Potential an zu verrechnenden Verlusten und führte zu einer Risikodiversifikation in Bezug auf Planabweichungen. Der Effekt aus dieser Ausdehnung beträgt für die Berichtsperiode TEUR 2.516. Bei der Ermittlung der Höhe der latenten Steueransprüche, die aktiviert werden können, ist eine wesentliche Ermessensausübung des Managements bezüglich des erwarteten Eintrittszeitpunktes und der Höhe des künftig zu versteuernden Einkommens sowie der zukünftigen Steuerplanungsstrategien erforderlich. Die tatsächliche steuerliche Ergebnissituation in zukünftigen Perioden kann von der Einschätzung zum Zeitpunkt der Aktivierung der latenten Steuern abweichen. Zum Abschlussstichtag hat der S&T Konzern aktive latente Steuern in Höhe von TEUR 26.495 (2011: TEUR 27.581), welche in Zusammenhang mit steuerlichen Verlustvorträgen stehen, nicht bilanziert, da mit einer zeitnahen Nutzung der steuerlichen Verlustvorträge nicht gerechnet wird.

Zu weiteren Einzelheiten siehe Abschnitt D. Note 23.

Rechtliche Risiken

Die Gesellschaft ist fallweise rechtlichen Prozessrisiken aus ihrem gewöhnlichen Geschäftsbetrieb ausgesetzt, die unter anderem aus Vertragsrecht, Urheberrecht, Produkthaftung und Arbeitsrecht entstehen können. Anspruchsgegner können dabei ehemalige Partnerunternehmen oder Mitarbeiter, aber auch Kunden sein. Die Ergebnisse von gegenwärtig anhängigen bzw. künftigen Verfahren können nicht mit abschließender Sicherheit vorausgesehen werden, sodass aufgrund von gerichtlichen oder behördlichen Entscheidungen oder der Vereinbarung im Zuge von Vergleichen Aufwendungen entstehen können, die nicht oder nicht in vollem Umfang durch Versicherungsleistungen abgedeckt sind und wesentliche Auswirkungen auf das Geschäft und seine Ergebnisse haben können.

Aufgrund der derzeitigen Einschätzungen wurden Wertberichtigungen auf Forderungen und gegebenenfalls Rückstellungen gebildet. Die Höhe der tatsächlichen Inanspruchnahme ist noch nicht endgültig abschätzbar.

Der Buchwert der Rückstellungen aus rechtlichen Risiken beträgt zum Abschlussstichtag TEUR 219 (2011: TEUR 1.003).

to TEUR 476 (2011: TEUR 289). Information on the actuarial assumptions is provided by Note 9.

Further details – with this especially applying to the actuarial assumptions – are provided in Section D Note 9.

Warranty provisions

The amount consigned to warranty provisions is the cash value ensuing from the best estimates of their costs. These, in turn, are based upon experience-derived values. The carrying amount of the warranty provisions came on the balance sheet date to TEUR 3,806 (2011: TEUR 4,413).

Please see Section D Note 9 for further details.

Deferred taxes

Deferred tax claims – especially those on losses carried forward – are recognized only to the extent that their realization seems to be sufficiently assured. This entails the expectation that there will be a positive taxation effect in future periods. The planning for the medium-term medium-term (five years) yielded the recognition of deferred tax claims for the next five years (until 2015) amounting to TEUR 5,958 (2011: TEUR 4,401). The acquisition of the S&T Group caused the measurement of deferred tax credits on the basis of a five-year plan. This planning for the medium-term had used in the past a three year period. The acquisition of the S&T Group gave rise to a greater potential of tax-ascrivable losses. It also led to a diversification of the risk of divergences from planning. The effects of this expansion amount to TEUR 2,516 in the reporting period. The determination of the amount of deferred tax claims capable of being capitalized requires a significant exercise of management’s discretionary judgment vis-à-vis the time of occurrence expected and the amount of the taxable income. Also requisite are the future tax planning strategies. The actual taxation situation depends on the results achieved in future periods. It can diverge from the estimate made at the time of the capitalization of the deferred taxation. As of the balance sheet date, the S&T Group had not reported in its balance sheets deferred tax credits amounting to TEUR 26,495 (2011: TEUR 27,581) and associated with taxable losses carried. This is because a prompt utilization of the taxable losses carried forward is not expected.

Please see Section D Note 23 for further details.

Legal risks

The company’s standard business operations expose it from time to time to risks involving lawsuits. These suits involve contractual and copyright law, product liability and employment law. Opponents can be former partner companies, employees or customers. The results of the currently pending or future legal proceedings cannot be forecast with conclusive accuracy. This means that court or official decisions or agreements reached in the course of out-of-court settlements can give rise to expenditures that are not – or not fully – covered by insurance payments, and that could have significant ramifications upon business and its results.

Current estimates have led to value adjustments being constituted for receivables and, if need be, provisions. The amount of the consumption of such is still not to be conclusively estimated.

The carrying amount of the provisions arising from legal risks amounted as of the balance sheet date to TEUR 219 (2011: TEUR 1,003).

D. Erläuterung der Konzernbilanz und der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

(1) Sachanlagen

Die Entwicklung der Sachanlagen ist im Einzelnen im Anlagenspiegel dargestellt.

Auf das Sachanlagevermögen wurden weder im Berichtsjahr noch im Vorjahr außerplanmäßige Wertminderungen vorgenommen.

Es liegen keine vertraglichen Verpflichtungen für den Erwerb von Sachanlagen vor.

Finanzierungsleasing Gebäude:

| | 2012 | 2011 |
|---|--------------|--------------|
| Anschaffungs- und Herstellungskosten | 1.787 | 1.787 |
| kumulierte Abschreibungen und Wertminderung | -119 | -60 |
| Restbuchwert | 1.668 | 1.727 |

Finanzierungsleasing Büroausstattung und Fahrzeuge:

| | 2012 | 2011 |
|---|------------|--------------|
| Anschaffungs- und Herstellungskosten | 1.114 | 1.506 |
| kumulierte Abschreibungen und Wertminderung | -444 | -92 |
| Restbuchwert | 670 | 1.414 |

(2) Immaterielle Vermögenswerte

Die Entwicklung der immateriellen Vermögenswerte ist im Einzelnen im Anlagenspiegel dargestellt.

Für Forschung und Entwicklung wurden im Jahr 2012 Ausgaben im Wert von TEUR 8.654 (2011: TEUR 7.615) getätigt. Im Geschäftsjahr sind im S&T Konzern Entwicklungskosten von TEUR 336 (2011: TEUR 705) aktiviert worden.

Die aus den Unternehmenszusammenschlüssen resultierenden Geschäfts- oder Firmenwerte betreffen folgende Zahlungsmittelgenerierende Einheiten:

| TEUR | 31.12.2012 | 31.12.2011 |
|---|---------------|---------------|
| Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Products“ | 7.853 | 7.853 |
| Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Security“ | 4.079 | 4.079 |
| Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliance-Infotainment“ | 6.460 | 6.160 |
| Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services“ | 9.780 | 9.780 |
| | 28.172 | 27.872 |

Im Geschäftsjahr 2012 erfolgte die Umbenennung der zahlungsmittelgenerierenden Einheiten von „IT Products“ zu „Products“, „Solutions-Security“ zu „Appliances-Security“, „Solutions-Infotainment“ zu „Appliances-Infotainment“ und „Solutions-S&T“ zu „Services“. Mit den Umbenennungen sind keine Änderungen in der Zusammensetzung der zahlungsmittelgenerierenden Einheiten verbunden.

Die folgende Tabelle zeigt die im Rahmen des Impairment Tests für die einzelnen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten verwendeten Diskontierungszinssätze:

D. Elucidation of the consolidated financial statements and of the consolidated income statement

(1) Property, plant and equipment

An individualized detailing of the development of property, plant and equipment is depicted in the Schedule of Assets.

No extraordinary write-downs were performed either in the reporting or in the previous year upon fixed assets.

No contractual obligations exist as to the purchasing of property, plant and equipment.

Buildings under finance leases:

| | 2012 | 2011 |
|---|--------------|--------------|
| Costs of procurement and production | 1,787 | 1,787 |
| Accumulated depreciation and value impairment | -119 | -60 |
| Remaining carrying amount | 1,668 | 1,727 |

Office equipment and vehicles under finance leases:

| | 2012 | 2011 |
|---|------------|--------------|
| Costs of procurement and production | 1,114 | 1,506 |
| Accumulated depreciation and value impairment | -444 | -92 |
| Remaining carrying amount | 670 | 1,414 |

(2) Intangible assets

An individualized depiction of the development of intangible assets is provided in the Schedule of Assets.

Expenditures were made in 2012 for research and development of TEUR 8,654 (2011: TEUR 7,615). The S&T Group capitalized in the financial year development costs of TEUR 336 (2011: TEUR 705).

The goodwill resulting from corporate mergers involves the following cash-generating units:

| TEUR | 31.12.2011 | 31.12.2010 |
|---|---------------|---------------|
| Cash generating unit "Products" | 7,853 | 7,853 |
| Cash generating unit „Appliances-Security“ | 4,079 | 4,079 |
| Cash generating unit "Appliance-Infotainment" | 6,460 | 6,160 |
| Cash generating unit "Services" | 9,780 | 9,780 |
| | 28,172 | 27,872 |

Undertaken in financial year 2012 was the renaming of the IT Product, Solutions-Security, Solutions-Infotainment and Solutions-S&T cash generating units. New names are Product, Appliances-Security, Appliances-Infotainment and Services. There are no changes in the composition of the cash generating units due to the renaming.

The following charts show the discounting rates employed in the value impairment tests conducted for the individual cash generating units.

| TEUR | 31.12.2012 | 31.12.2011 |
|---|------------|------------|
| Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Products“ | 9,7% | 9,7% |
| Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Security“ | 10,6% | 10,6% |
| Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliance-Infotainment“ | 10,1% | 9,8% |
| Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services“ | 9,9% | |

Im Geschäftsjahr 2012 waren keine Wertminderungen auf den Geschäfts- oder Firmenwert vorzunehmen. Zu den dem Impairment Test zugrundeliegenden Annahmen und Rechenparametern siehe weiter oben die Erläuterungen zu Ermessensentscheidungen und Schätzungen.

Bei einem um 10% niedrigeren EBIT im Detailplanungszeitraum sowie in der ewigen Rente gegenüber dem bei der Durchführung des Impairment Tests verwendeten EBIT ergibt sich ausschließlich für die zahlungsmittelgenerierende Einheit „Products“ eine Wertminderung von TEUR 400. Wenn der Diskontierungszinssatz vor Steuern, der bei der Berechnung des Nutzungswertes angewendet wurde, um einen Prozentpunkt über der Schätzung des Managements zum 31.12.2012 gelegen hätte, wäre es in keiner zahlungsmittelgenerierenden Einheit zu einer Abwertung der jeweiligen Geschäfts- oder Firmenwerte gekommen.

Zum Abschlussstichtag bestehen im S&T Konzern, ausgenommen Geschäfts- oder Firmenwerte, keine immateriellen Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer (2011: TEUR 0).

(3) Langfristige finanzielle Vermögenswerte

Mit Ende Geschäftsjahr 2012 bestehen langfristige finanzielle Vermögenswerte mit einem Buchwert von TEUR 3.819 (2011: TEUR 4.437). Hiervon sind sonstigen Beteiligungen TEUR 96 (2011: TEUR 96) zuzurechnen. Diese sind gemäß IAS 39 als zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte klassifiziert. Da ein Marktpreis für diese Beteiligungen nicht vorliegt und ein beizulegender Zeitwert für diese auch nicht zuverlässig ermittelt werden kann, sind diese zu ihren Anschaffungskosten bilanziert. Zudem sind Forderungen aus Finanzierungsleasing von TEUR 1.000 (2011: 1.064) und zwei langfristige Forderungen gegenüber Kunden von TEUR 1.364 (2011: TEUR 2.000) enthalten. Zudem bestehen TEUR 1.359 (2011: 1.295) weitere sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte.

| | 2012 | 2011 |
|---|-------------|-------------|
| Forderungen aus Finanzierungsleasing - Bruttobetrag > Jahr <i>Receivables from finance leasing - gross amount > year</i> | 1.071 | 1.109 |
| Nicht realisierte Zinserträge <i>Unrealized interest income</i> | -71 | -45 |
| | 1.000 | 1.064 |
| Leasingforderungen (aus Tätigkeit des Konzerns als Leasinggeber) <i>lease receivables (based on group as lessor)</i> | 2012 | 2011 |
| Leasingforderungen (brutto): <i>lease receivables (gross)</i> | | |
| Restlaufzeit bis zu 1 Jahr <i>due up to 1 year</i> | 1.066 | 1.178 |
| Restlaufzeit zwischen 1 und 5 Jahren <i>due between 1 and 5 years</i> | 1.071 | 1.109 |
| Restlaufzeit > 5 Jahre <i>Due more than five years</i> | 0 | 0 |
| | 2.137 | 2.287 |
| Nicht realisierte zukünftige Zinserträge aus Leasingforderungen <i>Unrealized future interest income from lease receivables</i> | -94 | -77 |
| Nettoforderungen aus Finanzierungsleasing <i>Net receivables from finance leases</i> | 2.043 | 2.210 |
| Zusammensetzung composition | | |
| kurzfristige Forderungen (bis zu 1 Jahr) <i>short-term receivables (up to 1 year)</i> | 1.043 | 1.146 |
| langfristige Forderungen (zwischen 1 und 5 Jahren) <i>long-term receivables (between 1 and 5 years)</i> | 1.000 | 1.064 |
| langfristige Forderungen (> 5 Jahre) <i>long-term receivables (more than 5 years)</i> | 0 | 0 |
| Nettoforderungen aus Finanzierungsleasing <i>net receivables from finance leases</i> | 2.043 | 2.210 |
| Der kurzfristige Teil der Leasingforderungen ist in der Erläuterung 6 dargestellt. <i>The short-term component of lease receivables is explained in note 6.</i> | | |
| Der Durchschnittszinssatz der Leasingforderungen (kurzfristig und langfristig) betrug im Geschäftsjahr 2012 5% (2011: 3% und 5%). <i>The average interest rate of lease receivables (short-term and long-term) amounted to 5% in 2012 (2011: 3% and 5%).</i> | | |

| TEUR | 31.12.2012 | 31.12.2011 |
|---|------------|------------|
| Cash generating unit "Products" | 9,7% | 9,7% |
| Cash generating unit „Appliances-Security“ | 10,6% | 10,6% |
| Cash generating unit "Appliance-Infotainment" | 10,1% | 9,8% |
| Cash generating unit "Services" | 9,9% | |

No value impairments were undertaken upon goodwill in financial year 2012. See the elucidations on discretionary judgments and estimates to learn more about the assumptions and parameters of calculation upon which the impairment test is based.

A 10% lower EBIT during the detailed planning period and in perpetuity of calculation vis-à-vis the EBIT employed in the impairment test yields a value impairment of TEUR 400 for the products cash-generating unit. A one percentage point greater pre-tax discount rate than the one used by management in the calculation of value of utilization as of 31.12.2012 would have obviated the need by any cash-generating unit to value impair the respective goodwill.

As of the balance sheet date, the S&T Group had no – except for goodwill – intangible assets of an indeterminate term (2011: TEUR 0).

(3) Non-current financial assets

As of the end of the 2012 financial year, the company had non-current financial assets whose carrying amount came to TEUR 3,819 (2011: TEUR 4,437). This comprises other interests worth TEUR 96 (2011: TEUR 96). In accordance with IAS 39, these are classified as available for sale financial assets. No market price exists for these interests. Nor can a fair value reliably be determined for them. These assets are thus measured as their costs of procurement. This item also contains receivables from finance leases amounting to TEUR 1,000 (2011: TEUR 1,064) and two long-term receivables due from clients amounting to TEUR 1,364 (2011: TEUR 2,000). A further component is formed by the TEUR 1,359 (2011: TEUR 1,295) in other long-term financial assets.

(4) Vorräte

Der ausgewiesene Vorratsbestand setzt sich wie folgt zusammen:

| | 2012 | 2011 |
|-----------------|---------------|---------------|
| Waren | 25.172 | 22.178 |
| Wertminderungen | -1.775 | -1.570 |
| | 23.397 | 20.608 |

Die Wertminderung von Vorräten, die in der Berichtsperiode als Aufwand erfasst worden ist, beläuft sich auf TEUR 624 (Vorjahr: TEUR 650). Dieser Aufwand wird in den Materialaufwendungen ausgewiesen. Der Buchwert der zum Nettoveräußerungswert bewerteten Vorräte beträgt zum 31. Dezember 2012 TEUR 1.253 (2011: TEUR 1.794).

(5) Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

Die Position Forderungen aus Lieferungen und Leistungen setzt sich wie folgt zusammen:

| | 2012 | 2011 |
|--|---------------|---------------|
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 86.239 | 85.955 |
| Wertminderung | -4.304 | -908 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gesamt | 81.935 | 85.047 |

In dieser Position sind Forderungen aus nach der Percentage-of-Completion-Methode bilanzierten –Dienstleistungsverträgen in Höhe von TEUR 8.865 (2011: TEUR 14.606) abzüglich Teilabrechnungen in Höhe von TEUR 4.092 (2011: TEUR 4.216), sohin Festpreis-Dienstleistungsverträge mit aktivischem Saldo gegenüber Kunden von TEUR 4.773 (2011: TEUR 10.390) enthalten.

Zum 31. Dezember 2012 waren Forderungen aus Lieferungen und Leistungen im Nennwert von TEUR 7.953 mit TEUR 4.304 wertgemindert (2011: Forderungen über TEUR 4.565 mit TEUR 908). Die Entwicklung des Wertberichtigungskontos stellt sich folgendermaßen dar:

| | 2012 | 2011 |
|--|--------------|------------|
| Wertberichtigung 01. Januar | 908 | 2.574 |
| Aufwandwirksame Zuführungen | 3.709 | 147 |
| Inanspruchnahme | -254 | -1.101 |
| Auflösung | -59 | -712 |
| Wertberichtigungen 31. Dezember | 4.304 | 908 |

Die Wertberichtigung der Forderung ermittelt sich unter Nutzung von Laufzeitbändern mit entsprechenden Abschlägen. Über diese Portfoliobewertung wird eine pauschalierte Einzelwertberichtigung errechnet.

Bei den Lieferforderungen gibt es aufgrund ihrer kurzen Laufzeit keine signifikanten Unterschiede zwischen den bilanziellen Buchwerten und den beizulegenden Zeitwerten.

Die Altersstruktur der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen stellt sich zum 31. Dezember 2012 wie folgt dar:

(4) Inventories

The stock of inventories reported is comprised of the following items:

| | 2012 | 2011 |
|-------------------|---------------|---------------|
| Merchandise | 25,172 | 22,178 |
| Value impairments | -1,775 | -1,570 |
| | 23,397 | 20,608 |

The value impairment of inventories recognized as expenditure in the reporting period came to TEUR 624 (previous year: TEUR 650). This expenditure is recognized in expenditures for materials. The carrying value of inventories written down to net value of disposal came as of December 31, 2012 to TEUR 1,253 (2011: TEUR 1,794).

(5) Trade accounts receivable

The trade accounts receivable item is comprised of the following:

| | 2012 | 2011 |
|--|---------------|---------------|
| Trade accounts receivable | 86,239 | 85,955 |
| Value impairment | -4,304 | -908 |
| Total trade accounts receivable | 81,935 | 85,047 |

This item contains receivables reported using the percentage of completion method. These receivables are service provision contracts amounting to TEUR 8,865 (2011: TEUR 14,606) less partial invoices coming to TEUR 4,092 (2011: TEUR 4,216). These fixed-price service provision contracts have a positive balance vis-à-vis clients of TEUR 4,773 (2011: TEUR 10,390).

