

GESCHÄFTSBERICHT 2013
ANNUAL REPORT 2013

S&T AG IN ZAHLEN | KEY FIGURES

in Mio. EUR	2013	2012 *)
Umsatzerlöse Revenues	337,9	339,5
Bruttomarge Gross margin	111,2	116,6
Personalaufwand Personnel expenditures	66,2	71,9
Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenditures	32,5	34,9
EBITDA	20,1	16,6
Konzernergebnis Consolidated income	11,9	9,4
operativer Cash Flow Operative cash flow	11,1	12,3
Ergebnis je Aktie Earnings per share	0,30 EUR	0,26 EUR

in Mio. EUR	31.12.2013	31.12.2012 *)
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	42,9	29,9
Konzerneigenkapital Equity	71,2	63,1
Eigenkapitalquote Equity ratio	32,4%	29,6%
Mitarbeiteranzahl Employees	1.570	1.620
Nettoverschuldung Net debts	9,4	14,9
Auftragsbestand Backlog	97,2	86,1
Projekt-Pipeline Project pipeline	308,1	266,5

Aufgrund der Darstellung in Mio. EUR können sich Rundungsdifferenzen zu den vorhergehenden Berichten ergeben!
Rounding differences may occur since figures are shown in millions.

*) Angepasst nach IAS 8 aufgrund der Fehlerfeststellung durch die Deutsche Prüfstelle für Rechnungslegung (DPR)
*) Adjusted in accordance with IAS 8 due to the errors recognized by Germany's Financial Reporting Enforcement Panel (FREP)

The consolidated financial statements of S&T AG as of and for the fiscal year ended 31 December 2013, prepared in accordance with International Financial Reporting Standards/IFRSs as adopted by the EU and with section 245a (1) of the Austrian Commercial Code, have been translated into English. In case of discrepancies or different interpretations, the German version shall prevail.

Key Figures <i>Key figures</i>	Seite/Page.....	2
Inhalt <i>Contents</i>	Seite/Page.....	3
Vorwort <i>Foreword</i>	Seite/Page.....	4 - 5
Das Geschäftsjahr 2013 <i>The financial year 2013</i>	Seite/Page.....	6 - 9
Leistungsportfolio <i>Portfolio of products</i>	Seite/Page.....	10 - 12
Über S&T <i>About S&T</i>	Seite/Page.....	15
Ausblick <i>Future prospects</i>	Seite/Page.....	17
Bericht des Aufsichtsrats <i>Report of the Supervisory Board</i>	Seite/Page.....	18 - 19
Corporate Governance Bericht <i>Corporate governance report</i>	Seite/Page.....	20 - 22
Die S&T Aktie <i>The S&T stock</i>	Seite/Page.....	24 - 25
Lagebericht <i>Management report</i>	Seite/Page.....	26 - 42
Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung <i>Consolidated income statement</i>	Seite/Page.....	44
Konzernbilanz <i>Consolidated balance sheet</i>	Seite/Page.....	45
Konzern-Eigenkapitalentwicklung <i>Consolidated statement of changes in equity</i>	Seite/Page.....	46 - 47
Konzern-Geldflussrechnung <i>Consolidated cash flow statement</i>	Seite/Page.....	48
Anlagenspiegel 2013 <i>Fixed assets 2013</i>	Seite/Page.....	50 - 51
Anlagenspiegel 2012 <i>Fixed assets 2012</i>	Seite/Page.....	52 - 53
Konzernanhang 2013 <i>Notes 2013</i>	Seite/Page.....	54 - 102
Bestätigungsvermerk <i>Auditor's report</i>	Seite/Page.....	104 - 105
Bilanzaid <i>Responsibility statement</i>	Seite/Page.....	106



Volle Fahrt voraus! Full speed ahead!

Hannes Niederhauser | CEO

VORWORT | FOREWORD

Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre!

2013 war ein gutes Jahr für die S&T AG. Zu Beginn des Jahres habe ich die geplante Entwicklung der S&T AG mit dem „Aufstieg in die Bundesliga“ der Top-IT-Unternehmen in Mitteleuropa verglichen. Und wir waren erfolgreich: Alle Ziele konnten erreicht oder sogar übertroffen werden! Aufgrund verbesserter Strukturen und nach der Verschmelzung der ehemaligen Quanmax AG mit der S&T System Integration & Technology Distribution AG realisierter Synergieeffekte konnte das Konzernergebnis bei nahezu gleichbleibendem Umsatz um 27 Prozent auf 12 Mio. Euro gesteigert werden. Damit belegt S&T beim Gewinnwachstum wohl einen der Spitzenplätze unter den Top-IT-Unternehmen in Europa.

Auch unsere Bilanzrelationen konnten 2013 deutlich verbessert werden: Mittelzuflüsse wurden einerseits weiter wachstums- und zukunftsrelevant investiert, andererseits wurde aber auch die Nettoverschuldung von 14,9 Mio. Euro (Dezember 2012) auf 9,4 Mio. Euro (Dezember 2013) reduziert. Wesentliche Verbindlichkeiten konnten langfristig gesichert werden. Das Eigenkapital betrug Ende 2013 71,2 Mio. Euro gegenüber 63,1 Mio. Euro im Vorjahr, die Eigenkapitalquote lag bei 32,4 Prozent. Der operative Cash Flow lag mit 11,1 Mio. Euro nahezu auf dem Rekordniveau des Vorjahres.

S&T-Aktionäre sollen am Erfolg des Unternehmens und der guten Ertrags- bzw. Liquiditätslage teilhaben: Der Vorstand wird der diesjährigen Hauptversammlung deshalb erstmals eine Dividendenzahlung von 6 Cent je Aktie für das Geschäftsjahr vorschlagen. Auch in dieser „Disziplin“ ist S&T erfolgreich: Die Dividendenrendite liegt mit 2,5 Prozent nicht nur im Bereich der IT-Top-Player, sondern auch deutlich über dem mit Sparbüchern erzielbaren Zinsniveau.

Als wichtigstes und erfolgreiches Geschäftssegment am Weg nach vorne haben sich einmal mehr die eigenentwickelten „Appliances“ ausgezeichnet. 2013 konnten die Gewinne in diesem Segment, das inzwischen 65 Prozent des S&T-Profits erwirtschaftet, neuerlich deutlich gesteigert werden. Im Laufe des Jahres wurden weitere Produkte lanciert, mit denen das Wachstum 2014 vorangetrieben werden soll, darunter etwa das Cloud-Service „Steel Cloud“ mit besonderem Schutz für sensible Daten. Hohe Wachstumsraten erwarten wir zudem im Bereich „Smart Energy“: S&T wird hier ab 2014 mit innovativen Lösungen am Markt präsent sein.

2014 wird unter dem Motto „volle Fahrt voraus“ stehen. Der Motor - in Form von Strukturen und Prozessen - läuft rund, die Treibstofftanks - in Form von Finanzierungen - sind voll, und mit zukunftssträchtigen Lösungen

Dear shareholders,

2013 was a good year for S&T AG. I advanced a vision at the beginning of the year: our plans for S&T AG would transform it into one of the “top teams” in Central Europe’s league of major league IT companies. And this vision was realized. We attained all our goals – we even exceeded them in some cases. We improved our structures and exploited the synergy effects arising from the merger of S&T System Integration & Technology Distribution AG into the former Quanmax AG. These enabled us to increase consolidated income by 27% to EUR 12 million. Sales remained nearly the same. The rise in profits gave S&T a top ranking in this area among Europe’s IT companies.

Our balance sheet indicators also improved in 2013. Inflows of funds were invested in items fostering further growth in the future, and in reducing net indebtedness. It went from EUR 14.9 million in December 2012 to EUR 9.4 million in December 2013. We were able to ensure the security of the remaining liabilities. Our equity came as of the end of 2013 to EUR 71.2 million. The equity rate amounted to 32.4%. Operative cash flow nearly came to EUR 11.1 million – nearly at the past year’s record level.

S&T shareholders are to benefit from the company’s successes in financial year 2013 and from its strong earnings and liquidity. To do such, the Managing Board will propose at this year’s annual general meeting the paying out of the company’s first dividend. It will be 6 cents per share. This thus represents another “discipline” in which S&T is a leader. Its dividend yield of 2.5% places it in the upper echelons of the IT sector. It is also much higher than the interest paid on savings accounts.

Proprietarily-developed “Appliances” once more distinguished themselves as our most important and successful business segment – and our driver of future development. The segment’s profits registered further stronger growth in 2013. These profits now account for 65% of S&T’s total. New products were launched during the year. These will engender growth in 2014. Among them: “Steel Cloud”, a cloud service providing especially strong protection for sensitive data. We also expect the “smart energy” area to record high rates of growth. S&T’s supplying of this market with innovative solutions will start in 2014.

Our motto for 2014: “full speed ahead”. The engine producing this speed is our structures and processes. Our tanks are full of fuel (financing). Our road map – of offering solutions forming the wellspring of the IT market’s

in IT-Wachstumsmärkten befinden wir uns am richtigen Weg. Die anhaltende Debatte über Datensicherheit in der Cloud beflügelt die Märkte, auf denen wir präsent sind, und auch das Marktumfeld in unseren osteuropäischen Zielmärkten hat sich 2013 deutlich erholt. Wir gehen deshalb für das Jahr 2014 von einem deutlichen Umsatzwachstum von mindestens 10 Prozent aus!

Der S&T-Börsenkurs reflektiert unser starkes Gewinnwachstum und unsere Zukunftsaussichten noch nicht vollständig, aber S&T befindet sich am besten Weg, um mit Technologielösungen Chancen auf den IT-Wachstumsmärkten nachhaltig zu nutzen.

Mit freundlichen Grüßen

Hannes Niederhauser
CEO S&T AG

future growth – has proven its accuracy. The persistence of the debate on the security of data maintained in the cloud is boosting the markets in which we operate. A further, positive factor: the markets in Eastern Europe that we have targeted experienced a strong upswing in 2013! We are therefore forecasting further sales growth of at least 10% in 2014!

S&T's stock quote does not quite manifest our strong growth and prospects for the future. Our company is, however, well on its way to offering the technologies enabling it to lastingly exploit the opportunities arising on IT's fast-growing markets.

With best regards

Hannes Niederhauser
CEO S&T AG



DAS GESCHÄFTSJAHR 2013 | THE FINANCIAL YEAR 2013

DAS GESCHÄFTSJAHR 2013

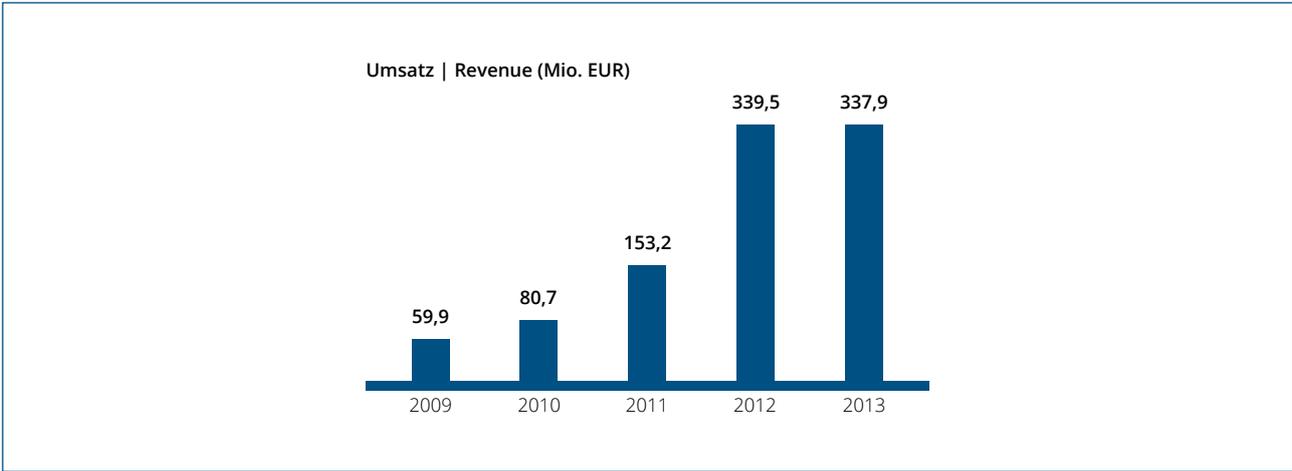
S&T AG überzeugt mit Ergebnis und Liquidität – Aktionäre sollen Dividende erhalten

Die S&T AG konnte im abgelaufenen Geschäftsjahr 2013 ihre hoch gesteckten Ergebnisziele erreichen: Deutliches Ergebniswachstum durch veränderten Umsatzmix und die Nutzung von Synergien nach der Verschmelzung Ende 2012. Die Erlöse erreichten mit 337,9 Mio. EUR nahezu das Vorjahresniveau von 339,5 Mio. EUR, gleichzeitig konnte ein Konzernergebnis von 11,9 Mio. EUR gegenüber 9,4 Mio. EUR im Vorjahr erzielt werden. Umsatzstärkstes Segment war das Segment Services mit 199,7 Mio. EUR (Vj. 197,0 Mio. EUR). Das Segment Products erzielte Umsätze von 96,6 Mio. EUR nach 97,3 Mio. EUR im Vorjahr, das margenstarke Segment Appliances 41,6 Mio. EUR (Vj. 45,2 Mio. EUR).

THE 2013 FINANCIAL YEAR

S&T AG registers convincingly high earnings and liquidity – shareholders to receive dividend

S&T AG attained in financial year 2013 the ambitious goals it had set for itself. Its substantial rise in profits was due an alteration of the sales mix and to the exploitation of synergies arising after 2012's merger. Revenues came to EUR 337.9 million – nearly the same as 2012's EUR 339.5 million. Consolidated income amounted to EUR 11.9 million, as opposed to EUR 9.4 million in 2012. The Services segment registered the strongest sales - EUR 199.7 million (p.y.: EUR 197.0 million). The Products segment achieved revenues of EUR 96.6 million (2012: EUR 97.3 million). Showing the largest margins, the Appliances segment earned revenues of EUR 41.6 million (p.y.: EUR 45.2 million).

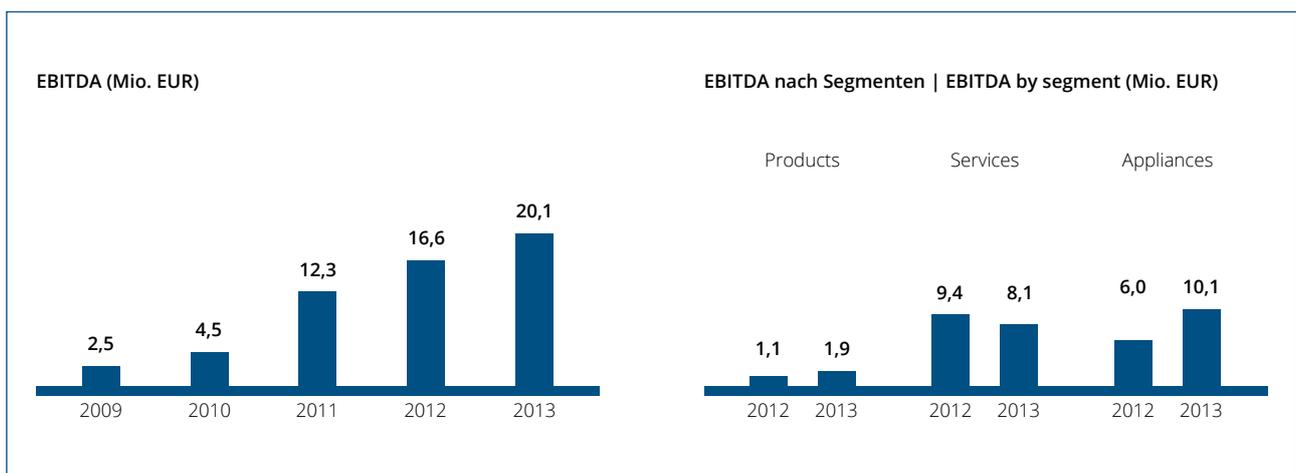


Während in den Segmenten Products und Appliances durch eine Fokussierung auf margenstärkeres Geschäft im Vergleich zur Vorjahresperiode höhere Rohertragsmargen erzielt werden konnten, führte ein veränderter Produktmix im Bereich Services zu niedrigeren Margen.

Durch deutliche Einsparungen in den operativen Kosten gingen sowohl die Personalkosten (Rückgang um 5,7 Mio. EUR bzw. 7,9 Prozent), als auch die sonstigen betrieblichen Aufwendungen um 2,4 Mio. EUR bzw. 6,9 Prozent zurück. Das EBITDA belief sich im Geschäftsjahr 2013 auf 20,1 Mio. EUR gegenüber 16,6 Mio. EUR in 2012. Dies bedeutet einen Anstieg um über 20 Prozent.

The Products and Appliances segments parlayed a focus upon large margin transactions into gross profit margins that were higher than those of the previous year. A change in the Services' product mix caused a decline in margins.

Substantial savings in operative costs caused drops in personnel expenses (fall of EUR 5.7 million or 7.9%) and in other operating expenditures (fall of EUR 2.4 million or 6.9%). EBITDA came in financial year 2013 to EUR 20.1 million, as compared to EUR 16.6 million in 2012 – a rise of more than 20%.



Auch wenn sich das Finanzergebnis - zum einen durch den Auslauf öffentlich geförderter Darlehen, zum anderen durch die notwendige Refinanzierung zinsloser Altverbindlichkeiten der früheren S&T System Integration & Technology Distribution AG - um 0,8 Mio. EUR verschlechterte, konnte das Konzernergebnis mit 11,9 Mio. EUR (Vj. 9,4 Mio. EUR) um über 25 Prozent gesteigert werden.

Damit ist es der S&T AG gelungen, die eingeschlagene Strategie fortzusetzen, was sich auch in den Finanzkennzahlen widerspiegelt: Der kontinuierliche Ausbau von Eigentechologieprodukten durch Forschung und Entwicklung, aber auch gezielte Akquisitionen sowie die Erschließung neuer Märkte in den Bereichen Security und Cloud Computing führten bei stabilen Umsätzen zu einer Ergebnissteigerung. Auch die Wertschöpfung konnte im Jahr 2013 hoch gehalten werden: Die Rohertragsmarge von 33 Prozent (Vj. 34 Prozent) liegt deutlich über der Rohertragsmarge von vergleichbaren IT-Unternehmen.

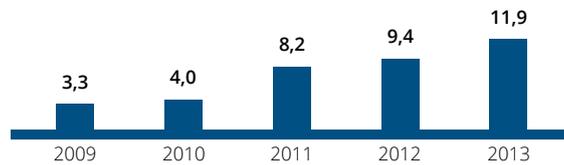
Auch viele interne Projekte konnten erfolgreich abgeschlossen werden: Nach der rechtlichen Verschmelzung der S&T-Gruppe in die Quanmax AG mit anschließender Umbenennung in „S&T AG“ im Dezember 2012 wurden Synergien genutzt und Kostensenkungen realisiert. So etwa durch die 2013 erfolgte Zusammenlegung der Buchhaltungen, des Controllings sowie der IT-Abteilungen. Diesen positiven Effekten standen gewisse Einmalkosten, zum Beispiel für die Einführung bzw. Zusammenführung von SAP in der Muttergesellschaft, gegenüber, die das Ergebnis 2013 belasteten.

The financial results were down EUR 0.8 million. This was caused by the expiry of a publicly-supported loan and by the requisite refinancing of legacy liabilities bearing no interest and stemming from the former S&T System Integration & Technology Distribution AG. Despite this, consolidated net income rose more than 25%, reaching EUR 11.9 million (p.y. EUR 9.4 million).

Thanks to this, S&T has managed to proceed upon the course set by its strategy. This success manifests itself in its financial indicators. The employment of research and development, of efficacious acquisitions, and of the entering such new markets as security and cloud computing to develop on a step-by-step basis products featuring proprietary technologies stabilized revenues and increased earnings. The company's value added remained high in 2013. The company's gross margin of 33% (p.y. 34%) is substantially higher than those of comparable IT companies.

A large number of internal projects were successfully completed during the year. The merger in December 2012 of the S&T Group into Quanmax AG, and the latter's subsequent rechristening as "S&T AG" was followed by the exploitation of synergies and the realization of cost cuts. Examples are the joining in 2013 of bookkeeping, controlling and IT operations and departments. These positive effects were partially offset by certain one-time costs, with these including the introduction and teaming up of SAP in the parent company. The latter encumbered 2013's earnings.

Konzernergebnis | Consolidated Income (Mio. EUR)



Ferner konnten im Hinblick auf das umfangreiche Cross-Selling-Potenzial innerhalb der verschiedenen Konzernunternehmen erste Erfolge erzielt werden: So kommen bei Outsourcing-Kunden der S&T AG vermehrt Firewalls der S&T Eigenmarke SecureGUARD zum Einsatz. Des Weiteren wurden von der S&T embedded GmbH (vormals IQ Automation GmbH) die ersten Projekte im Embedded-Systems-Bereich in Österreich und Osteuropa gemeinsam umgesetzt.

Verbesserte Kapitalstruktur und solide Kennzahlen

Im Jahr 2013 gelang es der S&T AG, die Fremdkapitalstruktur langfristiger auszurichten und mit einer börsennotierten Anleihe weiter zu diversifizieren. Mit der Begebung einer Anleihe über 15 Mio. Euro sowie der Umschuldung in ein langfristiges Darlehen über 8 Mio. EUR konnten 60 Prozent der kurzfristigen Finanzverbindlichkeiten (38 Mio. EUR zum 31.12.2012) in langfristige Finanzverbindlichkeiten überführt werden. Damit konnte 2013 eine gesunde Basis für die weitere Geschäftsentwicklung der S&T AG geschaffen werden.

Außerdem wurden mit der Rückführung der letzten Teilzahlung über 5,9 Mio. Euro im Dezember 2013 die übernommenen Verpflichtungen (insgesamt 27 Mio. Euro) aus der Akquisition der S&T Systems Integration & Technology Distribution AG bedient.

Auch die Nettoverschuldung konnte 2013 verbessert werden: Diese sank von 14,9 Mio. EUR (Dezember 2012) auf 9,4 Mio. Euro (Dezember 2013). Dank eines sehr guten operativen Cashflows von 11,1 Mio. Euro (2012: 12,3 Mio Euro) konnte der Cash-Bestand auf 42,9 Mio. EUR gegenüber 29,9 Mio. EUR im Vorjahr gesteigert werden. In Verbindung mit der ausreichenden Unternehmensliquidität führte dies zum Entschluss von Vorstand und Aufsichtsrat, der Hauptversammlung im Mai die Ausschüttung eine Dividende von 6 Cent je Aktie vorzuschlagen.

Cross-selling among the various Group companies has considerable potential. The year brought the initial successes for these activities. S&T AG's outsourcing customers are making ever greater use of S&T's own SecureGUARD brand. In a further move, S&T embedded GmbH (formerly IQ Automation GmbH) implemented the initial projects in the embedded system area in Austria and Eastern Europe.

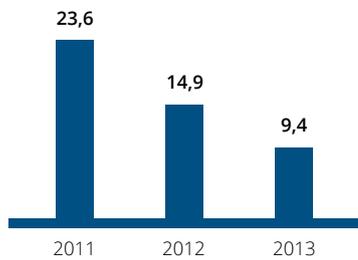
Improved capital structure and solid key indicators

S&T AG succeeded in 2013 in putting its outside capital structure on a longer-term basis, and to diversify it. This was accomplished through the issuance of a publicly-listed bond. Its amount is EUR 15 million. Debts were rescheduled into a long-term loan amounting to EUR 8 million. Thanks to these moves, 60% of the short-term financial liabilities (EUR 38 million as of 31.12.2012) were transformed into long-term ones. Through this, 2013 created the base for further healthy growth by S&T AG.

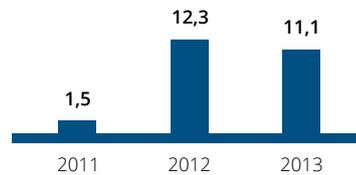
Repayment was made in December 2013 of the last tranche – amounting to EUR 5.9 million – of the obligations (amounting to a total of EUR 27 million) assumed through the acquisition of S&T Systems Integration & Technology Distribution AG.

Net indebtedness was also substantially reduced in 2013. It went from EUR 14.9 million (December 2012) to EUR 9.4 million (December 2013). The company's excellent operative cash flow – amounting to EUR 11.1 million (2012: EUR 12.3 million) caused the stock of cash to rise to EUR 42.9 million from 2012's EUR 29.9 million. This joined with the adequate supply of liquidity in the company to move the Managing and Supervisory Boards to resolve to propose to the annual general meeting, to be held in May, the paying out of a dividend of 6 cents per share.

Nettoverschuldung | Net Debt (Mio. EUR)



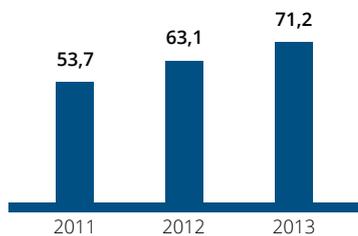
Cash Flow (Mio. EUR)



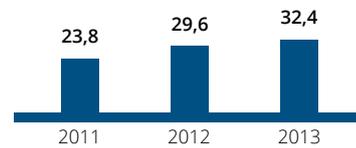
Das Eigenkapital betrug zum 31.12.2013 71,2 Mio. EUR (Vj. 63,1 Mio. EUR), was einer Eigenkapitalquote von 32,4 Prozent entspricht (29,6 Prozent zum 31. Dezember 2012). Damit sind sämtliche langfristige Vermögenswerte durch Eigenkapital gedeckt.

Equity amounted as of 31.12.2013 to EUR 71.2 million (p.y.: EUR 63.1 million), equivalent to an equity rate of 32.4% (29.6% as of December 31, 2012). This means that all long-term assets are covered by equity.

Eigenkapital | Equity (Mio. EUR)



Eigenkapitalquote | Equity Ratio (in %)





LEISTUNGSPORTFOLIO | PORTFOLIO OF PRODUCTS

Leistungsportfolio

Zum breit gefächerten Produktportfolio des S&T-Konzerns, der mit verschiedensten IT-Produkten und IT-Dienstleistungen auf Märkten in Zentral- und Osteuropa vertreten ist, zählen neben Hard- und Softwarelösungen Dritter insbesondere auch Eigentechologieprodukte. Der Anteil dieser Produkte, die zu einem Großteil durch Technologie und Know-How aus dem Konzern entstanden sind beziehungsweise erst durch entsprechende „Veredelung“ zum eigentlichen Produkt werden, ist auch 2013 weiter angestiegen.

Das daraus zur Verfügung stehende Portfolio ermöglicht die Bearbeitung verschiedenster vertikaler Märkte sowie die Bedienung lukrativer Nischen-segmente – wohlgeartet mit komfortablen Margen. Nichtsdestotrotz nimmt auch der „klassische“ Produktbereich einen wichtigen Stellenwert ein: Standardprodukte sind ein Türöffner für den Verkauf komplexerer Lösungen oder Dienstleistungen und ermöglichen zudem einen kontinuierliche Auslastung der Organisation.

Insbesondere im Hinblick auf Eigentechologieprodukte verfolgt S&T die Strategie, konzernweit am Erfolg zukunftsweisender Megatrends in der IT-Branche zu partizipieren und die Position des Unternehmens in diesen Bereichen zu stärken. Die vielzitierte „dritte Plattform der IT“ - bestehend aus den Elementen Cloud, Mobility, Social und Big-Data - wird laut den Marktforschern von IDC im Jahr 2020 unmittelbar für 40 Prozent des Umsatzes und 98 Prozent des Wachstums der IT-Branche ausschlaggebend sein. Um Kunden bei der diesbezüglichen Neugestaltung und Adaption ihrer Geschäftsmodelle und Geschäftsprozesse zu helfen, entwickelt S&T in ausgewählten Bereichen Technologien und Lösungen, die auf den zuvor genannten Technologien basieren.

Appliances und Eigentechologie

Das Spektrum an Eigentechologieprodukten reicht von „maßgeschneiderter“ Hardware wie etwa Micro-Servern für Klein- und Kleinstunternehmen bis hin zu Enterprise-Appliances, die als „Königsklasse der Eigenprodukte“ erst durch die spezifische Kombination von Hard- und Software der S&T-Gruppe Ihre volle Leistungsfähigkeit für hochspezialisierte Anwendungen entfalten können. Die S&T AG ist dabei vor allem in vertikalen Märkten in den Bereichen Cloud, Mobility, Security und Smart Grids vertreten.

Cloud

Als Implementierungspartner und Berater mit umfangreicher Expertise hilft S&T Kunden dabei, Dienste in die Cloud zu verlagern bzw. „Private-Cloud-Umgebungen“ zu errichten. Die österreichische S&T AG engagiert sich als Mitglied des im international anerkannten Softwarepark Hagenberg angesiedelten „Christian Doppler Labors für Client Centric Cloud Computing“ schon seit mehreren Jahren intensiv im Cloud-Bereich, die kroatische Landesgesellschaft wurde als erster Partner in der Adria-Region als

Portfolio of products and services

The S&T Group supplies a wide range of IT products and services to the Central and Eastern European markets. This multifaceted portfolio is comprised of third-party hardware and software forming IT solutions, and, especially, of products featuring proprietary technologies. The share of products manifesting a large share of Group technologies and knowhow or transformed through its “finishing” operations into the products per se grew once more in 2013.

The portfolio ensuing from and available through this enables the covering of a wide range of vertical markets, the serving of lucrative niche segments, and – of key importance - the achieving of comfortable margins. Notwithstanding this, the “classic” product area occupies an important place in corporate business. Standard products are a door opener to sales of more complex solutions or services, and foster, in addition, the ongoing utilization of the organization’s capacities.

S&T follows the strategy of getting the entire group involved in the participation of the megatrends showing the way for the IT sector, and to thus strengthen the company’s position in these areas. This strategy is especially intensively applied to the development of products featuring proprietary technologies. “IT’s third platform” is the buzzword of the day. This platform is comprised of the cloud, mobility, social media and big data, and will, according to the market researchers at IDC, directly account for 40% of the revenues and 98% of the growth recorded by the IT sector in 2020. To facilitate clients’ revamping and adaption of their business models and processes to partake in these trends, S&T has developed a range of solutions based on the above technologies and approaches.

Appliances and proprietary technologies

The spectrum of products featuring proprietary technologies ranges from such “customized” hardware as microservers for SMEs (small and medium-sized enterprises) to enterprise appliances. These are regarded as being the “big leagues of proprietary products”. They require the specific combinations of hardware and software from the S&T Group to realize their full capacities to perform highly-specialized applications. S&T AG is primarily active in the cloud, mobility, security and smart grids vertical markets.

Cloud

S&T serves in this area as a partner and consultant to its clients. This takes the form of the company’s deployment of its great stock of expertise in helping clients to shift services to the cloud and to set up “private cloud environments”. The Austria-based S&T AG has been for a number of years a member of the Christian Doppler Laboratory for Client-Centric Cloud Computing, which is located in the internationally-renowned Hagenberg Software Park, and which is intensively pursuing research into this field. S&T’s Croatian subsidiary was named to be the first partner in the Adriatic region to HP in the cloud area. This entailed the former’s being

„HP Gold Cloud Builder Specialist“ ausgezeichnet und betreibt vor Ort ein „Cloud Center of Excellence“.

Das S&T-Flagschiff im Private-Cloud-Portfolio ist unter dem Namen „SkyScraper“ am Markt. Es erlaubt Kunden, kostenintensive IT-Prozesse kostensparend zu automatisieren. Die auf modernsten Converged-Infrastructure-Produkten etablierter Hersteller wie IBM, Cisco oder HP basierende, integrierte Plattform ermöglicht die rasche, einfache und flexible Bereitstellung von IT-Diensten innerhalb einer IT-Landschaft, etwa in Form eines vereinfachten Rollouts von Standard-Businessapplikationen wie Microsoft Exchange oder SAP.

Eine weitere Neuheit ist die sogenannte „SteelCloud“, die als Online-Service auch für sensible Daten optimale Sicherheit gewährleistet. Kern des Angebotes ist ein von der Pike auf sicherheitsorientierter Systemaufbau mit Zertifizierung nach den international anerkannten Normen ISO27001 und PCI-DSS. Die „SteelCloud“ befindet sich immer am aktuellsten Zertifizierungsstand und ist gemäß definierter Service-Levels hochverfügbar. Das Produkt ist insbesondere interessant für Kunden, die IT-Services mit hohen Compliance-Anforderungen nicht rentabel oder in entsprechender Qualität im eigenen Datacenter realisieren können. Rund um die SteelCloud erbringt S&T Dienstleistungen im Bereich Planung, Implementierung, Optimierung und Migration.

Mobility

Dem enormen Marktwachstum im Enterprise-Mobility-Bereich wird S&T durch ein umfassendes Portfolio von Produkten und Dienstleistungen gerecht, das u. a. Applikationsentwicklung, Implementierung und Betrieb oder Lifecycle Management umfasst. Das sogenannte „Mobile Device Management“ für die sichere und effiziente Einbindung und Verwaltung von Mobilgeräten bzw. die mobile Anbindung von Mitarbeitern mit kundenspezifisch maßgeschneiderten Applikationen sind nur zwei Beispiele für Projekte aus diesem Bereich, in dem S&T mit namhaften Industriepartnern wie MobileIron, Citrix oder SAP zusammenarbeitet.

Zudem steht mit der proprietären Applikationsplattform „service2go“ eine vielfach im Einsatz befindliche Lösung zur Verfügung, die eine kosteneffiziente und flexible Entwicklung mobiler Anwendungen für Unternehmen unterschiedlichster Größe erlaubt.

Security

Neben Partnerschaften im „traditionellen“ Bereich der IT-Security mit Unternehmen wie Cisco, Checkpoint, PaloAlto, Symantec oder TrendMicro setzt S&T auch die Entwicklung eigener Produkte konsequent fort.

Neue und komplexere Bedrohungsszenarien erfordern maßgeschneiderte und kreative Lösungen. So werden etwa zunehmend Anti-Fraud-Systeme eingesetzt, die atypische Verhaltensmuster erkennen und Betrugsfälle oder Datendiebstähle und dergleichen verhindern können, bevor sie pas-

sertified as a “HP Gold Cloud Builder Specialist”. The Croatian company operates a “Cloud Center of Excellence”.

“SkyScraper” is S&T’s flagship in its private cloud portfolio. SkyScraper enable clients to automatize in a cost-efficient way cost-intensive IT processes. This integrated platform is based upon the state-of-technology converged infrastructure products offered by such well-established manufacturers as IBM, Cisco and HP. The platform permits the rapid, easy and flexible offering of IT services forming part of a dedicated landscape. This can take the form of an expeditious rollout of such standard business applications as Microsoft Exchange or SAP.

A worldwide innovation is “SteelCloud”. This online service guarantees optimal security for sensitive data. Core of its offering is a system structured to be security-oriented right from the start. SteelCloud has received the internationally-recognized ISO27001 and PCI-DSS certifications. “SteelCloud” is always kept state-of-certification, and is “highly available”, as defined by SLAs (service level agreements). This product is especially attractive to clients not able to operate on a cost-efficient or adequate-quality basis in a proprietary data center IT services meeting strict compliance requirements. S&T provides a range of ancillary services for SteelCloud users. They include planning, implementation, optimization and migration.

Mobility

The market for enterprise mobility has been growing exponentially. S&T is facilitating this growth by providing a comprehensive portfolio of products and services. These include the development, implementation and operation of applications, and, as well lifecycle management. Two examples of projects from this area are the so-called “mobile device management”, which ensures the secure and efficient linkage and administration of mobile devices, as well as the employment of customized applications to link high-mobility employees into networks. In these projects, S&T works with such renowned IT industry partners as MobileIron, Citrix and SAP.

S&T has also developed “service2go”, a proprietary application platform that is used in a wide variety of ways. This is due to its enabling the cost-efficient and flexible development by companies of various sizes of mobile applications.

Security

S&T has been pursuing partnerships with such companies as Cisco, Checkpoint, PaloAlto, Symantec and TrendMicro in the traditional area of IT security. While doing such, the company has also been purposefully setting forth the development of proprietary products.

New and more complex threats never stop arising. These scenarios require the formulation of customized and creative solutions. As an example, anti-fraud systems are being increasingly employed to recognize atypical patterns of behavior, so as to prevent scams or theft of data and the like

sieren. Im Stadium der Markteinführung befindet sich derzeit beispielsweise die „TraceSight Appliance“, die HP's SIEM-Lösung mit der S&T-eigenen Security-Software „Traceware“ zusammenführt. Mit diesem Tool, eine Art „Flight Recorder für Windows-Domänen“, können verschiedenste Bedrohungen unmittelbar erkannt und sofort Gegenmaßnahmen ergriffen werden. Speziell für Kunden mit höchsten Anforderungen im Bereich Compliance steht damit ein einzigartiges Produkt zur Verfügung.

SmartGrid

Bisher von relativ stabilen Stromnetzen verwöhnt, haben die Regulierungsbehörden der Europäischen Union die dringende Notwendigkeit erkannt, dem stetig wachsenden Energiebedarf, der fragmentierten Verbraucherlandschaft und Netzen am Rande der Kapazitätsgrenzen mit dem Einsatz intelligenter Technik zu begegnen. Intelligente Stromnetze – sogenannte Smart Grids – sollen in Zukunft für mehr Effizienz und Sicherheit sorgen.

Die S&T AG hat im ersten Quartal 2014 eine Kooperation mit dem auf den Bereich „Smart Energy“ spezialisierten Unternehmen Ubitronix GmbH gestartet. Mit über 200.000 installierten Smart Energy-Komponenten zählt das Unternehmen zu den Top 5-Anbietern in diesem Schlüsselmarkt innerhalb der Zielmärkte DACH und Osteuropa.