As of December 31, 2012, trade accounts receivable whose nominal value was TEUR 7,953 had been written down to TEUR 4,304 (2011: receivables worth TEUR 4,565 had been reduced to TEUR 908). The value correction account looks like the following:

| | 2012 | 2011 |
|--|--------------|------------|
| Value adjustment as of January 1 | 908 | 2,574 |
| Additions recognized as expense | 3,709 | 147 |
| Consumption | -254 | -1,101 |
| Retransfers | -59 | -712 |
| Value adjustments as of December 31 | 4,304 | 908 |

The value adjustment of the receivables is calculated using the material brackets featuring the corresponding deductions. This valuation of portfolio is drawn up when calculating a general itemized allowance.

The supply receivables have short terms. This means that there are no significant differences between the carrying values listed in the balance sheet and the fair values.

The timeframe of the trade accounts receivable looked like the following as of December 31, 2012:

| 31.12.2012 | Nominalbetrag Of which neither delinquent or value impaired | davon weder überfällig noch wertgemindert Of which neither delinquent or value impaired | davon: nicht Wertgemindert und in den folgenden Zeitbänden überfällig of which non-value impaired and overdue in the following brackets of time | | | | | |
|------------|--|--|--|---------------------------|----------------------------|----------------------------|----------------------------|--------------------|
| | | | Gesamt | Zwischen 1 und 90 Tagen | Zwischen 91 und 180 Tagen | Zwischen 181 und 270 Tagen | Zwischen 271 und 360 Tagen | Mehr als 360 Tage |
| | | | Total | Between 1 and 90 days | Between 91 and 180 days | Between 181-270 days | Between 271 and 360 days | More than 360 days |
| 86.239 | 61.487 | 16.799 | 15.806 | 993 | 0 | 0 | 0 | |
| 31.12.2011 | Nominalbetrag Of which neither delinquent or value impaired | davon weder überfällig noch wertgemindert Of which neither delinquent or value impaired | davon: nicht Wertgemindert und in den folgenden Zeitbänden überfällig of which non-value impaired and overdue in the following brackets of time | | | | | |
| Gesamt | | | Zwischen 1 und 90 Tagen | Zwischen 91 und 180 Tagen | Zwischen 181 und 270 Tagen | Zwischen 271 und 360 Tagen | Mehr als 360 Tage | |
| Total | | | Between 1 and 90 days | Between 91 and 180 days | Between 181-270 days | Between 271 and 360 days | More than 360 days | |
| 85.955 | 62.170 | 20.128 | 20.064 | 64 | 0 | 0 | 0 | |

Hinsichtlich des weder wertgeminderten noch in Zahlungsverzug befindlichen Bestands der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen deuten zum Abschlussstichtag keine Anzeichen darauf hin, dass die Schuldner ihren Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen werden. Dies gilt ebenso für die überfälligen, nicht wertgeminderten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen.

The stock of trade accounts receivable that is neither value impaired nor experiencing delays in making payment deadlines was not giving any indications that the debtors will not be able to meet the obligations to pay. This also applies to trade accounts receivable whose payment has been delayed and which are not value impaired.

Ein Teil der Forderungen aus Lieferungen und Leistung dient als Besicherung für kurzfristige Finanzierungen. Zu weiteren Details siehe Note 11.

A portion of the trade accounts receivable are serving as security for short-term financing. Further details are available in Note 11.

(6) Sonstige Forderungen und Vermögenswerte

Die Position Sonstige Forderungen und Vermögenswerte setzt sich folgendermaßen zusammen:

(6) Other receivables and assets

The other receivables and assets item is comprised of the following:

| | 2012 | 2011 |
|---|---------------|---------------|
| Vorauszahlungen <i>Advance payments</i> | 7.165 | 9.851 |
| davon Vorauszahlungen an Subunternehmer zur Durchführung von Leistungen im Rahmen von abgegrenzten Umsatzerlösen <i>of which advance payments made to subcontractors for carrying out of services as part of deferred sales revenues</i> | 5.166 | 5.559 |
| Vorsteuer <i>Input taxes</i> | 1.831 | 1.435 |
| Summe nicht finanzielle Forderungen und Vermögenswerte <i>Total of non-financial receivables and assets</i> | 8.996 | 11.286 |
| Forderungen Sozialversicherung <i>Receivables from social insurance</i> | 0 | 18 |
| debitorische Kreditoren <i>Creditors with debit accounts</i> | 319 | 1.097 |
| Forderungen aus Finanzierungsleasing*) <i>Receivables from finance leasing*)</i> | 1.043 | 1.146 |
| ausstehender Betrag aus Kapitalerhöhung <i>Amount outstanding from capital increase</i> | 0 | 2.011 |
| Forderungen aus Jahresbonifikationen <i>Receivables from annual bonuses</i> | 1.157 | 1.006 |
| Forderung ausstehende zweite Kapitalerhöhung bei der S&T AG Outstanding receivables from second capital increase attributable to S&T AG | 0 | 4.000 |
| Forderungen aus EU-Förderungen und Forschungsprämien <i>Receivables from EU support programs and research premiums</i> | 774 | 280 |
| Garantiehinterlegungen <i>Guarantee deposits</i> | 560 | 2.061 |
| Kautionen <i>Security deposits</i> | 1.322 | 1.248 |
| kurzfristige Anteile von gewährten Darlehen <i>Short-term components of loans granted</i> | 0 | 1.237 |
| sonstige Forderungen <i>Other receivables</i> | 1.231 | 482 |
| Summe finanzieller Forderungen und Vermögenswerte <i>Total of financial receivables and assets</i> | 6.406 | 14.586 |
| Summe kurzfristige sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Total other current receivables and assets</i> | 15.402 | 25.872 |
| *) Forderungen aus Finanzierungsleasing - brutto <i>Receivables from finance leases (gross)</i> | 1.066 | 1.178 |
| Nicht realisierte Zinserträge <i>Unrealized interest income</i> | -23 | -32 |
| | 1.043 | 1.146 |

Zum 31. Dezember 2012 enthielten die sonstigen Forderungen und Vermögenswerte wie zum Vorjahresstichtag keine überfälligen und nicht wertgeminderten Posten.

As of December 31, 2012, the other receivables and assets did not contain, as also had been the case as of the previous balance sheet date, any delinquent or value impaired items.

(7) Liquide Mittel

Bei den liquiden Mitteln in Höhe von TEUR 29.929 (Vorjahr: TEUR 29.903) handelt es sich um Kassenbestände, sowie Guthaben bei Kreditinstituten, die innerhalb von drei Monaten verfügbar sind. Diese werden mit den jeweils gültigen Zinssätzen für kurzfristige Einlagen verzinst.

| | 2012 | 2011 |
|-------------------------------|---------------|---------------|
| Kassenbestand | 374 | 107 |
| Guthaben bei Kreditinstituten | 29.555 | 29.796 |
| Liquide Mittel gesamt | 29.929 | 29.903 |

Zum Abschlussstichtag waren Verfügungsbeschränkungen über die in diesem Posten enthaltenen Beträge vorhanden, die aufgrund von Finanzierungen bei Kreditinstituten bzw. aufgrund von Saldenkompensationen in Höhe von TEUR 3.342 (2011: TEUR 1.948) verpfändet sind.

(7) Liquid funds

The liquid funds amounted to TEUR 29,929 (previous year: TEUR 29,903). These are comprised of cash on hand and credit balances at banks that are available within 3 months. These have been discounted using the respectively applicable rates of interest that are applied to short-term investments.

| | 2012 | 2011 |
|---------------------------|---------------|---------------|
| Cash on hand | 374 | 107 |
| Credit balances at banks | 29,555 | 29,796 |
| Total liquid funds | 29,929 | 29,903 |

As of the balance sheet date, restrictions of disposition had been placed on the amounts contained in this item. These were pledged on the basis of financing secured by banks or due to balance netting, and amounting to TEUR 3,342 (2011: TEUR 1,948).

(8) Eigenkapital und Aktienbezüge

Gezeichnetes Kapital:

Das Grundkapital der S&T AG beträgt TEUR 39.337 (2011: TEUR 24.127) und ist in 39.337.459 Stückaktien (2011: 24.127.298 Stückaktien) ohne Nennbetrag, lautend auf Inhaber, zerlegt. Die Entwicklung stellt sich wie folgt dar:

| | EUR |
|--|-------------------|
| Gezeichnetes Kapital zum 31.12.2010 | 22.200.001 |
| + Sachkapitalerhöhung | 1.927.297 |
| Gezeichnetes Kapital zum 31.12.2011 | 24.127.298 |
| + Sachkapitalerhöhung | 432.551 |
| + Barkapitalerhöhung | 2.680.810 |
| + Sachkapitalerhöhung/Verschmelzung | 12.096.800 |
| Gezeichnetes Kapital zum 31.12.2012 | 39.337.459 |

(8) Equity and share subscriptions

Subscribed capital:

The subscribed capital of S&T AG amounts to TEUR 39,337 (2011: TEUR 24,127) and is divided into 39,337,459 bearer shares (2011: 24,127,298 bearer shares) without par value and made out to the bearer. Their development looks like this:

| | EUR |
|--|-------------------|
| Subscribed capital as of 31.12.2010 | 22,200,001 |
| + Increases in capital in kind | 1,927,297 |
| Subscribed capital as of 31.12.2011 | 24,127,298 |
| + Increases in capital in kind | 432,551 |
| + Cash capital increases | 2,680,810 |
| + Increases in capital in kind/merger | 12,096,800 |
| Subscribed capital as of 31.12.2012 | 39,337,459 |

Die im Dezember 2011 durchgeführte Barkapitalerhöhung zur Erhöhung des gezeichneten Kapitals über 2.680.810 EUR sowie die durchgeführte Sachkapitalerhöhung zur Erhöhung des gezeichneten Kapitals über 432.551 EUR waren zum Bilanzstichtag 31.12.2011 im Firmenbuch noch nicht eingetragen. Die Eintragung der Barkapitalerhöhung erfolgte am 11.01.2012, die der Sachkapitalerhöhung am 31.03.2012. Die Barkapitalerhöhung erfolgte im Zusammenhang mit der teilweisen Refinanzierung der Akquisition der S&T System Integration & Technology Distribution AG Gruppe. Die Sachkapitalerhöhung betrifft die Sacheinlage in Form von Aktien der S&T System Integration & Technology Distribution AG durch die Hypo-Alpe-Adria Bank AG. Für die beiden Kapitalerhöhungen sind Transaktionskosten von insgesamt TEUR 117 angefallen. Diese wurden direkt im Eigenkapital erfasst.

The increase in cash capital was carried out in December 2011 to raise the subscribed capital by Euro 2,680,810. Like the Euro 432,551 increase in capital contributions in kind, the former had yet to be registered with the Corporate Registry as of the balance sheet date of 31.12.2011. The registration of the increase in cash capital took place on 11.01.2012; that of capital contributions in kind, on 31.03.2012. The increase in cash capital was associated with the partial refinancing of the acquisition of the S&T System Integration & Technology Distribution AG. The increase in capital contributions in kind pertains to the contribution in kind that took the form of shares of S&T AG and which was by Hypo-Alpe-Adria Bank AG. The two capital increases gave rise to transaction costs of TEUR 117. These were directly reported in the equity.

Im Rahmen der Verschmelzung der S&T System Integration & Technology Distribution AG als übertragende Gesellschaft in die Quanmax AG (nunmehr S&T AG) als übernehmende Gesellschaft wurde mit Beschlüssen der a. o. Hauptversammlungen vom 5. November und 6. November 2012 das gezeichnete Kapital um EUR 12.096.800 erhöht. Die Kapitalerhöhung und die Änderung des Firmenwortlauts in S&T AG wurden am 12. Dezember 2012 in das Firmenbuch eingetragen.

The merger of S&T System Integration & Technology Distribution AG (the company being taken over) into Quanmax AG (now renamed S&T AG and the company taking over) caused, upon resolutions being passed by the extraordinary Annual General Meetings of November 5 and 6, 2012, the subscribed capital to be increased by Euro 12,096,800. The capital increase and the alteration of the company's name to S&T AG were entered on December 12, 2012 into the Corporate Registry.

Mit Beschlüssen der Hauptversammlung wurde der Vorstand zur Durchführung folgender Kapitalmaßnahmen ermächtigt:

Resolutions passed by the Annual General Assembly authorized the Managing Board's conducting of the following capital measures:

Der Vorstand wurde zur Ausgabe einer 4%-igen Wandelschuldverschreibung mit einer Laufzeit von fünf Jahren im Gesamtbetrag von bis zu EUR 8.000.000,00 unter Ausschluss des Bezugsrechtes der bisherigen Aktionäre mit Zustimmung des Aufsichtsrates ermächtigt. Der Gesamtnennbetrag der Wandelanleihe von EUR 7,8 Mio. setzt sich zusammen aus 150 Teilschuldverschreibungen zu je EUR 52.000,00, welche jeweils zur Wandlung in 20.000 Stückaktien der Gesellschaft berechtigen. Die Laufzeit darf fünf Jahre nicht überschreiten. Die Ermächtigung wird bis einschließlich 28.9.2013 erteilt.

The Managing Board has been authorized to issue a 4% convertible bond with a maturity of five years and amounting up to Euro 8,000,000.00, and with the exclusion of the right of subscription by existing shareholders. This requires the consent of the Supervisory Board. The total nominal amount of the convertible bond comes to Euro 7.8 million. It is comprised of 150 partial debentures of Euro 52,000.00 each. These are entitled to be converted into 20,000 shares of the company. The term may not exceed five years. The empowerment has been granted until (including) 28.9.2013.

Mit Beschluss der Hauptversammlung vom 29.9.2008 wurde eine bedingte Kapitalerhöhung beschlossen. Der Vorstand darf mit Zustimmung des Aufsichtsrates das Grundkapital um höchstens EUR 3 Mio. durch die Ausgabe auf den Inhaber lautenden, nennbetragslosen, stimm- und gewinnberechtigten Stückaktien im anteiligen Betrag des Grundkapitals von je EUR 1,00 beschließen, wobei diese Erhöhung nur soweit durchgeführt werden darf, wie vom Umtauschrecht der Wandelanleihe Gebrauch gemacht wird. Weiterhin muss die Angabe des Datums des Ermächtigungsbeschlusses des Aufsichtsrates, sowie der Ausgabekurs mit angegeben werden.

Der Vorstand ist ermächtigt, bis einschließlich 20. November 2014 eigene Aktien zu erwerben, wobei die Gesellschaft – zusammen mit anderen eigenen Aktien, welche die Gesellschaft bereits erworben hat und noch besitzt – höchstens 10% der Stückaktien der Gesellschaft erwerben darf. Die Aktien dürfen zu einem Gegenwert erworben werden, der den Börsenkurs um nicht mehr als 5% über- bzw. unterschreitet. Der Vorstandsbeschluss und das jeweilige darauf beruhende Rückkaufprogramm sind einschließlich von dessen Dauer zu veröffentlichen. Der Vorstand wird außerdem ermächtigt, eigene Aktien nach erfolgtem Rückerwerb ohne weiteren Hauptversammlungsbeschluss einzuziehen. Der Aufsichtsrat ist ermächtigt, Änderungen der Satzung, die sich durch die Einziehung von Aktien ergeben, zu beschließen. Als maßgeblicher Börsenkurs gilt der durchschnittliche Schlusskurs für Aktien der Gesellschaft im XETRA-Handel (oder einem an die Stelle des XETRA-Systems tretenden Nachfolgesystem) an der Wertpapierbörse Frankfurt/Main während der letzten fünf Handelstage vor der Erwerb der Aktien.

Der Vorstand hat von seinem Recht, eigene Aktien zu erwerben, im Berichtsjahr 2012 keinen Gebrauch gemacht.

Ferner ist der Vorstand ermächtigt, die gemäß § 65 Abs. 1 Z 8 und Abs. 1a und 1b Aktiengesetz erworbenen eigenen Aktien auf andere Weise als über die Börse oder durch öffentliches Angebot zu veräußern, nämlich zum Zweck der Ausgabe dieser Aktien gegen Sacheinlagen von Unternehmen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften im In- oder Ausland oder von sonstigen Vermögensgegenständen (z.B. Patente) und hierbei auch die allgemeinen Kaufmöglichkeiten der Aktionäre auszuschließen.

Der Vorstand ist ermächtigt, bis einschließlich 5. Juni 2016 das Grundkapital mit Zustimmung des Aufsichtsrats um insgesamt höchstens EUR 12.063.649 durch Ausgabe von bis zu 12.063.649 auf Inhaber lautende Stückaktien mit Stimmrecht gegen Bareinlagen oder gegen Sacheinlagen einmal oder mehrmals zu erhöhen. Im Rahmen dieser Ermächtigung wurden von der Gesellschaft bis zum Abschlussstichtag 2.680.810 und 432.551 neue Aktien gegen Bar- und Sacheinlage ausgegeben. Das verbleibende genehmigte Kapital zum 31.12.2012 beträgt daher EUR 8.950.288.

Kapitalrücklage:

Die Kapitalrücklage beinhaltet hauptsächlich die gezahlten Agios aus den bisherigen Kapitalerhöhungen sowie die Verrechnung von Differenzbeträgen aus dem Erwerb bzw. der Veräußerung von Anteilen an Tochterunternehmen von bzw. an konzernfremde Dritte.

(9) Rückstellungen

Langfristige Rückstellungen

Abfertigungsrückstellung:

Die Bewertung der Abfertigungsrückstellung erfolgt nach dem laufenden Einmalprämienverfahren. Nach dieser Methode wird der für den Anwartschaftszuwachs erforderliche Aufwand demjenigen Zeitraum zugerechnet, der diesem Leistungszuwachs zuzuordnen ist.

Der Bewertung der Verpflichtung liegen die folgenden versicherungsmathematischen Annahmen zugrunde:

The Annual General Assembly held on 29.9.2008 authorized a conditional increase in capital. Provided that the Supervisory Board so consent, the Board is authorized to increase the share capital by a maximum of EUR 3 million. This is to be done through the issuance of bearer shares of no par value. These are equipped with voting and profit participation rights, and have the proportionate amount of the share capital of EUR 1.00 each. This increase can only be performed to the extent to which the right of exchange is exercised for the convertible bond. In addition, the date of the resolution of empowerment passed by the Supervisory Board has to be specified, along with the issuance price.

The Board is authorized to acquire proprietary shares in the period ending upon November 20, 2014. In such cases, the company – with this comprising other proprietary shares that the company has already acquired and still owns – may acquire at most 10% of the company's shares without par value. The shares may be bought at a nominal value that does not vary from the stock exchange quote by +/-5%. The resolution passed by the Board and the respective share repurchase program based on it are to be publicized. This is to include its term. The Managing Board is also empowered to collect proprietary shares upon their being successfully repurchased. No further resolutions have to be passed by the Annual General Assembly. The Supervisory Board is authorized to resolve alterations in the articles of association arising from the collection of the shares. The applicable stock exchange quote is the average final quote during the five trading days preceding the acquisition of the shares of the company in XETRA trading (or of a system serving as the successor to the XETRA system) maintained by the Securities Exchange at Frankfurt/Main.

The Managing Board did not make use in the reporting year of 2012 of its right to acquire proprietary shares.