Hardware und Handelsprodukte

Mit Hardware-Produkten verschiedenster Hersteller sowie eigengefertigten Geräten – etwa den Business-Desktops der Marke „MAXDATA“ oder Firewalls der Marke „SecureGUARD“ – ist die S&T AG imstande, die hardwareseitigen Anforderungen von Kunden aus den verschiedensten Branchen und dem öffentlichen Bereich zu bedienen. Das gewaltige Spektrum reicht von Einzelkomponenten über Build-to-Order-Desktops und Software-Lizenzen bis hin zu professionellen Storage- und hochkomplexen Server-Lösungen. S&T arbeitet dabei mit vielen namhaften Technologieführern zusammen, um mit Cisco, EMC, Hewlett Packard, Intel, Microsoft oder VMware nur einige aufzuzählen. Viele dieser Partnerschaften erstrecken sich bereits über einen Zeitraum von zahlreichen Jahren und lassen S&T so zu einem besonders kompetenten Lösungspartner – sowohl für den Kunden, als auch für den Anbieter – werden. Oft werden Produkte nicht nur als Handelsware geliefert, sondern im Rahmen von Projekten oder Wartungsaufträgen auch von S&T installiert, gewartet oder serviert.

Dienstleistungen

Als Full-Service-IT-Dienstleister ist die S&T AG mit einem leistungsfähigen und flexiblen Team an Spezialisten nicht nur in Österreich hervorragend aufgestellt, sondern kann derartige Dienstleistungen als eines von wenigen Unternehmen auch flächendeckend in den Ländern mit S&T-Niederlassungen erbringen.

Innerhalb des Dienstleistungsangebotes können im Wesentlichen drei Segmente unterschieden werden: Im Rahmen der „Integration“ werden Services erbracht, die die Implementierung, Wartung oder Reparatur von Hard- und Software im weitesten Sinne betreffen. Hierzu zählen etwa Client-Rollouts, aber auch die Installation und Konfiguration eines Storage-Produktes. Leistungen aus dem Bereich „Consulting“ werden oft vor Integrationservices in Anspruch genommen. Dazu zählen Beratungsdienstleistungen oder beispielsweise die Konzeption von Migrationsszenarien beim Planen von Technologiewechseln, aber auch projekt- und hardwareunabhängige Unterstützung wie etwa das Management von Mobilgeräten oder Softwarelizenzen, eine in großen Organisationen oft hochkomplexe Aufgabe. Unter das dritte Dienstleistungssegment „Outsourcing“ fallen sämtliche Services, die S&T für Ihre Kunden regelmäßig als externer Partner erbringt, etwa komplexere Wartungsaufträge inklusive Abwicklung von First- und/oder Second-Level-Support, sowie der Betrieb von IT-Anlagen oder der gesamten IT-Infrastruktur.

prior to their taking place. Now being launched on markets is the „TraceSight Appliance“, which teams up HP's SIEM solution with S&T's own „Traceware“ security software. This tool is a kind of „flight recorder“ for Windows domains. It enables the immediate identification of a wide range of threats, and triggers the prompt launching of counter-measures. This unique product will be especially popular with clients having to satisfy the highest standards of compliance requisites.

SmartGrid

Regulatory authorities in the European Union had been „spoiled“ by the relative stability shown by electricity grids. These authorities have, however, been forced to recognize the urgent need to deploy technologies capable of intelligently satisfying ever-greater needs for energy, the fragmentation of consumer catchment areas, and the problem of grids at the limits of their capacities. Intelligent energy networks – so-called „smart grids“ – are pegged to provide greater efficiency and security.

In the first quarter of 2014, S&T AG commenced a working relationship in the „smart energy“ area with Ubitronix AG, a company specialized in the field. Ubitronix has installed more than 200,000 smart energy components, a figure making it one of the top five suppliers in this key market in the region targeted by S&T: Austria, Germany, Switzerland and Eastern Europe.

Hardware and trading products

S&T offers hardware products – including MAXDATA business desktops and „SecureGUARD“ brand firewalls – from the widest possible range of manufacturers, and from its own production operations. This range enables S&T AG to meet the needs for hardware by customers operating in the greatest variety of industries and in the public sector. S&T's impressive spectrum ranges from individual components to build-to-order desktops and software licenses to professional storage and highly-complex server solutions. S&T works with Cisco, EMC, Hewlett Packard, Intel, Microsoft, VMware and many other major technology leaders. Many of these partnerships are a number of years old. These enable S&T to be an especially-capable solutions partners to both its customers and its suppliers. Products are often supplied as part of projects and commissions entailing their installation and maintenance by S&T, which also handles other services involving them.

Services

S&T AG's full range of services are supplied by a highly-skilled and flexibly-operating team of specialists stationed in Austria and in the other countries in which the company maintains offices. This breadth and command of expertise and market coverage are matched by few companies.

This range of services is essentially comprised of three segments. „Integration“ constitutes the provision of services involving the implementing, maintenance and repairing of all kinds of hardware and software. This is performed in client rollouts, and the installation and configuration of storage products. „Consulting“ services are often availed of prior to integration ones. In addition to consulting itself, these include the conception of migration scenarios required in the replacement of technologies, as well as the provision of support not involving projects or hardware. This often entails the management of mobile devices and software licenses. This is often a highly-complex job in large-sized organizations. „Outsourcing“ comprises all those services regularly supplied by S&T – serving as an external partner – to its customers. Such services take the form of complex maintenance commissions comprising the handling of first and/or second level support, and the operating of IT facilities or the customer's entire IT infrastructure.



HEALTHCARE

S&T macht's möglich!

Die private Orthopädieklinik "Vitoshka" in Sofia, Bulgarien, setzt auf eine von S&T gelieferte und implementierte C-Bogen-Lösung, die maximale Röntgenbildqualität bei minimaler Patientenbelastung bietet.

S&T makes it possible!

Vitoshka is a privately-owned orthopedics clinic located in Sofia, Bulgaria. It employs an X-ray system equipped with a C-arm. This solution was implemented by S&T, and delivers images of maximum quality, one minimizing patient discomfort.



BERATUNG/CONSULTING

S&T macht's möglich!

Spider group Pitomača, ein auf die Herstellung von Kräutern für Medizin und Tee spezialisiertes, kroatisches Unternehmen, arbeitet seit 2014 mit einer von S&T eingeführten SAP-Warenwirtschaftslösung.

S&T makes it possible!

The Croatia-based Spider group Pitmoaca is specialized in the processing of herbs used in medicines and teas. Since 2014, it has been employing a SAP- based warehousing solution deployed by S&T.



ÜBER S&T | ABOUT S&T

Der auf IT-Lösungen spezialisierte und im Prime Standard der deutschen Börse notierte S&T-Konzern zählt mit rund 1.600 Mitarbeitern und regionalen Niederlassungen in 17 zentral- und osteuropäischen Ländern zu den führenden Anbietern von IT-Lösungen in dieser Region. Zum umfassenden Leistungsportfolio des 1990 gegründeten Unternehmens zählen unter anderem Entwicklung, Implementierung und Betrieb bzw. Wartung kundenspezifischer Lösungen im Hard- und/oder Softwarebereich sowie Outsourcing, Integration und Beratung in IT-Belangen. Im Geschäftsbereich Appliances integriert das Unternehmen Hard- und Software bzw. Know-How in maßgeschneiderte Lösungen für vertikale Märkte, etwa im Bereich Smart Energy oder Cloud Security.

Darüber hinaus punktet die S&T AG als Partner renommierter Hersteller wie Cisco, EMC, HP, IBM, Microsoft oder Intel sowie namhafter IT-Hersteller mit einem breiten Portfolio an Eigenprodukten, das von PC-, Storage- und Server-Hardware über mobile Lösungen bis hin zu industrietauglichen Tablets reicht.

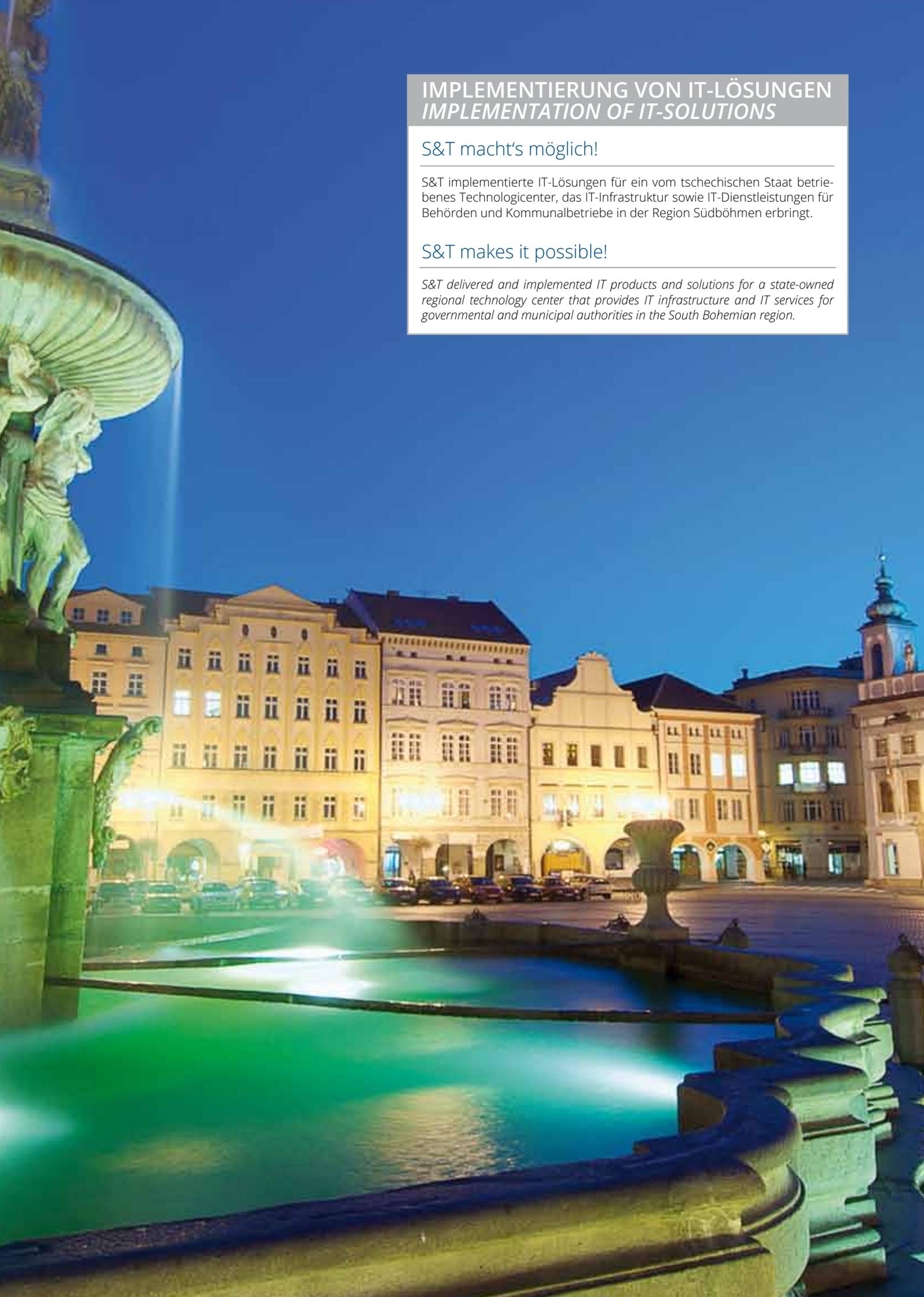
Als einer von wenigen Anbietern ist die S&T AG durch die starke regionale Präsenz imstande, das gesamte Leistungsspektrum in Zentral- und Osteuropa für Kunden mit internationaler Ausrichtung auch nahezu flächendeckend und länderübergreifend erbringen zu können.

Founded in 1990, the S&T Group is a specialist for IT solutions. It is listed on the Prime Standard segment of the Frankfurt Stock Exchange. The Group has some 1,600 employees. It maintains offices in 17 countries in Central and Eastern Europe. This makes S&T one of the leading suppliers of IT solutions in this region. The company has a comprehensive portfolio of products and services. These include the development, implementation, operation and maintenance of customer-specific solutions in the hardware and software areas, as well the handling of IT outsourcing, integration and consulting commissions. The Appliances segment shapes hardware, software and knowhow into customized solutions. These are provided to such vertical markets as smart energy and cloud security.

S&T AG is also well-known for being a partner to such well-established producers as Cisco, EMC, HP, IBM, Microsoft and Intel. S&T is also itself a renowned manufacturer of IT. It has a wide-ranging portfolio of proprietary products, with these including PCs, storage and server hardware; mobile solutions; and industrial-use tablets.

S&T AG is one of the few suppliers to cover nearly the entire Central and Eastern European region. This coverage enables it to supply its entire portfolio to customers – which are generally internationally-oriented - in this region on a transnational basis.



A nighttime photograph of a city square. In the foreground, a large, ornate fountain with a central basin and a smaller fountain in the middle ground. The water in the fountain is illuminated with a bright blue light. In the background, several multi-story buildings with many windows are illuminated from within, creating a warm yellow glow. The sky is a deep blue. The overall scene is a classic urban square at night.

IMPLEMENTIERUNG VON IT-LÖSUNGEN *IMPLEMENTATION OF IT-SOLUTIONS*

S&T macht's möglich!

S&T implementierte IT-Lösungen für ein vom tschechischen Staat betriebenes Technologicenter, das IT-Infrastruktur sowie IT-Dienstleistungen für Behörden und Kommunalbetriebe in der Region Südböhmen erbringt.

S&T makes it possible!

S&T delivered and implemented IT products and solutions for a state-owned regional technology center that provides IT infrastructure and IT services for governmental and municipal authorities in the South Bohemian region.



AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

2014 wird ein Jahr des Wachstums

Das Geschäft der S&T AG verlief 2013 nach Plan. Mit 338 Mio. Euro lag der Umsatz etwa auf Vorjahresniveau (339 Mio. Euro). Das Konzernergebnis konnte 2013 um 27 Prozent deutlich von 9,4 (2012) Mio. Euro auf 11,9 Mio. Euro gesteigert werden.

Der Services-Markt in Osteuropa hat sich nach einer längeren Durststrecke im Jahr 2013 wieder stabilisiert. Mit starkem Wachstum überzeugten die nordosteuropäischen Regionen Polen, Tschechien und Slowakei, während sich die Märkte des ehemaligen Jugoslawien sowie die von Rumänien und Ungarn stabilisiert haben. Das S&T-Segment „Services“ konnte davon profitieren und erstmals wieder um 2 Prozent zulegen (von 199 Mio. auf 204 Mio. Euro), wobei ein Segmentergebnis von 4,7 Mio. Euro erzielt wurde. 2014 soll sich das Wachstum in diesem Segment weiter beschleunigen.

Die für uns enttäuschende Bruttomarge von 33 Prozent im Jahr 2013 lag unter dem Wert des Jahres 2012 von 34 Prozent und resultiert aus Einbußen im Segment Services. Während die Marge in den Bereichen Appliances weiter ausgebaut werden konnte, sank sie im Segment Produkte. Wegen des starken Preis- und Margendrucks im Hardware-Markt wird das Geschäft in diesem Segment 2014 zurückgefahren werden.

Im Segment Appliances konnte 2013 ein kräftiges Gewinnwachstum von 4,1 Mio. auf 6,0 Mio. Euro verbucht werden (ohne Badwill Effekt in 2013). Dies entspricht einem Gewinnwachstum von 50 Prozent und untermauert abermals die Strategie, das Geschäft mit eigenentwickelten Produkten und Sicherheitstechnik für die Cloud voranzutreiben. Für das Geschäftsjahr 2014 wird neuerlich eine deutliche Steigerung erwartet, die u. a. von den neuen Produkten „Steel Cloud“ bzw. „Smart Grid“ getragen werden soll.

Durch den Fokus auf die Segmente Services und Appliances soll die Bruttomarge 2014 wieder spürbar ansteigen.

Der Auftragsbestand ist von 86 Mio. Euro im Dezember 2012 auf 97 Mio. Euro im Dezember 2013 signifikant gewachsen, von 267 auf 308 Mio. Euro sogar noch stärker die Projekt-Pipeline. Durch gesteigerte Sicherheitsbedürfnisse, nicht zuletzt aufgrund von Ereignissen wie der Snowden- bzw. NSA-Affäre, ist - insbesondere im staatlichen Bereich - eine gute Entwicklung der relevanten Märkte zu erwarten.

Für das Gesamtjahr 2014 geht das Management der S&T AG davon aus, den Konzernumsatz um mindestens 10 Prozent auf zumindest 375 Mio. Euro steigern zu können, wobei das Konzernergebnis - bereinigt um Einmaleffekte im Jahr 2013 - überproportional auf über 12 Mio. Euro wachsen soll.

2014 will be a year of growth

S&T's business developed in 2013 as planned. Sales came to EUR 338 million, and were thus at about the previous year's level of EUR 339 million. Consolidated income rose 27%, increasing from 2012's EUR 9.4 million to EUR 11.9 million in 2013.

Overcoming a long slump, Eastern Europe's market for IT services recovered in 2013. The Northeastern European region - comprised of Poland, Czech Republic and Slovakia - turned in convincingly strong growth. The markets formed by the countries of the former Yugoslavia, Romania and Hungary reattained stability. S&T's Services segment profited from this trend. Its sales rose 2%, going from EUR 199 million to EUR 204 million. It achieved a segment income of EUR 4.7 million. This segment is set to step up its growth in 2014.

Our (for us) disappointing gross margin of 33% in 2013 was below that of 34% in 2012. It was caused by declines registered in the Services segment. The margins realized in the Appliances areas were further increased. They declined in the Products segment. Pressures on prices and margins remain strong on the hardware market. These have caused our business operations in the Products segment to be scaled down in 2014.

The Appliances segment booked a strong rise in profits in 2013. They went from EUR 4.1 million to EUR 6.0 million declined in the Products segment (without badwill effect in 2013). This translates into a rise in earnings of 50%, and represents further confirmation of the wisdom of our strategy of pursuing our business of supplying proprietary-developed products and securities technologies for the cloud. We expect a further rise in financial year 2014. Among the drivers of this growth will be the new products of "Steel Cloud" and "Smart Grid".

Our focuses on the Services and Appliances segments will substantially increase our gross margin in 2014.

Orders on hand rose significantly, going from EUR 86 million in December 2012 to EUR 97 million in December 2013. Rising even more strongly - from EUR 267 million to EUR 308 million - was our pipeline of projects. The need for security has been augmented by such events as the Snowden/ NSA affair. This greater need is expected to power markets' upswings. These will be especially pronounced in the public sector.

S&T AG's management is expecting the 2014 financial year to bring a rise in consolidated turnover of at least 10%, boosting it to EUR 375 million. Net income - after deducting the one-time effects that it contained in 2013 - will increase even more strongly, rising to more than EUR 12 million.



Dr. Erhard F. Grossnigg
Aufsichtsratsvorsitzender | Chairman

BERICHT DES AUFSICHTSRATS | REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD

Sehr geehrte Damen und Herren!

Hiermit informiere ich Sie, dass der Aufsichtsrat der S&T AG im Geschäftsjahr 2013 die gesetzlich vorgesehenen Aufgaben und Kontrollfunktionen in enger Abstimmung mit dem Vorstand der Gesellschaft wahrgenommen hat. So war der Aufsichtsrat in alle wesentlichen Unternehmensentscheidungen eingebunden. Der Vorstand hat den Aufsichtsrat regelmäßig, zeitnah und umfassend informiert und relevante wirtschaftliche Kennzahlen aufbereitet.

Im Geschäftsjahr 2013 trat der Aufsichtsrat zu vier regulären Sitzungen und zwei Prüfungsausschusssitzungen zusammen. Darüber hinaus gab es anlassbezogen diverse Besprechungen zwischen dem Aufsichtsratsvorsitzenden und dem CEO und CFO der Gesellschaft. Sofern für Entscheidungen oder Maßnahmen der Geschäftsführung eine Zustimmung oder Genehmigung des Aufsichtsrats notwendig war, sind die an die Mitglieder des Aufsichtsrats zuvor übermittelten Beschlussvorlagen geprüft und in den Sitzungen über Abstimmungen oder im Umlauf beschlossen worden.

2013 war ein ereignisreiches Jahr für unser Unternehmen. Während die betriebswirtschaftliche Entwicklung im Rahmen der verabschiedeten Unternehmensstrategie ihre zufriedenstellende Fortsetzung fand, wurden mehrere Akquisitionsprojekte geprüft bzw. sind noch immer in Prüfung, wobei dies im Sinne der vereinbarten unternehmerischen Schwerpunkte geschieht, immer in Hinblick auf die Verbesserung des Wertschöpfungspotentials und die Suche nach synergetischen Vorteilen.

Der Aufsichtsrat hat gemeinsam mit dem Vorstand gem. § 243b UGB einen Corporate Governance Bericht abgegeben und diesen den Aktionären auf der Website und im Geschäftsbericht der Gesellschaft zugänglich gemacht.

Der Einzelabschluss wurde nach UGB und der Konzernabschluss nach IFRS aufgestellt. Zum Abschlussprüfer wurde Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft mbH bestellt, die auch gem. § 270 Abs. 1 UGB als Abschlussprüfer für 2014 zur Bestellung vorgeschlagen ist. Der Einzel- und der Konzernabschluss, der Lagebericht und der Konzernlagebericht sowie die Prüfungsberichte des Abschlussprüfers lagen allen Mitgliedern des Aufsichtsrats vor. Die Abschlussunterlagen wurden vom Aufsichtsrat – in Gegenwart und nach einem Bericht des Abschlussprüfers – ausführlich besprochen.

Dear ladies and gentlemen!

This is to inform you that the Supervisory Board exercised its statutory functions in financial year 2013. It worked closely with the Managing Board in performing its function of control. It was involved in the making of all decisions of fundamental importance to the company. The Managing Board briefed the Supervisory Board in a regular, prompt and comprehensive way, and regularly provided it with key indicators of corporate performance.

The Supervisory Board convened itself in financial year 2013 for four regular meetings and for two sessions of its Examination Committee. Events occasioned the holding of a range of discussions between the Chairman of the Supervisory Board and the CEO and CFO of the company. In cases in which such consent was requisite for the reaching of decisions and the undertaking of measures by the management, the resolutions proposed and delivered to the members of the Supervisory Board were examined and resolved by them in their meetings. This was done by votes or through circulation.

2013 was a highly eventful year for S&T. In it, the company set forth the strategy resolved upon for it. This yielded a satisfactory development of business. During the year, a number of projects of corporate acquisition were assessed – or are being such. These activities are governed by the thrusts agreed upon for the company of continually striving to improve the potential for value added and to foster the exploitation of synergy-produced assets.

The Supervisory Board joined the Managing Board in issuing the Corporate Governance Report foreseen by § 243b of Austria's Commercial Code (UGB). This has been made accessible to the shareholders via the company's Website and annual report.

The financial accounts for the company were compiled in accordance with Austria's Commercial Code. The consolidated accounts accord to the IFRS. Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft were appointed official auditors. This firm has also been proposed, in accordance with § 270 para. 1 UGB, for appointment as the official auditors in 2014. All of the members of the Supervisory Board were provided with the financial accounts for the company, with the consolidated financial accounts, with the management report, with the Group management report, and with the report submitted by the official auditors. The financial documents were comprehensively discussed by the Supervisory Board. Attending this discussion were the official auditors, who had supplied the Board with their report.

Der Aufsichtsrat hat den vom Vorstand aufgestellten Einzel- und Konzernabschluss gebilligt. Damit sind der Einzel- und Konzernabschluss gemäß § 125 Abs. 2 Aktiengesetz festgestellt. Mit dem Lagebericht sowie dem Konzernlagebericht und insbesondere der Beurteilung zur weiteren Entwicklung des Unternehmens ist der Aufsichtsrat einverstanden.

Das Übernahmeangebot der amerikanischen Unternehmung Cloudeeva Inc. konnte trotz positivem Due Diligence Abschluss vom Antragsteller nicht realisiert werden, sodass die gegebenen Aktionariatszusammensetzung fortbesteht.

In diesem Zusammenhang sei festgehalten, dass ein seitens der Übernahmekommission verlangtes Übernahmeangebot im Sommer 2013 nur von 0,65% der Aktionäre angenommen wurde, was für uns einen Vertrauensbeweis durch die Aktionäre darstellt.

Wir wollen den eingeschlagenen Weg zum Wohle aller Stakeholder konsequent fortsetzen.

Der Erfolg unseres Unternehmens beruht auf der gedeihlichen Zusammenarbeit des Führungsteams und den MitarbeiterInnen. Ihnen bin ich zu Dank verpflichtet und möchte dies in der gebotenen Form aussprechen. Ich danke für Ihr Engagement und wünsche der gesamten Mannschaft alles Gute für die Zukunft!

Wien, im März 2014

Für den Aufsichtsrat

Dr. Erhard F. Grossnigg
Vorsitzender

The Supervisory Board has approved the financial accounts for the company and the consolidated financial accounts compiled by the Board. The financial accounts for the company and the consolidated financial accounts have thus been authorized in accordance with §125 para. 2 of Austria's Stock Act. The Supervisory Board has approved the management report for the company, the Group management report, and, especially, the assessment of the further development of the company.

Notwithstanding the positive outcome of due diligence, the takeover offer from Cloudeeva Inc., an American company, could not be realized by this applicant. This means that the current makeup of shareholders has been maintained.

To be noted in this regard is that the takeover offer demanded by Austria's Takeover Commission and made in summer 2013 was availed upon by only 0.65% of the shareholders. We see this as constituting proof of the trust accorded to our work by our shareholders.

We plan on purposefully pursuing the course taken, as doing such will benefit all our stakeholders.

The success of our company is attributable to the excellent working relationships between our management team and our staff members. I am compelled at this point to express my gratitude in a fitting form for these efforts. I thank for your dedication and I wish all our staff all the best for the years to come!

Vienna, March 2014

For the Supervisory Board

Dr Erhard Grossnigg
Chairman



CORPORATE GOVERNANCE BERICHT | CORPORATE GOVERNANCE REPORT

Die S&T AG ist eine an der Frankfurter Wertpapierbörse (FWB) im regulierten Markt notierte Aktiengesellschaft (Prime Standard). Gemäß dem österreichischen Aktiengesetz leitet der Vorstand die Gesellschaft weisungsfrei unter eigener Verantwortung wie dies das Wohl des Unternehmens unter Berücksichtigung der Interessen der Aktionäre und Arbeitnehmer erfordert. Der Aufsichtsrat überwacht die Geschäftsführung und unterstützt den Vorstand bei wesentlichen Entscheidungen.

Gemäß § 243b UGB hat eine Aktiengesellschaft, deren Aktien zum Handel auf einem geregelten Markt zugelassen sind, einen Corporate Governance Bericht aufzustellen. In Entsprechung dieser Verpflichtung wird nachstehender Corporate Governance Bericht erstattet:

1. Corporate Governance Kodex

Als in Deutschland börsennotierte Aktiengesellschaft bekennt sich die S&T AG zum deutschen Corporate Governance Kodex (§ 243b Abs 1 Z 1 UGB). Der deutsche Corporate Governance Kodex ist unter <http://www.corporate-governance-code.de> in der Fassung vom 13.05.2013 öffentlich zugänglich (§ 243b Abs 1 Z 2 UGB).

Die S&T AG verfolgt seit Jahren die Strategie einer nachhaltigen und langfristigen Steigerung des Unternehmenswertes. Der Vorstand und der Aufsichtsrat bekennen sich zur verantwortungsvollen Leitung und Kontrolle der S&T AG. Die strengen Grundsätze guter Unternehmensführung sind ein wesentlicher Teil dieser Politik. Etliche der im Corporate Governance Kodex definierten Grundsätze sind seit vielen Jahren Bestandteil der Unternehmenskultur der S&T AG. Sie dienen der Wertsteigerung und einer Vertiefung des Anlegervertrauens. Grundlage des deutschen Corporate Governance Kodex sind die Vorschriften des deutschen Aktien-, Börsen- und Kapitalmarktrechts sowie die OECD-Richtlinien für die Corporate Governance. Der Kodex erlangt durch die freiwillige Selbstverpflichtung der Unternehmen Geltung. Das Bekenntnis zum Kodex hat zur Folge, dass die Nichteinhaltung von Anregungen / Empfehlungen („Comply or Explain“) zu begründen ist.

2. Abweichungen

Bei nachfolgenden Empfehlungen weicht die S&T AG von den Bestimmungen des Corporate Governance Kodex ab und begründet dies wie folgt (§ 243b Abs 1 Z 3 UGB):

2.1. Punkt 2.2.2. Corporate Governance Kodex

Es ist grundsätzlich vorgesehen, dass bei der Ausgabe neuer Aktien die Aktionäre ein ihrem Anteil am Grundkapital entsprechendes Bezugsrecht haben (sollen). Die S&T AG macht allerdings von ihrem Recht gemäß § 153 Abs 6 AktG im Rahmen der gesetzlichen Bestimmungen, insbesondere bei Kapitalerhöhungen gegen Sacheinlagen, Gebrauch, das Bezugsrecht der Aktionäre auszuschließen.

S&T AG is a joint stock company listed on the Prime Standard market of the Frankfurt Stock Exchange (FSE). In accordance with Austria's Shares Act, the Executive Board manages the company independently. It exercises this responsibility in accordance with the requirements of the wellbeing of the company and while taking into account the interests of shareholders and employees. The Supervisory Board supervises the management and supports the Executive Board in its reaching of significant decisions.

§ 243b of Austria's Commercial Code (UGB) stipulates that a joint stock company whose shares have been authorized for trading on a regulated market is required to compile a Corporate Governance Report. This obligation is being fulfilled by the rendering of the following Corporate Governance Report:

1. Corporate Governance Code

As a joint stock company listed on a securities exchange located in Germany, S&T AG has committed itself to observing Germany's Corporate Governance Code (§ 243a Paragraph 1 Z 1 UGB). Germany's Corporate Governance Code is publicly accessible at <http://www.corporate-governance-code.de> in the version of 13.05.2013 (§ 243a Paragraph 1 Z 2 UGB).

S&T AG has been pursuing for a number of years a strategy designed to yield a sustained and long-term increase in corporate value. The Executive Board and the Supervisory Board have committed themselves to managing and controlling S&T AG in a responsible way. The strict principles of proper business management constitute an essential component of these policies. A number of the principles laid down in the Corporate Governance Code have been for many years parts of S&T AG's corporate culture. They facilitate the increasing of value and the strengthening of investor trust. The foundations of Germany's Corporate Governance Code are the rules contained in Germany's shares, securities exchange and capital market codes and acts, and in OECD's directives on Corporate Governance. The Code takes effect through the company's rendering of a voluntary commitment to it. This commitment causes any case of non-adherence to its proposals / recommendations to have to be substantiated („comply or explain“).

2. Divergences

S&T AG diverges from the stipulations of the following recommendations of the Corporate Governance Code. The company details its reasons for doing such as follows (§ 243b Paragraph 1 Z 3 UGB):

2.1. Point 2.2.2. of the Corporate Governance Code

A basic rule is that shareholders are to have a right of subscription to the shares being issued that is proportionate to their holdings of the company's share capital. In accordance with § 153 Paragraph 6 of the Shares Act (AktG) and as permitted by the legal regulations, with this particularly applying to increases in capital defrayed by contributions of non-financial assets, S&T AG avails itself of its right to exclude its shareholders' right of subscription.

2.2. Punkt 2.3.3. Corporate Governance Kodex

Die S&T AG strebt danach, die Hauptversammlungen so informativ wie möglich zu gestalten. Eine Teilnahme an oder die Verfolgung der Hauptversammlung über das Internet wird von der S&T AG nach Durchführung einer Kosten-Nutzen-Analyse nicht angeboten.

2.3. Punkt 3.8. des Corporate Governance Kodex

Bei der derzeit vorliegenden D&O-Versicherung ist kein Selbstbehalt vorgesehen. Die Einhaltung der Business Judgment Rule wird nicht in Abhängigkeit mit einem Selbstbehalt in einer D&O-Versicherung gewährleistet, sondern durch die Bindung der handelnden Personen als Aktionäre der Gesellschaft.

2.4. Punkt 4.2.3. des Corporate Governance Kodex

Derzeit sind für die Mitglieder des Vorstands keine variablen Vergütungsbestandteile festgelegt, die auf einer mehrjährigen Bemessungsgrundlage aufbauen. Basierend auf dem Vergütungsmodell des Vorstands, mit sowohl begrenzten fixen, als auch variablen Gehaltsbestandteilen, wird dies als vertretbar angesehen.

2.5. Punkt 4.2.5. und Punkt 5.4.6. des Corporate Governance Kodex

Der Lagebericht der Gesellschaft wird nach einschlägigen gesetzlichen Vorschriften aufgestellt. Eine Aufnahme eines Vergütungsberichtes wird als entbehrlich erachtet, zumal die jeweiligen Vergütungen aus den veröffentlichten Unterlagen der Gesellschaft entnommen werden können.

2.6. Punkt 5.1.2. und Punkt 5.3.3. des Corporate Governance Kodex

Die Nachfolgeplanung wird aufgrund von deren besonderen Wichtigkeit vom gesamten Aufsichtsrat wahrgenommen. Der Aufsichtsrat der S&T AG hat daher keinen Nominierungsausschuss eingerichtet.

2.7. Punkt 5.1.2. und Punkt 5.4.1. des Corporate Governance Kodex

Eine gesonderte Altersgrenze für Mitglieder des Vorstandes und des Aufsichtsrates statutarisch vorzusehen, wird von der S&T AG als nicht sinnvoll und zweckmäßig angesehen. Für die S&T AG ist die Qualifikation der Kandidaten wichtiger als die empfohlene Altersgrenze.

3. Vorstand und Aufsichtsrat (§ 243b Abs 2 Z 1 UGB)

3.1. Der Vorstand

Der Vorstand setzt sich zum 31.12.2013 aus Herrn Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser, 25.11.1962 (CEO), Herrn MMag. Richard Neuwirth, geb. am 20.09.1978 (CFO), Herrn Michael Jeske (COO), geb. am 10.01.1971 und Herrn Dr. Peter Sturz (COO), geb. am 31.10.1958, zusammen.

Der Vorstand berät laufend den aktuellen Geschäftsverlauf, trifft im Rahmen seiner Sitzungen die notwendigen Entscheidungen und fasst die erforderlichen Beschlüsse. Die Mitglieder des Vorstandes befinden sich in einem ständigen Informationsaustausch untereinander und mit den jeweiligen zuständigen leitenden Angestellten. Der Vorstand informiert den Auf-

2.2. Point 2.3.3. of the Corporate Governance Code

S&T AG strives to make its Annual General Assembly as informative as possible. Participation in or attendance of the AGM via the Internet is not being offered by S&T AG, which conducted a costs-benefits analysis of it.

2.3. Point 3.8. of the Corporate Governance Code

No deductible is foreseen in the currently-applicable D&O insurance policy. The adherence to the Business Judgment rule is guaranteed not by its being linked to a deductible, but rather through the person who takes the action's being a shareholder of the company.

2.4. Point 4.2.3. of the Corporate Governance Code

No variable components of remuneration have been set up for members of the executive board that are based upon a base of calculation comprising two or more years. The current model of remuneration for the members of the executive board features limited, pre-set and also variable components of salary. This model is viewed as being appropriate.

2.5. Point 4.2.5. and Point 5.4.6. of the Corporate Governance Code

The management report of the company is compiled according to the pertinent legal regulations. An incorporation of a remuneration report is viewed as not being essential, all the more since the respective remuneration can be discerned by perusing the documents published by the company.

2.6. Points 5.1.2. and 5.3.3. of the Corporate Governance Code

Planning of succession is highly important. For that reason, it is handled by the Supervisory Board as a whole. The Supervisory Board of S&T AG has therefore refrained from establishing a Nominations Committee.

2.7. Points 5.1.2. and 5.4.1. of the Corporate Governance Code

S&T AG does not regard the institution of a discrete age of retirement for members of the Supervisory Board as making sense or being efficacious. S&T AG regards the candidates' qualifications as being more important than their adhering to the recommended age of retirement.

3. Executive Board and Supervisory Board (§ 243b Paragraph 2 Z 1 UGB)

3.1. The Executive Board

The Executive Board was comprised as of 31.12.2013 of Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser, born on 25.11.1962 (CEO); MMag. Richard Neuwirth, born on 20.09.1978 (CFO); Mr. Michael Jeske (COO), born on 10.01.1971; and Dr. Peter Sturz (COO), born on 31.10.1958.

The Executive Board convenes to consult about the current course of business. At these meetings, it reaches the requisite decisions and passes the necessary resolutions. Members of the Executive Board exchange information on an ongoing basis with each other and with the respective senior managers. The Board briefs the Supervisory Board on a regular, prompt

sichtsrat regelmäßig, zeitnah und umfassend über alle relevanten Fragen der Geschäftsentwicklung einschließlich der Risikolage und des Risikomanagements in der S&T AG und in Konzernunternehmen. Im Sinne guter Corporate Governance finden offene Diskussionen zwischen Vorstand und Aufsichtsrat und innerhalb dieser Organe statt. Darüber hinaus hält der Aufsichtsratsvorsitzende regelmäßig Kontakt mit den Mitgliedern des Vorstandes und diskutiert mit ihnen die Strategie, die Geschäftsentwicklung und das Risikomanagement des Unternehmens.

3.2. Der Aufsichtsrat

Der Aufsichtsrat setzt sich zum 31.12.2013 aus Herrn Dr. Erhard F. Grossnigg (Vorsitzender des Aufsichtsrats), geb. am 22.09.1946, Herrn Bernhard Chwatal (Stellvertreter des Vorsitzenden des Aufsichtsrats), geb. am 12.10.1970, und Herrn Matthias Ehrlich, geb. am 16.05.1955 (Mitglied des Aufsichtsrats) zusammen.

3.3. Prüfungsausschuss

Der Prüfungsausschuss setzt sich aus den Mitgliedern des Aufsichtsrates zusammen. Dem Prüfungsausschuss obliegen die Prüfung und die Vorbereitung der Feststellung des Jahresabschlusses, die Prüfung des Konzernabschlusses, des Vorschlages für die Gewinnverwendung, des Lageberichtes und des Konzernlageberichtes und des Corporate Governance Berichtes. Weitere Ausschüsse bestehen nicht.

3.4. Aktienbesitz der Organe

Vorstand und Aufsichtsrat halten zum 31.12.2013 folgende Aktien an der Gesellschaft:

Organ Board member	Funktion Position	Anzahl Aktien Number of shares
Dr. Erhard F. Grossnigg (via: grosso holding GmbH)	Aufsichtsrat, Vorsitzender/ <i>Supervisory Board, Chairman</i>	8.102.641
Bernhard Chwatal	Aufsichtsrat/ <i>Supervisory Board</i>	0
Matthias Ehrlich	Aufsichtsrat/ <i>Supervisory Board</i>	0
Hannes Niederhauser (incl. related)	CEO	7.044.181
Michael Jeske	COO	78.000
Dr. Peter Sturz	COO	10.000
Richard Neuwirth	CFO	5.935

4. Förderung von Frauen (§ 243b Abs 2 Z 2 UGB)

Die S&T AG hat sich im Bereich Frauenförderung auf die Veränderungen in der Lebens- und Arbeitswelt eingestellt. Auch in Führungspositionen will die S&T AG den Frauenanteil kontinuierlich anheben, um eine gleichberechtigte Beteiligung an Verantwortung und Entscheidungsfindung zu erreichen.

Linz, im Februar 2014

Der Vorstand

and comprehensive way on all issues relevant to the development of business at the company. This encompasses the identification and management of risks at S&T AG and in Group companies. To practice Corporate Governance, open discussions take place among the Executive Board, the Supervisory Board and the staff of these institutions. The Supervisory Board also confers on a regular basis with members of the Executive Board on the company's strategy, business development and risk management.

3.2. Supervisory Board

The Supervisory Board was comprised as of 31.12.2013 of Dr. Erhard F. Grossnigg (Chairman of the Supervisory Board), born on 22.09.1946; Bernhard Chwatal (Deputy Chairman of the Supervisory Board), born on 12.10.1970; and Matthias Ehrlich, born on 16.05.1955 (member of the Supervisory Board).

3.3. Audit Committee

The Audit Committee is comprised of the members of the Supervisory Board. The Audit Committee is charged with the examination of the annual financial statements, and with making preparations for their being authorized; and with the examination of the consolidated annual financial statements, of the proposal for the distribution of profits, of the management report, of the Group management report, and of the Corporate Governance report. No other committees exist.

3.4 Shareholdings by members of executive and supervisory boards

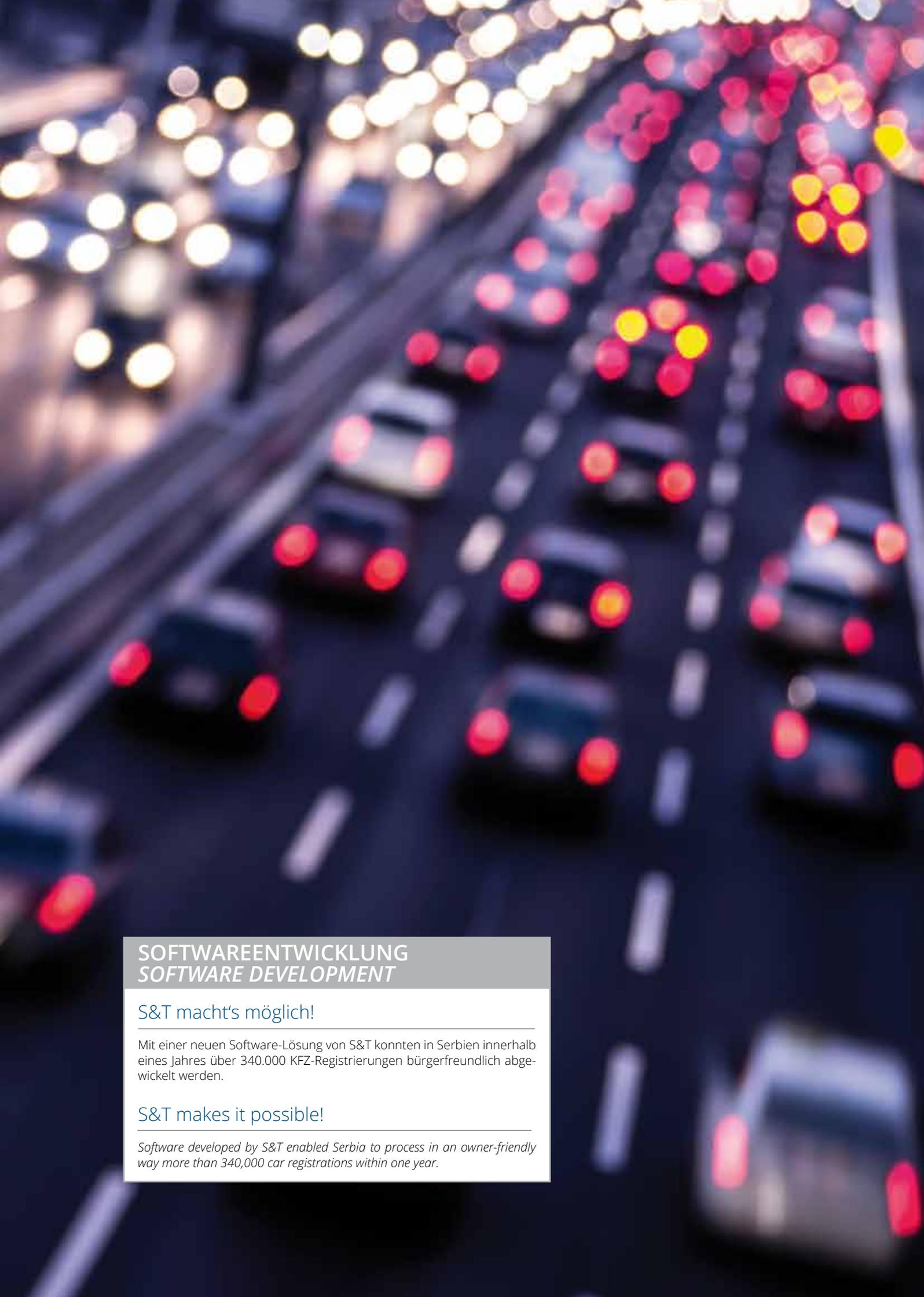
As of 31.12.2013, the members of the executive and supervisory boards held the following amounts of shares in the company:

4. Support for women (§ 243b Paragraph 2 Z 2 UGB)

To provide support to women, S&T AG has configured its operations to account for changes in lifestyles and in the working world. S&T AG is striving to steadily increase the share of women in its management, so as to attain equality among the genders of participation in responsibility and decision-making.

Linz, February 2014

The Board



SOFTWAREENTWICKLUNG
SOFTWARE DEVELOPMENT

S&T macht's möglich!

Mit einer neuen Software-Lösung von S&T konnten in Serbien innerhalb eines Jahres über 340.000 KFZ-Registrierungen bürgerfreundlich abgewickelt werden.

S&T makes it possible!

Software developed by S&T enabled Serbia to process in an owner-friendly way more than 340,000 car registrations within one year.

DIE S&T AKTIE | THE S&T SHARE

Seit Juni 2010, somit nunmehr im vierten Jahr, notiert die Aktie der S&T AG im Börsensegment „Prime Standard“ der Frankfurter Börse. Mit quartalsmäßigen Reportings, vermehrten Investorenmeetings und vor allem auch einer höheren Präsenz in finanzwirtschaftlichen Printmedien konnte sukzessive eine deutlich gesteigerte Aufmerksamkeit gegenüber der S&T-Aktie bzw. dem Unternehmen selbst erreicht werden. Inzwischen präsentiert sich die S&T AG nicht nur jährlich am Eigenkapitalforum in Frankfurt und auf den Konferenzen von Kepler Cheuvreux in München und Frankfurt, sondern führt in regelmäßigen Abständen auch Roadshows in Deutschland, Österreich, der Schweiz, England und Frankreich durch.

Insbesondere durch das Wachstum der letzten Jahre, einhergehend mit deutlich positiven Ergebniskennzahlen und der Erfüllung der gesetzten Ziele, wurde das Unternehmen und die Aktie zunehmend für einen weiteren Investorenkreis interessant. Die erfolgreiche Platzierung einer Unternehmensanleihe an der Frankfurter Börse im Mai 2013 wirkte sich auch positiv auf die Wahrnehmung und Nachfrage der Aktie aus.

Das Wachstum der Gesellschaft, begleitet und finanziert durch verschiedene Kapitalmaßnahmen, führte in den vergangenen Jahren zu einer Veränderung der Aktionärsstruktur. Sukzessive wurde der Streubesitz erhöht und weitere institutionelle Anleger wurden auf die Aktie aufmerksam. Zum Ende des dritten Quartals 2013 veränderte sich letztendlich die Aktionärsstruktur dahingehend, dass bislang in einer asiatischen Holding gebündelte Aktien der S&T AG nunmehr unmittelbar in Händen von privaten und institutionellen Anlegern sind. Dies bewirkte, dass der Streubesitzanteil Ende 2013 bei 61,5 Prozent der Anteile lag und somit um mehr als 10 Prozentpunkte höher war, als zum Jahresende 2012. Der Anteil der institutionellen Anleger im Streubesitz wird dabei auf über 50 Prozent geschätzt.

Diese erfreulichen Entwicklungen im Jahr 2013 sowie die weiterhin erwarteten positiven Trends führten zwar zu einer zufriedenstellenden operativen Geschäftsentwicklung und der Stärkung der Positionierung als eines der größten IT-Unternehmen in Österreich und Osteuropa, spiegeln sich aber bislang noch nicht in der Kursentwicklung der Aktie wider. In diesem Punkt sind die Erwartungen des Managements und der Investoren insofern noch nicht erfüllt. Auch wenn der Aktienkurs im Jahr 2013 um insgesamt 15,1 Prozent zulegen konnte, entwickelte sich das Papier gegenüber dem Benchmark-Wert TecDAX, der um 40,9 Prozent zulegte, deutlich unterdurchschnittlich.

Nachdem am 12. Dezember 2012 die Verschmelzung der ehemaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG in die vormalige Quanmax AG, nunmehr S&T AG, rechtlich vollzogen wurde, entstand bis Ende des ersten Quartals 2013 ein Abgabedruck auf die Aktien, offenbar bedingt durch Aktionäre der ehemaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG, die zum Verkauf die Liquidität der neuen Aktien ausnutzten. Das Handelsvolumen erhöhte sich dadurch teilweise sehr deutlich und führte zu einem Rückgang des Aktienkurses. Im zweiten Quartal 2013, auch bedingt

S&T AG's stock has been listed for four years - since June 2010 - on the "Prime Standard" segment of the Frankfurt Stock Exchange. The company issues reports on a quarterly basis, stages meetings with investors increasingly frequently, and, most importantly, is covered more intensively by the financial world's print media. These measures and developments have substantially increased the awareness accorded to the S&T stock and to the company itself. S&T AG has leveraged these into the holding of corporate presentations at Frankfurt's Equity Forum and at the conferences run by Kepler Cheuvreux in Munich and Frankfurt. The company also stages roadshows on a regular basis. They take it to Germany, Austria, Switzerland, the UK and France.

The growth achieved over the last few years has joined the substantial improvement in key earnings figures and the fulfillment of objectives established for the company in making the company and its stock increasingly interesting to a larger group of investors. The successful placement in May 2013 of a corporate bond on the Frankfurt Stock Exchange also positively affected the perception of and demand for S&T's stock.

The company's growth has been facilitated and financed by a range of capital-related measures. These, in turn, caused the structure of shareholders to undergo changes over the past few years. The portion of the stock held in free float has been successively increased. Further institutional investors have discovered the stock. As of the end of the third quarter of 2013, this change in the structure of shareholding led to a bloc of S&T AG stock that had previously been held by an Asia-based holding company's now being directly owned by private and institutional investors. This caused the portion held by small-sized shareholders to rise to 61.5%, and to be thus 10 percentage points higher than as of the end of 2012. The portion accounted for by institutional investors in this free float is estimated to be more than 50%.

Two thousand thirteen's gratifying developments joined with the positive trends expected to set themselves forth in causing the company's business operations to develop satisfactorily. They also strengthened S&T's position of being one of the largest IT companies in Austria and in Eastern Europe. These traits and trends have, however, yet to manifest themselves in the stock's quote. The expectations held by the company's management and investors in this area are awaiting fulfillment. The stock did rise 15.1% in 2013. This, however, was far less than the 40.9% rise turned in by the TecDAX index, which serves as a benchmark.

On December 12, 2012, the merger of the former S&T System Integration & Technology Distribution AG into the former Quanmax AG, today's S&T AG, was legally concluded. This gave rise to selling-off pressure upon the stock. It lasted until the end of the first quarter of 2013. This was obviously caused by the shareholders of the former S&T System Integration & Technology Distribution AG's employing the liquidity of the new stock to sell their holdings. This increased - in some cases, very substantially - trading volumes and depressed the stock's quote. The stock's recovery in the

durch die weiterhin positiven Geschäftszahlen, erholte sich der Aktienkurs, bevor er ab dem dritten Quartal deutlichere Wachstumsraten aufwies.

second quarter was partially attributable to the ongoing stream of positive business figures. The third quarter brought even greater rates of growth.

Die wesentlichen Eckdaten zur Aktie stellen sich in 2013 wie folgt dar:

The stock's key figures in 2013 were the following:

Börse <i>Exchange</i>	Frankfurter Börse <i>Frankfurt Stock Exchange</i>
Börsensegment <i>Exchange segment</i>	Prime Standard <i>Prime Standard</i>
Wertpapierkennnummer <i>Securities ID number</i>	A0X9EJ
Börsenkürzel <i>Exchange abbreviation</i>	SANT
ISIN <i>ISIN</i>	AT000A0E9W5
Aktienanzahl 31.12.2013 <i>Number of shares 31.12.2013</i>	39.337.459
Kursspanne 2013 <i>Stock quote: range 2013</i>	EUR 1,98 - 3,04
Schlusskurs 31.12.2013 <i>Closing quote 31.12.2013</i>	EUR 2,72
durchschnittliches Handelsvolumen pro Tag <i>Average daily trading volume</i>	57.374 Aktien <i>57,374 shares</i>
Marktkapitalisierung 31.12.2013 <i>Market capitalization 31.12.2013</i>	EUR 107 Millionen <i>EUR 107 million</i>
Streubesitz <i>Free float</i>	61,5%
Designated Sponsor <i>Designated Sponsor</i>	Kepler Cheuvreux VEM Aktienbank AG

Dass die Aktie für einen weiteren Kursanstieg noch Potenzial aufweist, wird auch durch die Kurserwartungen der beiden Banken Hauck & Aufhäuser sowie DZ-Bank unterstrichen, die nach ihren Analysen ein Kurspotenzial von EUR 4,50 bzw. EUR 3,60 sehen.

The forecasts issued by Hauck & Aufhäuser and DZ Bank emphasize the potential for further rises held by the stock. The analysts at these banks view the stock as being capable of rising to EUR 4.50 or to EUR 3.60 respectively.

Im laufenden Geschäftsjahr wird die Bekanntheit der Aktie weiter ausgebaut werden. Die Teilnahme an mehreren Investorenkonferenzen sowie die Durchführung von Roadshows stehen fest bzw. sind im Visier des Managements. Weitere Schritte sind geplant, um die Aktie näher an die Aufnahmekriterien in den TECDAX der Frankfurter Börse heranzuführen.

The recognition accorded to the stock will be increased during the current financial year. To achieve this, management has decided upon – or is considering – the company's attending several investor conferences and its staging roadshows. Further steps are planned. They will enable the stock to move towards being listed on the Frankfurt Stock Exchange segment comprised by the companies forming its TECDAX index.

Aktienbestand von Organen zum 31. Dezember 2013

Stock of share of management as of December 31, 2013

Organ <i>Board member</i>	Funktion <i>Position</i>	Anzahl Aktien <i>Number of shares</i>
Dr. Erhard F. Grossnigg (via: grosso holding GmbH)	Aufsichtsrat, Vorsitzender/ <i>Supervisory Board, Chairman</i>	8.102.641
Bernhard Chwatal	Aufsichtsrat/ <i>Supervisory Board</i>	0
Matthias Ehrlich	Aufsichtsrat/ <i>Supervisory Board</i>	0
Hannes Niederhauser (incl. related)	CEO	7.044.181
Michael Jeske	COO	78.000
Dr. Peter Sturz	COO	10.000
Richard Neuwirth	CFO	5.935

I. Grundlagen des Konzerns

Geschäftsmodell

Die S&T AG ist ein österreichisches IT-Systemhaus, Sitz in Linz, mit Schwerpunkt der Geschäftstätigkeit in der DACH-Region und Osteuropa. Das in die Geschäftssegmente Products, Services und Appliances eingeteilte Leistungsspektrum der S&T AG reicht von der Entwicklung, Implementierung und Vermarktung von Computer-Hardware-Lösungen (Products) über IT-Dienstleistungen (Services) bis hin zu selbst entwickelten Produkten (Appliances). Im Geschäftsjahr 2013 wurden in diesen Geschäftssegmenten Umsatzerlöse von EUR 337,9 Mio. (Vj. EUR 339,5 Mio.) erzielt. Somit stellt die S&T AG eine namhafte Größe auf dem IT-Markt in Österreich und Osteuropa dar.

Im **Geschäftssegment „Products“** steht der Vertrieb von Hardwareprodukten Dritter sowie von Eigenmarken im Vordergrund; zusätzlich werden Leistungen wie Beratung und Implementierung angeboten. In diesem Segment hat die S&T AG im Geschäftsjahr 2013 einen Außenumsatz in Höhe von EUR 96,6 Mio. (Vj. EUR 97,3 Mio.) erzielt. Das Geschäftssegment „Products“ umfasst die Entwicklung, Implementierung und Vermarktung von Hard- und Softwareprodukten. Das Spektrum reicht dabei von Hardware-Einzelkomponenten (wie beispielsweise Server) über kundenspezifische Computer und Softwarelizenzen für Betriebs- und Standardsoftware bis hin zu professionellen Storage- und komplexen Serverlösungen. Hierbei werden die Produkte oft nicht nur als Handelsware geliefert, sondern im Rahmen von Projekten oder Wartungsaufträgen auch von der S&T AG installiert und gewartet. Die Tätigkeit der S&T AG besteht grundsätzlich darin, die hardwareseitigen Anforderungen von Kunden aus den verschiedensten Branchen und dem öffentlichen Bereich zu bedienen. Zusätzlich wird die Implementierung, d.h. die Integration der neuen Hard- und Softwareprodukte, in die bestehende IT-Infrastruktur des Kunden und die Herstellung der Funktionsfähigkeit, geleistet.

Das **Geschäftssegment „Services“** umfasst die Planung, die Umsetzung und das Outsourcing von IT-Lösungen und IT-Dienstleistungen mit den Schwerpunkten ERP, Virtualisierung, Storage und Datensicherheit. Der Außenumsatz der S&T AG in diesem Segment betrug im Geschäftsjahr 2013 EUR 199,7 Mio. (Vj. EUR 197,0 Mio.). Der Fokus liegt hierbei auf der Implementierung von Softwarelösungen wie z.B. SAP, der Optimierung von Rechenzentrumsinfrastruktur, der Speicherung und Archivierung von Daten (Storage) und der Datensicherheit. Das Dienstleistungsportfolio im Geschäftssegment „Services“ kann im Wesentlichen in drei Bereiche unterteilt werden:

Planung (Consulting): Der Schwerpunkt des Bereichs „Planung“ liegt auf Beratungsleistungen im Zusammenhang mit IT-Architektur und Informationssicherheit sowie der Konzeption von Migrationsszenarien bei Technologiewechseln. Daneben umfasst „Planung“ auch projekt- und hardwareunabhängige Unterstützung wie beispielsweise das Lizenzmanagement oder

I. Foundations of group operations

Business model

S&T AG is headquartered in Linz, Austria. It provides IT systems. It does business in primarily Austria, Germany, Switzerland and Eastern Europe. S&T's range of products and services are comprised in the Products, Services and Appliances segments. The company's operations include the development, implementation and distribution of computer hardware solutions (Products), the provision of IT services (Services) and the offering of proprietary-developed items (Appliances). These business segments had revenues in 2013 of EUR 337.9 million (previous year: EUR 339.5 million). S&T AG is thus a major player on the IT market in Austria and Eastern Europe.

The **Products business segment's** operations are centered around the distribution of hardware produced by third parties and of proprietary brands. Also offered are such services as consulting and implementation. This segment achieved external revenues in financial year 2013 of EUR 96.6 million (p.y. EUR 97.3 million). The Products business segment undertakes the development, implementation and distribution of hardware components (such as servers). The Products business segment's range comprises the development, implementation and distribution of hardware and software. The company's line of hardware includes such individual components, built-to-order desktops and servers. S&T also offers computers meeting customer specifications and software licenses. These cover both operating and standard software. The company also supplies professional storage and complex server solutions. The above products are often provided on bases extending beyond merchandise sales. Their sales, rather, often form part of projects and maintenance contracts. These entail the products' being installed and maintained by S&T AG. The operations undertaken by S&T AG are basically guided by the meeting of needs for hardware held by customers that are from a great variety of sectors, with this including the public one. The company's range of services include implementation – the integration of new hardware and software into the client's extant IT infrastructure in a way ensuring the latter's functionality.

The **Services business segment** undertakes the planning, implementation and outsourcing of IT solutions and services. The segment's main activities are ERP, virtualization, storage and data security. S&T AG's external revenues in this segment came in financial year 2013 to EUR 199.7 million (p.y. EUR 197.0 million). This segment's focuses are the implementation of such software solutions as SAP, the optimization of computer center infrastructure, the storage and archiving of data, and data security. The Services business segment's portfolio can be essentially divided into three areas:

Planning (consulting): Planning's main activities are providing consulting services involving IT architecture, information security, and the formulation of migration scenarios ensuing from developments in technologies. Planning also comprises the supplying of such support unrelated to projects or hardware as the management of licenses and of mobile devices. The thru-

das Management von Mobilgeräten. Gegenstand des Lizenzmanagements bzw. des Managements von Mobilgeräten ist dabei insbesondere die Ermittlung der für die Anforderungen des Kunden notwendigen Softwarelizenzen bzw. Mobilgeräte, die Abstimmung mit den bestehenden Compliance-Erfordernissen des Kunden, die Verwaltung der Nutzungs- bzw. Lizenzvereinbarungen und Registrierungen sowie die Analyse und der Vergleich der jeweiligen (Lizenz-)Gebühren.

Umsetzung (Integration): Die im Rahmen des Bereichs „Umsetzung“ erbrachten Dienstleistungen beinhalten Ein- und Aufbau von IT-Infrastrukturkomponenten wie z.B. Datacentern, Speichersystemen und virtuellen Serversystemen. Die Leistungen im Zusammenhang mit Datacentern umfassen die Analyse, Planung und Optimierung von Rechenzentren sowie die Beschaffung und Implementierung der entsprechenden Hardware. Des Weiteren umfasst der Bereich Umsetzung die herstellernunabhängige Beschaffung von Hardware, die Planung und Durchführung des Rollouts einschließlich der Konfiguration sowie die Ersatzteilhaltung.

Outsourcing: Unter „Outsourcing“ fallen sämtliche IT-Dienstleistungen, die Kunden an die S&T AG auslagern. Hierunter fallen beispielsweise komplexere Wartungsaufträge inklusive Abwicklung von First- und/oder Second Level Support sowie der Betrieb von einzelnen ausgelagerten IT-Anlagen oder der gesamten IT-Infrastruktur eines Kunden. Des Weiteren werden in diesem Bereich Datacenter-Services oder Services Dritter im Zusammenhang mit Cloud-Lösungen (Software as a Service) für Kunden zur Verfügung gestellt.

Schwerpunkt des **Geschäftssegments „Appliances“** sind die selbst entwickelten Produkte (Eigentechologieprodukte) der S&T AG. Hierbei handelt es sich um maßgeschneiderte hard- und/oder softwarebasierende Spezialsysteme im Bereich Datensicherheit, die für Nischen in den Märkten Security, Infotainment, Automatisierung und Medizin entwickelt und an Kundenwünsche angepasst werden. Einen weiteren Schwerpunkt bildet der Bereich Cloud Computing, in dem die S&T AG Kunden - im Zusammenhang mit Cloud-Lösungen Dritter - Sicherheitslösungen zur Sicherung der Kundendaten in der Cloud zur Verfügung stellt. Auf dieses Geschäftssegment entfiel im Geschäftsjahr 2013 ein Außenumsatz von EUR 41,6 Mio. (Vj. EUR 45,2 Mio.). Sowohl die Hardware- als auch die Software-Komponenten beruhen jeweils auf Standardsystemen, die von der S&T AG an die Kundenanwendung angepasst werden. Der Fokus der Eigentechologieprodukte liegt auf der Datensicherheit, insbesondere der Sicherung des Zugriffs auf und der Absicherung von Daten. Die S&T AG setzt dabei auf Lösungen für Nischen in den Bereichen IT-Security, Infotainment, Automatisierung und Medizin. Im Bereich IT-Security werden insbesondere Firewall-Lösungen entwickelt und vertrieben. Für den Infotainment-Markt bietet die S&T AG Sicherheitslösungen für Geld- und Glückspielgeräte sowie auf Algorithmen basierende Wettsoftware an. Im Bereich Automatisierung hat die S&T AG Sicherheitslösungen entwickelt, die beispielsweise Produktionsanlagen wie Schweißroboter schützen, während im Bereich Medizin insbesondere Anwendungen zur sicheren Anbindung der medizinischen Geräte an die IT-Infrastruktur eingesetzt werden.

sts of the latter activity are the determination of the requirements placed by the customer upon software licenses and mobile devices, the attuning of these to the extant needs for compliance faced by the customer, the administration of utilization and license agreements and registrations, and the conducting of analyses and comparisons of the respective (licensing) fees.

Implementation (integration): Implementation's services comprise the installation and organization of such components of IT infrastructure as data centers, storage systems and virtual server systems. Services supplied to data centers encompass the analysis, planning and optimization of computer centers and the procurement and implementation of the corresponding hardware. Implementation also handles the implementation – in a manufacturer-independent way – of hardware and the planning and performance of the rollout, with this including configuration and the maintenance of inventories of spare parts.

Outsourcing: This covers all those IT services entrusted by the client to S&T AG. These include complex maintenance commissions, the provision of first and/or second level support, and the operation of individual outsourced IT facilities or of the client's entire IT infrastructure. Outsourcing also provides its clients with datacenter services, and arranges the supplying by third parties of those involving cloud solutions (software as a service).

The Appliances business segment's main activity is the marketing of the products developed by S&T AG itself (proprietary-technology products). These are hardware and software-based special-purpose systems developed and customized to meet customer needs in the area of data security, and serving niches in the security, infotainment, automatization and medical sectors. Another key area is cloud computing. In it, S&T AG avails itself of cloud solutions offered by third parties to provide solutions ensuring the security of data placed by the customer in the cloud. The Appliances business segment had in financial year 2013 external revenues of EUR 41.6 million (p.y. EUR 45.2 million). The hardware and software provided by it are based on standard systems that have been adapted by S&T AG to facilitate customers' application. The thrust of the development of technologies for products is fostering data security, with this especially entailing the protection of access to and the storage of data. S&T AG's objective is to supply solutions occupying niches in the areas of IT security, infotainment, automatization and medicine. The main activity in the area of IT security is the development and marketing of firewall solutions. S&T AG provides the infotainment market with security solutions used by devices processing money and offering games of chance, and with betting software based on algorithms. S&T AG has developed security solutions used in automation operations. These solutions – to give two examples - ensure the protection of production facilities and welding robots, and safeguard the linkage between medical devices and IT infrastructure.

Im Fokusbereich Cloud-Computing führt der weltweite Trend zur Speicherung von Daten „in der Cloud“ neben den Herausforderungen bei der Schaffung der serverseitigen Infrastruktur auch zu sicherheitstechnischen Fragestellungen auf der Kundenseite (client centric cloud computing). In diesem Bereich nehmen daher die Themen Datensicherheit und Netzwerk-Infrastruktur einen großen Stellenwert ein. Die S&T AG betreibt selbst keine Cloud, sondern unterstützt Kunden im Zusammenhang mit Cloud-Lösungen Dritter (z.B. von Google oder IBM), indem sie Sicherheitslösungen zum Schutz der Kundendaten in der Cloud zur Verfügung stellt. Die S&T AG entwickelt in diesem Bereich optimierte Anwendungslösungen, die kundenseitig sowohl die für die Cloud bestimmten Daten verschlüsseln als auch Manipulationen in der Cloud registrieren. Im Bereich Medizin wurde beispielsweise eine Anwendung bezüglich der Sicherheit von Patientendaten in der Cloud entwickelt. Darüber hinaus werden Firewall-Lösungen für die Cloud und die Wartung der Firewalls angeboten.

Die S&T AG ist im Bereich Cloud-Computing bereits seit mehreren Jahren auch im Forschungsbereich tätig und kooperiert mit der Johannes-Kepler-Universität Linz im Bereich des im Softwarepark Hagenberg angesiedelten „Christian-Doppler-Labors für Client Centric Cloud-Computing“. Im Rahmen der Kooperation wird keine Grundlagenforschung betrieben; vielmehr handelt es sich um gemeinsame Softwareentwicklungsprojekte, über die die S&T AG Zugang zu den neuesten technologischen Entwicklungen im Bereich Cloud-Computing erhält.

Die S&T Gruppe beschäftigte zum 31. Dezember 2013 insgesamt 1.570 Mitarbeiter (Vj. 1.620 Mitarbeiter). Davon sind ca. 1.000 Mitarbeiter im Servicebereich und ca. 200 Mitarbeiter in der Produktentwicklung tätig. Der restliche Teil der Mitarbeiter entfiel auf die Bereiche Einkauf, IT und Verwaltung. Geografisch ist die S&T AG mit 34 (Vj. 25) direkten und indirekten Tochtergesellschaften in 17 (Vj. 16) Ländern vertreten: wesentlich davon in Österreich, Deutschland und der Schweiz (DACH) sowie in Albanien, Bosnien-Herzegowina, Bulgarien, Kroatien, Mazedonien, Montenegro, Polen, Rumänien, Serbien, Slowakei, Slowenien, Tschechien, Ungarn und Taiwan.

Durch die Übernahme des operativen Geschäftes der Quanmax Inc., Taiwan, im September 2013 wurde die Präsenz der S&T AG auch nach Asien ausgeweitet. Dieser Standort wird insbesondere durch den direkten Zugang zu lokalen Sourcing-Partnern der S&T AG Gruppe künftig nützlich sein. Weiterhin investierte die S&T AG im Mai 2013 in den Erwerb der österreichischen AMIT GmbH. Nach der Start-up-Phase werden Technologielösungen im Bereich Mobility das Produktportfolio der Unternehmensgruppe ergänzen. Diese Wachstumsstrategie im Appliances-Segment als Grundlage des Erfolges der S&T Gruppe wird auch zukünftig fortgesetzt. Mit dem Erwerb von 51% der Geschäftsanteile an der ubitronix GmbH, Linz im Februar 2014 (siehe Punkt III. Nachtragsbericht) erhält die S&T AG Zugang zu dem Technologiemarkt Smart-Grid und Smart-Metering in der Energiesparte. Dieser Bereich ist neben den bisherigen vertikalen Märkten Automation und Infotainment ein weiterer Markt, den S&T AG betritt und mit seinen Appliance-Lösungen bedienen wird.

In der Unternehmensgruppe übernimmt die S&T AG neben der operativen Geschäftstätigkeit in Österreich auch die Holdingfunktion für die übrigen Gruppengesellschaften. Während die meisten operativen Geschäftsprozesse der Tochtergesellschaften lokal definiert und gesteuert werden, werden die Gruppenprozesse IT-Struktur, Risikomanagement, Lizenzmanagement, Konzernrechnungswesen und –controlling sowie Finanzierung zentral überwacht und gesteuert. Durch den hohen Dienstleistungsanteil im Geschäftsmodell der S&T AG sind die wesentlichen Geschäftsprozesse auf die Kunden lokal ausgerichtet. Durch die Präsenz in vielen osteuropäischen Ländern können regionale Aspekte sehr gut abgedeckt werden. Insofern ist die S&T AG sowohl als globaler osteuropäischer Partner, als auch als lokaler Partner jederzeit gefragt und gefordert.

Die wesentlichen externen Einflussfaktoren auf das Geschäft und die Geschäftsentwicklung der Gruppe sind das Investitions- und Ausgabeverhalten der Unternehmen bzw. öffentlichen Auftraggeber. Diese wiederum sind unmittelbar bedingt durch die finanziellen Budgets und die eigene

Cloud computing's focus arises from the worldwide trend towards the storage of data in the cloud. This joins with the challenges ensuing from the creation of server-based infrastructure in yielding for customers issues involving security technologies (client-centric cloud computing). For this reason, a high priority is placed upon data security and network infrastructure in this area. S&T AG does not itself operate a cloud. Rather, it helps customers avail themselves of the cloud solutions supplied by such parties as Google or IBM by developing and providing solutions optimizing applications. These, in turn, enable customers to encrypt certain kinds of data destined for the cloud, and to perceive the manipulation of data in the cloud. To provide an example, an application was developed in the medical area. It protects the security of patient data. This area also offers firewall solutions used in the cloud, and provides maintenance services for them.

S&T AG has also been conducting for a number of years research into cloud computing. This is performed via the working relationship forged with the Christian-Doppler Laboratory for Client Centric Cloud Computing. The laboratory forms part of the Johannes Kepler University of Linz, and is located in the Software Park in Hagenberg. This relationship does not involve the conducting of basic research. It involves, rather, the joint pursuit of projects developing software that provides S&T AG with access to the latest developments in the area of cloud computing.

As of December 31, 2013, the S&T Group employed a total of 1,570 employees (p.y.: 1,620 employees), of whom some 1,000 and 200 work in the services and product development areas respectively, with the rest employed in the procurement, IT and administration areas. Viewed geographically, S&T AG is represented via its 34 (p.y. 25) subsidiaries (both directly and indirectly owned) in 17 (p.y. 16) countries, of which the most important are Austria, Germany and Switzerland. These are joined by Albania, Bosnia-Herzegovina, Bulgaria, Croatia, Macedonia, Montenegro, Poland, Romania, Serbia, Slovakia, Czech Republic, Hungary and Taiwan.

The assumption in September 2013 of the operative businesses of Quanmax Inc., Taiwan, led to an expansion of S&T AG's activities in Asia. This move provides the S&T Group with direct access to its Asia-based sourcing partners. This access will be of great use in the years to come. A further investment took the form of S&T AG's acquisition in May 2013 of Austria's AMIT GmbH. Upon conclusion of the start-up phase, AMIT will provide technology solutions used in the mobility area and complementing the S&T Group's product portfolio. The strategy of pursuing the growth of the Appliances segment will be set forth, as this is viewed as forming the wellspring of the successes that the S&T Group will achieve in the years to come. It will thus be continued. S&T AG's acquisition in February 2014 of 51% of the shares of ubitronix GmbH, Linz (see Point III of the report on events after the balance sheet date) has given S&T access to the segment of the energy market comprised of technologies enabling smart grids and smart metering. This market thus joins the vertically-organized ones of automation and infotainment in now being served by S&T AG via its provision of its appliances-based solutions.

S&T AG's role in the corporate group is handling operations in Austria and serving as the holding for the other Group companies. Its subsidiaries have been charged with the establishing and management of most of their business processes. Group headquarters has been assigned the monitoring and management of such Group processes as IT structures, risk and licenses management, and of Group Accounting, Controlling and Financing. Services account for a large share of the activities foreseen in S&T AG's business model. The key business processes comprised in these are oriented towards being provided on-site to clients. The establishment of subsidiaries and offices in a large number of Eastern European countries has enabled the optimal coverage of regional issues and needs. This, in turn, has made S&T AG a high-demand partner capable of serving the entire Eastern European region – and its individual markets.

The key external factors impacting upon the business done and developed by the Group are the investments and expenditures made by companies and by the public sector. These, in turn, are immediately affected by financial budgets and by the companies' own development of business, and by

wirtschaftliche Entwicklung der Unternehmen sowie die nicht finanziellen Faktoren Technologieentwicklung und Datensicherheit. Das daraus resultierende Nachfrageverhalten beeinflusst unmittelbar das Geschäftspotenzial der S&T AG. Kosteneinsparungen bei Unternehmen oder öffentlichen Auftraggebern können sich in zwei Richtungen auswirken: Zum einen durch verminderte Nachfrage, da Neuinvestitionen bzw. Ersatzinvestitionen gestreckt werden, zum anderen durch erhöhte Nachfrage aufgrund von Outsourcing und Kostenreduktion mittels verbesserter IT-Struktur.

Steuerungssystem

Unsere Zielsetzung ist, den Wert der S&T AG nachhaltig zu steigern. Dazu müssen wir weiterhin profitabel wachsen und die Finanzkraft der Gruppe kontinuierlich erhöhen. Um diese strategischen Ziele zu erreichen und deren Fortschritt zu messen, verwenden wir ein internes Steuerungssystem.

Die dafür relevanten Kennzahlen auf Basis der Rechnungslegung nach IFRS sind in erster Linie Umsatz, Bruttoergebnis und Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT), sowie Jahresergebnis und Ergebnis pro Aktie. Die Liquiditätssteuerung erfolgt über die Kennzahlen Nettoverschuldung und operativer Cashflow.

Abgesehen von der Steuerung der Eigenkapitalquote ist der Verschuldungsgrad relevant, andere kapitalorientierte Steuerungsgrößen sind von untergeordneter Bedeutung. Das liegt daran, dass das Geschäftsmodell nur in geringem Maße Kapital bindet, der Personalaufwand stellt dagegen den größten Aufwandsblock dar und wird entsprechend überwacht.

Für die Erlösarten Produktgeschäft, Servicegeschäft und Appliancegeschäft haben wir permanent Umsatz und Kosten im Visier. Durch monatliche Kennzahlen bzw. quartalsmäßige Reportings werden auf Managementebene diese Entwicklungen intensiv beobachtet und entsprechend frühzeitig gesteuert. Zudem wird im Rahmen der regionalen Steuerung das operative Ergebnis jeder Gesellschaft überwacht. Maßgebliche Kennzahlen dafür sind neben dem EBIT auch das EBITA bzw. EBITDA. Zur Überwachung des längerfristigen Projektgeschäftes bedienen wir uns eines Projektcontrollings beginnend bei der Angebotserstellung und Angebotsgenehmigung bis hin zum Projektabschluss.