The Managing Board is also empowered to sell the proprietary shares that were acquired in accordance with § 65 para. 1 Z 8 and para. 1a and 1b of Austria's Shares Act in another way as via stock exchanges or via a public offer. The issuing of these shares can be for the purposes of securing non-monetary assets from companies, operation or partial operations; or stakes in one or more than one company in Austria or outside it; or other assets (for instance: patents). The Managing Board is entitled to exclude shareholders' general right of purchase when doing such.

The Managing Board is empowered in the period ending upon June 5, 2016 and providing that the Supervisory Board so approve to increase once or more than once the share capital by at most Euro 12,063,649 through the issuing of up to 12,063,649 bearer shares bearing voting rights. These are to be compensated for in cash or in kind. The remaining approval capital of December 31, 2012 therefore amounted to Euro 8,950,288.

Capital reserves:

The capital reserves mainly contain the premiums resulting from previous capital increases and the settlement of differences resulting from the acquisition or disposal of interests held in subsidiaries from or to non-Group third parties.

(9) Provisions

Non-current provisions

Provisions for severance pay:

The measurement of the severance pay provisions is made using the projected unit credit method. This method apportions the expenditure necessitated by increased entitlements to the period to which this increase in entitlements is to be assigned.

The measurement of the obligations is based upon the following actuarial assumptions:

- Biometrische Rechnungsgrundlagen: Die „Rechnungsgrundlagen für die Pensionsversicherung AVÖ 2008-P (Angestellte)“ (seit 2008) sowie die „Polish Life Tables 2006“
- Fluktuation: Es wurde ein Abschlag entsprechend Zugehörigkeit von 6% bis 25% (2011: 6% bis 25%) für vorzeitige Beendigungen des Dienstverhältnisses ohne Abfertigungsanspruch angesetzt
- Rechnungszins: 3,50% p.a. (2011: Bandbreite von 4,75% bis 5,90% p.a.)
- Bezugssteigerungen: Für den Gehaltstrend wurde eine jährliche Steigerung der Bezüge in Bandbreiten 2012: 3,00% bis 5,25% p.a. (2011: 3,00% bis 5,25% p.a.) unterstellt

Bei Arbeitnehmern in Österreich, deren Dienstverhältnis nach dem 1. Jänner 2003 begonnen hat, werden Beiträge iHv 1,53% der Bezüge an eine externe Mitarbeitervorsorgekasse bezahlt. Die Beitragszahlungen für diesen beitragsorientierten Plan betragen im Geschäftsjahr 2012 145 (2011: TEUR 98). Diese sind im Personalaufwand erfasst.

Die Änderungen des Barwerts der leistungsorientierten Verpflichtungen stellen sich wie folgt dar:

| | TEUR |
|---|-------|
| Barwert der Abfertigungsverpflichtung am 1.1.2011 | 424 |
| Zugang aus Konsolidierung | 1.695 |
| Dienstzeitaufwand | 154 |
| Zinsaufwand | 68 |
| versicherungsmathematische Gewinne/Verluste | -148 |
| gezahlte Leistungen | -414 |
| Barwert der Abfertigungsverpflichtung am 1.1.2012 | 1.779 |
| Dienstzeitaufwand | 204 |
| Zinsaufwand | 81 |
| versicherungsmathematische Gewinne/Verluste | 324 |
| gezahlte Leistungen | -403 |
| Veränderungen aus Währungsumrechnung | 11 |
| Barwert der Abfertigungsverpflichtung am 31.12.2012 | 1.996 |

Dienstzeitaufwand und Zinsaufwand werden in der Konzerngewinn- und Verlustrechnung im Personalaufwand erfasst.

| TEUR | 2012 | 2011 | 2010 | 2009 | 2008 |
|--|-------|-------|------|------|------|
| DBO DBO | 1.996 | 1.779 | 424 | 124 | 89 |
| erfahrungsbedingte Anpassungen Experience-caused adjustments | 0 | 0 | 0 | 0 | 2 |

Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste, die auf erfahrungsbedingten Anpassungen und Änderungen versicherungsmathematischer Annahmen basieren, werden ab dem Geschäftsjahr 2012 in der Periode ihres Entstehens im sonstigen Ergebnis im Eigenkapital erfasst (vorzeitige Anwendung des überarbeiteten Standards IAS 19 – siehe auch Abschnitt „A. Allgemeine Angaben – Anwendung neuer Rechnungslegungsstandards“). Die entsprechende Bilanzierung wurde rückwirkend angepasst.

Wäre der Rechnungszinsfuß um 0,5%-Punkte geringer, würde sich eine um TEUR 142 höhere Abfertigungsrückstellung ergeben.

Wäre der Rechnungszinsfuß um 0,5%-Punkte höher, würde sich eine um TEUR 129 geringere Abfertigungsrückstellung ergeben.

Übrige langfristige Rückstellungen

Die übrigen Rückstellungen haben sich im Berichtsjahr folgendermaßen entwickelt:

- Biometric actuarial bases: the “Actuarial Bases for Pension Insurance AVÖ 2008-P (employees)” (since 2008) as well as the “Polish Life Tables 2006”
- Fluctuation of personnel: a discount rate was applied to employee retention. It corresponds to a rate ranging from 6%-25% (2011: 6%-25%) for premature terminations of those relationships of employment without entitlement to severance pay.
- Discount rate of 3.50% p.a. (2011: range of 4.75% - 5.90% p.a.)
- Salary increases: Imputed to calculate the remuneration trend was an annual increase of salaries whose range was set in 2012 to be 3.00%-5.25% p.a. (2011: 3.00%-5.25% p.a.)

Payments of 1.53% of remuneration are being made to an external employees' pension fund for those employees whose relationship of employment began after January 1, 2003. These payments of contributions to contribution-oriented plans amounted to in financial year 2012 TEUR 145 (2011: TEUR 98).

The alterations in the cash value of the defined benefit obligations looked like this:

| | TEUR |
|--|-------|
| Cash value of severance pay obligations as of 1.1.2011 | 424 |
| Additions from consolidation | 1,695 |
| Tenure of service expenditure | 154 |
| Expenditure for interest | 68 |
| Actuarial gains/losses | -148 |
| Benefits paid | -414 |
| Cash value of severance pay obligations as of 1.1.2012 | 1,779 |
| Tenure of service expenditure | 204 |
| Expenditure for interest | 81 |
| Actuarial gains/losses | 324 |
| Benefits paid | -403 |
| Changes from currency translation | 11 |
| Cash value of severance pay obligations as of 31.12.2012 | 1,996 |

Expenditures for tenure of employment and for interest are reported in the personnel expenditures item that forms part of the consolidated income statement.

Actuarial gains and losses based on experience-caused adjustments and on alterations in actuarial assumptions have been recognized starting in financial year 2012 in the period of their coming into being. This is done in the other results item in the equity (ahead-of-schedule application of the revised IAS 19 standard – see also Section A. “General remarks – application of new financial reporting standards”). The corresponding financial reporting has been adapted on a retroactive basis.

Were the discount rate 0.5 percentage points lower, the provisions for severance pay would have to be TEUR 142 higher.

Were the discount rate 0.5 percentage points higher, the provisions for severance pay would have to be TEUR 129 lower.

Other long-term provisions

The other provisions developed as followed in the year under consideration:

| Langfristige Rückstellungen | Vortrag 01.01.2012 <i>Amount carried forward</i> | Um- gliederung | Zuführung | Verbrauch | Auflösung | Stand 31.12.2012 |
|--------------------------------------|--|--------------------------|------------------|-----------------|----------------------|-------------------------|
| <i>Non-current provisions</i> | <i>01.01.2012</i> | <i>Reclassifications</i> | <i>Additions</i> | <i>Utilized</i> | <i>Retransferred</i> | <i>as of 31.12.2012</i> |
| Gewährleistungen <i>Guarantees</i> | 1.618 | 0 | 142 | 1.492 | 0 | 268 |
| Personal <i>Employees</i> | 346 | 0 | 195 | 1 | 0 | 540 |
| Sonstige <i>Other</i> | 1.782 | 0 | 175 | 1.754 | 13 | 190 |
| Total Total | 3.746 | 0 | 512 | 3.247 | 13 | 998 |

Jubiläumsgeldrückstellung:

Der Bewertung der Verpflichtung liegen die folgenden versicherungsmathematischen Annahmen zugrunde:

- Biometrische Rechnungsgrundlagen: Die „Rechnungsgrundlagen für die Pensionsversicherung AVÖ 2008-P (Angestellte)“ (seit 2008) sowie die „Polish Life Tables 2006“
- Fluktuation: Es wurde ein Abschlag entsprechend Zugehörigkeit von 6% bis 25% (2011: 6% bis 25%) für vorzeitige Beendigungen des Dienstverhältnisses ohne Abfertigungsanspruch angesetzt
- Rechnungszins: 3,50% p.a. (2011: Bandbreite von 4,75% bis 5,90% p.a.)
- Bezugssteigerungen: Für den Gehaltstrend wurde eine jährliche Steigerung der Bezüge in Bandbreiten 2012: 3,00% bis 5,25% p.a. (2011: 3,00% bis 5,25% p.a.) unterstellt.

Der Stand der Jubiläumsgeldrückstellung beträgt zum 31.12.2012 TEUR 476 (2011: TEUR 289).

Kurzfristige Rückstellungen

Die kurzfristigen Rückstellungen haben sich im Berichtsjahr folgendermaßen entwickelt:

| Kurzfristige Rückstellungen | Vortrag 01.01.2012 <i>Amount carried forward</i> | Um- gliederung | Zuführung | Verbrauch | Auflösung | Stand 31.12.2012 |
|---|--|--------------------------|------------------|-----------------|----------------------|-------------------------|
| <i>Current provisions</i> | <i>01.01.2012</i> | <i>Reclassifications</i> | <i>Additions</i> | <i>Utilized</i> | <i>Retransferred</i> | <i>as of 31.12.2012</i> |
| Garantien und Gewährleistung <i>Warranties and Guarantee</i> | 2.795 | 0 | 1.925 | 998 | 184 | 3.538 |
| Personal <i>Employees</i> | 7.407 | 0 | 5.330 | 6.059 | 12 | 6.666 |
| Sonstige <i>Other</i> | 8.162 | 0 | 6.674 | 6.224 | 1.635 | 6.977 |
| Total Total | 18.364 | 0 | 13.929 | 13.281 | 1.831 | 17.181 |

In den sonstigen Rückstellungen sind per 31.12.2012 folgende Rückstellungen enthalten:

| | |
|---|--------------|
| Rückstellungen für laufende Projekte <i>Provisions for current projects</i> | 3.957 |
| Rückstellungen für ausstehende Eingangsrechnungen <i>Provisions for outstanding incoming invoices</i> | 743 |
| Restrukturierungsrückstellung <i>Provisions for restructuring</i> | 251 |
| Rechts-/Prozesskosten <i>Legal and court costs</i> | 219 |
| Drohverlustrückstellung <i>Provisions for pending losses</i> | 137 |
| Beratungskosten <i>Consulting costs</i> | 166 |
| Steuerrückstellung <i>Tax provisions</i> | 107 |
| Prüfungskosten <i>Auditing costs</i> | 120 |
| Sonstige <i>Others</i> | 1.277 |
| Summe Total | 6.977 |

Gewährleistungen

Eine Rückstellung wurde für Gewährleistungsverpflichtungen aus in den vergangenen zwei bis drei Jahren verkauften Produkten und Dienstleistungen passiviert. Die Bewertung wird auf Basis von Erfahrungswerten für Reparaturen und Reklamationen bzw. Nacharbeiten in der Vergangenheit vorgenommen. Es ist zu erwarten, dass der gesamte passivierte Betrag innerhalb von drei Jahren nach dem Bilanzstichtag anfallen wird. Die den Berechnungen der Gewährleistungsrückstellung zugrunde liegenden Annahmen basieren auf dem aktuellen

Provisions for anniversaries of service bonuses:

The measurement of the obligation is based upon the following actuarial assumptions:

- Biometric actuarial bases: the “Actuarial Bases for Pension Insurance AVÖ 2008-P (employees)” (since 2008) as well as the “Polish Life Tables 2006”
- Fluctuation of personnel: a discount rate was applied to employee retention. It corresponds to a rate ranging from 6%-25% (2011: 6%-25%) for premature terminations of those relationships of employment without entitlement to severance pay.
- Discount rate of 3.50% p.a. (2011: range of 4.75% - 5.90% p.a.)
- Salary increases: imputed to calculate the remuneration trend was an annual increase of salaries whose range was set in 2012 to be 3.00%-5.25% p.a. (2011: 3.00%-5.25% p.a.)

As of 31.12.2012, the amount of provisions for anniversaries of service bonuses came to TEUR 476 (2011: TEUR 289).

Short-term provisions

The short-term provisions developed as follows in the year under consideration:

The other provisions as of 31.12.2012 contain the following items:

S&T macht's möglich!

Eine der führenden kroatischen Banken, die Privredna banka Zagreb d.d, setzt auf eine von S&T implementierte Infrastrukturlösung, die nicht nur für die Verarbeitung des dramatischen Wachstums an strukturierten bzw. unstrukturierten Daten geeignet ist, sondern auch für erhöhte Effizienz, Leistung und Sicherheit sorgt und der Auslastung mit geschäftskritischen Prozessen gewachsen ist.

S&T makes it possible!

S&T delivered an infrastructure solution that can deal with the dramatic growth of structured and unstructured data. It delivers increased efficiency, performance and security and fulfills the ongoing needs arising from the mission-critical business workloads of Privredna banka Zagreb d.d, one of Croatia's top banks.



Absatzniveau und den aktuell verfügbaren Informationen über Reklamationen für die verkauften Produkte innerhalb des zwei- bis dreijährigen Gewährleistungszeitraums.

Personalrückstellungen

Die Personalrückstellungen betreffen zum einen hauptsächlich Ansprüche aus nicht konsumierten Urlauben bzw. Überstunden, die aufgrund der Zeiterfassung und Urlaubsstatistik zum Stichtag 31.12.2012 ermittelt wurden und zum anderen variable Gehälter.

Rückstellungen für laufende Projekte

Bei den Rückstellungen für laufende Projekte handelt es sich vor allem um Vorsorgen für Nachtragskosten und Drohverlustrückstellungen.

(10) Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten

Ausgewiesen werden Verbindlichkeiten gegenüber Banken in Höhe von TEUR 6.979 (2011: TEUR 19.288).

Im Jahr 2011 wurde ein Bankkredit in Höhe von TEUR 5.000 (2011: TEUR 5.000) im Zuge der Akquisitionsfinanzierung der S&T System Integration & Technology Distribution AG von der BAWAG ausgereicht. Der Kredit mit einer Laufzeit bis 30. Juni 2014 ist mit 3-Monats-Euribor + 5,16% verzinst. Besichert ist der Kredit im Wesentlichen mit einer Termineinlage von TEUR 1.600.

Sonstige langfristige Bankschulden und -darlehen in Höhe von TEUR 400 und TEUR 500 (2011: TEUR 600 und TEUR 500) bestehen noch bei der Raiffeisenlandesbank OÖ, welche mit Gesellschaftsanteilen der computer betting company gmbh besichert sind. Die Laufzeit für den langfristigen Teil iHv. TEUR 400 endet mit 31.12.2014 (TEUR 200) bzw. 31.10.2015 (TEUR 200) und ist variabel mit 3-Monats-Euribor + 1,375 % verzinst. Die Laufzeit für den Kredit iHv TEUR 500 endet mit 31.12.2015 und ist variabel mit 3-Monats-Euribor + 0,625% verzinst.

Bei der Royal Bank of Scotland, Rumänien, besteht ein langfristiger Kredit, dessen langfristiger Anteil TEUR 1.079 beträgt. Der Kredit ist gesichert mit hinterlegten Kundenwechseln, die sukzessive bei Fälligkeit zur Kredittilgung dienen. Laufzeitende ist der 10.03.2015, die Verzinsung erfolgt mit 1-Monats-Euribor + 3,5%.

(11) Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten

Am 31. Dezember 2012 bestanden die kurzfristigen verzinslichen Verbindlichkeiten im Wesentlichen aus Kontokorrentkrediten bzw. kurzfristigen Überziehungskrediten von insgesamt TEUR 37.823 (2011: TEUR 34.181). Für eine Barvorlage der S&T AG in Höhe von TEUR 1.300 mit einer Laufzeit bis 31.08.2013 und einer variablen Verzinsung von 3-Monats-Euribor + 1% (2011: +1%) wurde eine Termineinlage in Höhe von TEUR 500 verpfändet.

Ein Bankkredit in Höhe von TEUR 5.000 (2011: TEUR 5.000) besteht mit dem Konsortium BAWAG und Volksbank (Landeshaftung) und ist mit einer 80% Bürgschaft des Landes Oberösterreich besichert. Desweiteren hat die Gesellschaft ihr Baurecht Industriezeile 35, A-4020 Linz (EZZ 1893 und 1941 je GB 45204 BG Linz simultan in Höhe von TEUR 1.000), sowie das Warenlager und Markenrechte der S&T AG als Besicherung dieses Kredites gewährt. Zudem wurden zwei Blankowechsel samt Wechselwidmungserklärung (laut Kreditvertrag BAWAG) ausgestellt bzw. die Feuerversicherung verpfändet. Der Kredit mit Laufzeit bis 31. Dezember 2013 ist variabel mit 3-Monats-Euribor + 1% für Tranche A (EUR 4 Mio.) und mit 3-Monats-Euribor + 1,5% für Tranche B (EUR 1 Mio.) verzinst. Für eine Barvorlage der S&T AG in Höhe von TEUR 1.300 mit einer Laufzeit bis 31.08.2013 und einer variablen Verzinsung von 3-Monats-Euribor + 1% wurde eine Termineinlage in Höhe von TEUR 500 verpfändet.

Aus der Übernahme der S&T System Integration & Technology Distribution AG resultieren Kontokorrentkredite in Höhe von TEUR 15.270 (2011: TEUR 15.635) sowie kurzfristige Teile langfristiger Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 6.903 (2011: TEUR 11.608). Zur Sicherstellung wurden Handelswaren

the information currently available on complaints placed about the products sold during the two to three year guarantee period.

Personnel provisions

The personnel provisions primarily involve claims for vacation or overtime that have yet to be taken. This was determined using the records of time of work and the figures on vacations as of 31.12.2012.

Provisions for current projects

The provisions for current projects are primarily constituted to allow for followup costs and for pending losses.

(10) Long-term interest-bearing liabilities

Reported were liabilities due to banks amounting to TEUR 6,979 (2011: TEUR 19,288).

In 2011, a bank loan amounting to TEUR 5,000 (2011: TEUR 5,000) was issued by BAWAG to finance the acquisition of S&T System Integration & Technology Distribution AG. The loan's term is until June 30, 2014. Its rate of interest is 3-month Euribor + 5.16%. The collateral for the loan is largely a fixed-term deposit of TEUR 1,600.

Other debts and loans to banks amount to TEUR 400 and TEUR 500 (2011: TEUR 600 and TEUR 500) and are with the Raiffeisenlandesbank OÖ. These are secured by shares in the partnership owning computer betting company gmbh. The terms for the long-term component, which amounts to TEUR 400, end on 31.12.2014 (TEUR 200) and on 31.10.2015 (TEUR 200). Its rate of interest is floating, and comes to 3-month Euribor + 1.37%. The term for the loan amounting to TEUR 500 ends on 31.12.2015, and is floating. It amounts to 3 month Euribor + 0.625%.