Alle Kostenpositionen in der Gruppe unterliegen einer strengen Budgetkontrolle. Dabei werden monatlich die einzelnen Profit- und Costcenter überprüft, ob die Budgets eingehalten wurden und wie sich die prognostizierten Kosten entwickeln. Die Grundlage dafür bietet ein dynamisches Budgetmodell. Damit bleibt das Kostenbudget in Relation zur Umsatzentwicklung in den wesentlichen Komponenten flexibel. Um die geplante Profitabilität zu erreichen beziehungsweise zu übertreffen, wird das Kostenbudget entsprechend der Umsatzentwicklung unterjährig dynamisch angepasst.

Als IT-Anbieter und Entwickler von eigenen Produkten bilden technologische Zukäufe sowie Forschung und Entwicklung und die daraus resultierenden Innovationen die Basis für den langfristigen Unternehmenserfolg. Deshalb wird das Produktportfolio kontinuierlich weiterentwickelt. Der notwendige Ressourceneinsatz wird durch die Kombination von technologischen Zukäufen und Eigenentwicklung optimiert. Außerdem erfolgt eine Zusammenarbeit mit der Universität in Hagenberg und eine Teilnahme an öffentlich geförderten Projekten.

Die Steuerung der Liquidität und des operativen Cashflows wird wesentlich durch das Forderungsmanagement beeinflusst. Dieses wird lokal betrieben und unterliegt internen Kontrollprozessen. Zur Verbesserung der Forderungsstruktur und Liquidität werden in einzelnen Tochtergesellschaften Forderungen verkauft. Während das operative Cashmanagement überwiegend lokal erfolgt, werden das strategische Cashmanagement und die Finanzierung überwiegend zentral gesteuert.

Bei der Steuerung der Gruppe stehen im Fokus:

- Zunehmenden Marktanteil in der DACH-Region und Osteuropa zu gewinnen;

such non-financial factors as technological developments and data security. These factors join to determine levels of demand. This immediately ramifies upon S&T AG's business potential. Austerity measures undertaken by companies or by the public sector can yield two differing effects. They can diminish demand by causing the postponement of investments in new or replacement items. Or they can foster demand by increasing the need for outsourcing and the cost-cutting achieved through the improvement of IT structures.

Management system

Our objective is to increase on a sustainable basis S&T AG's value. To do this, we have to set forth our profits-producing growth and to increase the Group's financial capabilities on a continuous basis. To determine the extent of our progress towards attaining these strategic goals, we employ an internal management system.

It employs the key indicators of revenues, gross earnings, earnings before interest and taxes (EBIT), annual earnings and earnings per share. The indicators' compilation makes use of the IFRS. The management of liquidity employs the key indicators of net indebtedness and operative cash flow.

Key indicators in the area of capital management are the equity and indebtedness rates. Other indicators are of subordinate importance. This is due to S&T's business model, which yields a low level of capital commitment. This is accompanied by personnel's constituting the largest bloc of expenditure. It is, correspondingly, closely monitored.

The provision of products, services and appliances are our three businesses. We monitor their respective revenues and costs on a permanent basis. This is handled on the management level, which uses monthly key indicators and quarterly reports to intensively do such, and to respond to developments on an early basis. Regional-level management operations monitor the operating results achieved by each Group company. The key indicators used in doing such are the EBIT, EBITA and EBITDA. Our monitoring of the long-term projects business is comprised of a dedicated controlling system that commences with the compilation and approval of offers and extends to the conclusion of the project.

Strict budget controls are imposed upon all costs-causing items in the Group. These controls take the form of the assessing on a monthly basis of each individual profit and cost center. Determined is whether or not budgets are being adhered to and if costs are developing in accordance with forecasts. This controlling is based on a dynamic model of budgeting. This imparts a high degree of flexibility to the key components of the relationship between revenues and budgeted costs. In order to achieve, even exceed the envisioned profitability, the budgeting of costs is adapted during the financial year to take into account the development of sales. This is done on a dynamic basis.

S&T sells IT, much of it developed by itself. This means that purchases of technology join research and development (and the innovations yielded by it) in forming the basis for sustained business success. This, in turn, mandates the further development of the Group's portfolio of products on an ongoing basis. The requisite deployment of resources is optimized through the identification of the best mix of purchases of technologies and of proprietary development, through the working relationship with the University of Linz at its site in Hagenberg, and through the company's participation in publicly-supported projects.

The management of liquidity and of the operative cash flow is largely shaped by that of receivables. This is undertaken on a local basis and is subject to internal controlling processes. Receivables are sold by individual subsidiaries, as this yields improvements in the receivables' structure and in liquidity. Operative cash management is largely undertaken on the local level. Strategic cash management and financing activities, conversely, are generally managed on a centralized basis.

The objectives of the Group's management are:

- gaining further shares of the markets in Austria, Germany, Switzerland and Eastern Europe;

- Mit Wachstum einhergehend eine Steigerung der Profitabilität zu erreichen;
- Regelmäßig Akquisitionen zu tätigen, um organisches mit anorganischem Wachstum zu verbinden.

Forschung und Entwicklung

Der vor vier Jahren eingeschlagene Weg, auch eigenentwickelte Produkte am Markt zu platzieren, wurde auch 2013 intensiv fortgesetzt. Dazu wurde auch in 2013 sowohl direkt als auch durch Firmenakquisitionen maßgeblich in Technologie investiert. Der Forschungs- und Entwicklungsbereich der S&T AG ist für die Geschäftssparte „Products“ zentral ausgerichtet, wohingegen für den Bereich „Appliances“ die Kompetenzzentren je nach Technologie bzw. Markt bei den Tochtergesellschaften liegen. In ihrem Geschäftssegment Appliances ist die S&T AG auf die Entwicklung von Eigenprodukten in höhermargigen Nischenanwendungen fokussiert, die durch andere Systemhäuser nicht angeboten werden. In Kombination mit den Produkten und Services aus den Geschäftssegmenten Products und Services ist sie so in der Lage, diese Eigentechologieprodukte mit anderen Hard- und Softwarelösungen zu kombinieren und in die IT-Infrastruktur des Kunden einzubinden.

Zur Stärkung des technologischen Know-hows wurde auch 2013 in qualifizierte Mitarbeiter und den Erwerb von Technologieunternehmen investiert. Zudem wurde die Kooperation mit der Johannes-Kepler-Universität, Linz, ausgebaut und die Entwicklungsaktivitäten in dezidierten Labors (z.B. Cloud-Labor im Softwarepark Hagenberg) ausgeweitet. Anerkennung finden diese Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten auch in der öffentlichen und steuerlichen Förderung.

Die Aufwendungen für Forschung und Entwicklung erhöhten sich in 2013 auf EUR 8,9 Mio. (Vj. EUR 8,7 Mio.). Zudem wurden in 2013 Entwicklungskosten von EUR 0,9 Mio. (Vj. EUR 0,3 Mio.) aktiviert. Damit werden über 2,5% des Umsatzes in Entwicklungsleistungen investiert.

Wesentliche neue Produkte, die aus diesen Entwicklungen resultierten und in 2013 vermarktet wurden, sind beispielsweise die Reverse Firewall, Sicherheitslösungen für Internetzugang in Flugzeugen, als auch neue Softwaremodule zur sicheren Synchronisation von Daten für Mobility-Devices.

II. Wirtschaftsbericht

Umsatzerlöse der S&T AG entsprechen der Stagnation der Wirtschaft im Jahr 2013 – Wachstum bei Profitabilität durch Kosteneinsparungen dennoch ungebrochen.

Nach den Wachstumsjahren 2010 und 2011 kam es 2012 zu einem Rückgang des BIP in der EU-28 Zone um ca. 0,4% bevor in 2013 ein Wachstum von 0,1% erzielt werden konnte (Quelle: Eurostat). Die Unsicherheit in der Eurozone setzte sich aufgrund der Verschärfung der Schuldenkrise einzelner Länder fort. Die vermehrt notwendige EU-Unterstützung für einige Staaten und die fortgesetzten ausgabenseitigen Sparmaßnahmen sorgten für eine weitere Dämpfung des Wirtschaftswachstums in einigen Regionen. Speziell das Nord-Süd-Gefälle blieb auch in Zentral- und Osteuropa aufrecht, was insbesondere in Südosteuropa die volkswirtschaftliche Ausgangssituation belastete.

Auch wenn die gesamtwirtschaftliche Entwicklung in Österreich und Deutschland positiv blieb, verringerte sich das Wirtschaftswachstum in Österreich auf 0,3% und in Deutschland auf 0,4% in 2013. Dies entsprach auch dem Wirtschaftswachstum im Euroraum mit 0,4%.

Ähnlich der regionalen Unterschiede zeigte auch der IT-Markt 2013 ein differenziertes Bild: So gab es in der DACH Region eine insgesamt positive Entwicklung des IT-Marktes.

Allerdings konnten nicht alle Bereiche des IT-Marktes gleichermaßen da-

- coupling growth with rises in profitability;
- undertaking takeovers on a regular basis, so as to link organic and non-organic growth with each other.

Research and development

S&T embarked four years ago upon its course of also selling proprietary-developed products on its markets. This course was intensively set forth in 2013, in which major investments – either directly or in the form of corporate takeovers – were made in new technologies. S&T AG's research and development are handled on a centralized basis in the Products business segment. These activities, conversely, are managed locally by subsidiaries in the Appliances segment, whose centers of expertise are assigned technologies and markets on a case by case basis. The focus of the R&D undertaken by S&T's Appliances segment is the development of proprietary products occupying high-margin niches and not offered by other suppliers of IT systems. These products join with those offered by the Products and Services segments (and their respective services) in providing S&T with the capability of being able to combine these proprietary-developed items with other hardware and software-based solutions. The results are then integrated into the client's IT infrastructure.

The investments made by the company in 2013 in the qualifications of its staff members and in technology companies were undertaken to augment its stock of technological knowhow. A further move in this area was the stepping up of the working relationship with the Johannes Kepler University in Linz. Comprised in this was expansion of the development work undertaken in dedicated laboratories, including the Cloud Laboratory in the Software Park in Hagenberg. The recognition accorded to these R&D activities also finds expression in the granting of support for them by the public sector.

Expenditures for R & D were increased in 2013 to EUR 8.9 million (p.y. EUR 8.7 million). In a further move, development costs of EUR 0.9 million (p.y. EUR 0.3 million) were capitalized in 2013. This yields a 2.5% rate – as compared to sales – of investment in developmental services.

These services have produced such key new products as reversed firewalls, security solutions for Internet access in aircraft, and software modules enabling the secure synchronization of data in mobile devices. These products were marketed in 2013.

II. Economic report

Revenues achieved by S&T AG influenced by 2013's economic stagnation – despite this, growth set forth during the year thanks to cost-cutting.

The EU-28 zone's GDP rose in 2010 and 2011. The following year brought, however, a decline of some 0.4%. This was followed by 2013's slight rise of 0.1% (source: Eurostat). The persistence of uncertainties in the Eurozone was due to the exacerbation of the debt crises being experienced in several countries. The EU was required to increase, as a result, its support of them. This combined with the setting forth of the austerity measures imposed on expenditures in further diminishing the economic growth registered in certain regions. The CEE (Central and Eastern Europe) region maintained its "north/south gap". This represented a basic and particular encumbrance of Southeastern Europe's economic situation.

The economies of Austria and Germany grew in 2013, albeit at the much lower rates of 0.3% and of 0.4% – the latter, precisely the rate achieved by the Eurozone as a whole.

The IT market joined Europe's regions in showing in 2013 great geographic differences. Viewed as a whole, the markets in Germany, Switzerland and Austria experienced a positive year.

Not all areas of the market, however, fully profited from this trend. Down-

von profitieren. Insbesondere der Hardware-Bereich litt und leidet unter dem fortgesetzten Preisdruck, u. a. hervorgerufen durch den verstärkten Einsatz von Virtualisierung. Dieser Trend setzte sich auch zuletzt durch das Angebot von neuen Services im On-Demand- bzw. Cloud-Bereich fort und zog weiteres Geschäft aus dem Hardware-Bereich zugunsten des IT-Services Marktes ab. Dadurch konnte der Markt für IT-Services und Software in der DACH Region 2013 um 5,1% zulegen.

Für das laufende Jahr 2014 wird in der EU wieder mit einem Wachstum des BIPs von ca. 1,5% gerechnet, wobei auch in Südeuropa eine entsprechende Erholung prognostiziert wird.

Die Ergebnisse der S&T AG, eines der dynamischsten österreichischen Unternehmen der letzten Jahre, spiegeln die wirtschaftliche Entwicklung in Europa wider: Die Umsatzerlöse blieben 2013 gegenüber 2012 auf nahezu konstantem Niveau. Hingegen konnte die S&T AG bei gleichbleibenden Umsätzen die selbst gesteckten Ziele in Richtung einer deutlichen Verbesserung der Profitabilität erreichen und das EBIT von EUR 11,1 Mio. auf EUR 14,3 Mio. steigern, wobei hierin auch ein Anstieg der sonstigen betrieblichen Erträge von EUR 0,3 Mio. enthalten ist. Dies ist vor allem dem vor einigen Jahren eingeschlagenen Weg der Fokussierung auf das B2B-Servicegeschäft und auf das höher margige Appliance-Geschäft geschuldet. Damit konnte trotz Margendruck beim Handel mit Hard- und Software von Drittherstellern die Bruttomarge mit 33% (Vj. 34%) auf hohem Niveau gehalten werden. Die aktuellen Trends des IT-Marktes in den Bereichen Security und Cloud als auch die Verschiebung von Hardware zu Services und Appliances bekräftigen den seitens der S&T AG eingeschlagenen Weg, welcher auch 2014 fokussiert vorangetrieben wird.

Im Wettbewerb konnte sich somit die S&T AG auch in 2013 behaupten und eine führende Stellung in Osteuropa bekräftigen. Ihre gute Positionierung verdankt die S&T AG vor allem, dass sie über Tochtergesellschaften in nahezu allen Ländern in Osteuropa vertreten ist und damit Dienstleistungen aus einer Hand für die gesamte Region vor Ort anbieten kann. Die Unternehmen der S&T-Gruppe sind seit Jahren in diesen Märkten präsent und können auf eine diversifizierte Kundenstruktur und in verschiedenen Branchen tätige Kunden bauen. Kompetenz gegenüber Wettbewerbern weist die S&T-Gruppe vor allem durch die Fokussierung auf die IT-Trends Security, Mobility und Cloud Computing auf und verfügt dadurch in diesen Bereichen über ein hohes Spezialwissen.

Vermögens-, Finanz- und Ertragslage

Der consequente Umbau der S&T AG vom niedrigmargigen IT-Hardware Produzenten zum innovativen, höhermargigen Systemhaus mit eigener Technologie schlug sich auch 2013 in den Zahlen nieder. Während ein nahezu unveränderter Konzernumsatz von EUR 337,9 Mio. (Vj. EUR 339,5 Mio.) erzielt wurde, konnte durch Kosteneinsparungen und Hebung weiterer Synergien aus der Verschmelzung in 2012 ergebnisseitig die Planung der S&T AG bestätigt und die gesetzten, hohen Erwartungen durchaus erfüllt werden: das Konzernergebnis konnte um mehr als 25% auf EUR 11,9 Mio. (Vj. EUR 9,4 Mio.) erhöht werden. Neue, langfristige Finanzierungen als auch der Ausbau von Kredit- und Factoring-Linien ermöglichten die Umsetzung der strategischen Maßnahmen und verbesserten zudem die finanzielle Stabilität der S&T AG weiter.

Ertragslage

Nach dem Wachstum der S&T AG in den letzten Jahren wurde 2013 ein Jahr der Konsolidierung eingelegt, in welchem der Fokus auf die Steigerung der Profitabilität und Vorbereitung weiteren Wachstums gelegt wurde. Die Planung für 2013 ging somit von Umsatzerlösen in Höhe von EUR 350 Mio. und einem Konzernergebnis von über EUR 12 Mio. aus. Während das anvisierte Konzernergebnis von Mio. 12 EUR erreicht wurde, wurden die Umsatzziele mit EUR 338 Mio. nicht vollständig erfüllt.

Die Umsatzentwicklung lief zufriedenstellend, auch wenn die zu Beginn 2013 gesteckten Ziele nicht vollständig erreicht wurden. Margenvorgaben bei der Annahme von Aufträgen bzw. bei der Angebotsabgabe führten dazu, dass niedrigmargige Aufträge nicht mehr angenommen wurden. Zudem wurde das personalintensivere SAP-Beratungsgeschäft deutlich

ward pressures on prices were especially felt (and are still being felt) by the hardware area. The trend towards virtualization has already started impacting negatively upon it. This trend has, conversely, created services in the on-demand and cloud areas. These, in turn, caused a further shifting of business from hardware to IT services. These developments, in turn, gave rise to the 5.1% increase registered by the market for IT services and software in Germany, Switzerland and Austria.

The EU is set to achieve in 2014 a some 1.5% rate of GDP growth. Southern Europe is also forecast to achieve a corresponding upswing.

S&T AG has been over the past few year one of the most dynamically developing companies in Austria. Its results for 2013 manifested Europe's overall economic performance. Revenues in 2013 remained largely unchanged over 2012. This maintenance of revenues was accompanied by S&T AG's achieving part of its goal of substantially increasing profitability. Its EBIT rose from EUR 11.1 million to EUR 14.3 million. This includes a EUR 0.3 million rise in other operating income. This is primarily attributable to the course embarked upon a number of years ago of focussing upon the B2B provision of services and upon the Appliances business, which features larger margins. These focuses permitted S&T to overcome pressures upon the margins prevailing in the distribution of hardware and software manufactured by other companies and to keep its gross margin at the high 33% rate (p.y. 34%). Weiters sind Sondereffekte i. H. v. EUR 4,1 Mio. enthalten (Vj. EUR 3,7 Mio.) The trend gripping the IT market's security and cloud segments are combining with the replacement of hardware by services and appliances to confirm the wisdom of the strategy being pursued by S&T AG. This will be purposefully set forth in 2014.

Thanks to it, S&T AG contended well in 2013 with its competition, and maintained its leading position in Eastern Europe. This position is primarily due to S&T AG's maintaining of subsidiaries in nearly all countries in Eastern Europe. This enables the company to be a single-source, full-region, on-site provider of services. The companies forming the S&T Group have been operating on these markets for years. This has given them a key asset: diversities of customers and sectors. The technological edge held by the S&T Group over its competitors is primarily evinced by its having hitched its operations to the trends towards security, mobility and cloud computing gripping IT markets. The company has a large store of specialized knowhow in these areas.

Assets, finances and earnings

S&T AG has purposefully pursued its transformation from being a producer of low-margin IT hardware into a provider of innovative, larger-margin IT systems featuring proprietary technologies. This transformation manifested itself in 2013's figures. Consolidated revenues remained virtually unchanged at EUR 337.9 million (p.y. EUR 339.5 million). The cutting of costs and the exploitation of further synergies resulting from the merger undertaken in 2012 yielded earnings confirming the accuracy of the plans formulated by S&T AG. These plans foresaw a rise in earnings. This expectation was fulfilled. Consolidated income rose by more than 25% to EUR 11.9 million (p.y. EUR 9.4 million). New, long-term financing and the expansion of lines of credit and factoring enabled the implementation of strategic measures and further improved S&T AG's financial stability.

Earnings

After having registered strong growth during the previous years, S&T AG experienced a year of consolidation in 2013. During it, the thrusts were increasing profitability and paving the way for further growth. The plans formulated for 2013 foresaw revenues of EUR 350 million and consolidated earnings of EUR 12 million. The Group did in fact achieve its goal of EUR 12 million in consolidated income. At EUR 338 million, revenues did not quite attain the target set.

Despite the failure to completely reach the objectives set at the beginning of 2013, sales developed satisfactorily during the year. The setting of minimum margins for orders accepted or bid for led to the preclusion of undertaking low-margin commissions. A further move was the substantial reduction of SAP consulting commissions, as these are personnel-intensi-

reduziert. Diese beiden geschäftspolitischen Maßnahmen sowie ein veränderter Produktmix bedeuteten im Jahresverlauf zwar einen Rückgang an Umsätzen, trugen jedoch maßgeblich zur Erreichung der Ergebnisziele und der Erhöhung der Profitabilität der Gruppe bei.

Im Rahmen der Kostensenkungsprogramme wurden die wesentlichen Fortschritte im Bereich Personalaufwand und Sonstige betriebliche Aufwendungen erreicht. Während die Personalaufwendungen EUR 66,2 Mio. gegenüber EUR 71,9 Mio. im Vorjahr betrugen und somit zu Einsparungen von EUR 5,7 Mio. führten, konnten die sonstigen betrieblichen Aufwendungen auf EUR 32,5 Mio. gegenüber EUR 34,9 Mio. im Vorjahr reduziert, und dadurch weitere EUR 2,4 Mio. eingespart werden. Daneben wurden die sonstigen betrieblichen Erträge von EUR 6,4 Mio. in 2012 auf EUR 6,7 Mio. in 2013 gesteigert. Die darin enthaltenen Sondereffekte erhöhten sich um EUR 0,4 Mio. gegenüber dem Vorjahr. Bei nahezu gleichen übrigen Kosten und Erträgen führten diese Effekte zu einer Erhöhung des EBIT auf EUR 14,3 Mio. gegenüber EUR 11,1 Mio. im Vorjahr. Die für 2013 geplanten Kostensenkungen von ca. EUR 3,0 Mio. aus der Verschmelzung mit der ehemaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG zum Dezember 2012 spiegeln sich in diesen Werten wider.

Mit der Rückzahlung der letzten Tranche (5,9 Mio. EUR) aus der Akquisition der vormaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG sind mit Dezember 2013 die letzten Verpflichtungen hieraus erfüllt worden. Deren Refinanzierung sowie die Refinanzierung weiterer kurzfristiger Kreditlinien erfolgte durch die Emission einer langfristigen Unternehmensanleihe über EUR 15 Mio. im Mai 2013. Dies führte dazu, dass sich das Finanzergebnis der Gruppe auf EUR -2,2 Mio. (Vj. EUR -1,4 Mio.) verschlechterte. Bei nahezu identischen Ertragssteuern erhöhte sich das Konzernergebnis auf EUR 11,9 Mio. (Vj. EUR 9,4 Mio.) bzw. um 26,5%.

Die Verschmelzung der S&T System Integration & Technology Distribution AG Ende 2012 auf die damalige Quanmax AG, einhergehend mit der Kapitalerhöhung bei der Quanmax AG durch die Aufnahme der Minderheiten, führte dazu, dass in 2013 die Ergebnisanteile an Minderheiten sich nur noch auf EUR 0,2 Mio. (Vj. EUR 2,2 Mio.) beliefen. Insofern erhöhten sich die Gewinne pro Aktie (EPS) in 2013 auf 30 Cent gegenüber 26 Cent in 2012.

Während positive und negative Restrukturierungseffekte bei der ehemaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG in 2012 zu einem positiven Ergebnisbeitrag von ca. EUR 1,0 Mio. führten, haben entsprechende Konzernumstrukturierungen in 2013 zu einem positiven Ergebnisbeitrag von ca. EUR 1,5 Mio. geführt.

Zum 31.12.2013 weist die S&T AG einen Auftragsbestand von EUR 97,2 Mio. (Vj. EUR 86,1 Mio.) aus. Dieser beinhaltet vertraglich vereinbarte Aufträge und Lieferungen. Für die weitere Entwicklung stützt man sich zudem auf die Projekt-Pipeline, die zum Jahresende einen Bestand von EUR 308,1 Mio. (Vj. EUR 266,5 Mio.) ausweist. Diese Größen lassen auf eine weiterhin positive Geschäftsentwicklung in 2014 schließen.

Entwicklung der Geschäftsbereiche

Im Reporting und in der Steuerung der Unternehmensgruppe unterscheidet die S&T AG drei strategische Geschäftsbereiche: Produkte, Services und Appliances.

Produkte

Das Segment befasst sich mit der Entwicklung und Vermarktung von Computerprodukten. Neben der Vermarktung von Computer- und Computerhardware zählen insbesondere auch Server und Speicherlösungen zu diesem Segment. Darüber hinaus werden für industrielle Kunden spezielle Computerlösungen (Hardware) erstellt.

Services

Der Geschäftsbereich beinhaltet Dienstleistungen rund um IT-Komponenten. Die Services reichen von Planung, Aufbau und Betrieb von Datacentern über die gesamte Planung und Umsetzung von Netzwerk-, Speicher- oder Security-Lösungen bis hin zu Outsourcing. Zudem werden reine

ve. These two strategic measures joined alterations in the product mix in causing the year to feature a decline in revenues. These business policies were largely responsible, however, for the attainment of the objectives set for earnings, and for the increasing of the Group's profitability.

The cost-cutting program caused key improvements in the areas of personnel and other operating expenditures. The former came in 2013 to EUR 66.2 million (2012: EUR 71.9 million). Savings of EUR 5.7 million were thus realized. Other operating expenditures came to EUR 32.5 million, EUR 2.4 million down from 2012's EUR 34.9 million. Other operating income was increased from EUR 6.4 million in 2012 to 6.7 million in 2013. Special effects contained in this figures increased by EUR 0.4 million on a y-on-y basis. Remaining costs and earnings remained virtually the same. These effects thus caused EBIT to rise in 2013 to EUR 14.3 million, up from 2012's EUR 11.1 million. Some EUR 3.0 million in savings due to cost cuts had been planned for 2013. These were to arise from the December 2012 merger of the former S&T System Integration & Technology Distribution AG into the Group. These savings reflect the result of this merger.

The repayment in December 2013 of the last tranche (EUR 5.9 million) incurred through the acquisition of the former S&T System Integration & Technology Distribution AG represented the fulfillment of the remaining obligations resulting from it. The refinancing of this financing and of other short-term lines of credit took the form of an issuance in May 2013 of a long-term corporate bond amounting to EUR 15 million. This led to the Group's financial result worsening to EUR -2.2 million (p.y. EUR -1.4 million). Income taxes remained nearly the same. Consolidated income rose by 26.5% to EUR 11.9 million (p.y. EUR 9.4 million).

The merger at the end of 2012 of S&T System Integration & Technology Distribution AG into the former Quanmax AG combined with the increase of share capital in Quanmax AG (achieved through the acceptance of minority interests) to cause in 2013 the share of earnings attributable to minority interests' coming to a mere EUR 0.2 million (p.y. EUR 2.2 million). This caused earnings per share (EPS) to increase in 2013 to 30 cents, as opposed to 26 cents in 2012.

The balance of the effects – positive and negative – emanating from the restructuring of the former S&T System Integration & Technology Distribution AG contributed positively - EUR 1.0 million - to earnings in 2012. The corresponding effects of restructuring the Group in 2013 caused earnings to increase by some EUR 1.5 million.

As of 31.12.2013, S&T AG had Orders on hand amounting to EUR 97.2 million (p.y. EUR 86.1 million). This total is comprised of contractually agreed upon orders and supplies. The company's ongoing development is also depicted by the projects pipeline, which came as of the end of the financial year to EUR 308.1 million (p.y. EUR 266.5 million). These figures imply a further positive development of business in 2014.

Development of the business segments

S&T AG's reporting and management assign its operations to three business areas: Products, Services and Appliances.

Products

This segment undertakes the development and marketing of computers and component products, with this especially including servers and storage solutions. The segment also produces special-purpose computer solutions for manufacturers.

Services

This segment supplies the services involving IT components. The services encompass the planning, installation and operation of data centers; the entire planning and implementation of network, storage and security solutions; and outsourcing. The segment also provides strategic consulting

Strategieberatungen für das Management bis hin zur Softwareentwicklung, -anpassung und -wartung durchgeführt. Entsprechend dem Plan-, Build-, Run-Ansatz unserer Kunden kann die S&T AG somit ihre Kunden entsprechend dem gesamten Produktlebenszyklus ihrer IT unterstützen.

Appliances

Im Geschäftssegment Appliances finden sich Eigenttechnologien in den Bereichen Security, Cloud, Mobility, Automation und Infotainment wieder.

Spezielle Softwarelösungen führen zu margenstarkem Geschäft und innovativem Know-how. Seit Jahren ist die S&T AG im Geschäftsfeld Cloud Computing tätig. Großen Stellenwert nehmen beim Cloud Computing Datensicherheit und Netzwerkinfrastruktur ein. Die S&T AG entwickelt für derartige Zwecke optimierte Appliances (mit für bestimmte Anwendungen vorkonfigurierter Software ausgestattete Server), die u. a. unter der Eigenmarke SecureGUARD vertrieben werden. Ferner konnten 2013 neue Produkte wie z.B. Reverse Firewalls oder ein spezielles Mobile Enterprise Application Framework mit speziellen Verschlüsselungstechnologien entwickelt und bereits erfolgreich vermarktet werden.

Die Geschäftsentwicklung entsprechend den Segmenten stellt sich im Vergleich wie folgt dar.

Segmentierte Gewinn- und Verlustrechnung (in Mio. Euro) Income statement by segment (in Euro million)	Products		Services		Appliances	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012
Umsatzerlöse Revenues	96,6	97,3	199,7	197,0	41,6	45,2
Bruttomarge Gross margin	18,7	15,7	66,4	73,1	26,1	27,9
Segmentergebnis Segment result	-0,2	-0,3	4,5	5,6	7,6	4,1

Die Umsatzerlöse entwickelten sich in den Segmenten stabil gegenüber dem Vorjahr. Im Segment Appliances wirkte sich aus, dass im Vorjahr ein Großauftrag über EUR 3 Mio. enthalten war und die italienische Gesellschaft in 2013 durch ein schwieriges Marktumfeld und neue Regularien deutliche Umsatzeinbußen von EUR 1,3 Mio. und somit ca. 50% des Gesamtumsatzes verzeichnen musste. Diese Gesellschaft wurde im Februar 2014 veräußert.

Die positive Entwicklung der Bruttomarge bei den Products resultiert aus einer Veränderung des Produktmixes hin zu höhermargigen IT-Produkten. In den operativen Kosten sind Einmalaufwendungen von ca. EUR 1,0 Mio. enthalten sowie sämtliche Holdingkosten, so dass das Segmentergebnis nahezu unverändert zum Vorjahr ist. Der negative Effekt in der Bruttomarge bei den Services resultiert ebenfalls aus der Verschiebung des Produktportfolios. Der Rückgang des Segmentergebnisses bei den Services kommt aus per Saldo positiven Einmalerträgen von ca. EUR 1,0 Mio. im Vorjahr. Die positive Veränderung des Segmentergebnisses bei den Appliances resultiert aus Kosteneinsparungen sowie dem Effekt aus dem Erwerb der Mnemosyne von ca. EUR 1,6 Mio.

Finanzlage

Zusammengefasste Cashflowrechnung (in Mio. Euro) Summarized cash flow statement (in EUR million)	2013	2012
Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Cash flow from operations	11,1	12,3
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	0	-2,2
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit Cash flow from financing activities	-1,6	-13,4
Liquide Mittel zum Jahresende Liquid funds as of the end of the year	42,9	29,9
Finanzierungsverbindlichkeiten Liabilities	52,3	44,8
Netto-Finanzschulden Net financial liabilities	9,4	14,9

Im Geschäftsjahr 2013 konnte die Liquidität der S&T AG aufgrund eines positiven Cashflows weiter erhöht werden. Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit ging gegenüber dem starken Jahr 2012 nur geringfügig auf EUR 11,1 Mio. (Vj. EUR 12,3 Mio.) zurück. Der Investitions-Cashflow als auch der Finanzierungs-Cashflow waren nahezu ausgeglichen.

Die Investitionstätigkeit bewegt sich unverändert auf normalem Niveau, als größere Einzelinvestitionen, die zu einem Liquiditätsabfluss führte ist der

services for the management, plus software development, adaption and maintenance ones. The company's customers often take the PBR (plan, build and run) approach. S&T AG is able to satisfy this approach, and to support them in each and every phase of the lifecycle of IT employment.

Appliances

The Appliances business segment is comprised of proprietary technologies in the areas of security, cloud, mobility, automation and infotainment.

The provision of special-purpose software solutions leads to the undertaking of high-margin transactions deploying innovative knowhow. S&T AG has been active in the field of cloud computing for many years, in which optimized data security and network infrastructure have a high priority. To attain this, S&T AG develops high-performance appliances (including servers featuring pre-configured software for use in certain applications). These are distributed under the company's own brand of SecureGUARD. Two thousand thirteen also saw the development and successful marketing of such new products as reverse firewalls and a special-purpose MEAF (mobile enterprise application framework) featuring a specialized encryption technology.

Business in the segments developed as following.

The revenues achieved by the segments developed stably vis-à-vis those of the previous year. The Appliances segment was boosted by the previous year's booking of a large-sized order worth EUR 3 million. Its Italian subsidiary had to contend in 2013 with difficulties on its market and with new regulations. These led to a decline in revenues of EUR 1.3 million – some 50% of its previous total. This company was sold in February 2014.

The improvement in the Products' gross margin resulted from an alteration of its mix of products, which now features more high-margin ones. Its operative costs include one-time expenditures of some EUR 1.0 million and all costs ensuing from the holding company. The net result of this is that the segment's results are virtually unchanged from the previous year. The negative development of the Services' gross margin also resulted from an alteration in its portfolio. The decline in earnings registered by the Services segment ensued from the net balance of one-time earnings – amounting to some EUR 1.0 million – recorded in 2012. The improvement in the Appliances segment's income resulted from the cutting of costs and from the effects of the acquisition of Mnemosyne. These came to some EUR 1.6 million.

Finances

Positive cash flow caused S&T AG's liquidity to further increase in 2013. Cash flow from business operations declined slightly vis-à-vis 2012, going from EUR 12.3 million to EUR 11.1 million. Cash flows from investments and from financial activities remained nearly unchanged.

Investments continued to be at a normal level. A large-sized individual investment, one leading to an outflow of liquidity, took the form of the acqui-

Erwerb der Vertriebs- und Vermarktungsrechte für Sicherheitslösungen im Infotainment in Russland zu nennen.

Die Finanzierungsverbindlichkeiten wurden von kurzfristigen in mittel- und langfristige Verbindlichkeiten umgeschuldet. In diesem Zusammenhang wurde mit der planmäßigen Tilgung fälliger Bankdarlehen sowie der Rückführung der letzten Teilzahlung aus der Restrukturierungsvereinbarung mit den Banken anlässlich des Erwerbs der S&T System Integration & Technology Distribution AG im Jahre 2011 durch die Emission einer Anleihe mit einer Laufzeit von 5 Jahren und in Höhe von EUR 15 Mio. die Finanzierungsstruktur verbessert. Demgegenüber steht ein erhöhter Bestand an liquiden Mitteln, so dass die Nettoverschuldung deutlich um EUR 5,5 Mio. reduziert werden konnte. Im Rahmen der liquiden Mittel unterlagen EUR 0,5 Mio. (Vj. EUR 3,3 Mio.) Verfügungsbeschränkungen aufgrund von Sicherheitenstellungen.

Vermögens- und Liquiditätssituation

Bilanzkennzahlen (in Mio. Euro) Key balance figures (in EUR million)	2013	2012
Bilanzsumme Balance sheet total	220,1	213,1
Eigenkapital Equity	71,2	63,1
Eigenkapitalanteil in % Equity rate in percent	32%	30%
Nettoumlaufvermögen ¹⁾ Net current assets ¹⁾	23,9	24,3
Liquide Mittel Liquid funds	42,9	29,9
Netto-Finanzschulden ²⁾ Net financial liabilities ²⁾	9,4	14,9

¹⁾ kurzfristige Vermögenswerte (ohne Zahlungsmittel) abzgl. kurzfristiger Schulden (ohne Finanzschulden)
¹⁾ short-term assets (not including means of payment) less short-term liabilities (not including financial liabilities)
²⁾ lang- und kurzfristige Finanzschulden abzgl. Zahlungsmittel
²⁾ long-term and short-term financial liabilities less means of payment

Die S&T AG weist bei einer geringfügig angestiegenen Bilanzsumme auf EUR 220,1 Mio. (Vj. EUR 213,1 Mio.) weiter verbesserte Kapitalkennziffern aus. Das Eigenkapital erhöhte sich sowohl in absoluten Werten als auch in Relation zur Bilanzsumme und zeugt von einer hohen finanziellen Stabilität. Untermauert wird dies durch die in 2013 erfolgte Umschuldung der Finanzierungsverbindlichkeiten. Zur Verbesserung der Fristigkeit der Finanzierungen der S&T AG wurde im Mai 2013 eine Unternehmensanleihe über EUR 15,0 Mio. emittiert (WKN: A1HJLL). Die Unternehmensanleihe hat eine Laufzeit bis 22.05.2018 und eine jährliche Verzinsung von 7,25%. Die Zinszahlung erfolgt jährlich zum 22.05. des Jahres. Zum gleichen Zwecke wurde ein langfristiges Darlehen über EUR 8,0 Mio. aufgenommen, bei gleichzeitiger Tilgung kurzfristiger Finanzierungen. Während sich durch diese Maßnahmen die kurzfristigen Bankverbindlichkeiten von EUR 37,8 Mio. auf EUR 28,4 Mio. verringerten, erhöhten sich die langfristigen verzinslichen Verbindlichkeiten von EUR 7,0 Mio. auf EUR 23,9 Mio. Mit Ausnahme der langfristigen Finanzierung durch die Unternehmensanleihe sind die übrigen Finanzierungen zumeist variabel und an die Entwicklung des EURIBOR bzw. entsprechende Referenzzinssätze geknüpft.

Eigenkapital und langfristige Finanzierungen decken somit 43% (Vj. 33%) der Bilanzsumme.

Die Liquiden Mittel weisen mit EUR 42,9 Mio. (Vj. EUR 29,9 Mio.) einen Zuwachs von EUR 13,0 Mio. aus und reduzieren die Nettoverschuldung auf EUR 9,4 Mio. (Vj. EUR 14,9 Mio.).

Die Lieferforderungen und projektabhängigen Forderungen betragen zum Jahresende EUR 71,6 Mio. gegenüber EUR 81,9 Mio. im Vorjahr, während die Vorräte durch Optimierungsmaßnahmen und Zusammenlegung der Lager in Österreich auf EUR 22,6 Mio. gegenüber EUR 23,4 Mio. zum 31.12.2012 gesenkt werden konnten. Demgegenüber reduzierten sich die Lieferverbindlichkeiten auf EUR 46,5 Mio. gegenüber EUR 53,7 Mio. im Vorjahr und führten zu einer Reduzierung des Nettoumlaufvermögens um EUR 0,4 Mio.