A long-term loan has been provided by Royal Bank of Scotland, Romania. The loan's longer-term component comes to TEUR 1,079. The loan is secured with the client bills receivable. They are used to successively repay the loan upon maturity. The term ends on 10.03.2015. The rate of interest is 1 month Euribor + 3.5%.

(11) Short-term liabilities

As of December 31, 2012, the company had short-term interest liabilities that largely comprised lines of credit and short-term overdraft facilities amounting to a total of TEUR 37,823 (2011: TEUR 34,181). A cash advance from S&T AG amounting to TEUR 1,300 has a term ending upon 31.08.2013 and a floating rate of interest of 3 month Euribor + 1% (2011: +1%). A fixed-term deposit of TEUR 500 was pledged for the cash advance.

A bank loan amounting to TEUR 5,000 (2011: TEUR 5,000) was supplied by a consortium comprised of BAWAG and Volksbank (state liability). The loan is secured by an 80% guarantee supplied by the state of Upper Austria. The company has further pledged its building lease to Industriezeile 35, A-4020 Linz (EZZ 1893 and 1941 for each GB 45204 BG Linz simultaneously amounting to TEUR 1,000), its warehouse, and its rights to the brand S&T AG. These pledges secure the loan. Issued were in addition two blank bills of exchange. They include a declaration of dedication of bill of exchange (in accordance with the contract securing the loan from BAWAG) pledged to the provider of fire insurance. The credit's term is until December 31, 2013. Its rates of interest are floating. They are 3 month Euribor + 1% for Tranche A (Euro 4 million) and 3 month Euribor + 1.5% for Tranche B (Euro 1 million). A cash advance supplied by S&T AG and amounting to TEUR 1,300 and with a term until 31.08.2013 and a floating rate of interest of 3 month Euribor + 1% caused the pledging of a fixed-term deposit of TEUR 500.

The takeover of S&T System Integration & Technology Distribution AG

in Höhe von TEUR 0 (2011: TEUR 1.599) verpfändet, sowie Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 37.884 (2011: TEUR 51.044) im Rahmen einer Globalzession zur Sicherung dieser kurzfristigen Finanzschulden abgetreten. Der kurzfristige Teil der langfristigen Verbindlichkeiten beinhaltet auch die im Jahr 2013 fälligen Bankverbindlichkeiten der vormaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG in Höhe von TEUR 5.958 (2011: TEUR 10.589) mit Laufzeit bis 15.12.2013. Es bestehen kurzfristige Leasingverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 1.206 (2011: TEUR 1.499). Der Zinssatz für Kontokorrentkredite liegt in den jeweiligen Ländern zwischen 2,7% und 7,8% (2011: zwischen 3,0% und 9,0%), abhängig von der Währung und der betreffenden Überziehung.

Aus dem Rest des S&T-Konzerns bestehen noch kurzfristige Bankverbindlichkeiten von TEUR 7824 (2011: TEUR 5.328) sowie eine kurzfristige Leasingverbindlichkeit von TEUR 120 (2011: TEUR 111).

Bei den am Bilanzstichtag erfassten Finanzverbindlichkeiten sind im Berichtszeitraum keine Zahlungsstörungen hinsichtlich der Tilgungs- und Zinszahlungen, des Tilgungsfonds oder der Tilgungsbedingungen der Verbindlichkeiten aufgetreten.

(12) Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen

Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sind nicht verzinslich und haben alle eine Restlaufzeit von bis zu einem Jahr. In den Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sind Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 2.992 (2011: TEUR 2.767) gegenüber dem Gesellschafter Quanmax Inc., Taiwan, enthalten.

(13) Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten

Die sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten gliedern sich folgendermaßen:

| Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other short-term liabilities</i> | 2012 | 2011 |
|--|---------------|---------------|
| Verbindlichkeiten aus Umsatzsteuer <i>Liabilities from turnover taxes</i> | 7.719 | 6.534 |
| Verbindlichkeiten Sozialabgaben <i>Liabilities from social accounts</i> | 3.614 | 3.907 |
| kurzfristige Steuerverbindlichkeiten <i>Short-term tax liabilities</i> | 416 | 441 |
| Rechnungsabgrenzungsposten <i>Accruals and deferrals</i> | 8.862 | 7.387 |
| enthaltene Anzahlungen <i>Advance payments received</i> | 2.024 | 5.084 |
| Summe nicht finanzielle Verbindlichkeiten <i>Total non-financial liabilities</i> | 22.635 | 23.353 |
| Kreditorische Debitoren und Gutschriften für Kunden <i>Creditors with debit accounts and credit balances for clients</i> | 970 | 1.494 |
| kurzfristiger Teil aus bedingten Gegenleistungen <i>Short-term component of contingent consideration</i> | 711 | 910 |
| Verbindlichkeiten gegen Gesellschafter <i>Liabilities vis-a-vis shareholders</i> | 75 | 260 |
| Verbindlichkeiten aus Akquisitionsfinanzierung <i>Liabilities from the financing of acquisitions</i> | 0 | 1.567 |
| noch nicht bezahlte Kaufpreisanteile <i>Shares of purchase prices that are yet to be paid</i> | 0 | 1.246 |
| Verbindlichkeiten Forschungsförderungsgesellsch. (FFG) <i>Liabilities due FFG Research Promotion Agency</i> | 117 | 0 |
| Sonstige <i>Others</i> | 1.058 | 553 |
| Summe finanzieller Verbindlichkeiten <i>Sum of financial liabilities</i> | 2.931 | 6.030 |
| Gesamt Total | 25.566 | 29.383 |

In den Rechnungsabgrenzungsposten sind überwiegend abgegrenzte Teile von Wartungserlösen, Mieterlösen und andere im Voraus vereinnahmte Entgelte enthalten.

(14) Langfristige sonstige finanzielle Verbindlichkeiten

Aus dem noch nicht fälligen Kaufpreisanteil der IQ Automation GmbH hat die S&T AG langfristige Verbindlichkeiten von 454 TEUR (2011: TEUR 523). Der Kaufpreis ist bis 2015 fällig.

Weiters bestehen Verbindlichkeiten gegen die Forschungsförderungsgesell-

gave rise to overdraft loans amounting to TEUR 15,270 (2011: TEUR 15,635) and to the short-term components of long-term liabilities amounting to TEUR 6,903 (2011: TEUR 11,608). Collateral was provided in the form of the pledging of merchandise worth TEUR 0 (2011: TEUR 1,599) and of trade accounts receivable amounting to TEUR 37,884 (2011: TEUR 51,044) whose title was transferred via a blanket assignment to secure these short-term financial liabilities. The short-term component of long-term liabilities also comprises liabilities to banks falling due in 2013 and from the former S&T System Integration & Technology Distribution AG. These amount to TEUR 5,958 (2011: TEUR 10,589) and have a term extending until 15.12.2013. Extant are short-term leasing obligations amounting to TEUR 1,206 (2011: TEUR 1,499). The rate of interest for overdraft loans ranges, with this depending upon their countries of issuing, between 2.7% and 7.8% (2011: between 3.0% and 9.0%), with this range being caused by the respective currency and overdraft involved. The rest of the S&T Group still has short-term bank loans amounting to TEUR 7,824 (2011: TEUR 5,328) and short-term leasing liabilities of TEUR 120 (2011: TEUR 111).

The financial liabilities reported as of the balance sheet date did not experience during the term of reporting any payment disturbances. This applies to repayments of the loan, to payment of interest, to the sinking fund, and to conditions of repayment of the liabilities.

(12) Trade accounts payable

The trade accounts payable do not bear interest. All have a remaining term of up to one year. The trade accounts payable comprise liabilities amounting to TEUR 2,992 (2011: TEUR 2,767) due to Quanmax Inc., Taiwan, which is a shareholder in the company.

(13) Other short-term liabilities

The other short-term liabilities are comprised of the following items:

The deferred items are largely comprised of the deferrals of proceeds from maintenance, of rents and of other compensation paid in advance.

(14) Other long-term financial liabilities

S&T AG has long-term liabilities arising from the component of the price for the purchasing of IQ Automation GmbH that is not yet due and that amounts to TEUR 454 (2011: TEUR 523). The purchase price falls due by 2015.

Liabilities also exist vis-à-vis Forschungsförderungsgesellschaft (FFG) Ös-

schaft (FFG) Österreich in Höhe von TEUR 319 (2011: TEUR 551), Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing in Höhe von TEUR 2.716 (2011: TEUR 2.593) sowie sonstige Verbindlichkeiten von TEUR 1.058 (2011: TEUR 307).

Verpflichtung aus Finanzierungs-Leasingverhältnis

| TEUR | Mindestleasing- | 2012 | Mindestleasing- | 2011 |
|---|-----------------|---------------|-----------------|---------------|
| | zahlungen | Barwert der | zahlungen | Barwert der |
| | minimum lease | minimum lease | minimum lease | minimum lease |
| | payments | payments | payments | payments |
| bis zu einem Jahr up to one year | 1.343 | 1.311 | 1.692 | 1.610 |
| länger als ein Jahr und bis zu fünf Jahren more than one year and up to five years | 1.608 | 1.478 | 1.331 | 1.214 |
| über fünf Jahre more than five years | 2.308 | 1.238 | 2.425 | 1.256 |
| | 5.259 | 4.027 | 5.448 | 4.080 |
| abzüglich des Zinsanteils less interest share | -1.232 | - | -1.368 | - |
| Barwert der Mindestleasingzahlungen Cash value of minimum lease payments | 4.027 | 4.027 | 4.080 | 4.080 |

(15) Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Verpflichtungen aus Miet-, Pacht und Leasingverpflichtungen

Die Operating Leasing Aufwendungen des Geschäftsjahres betragen TEUR 6.011 (2011: TEUR 1.005). Aus Operating Leasingverhältnissen bestehen für das Geschäftsjahr 2013 Leasingverpflichtungen von TEUR 2.539 (2011: TEUR 2.301). Der Gesamtbetrag der Verpflichtungen aus Miet-, Pacht und Leasing für die nächsten 5 Jahre beträgt TEUR 8.817 (2011: TEUR 5.847). Dagegen bestehen Ansprüche aus Vermietung für die nächsten 5 Jahre von TEUR 1.685 (2011: TEUR 433). Im Jahr 2012 wurden Mieten in Höhe von TEUR 292 (2011: TEUR 87) vereinnahmt. Die Leasingverpflichtungen über 5 Jahre betragen TEUR 977 (2011: TEUR 1.173)

Eventualverbindlichkeiten

Im Rahmen des operativen Geschäftes der S&T Gruppe hat die Gruppe Erfüllungs- und Bietungsgarantien im Umfang von TEUR 6.245 (2011: TEUR 8.020) abgegeben. Diese Erfüllungs- und Bietungsgarantien kommen im Wesentlichen aus den Tochterunternehmungen der S&T in Slovenien TEUR 2.549 (2011: TEUR 3.400) bzw. Rumänien TEUR 2.035 (2011: TEUR 2.500) und Polen TEUR 901 (2011: TEUR 0) wobei unter Risikogesichtspunkten anzumerken ist, dass sich jene Garantien auf über 200 Einzelgarantien verteilen. Weiters bestehen diverse kleinere Garantien in Höhe von TEUR 760 (2011: TEUR 410).

(16) Umsatzerlöse

| | 2012 | 2011 |
|---------|----------------|----------------|
| Inland | 70.014 | 43.159 |
| Ausland | 269.488 | 110.081 |
| | 339.502 | 153.240 |

Die ausgewiesenen Umsatzerlöse teilen sich wie folgt auf:

Die Umsatzerlöse resultieren zu 79,6 % (2011: 71,3%) aus dem Verkauf von Waren (Notebooks, PC, Server und IT-Peripherie) und zu 20,4 % (2011: 28,7%) aus IT-Dienstleistungen. Die Aufgliederung der Umsatzerlöse in die einzelnen Segmente ist unter Punkt 25 dargestellt.

(17) Sonstige betriebliche Erträge

Die sonstigen betrieblichen Erträge setzen sich aus folgenden Posten zusammen:

terreich amounting to TEUR 319 (2011: TEUR 551). There are liabilities from finance leasing arrangements amounting to TEUR 2,716 (2011: TEUR 2,593) as well as other liabilities amounting to TEUR 1,058 (2011: TEUR 307).

Obligations from finance leasing arrangements

(15) Other financial obligations

Obligations from rent, tenancy and leasing obligations

Expenditures for operating leases in the financial year came to TEUR 6,011 (2011: TEUR 1,005). Operating leases will give rise in financial year 2013 to leasing obligations of TEUR 2,539 (2011: TEUR 2,301). The total amount of the obligations from rent, tenancy and leasing obligations amounts for the next 5 years to TEUR 8,817 (2011: TEUR 5,847). Offsetting these are claims arising from rent and amounting during the next 5 years to TEUR 1,685 (2011: TEUR 433). In 2012, rents of TEUR 292 (2011: TEUR 87) were collected. The leasing obligations for the 5 years come to TEUR 977 (2011: TEUR 1,173)

Contingent liabilities

An operative transaction caused the S&T Group to render performance and bid bonds amounting to TEUR 6,245 (2011: TEUR 8,020). These performance and bid bonds stem predominantly from subsidiaries of S&T in Slovenia, and amount to TEUR 2,549 (2011: TEUR 3,400); in Romania, to TEUR 2,035 (2011: TEUR 2,500); and in Poland, to TEUR 901 (2011: TEUR 0). Risk management considerations require the noting that each guarantee is comprised of more than 200 individual ones. There are, additionally, a diverse range of small-scale guarantees. They total TEUR 760 (2011: TEUR 410).

(16) Revenues

| | 2012 | 2011 |
|-----------------|----------------|----------------|
| Austria | 70,014 | 43,159 |
| Outside Austria | 269,488 | 110,081 |
| | 339,502 | 153,240 |

The revenues reported are to be broken down as follows:

Of the revenues, 79.6 % (2011: 71.3%) resulted from the sale of goods (notebooks, PCs, servers and IT peripherals) and 20.4% (2011: 28.7%) from IT services. The categorization of the revenues achieved in the individual segments is depicted below in Point 25.

(17) Other operating earnings

The other operating earnings are comprised of the following items:

| | 2012 | 2011 |
|--|--------------|--------------|
| Erträge aus Forderungsverzichten von Gläubigern Waiver of receivables by shareholders departed from Group | 3.158 | 0 |
| Negativer Unterschiedsbetrag Erstkonsolidierung Negative difference from initial consolidation | 415 | 816 |
| Erträge aus der Auflösung der Kaufpreisverbindlichkeiten Income from the retransferring of purchase price liabilities | 146 | 2.054 |
| Kostenweiterbelastungen, Schadensvergütungen von Versicherungen Charging on of costs, compensation for damages from insurers | 146 | 1.152 |
| Erträge aus der Auflösungen von Provisionsrückstellungen Earnings from the retransferring of reserves for provisions | 0 | 574 |
| Erträge aus Anlageverkäufen Income from the sale of investments | 397 | 0 |
| Erträge aus Vermietungen Income from rentals | 292 | 0 |
| Sonstiges Others | 1.854 | 635 |
| Sonstige betriebliche Erträge Other operating earnings | 6.408 | 5.231 |

(18) Aufwendungen für Material und bezogene Leistungen

Bei den Materialaufwendungen handelt es sich um die Aufwendungen für die Beschaffung und Lohnfertigung der vertriebenen Produkte einschließlich der Anschaffungsnebenkosten.

Die Aufwendungen für Material und bezogene Leistungen setzten sich aus folgenden Posten zusammen:

| | 2012 | 2011 |
|--|----------------|----------------|
| Handelswaren (cost of merchandise) | 154.921 | 90.814 |
| Bezogene Leistungen (cost of services) | 64.837 | 12.438 |
| Eingangsfrachten | 1.357 | 1.402 |
| Sonstige | 1.742 | 3.320 |
| Materialaufwand gesamt | 222.857 | 107.974 |

(19) Personalaufwand

| | 2012 | 2011 |
|---|---------------|---------------|
| Gehälter und Löhne | 55.588 | 17.929 |
| Aufwendungen für Abfertigungen und Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen | 1.057 | 368 |
| Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Sozialabgaben sowie vom Entgelt abhängige Abgaben und Pflichtbeiträge | 14.525 | 4.712 |
| Sonstige Sozialaufwendungen | 752 | 218 |
| Personalaufwand | 71.922 | 23.227 |

| Anzahl der Mitarbeiterinnen/Mitarbeiter | 2012 | 2011 |
|---|--------------|--------------|
| Angestellte | 1.530 | 1.625 |
| davon Angestellte im Ausland | 1.259 | 1.295 |
| Arbeiter | 90 | 90 |
| davon Arbeiter im Ausland | 78 | 79 |
| Jahresultimo | 1.620 | 1.715 |

(20) Abschreibungen

Der Aufwand für planmäßige Abschreibungen setzt sich wie folgt zusammen:

| | 2012 | 2011 |
|--|--------------|--------------|
| Abschreibungen auf Sachanlagen | 2.715 | 1.145 |
| Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte | 2.691 | 1.615 |
| Abschreibungen gesamt | 5.406 | 2.760 |

Wertminderungen von nicht finanziellen Vermögenswerten lagen im Geschäftsjahr und im Vorjahr nicht vor.

(21) Sonstige betriebliche Aufwendungen

Für im Geschäftsjahr 2012 erbrachte Leistungen des Abschlussprüfers Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H. wurden TEUR 282 (2011: TEUR 141) aufgewendet. Davon betrafen TEUR 255 (2011: TEUR 109) die Ab-

(18) Expenditures for materials and services procured

Expenditures for materials are comprised of those for the procurement and for the commissioned manufacturing of the products distributed. These include the ancillary costs of procurement.

The expenditures for materials and services procured were comprised of the following items:

| | 2012 | 2011 |
|--|----------------|----------------|
| Merchandise | 154,921 | 90,814 |
| Services procured | 64,837 | 12,438 |
| Inward freight | 1,357 | 1,402 |
| Others | 1,742 | 3,320 |
| Total expenditure for materials | 222,857 | 107,974 |

(19) Personnel expenditure

| | 2012 | 2011 |
|---|---------------|---------------|
| Wages and salaries | 55,588 | 17,929 |
| Expenditures for severance pay and for corporate pension plans | 1,057 | 368 |
| Expenditures for legally mandated social charges and for charges and obligatory contributions | 14,525 | 4,712 |
| Other social expenses | 752 | 218 |
| Personnel expenses | 71,922 | 23,227 |

| Number of employees | 2012 | 2011 |
|------------------------------------|--------------|--------------|
| Permanent employees | 1,530 | 1,625 |
| Of these, employees deputed abroad | 1,259 | 1,295 |
| Labourers | 90 | 90 |
| Of these, employees deputed abroad | 78 | 79 |
| Year end | 1,620 | 1,715 |

(20) Depreciation

The expenditure for scheduled depreciation was comprised of the following items:

| | 2012 | 2011 |
|-----------------------------------|--------------|--------------|
| Depreciation on fixed assets | 2,715 | 1,145 |
| Depreciation on intangible assets | 2,691 | 1,615 |
| Total depreciation | 5,406 | 2,760 |

Value impairments were not performed in the current and previous financial years upon the non-financial assets.