Die Langfristigen Vermögenswerte erhöhten sich überwiegend durch erfolgte Investitionen in Technologie und Vermarktungsrechte auf EUR 67,6 Mio. (Vj. EUR 62,5 Mio.). Die wesentlichsten Investitionen umfassen den Erwerb der Vermarktungsrechte für den Infotainment-Bereich in Russland von EUR 4,3 Mio. sowie den Erwerb von immateriellen Vermögensgegenständen im Rahmen der Akquisition der AMIT GmbH sowie der Quanmax

sition of the distribution and marketing rights for security solutions used in Russia's infotainment sector.

Short-term financial liabilities were transformed into medium and long-term ones. The company's financial structure was improved by the on-schedule repayment of loans due to banks and of the last partial amount owing from the restructuring agreement concluded with banks and occasioned by the acquisition of S&T System Integration & Technology Distribution AG in 2011. Funds for these moves were secured through the issuance of a bond with a term of five years and an amount of EUR 15 million. This is being matched by the growth in liquid funds. The net result was a substantial, EUR 5.5 million reduction in net liability. Some EUR 0.5 million (p.y. EUR 3.3 million) of the liquid funds were subject to limitations on availability arising from their serving as collateral.

Assets and liquidity

S&T AG's balance sheet total rose slightly to EUR 220.1 million (p.y. EUR 213.1 million). The company's key capital figures continued their improvement. The equity increased in both absolute values and as a percentage of the balance sheet sum. It details the company's strong financial stability. This is further evinced by the successful rescheduling in 2013 of financial liabilities. To improve the terms of its financing, S&T AG issued in May 2013 a corporate bond amounting to EUR 15.0 million (WKN: A1HJLL). The corporate bond has a term extending until 22.05.2018 and an annual rate of interest of 7.25%. Interest is paid each 22.05. of the year. To also achieve the above objective, a long-term loan amounting to EUR 8.0 million was taken out. It was used to repay short-term loans. These measures caused short-term liabilities owed to banks to fall from EUR 37.8 million to EUR 28.4 million. This was accompanied by a rise in the long-term financial liabilities, which went from EUR 7.0 million to EUR 23.9 million. With the exception of the long-term financing provided by the corporate bond, all other financing has rates of interest floating with EURIBOR or with corresponding benchmark rates of interest.

Equity and long-term financing thus cover 43% (p.y. 33%) of the balance sheet total.

Liquid funds amount to EUR 42.9 million, up EUR 13.0 million over 2012's EUR 29.9 million). This rise reduced net indebtedness to EUR 9.4 million (p.y. EUR 14.9 million).

Receivables from clients and project-dependent receivables amounted to as of the end of the financial year EUR 71.6 million, as compared to 2012's EUR 81.9 million. Optimization measures and the reduction of the number of warehouses in Austria caused the inventories to be pared to EUR 22.6 million as of the end of the year, as compared to EUR 23.4 million as of 31.12.2012. Accounts payable were cut from 2012's EUR 53.7 million to EUR 46.5 million. This caused the net current assets to drop by EUR 0.4 million.

Investments in technologies and in marketing rights were the prime driver of the rise in long-term assets, which came to EUR 67.6 million (p.y. EUR 62.5 million). Key investments comprised the acquisition of rights of marketing items destined for Russia's infotainment sector. These amounted to EUR 4.3 million. Investments in intangible assets were occasioned by the acquisition of AMIT GmbH and of Quanmax Inc. All told, investments

Inc. Insgesamt erfolgten im Geschäftsjahr 2013 Investitionen über EUR 7,2 Mio. (Vj. EUR 3,5 Mio.). Der Schwerpunkt der Investitionen entfiel dabei auf das Technologiesegment „Appliances“ mit EUR 5,1 Mio. (Vj. EUR 1,1 Mio.), während im Segment „Products“ EUR 0,7 Mio. (Vj. 0,7 Mio.) und im Segment „Services“ EUR 1,4 Mio. (Vj. EUR 1,6 Mio.) investiert wurde.

Langfristige und kurzfristige Rückstellungen belaufen sich auf EUR 6,8 Mio. und haben sich somit gegenüber dem Vorjahr um EUR 0,4 Mio. reduziert. Die Reduzierung von rechtlichen und Projekt-Risiken als auch von Personalarückstellungen trug hauptsächlich dazu bei.

Die übrigen kurzfristigen Forderungen blieben mit EUR 15,2 Mio. (Vj. EUR 15,4 Mio.) nahezu unverändert. Die übrigen kurzfristigen Verbindlichkeiten waren mit EUR 35,1 Mio. (Vj. EUR 38,5 Mio.) nahezu konstant.

Im Berichtsjahr kam es zu keiner Kapitalerhöhung, die Anzahl der Aktien blieb gegenüber dem Vorjahr mit 39.337.459 Aktien unverändert. Mit einem der Aktionäre der S&T AG zurechenbaren Eigenkapital von EUR 69,2 Mio. gegenüber EUR 61,0 Mio. in 2012 bedeutet dies einen Anstieg um EUR 8,2 Mio. Vorstand und Aufsichtsrat werden der Hauptversammlung vorschlagen, an die Aktionäre der S&T AG eine Dividende von 6 Cent pro Aktie auszuschütten.

Nicht-finanzielle Leistungsindikatoren

Umweltbelange

Die in den S&T AG-Märkten eingesetzten bzw. anfallenden Mengen an elektronischen Geräten und Elektronikschrott wachsen weiterhin kontinuierlich. Sie enthalten nicht nur teils gefährliche Bestandteile, sondern auch wichtige Rohstoffe, die zur Wiederverwertung eingesetzt werden können. Für die S&T AG ist der bewusste Umgang mit zur Verfügung stehenden Ressourcen wichtig. Fachgerechte Entsorgung, entsprechend ressourcenschonende Technologiekonzepte und ressourcenschonende Prozesse bei Beschaffung, Vertrieb und Produktion werden deshalb als Beitrag zur Nachhaltigkeit angestrebt. Durch entsprechende Umwelt-Audits und ISO-Zertifizierungen werden unsere Einhaltung überwacht.

Arbeitnehmerbelange

Die S&T Gruppe beschäftigte zum 31.12.2013 insgesamt 1.570 (Vj. 1.620) Mitarbeiter, für die S&T AG soziale Verantwortung und Fürsorge zu übernehmen hat. Der gesetzliche und freiwillige Sozialaufwand betrug im Geschäftsjahr 2013 TEUR 14.758 (Vj. TEUR 15.277). Wir danken allen Mitarbeitern für ihren Einsatz im abgelaufenen Geschäftsjahr, der maßgeblich dazu beitrug, die positive Entwicklung der Gesellschaft fortzuschreiben. Der Fokus der Personalarbeit lag auch 2013 in der Integration der erworbenen Gesellschaften und Geschäftsbereiche, der Einführung einheitlicher Prozesse im HR-Bereich sowie in der Stärkung der Loyalität der Mitarbeiter gegenüber dem Unternehmen. Aufgrund von Restrukturierungsmaßnahmen waren jedoch auch 2013 weitere Personalfreisetzungen vorzunehmen.

Gesamtaussage

Der Geschäftsverlauf der S&T AG in 2013 lag im Rahmen der Erwartungen. Die Anfang 2013 gesteckten ambitionierten Ziele konnten nahezu vollständig erreicht werden und führten dazu, dass die S&T AG ihre wirtschaftliche Stabilität weiter ausbauen konnte. Letztendlich führte diese Entwicklung dazu, dass weiterhin ein Wachstum der Gruppe im Fokus steht und bereits im ersten Quartal 2014 weitere Akquisitionen in technologische Gesellschaften abgeschlossen werden konnten. Parallel erlaubt es die Ertrags- und Liquiditätssituation bei der nächsten Hauptversammlung im Mai 2014 erstmalig, den Aktionären einen Vorschlag zur Beschlussfassung über eine Dividende zu unterbreiten.

III. Nachtragsbericht

Es gab keine wesentlichen Vorkommnisse nach dem Bilanzstichtag 31. Dezember 2013, die Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage gehabt hätten. Auftragslage und bisherige wirtschaftliche Entwicklung

amounted in 2013 to EUR 7.2 million (p.y. EUR 3.5 million). The bulk of these investments were made in the Appliances technology segment. These amounted to EUR 5.1 million (p.y. EUR 1.1 million). Those made in the Products and Services segments came to EUR 0.7 million (p.y. 0.7 million) and EUR 1.4 million (p.y. EUR 1.6 million) respectively.

Long-term and short-term provisions amounted to EUR 6.8 million, a y-on-y reduction of EUR 0.4 million. This was mainly caused by cuts made in legal and project-related risks and in provisions for personnel.

At 15.2 million, other short-term receivables remained virtually unchanged (p.y. EUR 15.4 million). Other short-term liabilities came to EUR 31.1 million, nearly the same as 2012's EUR 38.5 million.

No increase in capital was performed during the year under review. The number of shares remained unchanged on a y-on-y basis at 39,337,459 shares. Equity attributable to the shareholders of S&T AG came to EUR 69.2 million, a rise of EUR 8.2 million over the EUR 61.0 million in 2012. The company's Managing and Supervisory Boards will propose to the annual general meeting the paying out to the shareholders of S&T AG of a dividend of 6 cents per share.

Non-financial indicators of performance

Protection of the environment

The quantities of electronic devices and wastes deployed and incurred in S&T AG's markets continue to grow. These devices and wastes contain both hazardous items and important raw materials that can be reused. S&T AG places a high importance on the conscientious handling of the resources available to it. This handling comprises the use of appropriate ways of waste disposal and the formulation of technological concepts minimizing the consumption of resources during procurement, distribution and production operations. All these measures constitute S&T's contribution to the achievement of sustainable development. The monitoring of S&T's adherence to such environmental rules of conduct is assured by the performance of environmental audits and the attainment of ISO certifications.

Employee protection

As of 31.12.2013, the S&T Group employed a total of 1,570 (p.y. 1,620) people. S&T AG has thus assumed the societal responsibility for them and their welfare. Payments into social funds – on both legal and voluntary bases – came in financial year 2013 to TEUR 14,758 (p.y. TEUR 15,277). We thank all of our employees for the dedication they showed to their work during the financial year under review. It was the prime driver of the successes achieved by the company. The focuses of personnel-related activities in 2013 were, as in previous years, the integration of companies and business areas acquired, the introduction of Group-wide processes in the HR area, and the augmentation of the loyalty shown by employees to the company. Restructuring measures caused the undertaking in 2013 of further redundancies.

Summary

The business conducted by S&T AG in 2013 was within the bounds of expectations. Nearly all of the ambitious goals set for the company at the beginning of 2013 were completely attained. This enabled S&T AG to further enhance its economic stability. This trend has led the Group to retain its focus on achieving growth. This impelled S&T to complete in the first quarter of 2014 further acquisitions of technology-driven companies. This trend also gave rise to the achievement of earnings and liquidity adequate to permit the proposing to the shareholders at the next annual general meeting, to be held in May 2014, a resolution calling for the paying out of a dividend. It will be the first in the company's history.

III. Events after the balance sheet date

No significant events have taken place after the balance sheet date of December 31, 2013, "significant" meaning that they could influence the company's assets, finances and earnings. Orders on hand and the deve-

in den ersten Monaten des Geschäftsjahres 2014 liegen im Bereich der Erwartungen.

Nachfolgende Ereignisse mit Auswirkung in 2014 traten nach dem Bilanzstichtag ein:

Auf Grund geänderter Rahmenbedingungen und der damit verbundenen rückläufigen Umsatz- und Ergebnisentwicklung beschloss die S&T AG, sich aus dem Infotainment Bereich in Italien zurückziehen. Daher wurde die Beteiligung der S&T AG an der Funworld S.R.L. zu 100% an das lokale Management verkauft. Die S&T AG beabsichtigt, das verbliebene Geschäft mit bestehenden österreichischen Ressourcen direkt fortzuführen. Die Gesellschaft wird mit Wirkung zum 01.01.2014 de-konsolidiert. Der Verkaufspreis betrug EUR 1.000. Durch den Verkauf der Anteile wird kein Veräußerungsverlust in 2014 erwartet.

Die aktuellen EU-rechtlichen Forderungen zur Implementierung von Lösungen zur Steigerung der Energieeffizienz stellen ein großes Geschäftspotential für die nächsten Jahre dar. Die ubitronix system solutions GmbH mit Sitz in Hagenberg bei Linz verfügt über eigenentwickelte Applikationen im Bereich Zählermanagement, Lastmanagement und Gebäudeautomation. Zum Eintritt in den Smart Energy Markt und zur weiteren Stärkung des Appliances Segmentes wurden zum 03.03.2014 insgesamt 51% der Anteile der ubitronix system solutions GmbH erworben. Die Erstkonsolidierung erfolgt zum 01.03.2014. Der Kaufpreis betrug EUR 915.000. Die Gesellschaft macht einen Jahresumsatz von ca. EUR 8,6 Mio mit ca. 15 Mitarbeitern, vornehmlich Ingenieuren.

Cloudeeva Inc., eine US-Gesellschaft mit Sitz in San Ramon, California 94583, USA, hatte im November 2013 mit der S&T AG einen Letter of Intent bzgl. der Prüfung der möglichen Abgabe eines freiwilligen Übernahmeangebotes abgeschlossen. Zum 22.01.2014 teilte Cloudeeva Inc. den positiven Abschluss der finanziellen, steuerlichen und rechtlichen Due Diligence der S&T AG mit. Nachdem bis zum 20.02.2014 die Bedingungen des LOI seitens Cloudeeva Inc. nicht vollumfänglich erfüllt waren, trat die S&T AG nach Setzung einer Nachfrist zum 25.02.2014 vom Letter of Intent zurück.

IV. Prognose-, Chancen-, Risikobericht

Prognose

Die volkswirtschaftlichen Rahmendaten für die Absatzmärkte der S&T AG zeigen nach aktuellen Umfragen eine leichte Erholung, insgesamt agieren viele Kunden der S&T AG nach wie vor zurückhaltend. Insofern ist ein relevantes Wachstum der IT-Märkte in der Geographie der S&T AG Gruppe nur bedingt zu erwarten.

Daher bleibt die bisherige Zielsetzung und Strategie der S&T AG unverändert: profitables Wachstum. Wie schon in den Vorjahren ist es auch in den Folgejahren strategisches Ziel der S&T AG, sich weiter zu einem innovativen Technologieunternehmen bzw. Lösungsanbieter mit steigendem Anteil an Eigenentwicklungen zu wandeln und somit aufgrund steigender Wertschöpfung zunehmend höhere Bruttomargen zu erzielen. Dabei darf nicht die Kostenseite außer Acht gelassen werden, diese muss effizient gehalten werden, so dass alle Konzerngesellschaften positive Ergebnisse erzielen. Mit Ausnahme des Segments der Appliances steht nicht das Wachstum, sondern zunächst die Profitabilität im Vordergrund. Für das innovative Segment Appliances werden organisch zweistellige Prozentzuwächse im Umsatz erwartet. Ferner ist anorganisches Wachstum durch Akquisitionen von Firmen mit einem hohen Eigentechologieanteil bereits eingeleitet bzw. geplant. Aufgrund dieser Rahmendaten und internen Planungen sehen wir für 2014 weiteres Umsatz- und ergebnisseitiges Wachstum. Insgesamt wird für das Geschäftsjahr 2014 ein Umsatz von 375 Mio. Euro erwartet, der zu einem Konzernergebnis von über 12 Mio. Euro führen soll.

Chancen- und Risikobericht

Die Begriffe „Chancen“ und „Risiko“ umfassen alle Einflüsse, Faktoren und Entwicklungen, die das Erreichen der Unternehmensziele der S&T Gruppe potenziell beeinflussen können. Grundsätzlich gilt die Ausrichtung, dass

lopment of business during the first few months of the 2014 financial year have been within the bounds of expectations.

The following events took place after the balance sheet date. These will impact upon 2014:

Changes in operating conditions and the declines in sales and earnings that they caused led S&T AG to get out of the infotainment area in Italy. This was accompanied by the sale of S&T AG's entire holdings in Funworld S.R.L. to the latter's management. S&T AG intends to deploy its resources in Austria to directly set forth the remaining operations. In a move taking effect on January 1, 2014, the former Italian subsidiary was de-consolidated. The sales price came to EUR 1,000. The sale of these holdings is not expected to yield in 2014 of a loss from disposals of assets.

EU regulations are designed to foster the implementation of solutions giving rise to increases in energy efficiency. These rules constitute a business field with a huge potential over the next few years. Ubitronix system solutions GmbH is headquartered in Hagenberg, which is located in the vicinity of Linz. The company has proprietary-developed applications used in the areas of meter and load management and building automation. To bring about its entry into the smart energy market and to further strengthen the Appliances segment, the company acquired as of 03.03.2014 a total of 51% of the shares of ubitronix system solutions GmbH. The latter was initially consolidated into the Group as of 01.03.2014. The purchase price amounted to EUR 915,000. The company has annual sales of some EUR 8.6 million. It has about 15 employees. Most of them are engineers.

Cloudeeva Inc. is a company headquartered in San Ramon, California 94583, USA. In November, 2013, it and S&T AG signed a letter of intent foreseeing the assessment of the option of the former's issuing a voluntary takeover offer. On 22.01.2014, Cloudeeva Inc. reported that the due diligence conducted of S&T AG's financial, tax-related and legal matters had yielded positive results. After Cloudeeva, Inc. failed to completely fulfill by 20.02.2014 the conditions imposed in the LOI, S&T AG set a final deadline of 25.02.2014. After this had passed, S&T withdrew from the Letter of Intent.

IV. Forecast and report on opportunities and risks

Forecast

The data emerging from the most recent surveys of the economies forming S&T AG's markets indicates a modest upswing. Viewed as a whole, many customers of S&T AG continue to show restraint. This means that growth in the IT markets covered by the S&T AG Group is to be only limitedly expected.

This situation is causing S&T AG to retain unchanged its objective of achieving profitable growth and its strategy of transforming itself during the years to come into an innovative technology-driven company and a supplier of solutions featuring an ever greater share of proprietary developments. The implementation of this strategy, which was launched over the past few years, will progressively increase both the company's value added and gross margins. While doing such, a tight grip will be maintained on achieving the cost efficiencies enabling all Group companies to attain positive results. With the exception of the innovative Appliances segment, profitability and not necessarily growth is the prime objective. Appliances is expected to achieve double digit rates of (organic) growth in sales. Induced and planned is the attainment of "non-organic" growth through the acquisition of companies whose offerings have a large share of proprietary developments. Basic economic data and internally-formulated plans are leading us to forecast further growth in sales and earnings in 2014. Expected for financial year 2014 are sales of EUR 375 million. This will give rise to consolidated income of more than EUR 12 million.

Report on opportunities and risks

The terms "opportunities" and "risks" comprise all influences, factors and developments that have the potential to affect the S&T Group's attainment of its goals. The company's basic thrust is to ensure that inherent oppor-

die inhärenten Chancen die inhärenten Risiken übertreffen sollen. Eine Vielzahl von Entscheidungen erfordert jedoch die Abwägung zwischen Chancen und Risiken. Die S&T AG ist ein international tätiges IT-Unternehmen mit zunehmender Ausrichtung in IT-Technologie und damit verschiedensten finanziellen und nicht finanziellen, branchenspezifischen und unternehmerischen Risiken ausgesetzt. Zugleich beinhaltet die Branche und das Unternehmen eine Vielzahl von Chancen. Ziel des Managements ist es, im Rahmen des konzerninternen Chancen- und Risikomanagements die Risiken und Chancen des Marktes und des unternehmerischen Handelns zu erfassen und zu bewerten. Zur Erreichung dieser Zielsetzung ist es notwendig, bei allen Mitarbeitern und speziell bei den Entscheidungsträgern das Bewusstsein für die im Unternehmen bestehenden und potenziellen Risiken zu schaffen. Mittels eines konzernweiten Risikomanagementsystems sind insbesondere entsprechende Risiken mit ihrer Risikostruktur zu erfassen und fortzuschreiben. Durch die inzwischen erfolgte regionale bzw. produktmäßige Ausweitung der Geschäftsbereiche sind entsprechende Anpassungen des Systems erfolgt bzw. noch zu ergänzen. Im Rahmen entsprechender Projekte wurden und sind weiters zunächst die akquirierten Tochtergesellschaften in das System weiter zu integrieren, indem standardisierte Prozesse definiert und implementiert werden. Risikoerkennung und Risikomanagement erstrecken sich neben dem Finanz- & Controllingbereich auch auf die Bereiche Vertrieb, Projektmanagement, Produktion, Einkauf und Entwicklung. Von externer Seite fließen zusätzlich die Ergebnisse der Wirtschaftsprüfer, Rechtsanwälte und Steuerberater sowie anderer externer Dienstleister ein. Turnusmäßige externe Audits und Zertifizierungen liefern zudem Erkenntnisse und Risikofaktoren. Die Überwachung der Risikoparameter erfolgt zweistufig. Zum einen über einen standardisierten Ablauf und regelmäßige Reportings an den Vorstand, zum anderen durch die Vorgaben dezidiert „Red-Flag-Kriterien“, die bei Überschreiten Sofortmaßnahmen nach sich ziehen.

Chancenmanagement

Es gilt, entsprechende Chancen durch die Geschäftstätigkeit zu nutzen und in wirtschaftlichen Erfolg für die Gesellschaft umzuwandeln. Während der Geschäftsbereich Produkte als mittelfristig stabil angesehen wird, jedoch nicht die Basis für die Wachstums- und vor allem Ertragsziele der S&T AG darstellen kann, wird dies vielmehr im Bereich Appliances erwartet. Aufgabe des Managements ist es, die internationale Struktur von S&T AG gezielt auszubauen und die Tochtergesellschaften weiter zu integrieren, um mit entsprechenden strategischen Maßnahmen Vertriebs- und Kostensynergien zu nutzen und die Märkte weiter zu erschließen. Die Neuentwicklung bzw. Weiterentwicklung der bestehenden eigenen Technologie wird hier als wesentliche Chance gesehen, die Wertschöpfungskette, aber auch das Produkt- und Dienstleistungsportfolio der S&T AG zu erweitern. Dazu zählen auch die Risiken zu minimieren und die inhärenten Chancen konsequent zu nutzen. Unterstützt sehen wir uns durch motivierte Mitarbeiter mit hohem Ausbildungsniveau, die diese Entwicklungen vorantreiben.

Risikomanagement

Strategische Risiken

Der strategische Fokus der S&T AG liegt auf dem Ausbau des Geschäftssegments Appliances insbesondere auch in Osteuropa. Daneben sollen die IT-Trends Mobility und Cloud Computing vorangetrieben und die Geschäftstätigkeit kurzfristig nach Russland ausgedehnt werden. Die Strategie der S&T AG kann sich als ganz oder teilweise nicht erfolgreich herausstellen. Beispielsweise kann nicht ausgeschlossen werden, dass die von der S&T-Gruppe im Geschäftssegment Appliances angebotenen Leistungen in Osteuropa nicht oder nicht in dem geplanten Umfang nachgefragt werden und sich der Ausbau dieses Geschäftssegments daher nicht wie erwartet entwickelt. Im Hinblick auf die IT-Bereiche Mobility, nämlich die Abwicklung von Arbeitsvorgängen über mobile Endgeräte wie Smartphones oder Tablet-Computer und Cloud Computing, d.h., der Bereitstellung von IT-Leistungen über ein Netzwerk, besteht das Risiko, dass sich diese Trends nicht dauerhaft durchsetzen werden. Dies gilt insbesondere im Hinblick auf Cloud Computing, bei dem auf Seiten der Kunden häufig Bedenken hinsichtlich Datensicherheit und Datenschutz bestehen. In jedem der genannten Fälle können im Hinblick auf die Umsetzung der Strategie getätigte Investitionen ganz oder teilweise verloren sein.

tunities are greater than inherent risks. Many of the decisions reached by the company require a balancing of such opportunities and risks. S&T AG is an internationally active IT company that has been placing an increasingly strong focus on developing technologies. This span and focus expose S&T to the widest range of risks – financial and non-financial, sector-specific and entrepreneurial ones. The IT market and the company's entrepreneurial approach also give rise to a large number of opportunities. Management's goal is to deploy the Group's opportunity and risk management system to identify and assess those arising on markets and from corporate actions. The attainment of this objective requires the instilling in all employees and, especially, decision-makers the awareness of risks potentially and actually faced by the company. A group-wide risk management system is employed to apprehend such risks and their related structures. This coverage is continually updated. The expansion of the business segments' regional operations and ranges of products has been accompanied by the making of corresponding alterations in the systems. A further expansion is to be made. Projects have been instituted in order to further the integration into the system of subsidiaries acquired. This has been accomplished through the delineation and implementation of standardized processes. Covered by risk alerting and management operations are the financial and controlling, distribution, project management, production, sales and development business areas. Incorporated from outside sources are also the results of the work conducted by official auditors, attorneys, tax consultants and other external providers of services. Audits and certifications compiled and secured on a regular basis also provide insights into risk factors. The monitoring of risk parameters is a two-phase process. The first is the conducting of a standardized procedure yielding the issuing on a regular basis of reports to the Managing Board. The second is the specifying of dedicated "red flag criteria" whose being exceeded triggers the immediate taking of measures.

Management of opportunities

The goal is to employ business activities to exploit opportunities and to thus make them the drivers of business success. The Products segment is viewed as remaining stable over the next few years, but not as being the engine for the achieving of the objectives set for S&T's growth and, especially, earnings. Such rises are, rather, forecast to be produced by the Appliances segment. Management's brief is to purposefully extend S&T AG's international structure, to further the integration of subsidiaries, to institute strategic measures enabling the exploitation of distribution and costs-incurred synergies, and to successfully enter other markets. The creation and development of proprietary technologies are perceived to be the key way of expanding the chains of value added and the portfolio of products and services served and offered by S&T AG. While doing so, risks are to be minimized and inherent opportunities are to be effectively made use of. These efforts will be facilitated by the dedicated and great professional skills shown and possessed by S&T's staff members.

Risk management

Strategic risks

A main focus of S&T AG's strategy is upon expanding the business done by the Appliances segment and in Eastern Europe. Others are the exploitation of the trends towards mobility and cloud computing in IT, and the expeditious expansion into Russia. S&T AG's strategy can prove to be entirely or partially unsuccessful. By way of an example, not to be excluded is a lack of demand – or of the envisioned amount – from Eastern Europe for services supplied by the S&T Group's Appliances segment. This would cause the expansion of the segment's business not to develop as expected. IT's mobility sector is facing the risk that the trend towards conducting work operations using such mobile end-devices as smart phones or tablet computers will be only short-lived. The same risk is faced – even more acutely – by cloud computing, which involves the employment of a network to supply services. The latter is especially exposed to the concerns frequently voiced by customers regarding data security and protection. Each of the investments undertaken to implement this strategy can turn out to be unproductive.

Die IT-Branche ist einem raschen technologischen Wandel unterworfen. Der Markt ist insbesondere durch sich rasch wandelnde Technologien, häufige Einführungen verbesserter oder neuer Produkte und Dienstleistungen sowie ständig wechselnde und neue Kundenanforderungen und Änderungen im regulatorischen Bereich, z.B. Datenschutz, geprägt. Der Erfolg der S&T AG hängt daher entscheidend davon ab, neue Trends und Entwicklungen wie beispielsweise bei Anwendungen im Zusammenhang mit Cloud Computing oder Änderungen beim Datenschutz rechtzeitig vorauszusehen, bestehende Produkte und Dienstleistungen ständig anzupassen und zu verbessern und neue Produkte zu entwickeln, um sich den wandelnden Technologien, Regularien und Ansprüchen der Kunden anzupassen. Hierzu ist der Einsatz technischer, personeller und finanzieller Ressourcen erforderlich. Jede Verzögerung oder Verhinderung der Einführung verbesserter oder neuer Produkte oder Dienstleistungen in das Produktangebot oder deren mangelnde oder verzögerte Marktakzeptanz kann sich nachteilig auf die Wettbewerbsposition auswirken.

Risiken aus Absatzmärkten

Eine wirtschaftliche Schwäche bzw. Rezession in den Ländern, in denen die S&T AG ihr Geschäft betreibt, kann insbesondere dazu führen, dass die öffentliche Hand als Auftraggeber weniger Aufträge vergibt oder ganz ausfällt oder Forderungen von Kunden in diesen Ländern uneinbringlich werden. Dadurch kann sich die Auftrags- und Ertragslage verschlechtern, was sich nachteilig auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der S&T-Gruppe auswirken kann. In 2013 waren insbesondere Slowenien und Rumänien davon betroffen, was zu verminderten Aufträgen führte. Für 2014 wird noch keine Erholung erwartet.

Für S&T AG stellen zudem der hohe Wettbewerbsdruck und Veränderungen in der Konsumneigung bzw. Investitionsneigung bedeutende Risiken dar. Dabei ist es wichtig, durch kontinuierliche Marktbeobachtungen Trends frühzeitig zu erkennen und Produkte an den Bedürfnissen der Kunden schnell und verlässlich auszurichten. Die S&T AG positioniert sich jedoch nicht als Trendforscher, sondern ist ambitioniert, sich andeutende Trends kurzfristig zu Nutzen zu machen. Kurze Reaktionszeiten und schlanke interne Abläufe fördern dies.

Kundenrisiken

Aufgrund des Geschäftsmodells der S&T AG ist grundsätzlich eine diversifizierte Kundenstruktur gegeben, oftmals mit einer über Jahre hinweg engen Kundenbindung. In der Vergangenheit waren weder unverhältnismäßig hohe Kundenabgänge noch signifikante Forderungsausfälle zu verzeichnen. Bei einzelnen Gruppengesellschaften der S&T AG wird zur Risikoreduzierung auch mit Kreditversicherungen und Forderungsfactoring gearbeitet. Dabei handelt es sich um echtes Factoring. In Osteuropa zählen überwiegend größere Gesellschaften bzw. staatliche Organisationen zu den Kunden. Kreditlimits für Kunden werden überwiegend individuell auf Basis von Kundenratings vergeben. Offene Forderungen werden durch das Management überwacht und unterliegen einer standardisierten Bewertung.

Beschaffungs- und Produktionsrisiken

Die S&T AG vertreibt IT-Produkte wie Computer-Hardware und Zubehör. Der Bezug von Waren und die pünktliche Auslieferung der angebotenen Produkte stellen hohe Anforderungen an die Organisation und Logistik der S&T AG. Teile des Logistikprozesses sind aus der S&T AG ausgelagert, so dass sie hierauf nicht direkt oder nur eingeschränkt Einfluss nehmen kann, um Störungen zu vermeiden oder zu beheben. Auch Naturgewalten oder Streiks, welche die Beförderung der Waren behindern, könnten zu Verzögerungen bei der Lieferung der Waren führen. Im Bereich der Logistik können sich auch die Kosten für Logistikkdienstleistungen, etwa aufgrund zusätzlicher Gebühren, Zölle oder steigender Energiepreise erhöhen und damit die Verkaufsmargen reduzieren. Jede Störung, Unterbrechung oder wesentliche Verteuerung dieser Logistikkette innerhalb und/ oder außerhalb der S&T-Gruppe kann ihre Geschäftstätigkeit nachteilig beeinflussen.

Sogenannte seltene Erden werden in Schlüsseltechnologien der IT-Branche eingesetzt. Die größten Vorkommen von seltenen Erden befinden sich in China. In der Vergangenheit hat China den Markt für seltene Erden zeitweise künstlich knapp gehalten, was zu einem Anstieg der entsprechenden Rohstoffpreise und des allgemeinen Preisniveaus der Produkte, in denen

The IT sector is subject to fast-paced transformations. This market is characterized by rapidly changing technologies, by frequent launches of improved or new products and services, and by constantly altering and new customer and regulatory requirements. Data protection is an example of the latter. Whether or not S&T AG is successful is largely determined by its ability to anticipate such new trends and developments as those involving cloud computing or alterations in data protection, and to then expeditiously adapt and generate those products and services meeting the needs arising from technological transformation, from codes and from customer expectations. Doing such requires the deployment of technologies, personnel and resources. Each case of delay or hindrance of launching improved or new products and services (and thus expanding the company's portfolio of such) can have a lastingly detrimental impact upon the company's competitiveness, as can a lack of or delay in demand on markets.

Risks from sales markets

Economic slumps or recessions in the countries in which S&T AG does business can especially lead to their public sectors' awarding fewer or no commissions, or to receivables due from customers in them becoming uncollectible. These developments, in turn, could cause orders and earnings to worsen – to the detriment of the Group's assets, finances and earnings. Especially affected in 2013 were Slovenia and Romania. This reduced the number of orders. No recovery is foreseen in 2014.

Further significant risks faced by S&T AG are strong competitive pressures and changes in customer wishes and investment patterns. Requisite to counter these is the monitoring of markets on a continuing basis, as this enables the rapid and reliable identification of trends and the adapting of products to meet customer needs. S&T's goal when doing such is not the researching of trends, but rather, the expeditious exploitation of emerging developments. This requires the attaining of short times of response and lean internal procedures.

Risks from customers

S&T AG's business model yields a diversified base of customers – many of which with years of close relationships with the company. In the past, the company experienced neither unduly large losses of clients nor significant losses due to delinquent receivables. Companies in S&T Group also employ credit insurance and receivables factoring – genuine in nature – to reduce risks. Most of the company's customers in Eastern Europe are large companies and state organizations. The assignment of credit limits to customers is generally done on an individual basis and according to ratings of them. Outstanding receivables are monitored by the management, and are subject to a standardized assessment.

Risks from procurement and production

S&T AG distributes such IT products as computer hardware and peripherals. The procurement of merchandise joins with the punctual delivery of the products offered in placing high demands upon S&T AG's organization and logistics. S&T has outsourced parts of the logistics process. This prevents the company from having direct or unlimited influence upon these, so as to preclude or alleviate disturbances. Acts of nature or strikes hindering the transporting of merchandise can also lead to delays in delivering the goods. Additional fees and duties and rising energy prices can increase costs of logistics and reduce sales margins. Each disturbance or interruption of this chain of logistics services – with this applying to both within and outside the S&T Group – can have a lastingly detrimental impact upon business, as can a significant rise in expenditures for such.

So-called "rare earths" are employed in the IT sector's key technologies. The largest deposits of such ores are in China, which often kept in the past the supply of such artificially low. This caused the prices of these raw materials to rise – pushing up those of the products in which these are incorporated. The predominance of the manufacturing of the hardware used by S&T AG

diese Rohstoffe verwendet wurden, geführt hat. Darüber hinaus erfolgt ein Großteil der Produktion der von der S&T AG verwendeten Hardwareprodukte in Asien. Steigende Lohnkosten in Asien können das Preisniveau daher beeinflussen.

Technologierisiken

Insbesondere im Geschäftssegment Appliances entwickelt die S&T AG eigene Technologieprodukte, bestehend aus Hardware- und Software-Komponenten, die jeweils auf Standardsystemen beruhen und von der S&T-Gruppe an Kundenanwendungen angepasst werden. Hinsichtlich der Entwicklung dieser Eigentechnologieprodukte besteht das Risiko, dass diese sich als Fehlentwicklungen oder als nicht wettbewerbsfähig erweisen. Verzögerungen bei der Entwicklung können zudem dazu führen, dass keine rechtzeitige Markteinführung des jeweiligen Produkts gelingt. Zudem kann nicht ausgeschlossen werden, dass die Eigentechnologieprodukte aus sonstigen Gründen nicht vom Markt bzw. den Kunden angenommen werden und damit nicht gewinnbringend realisiert werden können. In sämtlichen Fällen könnten die getätigten Entwicklungskosten sowie die damit in Zusammenhang stehenden geplanten Umsätze ganz oder teilweise verloren gehen.

Projektgeschäft

In ihrem Geschäftssegment Services führt die S&T AG IT-Projekte durch, bei denen auf einen Kunden zugeschnittene IT-Lösungen geplant und umgesetzt werden. IT-Projekte zeichnen sich regelmäßig durch eine hohe Komplexität und einen erheblichen Zeit- und Kostenaufwand aus. Die Vereinbarung von Anzahlungen ist bei der Mehrzahl der Projekte, insbesondere bei Auftraggebern der öffentlichen Hand, nicht möglich. Die Leistungen der S&T-Gruppe können daher in der Regel erst nach Beendigung im Voraus vereinbarter Projektabschnitte (Milestones) oder gar erst nach Beendigung des gesamten Projekts abgerechnet werden, so dass die S&T-Gruppe bei der Durchführung von Projekten teilweise erheblich in Vorleistung treten muss. Es kann jedoch nicht ausgeschlossen werden, dass sich Projekte verzögern, abgebrochen werden oder aus sonstigen Gründen nicht zu dem erhofften Erfolg führen, was möglicherweise auch zur Folge hat, dass Milestones nicht erreicht werden können. Dies kann dazu führen, dass bereits getätigte Investitionen teilweise oder vollständig verloren gehen, oder bereits erbrachte Leistungen nicht abgerechnet und etwaige Schadensersatzansprüche gegen Kunden nicht geltend gemacht oder – aus rechtlichen, wirtschaftlichen oder praktischen Gründen – nicht durchgesetzt werden können. Zudem können in diesen Fällen Kundenbeziehungen abrechnen bzw. nachhaltig beeinträchtigt werden. Zur Risikosteuerung werden konzerneinheitliche Methoden und Werkzeuge zum Projektmanagement und Projektcontrolling genutzt. Darüber hinaus wird zentral regelmäßig das Projektcontrolling der Gesellschaften überwacht. Bekannte Projektrisiken werden durch die Bildung entsprechender Risikovorsorgen ausreichend berücksichtigt. Zusätzlich ist die S&T AG gegen eine Reihe typischer Haftpflichtrisiken versichert.

Finanzierungs- und Liquiditätsrisiken

Aufgrund von Kapitalerhöhungsmaßnahmen, Liquiditätsschonenden Akquisitionen und gutem Geschäftsverlauf hat sich der Finanzierungsspielraum der S&T AG im abgelaufenen Geschäftsjahr weiter verbessert. Von Seiten der Banken stehen ausreichend Kreditlinien zur Verfügung, um auch kurzfristig einen Finanzierungsspielraum zu haben. Die gute Eigenkapitaldeckung trägt zur finanziellen Stabilität bei. Bei der Auswahl der Banken wird von Seiten der S&T AG auch deren Bonität berücksichtigt. Entsprechend werden Finanzierungen und Geldanlagen nur mit Banken abgeschlossen, die keine Ausfallrisiken erwarten lassen. Zur Diversifizierung bestehen in der S&T Gruppe mit mehreren Banken Geschäftsbeziehungen, zudem werden Finanzierungen nicht nur zentral, sondern von den Tochtergesellschaften auch lokal abgeschlossen.

Zinsänderungsrisiko

Das Zinsänderungsrisiko stellt das Risiko von Wertänderungen festverzinslicher Finanzinstrumente, die zur Finanzierung der Gruppe eingesetzt werden, aufgrund der Schwankung von Marktzinssätzen dar. Der wesentliche Teil der durch die S&T AG und ihre Tochtergesellschaften aufgenommenen Darlehen und in Anspruch genommenen Kontokorrentkredite wird variabel auf Basis des EURIBOR bzw. - außerhalb der Eurozone - eines entsprechenden Referenzzinssatzes verzinst, nur die im Geschäftsjahr begebene

is undertaken in Asia, whose rising wage costs could affect price levels.

Risk from technologies

S&T AG's development of products featuring proprietary technologies is especially pronounced in the Appliances segment. These products are comprised of hardware and software, each based upon standard systems, and configured by the S&T Group to meet customer specifications. The development of such products gives rise to the risk that they will prove to be badly-conceived or uncompetitive. Delays in development can also lead to postponements in the launching on markets of the respective product. Also not to be excluded is that products featuring proprietary technologies will not be accepted for other reasons by the market or customers, and that they therefore can not be realized in a profitable way. In all of these cases, the development costs incurred and those the revenues planned to offset them may not be - entirely - recouped and earned.

Project business

S&T AG's Services segment conducts projects involving the planning and implementing of IT solutions configured for customers. IT projects are characterized by high complexity and substantial expenditures of time and money. Most of these projects, with this especially applying to those commissioned by the public sector, do not permit the agreeing upon of advances. The services rendered by the S&T Group can thus, as a rule, be invoiced only upon completion of the project segments agreed upon in advance (milestones) – or upon that of the project as a whole. This means that the S&T Group is often forced to incur large-scale upfront costs. Not to be excluded is the delaying, calling off or – for other reasons – failure of projects or their not achieving the hoped-for success. A result of this is the non-attainment of milestones. That can cause investments made to be partially or totally lost, services rendered to not be invoiced, and any indemnification claims vis-à-vis customers to not be lodged (for legal, business or practical reasons). Further problems can be in such cases the disruption or lasting encumbrance of customer relationships. Group-wide methods and tools are deployed to manage the risks arising from the administration and controlling of projects. The companies' project controlling is monitored on a centralized and ongoing basis. Project risks that have been identified are adequately accounted for by constituting the corresponding provisions for them. S&T AG has secured insurance covering a wide variety of typical liability risks.

Risks from financing and liquidity

Rights issues, liquidity-conserving acquisitions and the good course of business joined to further increase the S&T Group's financial room to maneuver in the 2013 financial year. Banks have provided lines of credit ensuring the company of having immediate access to adequate financing. The company's high rate of equity coverage also fosters its financial stability. S&T AG's selection of banks is informed by their creditworthiness. Financing is secured from and funds are invested in only those banks that are not expected to give rise to risks of default or delinquency. For purposes of diversification, the S&T Group maintains business relationships with several banks. In addition, financing is secured on both centralized and local bases – the latter by subsidiaries.

Risks from changes in rates of interest

The risks from changes in interest are constituted by those prevailing on markets in the values of fixed-interest financial instruments employed to provide financing for the Group. The key portion of the loans and overdraft facilities secured and available to S&T AG and its subsidiaries bears rates of interest floating on the basis of EURIBOR or – for those outside the Eurozone – other benchmark rates. The only instrument bearing a fixed rate of interest is the bond issued during the financial year. The risk exists

Anleihe ist festverzinslich. Es besteht das Risiko, dass der EURIBOR bzw. der sonstige Referenzzinssatz steigen und sich hierdurch die Zinsbelastung der S&T-Gruppe erhöht. Im Rahmen eines Finanzierungsleasings wurden zur Absicherung zwei Zins-Caps abgeschlossen. Weitere Zinsabsicherungen bestehen derzeit nicht.

Währungsrisiken

Aufgrund der internationalen Ausrichtung der S&T AG wird ein hoher Anteil der Geschäfte in anderen Währungen als der Berichtswährung EUR getätigt. Dazu gehören insbesondere der US-Dollar und die lokalen Währungen Zentral- und Osteuropas. Die Volatilität einzelner Währungen kann sich erheblich auf die Umsatzerlöse und Ergebnisse der S&T AG auswirken. Dem Fremdwährungsrisiko wird durch währungskongruente Finanzierung der Geschäfte, die Beschaffung von Fremdleistungen in der jeweiligen Landeswährung und die Vereinbarung von Währungsschwankungsklauseln begegnet. Im Einzelfall werden zur Absicherung derivative Finanzinstrumente eingesetzt. Spekulationsgeschäfte, also das Eingehen von Risiken außerhalb der operativen Geschäftstätigkeit, sind nicht zulässig. Zur Absicherung gelangen ausschließlich bestehende Bilanzpositionen oder mit hoher Wahrscheinlichkeit eintretende Cashflows. Währungsrisiken auf Finanzierungen werden dadurch reduziert, indem entsprechend dem zu finanzierenden Geschäftsvolumen in gleicher Währung die Finanzierungen erfolgen. Zum Bilanzstichtag lagen keine Devisentermingeschäfte oder Devisenoptionsgeschäfte vor, die zur Absicherung von Einkaufsvolumina oder sonstiger Positionen dienen. Der Personenkreis, der entsprechende Sicherungsgeschäfte abschließen kann, ist sehr begrenzt. Vorhandene Geschäfte werden täglich reportet und somit kontinuierlich überwacht.

Rechtliche Risiken

Die S&T AG ist, wie jede international agierende Gesellschaft, rechtlichen Risiken in unterschiedlichem Umfang ausgesetzt. Dabei ist grundsätzlich zwischen gesellschaftsrechtlichen Risiken, Vertragsrisiken, Patentrisiken aber auch Steuer- und Zollrisiken zu unterscheiden. Grundsätzlich wird das Risiko über Standardprozesse und Genehmigungsverfahren sowie die Verwendung von standardisierten Auftrags- und Geschäftsbedingungen minimiert. Sofern notwendig oder sachgerecht werden externe Rechtsanwälte, Wirtschaftsprüfer und Steuerberater oder andere Sachverständige zur Risikoeinschätzung bzw. Bearbeitung der Sachverhalte einbezogen.

V. Internes Kontrollsystem und Risikomanagementsystem bezgl. Konzernrechnungslegungsprozess

Wesentliche Bausteine des internen Kontrollsystems sind die standardisierten Berichte, die grundsätzlich in monatlichem Turnus an das Management und den Aufsichtsrat der Gesellschaft gehen. Durch standardisierte Kernprozesse und Stellenbeschreibungen sind Abläufe definiert und mit internen Kontrollen besetzt. Das Reporting und Controlling von Risiken ist dabei hierarchisch aufgebaut. Durch den Finanzbereich bei den jeweiligen Gesellschaften werden die Anforderungen des Rechnungslegungsprozesses umgesetzt.

Fehlerrisiken bei der Rechnungslegung werden durch folgende Prozesse weitgehend ausgeschlossen:

Einheitliche IFRS-Bilanzierungsrichtlinien, unterstützt durch standardisierte Berichtsformulare bzw. Dateien, sind bei der Rechnungslegung und Konsolidierung verpflichtend anzuwenden. Im Jahr 2013 wurde die weitere Vereinheitlichung der Bilanzierungsrichtlinien aufgrund der Verschmelzung fortgeführt und eine Überarbeitung des Bilanzierungshandbuchs in wesentlichen Bereichen mit Ende 2013 umgesetzt. Zudem wurden inzwischen alle Tochtergesellschaften an das IT-System COGNOS zur Konsolidierung direkt angebunden.

Das lokale Management hat zudem die Verantwortlichkeit für die Einhaltung der konzernweiten Vorgaben, während durch den zentralen Finanzbereich bei der S&T AG alle Daten zusammengeführt und ausgewertet werden, bevor wiederum ein Standardreporting an die Geschäftsleitung der S&T AG übergeben wird. Das Management der Gesellschaften ist

that the EURIBOR or another benchmark rate could rise, increasing the interest-caused expenditures borne by the S&T Group. A financing leasing occasioned the securing of hedging taking the form of two interest caps. Other interest-related hedges have not been entered into.

Risks from currencies

S&T AG's international approach leads to a large percentage of its transactions being undertaken in currencies other than the euro, which is the Group's reporting currency. The others especially include the US dollar and the local currencies of Central and Eastern Europe. The volatility shown by individual currencies can strongly impact upon the revenues and earnings recorded by S&T AG. Risks from foreign currencies are countered by the securing of financing for transactions in congruent currencies, the procurement of outside services in the respective national currency, and the agreeing upon of rates of exchange fluctuation clauses. Derivative financial instruments are employed on individual basis to hedge such risks. Speculation – defined to be the entering into risks not arising from normal business operations – is not permissible. Used in such hedges are exclusively extant balance sheet items or cash flows whose realization is highly probable. Currency-caused risks arising from financing are minimized by employing the same currency to finance the business transaction as the one in which the financing has been secured. As of the balance sheet date, the company had entered into no forex or currency options transactions serving to secure amounts of procurement or other items. The group of persons entitled to conclude the corresponding hedging transactions is very limited. Extant transactions are reported on a daily basis, and are thus continuously monitored.

Legal risks

As is the case with each internationally-operating company, S&T AG is exposed to legal risks showing a variety of scopes. These risks stem from corporate operations, contracts, patents, taxes and customs. As a basic principle, such risks are minimized by the institution of standard processes and authorization procedures, and by the employment of standardized orders and business operating conditions. Whenever requisite and appropriate, the services of external attorneys, auditors, tax consultants and other experts are secured for purposes of assessing risk and processing matters.

V. Internal control and risk management systems for group financial reporting processes

Key components of the internal control system are the standardized reports that are sent, as a basic rule, to management and to the company's Supervisory Board. Standardized core processes and work descriptions are availed upon when establishing procedures. These are subject to internal controlling. The reporting and controlling of risks is structured hierarchically. The financial division of the respective company implements the requirements of the financial reporting process.

The pursuit of the following processes serves to largely exclude the incidence of errors in financial reporting:

It is obligatory to apply to accounting and consolidation processes on a Group-wide basis the IFRS and the standardized reporting forms and files supporting them. The merger led in 2013 to a further standardization of the accounting directives. Key sections of the manual on financial reporting had been revised by the end of 2013. In addition, all subsidiaries have been by now directly linked into the COGNOS system of IT-based consolidation.

Local management is responsible for the adherence to the Group-wide requirements. S&T AG's central financial division handles the aggregation and assessment of all data. This is following by the dispatching of a standard report to S&T AG's senior management. The companies' management is obliged to take positions on all key risks. While this is going on, central

verpflichtet, zu wesentlichen Risiken Stellung zu nehmen. Parallel werden durch das zentrale Controlling Daten erhoben und mit den Finanzdaten in Einzelbereichen widergespiegelt und verplausibilisiert. Zentraler Finanzbereich und zentrales Controlling berichten unabhängig an den Finanzvorstand.

Die Zugriffsvorschriften auf die lokalen und zentralen Buchhaltungsprogramme sind einheitlich geregelt und werden zentral überwacht. Auf die aggregierten und konsolidierten Daten des COGNOS-Systems haben ausschließlich die Mitarbeiter der Konzernrechnungslegung Zugriff.

Alle Konzernberichte werden innerhalb des zentralen Finanzbereichs und zudem durch eine weitere Person überprüft.

Weiterhin werden Vollständigkeit und Richtigkeit von Daten des Rechnungswesens regelmäßig anhand von Stichproben und Plausibilitätsprüfungen sowohl manuell als auch EDV-unterstützt überprüft. Auf Basis detaillierter monatlicher und quartalsmäßiger Finanzberichte werden Abweichungen in der Ertrags- und Vermögenslage von Plan- und Vorjahreswerten identifiziert und analysiert. Durch regelmäßige Besuche von Vorstandsmitgliedern bei den Gesellschaften bzw. Conference Calls werden die Ergebnisse direkt mit den Verantwortlichen Personen vor Ort diskutiert.

Für komplexere Sachverhalte und Bewertungen versicherungsmathematischer Sachverhalte werden externe Sachverständige durch die S&T AG beauftragt.

controlling gathers data for reconciliation with the financial data stemming from the individual areas. The results are then checked for plausibility. The central financial and controlling division report independently to the CFO.

A single set of rules governs access to local and centralized accounting programs. These are centrally monitored. The only staff members with access to the aggregated and consolidated data in the COGNOS system are those working for Group Accounting.

All Group reports are subject to assessment by the central financial division and by a further person.

Samples and plausibility tests are regularly conducted using manual and IT-based procedures undertaken to verify the comprehensiveness and correctness of the accounting system's data. The detailed financial reports compiled for each month and quarter are used to identify and analyze divergences from the earnings and assets listed in plans and in previous years' reports. Members of the board make on a regular basis visits to the Group companies, and hold conference calls. These enable the direct discussions between the responsible parties of the results.

Complex matters – including the valuation of actuarial ones – cause the commissioning by S&T AG of outside experts.

VI. Angaben gem. § 243a UGB

1. Das Grundkapital ist in 39.337.459 auf Inhaber lautende Stückaktien zerlegt. Das Grundkapital wurde voll aufgebracht.
2. Das Stimmrecht in der Hauptversammlung ist unbeschränkt. Sonstige Beschränkungen, die Stimmrechte oder die Übertragung von Aktien betreffen, sind nicht bekannt.
3. Mit 20,6% der Stimmanteile zum Bilanzstichtag ist die grosso holding GmbH, Wien, Österreich, größter Aktionär der S&T AG. Weitere 17,91% der Stimmanteile hält Herr DI Hannes Niederhauser, Linz Österreich gemeinsam vorgehend mit der Krtek13 AG, Landshut, Deutschland. Die grosso holding GmbH, DI Hannes Niederhauser und die Krtek13 AG bilden zudem einen gemeinsam vorgehenden Rechtsträger. Darüber hinaus gibt es keine Aktionäre über 10 % Stimmrechtsbesitz.
4. Es gibt keine Aktien mit besonderen Sonderrechten, die Kontrollbefugnisse verleihen.
5. Bei der S&T AG bestehen keine Mitarbeiterbeteiligungsmodelle.
6. Es bestehen keine über das Gesetz hinausgehenden Bestimmungen hinsichtlich der Mitglieder des Vorstandes und des Aufsichtsrates. Ferner bestehen auch keine nicht unmittelbar aus dem Gesetz ableitbaren Bestimmungen über die Änderung der Satzung.
7. Der Vorstand ist ermächtigt, bis einschließlich 20. November 2014 eigene Aktien zu erwerben, wobei die Gesellschaft – zusammen mit anderen eigenen Aktien, welche die Gesellschaft bereits erworben hat und noch besitzt – höchstens 10% der Stückaktien der Gesellschaft erwerben darf. Die Aktien dürfen zu einem Gegenwert erworben werden, der den Börsenkurs um nicht mehr als 5% über- bzw. unterschreitet. Der Vorstandsbeschluss und das jeweilige darauf beruhende Rückkaufprogramm sind einschließlich von dessen Dauer zu veröffentlichen. Der Vorstand wird außerdem ermächtigt, eigene Aktien nach erfolgtem Rückwerb ohne weiteren Hauptversammlungsbeschluss einzuziehen. Der Aufsichtsrat ist ermächtigt, Änderungen der Satzung, die sich durch die Einziehung von Aktien ergeben, zu beschließen.

VI. Disclosures in accordance with § 243a UGB

1. Share capital is divided into 39,337,459 shares made out to bearer. Share capital has been completely employed.
2. The right to exercise your vote at the annual general meeting is unlimited. There are no known limitations that might affect voting rights or the transferring of shares.
3. As of the balance sheet date, grosso holding GmbH, Vienna, Austria, held 20.6% of the voting rights, making it the largest shareholder in S&T AG. A further 17.91% of the voting rights is held by DI Hannes Niederhauser, Linz, Austria, along with Krtek13 AG, Landshut, Germany. Grosso holding GmbH, DI Hannes Niederhauser and Krtek13 AG form in addition a jointly-acting legal entity. No other shareholder has voting rights of more than 10% of the total.
4. No shares exist that grant special rights of control.
5. S&T AG does not have an employee participation program.
6. No stipulations exist that exceed the bounds of law and apply to the members of the Managing or Supervisory Boards. No stipulations exist that could not be immediately derived from the legal code on the making of alterations in the articles of association.
7. The Managing Board is authorized to acquire by November 20, 2014, the company's shares. When joined with the other proprietary shares already acquired by the company and still in its possession, these may amount to at most 10% of the company's shares. The shares may be acquired at a price that does not exceed or fall below the stock exchange quote by 5%. The Managing Board's resolution and the sale repurchasing program based on it are to be disclosed, with this including its term. The Managing Board is also authorized to withdraw from circulation those proprietary shares that it has successfully repurchased, and to do so without securing a further resolution by the annual general assembly. The Supervisory Board is authorized to resolve alterations in the articles of association arising from the withdrawal of shares.

Als maßgeblicher Börsenkurs gilt der durchschnittliche Schlusskurs für Aktien der Gesellschaft im XETRA-Handel (oder einem an die Stelle des XETRA-Systems tretenden Nachfolgesystem) an der Wertpapierbörse Frankfurt/Main während der letzten fünf Handelstage vor dem Erwerb der Aktien.

Der Vorstand hat von seiner Ermächtigung eigene Aktien zu erwerben im Berichtsjahr 2013 keinen Gebrauch gemacht.

8. Ferner ist der Vorstand ermächtigt, die gemäß § 65 Abs. 1 Z 8 und Abs. 1a und 1b Aktiengesetz erworbenen eigenen Aktien auf andere Weise als über die Börse oder durch öffentliches Angebot zu veräußern, nämlich zum Zweck der Ausgabe dieser Aktien gegen Sacheinlagen von Unternehmen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften im In- oder Ausland oder von sonstigen Vermögensgegenständen (z.B. Patente) und hierbei auch die allgemeinen Bezugsrechte der Aktionäre auszuschließen.
9. Der Vorstand ist ermächtigt, bis einschließlich 5. Juni 2016 das Grundkapital mit Zustimmung des Aufsichtsrats um insgesamt höchstens EUR 12.063.649 durch Ausgabe von bis zu 12.063.649 auf Inhaber lautende Stückaktien mit Stimmrecht gegen Bareinlagen oder gegen Sacheinlagen einmal oder mehrmals zu erhöhen. Im Rahmen dieser Ermächtigung wurden von der Gesellschaft bis zum Abschlussstichtag 2.680.810 und 432.551 neue Aktien gegen Bar- und Sacheinlage ausgegeben.

Ansonsten bestehen keine Befugnisse der Mitglieder des Vorstandes, die sich nicht unmittelbar aus dem Gesetz ergeben, dies auch insbesondere hinsichtlich der Möglichkeit, Aktien auszugeben oder zurückzukaufen.

10. Die Anleihebedingungen der Unternehmensanleihe WKN A1HJLL sehen unter § 4 folgende Regelung im Falle eines Change of Control vor: Vorzeitige Rückzahlung nach Wahl der Anleihegläubiger bei einem Kontrollwechsel. Wenn ein Kontrollwechsel eintritt, ist jeder Anleihegläubiger berechtigt, von der Emittentin die Rückzahlung oder, nach Wahl der Emittentin, den Ankauf seiner Schuldverschreibungen durch die Emittentin (oder auf ihre Veranlassung durch einen Dritten) zum vorzeitigen Rückzahlungsbetrag insgesamt oder teilweise zu verlangen (die „Put Option“). Eine solche Ausübung der Put Option wird jedoch nur dann wirksam, wenn innerhalb des Rückzahlungszeitraums Anleihegläubiger von Schuldverschreibungen im Nennbetrag von mindestens 50 % des Gesamtnennbetrags der zu diesem Zeitpunkt noch insgesamt ausstehenden Schuldverschreibungen von der Put Option Gebrauch gemacht haben.

Kreditverträge der S&T AG mit den finanzierenden Banken sehen eine Kündigungsoption der Banken vor, wenn ein Kontrollwechsel bei der S&T AG erfolgt. Kontrollwechsel ist grundsätzlich definiert, wenn eine Person oder eine Gruppe von Personen, die gemeinsam handelt, 50% der Anteile und/oder der Stimmrechte erwirbt bzw. die Möglichkeit erhält die Mehrheit der Mitglieder im Vorstand und/oder im Aufsichtsrat zu bestimmen.

Zum Bilanzstichtag bestand eine Vereinbarung der S&T AG mit Cloudeeva Inc. bzgl. der Durchführung einer Due Diligence zum Zwecke der Evaluierung eines freiwilligen Übernahmeangebotes durch Cloudeeva Inc. Ein konkretes Übernahmeangebot lag zum 31.12.2013 nicht vor, ferner wurde die Vereinbarung zum 25.02.2014 seitens S&TAG aufgekündigt (siehe III. Nachtragsbericht).

11. Entschädigungsvereinbarungen i.S.d. § 243a Abs. 1 Z 9 UGB bestehen nicht.

Linz, 17. März 2014

Dipl. Ing. Hannes Niederhauser
Dr. Peter Sturz

Michael Jeske
MMag. Richard Neuwirth

Dieser Lagebericht enthält Aussagen, die sich auf die zukünftige Entwicklung der S&T AG sowie auf die wirtschaftliche Entwicklung beziehen. Diese Aussagen stellen Einschätzungen dar, die die S&T AG auf Basis aller zum jetzigen Zeitpunkt zur Verfügung stehenden Informationen getroffen hat. Sollten die zu Grunde gelegten Annahmen nicht eintreffen oder weitere Risiken eintreten, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den zurzeit erwarteten Ergebnissen abweichen. Eine Gewähr kann die S&T AG für diese Angaben daher nicht übernehmen.

The applicable exchange quote is the average closing one for shares of the company on the XETRA trading platform (or the system serving as the successor to the XETRA one) maintained by Frankfurt Stock Exchange during the last five trading days prior to the acquisition of the shares.

In the year under review – 2013, the Managing Board did not exercise its authorization to acquire proprietary shares.

8. The Managing Board is also authorized to sell the proprietary shares acquired in accordance with § 65 para. 1 Z 8 and para. 1a and 1b of the Stock Act in a way other than via securities exchanges or a public offer. The issuance of such shares can be for purposes of securing consideration from companies, corporate operations and parts thereof, shares in one or more than one company located within or outside Austria, or other assets (for example: patents). When doing such, the company is entitled to exclude shareholders from exercising their general rights of procurement.
9. The Managing Board has been authorized in the period ending upon June 5, 2016, and provided that the Supervisory Board so approve, to increase once or more than once the share capital by at most by a total of EUR 12,063,649 through the issuance of up to 12,063,649 bearer shares bearing voting rights. These are to be compensated for in cash or in kind. As part of this authorization, the company had issued until the balance sheet date 2,680,810 and 432,551 new shares for cash and kind.

Aside from these, the members of the Managing Board have no powers that do not directly stem from the legal codes, with this especially applying to ways of issuing or repurchasing shares.

10. §4 of the conditions of issuance of the corporate bond WKN A1HJLL lay down the following rules in cases of a change of control: Bondholders' option of ahead-of-term repayment in cases of change of control. A change of control entitles each bondholder to demand on an entire or partial basis from the issuer its repayment, or as so decided by the issuer, the purchase of her or his debenture by the issuer (or, should the latter so occasion, by a third party). This is to be at the amount established for the ahead-of-term repayment (the "put option"). Such an exercising of the put option takes effect only upon its being during the term of repayment, and upon this exercising's being by bondholders whose holdings of these debentures – expressed in their nominal values – amount to at least 50% of the total nominal value of the put options still outstanding as of this point in time.

Credit contracts between S&T AG and the banks providing finance give the latter the option of termination upon there being a change of control at S&T AG. "Change of control" is defined, as a basic rule, to have taken place upon a person's or a group of persons' acting jointly acquisition of 50% of the shares and/or voting rights, or upon their securing a way of determining the majority of the members of the management and/or Supervisory Boards.

As of the balance sheet date, S&T AG had entered into an agreement with Cloudeeva Inc. regarding the conducting of due diligence. This was being undertaken for purposes of evaluation of the option of Cloudeeva Inc.'s voluntary submission of a takeover offer. A concrete takeover offer had not been submitted as of 31.12.2013. In a further move, the agreement was terminated on 25.02.2014 by S&T AG (see third report on events after the balance sheet date).

11. Indemnification agreements, as defined by § 243a para. 1 Z 9 UGB, do not exist.

Linz, March 17, 2014

Dipl. Ing. Hannes Niederhauser
Dr. Peter Sturz

Michael Jeske
MMag. Richard Neuwirth

This Group management report contains statements that refer to the future development of S&T AG and of the economy. These statements constitute estimates. They were compiled by S&T AG on the basis of all information available to it at the point of time. The non-applicability of the assumptions upon which the estimates are based, or the incurrance of further risks, can lead to the actual results diverging from those currently expected. S&T AG can not assume any warranty for these figures.



MOBILE LÖSUNGEN MOBILE SOLUTIONS

S&T macht's möglich!

Mit einer maßgeschneiderten Windows 8-App von S&T beraten Außendienstmitarbeiter der s Bausparkasse Kunden vor Ort.

S&T makes it possible!

Field staff working for the „s“ building society use a Windows-based app customized by S&T to provide on-site services to customers

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung Consolidated income statement vom 1.1.2013 bis 31.12.2013 from 1.1.2013 to 31.12.2013	Erläuterung Nr. Notes	2013 TEUR	2012 *) TEUR
Umsatzerlöse Revenues	(16)	337.936	339.502
Aktivierete Entwicklungskosten Capitalized development costs		879	336
Übrige Erträge Other income	(17)	6.715	6.408
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Expenditures for materials and other services procured	(18)	-226.694	-222.857
Personalaufwand Personnel expenditure	(19)	-66.226	-71.922
Abschreibungen Depreciation	(20)	-5.781	-5.406
Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenditure	(21)	-32.538	-34.913
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Results from business operations		14.291	11.148
Finanzerträge Finance income	(22)	502	587
Finanzaufwendungen Finance expenditures	(22)	-2.716	-1.974
Finanzergebnis Financial results		-2.214	-1.387
Ergebnis vor Ertragssteuern Earnings before taxes		12.077	9.761
Ertragssteuern Income taxes	(23)	-129	-335
Konzernergebnis Consolidated income		11.948	9.426
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss Results from the period attributable to owners of non-controlling interests		210	2.150
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft Results from the period attributable to owners of interests in parent company		11.738	7.276
Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) Earnings per share (diluted = undiluted)		0,30	0,26
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (verwässert=unverwässert) Average number of shares in circulation thousands of shares (diluted = undiluted)		39.203	28.278
Anzahl Aktien zum Stichtag in Tausend Number of shares as of balance sheet date (in thousands)		39.337	39.337

Konzerngesamtperiodenerfolgsrechnung Statement of consolidated results for the period	2013 TEUR	2012 *) TEUR
Konzernergebnis Consolidated income	11.948	9.426
Beträge, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden Items that will not be reclassified to profit or loss		
Abfertigungen Severance pay Gewinne(+)/Verluste(-) aus Neubewertung Gains(+)/losses(-) from remeasurement	225	-324
Beträge, die ggf. in künftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden Items that may be subsequently reclassified to profit or loss		
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung Unrealized gains/losses from currency translation	-827	711
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus Cashflow Hedge Unrealized gains/losses from cash flow hedge Veränderung der unrealisierten Gewinne/Verluste Alteration in unrealized gains/losses	110	-110
	-717	601
Sonstiges Ergebnis Other comprehensive income	-492	277
Konzerngesamtperiodenerfolg nach Steuern Total consolidated results after taxes	11.456	9.703
davon entfallen auf of which attributable to		
Anteilseigner ohne beherrschenden Einfluss Owners of non-controlling interests	215	2.740
Anteilseigner der Muttergesellschaft Owners of interests in parent company	11.241	6.963

*) Angepasst nach IAS 8 aufgrund der Fehlerfeststellung durch die Deutsche Prüfstelle für Rechnungslegung (DPR) - siehe Abschnitt A.
*) Adjusted in accordance with IAS 8 due to the errors recognized by Germany's Financial Reporting Enforcement Panel (FREP) - see section A.

The consolidated financial statements of S&TAG as of and for the fiscal year ended 31 December 2013, prepared in accordance with International Financial Reporting Standards/IFRSs as adopted by the EU and with section 245a (1) of the Austrian Commercial Code, have been translated into English. In case of discrepancies or different interpretations, the German version shall prevail.

KONZERNBILANZ | CONSOLIDATED BALANCE SHEET

VERMÖGEN Assets	Erläuterung Nr. Notes	31.12.2013 TEUR	31.12.2012 *) TEUR	01.01.2012 *) TEUR
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets				
Sachanlagen Property, plant and equipment	(1)	8.982	9.925	11.108
Immaterielle Vermögenswerte Intangible assets	(2)	44.755	38.848	40.053
Finanzielle Vermögenswerte Financial assets	(3)	2.751	3.819	4.437
Latente Steuern Deferred taxes	(23)	11.125	9.871	9.166
		67.613	62.463	64.764
Kurzfristige Vermögenswerte Current assets				
Vorräte Inventories	(4)	22.655	23.397	20.608
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts receivable	(5)	71.646	81.935	85.047
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	(6)	15.205	15.402	25.872
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	(7)	42.948	29.929	29.903
		152.454	150.663	161.430
SUMME VERMÖGEN Total assets		220.067	213.126	226.194

EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities	Erläuterung Nr. Notes	31.12.2013 TEUR	31.12.2012 *) TEUR	01.01.2012 *) TEUR
Konzerneigenkapital Equity				
Gezeichnetes Kapital Subscribed capital	(8)	39.337	39.337	24.127
Geleistete Einlagen zur Durchführung einer Kapitalerhöhung Contributions made to carry out a capital increase	(8)	0	0	3.114
Kapitalrücklage Capital reserves	(8)	2.638	5.455	12.387
Eigene Anteile Treasury shares		0	0	0
Angesammelte Ergebnisse Accumulated results	(8)	27.681	16.167	8.891
Sonstige Eigenkapitalbestandteile Other reserves	(8)	-504	-7	-385
Auf die Anteilhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital Equity attributable to owners of interests in parent company		69.152	60.952	48.134
Anteile ohne beherrschenden Einfluss Non-controlling interests	(8)	2.061	2.196	5.590
		71.213	63.148	53.724
Langfristige Schulden Non-current liabilities				
Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten Long-term financial liabilities	(10)	23.920	6.979	19.288
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten Other non-current liabilities	(14)	6.698	4.547	3.974
Latente Steuern Deferred taxes	(23)	1.373	1.198	1.350
Rückstellungen Provisions	(9)	2.900	2.995	5.356
		34.891	15.719	29.968
Kurzfristige Schulden Current liabilities				
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten Short-term financial liabilities	(11)	28.362	37.823	34.181
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	(12)	46.586	53.689	60.574
Rückstellungen Provisions	(9)	3.928	4.213	5.405
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	(13)	35.087	38.534	42.342
		113.963	134.259	142.502
Summe Eigenkapital und Schulden Total equity and liabilities		220.067	213.126	226.194

*) Angepasst nach IAS 8 aufgrund der Fehlerfeststellung durch die Deutsche Prüfstelle für Rechnungslegung (DPR) - sowie einer Ausweisänderung - siehe Abschnitt A.
*) Adjusted in accordance with IAS 8 due to the errors recognized by Germany's Financial Reporting Enforcement Panel (FREP) and due to a reclassification - see section A.

Erläuterung Nr.	Auf die Anteilhaber der Muttergesellschaft entfallenes Eigenkapital <i>Equity attributable to owners of interest in parent company</i>			
	Gezeichnetes Kapital <i>Subscribed capital</i>	Geleistete Einlagen zur Durch- führung einer Kapitalerhöhung <i>Contributions made to carry out capital increase</i>	Kapitalrücklagen <i>Capital reserves</i>	Angesammelte Ergebnisse <i>Accumulated results</i>
Notes	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
Entwicklung des Eigenkapitals <i>Development of equity</i>				
Stand 1.1.2012 as of 1.1.2012	24.127	3.114	12.387	10.056
Berichtigung von Fehlern*) <i>Alteration of financial reporting methods</i> ^{*)}	0	0	0	-1.165
Stand 1.1.2012 (angepasst) as of 1.1.2012 (adjusted)	24.127	3.114	12.387	8.891
Konzerngesamtperiodenerfolg nach Steuern <i>Total consolidated results after taxes</i>				
Konzernergebnis*) <i>Consolidated income</i> ^{*)}	0	0	0	7.276
Sonstiges Ergebnis <i>Other comprehensive income</i>	0	0	0	0
	0	0	0	7.276
Übrige Veränderungen Other changes				
Erwerb von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss <i>Acquisition of non-controlling interests</i>	0	0	-313	0
Verkauf von Anteilen von Tochtergesellschaften <i>Sale of interests in subsidiaries</i>	0	0	-1.058	0
Sonstige Anpassungen <i>Other adjustments</i>	0	0	0	0
	0	0	-1.371	0
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with owners of interests				
Dividenden <i>Dividends</i>	0	0	0	0
Umgliederung (Eintragung Kapitalerhöhung) <i>Reclassification (registry of capital increase)</i>	3.114	-3.114	0	0
Kapitalerhöhung im Rahmen der Fusion*) <i>Capital increase as part of merger</i> ^{*)}	(8) 12.096	0	-5.235	0
Transaktionskosten <i>Transaction costs</i>	(8) 0	0	-326	0
	15.210	-3.114	-5.561	0
Stand 31.12.2012 as of 31.12.2012	39.337	0	5.455	16.167
Stand 1.1.2013 as of 1.1.2013	39.337	0	5.455	16.167
Konzerngesamtperiodenerfolg nach Steuern <i>Total consolidated results after taxes</i>				
Konzernergebnis <i>Consolidated income</i>	0	0	0	11.738
Sonstiges Ergebnis <i>Other comprehensive income</i>	0	0	0	0
	0	0	0	11.738
Übrige Veränderungen Other changes				
Erwerb von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss <i>Acquisition of non-controlling interests</i>	0	0	-1.384	0
Erwerb eigener Aktien <i>Acquisition of treasury shares</i>	0	0	-2.827	0
Verpflichtung zur Übertragung eigener Anteile <i>Obligation to transfer own shares</i>	0	0	1.414	0
Erwerb von Tochterunternehmen <i>Acquisition of subsidiaries</i>	0	0	0	0
Sonstiges <i>Other</i>	0	0	53	-224
	0	0	-2.744	-224
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with owners of interests				
Dividenden <i>Dividends</i>	0	0	0	0
Transaktionskosten <i>Transaction costs</i>	(8) 0	0	-73	0
	0	0	-73	0
Stand 31.12.2013 as of 31.12.2013	39.337	0	2.638	27.681

*) Angepasst nach IAS 8 aufgrund der Fehlerfeststellung durch die Deutsche Prüfstelle für Rechnungslegung (DPR) - siehe Abschnitt A.

*) Adjusted in accordance with IAS 8 due to the errors recognized by Germany's Financial Reporting Enforcement Panel (FREP) - see section A.