(21) Other operating expenditures

The official auditing services supplied in financial year 2012 by Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H. gave rise to expenditures of TEUR 282 (2011: TEUR 141). Of that, TEUR 255 (2011: TEUR 109) involved the auditing

schlussprüfung, TEUR 0 andere Bestätigungsleistungen (2011: TEUR 15), TEUR 7 Steuerberatungsleistungen (2011: TEUR 6) und TEUR 20 (2011: TEUR 11) sonstige Leistungen.

| | 2012 | 2011 |
|---|---------------|---------------|
| Miete, Instandhaltung u. Betriebskosten | 5.473 | 2.342 |
| Versicherungen | 615 | 424 |
| Transportaufwand | 1.071 | 1.012 |
| Reise- und Fahrtaufwand, PKW | 7.001 | 1.898 |
| Post und Telekommunikation | 1.244 | 591 |
| Aufwand für beigestelltes Personal | 3.984 | 2.662 |
| Werbeaufwand | 3.817 | 1.914 |
| Rechts- und Beratungsaufwand | 2.898 | 1.180 |
| Garantiefälle und Schadensfälle | 1.999 | 310 |
| Provisionen | 2.624 | 879 |
| Steuern und Abgaben, soweit sie nicht unter die Steuern vom Einkommen und Ertrag fallen | 650 | 992 |
| diverse betriebliche Aufwendungen | 3.538 | 1.369 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | 34.913 | 15.573 |

(22) Finanzergebnis

| | 2012 | 2011 |
|---|---------------|--------------|
| Bankzinsen | 158 | 56 |
| sonstige Zinsen und Erträge | 429 | 194 |
| Finanzertrag | 587 | 250 |
| Bankzinsen | 1.699 | 880 |
| Sonstige Zinsen und ähnliche Aufwendungen | 275 | 393 |
| Finanzaufwand | 1.974 | 1.273 |
| Finanzergebnis | -1.387 | 1.023 |

Nettoergebnisse aus Finanzinstrumenten

| | aus der Folgebewertung From subsequent measurement | | | | Nettoergebnis Net result |
|---|--|--|---|-----------------------------|-----------------------------|
| | aus Zinsen/ Dividenden from interest/ dividends | Markt- wert- änderung Change in market value | Wertbe- richtigung Value adjustment | aus Abgang from disposal | |
| 2012 | | | | | 2012 |
| Kredite und Forderungen Loans and receivables | 545 | 0 | -3.396 | 0 | -2.851 |
| Zur Veräußerung verfügbare finanziellen Vermögenswerte Available for sale financial assets | 42 | 0 | 0 | 0 | 42 |
| Finanzielle Schulden Financial liabilities | -1.974 | 0 | 0 | 0 | -1.974 |
| | -1.387 | 0 | -3.396 | 0 | -4.783 |

| | aus der Folgebewertung From subsequent measurement | | | | Nettoergebnis Net result |
|---|--|--|---|-----------------------------|-----------------------------|
| | aus Zinsen/ Dividenden from interest/ dividends | Markt- wert- änderung Change in market value | Wertbe- richtigung Value adjustment | aus Abgang from disposal | |
| 2011 | | | | | 2011 |
| Kredite und Forderungen Loans and receivables | 250 | 0 | 565 | 0 | 815 |
| Zur Veräußerung verfügbare finanziellen Vermögenswerte Available for sale financial assets | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Finanzielle Schulden Financial liabilities | -1.273 | 0 | 0 | 0 | -1.273 |
| | -1.023 | 0 | 565 | 0 | -458 |

of the annual financial accounts, and TEUR 0 other attestation services (2011: TEUR 15), TEUR 7 went to tax accounting services (2011: TEUR 6) and TEUR 20 (2011: TEUR 11) to other services.

| | 2012 | 2011 |
|---|---------------|---------------|
| Rents, maintenance and operating costs | 5,473 | 2,342 |
| Insurance | 615 | 424 |
| Transport expenditures | 1,071 | 1,012 |
| Travel expenses, cars | 7,001 | 1,898 |
| Mail and telecommunications | 1,244 | 591 |
| Expenditure for seconded personnel | 3,984 | 2,662 |
| Expenditure for advertising | 3,817 | 1,914 |
| Expenditure for legal and other counsel | 2,898 | 1,180 |
| Incidents of guarantees and damaging | 1,999 | 310 |
| Commissions | 2,624 | 879 |
| Taxes and charges not categorized as being income taxes | 650 | 992 |
| Other operating expenditures | 3,538 | 1,369 |
| Other operating expenditures | 34,913 | 15,573 |

(22) Financial result

| | 2011 | 2010 |
|---|---------------|--------------|
| Interest from banks | 158 | 56 |
| Other interest and income | 429 | 194 |
| Financial earnings | 587 | 250 |
| Interest to banks | 1,699 | 880 |
| Other interest and similar expenditures | 275 | 393 |
| Financial expenditure | 1,974 | 1,273 |
| Financial result | -1,387 | 1,023 |

Net results from financial instruments

(23) Ertragsteuern

Der Ertragsteueraufwand teilt sich folgendermaßen auf:

| | 2012 | 2011 |
|--|-------------|-------------|
| Tatsächliche Ertragsteuern | -1.067 | -572 |
| Entstehung und Umkehrung temporärer Differenzen | -1.026 | -786 |
| Ertrag aufgrund der Erfassung steuerlicher Verlustvorträge | 1.758 | 1.068 |
| In der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung ausgewiesener Steueraufwand/Steuerertrag | -335 | -290 |

Die folgende Tabelle zeigt eine Überleitungsrechnung vom erwarteten Ertragsteueraufwand, der sich theoretisch, bei Anwendung des aktuellen inländischen Ertragsteuersatzes von 25 % (2011: 25 %) auf Konzernebene ergeben würde, zum tatsächlich ausgewiesenen Ertragsteueraufwand im Konzern.

| | 2012 | 2011 |
|--|-------------|-------------|
| Ergebnis vor Steuern | 9.761 | 8.471 |
| Ertragssteueraufwand zum Steuersatz von 25% (VJ 25%) | -2.440 | -2.118 |
| Abweichende ausländische Steuersätze | 218 | 520 |
| Erstmalige Aktivierung bislang nicht erfasster Verlustvorträge | 1.758 | 1.068 |
| Effekt nicht erfasster Verlustvorträge | 930 | -108 |
| Nicht abzugsfähige Erträge/Aufwendungen | -804 | 247 |
| Sonstige Abweichungen | 3 | 101 |
| Ausgewiesener Ertragsteueraufwand/Steuerertrag | -335 | -290 |

Im Geschäftsjahr 2012 wurde auf Basis der steuerlichen Planergebnisse der kommenden fünf Jahre die aktive latente Steuer für Verlustvorträge um TEUR 1.758 (2011: TEUR 1.068) erhöht. Ausgehend von den Planungen der Gesellschaft wurden für Verlustvorträge, für die mit einer zeitnahen Verwertung gerechnet wird, eine aktive latente Steuer iHv TEUR 5.958 (2011: TEUR 4.401) angesetzt. Der Konzern hat latente Steuern im Zusammenhang mit steuerlichen Verlustvorträgen in Höhe von TEUR 25.201 (2011: TEUR 27.581), die mit zukünftigen steuerbaren Einkünften verrechenbar sind, nicht angesetzt, da die tatsächliche Verrechenbarkeit mit künftigen steuerbaren Gewinnen unsicher ist.

Der Bestand der aktiven und passiven latenten Steuern zum 31. Dezember 2012 ist folgenden Positionen zuzuordnen:

| | Aktive latente Steuern 2012 | Passive latente Steuern 2012 |
|--|--------------------------------|---------------------------------|
| Immaterielle Vermögenswerte | 74 | 1.722 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 1.915 | 0 |
| Sonstige Forderungen und Vermögenswerte | 39 | 0 |
| Rückstellungen und abgegrenzte Schulden | 2.437 | 29 |
| Verlustvorträge | 5.958 | 0 |
| Saldierung | -552 | -552 |
| Bilanzansatz | 9.871 | 1.198 |

(23) Income taxes

Expenditures for income taxes are comprised of the following items:

| | 2012 | 2011 |
|--|-------------|-------------|
| Actual income taxes | -1,067 | -572 |
| Incurrence and reversal of temporary differences | -1,026 | -786 |
| Earnings due to recognition of taxable losses carried forward | 1,758 | 1,068 |
| Tax expenditures/income reported in the consolidated income statement | -335 | -290 |

The following table depicts a reconciliation between the expected expenditures for income taxes that would be theoretically yielded by the application of the current Austrian rate of income tax of 25% (2011: 25%) on the consolidated level and between the expenditures for income taxes actually reported by the Group.

| | 2012 | 2011 |
|--|-------------|-------------|
| Earnings prior to taxes | 9,761 | 8,471 |
| Expenditure for income taxes at a 25% rate of taxation | -2,440 | -2,118 |
| Divergent non-Austrian tax rates | 218 | 520 |
| Initial capitalization of previously non-recognized losses carried forward | 1,758 | 1,068 |
| Effect of non-recognized losses carried forward | 930 | -108 |
| Non-deductible expenditures | -804 | 247 |
| Other divergences | 3 | 101 |
| Reported tax expenditures/earnings | -335 | -290 |

The results of tax planning for the coming five years caused in financial year 2012 the increasing of the deferred tax credits ensuing from losses carried forward by TEUR 1,758 (2011: TEUR 1,068). The company's planning caused the recognition for losses carried forward whose exploitation is expected to be prompt of deferred tax credits amounting to TEUR 5,978 (2011: TEUR 4,401). The Group has not recognized deferred taxes associated with tax-applicable losses carried forward and amounting to TEUR 25,201 (2011: TEUR 27,581) and deductible from future taxable income. This is because their offsetting with future tax-applicable profits is uncertain.

The stock of deferred tax credits and liabilities as of December 31, 2012 is to be assigned to the following items:

| | Deferred tax credits 2012 | Deferred tax liabilities 2012 |
|------------------------------|------------------------------|----------------------------------|
| Intangible assets | 74 | 1,722 |
| Trade accounts receivable | 1,915 | 0 |
| Other receivables and assets | 39 | 0 |
| Provisions and accruals | 2,437 | 29 |
| Losses carried forward | 5,958 | 0 |
| Netting | -552 | -552 |
| Carrying amount | 9,871 | 1,198 |

| | Aktive latente Steuern 2011 | Passive latente Steuern 2011 |
|--|-----------------------------|------------------------------|
| Immaterielle Vermögenswerte | 0 | 2.166 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 2.849 | 0 |
| Sonstige Forderungen und Vermögenswerte | 280 | 0 |
| Rückstellungen und abgegrenzte Schulden | 2.452 | 29 |
| Verlustvorräte | 4.401 | 0 |
| Saldierung | -816 | -816 |
| Bilanzansatz | 9.166 | 1.350 |

Im Berichtsjahr wurden keine latenten Steuern direkt im Eigenkapital erfasst (2011: TEUR 0).

Eine Verrechnung von aktiven latenten Steuern mit passiven latenten Steuern erfolgt, soweit eine Identität der Steuergläubiger besteht und die Aufrechnung möglich ist. Im Geschäftsjahr 2012 erfolgte eine Aufrechnung von aktiven latenten Steuern mit passiven latenten Steuern in Höhe von TEUR 552 (2011: TEUR 816).

Aktive latente Steuern in Höhe von TEUR 3.335 (2011: TEUR 4.338) aus sonstigen abzugsfähigen temporären Differenzen wurden nicht angesetzt, da die Verrechenbarkeit mit künftigen steuerlichen Gewinnen zum heutigen Zeitpunkt unsicher ist. Weiters wurden passive latente Steuern im Zusammenhang mit Anteilen an Tochterunternehmen in Höhe von TEUR 6.220 (2011: TEUR 989) gem. IAS 12.39 (f) nicht angesetzt.

(24) Erläuterung zur Konzerngeldflussrechnung

Die Konzerngeldflussrechnung zeigt in den Geschäftsjahren 2012 und 2011 Herkunft und Verwendung der Geldströme. Entsprechend IAS 7 Cash Flow Statement werden Cashflows aus betrieblicher Tätigkeit sowie aus Investitions- und Finanzierungstätigkeit unterschieden.

Die Zahlungsmittel der Konzerngeldflussrechnung umfassen alle in der Bilanz ausgewiesenen liquiden Mittel, d.h. Kassenbestände und Guthaben bei Kreditinstituten, soweit sie innerhalb von drei Monaten vom Zeitpunkt der Einlage verfügbar sind, abzüglich Kontokorrentverbindlichkeiten und Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkungen (siehe auch Note 7).

| | 2012 | 2011 |
|--|---------------|---------------|
| Kassenbestand | 374 | 106 |
| Guthaben bei Kreditinstituten | 29.555 | 29.797 |
| Liquide Mittel laut Konzernbilanz | 29.929 | 29.903 |
| Kontokorrentverbindlichkeiten | -19.505 | -17.931 |
| Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkungen | -3.342 | -1.948 |
| Liquide Mittel gesamt | 7.082 | 10.024 |

Die Cashflows aus der Investitions- und Finanzierungstätigkeit werden zahlungsbezogen ermittelt, der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit wird demgegenüber ausgehend vom Ergebnis vor Ertragsteuern indirekt abgeleitet. Die Zinseinzahlungen werden der Investitionstätigkeit, die Zinsauszahlungen der operativen Tätigkeit zugeordnet.

Zur Zahlungswirksamkeit der Unternehmenserwerbe in 2011 und 2012 siehe die Erläuterungen in Abschnitt B.

25) Segmentberichterstattung

Die Aktivitäten der S&T Gruppe werden zur Erfolgsmessung und Steuerung in Produktgruppen unterteilt. Der Konzern verfügt zum 31. Dezember 2012 nunmehr über folgende drei berichtspflichtige Geschäftssegmente, die erhebliche Unterschiede in Bezug auf Wachstum und Profitabilität zeigen:

| | Deferred tax credits 2011 | Deferred tax liabilities 2011 |
|------------------------------|---------------------------|-------------------------------|
| Intangible assets | 0 | 2.166 |
| Trade accounts receivable | 2.849 | 0 |
| Other receivables and assets | 280 | 0 |
| Provisions and accruals | 2.452 | 29 |
| Losses carried forward | 4.401 | 0 |
| Netting | -816 | -816 |
| Carrying amount | 9.166 | 1.350 |

In the year of reporting, no deferred taxes were directly reported in the equity. (2011: TEUR 0)

An offsetting of deferred tax credits and liabilities is undertaken in cases in which the tax creditor's identity has been established and in which such an offsetting is possible. Performed in financial year 2012 was an offsetting of deferred tax credits and deferred tax liabilities amounting to TEUR 552 (2011: TEUR 816).

Not recognized were deferred tax claims of TEUR 3,335 (2011: TEUR 4,338) resulting from other deductible temporary differences. This was because their ability to be offset against future taxable profits is as of this point in time uncertain. Also not recognized were deferred tax credits associated with stakes held in subsidiaries and amounting to TEUR 6,220 (2011: TEUR 989). This was in accordance with IAS 12.39 (f).

(24) Elucidation of the consolidated cash flow statement

The consolidated cash flow statement shows the sources and employment of flows of funds in the 2012 and 2011 financial years. In accordance with IAS 7 Cash Flow Statement, cash flows are differentiated into being those from operating, investment and financing activities.

The cash and cash equivalents listed in the consolidated cash flow statement comprise all liquid funds reported in the balance sheet. These are cash on hand and credit balances at banks in cases in which they are available within three months of their times of deposit, less overdraft liabilities and credit balances at banks subjected to restrictions upon disposition (see also Note 7).

| | 2012 | 2011 |
|---|---------------|---------------|
| Cash on hand | 374 | 106 |
| Credit balances at banks | 29,555 | 29,797 |
| Liquid funds according to consolidated balance sheet | 29,929 | 29,903 |
| Current account liabilities | -19,505 | -17,931 |
| Credit balances at banks with restrictions on disposition | -3,342 | -1,948 |
| Total liquid funds | 7,082 | 10,024 |

The cash flows from investments and financing activities are calculated on an actual payment basis. The cash flow from operating activities, on the other hand, is indirectly derived from the earnings prior to income taxes. In-payments of interest are assigned to investment activities, out-payments of such to operating activities.

The impact upon payments stemming from companies acquired in 2011 and 2012 is elucidated in Section B.

(25) Reporting on segments

To measure and assure the success of its operations, the S&T Group categorizes these into product groups. As of December 31, 2012, the Group had the following three business segments. Each is required to render reports, and each shows considerable differences as to growth and profitability:

- Das Geschäftssegment Products (2011: IT Produkte) befasst sich mit der Entwicklung und Vermarktung von Computerprodukten sowohl im Consumermarkt (B2C) als auch im professionellen Bereich (B2B).
- Das Geschäftssegment Appliances (2011: IT Appliances) beschäftigt sich mit Entwicklungen im Bereich IT-Security und Infotainment.
- Der Geschäftsbereich Services (2011: IT Solutions) beinhaltet Dienstleistungen rund um IT-Komponenten. Die Services reichen von Planung, Aufbau und Betrieb von Datacenter über die gesamte Planung und Umsetzung von Netzwerk-, Speicher- oder Security-Lösungen, bis hin zu Outsourcing. Zudem werden reine Strategieberatungen für das Management bis hin zur Softwareentwicklung, -anpassung und -wartung durchgeführt.

Zur Bildung der vorstehenden berichtspflichtigen Geschäftssegmente wurden keine Geschäftssegmente zusammengefasst.

Das Periodenergebnis sowie das Bruttoergebnis (Umsatzerlöse abzüglich Materialaufwand) der Geschäftseinheiten werden vom Management getrennt überwacht, um Entscheidungen über die Verteilung der Ressourcen zu fällen und um die Ertragskraft der Segmente zu bestimmen. Die Entwicklung der Segmente wird anhand des Periodenergebnisses und des Bruttoergebnisses beurteilt und in Übereinstimmung mit dem Konzernergebnis und dem Bruttoergebnis im Konzernabschluss bewertet.

Die Verrechnungspreise zwischen den Geschäftssegmenten erfolgen zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten auf Basis Normalauslastung zuzüglich eines konzerneinheitlichen Aufschlags.

| 2012 | Products | Appliances | Services | Consolidation | Total |
|--|----------|------------|----------|---|---------|
| Aussenumsatz External revenues | 87.597 | 37.398 | 214.507 | | 339.502 |
| Innenumsatz Internal revenues | 4.503 | 891 | 2.223 | -7.616 | 0 |
| Bruttoergebnis Gross margin | 7.838 | 25.338 | 83.469 | | 116.645 |
| Abschreibungen Depreciation | 1.307 | 1.108 | 2.992 | | 5.406 |
| Zinserträge Income from interest | 32 | 109 | 446 | | 587 |
| Zinsaufwendungen Expenditures for interest | 804 | 136 | 1.034 | | 1.974 |
| Ertragsteuern Income tax | 2.181 | -744 | -1.772 | | -335 |
| Periodenergebnis Results for the period | -652 | 3.891 | 6.188 | | 9.426 |
| | | | | nicht zugeordnete Vermögenswerte und Schulden Non-allocated assets and liabilities | |
| Segmentvermögen Segment assets | 48.153 | 19.353 | 107.875 | 0 | 175.381 |
| Segmentsschulden Segment liabilities | 44.458 | 8.115 | 97.405 | 0 | 149.979 |
| Segmentinvestitionen Segment investments | 747 | 1.078 | 1.626 | 0 | 3.451 |

| 2011 | Products | Appliances | Services | Consolidation | Total |
|--|----------|------------|----------|---|---------|
| Aussenumsatz External revenues | 74.213 | 27.685 | 51.342 | 0 | 153.240 |
| Innenumsatz Internal revenues | 5.271 | 653 | 0 | -5.924 | 0 |
| Bruttoergebnis Gross margin | 10.880 | 17.712 | 16.674 | 0 | 45.266 |
| Abschreibungen Depreciation | 1.074 | 1.150 | 536 | 0 | 2.760 |
| Zinserträge Income from interests | 59 | 26 | 165 | 0 | 250 |
| Zinsaufwendungen Expenditures for interest | 791 | 177 | 304 | 0 | 1.272 |
| Ertragsteuern Income tax | 1.077 | -523 | -844 | 0 | -290 |
| Periodenergebnis Results for the period | 1.519 | 4.490 | 2.320 | 0 | 8.329 |
| | | | | nicht zugeordnete Vermögenswerte und Schulden Non-allocated assets and liabilities | |
| Segmentvermögen Segment assets | 44.793 | 18.619 | 136.100 | 27.532 | 227.044 |
| Segmentsschulden Segment liabilities | 29.942 | 8.731 | 131.646 | 2.151 | 172.470 |
| Segmentinvestitionen Segment investments | 1.643 | 905 | 271 | 0 | 2.819 |

- The Products (2011: IT products) segment undertakes the development and marketing of computer products used in the consumer (B2C) and professional (B2B) areas.
- The Appliances (2011: IT appliances) business segment encompasses developments in the IT security and in the infotainment areas.
- The Services (2011: IT solutions) business segment comprises services necessitated by IT components, and extends from the planning, assembly and operation of data centers to the undertaking of all planning and implementation activities for networks and for storage and security solutions, and to outsourcing. The area also includes the provision of strategic consulting services to management, and the development, adaptation and maintenance of software.