Capital					Anteile ohne beherrschenden Einfluss	Eigenkapital
Sonstige Eigenkapital- bestandteile	Cashflow Hedges	Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste gem. IAS 19	Ausgleichsposten aus Währungsum- rechnung	Gesamt		
<i>Other reserves</i> TEUR	<i>Cash flow hedges</i> TEUR	<i>Actuarial gains/losses according to IAS 19</i> TEUR	<i>Offsetting items from currency translation</i> TEUR	<i>Total</i> TEUR	<i>Non-controlling interests</i> TEUR	<i>Equity</i> TEUR
-484	0	-170	-314	49.200	5.374	54.574
99	0	0	99	-1.066	216	-850
-385	0	-170	-215	48.134	5.590	53.724
0	0	0	0	7.276	2.150	9.426
-313	-110	-324	121	-313	590	277
-313	-110	-324	121	6.963	2.740	9.703
0	0	0	0	-313	-9	-322
0	0	0	0	-1.058	1.703	645
0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	-1.371	1.694	323
0	0	0	0	0	-276	-276
0	0	0	0	0	0	0
691	0	0	691	7.552	-7.552	0
0	0	0	0	-326	0	-326
691	0	0	691	7.226	-7.828	-602
-7	-110	-494	597	60.952	2.196	63.148
-7	-110	-494	597	60.952	2.196	63.148
0	0	0	0	11.738	210	11.948
-497	110	225	-832	-497	5	-492
-497	110	225	-832	11.241	215	11.456
0	0	0	0	-1.384	-146	-1.530
0	0	0	0	-2.827	0	-2.827
0	0	0	0	1.414	0	1.414
0	0	0	0	0	112	112
0	0	0	0	-171	0	-171
0	0	0	0	-2.968	-34	-3.002
0	0	0	0	0	-316	-316
0	0	0	0	-73	0	-73
0	0	0	0	-73	-316	-389
-504	0	-269	-235	69.152	2.061	71.213

KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG | CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG <i>Consolidated cash flow statement</i>	Erläuterung Nr. Notes	2013 TEUR	2012 *) TEUR
<i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Cash flows from operating activities</i>			
Ergebnis vor Ertragssteuern <i>Earnings before taxes</i>		12.077	9.761
Abschreibungen <i>Depreciation</i>		5.781	5.406
Zinsaufwendungen <i>Interest expenditures</i>		2.716	1.974
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen <i>Interest and other income from the disposal of financial assets</i>		-502	-587
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen <i>Increase/decrease of provisions</i>		-4.050	-3.481
Gewinn/Verluste aus dem Abgang von Tochtergesellschaften <i>Gains/losses from the disposal of subsidiaries</i>		-280	0
Gewinn/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Gains/losses from the disposal of long-term non-financial assets</i>		-53	708
Veränderung von Vorräten <i>Changes in inventories</i>		1.539	-2.789
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Changes in trade accounts receivable</i>		12.124	3.830
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten <i>Changes in other receivables and assets</i>		800	6.478
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Changes in trade accounts payable</i>		-6.755	-7.091
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten <i>Changes in other liabilities</i>		-8.604	-2.532
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen <i>Other non-cash income and expenditures</i>		-2.905	992
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel <i>Cash and cash equivalents from operations</i>		11.888	12.669
Erhaltene/Gezahlte Ertragssteuern <i>Income taxes received/paid</i>		-793	-412
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit <i>Net cash flows from operating activities</i>		11.095	12.257
<i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit Cash flows from investing activities</i>			
Erwerb von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Purchase of non-financial assets</i>		-5.779	-3.151
Erwerb von Finanzinstrumenten <i>Purchase of financial instruments</i>		-200	0
Veräußerung von Finanzinstrumenten <i>Proceeds from sale of financial instruments</i>		0	618
Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Proceeds from sale of non-financial assets</i>		407	0
Erlöse aus dem Verkauf von Finanzinstrumenten <i>Proceeds from sale of financial instruments</i>		543	0
Ein-/Auszahlungen für den Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Payments to acquire subsidiaries less cash assumed and plus current account liabilities assumed</i>		4.582	-171
Einzahlungen für den Verkauf von Tochterunternehmen abzüglich abgegangener Zahlungsmittel und zuzüglich abgegangener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Proceeds from sale of subsidiaries less cash disposed and plus current account liabilities disposed</i>	(B)	-72	0
Zinseinnahmen <i>Interest income</i>		500	464
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit <i>Net cash flows from investing activities</i>		-19	-2.240
<i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit Cash flows from financial activities</i>			
Aufnahme/Rückzahlung Finanzverbindlichkeiten <i>Increase/decrease in financial liabilities</i>		1.899	-13.202
Gezahlte Zinsen <i>Interests paid</i>		-1.739	-1.640
Dividenden Minderheiten <i>Dividends to minority interests</i>		-316	-276
Erwerb eigene Aktien <i>Acquisition of treasury shares</i>		-1.328	0
Kapitalerhöhung <i>Capital increase</i>		-73	1.685
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit <i>Net cash flows from financial activities</i>		-1.557	-13.433
Wechselkursveränderungen und übrige <i>Changes in exchange rates and other</i>		-468	474
Veränderung des Finanzmittelbestandes <i>Change in financial funds</i>		9.051	-2.942
Finanzmittelbestand zu Beginn des Geschäftsjahres <i>Financial funds as of the beginning of the financial year</i>	(24)	7.082	10.024
Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres <i>Financial funds as of the end of the financial year</i>	(24)	16.133	7.082
Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Current account liabilities</i>	(24)	26.270	19.505
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung <i>Restricted-disposition credit balances at banks</i>	(24)	545	3.342
Liquide Mittel gesamt <i>Total liquid funds</i>	(24)	42.948	29.929

*) Angepasst nach IAS 8 aufgrund der geänderten Zuordnung der gezahlten Zinsen - siehe Abschnitt A.
 *) Adjusted in accordance with IAS 8 due to the change in the allocation of interests paid - see section A.

APPLIANCES

S&T macht's möglich!

Touchtoy-Terminals von S&T sorgen u. a. in Handelsbetrieben, Krankenanstalten und Hotels für altersgerechte und kurzweilige Unterhaltung der kleinen Gäste.

S&T makes it possible!

S&T's Touchtoy terminals keep kids appropriately entertained and informed in stores, hospitals and hotels.



ANLAGENSPIEGEL 2013 | FIXED ASSETS 2013



EUR	ANSCHAFFUNGSKOSTEN COST					
	A/H Kosten Beginn	Währungsver- änderung	Zugänge aus Unternehmens- erwerb	Umgliederung	Zugang	Abgänge
	<i>Cost begin</i>	<i>Currency changes</i>	<i>Additions from acquisitions</i>	<i>Reclassification</i>	<i>Additions</i>	<i>Disposals</i>
I. IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE INTANGIBLE ASSETS						
Software und Lizenzrechte <i>Software and licenses</i>	4.288.313	-119.474	38.570	0	1.199.092	-1.023.841
Aktiviert Kundenbeziehungen <i>Capitalized customer relations</i>	4.223.234	10.279	144.323	0	4.356.480	0
Marken <i>Brands</i>	6.650.324	-6.081	464.937	0	0	0
Technologien <i>Technologies</i>	2.332.778	-8.795	1.046.682	0	70.140	0
Firmenwert <i>Goodwill</i> ^{*)}	27.322.094	-7.871	2.095.029	0	0	0
Summe immat. Vermögenswerte Total intangible assets	44.816.743	-131.942	3.789.541	0	5.625.712	-1.023.841
	A/H Kosten Beginn	Währungsver- änderung	Zugänge aus Unternehmens- erwerb	Umgliederung	Zugang	Abgänge
	<i>Cost begin</i>	<i>Currency changes</i>	<i>Additions from acquisitions</i>	<i>Reclassification</i>	<i>Additions</i>	<i>Disposals</i>
II. SACHANLAGEN PROPERTY, PLANT AND EQUIPMENT						
Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten, einschließlich der Bauten auf fremdem Grund <i>Leasehold improvements and buildings on land owned by others</i>						
Grund und Gebäude <i>Land and buildings</i>	5.939.109	71.743	46.383	0	277.819	0
<i>Technische Anlagen und Maschinen Technical equipment & machinery</i>						
Maschinen und masch. Anlagen <i>Machinery</i>	715.902	-3.998	13.031	0	30.014	-61.876
<i>Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung Other operating equipment, office & operating equipment</i>						
Betriebsausstattung <i>Operating fittings</i>	5.171.680	753.445	124.714	0	1.162.003	-354.253
<i>Finanzierungsleasing Finance leases</i>						
Grund und Gebäude <i>Land and buildings</i>	1.786.814	0	0	0	0	0
Betriebsausstattung und Fuhrpark <i>Operating equipment and vehicles</i>	1.114.537	199.131	39.516	0	98.899	-97.862
Summe Finanzierungsleasing <i>Total Finance leases</i>	2.901.351	199.131	39.516	0	98.899	-97.862
Summe Sachanlagen Total property, plant and equipment	14.728.042	1.020.321	223.644	0	1.568.735	-513.991
Summe Anlagevermögen Total fixed assets	59.544.785	888.379	4.013.185	0	7.194.447	-1.537.832

*) Nach Fehlerfeststellung durch die Deutsche Prüfstelle für Rechnungslegung
 *) After determination of errors by FREP (Financial Reporting Enforcement Panel)

KUMULIERTE ABSCHREIBUNGEN | CUMULATIVE DEPRECIATION

A/H Kosten Ende	Stand 1.1.	Währungsveränderung	Zugänge kum. Abschr. aus Unternehmenserwerb	Umgliederung	Zugang	Abgang	Abschr. kum.	Buchwert Ende	Buchwert Beginn
<i>Cost end</i>	<i>Balance at 1.1</i>	<i>Currency changes</i>	<i>Additions from acquisitions</i>	<i>Reclassification</i>	<i>Additions</i>	<i>Disposals</i>	<i>Cumulative depreciation</i>	<i>Book value end</i>	<i>Book value begin</i>
4.382.660	2.002.106	-99.345	0	0	843.576	-1.021.607	1.724.730	2.657.930	2.286.207
8.734.316	1.721.045	5.628	0	0	1.499.471	0	3.226.144	5.508.172	2.502.189
7.109.180	1.344.450	-235	0	0	578.898	0	1.923.113	5.186.067	5.305.874
3.440.805	901.623	-343	0	0	546.124	0	1.447.404	1.993.401	1.431.155
29.409.252	0	0	0	0	0	0	0	29.409.252	27.322.094
53.076.213	5.969.224	-94.295	0	0	3.468.069	-1.021.607	8.321.391	44.754.822	38.847.519
A/H Kosten Ende	Stand 1.1.	Währungsveränderung	Zugänge kum. Abschr. aus Unternehmenserwerb	Umgliederung	Zugang	Abgang	Abschr. kum.	Buchwert Ende	Buchwert Beginn
<i>Cost end</i>	<i>Balance at 1.1</i>	<i>Currency changes</i>	<i>Additions from acquisitions</i>	<i>Reclassification</i>	<i>Additions</i>	<i>Disposals</i>	<i>Cumulative depreciation</i>	<i>Book value end</i>	<i>Book value begin</i>
6.335.054	1.828.454	139.861	0	0	389.415	0	2.357.730	3.977.324	4.110.655
693.073	436.950	-3.677	0	0	115.860	-32.022	517.111	175.962	278.952
6.857.589	1.974.223	735.598	0	0	1.503.159	-129.815	4.083.165	2.774.424	3.197.457
1.786.814	119.120	0	0	0	59.560	0	178.680	1.608.134	1.667.694
1.354.221	444.204	218.641	0	0	244.752	0	907.597	446.624	670.333
3.141.035	563.324	218.641	0	0	304.312	0	1.086.277	2.054.758	2.338.027
17.026.751	4.802.951	1.090.423	0	0	2.312.746	-161.837	8.044.283	8.982.468	9.925.091
70.102.964	10.772.175	996.128	0	0	5.780.815	-1.183.444	16.365.674	53.737.290	48.772.610

ANLAGENSPIEGEL 2012 | FIXED ASSETS 2012

EUR	ANSCHAFFUNGSKOSTEN COST					
	A/H Kosten Beginn	Währungsver- änderung	Zugänge aus Unternehmens- erwerb	Umgliederung	Zugang	Abgänge
	<i>Cost begin</i>	<i>Currency changes</i>	<i>Additions from acquisitions</i>	<i>Reclassification</i>	<i>Additions</i>	<i>Disposals</i>
I. IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE INTANGIBLE ASSETS						
Software und Lizenzrechte <i>Software and licenses</i>	3.690.315	251.819	17.519	0	831.036	-502.376
Aktivierete Kundenbeziehungen <i>Capitalized customer relations</i>	4.213.210	24	0	0	10.000	0
Marken <i>Brands</i>	6.419.636	0	0	0	236.330	-5.642
Technologien <i>Technologies</i>	2.272.778	0	0	0	60.000	0
Firmenwert <i>Goodwill^{*)}</i>	27.022.094	0	0	0	300.000	0
Summe immat. Vermögenswerte Total intangible assets	43.618.033	251.843	17.519	0	1.437.366	-508.018
II. SACHANLAGEN PROPERTY, PLANT AND EQUIPMENT						
Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten, einschließlich der Bauten auf fremden Grund <i>Leasehold improvements and buildings on land owned by others</i>						
Grund und Gebäude <i>Land and buildings</i>	5.850.000	233.938	55.203	0	1.144.925	-1.344.957
<i>Technische Anlagen und Maschinen Technical equipment & machinery</i>						
Maschinen und masch. Anlagen <i>Machinery</i>	679.873	0	0	0	45.207	-9.178
<i>Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung Other operating equipment, office & operating equipment</i>						
Betriebsausstattung <i>Operating fittings</i>	4.705.909	77.340	19.689	0	743.587	-374.844
<i>Finanzierungsleasing Finance leases</i>						
Grund und Gebäude <i>Land and buildings</i>	1.786.814	0	0	0	0	0
Betriebsausstattung und Fuhrpark <i>Operating equipment and vehicles</i>	1.506.024	223.157	0	0	80.340	-694.984
Summe Finanzierungsleasing <i>Total Finance leases</i>	3.292.838	223.157	0	0	80.340	-694.984
Summe Sachanlagen Total property, plant and equipment	14.528.620	534.435	74.892	0	2.014.059	-2.423.964
Summe Anlagevermögen Total fixed assets	58.146.653	786.278	92.411	0	3.451.425	-2.931.982

^{*)} Nach Fehlerfeststellung durch die Deutsche Prüfstelle für Rechnungslegung
^{*)} After determination of errors by FREP (Financial Reporting Enforcement Panel)

KUMULIERTE ABSCHREIBUNGEN | CUMULATIVE DEPRECIATION

A/H Kosten Ende	Stand 1.1.	Währungsveränderung	Umgliederung	Zugang	Abgang	Abschr. kum.	Buchwert Ende	Buchwert Beginn
<i>Cost end</i>	<i>Balance at 1.1</i>	<i>Currency changes</i>	<i>Reclassification</i>	<i>Additions</i>	<i>Disposals</i>	<i>Cumulative depreciation</i>	<i>Book value end</i>	<i>Book value begin</i>
4.288.313	1.152.354	187.594	5.000	1.130.665	-473.507	2.002.106	2.286.207	2.537.961
4.223.234	1.085.744	0	-5.000	640.301	0	1.721.045	2.502.189	3.127.466
6.650.324	804.113	0	0	542.125	-1.789	1.344.450	5.305.874	5.615.523
2.332.778	523.164	0	0	378.459	0	901.623	1.431.155	1.749.614
27.322.094	0	0	0	0	0	0	27.322.094	27.022.094
44.816.743	3.565.375	187.594	0	2.691.550	-475.296	5.969.224	38.847.519	40.052.658

A/H Kosten Ende	Stand 1.1.	Währungsveränderung	Umgliederung	Zugang	Abgang	Abschr. kum.	Buchwert Ende	Buchwert Beginn
<i>Cost end</i>	<i>Balance at 1.1</i>	<i>Currency changes</i>	<i>Reclassification</i>	<i>Additions</i>	<i>Disposals</i>	<i>Cumulative depreciation</i>	<i>Book value end</i>	<i>Book value begin</i>
5.939.109	1.572.293	204.916	-1.577	1.306.890	-1.254.068	1.828.454	4.110.655	4.277.707
715.902	264.494	0	0	181.635	-9.178	436.950	278.952	415.379
5.171.680	1.432.602	29.225	1.577	689.139	-178.320	1.974.223	3.197.457	3.273.307
1.786.814	59.560	0	0	59.560	0	119.120	1.667.694	1.727.254
1.114.537	91.534	141.460	0	477.488	-266.278	444.204	670.333	1.414.490
2.901.351	151.094	141.460	0	537.048	-266.278	563.324	2.338.027	3.141.744
14.728.042	3.420.483	375.601	0	2.714.712	-1.707.844	4.802.951	9.925.091	11.108.137
59.544.785	6.985.858	563.195	0	5.406.262	-2.183.140	10.772.175	48.772.610	51.160.795

A. Allgemeine Angaben

Informationen zum Unternehmen

Die S&T AG ist eine Aktiengesellschaft nach österreichischem Recht und hat ihren Sitz in 4021 Linz, Industriezeile 35, Österreich. Sie ist beim Firmenbuchgericht in Linz, FN 190.272 m eingetragen.

Gegründet wurde die Gesellschaft 1990 in Linz, Oberösterreich. Die S&T AG ist mit Tochtergesellschaften in zentral- und osteuropäischen Ländern tätig und zählt zu den drei größten IT-Systemhäusern in Osteuropa. Die S&T AG kann insbesondere auf ein breit aufgestelltes Produkt- bzw. Eigentechologieportfolio verweisen und dieses Spektrum flächendeckend in Zentral- und Osteuropa anbieten.

Die Aktien der Gesellschaft notieren im Prime Standard der Frankfurter Wertpapierbörse (FWB) in Frankfurt am Main, Deutschland.

Rechnungslegung

Die S&T AG hat ihren Konzernabschluss für das Jahr 2013 nach internationalen Rechnungslegungsvorschriften, den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der Europäischen Union anzuwenden sind, erstellt. Alle ab 1. Jänner 2013 verpflichtend anzuwendenden Verlautbarungen des International Accounting Standards Board (IASB) sowie des IFRS Interpretation Committee (IFRS IC) wurden berücksichtigt. Bedeutsame Auswirkungen neuer oder geänderter Standards und Interpretationen werden unter „Anwendung von neuen und geänderten Standards“ beschrieben. Darüber hinaus sind die zusätzlichen Anforderungen des § 245a Abs 1 UGB erfüllt worden.

Die Erstellung des Konzernabschlusses erfolgt grundsätzlich unter Anwendung des Anschaffungskostenprinzips. Hiervon ausgenommen sind derivative Finanzinstrumente, die zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden, sowie zur Veräußerung verfügbare Finanzinstrumente, die zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden, sofern dieser verlässlich bestimmbar ist.

Der Konzernabschluss wurde in Euro aufgestellt. Soweit nicht anders vermerkt, werden alle Beträge in Tausend Euro (TEUR) angegeben. Bei Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Der Konzernabschluss wird auf den Stichtag des Mutterunternehmens aufgestellt. Das Geschäftsjahr entspricht dem Kalenderjahr. Die Jahresabschlüsse der einzelnen in den Konzernabschluss 2013 einbezogenen Gesellschaften wurden zum Stichtag des Konzernabschlusses aufgestellt.

Die Erstellung des Konzernabschlusses unter Beachtung der IFRS erfordert bei einigen Positionen, dass Annahmen getroffen werden, die sich auf den

A. General information

Information on the company

S&T AG is a joint stock company constituted according to the legal codes of Austria. Its headquarters are located in Industriezeile 35, A-4021 Linz, Austria. It was entered into the Court of Corporate Registry in Linz under the corporate number of FN 190.272 m.

The company was founded in Linz, Upper Austria in 1990. S&T AG and its subsidiaries are active in countries in Central and Eastern Europe. The company is one of the three largest providers of IT systems in Eastern Europe. S&T AG's portfolio contains a wide range of products and services, many of them incorporating proprietary-developed technologies. It offers this range throughout Central and Eastern Europe.

The shares of the company are listed on the Xetra Segment of the Prime Standard regulated market of the Frankfurt Stock Exchange, which is located in Frankfurt am Main, Germany.

Financial reporting

S&T AG compiled its financial statements for 2013 in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS), as they are to be applied in the European Union. All statements issued by the International Accounting Standards Board (IASB) and of the IFRS Interpretation Committee (IFRS IC) and required to be applied as of January 1, 2013 were taken into account. Significant effects of new or altered standards are described in the section on the "Application of new and altered standards". Also fulfilled are the supplemental requirements of §245a paragraph 1 of UGB (Austria's Commercial Code).

The compilation of the consolidated financial statement employs, as a basic rule, the principle of historical cost. Excepted from this are derivative financial instruments. They are measured at fair value, as are held for sale financial assets. These are measured at fair value in cases in which this can be reliably determined.

The consolidated financial statements are presented in euros. Unless otherwise noted, all amounts are reported in thousands of euros (TEUR). The adding up of rounded-off amounts and of percentages using automated calculation tools can yield rounding off-caused differences of calculations.

The consolidated financial statements were compiled as of the balance sheet date of the parent company. The financial year corresponds to the calendar year. The annual financial statements of the companies consolidated in the consolidated financial accounts for 2013 were compiled as of the balance sheet date of the consolidated financial accounts.

The compilation of the consolidated financial statements according to the IFRS requires the making of assumptions in certain items. These affect

Ansatz in der Bilanz, beziehungsweise in der Gewinn- und Verlustrechnung des Konzerns, sowie auf die Angabe von Eventualvermögen und -verbindlichkeiten auswirken.

Der Konzernabschluss der S&T AG wurde am 17. März 2014 durch den Vorstand zur Veröffentlichung freigegeben.

Anwendung neuer Rechnungslegungsstandards

Folgende neue bzw. geänderte Standards und Interpretationen, die im Jahr 2013 Anwendung finden, haben eine wesentliche Auswirkung auf den Konzern:

Änderung an IAS 1 „Darstellung des Abschlusses“. Die Änderung befasst sich mit der Darstellung des sonstigen Ergebnisses in der Gesamtperiodenerfolgsrechnung. Die wesentliche Änderung besteht darin, dass Unternehmen künftig das sonstige Ergebnis nach Bestandteilen trennen müssen, in diejenigen, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung und solche Bestandteile, die bei Vorliegen bestimmter Bedingungen in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden. Die Änderungen befassten sich nicht mit dem Inhalt des sonstigen Ergebnisses. Diese Änderung betrifft nur die Darstellung im Abschluss und hat daher keine Auswirkung auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage im Konzern. Die Gesamtperiodenerfolgsrechnung wurde entsprechend angepasst.

Änderung an IAS 36 „Wertminderung von Vermögenswerten“: Angaben zum erzielbaren Betrag von nicht-finanziellen Vermögenswerten. Diese Änderung hat die Verpflichtung aufgehoben, bestimmte Angaben zum erzielbaren Betrag von zahlungsmittelgenerierenden Einheiten zu machen, und damit unbeabsichtigte Folgen von IFRS 13 beseitigt. Die entsprechenden Angaben sind nun nur gefordert, wenn unterjährig Wertminderungen oder Wertaufholungen für den betreffenden Vermögenswert oder die zahlungsmittelgenerierende Einheit erfasst wurden. Die Änderung ist verpflichtend ab Geschäftsjahren anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2014 beginnen. Die S&T AG wendet diese Änderung jedoch bereits freiwillig vorzeitig an.

IFRS 13, „Bewertung zum beizulegenden Zeitwert“, hat die Verbesserung der Bewertungskontinuität und die Verminderung der Komplexität als Ziel gesetzt. Es wird geregelt, wie der beizulegende Zeitwert definiert ist, wie die Bewertung bestimmt wird und welche Angaben zu machen sind. Die Vorschriften haben keine Auswirkungen auf den Anwendungsbereich der Bewertung zum beizulegenden Zeitwert, sondern erläutern in den Fällen, in denen eine Bilanzierung zum beizulegenden Zeitwert bereits von anderen Standards verlangt oder erlaubt wird, die Anforderungen an dessen Ermittlung. Diese Änderung hat keine Auswirkung auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage im Konzern. Aus der erstmaligen Anwendung des IFRS 13 ergeben sich zusätzliche Anhangangaben.

the recognition of assets in the balance sheet, and in the Group's income statement. Also affected are the disclosures on contingent assets and liabilities.

The consolidated financial statements of S&T AG were authorized for publication by the Managing Board on March 17, 2013.

Application of new financial reporting standards

The following new and altered standards and interpretations that are being applied in 2013 are having significant effects upon the Group:

Alteration of IAS 1 “Presentation of financial statements”. The alteration involves the depiction of other income in the consolidated income statement for the entire period. The key change is that companies will have to break down the other income into its components – into those that do not have to be reclassified in the income statement, and into those that, should certain conditions exist, have to be reclassified in this statement. The alteration does not affect the contents of the other income. Rather, it pertains only to their depiction in the financial statements. It thus has no impact upon the Group's assets, finances and earnings. The consolidated income statement for the entire period has been correspondingly adjusted.

Alteration of IAS 36 “Value impairment of assets”: disclosures on the recoverable amounts of non-financial assets. The alteration has rescinded the requirement to make certain disclosures on the amounts recoverable from cash generating units. These changes alleviate the unintended consequences of IFRS 13. The corresponding disclosures are required only in cases in which value impairments or reversals are recognized during the year for the respective asset or for the cash generating unit. Companies are required to make this change as of the financial years starting upon or after January 1, 2014. S&T AG is making this change on an ahead-of-schedule and voluntary basis.

IFRS 13 “Fair value measurement” has set itself the objectives of improving the continuity of measurement and of reducing complexity. It determines the definition of fair value and establishes which information is to be disclosed. The rules have no effect upon the scope of application of fair value measurements. They elucidate, rather, in cases in which financial reporting at fair value has already been demanded or permitted by other standards, the requirements placed on its calculation. This alteration has no impact upon the Group's assets, finances or earnings. The initial application of IFRS 13 resulted in the making of further disclosures in the notes.

Neue und geänderte Standards, die im Jahr 2013 Anwendung finden:

New and altered standards being applied in 2013:

	Veröffentlichung durch IASB/IFRS IC <i>Publication by IASB/IFRS IC</i>	Zeitlicher Anwendungsbereich <i>Initial time of application</i>	Anwendung <i>Application</i>
IAS 12 – Rückgewinnung der zugrundeliegenden Vermögenswerte <i>IAS 12 – Recovery of Underlying Assets</i>	Dezember 2010 <i>December 2010</i>	01.01.2013	Ja <i>Yes</i>
IFRS 1 – Darlehen der öffentlichen Hand <i>IFRS 1 – Government Loans</i>	März 2011 <i>March 2011</i>	01.01.2013	Ja <i>Yes</i>
IFRS 7 – Angaben: Saldierung von finanziellen Vermögenswerten <i>IFRS 7 – Disclosures: offsetting of financial assets and liabilities</i>	Dezember 2011 <i>December 2011</i>	01.01.2013	Ja <i>Yes</i>
IFRIC 20 – Kosten der Abraumbeseitigung während des Abbaubetriebes im Tagbau <i>IFRIC 20 – Stripping Costs in the Production Phase of a Surface Mine</i>	Dezember 2011 <i>December 2011</i>	01.01.2013	Ja <i>Yes</i>
Verbesserungen zu den IFRS (2009 - 2010) <i>Improvements to IFRS (2009 - 2010)</i>	Mai 2012 <i>May 2012</i>	diverse <i>diverse</i>	Ja <i>Yes</i>

Standards, Interpretationen und Änderungen zu veröffentlichten Standards, die 2013 noch nicht verpflichtend anzuwenden sind und die vom Konzern nicht vorzeitig angewandt wurden:

The following standards, interpretations and alterations in standards that have been published but were not requirements in 2013 were not applied by the Group on an ahead-of-term basis:

Folgende neue Standards sowie Änderungen an Standards und Interpretationen, die für Geschäftsjahre, die nach dem 31. Dezember 2013 beginnen, anzuwenden sind, wurden im vorliegenden Abschluss nicht freiwillig vorzeitig angewandt. Mit Ausnahme der unter der Tabelle erläuterten Neuerungen wird erwartet, dass diese keine wesentliche Auswirkung auf den Konzernabschluss haben werden.

The following new and altered standards and interpretations have to be applied to the financial years starting after December 31, 2013. These financial statements did not voluntarily employ them on an ahead-of-term basis. With the exception of the changes elucidated in the charts, these are not expected to have any significant effects upon the consolidated financial statements.

	Veröffentlichung durch IASB/IFRS IC <i>Publication by IASB/IFRS IC</i>	Zeitlicher Anwendungsbereich <i>Initial time of application</i>	Anwendung <i>Application</i>
EU-Endorsement erfolgt – Anwendung zulässig <i>Already endorsed by EU - Application possible</i>			
IFRS 10 – Konzernabschlüsse <i>IFRS 10 – Consolidated Financial Statements</i>	Mai 2011 <i>May 2011</i>	01.01.2014	Nein <i>No</i>
IFRS 11 – Gemeinsame Vereinbarungen <i>IFRS 11 – Joint Arrangements</i>	Mai 2011 <i>May 2011</i>	01.01.2014	Nein <i>No</i>
IFRS 12 – Angaben zu Anteilen an anderen Unternehmen <i>IFRS 12 – Disclosure of Interests in Other Entities</i>	Mai 2011 <i>May 2011</i>	01.01.2014	Nein <i>No</i>
Änderungen von IFRS 10, IFRS 11 und IFRS 12 – Übergangsbestimmungen <i>Amendments to IFRS 10, IFRS 11 and IFRS 12 - Transition Guidance</i>	Juni 2012 <i>June 2012</i>	01.01.2014	Nein <i>No</i>
Änderungen von IFRS 10, IFRS 11 und IFRS 12 – Investmentgesellschaften <i>Amendments to IFRS 10, IFRS 11 and IFRS 12 - Investment entities</i>	Oktober 2012 <i>October 2012</i>	01.01.2014	Nein <i>No</i>
IAS 27 – Einzelabschlüsse (überarbeitet 2011) <i>IAS 27 – Separate Financial Statements</i>	Mai 2011 <i>May 2011</i>	01.01.2014	Nein <i>No</i>
IAS 28 – Anteile an assoziierten Unternehmen und Gemeinschaftsunternehmen (überarbeitet 2011) <i>IAS 28 – Investments in Associates and Joint Ventures (as amended in 2011)</i>	Mai 2011 <i>May 2011</i>	01.01.2014	Nein <i>No</i>
Änderungen von IAS 32 – Saldierung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Schulden <i>Amendments to IAS 32 – Offsetting Financial Assets and Financial Liabilities</i>	Dezember 2011 <i>December 2011</i>	01.01.2014	Nein <i>No</i>
IAS 39 – Novation von Derivaten und Fortführung von Sicherungsgeschäften <i>IAS 39 – Novation of Derivatives and Continuation of Hedge Accounting</i>	Juni 2013 <i>June 2013</i>	01.01.2014	Nein <i>No</i>

	Veröffentlichung durch IASB/IFRS IC <i>Publication by IASB/IFRS IC</i>	Zeitlicher Anwendungsbereich <i>Initial time of application</i>	Anwendung <i>Application</i>
EU-Endorsement nicht erfolgt – Anwendung offen <i>Not yet endorsed by EU - Application open</i>			
IFRS 9 – Finanzinstrumente: Klassifizierung und Bewertung <i>IFRS 9 – Financial Instruments: Classification and Measurement</i>	2009 und 2010 <i>2009 and 2010</i>	01.01.2015	Nein <i>No</i>
Änderung von IFRS 7 und IFRS 9 – Angaben: zeitlicher Anwendungsbereich der Übergangsbestimmungen <i>Amendments to IFRS 7 and IFRS 9 – Mandatory Effective Date and Transition Disclosures</i>	Dezember 2011 <i>December 2011</i>	01.01.2015	Nein <i>No</i>
IFRS 9 – Finanzinstrumente: Sicherungsbeziehungen <i>IFRS 9 – Financial Instruments: Hedge Accounting</i>	November 2013 <i>November 2013</i>	01.01.2015	Nein <i>No</i>
IAS 19 – Beiträge von Arbeitnehmern <i>IAS 19 – Employee Contributions</i>	November 2013 <i>November 2013</i>	01.07.2014	Nein <i>No</i>
Verbesserungen zu IFRS (2010 - 2012) <i>Improvements to IFRS (2010 - 2012)</i>	Dezember 2013 <i>December 2013</i>	Diverse	Nein <i>No</i>
Verbesserungen zu IFRS (2011 - 2013) <i>Improvements to IFRS (2011 - 2013)</i>	Dezember 2013 <i>December 2013</i>	01.07.2014	Nein <i>No</i>
IFRIC 21 – Abgaben <i>IFRIC 21 – Levies</i>	Mai 2013 <i>May 2013</i>	01.01.2014	Nein <i>No</i>

Im Rahmen des IASB Projektes zur umfassenden Neuregelung der Bilanzierung von Finanzinstrumenten hat der IASB im November 2009 als ersten

The IASB project is designed to comprehensively revamp the financial reporting of financial instruments. In November 2009, the IASB published the

Teil der Neuregelungen den IFRS 9 „Finanzinstrumente“ veröffentlicht, der zunächst nur die Klassifizierung und Bewertung von finanziellen Vermögenswerten regelt. Hiernach sind finanzielle Vermögenswerte abhängig von ihren Charakteristika und unter Berücksichtigung der Geschäftsmodelle für die Verwaltung der finanziellen Vermögenswerte entweder zu fortgeführten Anschaffungskosten oder erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert zu bilanzieren. Eigenkapitalinstrumente sind immer zum beizulegenden Zeitwert zu bilanzieren, Wertschwankungen von Eigenkapitalinstrumenten dürfen aber im sonstigen Ergebnis erfasst werden, soweit diese Option bei ihrem Zugang festgelegt wurde. Im Oktober 2010 veröffentlichte der IASB den zweiten Teil von IFRS 9 mit den neuen Vorschriften für die Klassifizierung und Bewertung von finanziellen Verbindlichkeiten. Die neuen Regelungen ändern insbesondere die Bewertung von finanziellen Verbindlichkeiten, die in Anwendung der sogenannten „Fair-Value-Option“ erfolgswirksam bewertet werden. Im November 2013 gab das IASB Ergänzungen zu IFRS 9 heraus, die neue Regelungen zum Hedge-Accounting enthalten und die entsprechenden Regelungen in IAS 39 ersetzen. Mit diesen Ergänzungen wurde ein neues allgemeines Modell für die Bilanzierung von Sicherungsbeziehungen in den Standard eingefügt, das den Umfang der infrage kommenden Grundgeschäfte und Sicherungsinstrumente erweitert. Allerdings enthalten die Ergänzungen zu IFRS 9 ein Methodenwahlrecht, sämtliche Sicherungsbeziehungen nach den bestehenden Regelungen des IAS 39 oder nach den neuen Vorschriften des IFRS 9 abzubilden. Des Weiteren hat der IASB den bisher in IFRS 9 enthaltenen Zeitpunkt für seine verpflichtende Erstanwendung ab dem 1. Januar 2015 aufgehoben. Ein neuer Erstanwendungszeitpunkt wird erst festgelegt, wenn der Standard vollständig vorliegt.

IFRS 10 „Konzernabschlüsse“ definiert den Begriff Beherrschung neu und umfassender. Dadurch soll eine einheitliche Grundlage zur Abgrenzung des Konsolidierungskreises geschaffen werden. Nach den neuen Regelungen ist Beherrschung gegeben, wenn das Unternehmen die Entscheidungsmacht über die relevanten Tätigkeiten besitzt, aus der Tätigkeit des beherrschten Unternehmens variablen Rückflüssen ausgesetzt ist und diese Rückflüsse über seine Entscheidungsmacht beeinflussen kann. Der Standard enthält zusätzliche Leitfäden, die bei der Bestimmung, ob eine Beherrschung vorliegt, unterstützen. In IAS 27 verbleiben zukünftig lediglich die Bestimmungen zur Bilanzierung von Anteilen an Tochterunternehmen im Einzelabschluss. Der Konzern erwartet aus der Anwendung von IFRS 10 keine Auswirkungen auf die Abgrenzung des Konsolidierungskreises.

IFRS 11 „Gemeinsame Vereinbarungen“ ersetzt IAS 31 und regelt die Bilanzierung von gemeinschaftlichen Tätigkeiten (Joint Operations) sowie von Gemeinschaftsunternehmen (Joint Ventures) im Konzernabschluss. Bei einer gemeinschaftlichen Tätigkeit handelt es sich um eine gemeinschaftliche Vereinbarung, die den Partnerunternehmen dieser gemeinschaftlichen Vereinbarung direkte Rechte an den Vermögenswerten und Schulden überträgt. Ein Partnerunternehmen einer gemeinschaftlichen Tätigkeit erfasst seinen Anteil der Vermögenswerte, Schulden, Erträge und Aufwendungen. Ein Gemeinschaftsunternehmen dagegen räumt den Partnerunternehmen Rechte am Netto-Reinvermögen ein. Gemeinschaftsunternehmen werden hinkünftig nach der Equity-Methode bilanziert, das Wahlrecht zur quotalen Einbeziehung entfällt. Der Konzern erwartet keine wesentlichen Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage.

IFRS 12 „Angaben zu Anteilen an Unternehmen“ führt die überarbeiteten Angabepflichten für Tochterunternehmen, gemeinsame Vereinbarungen und Anteile an assoziierten Unternehmen, welche weiterhin nach IAS 28 bilanziert werden, in einem Standard zusammen. Die erstmalige Anwendung von IFRS 12 wird eine deutliche Ausweitung der Angaben im Konzernabschluss zur Folge haben.

Fehlerfeststellungen der Deutschen Prüfstelle für Rechnungslegung (DPR) hinsichtlich des Konzernabschlusses der (vormaligen) Quanmax AG zum 31.12.2011

Die Deutsche Prüfstelle für Rechnungslegung hat im Zeitraum Juni 2012 bis November 2013 eine Prüfung des Konzernabschlusses der Quanmax AG (die Umfirmierung in S&T AG erfolgte im Dezember 2012) zum 31.12.2011 gemäß § 342b Abs. 2 Satz 3 Nr. 3 HGB (Stichprobenprüfung) durchgeführt.

first part of the revamping. Comprised of “IFRS 9 – Financial instruments”, it governs only the classification and measurement of financial assets. According to it, financial assets are to be recognized – with this depending upon their characteristics and the respective business model used in their administration – either at amortized cost or fair value, with the latter impacting upon income. Equity instruments are always to be recognized at fair value. Fluctuations in the values of equity instruments are entitled to be reported in other results, provided that this option was stipulated at the time of their acquisition. In October, 2010, the IASB published the second part of IFRS 9. It contained the new rules on the classification and measurement of financial liabilities. The major change forthcoming from these rules involves those financial liabilities that employ the “fair value option” when being measured in a way impacting upon income. In November 2013, the IASB issued additions to IFRS 9. Their new rules on hedge accounting replace those in IAS 39. These additions inserted into the standard a new, generally-applicable model for the financial reporting of hedge accounting. This model extends the scope of eligible underlying transactions and hedging instruments covered. These additions to IFRS 9 do also allow the option of choosing the method of recognition of all hedge accountings – between the one employing the extant rules laid down in IAS 39 or the one employing the new rules of IFRS 9. IASB also rescinded the date of obligatory initial application of January 1, 2015 previously forming part of IFRS 9. A new date of initial application will be established only upon the completion of the standard.

IFRS 10 “Business combinations” redefines the term “control”. The new definition is more comprehensive. This is designed to create a consistent basis for the delimitation of the companies consolidated into the group. The new rules see control as existing in cases in which the company has the power of making decisions involving the relevant activities, in which the activities of the controlled company expose it to varying kinds of responses, and in which the former can employ its power of decision making to influence these responses. The standard contains supplemental guidelines. They help determine whether or not control exists. Remaining in IAS 27 will in the future solely be the stipulations on the financial reporting of shares held in subsidiaries in individual financial statements. The Group does not expect the application of IFRS 10 to yield any ramifications on the delimitation of the companies consolidated into the Group.

IFRS 11 “Joint arrangements” replaces IAS 31, and governs the financial reporting of joint operations and joint ventures in consolidated financial statements. A joint operation is comprised of a joint agreement transferring to the companies that are partners in it direct rights to the assets and liabilities. A company that is a partner in a joint operation recognizes its share of assets, liabilities, income and expenditure. A joint venture, by way of contrast, grants the partner companies rights to its net assets. Joint ventures will in the future be reported according to the equity method. The option of proportionate consolidation no longer exists. The Group expects these changes to yield no significant impact upon its assets, finances and earnings.