No business segments were joined together to enable the depiction of the above reporting-required ones.

Management supervises on an individual basis the results for the period and the gross results (revenues less expenditures for materials) achieved by the business units. This enables the reaching of decisions on the distribution of resources and the determination of the segments' profitability. The development of the segments is evaluated using the results for the period and the gross results. This evaluation is reconciled with the consolidated results and with the gross results contained in the consolidated financial statements.

The prices of invoicing levied between the business segments are calculated using the costs of procurement and production prevailing at normal rates of utilization plus a supplement charged throughout the Group.

Das Segmentvermögen umfasst insbesondere Sachanlagen, Bankguthaben, Vorräte und Forderungen. Beteiligungen und der Goodwill werden generell nicht aufgeteilt.

Segment assets especially comprise property, plant and equipment, credit balances at banks, inventories and receivables. As a general rule, interests and goodwill are not subdivided.

Die Segmentschulden umfassen die laufenden kurz- und langfristigen Verbindlichkeiten.

Segment liabilities comprise current short and long-term liabilities.

Informationen über geografische Gebiete

Information on geographic areas

| | 2012 | | 2011 | |
|---|--------------------------------|--------------------------------------|--------------------------------|--------------------------------------|
| | Umsatzerlöse Sales revenues | langfr. Vermögen Long term assets | Umsatzerlöse Sales revenues | langfr. Vermögen Long term assets |
| Österreich Austria | 70.014 | 39.835 | 43.159 | 38.695 |
| Ausserhalb Österreich Outside Austria | 269.488 | 9.787 | 110.081 | 13.315 |
| | 339.502 | 49.623 | 153.240 | 52.010 |

Informationen über wesentliche Kunden

Die S&T AG hat mit keinem einzelnen externen Kunden 10% oder mehr der berichteten Umsatzerlöse.

Information on essential clients

None of S&T AG's external clients is responsible for 10% or more of the revenues reported.

(26) Kapitalsteuerung

Vorrangiges Ziel des Kapitalmanagements des Konzerns ist es sicherzustellen, dass er zur Unterstützung seiner Geschäftstätigkeit und zur Maximierung des Shareholder Value ein Bonitätsrating bei Banken hat, das eine Fremdfinanzierung zu möglichst geringen Finanzierungskosten ermöglicht. Von Seiten des Managements ist eine maßgebliche Kennziffer zur Erreichung des Bonitätsratings die Eigenkapitalquote im Konzern. Zum Abschlussstichtag beträgt die Konzerneigenkapitalquote 29,9 % (2011: 24,0%). Das Management überwacht das Kapital mit Hilfe des Verschuldungsgrades, der dem Verhältnis von Nettofinanzschulden zur Summe aus Eigenkapital und Netto-Finanzschulden entspricht. Die Überwachung erfolgt im Rahmen des monatlichen Reportings der Konzerngesellschaften und wird an den Vorstand berichtet. Zum Bilanzstichtag betragen die Nettofinanzschulden 120 MEUR und die Summe aus Eigenkapital und Nettofinanzschulden 184 MEUR, so dass ein Verschuldungsgrad von 65% errechnet. Die Zielgröße ist einen Verschuldungsgrad von unter 65% zu erreichen. Die Netto-Finanzschulden umfassen verzinsliche Darlehen, Schulden aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstige Schulden abzüglich liquide Mittel und kurzfristige Einlagen. Das Eigenkapital umfasst das in der Bilanz ausgewiesene Eigenkapital. Gegebenenfalls kann der Konzern die Eigenkapitalquote im Rahmen des genehmigten Kapitals durch Ausgabe neuer Aktien erhöhen. Der Konzern steuert seine Kapitalstruktur und nimmt Anpassungen vor unter Berücksichtigung des Wandels der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen. Zur Aufrechterhaltung oder Anpassung der Kapitalstruktur kann der Konzern Anpassungen der Dividendenzahlungen an die Anteilseigner vornehmen oder neue Anteile ausgeben.

(26) Capital management

The prime objective of the Group's capital management is to ensure that its creditworthiness is accorded a rating by banks enabling the supporting of its business operations and a maximization of shareholder value through the securing of outside capital featuring financing costs kept as low as possible. Management views the Group's equity ratio as being the key indicator impelling the attainment of a good credit rating. As of the balance sheet date, the Group's equity ratio came to 29.9% (2011: 24.0%). Management uses the debt equity ratio to monitor capital. This ratio is that of the net financial liabilities to the sum of equity and net financial liabilities. The supervision is undertaken through the monthly reports issued by Group companies. This information is conveyed to the Managing Board. As of the balance sheet date, the net financial liabilities came to Euro 120 million and the sum of equity and net financial liabilities to Euro 184 million. This yields a debt equity ratio of 66%. The objective is to attain a debt equity ratio of under 65%. The net financial liabilities comprise interest-bearing loans, debts from accounts payable, and other debts less liquid funds and short-term deposits. The equity is comprised of that reported in the balance sheets. If so required, the Group can employ authorized capital to issue shares. This, in turn, increases the equity ratio. The Group manages its capital structure and undertakes adjustments in such a way as to take into account the transformations imposed by economic conditions. To maintain or adjust the capital structure, the Group can undertake alterations in the dividends paid to shareholders, or can issue shares.

Zum 31. Dezember 2012 wurden keine Änderungen der Ziele, Richtlinien und Verfahren vorgenommen.

As of December 31, 2012, no alterations had been undertaken in objectives, guidelines or processes.

Die von den Banken geforderten Finanzkennzahlen für die Gewährung von Rahmenkreditlinien wurden eingehalten.

The financial key performance indicators required by the banks for the granting of blanket credit lines were adhered to.

(27) Risikomanagement

Die wesentlichen durch den Konzern verwendeten finanziellen Verbindlichkeiten umfassen Bankkredite, kurzfristige Überziehungsrahmen, Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten. Der Hauptzweck dieser finanziellen Verbindlichkeiten ist die Finanzierung der Geschäftstätigkeit des Konzerns. Der Konzern verfügt über Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen sowie Zahlungsmittel und kurzfristige Einlagen, die unmittelbar aus seiner Geschäftstätigkeit resultieren.

(27) Risk management

The financial liabilities generally used by the Group comprise loans from banks, short-term overdraft facilities, liabilities from accounts payable and other liabilities. The main purpose of these financial liabilities is financing the business of the Group. The Group disposes of trade accounts receivable, other receivables, cash and cash equivalents and short-term deposits directly resulting from its business operations.

Der Konzern ist Markt-, Kredit- und Liquiditätsrisiken ausgesetzt. Die Steuerung dieser Risiken obliegt dem Management des Konzerns. Handel mit Derivaten zu spekulativen Zwecken wird entsprechend den konzerninternen Richt-

The Group is exposed to risks involving markets, credit and liquidity. The Group's management is charged with handling these risks. In accordance with in-Group directives, trading in derivatives for purposes of speculation is

S&T macht's möglich!

Agrostroj Pelhřimov a.s., ein führender Hersteller von landwirtschaftstechnischen Geräten mit 1.400 Mitarbeitern, setzt auf eine von S&T entwickelte Lösung für die Optimierung und Automatisierung logistischer Prozesse.

S&T makes it possible!

Agrostroj Pelhřimov a.s. is a leading manufacturer of agricultural devices that has 1,400 employees. It relies on an SAP solution to optimize and automate its logistics procedures that was implemented by S&T.



linien nicht betrieben. Zum Bilanzstichtag waren Devisentermingeschäfte zum Kauf von TUSD 4.270 (2011: TUSD 0) abgeschlossen. Die Termingeschäfte dienen zur Absicherung von USD-Zahlungen an Lieferanten. Zum Stichtag wiesen diese Termingeschäfte einen Marktwert von TEUR -110 aus. Aufgrund der Sicherungsbeziehung zu künftigen Cashflows und den internen Regelungen wurde das Bewertungsergebnis direkt im sonstigen Ergebnis erfasst.

Die sich aus den Finanzinstrumenten ergebenden wesentlichen Risiken des Konzerns umfassen zinsbedingte Cashflow-Risiken sowie Liquiditäts-, Währungs- und Kreditrisiken. Die Unternehmensleitung beschließt Strategien und Verfahren zur Steuerung einzelner Risikoarten, die im Folgenden dargestellt werden.

Liquiditätsrisiko

Der Konzern überwacht laufend das Risiko eines etwaigen Liquiditätsengpases mittels einer Liquiditätsplanung, um einen eventuellen Finanzbedarf frühzeitig zu erkennen und mit den Bankpartnern abzustimmen.

Das Ziel des Konzerns ist es, ein Gleichgewicht zwischen der kontinuierlichen Deckung des Finanzmittelbedarfs und der Sicherstellung der Flexibilität durch die Nutzung von kurzfristigen Überziehungsrahmen, und sonstigen Finanzierungsquellen zu wahren.

Zum 31. Dezember 2012 weisen die finanziellen Verbindlichkeiten des Konzerns nachfolgend dargestellte Fälligkeiten auf. Die Angaben erfolgen auf Basis der vertraglichen, nicht abgezinsten Zahlungen.

| | Täglich fällig | bis 90 Tage | 91 bis 365 Tage | Über 365 Tage | Summe |
|---|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|----------------|
| | Due on demand TEUR | up to 90 days TEUR | 91 - 365 days TEUR | Over 365 days TEUR | Total TEUR |
| 2012 | | | | | |
| Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Short-term interest-bearing obligations</i> | 0 | 27.477 | 11.030 | 0 | 38.507 |
| Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Long-term interest-bearing obligations</i> | 0 | 99 | 296 | 7.129 | 7.524 |
| Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Other long-term financial obligations</i> | 0 | 52 | 157 | 5.842 | 6.051 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Obligations arising from deliveries and services</i> | 0 | 53.689 | 0 | 0 | 53.689 |
| Kurzfristige sonstige Verbindlichkeiten <i>Other short-term obligations</i> | 0 | 2.442 | 827 | 0 | 3.269 |
| | 0 | 83.759 | 12.310 | 12.971 | 109.040 |

| | Täglich fällig | bis 90 Tage | 91 bis 365 Tage | Über 365 Tage | Summe |
|---|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|----------------|
| | Due on demand TEUR | up to 90 days TEUR | 91 - 365 days TEUR | Over 365 days TEUR | Total TEUR |
| 2011 | | | | | |
| Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Short-term interest bearing obligations</i> | 0 | 21.241 | 13.966 | 0 | 35.207 |
| Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Long-term interest bearing obligations</i> | 0 | 236 | 908 | 20.332 | 21.476 |
| Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Other long-term financial obligations</i> | 0 | 37 | 234 | 4.252 | 4.523 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Obligations arising from deliveries and services</i> | 0 | 60.574 | 0 | 0 | 60.574 |
| Kurzfristige sonstige Verbindlichkeiten <i>Other short-term obligations</i> | 0 | 4.860 | 1.170 | 0 | 6.030 |
| | 0 | 86.948 | 16.278 | 24.584 | 127.810 |

Die gesamten verzinslichen Verbindlichkeiten 2012 betragen TEUR 44.802 (2011: TEUR 53.469) und setzten sich aus langfristigen Bankkrediten in Höhe von TEUR 6.979 (2011: TEUR 19.228) sowie aus kurzfristigen Bankkrediten bzw. Überziehungsrahmen zusammen. Die für die verzinslichen Verbindlichkeiten angefallenen Zinsen betragen TEUR 1.699 (2011: TEUR 990). Der Buchwert der Verbindlichkeiten entspricht im Wesentlichen ihrem beizulegenden Zeitwert.

not undertaken. As of the balance sheet date, forward exchange transactions involving the purchase of TUSD (thousands of US dollars) 4,270 (2011: TUSD 0) had been entered into to secure US dollar payments to suppliers. As of the balance sheet date, these forward transactions had a market value of TEUR -110. Due to the relationship of hedging of future cash flows and to internal rules, this result of measurement is reported in the equity in a way not impacting upon earnings.

The risks essentially arising to the Group from the financial instruments comprise interest-caused cash flow risks, plus those involving liquidity, currencies and credit. Corporate management formulates strategies and processes capable of managing the individual kinds of risk portrayed below.

Liquidity risk

The Group monitors on an ongoing basis the risk of a shortage of liquidity. It uses liquidity planning to identify at an early stage any need for financing, and to coordinate such with partner banks.

The objective of the Group is to maintain a balance between the continuous coverage of the need for financing and the securing of flexibility. This is done through the utilization of short-term overdraft facilities and of other sources of financing.

As of December 31, 2012, the Group's financial liabilities showed the maturities depicted below. The figures are made on the basis of contractually stipulated and non-discounted payments.

The entire interest-bearing liabilities in 2012 came to TEUR 44,802 (2011: TEUR 53,469) and were comprised of long-term bank loans amounting to TEUR 6,979 (2011: TEUR 19,228) and of short-term bank loans and overdraft facilities. The interest accruing from the interest-bearing liabilities came to TEUR 1,699 (2011: TEUR 990). The carrying amount of the liabilities essentially corresponds to their fair value.

Marktrisiko

Marktrisiko ist das Risiko, dass der beizulegende Zeitwert oder künftige Cashflows eines Finanzinstruments aufgrund von Änderungen der Marktpreise schwanken. Zum Marktrisiko zählen die drei folgenden Risikotypen: Wechselkursrisiko, Zinsrisiko und sonstige Preisrisiken. Dem Marktrisiko ausgesetzte Finanzinstrumente umfassen unter anderem verzinsliche Darlehen, Einlagen, zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte und derivative Finanzinstrumente.

Wechselkursrisiko

Der Konzern unterliegt Währungsrisiken aus einzelnen Transaktionen. Diese Risiken resultieren aus Käufen und Verkäufen einer operativen Einheit in einer anderen Währung als der funktionalen Währung dieser Einheit. Die wesentlichen Währungsrisiken resultieren aus der Änderung des USD/EUR Wechselkurses. Zur weiteren Begrenzung des Währungsrisikos werden Barbestände in Fremdwährungen gehalten.

Zur Darstellung der Währungsrisiken verlangt IFRS 7 eine Währungssensitivitätsanalyse, die Auswirkungen hypothetischer Änderungen von relevanten Risikovariablen auf Ergebnis und Eigenkapital zeigt. Als relevante Risikovariablen gelten grundsätzlich alle nicht funktionalen Währungen, in denen Konzerngesellschaften Finanzinstrumente eingehen. Die periodischen Auswirkungen werden bestimmt, indem die hypothetischen Änderungen der Risikovariablen auf den Bestand der Finanzinstrumente zum Abschlussstichtag bezogen werden. Es wird unterstellt, dass der Bestand zum Abschlussstichtag repräsentativ für das Gesamtjahr ist.

Die nachfolgende Tabelle zeigt die Sensitivität des Konzernergebnisses vor Steuern (aufgrund der Änderung von beizulegenden Zeitwerten der monetären Vermögenswerte und Schulden) gegenüber einer nach vernünftigem Ermessen grundsätzlich möglichen Wechselkursänderung des US-Dollar und des Britischen Pfundes. Alle anderen Variablen bleiben konstant. Die untersuchten Wertschwankungen haben keine direkte Auswirkung auf das Eigenkapital.

| | Kursentwicklung des USD | Auswirkungen auf das Ergebnis vor Steuern in TEUR |
|------|-------------------------|---|
| 2012 | + 10% | 2.565 |
| | - 10% | -2.565 |
| 2011 | +10% | +979 |
| | - 10% | -979 |

| | Kursentwicklung des GBP | Auswirkungen auf das Ergebnis vor Steuern in TEUR |
|------|-------------------------|---|
| 2012 | + 10% | 7 |
| | - 10% | -7 |
| 2011 | +10% | +136 |
| | - 10% | -136 |

Die Änderung des Ergebnisses in 2012 resultiert aus der geringfügigen Abweichung der Barbestände in USD zu den operativen Verbindlichkeiten in USD.

Die Fremdwährungsrisiken der S&T AG resultieren im Wesentlichen aus Einkäufen (Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen) in USD. Die Risiken werden zum Teil mittels Devisentermingeschäften gesichert. Zum Bilanzstichtag waren Devisentermingeschäfte zum Kauf von TUSD 4.270 (2011: TUSD 0) mit einem negativen Marktwert zum 31.12.2012 von TEUR -110 abgeschlossen. Der Marktwert der Sicherungsgeschäfte wird gemäß IAS 39 als Cashflow Hedge bilanziert und daher neutral im sonstigen Ergebnis erfasst. Der Eintritt der Cashflows erfolgt in 2013 und wird entsprechend zur Ausbuchung der im sonstigen Ergebnis erfassten Beträge über das Periodenergebnis führen. Ineffektive Komponenten aus Cashflow-Hedges bestanden nicht und führten somit nicht zu einer Belastung des Periodenergebnisses 2012.

Market risk

Market risk is the risk arising from fluctuations in the fair value of or in the future cash flow from a financial instrument caused by alterations in market prices. Comprised in market risks are the three following types: risks from rates of exchange, from interest and from other price-related ones. Financial instruments exposed to market risks include interest-bearing loans, deposits, available for sale financial instruments, and derivative financial instruments.

Exchange rate risk

The Group is exposed to currency-derived risks arising from individual transactions involving the sales and purchases made by operating units in a currency that is not its functional one. The key currency-derived risks result from changes in the USD/EUR rate of exchange. To limit currency-derived risks, stocks of foreign currency cash are maintained.

IFRS requires the depiction of currency risks to include the conducting of a currency sensitivity analysis. It reveals the effects of hypothetical changes in relevant risk variables upon earnings and equity. All currencies not being those in which Group companies have entered into financial instruments are regarded, as a basic rule, as being risk variables. The ramifications upon the period are determined by applying the alterations in the risk variables to the stock of financial instruments as of the balance sheet date. It is imputed that the stock as of the balance sheet date is representative of the entire year.

The following table details the sensitivity of consolidated results prior to income taxes (due to alterations in the fair value of monetary assets and liabilities) to – and according to reasonable judgment – possible changes in the rates of exchange with the US dollar and the pound sterling. All other variables remain unchanged. The fluctuations in exchange rates have no direct impact upon the equity.

| | Changes in exchange rate of USD | Effects upon pre-tax earnings TEUR |
|------|---------------------------------|------------------------------------|
| 2012 | + 10% | 2,565 |
| | - 10% | -2,565 |
| 2011 | +10% | +979 |
| | - 10% | -979 |

| | Change in exchange rate of GBP | Effects upon pre-tax earnings TEUR |
|------|--------------------------------|------------------------------------|
| 2012 | + 10% | 7 |
| | - 10% | -7 |
| 2011 | +10% | +136 |
| | - 10% | -136 |

The alteration of the results in 2012 resulted from the slight divergence of the cash stock of USD from the operative liabilities denominated in USD.

The foreign currency risks of S&T AG resulted essentially from purchases (trade accounts payable) in USD. The risks were partially secured by forward exchange contracts. As of the balance sheet date, forward exchange transactions involving the purchase of TUSD 4,270 (2011: TUSD 0) had been entered into. These had a negative market value as of 31.12.2012 of TEUR -110. The market value of the hedging transactions is reported in accordance with IAS 39 as a cash flow hedge. It is therefore reported in the other results in a way not impacting upon income. The occurrence of the cash flow will take place in 2013, and will be reported via the results for the period. This will be accompanied by the derecognition of the amounts reported in the other results. Ineffective components from cash flow hedges did not exist. They thus did not lead to an encumbrance of the results for the period in 2012.

Zinsrisiko

Zinsrisiko ist das Risiko, dass der beizulegende Zeitwert oder künftige Cashflows eines Finanzinstruments aufgrund von Änderungen der Marktzinssätze schwanken. Zum 31.12.2012 bestehen im S&T Konzern wie im Vorjahr Zinsderivate.

Zur Zinsabsicherung einer variablen, langfristigen Finanzierung bestehen zwei Zinscaps. Ein Vertrag ist über TEUR 1.000 abgeschlossen und hat eine Laufzeit bis 16. 5. 2016. Der Höchstsatz (Cap-Rate) ist mit 5% festgelegt und orientiert sich am 6-Monats-Euribor. Ein eventueller Ausgleichsbetrag wird zwei Bankarbeitstage vor dem 15.5. und 15.11. ermittelt. Ein weiterer Vertrag ist über TEUR 500 abgeschlossen und hat eine Laufzeit ebenfalls bis 16.5. 2016. Der Höchstsatz (Cap-Rate) ist mit 4,375% festgelegt und orientiert sich am 3-Monats-Euribor. Ein eventueller Ausgleichsbetrag wird zwei Bankarbeitstage vor dem 15.2., 15.5., 15.8. und 15.11. ermittelt.

Nachstehende Zinssensitivitätsanalyse wurde unter der Annahme erstellt, dass bei variablen Zinssätzen und bei kurzfristigen Fixzinssätzen (Barvorlagen) die Zinsen im Berichtszeitraum in allen Währungen um 100 Basispunkte höher bzw. niedriger gewesen wären. Dies stellt die Einschätzung der Geschäftsführung hinsichtlich einer begründeten, möglichen Änderung der Zinsen dar.

Als Basis wurde das Zinsrisiko-Exposure von Finanzinstrumenten zum Bilanzstichtag bestimmt und unterstellt, dass die ausstehenden Verbindlichkeiten bzw. Forderungen zum Bilanzstichtag für das gesamte Jahr ausstehend waren. Der Großteil der Verbindlichkeiten mit TEUR 44.202 ist variabel verzinst. Lediglich ein geringerer Teil von TEUR 720 ist festverzinslich.

Falls die Zinsen um 100 Basispunkte höher/niedriger gewesen wären und alle anderen Variablen konstant gehalten würden, wäre das Zinsergebnis um TEUR 391 schlechter/besser (VJ: TEUR 372 schlechter/besser) gewesen. Die untersuchten Zinsschwankungen haben keine direkte Auswirkung auf das Eigenkapital.

Kreditrisiko

Kreditrisiko ist das Risiko, dass ein Geschäftspartner seinen Verpflichtungen im Rahmen eines Finanzinstruments oder Kundenrahmenvertrags nicht nachkommt und dies zu einem finanziellen Verlust führt. Der Konzern ist im Rahmen seiner operativen Geschäftstätigkeit Ausfallrisiken (insbesondere ergeben sich Risiken aus Forderungen aus Lieferungen und Leistungen) sowie Risiken im Rahmen der Finanzierungstätigkeit, einschließlich Einlagen bei Banken und Finanzinstituten, Devisengeschäften und sonstigen Finanzinstrumenten ausgesetzt.

Für alle den originären Finanzinstrumenten zugrunde liegenden Leistungsbeziehungen gilt, dass zur Minimierung des Ausfallrisikos in Abhängigkeit von Art und Höhe der jeweiligen Leistung Kreditauskünfte eingeholt oder historische Daten aus der bisherigen Geschäftsbeziehung, insbesondere dem Zahlungsverhalten, zur Vermeidung von Zahlungsausfällen genutzt werden. Dafür hat der Konzern ein Debitorenmanagement installiert, mit dem die Forderungsbestände laufend überwacht werden. Zusätzlich sind die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen überwiegend kreditversichert. Soweit bei den einzelnen finanziellen Vermögenswerten trotzdem Ausfallrisiken erkennbar sind, werden diese Risiken durch Wertberichtigungen erfasst. Eine Konzentration von Ausfallrisiken aus Geschäftsbeziehungen zu einzelnen Schuldnern bzw. Schuldnergruppen ist nicht erkennbar.

Die bilanzielle Höhe der finanziellen Vermögenswerte gibt, ungeachtet bestehender Sicherheiten, das maximale Ausfallrisiko für den Fall an, dass Geschäftspartner ihren vertraglichen Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen können. Die entsprechenden Angaben können den folgenden Erläuterungen entnommen werden.

Interest risk

Interest risk is the risk arising from the fluctuations in the fair value of or in future cash flows from financial instruments caused by alterations in rates prevailing on markets. As of 31.12.2012, the S&T Group employed interest rate derivatives.

Two interest caps secure the rate of interest borne by a floating, long-term financing. A contract worth TEUR 1,000 has been concluded. Its term is until 16. 5. 2016. The cap rate has been set at 5%. It is oriented upon 6 month Euribor. A contingent compensatory amount is determined two days of banking operation prior to 15.5. and 15.11. A further contract - worth TEUR 500 - has been concluded. Its term is also until 16.5. 2016. The cap rate has been set at 4.375%. It orients itself upon 3 month Euribor. A contingent compensatory amount is determined two days of banking operation prior to 15.2., 15.5., 15.8. and 15.11.

The assumption employed in the compilation of the following interest sensitivity analysis is that floating rates of interest and the fixed rates applying to the short-term (cash advances) would either be 100 basis points higher or lower than the interest rates borne by all currencies during the reporting period. Management views this as constituting a substantiated, possible alteration in rates of interest.

The base was formed by determining the exposure to interest rate risk borne by financial instruments as of the balance sheet date. It imputes that the outstanding liabilities and receivables as of the balance sheet date were representative for the entire year. The majority of the liabilities - TEUR 44,202 - bears floating rates of interest. Only a small minority - TEUR 720 - has fixed rates.

In cases in which interest would be 100 basis points higher/lower and in which all other variables would have remained unchanged, the interest result would have been TEUR 391 better or worse (previous year: TEUR 372 better/worse). The interest rate fluctuations have no direct impact upon the equity.

Credit risk

Credit risk comprises the risk that a business partner will not meet the obligations stemming from a financial instrument or customer framework contract, and that this failure will cause financial losses. The Group's operating activities exposes it to default risks (these especially arise from trade accounts receivable) as well as those stemming from its financing activities. These include deposits at banks and financial institutes, currency transactions and other financial instruments.

Applicable to all original financial instruments underpinned by relationships of performance is the rule that default risks - with this depending upon the nature and amount of the respective items being provided or performed - are minimized through the securing of credit reports or through the use of historical data stemming from previous business relationships, with this especially involving payment practices. The objective is to avoid such defaults. To that end, the Group has instituted a debtor management system. It supervises the stock of receivables on an ongoing basis. In a further move, trade accounts receivable are mainly credit insured. In cases in which, despite all this, risks of default become identifiable for individual financial assets, the risks are accounted for by value adjustments. A concentration of default risks arising from business relationships to individual debtors or to groups of such is not discernible.

The amount of the financial assets reported in the balance sheets indicates, regardless of extant security provided, the maximum risk of default from business partners' not fulfilling their payment obligations. The corresponding figures can be found in the following elucidations.

Überleitung der Buchwerte

Die nachfolgende Tabelle zeigt Buchwerte und beizulegende Zeitwerte sämtlicher im Konzernabschluss erfasster Finanzinstrumente:

| Finanzielle Vermögenswerte <i>Financial Assets</i> | Kategorie IAS 39* <i>Category IAS 39*</i> | Buchwert <i>Carrying amount</i> | | | |
|---|--|------------------------------------|----------------|----------------|----------------|
| | | 2012 | 2011 | 2012 | 2011 |
| Zahlungsmittel <i>Means of payment</i> | LaR | 29.929 | 29.903 | 29.929 | 29.903 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i> | LaR | 81.935 | 85.047 | 81.935 | 85.047 |
| Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i> | LaR | 6.406 | 14.586 | 6.406 | 14.586 |
| Langfristige finanzielle Vermögenswerte <i>Long-term financial assets</i> | AfS | 3.819 | 4.438 | 3.819 | 4.438 |
| Sonstige finanzielle Vermögenswerte <i>Sum of financial assets</i> | | 122.089 | 133.974 | 122.089 | 133.974 |
| Finanzielle Verbindlichkeiten <i>Financial liabilities</i> | | | | | |
| Langfristige verz.Verbindlichkeiten*** <i>Long-term interest-bearing liabilities***</i> | FLAC | 6.979 | 19.288 | 6.979 | 19.288 |
| Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Other long-term financial obligations</i> | FLAC | 4.547 | 3.974 | 4.547 | 3.974 |
| kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Short-term interest-bearing liabilities</i> | FLAC | 37.823 | 34.181 | 37.823 | 34.181 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i> | FLAC | 53.689 | 60.574 | 53.689 | 60.574 |
| Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other short-term liabilities</i> | FLAC | 2.931 | 6.030 | 2.931 | 6.030 |
| Derivate Finanzinstrumente <i>Derivative financial instruments</i> | FLAFVTPL | 110 | 0 | 110 | 0 |
| Summe finanzielle Verbindlichkeiten <i>Total financial liabilities</i> | | 106.079 | 124.047 | 106.079 | 124.047 |

* LaR: Kredite und Forderungen (Loans and receivables) | * LaR: loans and receivables
 HfT: Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte (Held for trading) | HfT: held for trading financial assets
 AfS: Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte (Available for Sale) | AfS: available for sale financial assets
 FLAC: Finanzielle Verbindlichkeiten, die zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet werden (Financial liabilities at amortised cost) | FLAC: financial liabilities at amortised cost
 FLAFVTPL: Finanzielle Verbindlichkeiten, die erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden (Financial liabilities at fair value through profit or loss) | FLAFVTPL: financial liabilities at fair value through profit or loss
 ** Es handelt sich bei diesen langfristigen finanziellen Vermögenswerten um Eigenkapitalinstrumente, bei denen der beizulegende Zeitwert nicht verlässlich bestimmbar war und somit zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet wurden. | ** These financial assets are equity instruments whose fair value can not be reliably determined, and which are thus measured at amortized cost.
 *** Bei den langfristigen verzinslichen Verbindlichkeiten entsprechen die ausgewiesenen Buchwerte im Wesentlichen dem beizulegenden Zeitwert. Den Level 1 Fair Values werden Börsenkurse zum Abschlussstichtag zugrunde gelegt. Die Level 2 Fair Values werden anhand von beobachtbaren Marktdaten ermittelt. Die Level 3 Fair Values werden intern anhand von anerkannten Berechnungsmodellen unter Zugrundelegung von laufzeitäquivalenten Marktzinsen und impliziten Volatilitäten ermittelt. | *** Long-term interest-bearing liabilities have carrying amounts essentially corresponding to their fair values. The Level 1 fair values are based upon quotes on securities exchanges prevailing as of the balance sheet date. The Level 2 fair values are calculated using the discernible market data. Level 3 fair values are determined internally. Employed are recognized models of calculation based upon term-adequate market interest rates and implicit volatility.

Reconciliation of the carrying amounts

The following chart details the carrying amounts and fair values of all financial instruments reported in the consolidated financial statements:

(28) Ereignisse nach dem Abschlussstichtag

Zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernabschlusses hatten ehemalige Aktionäre der Quanmax AG und der S&T System Integration & Distribution AG aufgrund gesetzlicher Vorschriften noch die Möglichkeit Anträge zur Überprüfung des Umtauschverhältnisses bei der Verschmelzung beim zuständigen Landesgericht in Linz einzubringen. Die Frist für die Einreichung war noch nicht abgelaufen, eine Entscheidung des Landesgerichtes Linz war noch ausständig.

Mit Schreiben vom 23.01.2013 hat das Aufsichtsratsmitglied Herr Mag. Werner Straubinger seine Funktion als Mitglied des Aufsichtsrates unter Einhaltung der satzungsmäßigen Frist von vier Wochen zum 20.02.2013 niedergelegt.

(29) Angaben über Beziehungen zu nahe stehenden Unternehmen und Personen

Im Rahmen der normalen Geschäftstätigkeit bestehen auch Liefer- und Leistungsbeziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen. Es bestehen vertragliche Vereinbarungen. Das Entgelt wird zu Marktpreisen abgerechnet. Die Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen im Geschäftsjahr 2012 bzw. zum 31. Dezember 2012 können wie folgt dargestellt werden:

| | Bezogene Lieferungen und Leistungen <i>Supplies and services received</i> | Erbrachte Lieferungen und Leistungen <i>Supplies and services rendered</i> | Forderungen <i>Receivables</i> | Verbindlichkeiten <i>Liabilities</i> |
|---|--|---|-----------------------------------|---|
| | 2012 TEUR | 2012 TEUR | 2012 TEUR | 2012 TEUR |
| Geschäftsbeziehungen mit Vorstand und Aufsichtsrat <i>Business relationships with the Managing and Supervisory Boards</i> | 16 | 13 | 0 | 0 |
| Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Unternehmen <i>Business relationships with other affiliated companies</i> | 9.371 | 633 | 55 | 4.770 |
| Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Personen <i>Business relationships with other affiliated persons</i> | 0 | 70 | 0 | 0 |

(28) Events after the balance sheet date

As of the time of compilation of the consolidated financial statements, the former shareholders of Quanmax AG and of S&T System Integration & Distribution AG still had - due to legal regulations - the option of submitting applications to have the relationship of exchange governing the merger examined by the responsible state court in Linz. The term for such submissions had not yet expired. A decision on the part of the state court in Linz was still outstanding.

In a letter dated 23.01.2013, Mag. Werner Straubinger, a member of the Supervisory Board, resigned from this Board. This date of resignation adhered to the term of four weeks stipulated by the articles of association. The resignation thus took effect on 20.02.2013.

(29) Disclosure of relationships with affiliated companies and persons

Normal business operations give rise to relationships of supply of goods and services with affiliated companies and persons. These are governed by contractual agreements. Compensation for these is invoiced according to market prices. The relationships with affiliated companies and persons in financial year 2012 and as of December 31, 2012 are to be depicted as followed:

| | Bezogene Lieferungen und Leistungen <i>Supplies and services received</i> | Erbrachte Lieferungen und Leistungen <i>Supplied and services rendered</i> | Forderungen <i>Receivables</i> | Verbindlichkeiten <i>Liabilities</i> |
|---|--|---|-----------------------------------|---|
| 2011 | 2011 TEUR | 2011 TEUR | 2011 TEUR | 2011 TEUR |
| Geschäftsbeziehungen mit Vorstand und Aufsichtsrat <i>Business relationships with the Managing and Supervisory Boards</i> | 15 | 13 | 0 | 2 |
| Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Unternehmen <i>Business relationships with other affiliated companies</i> | 0 | 824 | 0 | 0 |
| Geschäftsbeziehungen mit (ehem.) Mutterunternehmen <i>Business relationship with parent company</i> | 10.783 | 142 | 143 | 2.767 |

Für Forderungen gegen nahestehende Unternehmen und Personen liegen keine Wertberichtigungen vor.

Die Bezüge der Mitglieder des Vorstandes der S&T AG betragen 2012 in Summe TEUR 251 (2011: TEUR 246) und entfallen ausschließlich auf laufende Bezüge. In den Aufwendungen für Abfertigungen sind keine Aufwendungen für die Mitglieder des Vorstandes enthalten.

Die S&T AG war bis 2011 ein direktes Tochterunternehmen der Quanmax (M) Sdn. Bhd mit Sitz in Malaysia. Das oberste, beherrschende Mutterunternehmen war bis 2011 die Quanmax Inc., mit Sitz in Taiwan.

(30) Ergebnis je Aktie

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie wird nach IAS 33 Earnings per Share mittels Division des den Anteilseignern der S&T AG zurechenbaren Periodenergebnisses durch die gewichtete, durchschnittliche Anzahl während des Geschäftsjahres ausstehender Aktien errechnet.

Für die Ermittlung des verwässerten Ergebnisses je Aktie wird das Periodenergebnis um alle Veränderungen in Aufwendungen und Erträgen bereinigt, die sich aus einer Umwandlung einer eventuell ausstehenden Wandelschuldverschreibung sowie der ausstehenden Aktienoptionen ergeben hätten. Die Anzahl der Aktien wird um alle Veränderungen in der Anzahl ausstehender Aktien bereinigt, die sich aus einer Umwandlung der Wandelschuldverschreibung sowie der Aktienoptionen in Stammaktien ergeben hätten.

Da im abgelaufenen Geschäftsjahr keine „verwässernd wirkenden potenziellen Stammaktien“ im Umlauf waren, entspricht das „verwässerte Ergebnis je Aktie“ dem „unverwässerten Ergebnis je Aktie“.

| | 2012 | 2011 *) |
|--|-------------------------|---------|
| Konzernergebnis nach Abzug von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss | TEUR 7.748 | 6.901 |
| Durchschnittliche Anzahl ausgegebener Aktien | Stück in Tausend 28.278 | 23.536 |
| Unverwässertes Ergebnis je Aktie | EUR/Stk. 0,27 | 0,29 |
| Verwässertes Ergebnis je Aktie | EUR/Stk. 0,27 | 0,29 |

(31) Vorschlag für die Ergebnisverwendung

Basis für den Vorschlag für die Gewinnverwendung ist der nach den Vorschriften des österreichischen UGB erstellte Einzelabschluss der Gesellschaft.

Im Einzelabschluss der S&T AG wird für das Geschäftsjahr 2012 ein vorläufiger Bilanzverlust in Höhe von TEUR -1.847 (2011: TEUR -5.997) ausgewiesen. Der Vorstand schlägt vor den Verlust auf neue Rechnung vorzutragen.

No value adjustments have been made upon receivables due from affiliated companies and persons.

Remuneration paid to the members of the Managing Board of S&T AG comprised in 2012 a total of TEUR 251 (2011: TEUR 246). This is solely recompense for current activities. Members of the Managing Board are not comprised in the expenditures for severance pay.

S&T AG was until 2011 a direct subsidiary of Quanmax (M) Sdn. Bhd, which is headquartered in Malaysia. The uppermost, controlling corporate parent was until 2011 Quanmax Inc., whose headquarters are in Taiwan.

(30) Earnings per share

The undiluted earnings per share are calculated according to IAS 33 Earnings per Share, which stipulates that the results for the period ascribable to the shareholders of S&T AG are to be divided by the weighted average number of shares outstanding during the financial year.

To calculate the diluted earnings per share, removed from the results for the period are all those alterations in expenditures and income that would have been yielded by any conversion of a convertible bond outstanding and of stock options. The number of shares is revised to rid it of all those alterations in the number of shares that would have been yielded by a conversion of debentures or of stock options into ordinary shares.

No “potential ordinary shares having a diluting effect” were in circulation in the financial year concluded. This means that the “diluted earnings per share” correspond to the “undiluted earnings per share”.

| | 2012 | 2011 *) |
|---|----------------------------|---------|
| Consolidated results after deduction of non-controlling interests | TEUR 7,748 | 6,901 |
| Average number of shares issued | Number in thousands 28,278 | 23,536 |
| Undiluted earnings per share | EUR/share 0,27 | 0,29 |
| Diluted earnings per share | EUR/share 0,27 | 0,29 |

(31) Proposal for the distribution of profits

The basis for the compilation of the proposal for the distribution of profits is constituted by the annual financial statements put together for the company according to the regulations of Austria’s Commercial Code.

The individual financial statements for S&T AG report for financial year 2012 a preliminary net loss of TEUR -1,847 (2011: TEUR -5,997). The Managing Board proposes the carrying forward of the loss.

(32) Organe der Gesellschaft

Aufsichtsrat

Dr. Erhard Grossnig, Vorsitzender (seit 12. Dezember 2012)
 Hannes Niederhauser, Vorsitzender (bis 29. Juni 2012)
 Dr. Rudolf Wieczorek, Stellvertreter des Vorsitzenden (seit 29. Juni 2012)
 Univ.-Prof. DDDr Bruno Buchberger
 Andreas Blumauer (bis 31. März 2012)
 Mag. Werner Straubinger (seit 12. Dezember 2012)

Dem Aufsichtsrat wurde im Geschäftsjahr 2012 eine Vergütung von TEUR 12 (2011: TEUR 3) gewährt.

Vorstand

Hannes Niederhauser, CEO (seit 29. Juni 2012)
 Michael Jeske, COO
 Helmut Otto, CTO (bis 29. Juni 2012)
 Dieter Gauglitz, CFO
 Peter Sturz, COO (seit 12. Dezember 2012)

Linz, am 20. März 2013

Hannes Niederhauser eh
 Michael Jeske eh
 Dieter Gauglitz eh
 Peter Sturz eh

(32) The company's institutions

Supervisory Board

Dr. Erhard Grossnig, Chairman (since December 12, 2012)
 Hannes Niederhauser, Chairman (until June 29, 2012)
 Dr. Rudolf Wieczorek, Deputy Chairman (since June 29, 2012)
 Univ.-Prof. DDDr Bruno Buchberger
 Andreas Blumauer (until March 31, 2012)
 Mag. Werner Straubinger (since December 12, 2012)

The supervisory board was granted in financial year 2012 remuneration amounting to TEUR 12 (2011: TEUR 3).

Managing Board

Hannes Niederhauser, CEO (since June 29, 2012)
 Michael Jeske, COO
 Helmut Otto, CTO (until June 29, 2012)
 Dieter Gauglitz, CFO
 Peter Sturz, COO (since December 12, 2012)

Linz, March 20, 2013

Hannes Niederhauser p
 Michael Jeske p
 Dieter Gauglitz p
 Peter Sturz p

*) Angepasst aufgrund der erstmaligen Anwendung von IAS 19 (2011). Es wird auf die Erläuterungen unter „A. Allgemeine Angaben“ verwiesen.

*) Adjusted according to the application of the revised IAS 19 standard – please also consult Section A “General information - application of new financial reporting standards”.



BESTÄTIGUNGSVERMERK REPORT OF CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENT

BESTÄTIGUNGSVERMERK | REPORT OF CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENT

Bericht zum Konzernabschluss

Wir haben den beigefügten Konzernabschluss der S&T AG, Linz, für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2012 bis zum 31. Dezember 2012 geprüft. Dieser Konzernabschluss umfasst die Konzernbilanz zum 31. Dezember 2012, die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, die Konzerngesamtergebnisrechnung, die Konzerngeldflussrechnung und die Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für das am 31. Dezember 2012 endende Geschäftsjahr sowie den Konzernanhang.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und für die Konzernbuchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Konzernbuchführung sowie für die Aufstellung eines Konzernabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind, vermittelt. Diese Verantwortung beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, damit dieser Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Konzernabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und Grundsätze ordnungsgemäßer Abschlussprüfung sowie der vom International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) der International Federation of Accountants (IFAC) herausgegebenen International Standards on Auditing (ISAs) durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Konzernabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem soweit es für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen des Konzern abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen, wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Konzernabschlusses.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2012 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2012 bis zum 31. Dezember 2012 in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind.

Aussagen zum Konzernlagebericht

Der Konzernlagebericht ist auf Grund der gesetzlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Konzernlagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Konzernlagebericht mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243a UGB zutreffen.

Der Konzernlagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Konzernabschluss.

Die Angaben gemäß § 243a UGB sind zutreffend.

Linz, am 20. März 2013

Ernst & Young

Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H.

Mag. Erich Lehner eh

Wirtschaftsprüfer

Mag. Johanna Hobelsberger-Gruber eh

Wirtschaftsprüferin

*) Bei Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses in einer von der bestätigten (ungekürzten deutschsprachigen) Fassung abweichenden Form (zB verkürzte Fassung oder Übersetzung) darf ohne unsere Genehmigung weder der Bestätigungsvermerk zitiert noch auf unsere Prüfung verwiesen werden.

Report on the consolidated financial statements

We have audited the attached consolidated financial statements of S&T AG, Linz, for the financial year extending from January 1, 2012 to December 31, 2012. These consolidated financial statements include the consolidated balance sheet as of December 31, 2012, the consolidated income statement, the consolidated statement of results, the consolidated statement of cash flows and the consolidated statement of changes in equity for the financial year ending on December 31, 2012, as well as the notes to the consolidated accounts.

Responsibility of the legal representatives for the consolidated financial statements

The legal representatives of the company are responsible for drawing up consolidated financial statements that provide a depiction of assets, finances and earnings of the Group showing the greatest accuracy possible and that accord with the International Financial Reporting Standards (IFRS), as applied in the EU. This responsibility includes the following: the designing, implementation and maintenance of an internal control system, to the extent that this is necessary for drawing up consolidated financial statements and for depicting as accurately as possible the assets, finances and earnings of the Group. This responsibility comprises ensuring that these consolidated financial statements do not contain any major misrepresentations, whether these would be due to intentional or unintentional errors; selecting and applying the suitable accounting methods; and making estimates that appear appropriate after having taken into account the operating conditions.

Responsibility of the auditor and description of the nature and scope of the statutory audit

It is our responsibility to submit a report of the audit that we conducted of these consolidated financial statements. When conducting it, we were guided by the statutory regulations that are applicable in Austria and by the regulations of the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) and of the International Standards on Auditing (ISAs). These are issued by the International Federation of Accountants (IFAC). These standards require us to comply with professional ethics and to plan and carry out the audit in such a way that we can arrive at an opinion with adequate certainty about whether or not the consolidated financial statements are free from major misrepresentations.

An audit consists of the execution of substantive audit procedures required to compile the evidence needed to scrutinize the amounts and other details contained in the consolidated financial statement. The selection of the substantive audit procedures is undertaken at the discretion of the auditor of the annual accounts. When doing such, she or he is to take into account his appraisal of the risk of major misrepresentations being rendered due to intentional or inadvertent errors. While assessing the risk, the auditor of annual accounts will take into account the internal controlling system to the extent that it pertains to the compilation of the consolidated financial statements, and to the presentation of the most faithful depiction possible of the assets, the financial and profit situation of the Group as possible. This is undertaken to select the suitable substantive audit procedures, and to pay due consideration to framework conditions. It is not pursued, however, for the purposes of delivering an audit report on the effectiveness of the internal controlling system of the Group. The audit is also to include an assessment of the appropriateness of the applied balance sheet and evaluation methods and of the significant estimates made by the company's legal representatives, as well as an evaluation of the basic thrust of the consolidated financial statement.

We are of the opinion that we have been provided with the substantiation needed to conduct our audit and to compile the report based on it in an adequately way.

Audit judgments

Our audit has not raised any objections. Based on the insights obtained during the audit, we find that the consolidated financial statements are in accordance with the statutory guidelines and that they do provide a picture that is as factual as possible of the assets and financial situation of the Group as of 31st December 2012. We also find that they portray in an appropriate way the profits and the cash flows of the Group for the financial year extending from January 1, 2012 to December 31, 2012, and that they are in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRSs), as applied in the EU.

Statements pertaining to the consolidated annual report

The consolidated annual report is to be examined on the basis of the statutory guidelines. This is to ascertain whether or not it is consistent with the consolidated financial statements and if the remaining details in the consolidated annual report do not give rise to an incorrect representation of the situation of the Group. The audit certificate is to contain a statement as to whether the consolidated annual report is consistent with the consolidated financial statements and as to whether the information is in accordance with § 243a of the UGB.

The consolidated annual report is consistent with the consolidated financial statements in our opinion.

The information is in accordance with § 243a of the UGB.

Linz, 20th of March 2013

Ernst & Young

Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H.

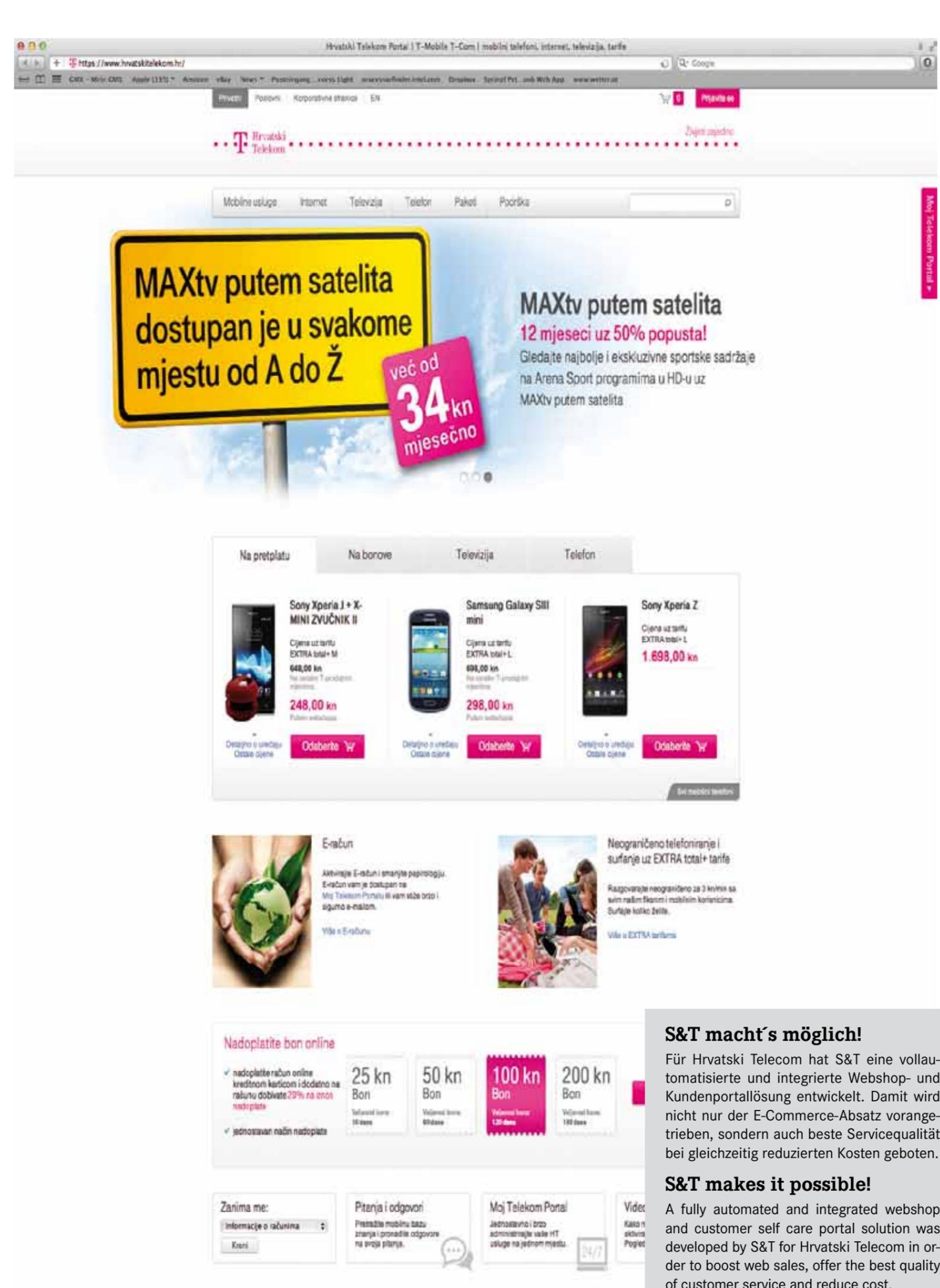
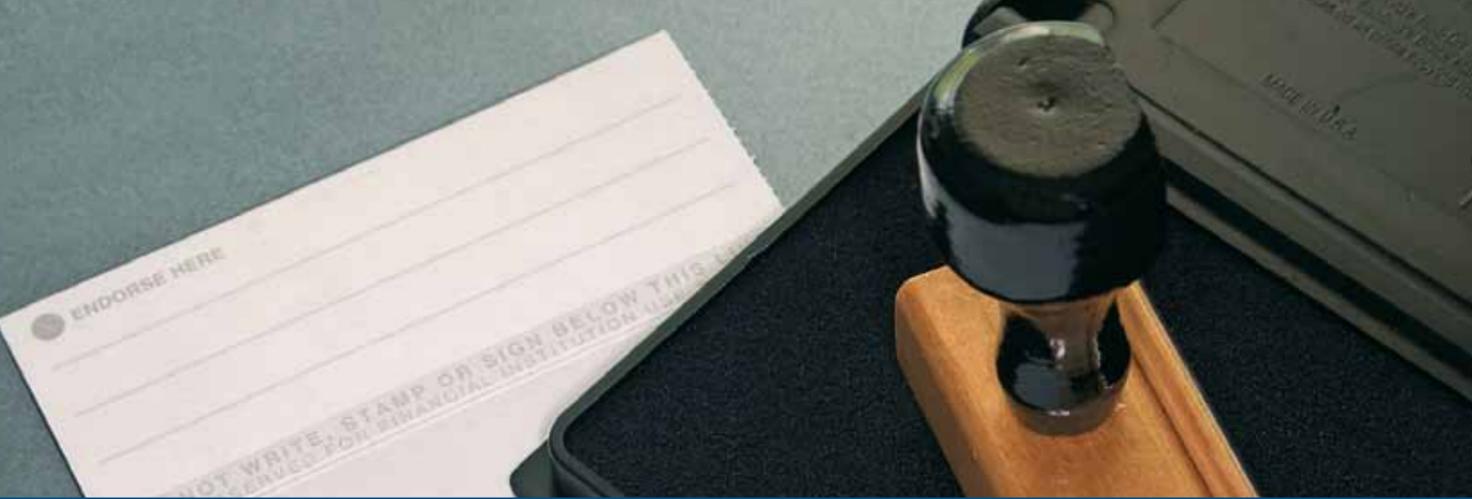
Mag. Erich Lehner eh

Auditor

Mag. Johanna Hobelsberger-Gruber eh

Auditor

*) When publishing or forwarding the consolidated financial statements in a form that differs from the confirmed (unabridged German) version, (such as an abridged version or a translation), allowed without our permission is neither citing or nor making references to our audit certificate.



BILANZEID | RESPONSIBILITY STATEMENT

Erklärung aller gesetzlichen Vertreter

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards ausgestellte Konzernabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt, dass der Konzernlagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns entsteht, und dass der Konzernlagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen der Konzern ausgesetzt ist.

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Jahresabschluss des Mutterunternehmens ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt, dass der Lagebericht des Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht, und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

Linz, am 20. März 2013

Hannes Niederhauser eh

Dieter Gauglitz eh

Michael Jeske eh

Peter Sturz eh

Statement of all Legal Representatives

We confirm to the best of our knowledge that the consolidated financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group as required by the applicable accounting standards and that the group management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal risks and uncertainties the group faces.

We confirm to the best of our knowledge that the separate financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the parent company as required by the applicable accounting standards and that the management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the company, together with a description of the principal risks and uncertainties the company faces.

Linz, 20th of March 2013

Hannes Niederhauser eh

Dieter Gauglitz eh

Michael Jeske eh

Peter Sturz eh

S&T macht's möglich!

Für Hrvatski Telekom hat S&T eine vollautomatisierte und integrierte Webshop- und Kundenportallösung entwickelt. Damit wird nicht nur der E-Commerce-Absatz vorangetrieben, sondern auch beste Servicequalität bei gleichzeitig reduzierten Kosten geboten.

S&T makes it possible!

A fully automated and integrated webshop and customer self care portal solution was developed by S&T for Hrvatski Telekom in order to boost web sales, offer the best quality of customer service and reduce cost.

Österreich (Headquarter)

S&T AG, 4021 Linz
Phone: +43 732 7665-0
www.snt.at

Albanien

S&T Albania SH.p.k., Tirana
Phone: +355 42 221 666 119
www.snt.al

Bosnien-Herzegowina

S&T BH d.o.o., 71000 Sarajevo
Phone: +387 33 941 630
www.snt.ba

Bulgarien

S&T Bulgaria e.o.o.d., 1528 Sofia
Phone: +359 2 965 1710
www.snt.bg

Deutschland

S&T AG, 85379 Eching
Phone: +43 732 7664 0
www.snt.at

Deutschland

XTRO IT Solutions GmbH, 85737 Ismaning
Phone: +49 89 552 779 0
www.xtro.de

Deutschland

IQ Automation Ges.m.b.H, 85379 Eching
Phone: +49 89 37 00 58 0
www.iq-automation.com

Kroatien

S&T Hrvatska d.o.o., 10000 Zagreb
Phone: +385 1 4603 000
www.snt.hr

Montenegro

S&T Crna Gora d.o.o., 81000 Podgorica
Phone: +382 20 202 150
www.snt.me

Polen

S&T Services Polska Sp. z o.o., 02-676 Warsaw
Phone: +48 71 78 32 256
www.snt.pl

Rumänien

S&T Romania S.R.L., 011141 Bukarest
Phone: +40 21 208 58 00
www.snt.ro

Serbien

S&T Serbia d.o.o., 11070 Belgrade
Phone: +3812 (0) 11 3116221
www.snt.rs

Slowakei

S&T Slovakia s.r.o., 821 09 Bratislava 2
Phone: +421 2 582 73 111
www.snt.sk

Slowenien

S&T Slovenija d.d., 1000 Ljubljana
Phone: +386 1 5855 200
www.snt.si

Tschechische Republik

S&T CZ s.r.o., 140 00 Prague 4
Phone: +420 296 538 111
www.snt.cz

Ungarn

S&T Consulting Hungary Kft., 2040 Budaörs
Phone: +36 1 371 8000
www.snt.hu

S&T AG

Industriezeile 35 | A-4021 Linz | +43 732 7664 - 0 | kontakt@snt.at
Investor Relations: +43 732 7664-150 | ir@snt.at