IFRS 12 “Disclosures of interests in other entities” joins into a single standard the revised obligations to disclose holdings in subsidiaries, joint arrangements and in associates. These are still to be accounted for in accordance with IAS 28. The initial application of IFRS 12 will lead to a substantial expansion of the disclosures contained in the consolidated financial statements.

Determination of errors by FREP (Germany's Financial Reporting Enforcement Panel) in the consolidated financial statements of (the former) Quanmax AG as of 31.12.2011

DPR examined during June 2012 – November 2013 the consolidated financial statements prepared by Quanmax AG (whose rechristening as S&T AG took place in December 2012) as of 31.12.2011. DPR's brief to do such stemmed from § 342b paragraph 2 Sentence 3 Nr. 3 HGB (samples-based

Hinsichtlich folgender Sachverhalte wurde festgestellt, dass der Konzernabschluss zum 31.12.2011 fehlerhaft ist:

1. In der Konzernbilanz ist der Firmenwert um bis zu MEUR 1,5 zu hoch ausgewiesen. Bei der erstmaligen Konsolidierung der S&T System Integration & Technology Distribution AG wurde für ein Operating-Leasingverhältnis in Rumänien eine Schuld i.H.v. ca. MEUR 1,5 angesetzt, obwohl die Gesellschaft die vertraglichen Leasingzahlungen als marktüblich ansieht und dies durch entsprechende Nachweise über Marktmieten belegt. Dies verstößt gegen IFRS 3.B28 und IFRS 3.B29, wonach eine Schuld hinsichtlich eines Operating-Leasingverhältnisses nur anzusetzen ist, soweit die Bedingungen des vertraglichen Leasingverhältnisses nachteilig hinsichtlich der Marktbedingungen sind.
2. In der Konzernbilanz ist der Firmenwert und in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung der Posten Übrige Erträge jeweils um bis zu TEUR 526 zu hoch ausgewiesen. Bei der erstmaligen Konsolidierung der S&T System Integration & Technology Distribution AG wurden für Distributionsrechte und damit in Zusammenhang stehende Kundenbeziehungen und Auftragsbestände keine immateriellen Vermögenswerte identifiziert, obwohl die Distributionsrechte und zugehörigen Vermögenswerte kurz nach dem Erwerbszeitpunkt und innerhalb des Bewertungszeitraums für die Erstkonsolidierung an einen fremden Dritten weiterveräußert wurden. Dies verstößt gegen IFRS 3.10 und IFRS 3.18, wonach die erworbenen identifizierbaren Vermögenswerte anzusetzen und mit dem beizulegenden Zeitwert zu bewerten sind, der auf der Grundlage von Marktbedingungen zu bestimmen ist.
3. In der Konzernbilanz ist der Firmenwert und in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung der Posten Übrige Erträge jeweils um TEUR 530 zu hoch ausgewiesen. Im Zusammenhang mit dem Erwerb einer Tochtergesellschaft wurde bei der erstmaligen Konsolidierung eine Rückstellung aus einer Garantie angesetzt und anschließend ertragswirksam aufgelöst, obwohl die Garantie vor dem Zeitpunkt des Erwerbs der Tochtergesellschaft bereits durch Verzicht erloschen war. Dadurch wurde bei der Erstkonsolidierung eine nicht mehr bestehende Schuld angesetzt und entsprechend der Firmenwert erhöht. Dies verstößt gegen IFRS 3.10, wonach bei der erstmaligen Konsolidierung eines Tochterunternehmens nur Schulden angesetzt werden dürfen, die durch den Erwerb übernommen wurden.
4. Im Konzernabschluss wird das zugerechnete Periodenergebnis der Anteilseigner des Mutterunternehmens um ca. TEUR 300 zu hoch bzw. das der nicht beherrschenden Anteile um ca. TEUR 300 zu niedrig ausgewiesen. Dementsprechend wird auch das auf die Anteilseigner des Mutterunternehmens entfallende Eigenkapital um ca. TEUR 300 zu hoch und das der nicht beherrschenden Anteile um den selben Betrag zu niedrig ausgewiesen. Bei dem zugrunde gelegten Verteilungsschlüssel i.H.v. 52% berücksichtigte die Quanmax AG für den Anteil der Eigentümer des Mutterunternehmens ihre Beteiligungsquote i.H.v. ca. 36% zuzüglich potenzieller Stimmrechte ohne Dividendenberechtigung. Dies verstößt gegen IAS 27.19, wonach die Anteile am Gewinn und Verlust, die bei der Aufstellung des Konzernabschlusses den Anteilseignern zugewiesen werden, ausschließlich auf der Grundlage der bestehenden Beteiligungsquote bestimmt werden.

Der Vorstand der S&T AG hat mit Schreiben vom 03.12.2013 sein Einverständnis zu den oben genannten Feststellungen erklärt und die Gesellschaft ist ihrer Verpflichtung zur Veröffentlichung in der Frankfurter Allgemeinen Zeitung am 23.01.2014 und im elektronischen Bundesanzeiger am 30.01.2014 nachgekommen.

Die oben genannten Fehlerfeststellungen haben zu einer retrospektiven Fehlerkorrektur gemäß IAS 8.42 und damit zur Anpassung der Konzernbilanz zum 31.12.2011 (=01.01.2012) und 31.12.2012, sowie hinsichtlich der Aufteilung des Konzernergebnisses bzw. des Konzerngesamtperiodenerfolges, auf die Anteilsinhaber ohne beherrschenden Einfluss und die Anteilsinhaber des Mutterunternehmens, zur Anpassung der Gewinn- und Verlustrechnung 2012 und der Konzerngesamtperiodenerfolgsrechnung 2012 geführt.

examination). The following cases led to DPR's determination that the consolidated financial statements as of 31.12.2011 were inaccurate:

1. The goodwill reported in the consolidated balance sheets is overvalued by up to EUR 1.5 million. The initial consolidation of S&T System Integration & Technology Distribution AG featured the recognition of a debt amounting to some EUR 1.5 million and arising from an operating leasing arrangement in Romania, although the company views the leasing payment as being customary to markets, and although it has proven such by submitting the corresponding substantiation of rentals charged on markets. This represents a breach of IFRS 3.B28 and IFRS 3.B29, which stipulate that a debt arising from an operating leasing arrangement is to be recognized only in cases in which the conditions of the contractually agreed upon leasing relationship are more disadvantageous than those prevailing on markets.
2. The value of goodwill reported in consolidated balance sheet is overvalued by up to TEUR 526. The "other income" contained in the consolidated income statement is also up to TEUR 526 too large. The initial consolidation of S&T System Integration & Technology Distribution AG did not identify distribution rights and the client relationships and orders on hand associated with them as being intangible assets, although these distribution rights and the assets associated with them were sold to a third party shortly after the time of acquisition and within the term of measurement for initial consolidation. This contravenes IFRS 3.10 and IFRS 3.18, which stipulate that the assets that have been acquired and which are identifiable are to be recognized and measured at the fair value that is to be determined on the basis of market conditions.
3. The consolidated balance sheet overvalues the goodwill by TEUR 530. The same overstatement applies to other income item in the consolidated income statement. The acquisition of a subsidiary was accompanied by the initial consolidation of a provision constituted for a guarantee. This was then retransferred in a way impacting upon earnings, although the guarantee had already lapsed – due to refraining from its use – prior to the time of the acquisition of the subsidiary. This resulted in the recognition during the initial consolidation of a debt that no longer existed. This correspondingly increased the goodwill. This contravenes IFRS 3.10, according to which the initial consolidation of a subsidiary can include the recognition of only those debts that were assumed through the acquisition.
4. The consolidated financial statements overvalued by some TEUR 300 the results for the period attributable to the shareholders in the parent company, and undervalued by the same amount the shares owned by the NCI (non-controlling interests). This correspondingly led to the equity attributable to the shareholders in the parent company's being some TEUR 300 too large, and that to the NCI of being too low by the same amount. The underlying allocation formula of 52% was used by Quanmax AG for the stake held by the shareholders in the parent company, which actually had a participatory share of some 36% plus potential voting rights without dividend entitlement. This constitutes a breach of IAS 27.19, according to which the share of profit and losses assigned to the shareholders upon the compilation of the consolidated financial statements has to be exclusively determined on the basis of the extant participatory rate.

In its letter of December 3, 2013, the Managing Board of S&T AG declared its consent to the determination made above. The company satisfied its obligation to disclose by publishing these findings in the Frankfurter Allgemeine Zeitung of 23.01.2014 and in the electronic Federal Bulletin of 30.01.2014.

The above-mentioned determinations of error have caused the making of a retrospective correction of errors according to IAS 8.42, and to thus an adjustment in the consolidated balance sheets as of 31.12.2011 (=01.01.2012) and 31.12.2012. These corrections were also made in the allocation of the consolidated income and in the consolidated income statement for the entire period according to the NCIs and to the shareholders in the parent company. This, in turn, caused adjustments to be made in the income statement for 2012 and the consolidated statement of income for the entire period.

Auf Grundlage der in den oben genannten Feststellungen angeführten Beträge wurden die Konzernabschlüsse 2011 und 2012 unter Berücksichtigung der in den Originalabschlüssen angesetzten korrespondierenden latenten Steuern und den sich im Einzelnen ergebenden Folgewirkungen, wie folgt angepasst:

The amounts listed in the above-mentioned determinations served as the basis for this adjustment of the consolidated financial statements for 2011 and 2012. This took into account the deferred taxes recognized in the original financial statements and the individual consequences of the adjustment, which led to the following changes:

Lfr. VW Kind of asset	fehlerhafter Sachverhalt Nr. inaccurate item	31.12.2012		31.12.2012		01.01.2012		01.01.2012	
		vorher before	Anpassung adjustment	nachher after	vorher before	Anpassung adjustment	nachher after		
Immat. VW (Goodwill)			39.698			40.903			
Korrektur der Schuld für Operating-Leasingverhältnis <i>Correction of the liability from operating leasing relationship</i>		1		-472				-472	
Korrektur nicht erfasste Distributionsrechte und sonst. VW <i>Correction of non-recognized distribution rights and other assets</i>		2		-166				-166	
Korrektur Rückstellung für Garantie <i>Correction of provision for guarantee</i>		3		-212				-212	
				<u>-850</u>	38.848			<u>-850</u>	40.053
Eigenkapital Equity									
Kapitalrücklage Capital reserves			4.767			12.387			
Folgewirkungen aus der Korrektur der Fehlerfeststellungen der DPR auf den in 2012 erfolgten Erwerb von nicht beherrschenden Anteilen <i>Consequences of correction of errors determined by DPR in the acquisition in 2012 of non-controlling interests</i>				688	5.455		0		12.387
Angesammelte Ergebnisse Accumulated results			17.804			10.056			
Nachträgliche Erfassung der Schulden für Operating-Leasingverhältnis über Konzern GuV <i>Retroactive recognition of the debt from operating leasing arrangement via consolidated income statement</i>		1		-1.180				-1.180	
Nachträgliche Ausbuchung des Distributionsrechtes über Konzern GuV <i>Retroactive derecognition of the distribution rights via consolidated income statement</i>		2		-416				-416	
Korrektur der Auflösung der unzulässigen Rückstellung für Garantie <i>Correction of retransferring of impermissible provision for guarantee</i>		3		-530				-530	
Korrektur des den nicht beherrschenden Anteilseignern für 2011 zu gering zugewiesenen Konzernergebnisses einschließlich der Folgewirkung der Fehlerfeststellung <i>Correction of the too small amount of consolidated income for 2011 allocated to NCI, including the consequences of the determination of errors</i>		4		961				961	
Korrektur des nicht beherrschenden Anteilseignern für 2012 zu gering zugewiesenen Konzernergebnisses <i>Correction of the too small amount of consolidated income for 2012 allocated to NCI</i>		4		-472				0	
				<u>-1.637</u>	16.167			<u>-1.165</u>	8.891
Sonstige EK-Bestandteile Other components of equity			-106			-484			
Korrektur des den nicht beherrschenden Anteilseignern für 2011 zu gering zugewiesenen sonstigen Ergebnisses <i>Correction of too little other income for 2011 assigned to NCIs</i>		4		99		-7		99	-385
Anteile ohne beherrschenden Einfluss Non-controlling interests			2.196			5.374			
Erhöhung der NCI aufgrund Korrektur der Schuld für Operating-Leasingverhältnis <i>Increasing of NCI due to correction of debt from operating leasing arrangement</i>		1		0				708	
Erhöhung der NCI in Erstkonsolidierung aufgrund Korrektur nicht erfasste Distributionsrechte und sonst. VW <i>Increasing of NCI in initial consolidation due to correction of non-recognized distribution rights and other assets</i>		2		0				250	
Erhöhung der NCI in Erstkonsolidierung aufgrund Korrektur Rückstellung für Garantie <i>Increasing of NCI in initial consolidation due to the correction of provisions for a guarantee</i>		3		0				318	
Korrektur um das den nicht beherrschenden Anteilseignern für 2011 zu gering zugewiesene Konzernergebnis einschließlich der Folgewirkungen der Fehlerfeststellung <i>Correction by the too low consolidated income for 2011 allocated to NCI, including the consequences of the determination of errors</i>		4		0				-961	
Korrektur um des den nicht beherrschenden Anteilseignern für 2011 zu gering zugewiesene sonstige Ergebnis <i>Correction by the too low other income for 2011 allocated to NCI</i>		4		0				-99	
				<u>0</u>	2.196			<u>216</u>	5.590

Insgesamt ergab sich aus den Fehlerfeststellungen im Jahr 2013 eine Verminderung des Eigenkapitals in Höhe von TEUR 850.

Viewed as a whole, the determination of errors yielded a lessening in 2013 of equity amounting to TEUR 850.

	2012 vor Berichtigung prior to adjustment	2012 Abweichung divergence	2012 nach Berichtigung subsequent to adjustment
Aufteilung Konzernergebnis* Split of consolidated income*			
Anteil der Anteilshaber ohne beherrschenden Einfluss <i>Share of owners of non-controlling interests</i>	1.678	472	2.150
Anteil der Anteilshaber des Mutterunternehmens <i>Share of owners of interests in the parent company</i>	7.748	-472	7.276
Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) <i>Earnings per share (diluted = undiluted)</i>	0,27	-0,01	0,26
* Die Fehlerkorrektur hatte weder in 2012 noch in 2013 eine Auswirkung auf das Konzernergebnis * There was no change of the consolidated income of 2012 and 2013 due to the corrected error.			

Anpassung von Vergleichszahlen aufgrund von Ausweisänderungen

Adjustment of comparative figures due to changes in reporting

Ab dem Geschäftsjahr 2013 werden bisher als Rückstellungen dargestellte Verbindlichkeiten für ausstehende Rechnungen als Verbindlichkeiten dargestellt. Die Vergleichszahlen der Vorjahre wurden wie folgt korrigiert:

In a change taking effect in financial year 2013, liabilities due to outstanding invoices that were previously depicted as provisions are now reported as liabilities. The comparative figures for the previous years have been corrected as follows:

	31.12.2012 vor Berichtigung prior to adjustment	31.12.2012 Abweichung divergence	31.12.2012 nach Berichtigung subsequent to adjustment	01.01.2012 vor Berichtigung prior to adjustment	01.01.2012 Abweichung divergence	01.01.2012 nach Berichtigung subsequent to adjustment
Kurzfristige Schulden Current liabilities						
Rückstellungen Provisions	17.181	-12.968	4.213	18.364	-12.959	5.405
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	25.566	12.968	38.534	29.383	12.959	42.342

Ausweisänderung in der Konzern-Geldflussrechnung

Changes in the reporting in the consolidated cash flow statement

Zur besseren Vergleichbarkeit mit Unternehmen aus dem gleichen Marktsegment weist die S&T AG ab dem Geschäftsjahr 2013 die gezahlten Zinsen in der Konzern-Geldflussrechnung als Bestandteil des Netto-Geldflusses aus der Finanzierungstätigkeit (bisher als Bestandteil des Netto-Geldflusses aus der operativen Tätigkeit) aus. Die Vergleichszahlen der Vorjahre wurden entsprechend angepasst:

To enhance the comparability between the company and those in the same segment in its market, S&T AG started in financial year 2013 reporting in the consolidated cash flow statement interest paid as a component of the net outflow of funds from financial activities (it had previously been a component of the net outflow of funds from operative activities). The comparative figures from previous years were correspondingly adjusted:

	2012 vor Berichtigung prior to adjustment	2012 Abweichung divergence	2012 nach Berichtigung subsequent to adjustment
Konzern-Geldflussrechnung Consolidated cash flow statement			
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit <i>Net cash flow from operating activities</i>	10.617	1.640	12.257
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit <i>Net cash flow from financial activities</i>	-11.793	-1.640	-13.433

B. Bilanzierungsgrundsätze

B. Accounting principles

Konsolidierungsmethoden

Consolidation methods

Tochterunternehmen werden ab dem Erwerbszeitpunkt, d. h. ab dem Zeitpunkt, an dem der Konzern die Beherrschung erlangt, vollkonsolidiert. Die Konsolidierung endet, sobald die Beherrschung durch das Mutterunternehmen nicht mehr besteht.

Subsidiaries are fully-consolidated as of the time of their acquisition. This is defined to be the point in time in which the Group attains control over them. The consolidation ends as soon as the control is no longer exerted by the corporate parent.

Die Vermögenswerte und Schulden der in den Konzernabschluss einbezogenen in- und ausländischen Unternehmen werden nach den für den S&T AG Konzern einheitlich geltenden Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angesetzt.

The assets and liabilities of the companies, from both Austria and abroad, consolidated in the consolidated financial statements are measured using the set of methods of accounting and valuation in force throughout the S&T AG Group.

Alle konzerninternen Salden, Geschäftsvorfälle, unrealisierte Gewinne und Verluste aus konzerninternen Transaktionen und Dividenden werden in voller Höhe eliminiert. Bei den Konsolidierungsvorgängen werden die ertragsteuerlichen Auswirkungen berücksichtigt und latente Steuern in Ansatz gebracht.

All in-group balances, transactions, unrealized profits and losses arising from in-group transactions, and dividends are completely eliminated. Consolidation procedures take into account effects upon income taxes. Deferred taxes are recognized.

Verluste eines Tochterunternehmens werden den Anteilen ohne beherrschenden Einfluss auch dann zugeordnet, wenn dies zu einem negativen Saldo führt.

Eine Veränderung der Beteiligungshöhe an einem Tochterunternehmen wird als Eigenkapitaltransaktion bilanziert, soweit kein Verlust der Beherrschung damit verbunden ist.

Unternehmenszusammenschlüsse werden unter Anwendung der Erwerbsmethode bilanziert. Die Anschaffungskosten eines Unternehmenserwerbs bemessen sich als Summe der übertragenen Gegenleistung, bewertet mit dem beizulegenden Zeitwert zum Erwerbszeitpunkt, und der Anteile ohne beherrschenden Einfluss am erworbenen Unternehmen. Bei jedem Unternehmenszusammenschluss bewertet die S&T AG die Anteile ohne beherrschenden Einfluss am erworbenen Unternehmen entweder zum beizulegenden Zeitwert oder zum entsprechenden Anteil des identifizierbaren und zum beizulegenden Zeitwert bewerteten Nettovermögens des erworbenen Unternehmens. Im Rahmen des Unternehmenszusammenschlusses angefallene Kosten werden als Aufwand erfasst und als sonstige betriebliche Aufwendungen ausgewiesen. Die Ergebnisse der erworbenen Unternehmen werden vom jeweiligen Erwerbszeitpunkt an in den Konzernabschluss einbezogen.

Erwirbt der Konzern ein Unternehmen, beurteilt er die geeignete Klassifizierung und Designation der finanziellen Vermögenswerte und übernommenen Schulden in Übereinstimmung mit den Vertragsbedingungen, wirtschaftlichen Gegebenheiten und vorherrschenden Bedingungen zum Erwerbszeitpunkt.

Eine vereinbarte bedingte Gegenleistung wird zum Erwerbszeitpunkt zum beizulegenden Zeitwert erfasst. Nachträgliche Änderungen des beizulegenden Zeitwerts einer bedingten Gegenleistung, die einen Vermögenswert oder eine Schuld darstellt, werden in Übereinstimmung mit IAS 39 entweder in der Gewinn- und Verlustrechnung oder im sonstigen Ergebnis im Eigenkapital erfasst. Eine bedingte Gegenleistung, die als Eigenkapital eingestuft ist, wird nicht neu bewertet und ihre spätere Abgeltung wird im Eigenkapital bilanziert.

Der Geschäfts- oder Firmenwert wird bei erstmaligem Ansatz zu Anschaffungskosten bewertet, die sich als Überschuss der übertragenen Gesamtgegenleistung und des Betrags des Anteils ohne beherrschenden Einfluss über die erworbenen identifizierbaren Vermögenswerte und übernommenen Schulden des Konzerns bemessen. Liegt diese Gegenleistung unter dem beizulegenden Zeitwert des Reinvermögens des erworbenen Tochterunternehmens, wird der Unterschiedsbetrag in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Nach dem erstmaligen Ansatz wird der Geschäfts- oder Firmenwert zu Anschaffungskosten abzüglich kumulierter Wertminderungsaufwendungen bewertet. Zum Zweck des Wertminderungstests wird der im Rahmen eines Unternehmenszusammenschlusses erworbene Geschäfts- oder Firmenwert ab dem Erwerbszeitpunkt den zahlungsmittelgenerierenden Einheiten des Konzerns zugeordnet, die vom Unternehmenszusammenschluss erwartungsgemäß profitieren werden. Dies gilt unabhängig davon, ob andere Vermögenswerte oder Schulden des erworbenen Unternehmens diesen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten zugeordnet werden.

In cases of losses being registered by a subsidiary, these losses are also assigned to the non-controlling interests, when doing such will lead to a negative balance.

An alteration in the amount of the interest held in a subsidiary is reported as a transaction within the equity, in cases in which no loss of control is associated with it.

Corporate mergers are reported using the purchase method. The costs of procurement of a stake in a company is measured to be the sum of the consideration transferred – this is measured at the fair value prevailing as of the time of acquisition – and of the stakes in the company acquired lacking dominant control over it. Each case of corporate mergers leads to S&T AG's valuating the non-controlling interests in the company being acquired at either their fair value or as the corresponding share of the identifiable net assets – measured at fair value – of the company being acquired. Costs arising from the corporate merger are reported as expenditure in the other operating expenditure item. The results achieved by the companies acquired are consolidated as of the time of acquisition in the consolidated financial statements.

When the Group acquires a company, it selects the classifications and designations suitable to the financial assets and liabilities assumed. These are to accord with the contractual conditions, business features and prevailing requirements as of the time of acquisition.

Recognized at fair value as of the time of acquisition is a contractually agreed consideration. Ex post facto alterations of the fair value of a conditional consideration constituted by an asset or a liability are recognized either, in accordance with IAS 39, in the income statement, or in the other results component of the equity. A contingent consideration classified as being equity will not be re-measured. Its subsequent compensation will be reported in the equity.

Goodwill is measured upon initial recognition at costs of procurement. This is defined to be the excess of the sum of the consideration transferred and the value of the stake without dominant influence over the identifiable assets acquired, and of the liabilities assumed by the Group. In cases in which this consideration is less than the fair value of the net assets of the subsidiary acquired, this amount of difference is recognized in the income statement.

Subsequent to its initial recognition, the goodwill will be measured to be the costs of procurement less accumulated expenditures for value impairment. For purposes of a value impairment test, any goodwill acquired through a corporate merger will be assigned as of the time of acquisition to those cash-generating units of the Group that are expected to profit from the corporate merger. This is independent of the other assets or liabilities of the company acquired's being assigned to these cash-generating units.

Konsolidierungskreis

Zum Konzern der S&T AG gehören die folgenden Gesellschaften:

Group of consolidated companies

The following companies belong to the S&T AG Group:

Gesellschaft Company	Sitz Headquarters	Beteiligung Holding	Beteiligung Vorjahr Holding prev. year	Funktionale Währung functional currency
S&T AG (vormals Quanmax AG)	Linz, Austria	Muttergesellschaft parent company	Muttergesellschaft parent company	EUR
Xtro IT Solutions GmbH	Ismaning, Germany	100%	80%	EUR
Xtro Products GmbH	Ismaning, Germany	100%	-	EUR
S&T Asia Inc.	Taipei, Taiwan	100%	-	TWD
Quanmax Inc.	Taipei, Taiwan	100%	-	TWD
Quanmax Japan Inc.	Tokyo, Japan	46,80%	-	JPY
Quanmax (Hong Kong) Ltd.	Hong Kong, China	100%	-	RMB
Quanmax Inc.	Shanghai, China	100%	-	RMB
Quanmax Malaysia Sdn.Bhd.	Penang, Malaysia	100%	-	MYR
Gericom Far East Limited (Hong Kong)	Hong Kong, China	100%	-	RMB
Gericom (Shanghai) Co. Ltd.	Shanghai, China	100%	-	RMB
Sliger Designs Inc	USA	60%	-	USD
Quanmax USA Inc.	USA	95,64%	-	USD
XTRO IT Solutions GmbH	Linz, Austria	100%	100%	EUR
computer betting company gmbh	Leonding, Austria	100%	100%	EUR
S&T Romania S.R.L.	Bucharest, Romania	100%	100%	RON
S&T Slovakia s.r.o.	Bratislava, Slovakia	100%	100%	EUR
STS Sportwetten GmbH	Leonding, Austria	100%	100%	EUR
SecureGUARD GmbH	Linz, Austria	69%	69%	EUR
MAXDATA (Schweiz) AG	Baar, Switzerland	90%	90%	CHF
S&T Embedded GmbH (vormals IQ Automation GmbH)	Eching, Germany	100%	100%	EUR
Funworld srl	Milan, Italy	100%	100%	EUR
dorobet ltd.	Sliema, Malta	99%	99%	EUR
AMIT GmbH	Linz, Austria	100%	-	EUR
S&T Serbia d.o.o.	Belgrade, Serbia	50%	50%	RSD
S&T CEE Holding s.r.o	Bratislava, Slovakia	100%	100%	EUR
S&T Bulgaria e.o.o.d.	Sofia, Bulgaria	100%	100%	BGN
S&T Services Polska Sp.z.o.o.	Warszawa, Poland	100%	100%	PLN
S&T Plus s.r.o.	Prague, Czech Republic	100%	100%	CZK
S&T BH d.o.o.	Sarajevo, Bosnia-Herzegovina	100%	100%	BAM
S&T CZ s.r.o.	Prague, Czech Republic	100%	100%	CZK
S&T Crna Gora d.o.o.	Podgorica, Montenegro	100%	100%	EUR
S&T Slovenija d.d.	Ljubljana, Slovenia	100%	100%	EUR
S&T Hrvatska d.o.o.	Zagreb, Croatia	100%	100%	HRK
S&T Macedonia d.o.o.e.l.	Skopje, Macedonia	100%	100%	MKD
S&T Albania Sh.p.k.	Tirana, Albania	100%	100%	ALL
S&T Consulting Hungary Kft.	Budaörs, Hungary	100%	100%	HUF

Veränderung des Konsolidierungskreises 2013

Gründung Xtro Products GmbH

Die neu gegründete Xtro Products GmbH wurde ab dem dritten Quartal 2013 in den Konsolidierungskreis aufgenommen.

Dekonsolidierung IMG (UK) Ltd.

Infolge der Liquidation der IMG (UK) Ltd. ist zum 01.01.2013 ein Nettovermögen von TEUR 9 abgegangen, dem stand ein Liquidationserlös von TEUR 7 gegenüber. Im Rahmen der Dekonsolidierung wurde ein Ergebnis von TEUR -104 verbucht, wobei TEUR -102 auf die Ausbuchung der kumulierten Währungsdifferenzen entfallen.

Abgegangenes Nettovermögen <i>Net assets sold</i>	
Liquide Mittel <i>Liquid funds</i>	24
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	1
Rückstellungen <i>Provisions</i>	-16
Abgegangenes Nettovermögen <i>Net assets sold</i>	9

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net cash flow</i>	
Liquidationserlös <i>Liquidation proceeds</i>	7
Liquide Mittel <i>Liquid funds</i>	-24
Nettozahlungsmittelfluss <i>Net cash flow</i>	-17

Verkauf S&T Asia Holding AG

Die Anteile an der Asia Holding AG, die nicht mehr operativ tätig war, wurden zum 28.06.2013 veräußert. Dabei ist ein Nettovermögen von TEUR 136 abgegangen, dem stand ein Liquidationserlös von TEUR 122 gegenüber. Im Rahmen der Dekonsolidierung wurde ein Ergebnis von TEUR 384 erfasst, wobei TEUR +398 auf die Ausbuchung der kumulierten Währungsdifferenzen entfallen.

Abgegangenes Nettovermögen <i>Net assets sold</i>	
Liquide Mittel <i>Liquid funds</i>	55
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	146
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-16
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current payables</i>	-49
Abgegangenes Nettovermögen <i>Net assets sold</i>	136

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net cash flow</i>	
Verkaufserlös <i>Disposal consideration</i>	122
Liquide Mittel <i>Liquid funds</i>	-55
Kaufpreisrückstand <i>Consideration payable</i>	-122
Nettozahlungsmittelfluss <i>Net cash flow</i>	-55

Unternehmenserwerb AMIT GmbH

Die S&T AG hat am 01.05.2013 100 % der Anteile der AMIT GmbH erworben. Die Gesellschaft ist im Bereich Mobility Security tätig und hat bislang vornehmlich in die Entwicklung von Produkten investiert. Über die inzwischen erreichte Marktreife der Entwicklungen werden zunehmend weitere Kunden gewonnen. Der Konzern beabsichtigt durch den Erwerb eine Stärkung seines Geschäftsfeldes bezüglich Security-Anwendungen. Der im Rahmen der Akquisition entstandene Geschäfts- oder Firmenwert reflektiert im Wesentlichen den erwarteten Vorteil aus den Potenzialen der Markterweiterung. Als Kaufpreis wurde ausschließlich eine bedingte Gegenleistung vereinbart. Demnach erhalten die früheren Eigentümer der AMIT GmbH in den folgenden fünf Jahren jeweils eine Gesamtvergütung in Höhe des nach österreichischen Rechnungslegungsvorschriften ermittelten Jahresergebnisses der Gesellschaft. Die Transaktionskosten in Höhe von TEUR 3 wurden in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen erfasst. Der Erwerbsvorgang stellte sich wie folgt dar:

Changes in the group of companies consolidated in 2013

Founding of Xtro Products GmbH

The newly-founded Xtro Products GmbH was incorporated into the companies consolidated into the Group as of the third quarter of 2013.

Deconsolidation of IMG (UK) Ltd.

The liquidation of IMG (UK) Ltd. as of 01.01.2013 caused the loss of TEUR 9 in assets. This was offset by proceeds from liquidation of TEUR 7. Deconsolidation gave rise to a result of TEUR -104. Of this, TEUR -102 is attributable to the derecognition of accumulated currency-incurred differences.

Sale of S&T Asia Holding AG

The shares held in Asia Holding AG, which was no longer operative, were sold on 28.06.2013. This caused a loss of TEUR 136 in net assets. It was offset by liquidation proceeds of TEUR 122. Deconsolidation caused income of TEUR 384 to be recognized, of which TEUR +398 is attributable to accumulated currency-caused differences.

Acquisition of AMIT GmbH

S&T AG purchased on 01.05.2013 100% of the shares of AMIT GmbH. The company is active in the field of mobility security. Its investments have primarily been in the development of products. These are now ready for marketing, and are finding an ever greater number of customers. The Group's purpose in making the acquisition was to strengthen its security applications business. The goodwill ensuing from the acquisition largely manifested the advantages expected to materialize from the stepping up of activities on markets. The purchase price was agreed to be exclusively conditional consideration. This agreement stipulates that the former owners of AMIT GmbH are to receive in the following five years total remuneration equal to the company's annual earnings. Their determination will accord to Austrian rules on financial reporting. The transaction costs amounting to TEUR 3 were recognized in the other operating expenditures. The process of acquisition looked like this:

Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	
Liquide Mittel <i>Liquid funds</i>	0
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	985
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 74) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 74)</i>	69
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	14
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-236
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-15
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current payables</i>	-204
Verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Interest-bearing liabilities</i>	-179
Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	434

Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	
Gesamte Gegenleistung <i>Total purchase consideration</i>	2.529
Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	-434
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	2.095

Nettozahlungsmittelfluss Net cash flow	
Übernommene Kontokorrentverbindlichkeiten abzgl. mit dem Tochterunternehmen erworbene Zahlungsmittel <i>Current account liabilities less liquid funds acquired with subsidiary</i>	-179
Transaktionskosten <i>Transaction costs</i>	-3
Nettozahlungsmittelfluss Net cash flow	-182

Die AMIT GmbH hat seit der Konzernzugehörigkeit mit TEUR 177 zu den Umsatzerlösen und mit TEUR -170 zum Konzernergebnis beigetragen. Wäre die Erstkonsolidierung zum 01.01.2013 erfolgt, hätten sich die Umsatzerlöse des Konzerns um TEUR +117 und das Konzernergebnis um TEUR -46 verändert. Die mit den Verkäufern der Amit GmbH vereinbarte bedingte Gegenleistung entspricht den nach österreichischen Rechnungslegungsvorschriften ermittelten Jahresergebnissen der Jahre 2014 bis 2017. Zum Erwerbszeitpunkt wurde die bedingte Gegenleistung in Höhe der vom Management erwarteten, abgezinnten Jahresergebnisse der Gesellschaft aus den Planungen für die Jahre 2014 bis 2017 ermittelt. Diese wurden aus der Langfristplanung übernommen und entsprechend für die Bewertung der bedingten Gegenleistung angewandt. Der Geschäfts- und Firmenwert kann bei Aufnahme der AMIT GmbH in eine steuerliche Unternehmensgruppe teilweise für Steuerzwecke über 15 Jahre abgeschrieben werden.

Unternehmenserwerb Mnemosyne GmbH

Die S&T AG hat am 30.09.2013 100 % der Anteile der Mnemosyne GmbH, München, erworben. Die Gesellschaft ist eine Holding und mit ihrer wesentlichen operativen Tochtergesellschaft Quanmax Inc., Taipei, im lokalen ostasiatischen Markt sowie als Lieferant der S&T AG für elektronische Bauteile tätig. Zur erworbenen Unternehmensgruppe gehören insgesamt neun Gesellschaften. Mit dem Erwerb der Unternehmensgruppe sicherte sich die S&T AG die Lieferantenbeziehungen zum asiatischen Markt. Über die Quanmax Inc. besteht somit weiterhin die Möglichkeit IT-Komponenten und IT-Bauteile unmittelbar in Taiwan zu beziehen. Desweiteren beschäftigt die Quanmax Inc. IT-Hardware-Ingenieure, die für die Entwicklung von Produkten bzw. Bauteilen zur Verfügung stehen. Der Erwerbvorgang stellte sich wie folgt dar:

Since forming part of the Group, AMIT GmbH has contributed TEUR 177 to revenues and TEUR -170 to consolidated income. Had the initial consolidation taken place on 01.01.2013, the consolidated sales would have been changed by TEUR +117, and the consolidated income by TEUR -46. The conditional consideration agreed upon with the sellers of AMIT GmbH corresponds to the annual results of the company for the years 2014 – 2017, as determined by using Austrian rules on financial reporting. As of the time of the acquisition, the conditional consideration was calculated using the discounted annual results expected by the management and contained in the plans for AMIT for the years 2014-2017. These were taken from the long-term plans, and were used in the measurement of the conditional consideration. The consolidation of AMIT GmbH into a corporate group forming a tax entity gave rise to goodwill that can partially be depreciated over 15 years, and which correspondingly reduces the income to be taxed.

Acquisition of Mnemosyne GmbH

S&T AG purchased on 30.09.2013 100 % of the shares of Mnemosyne GmbH, Munich. This is a holding company whose key operative subsidiary is Quanmax Inc., Taipei. The latter is active in the Asian market, and also serves as a supplier of electronic components to S&T AG. Nine companies make up the corporate group acquired. Its acquisition of the corporate group secured S&T AG's relationships of supply with the Asian market. Quanmax Inc. continues to serve as the conduit for the direct procurement of IT components and parts from Taiwan. Quanmax Inc. also employs IT hardware engineers. They are available for the development of products and components. The process of acquisition looked like this:

Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	
Liquide Mittel <i>Liquid funds</i>	8.988
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	928
Aktive latente Steuern <i>Deferred tax assets</i>	373
Vorräte <i>Inventories</i>	779
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Bruttowert TEUR 2.940) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 2.940)</i>	2.744
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivable and assets</i>	128
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-128
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-1.286
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current payables</i>	-6.716
Verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Interest-bearing liabilities</i>	-4.372
Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	1.438

Negativer Unterschiedsbetrag Negative goodwill	
Gesamte Gegenleistung <i>Total purchase consideration</i>	-1.499
Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Non-controlling interests</i>	113
Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	-1.438
Negativer Unterschiedsbetrag Negative goodwill	-2.824

Nettozahlungsmittelfluss Net cash flow	
Übernommene Kontokorrentverbindlichkeiten abzgl. mit dem Tochterunternehmen erworbene Zahlungsmittel <i>Current account liabilities less liquid funds acquired with subsidiary</i>	4.616
Transaktionskosten <i>Transaction costs</i>	-4
Nettozahlungsmittelfluss Net cash flow	4.612

Die im Rahmen des Unternehmenserwerbs miterworbene Quanmax Inc. hatte 1.090.000 Aktien der S&T AG gehalten. Der Erwerb dieser eigenen Anteile ist als separate Transaktion zu bilanzieren. Insoweit ist der beizulegende Zeitwert der erworbenen eigenen Anteile (Börsenkurs zum Erwerbszeitpunkt) von TEUR 2.827 in dem oben angeführten Nettovermögen nicht enthalten. Entsprechend wurde auch die Gegenleistung angepasst.

Die Transaktionskosten in Höhe von TEUR 4 wurden in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen erfasst. Die Anteile ohne beherrschenden Einfluss wurden in Höhe ihres Anteiles am Nettovermögen bewertet. Der negative Unterschiedsbetrag resultiert zum Einen aus dem Erwerb der eigenen Anteile, der als separate Transaktion zu erfassen war, wobei bei der Kaufpreisverhandlung für die S&T-Aktien ein deutlicher Paketabschlag erzielt werden konnte. Daneben wurde bei der Festlegung des Kaufpreises für das operative Geschäft der erworbenen Mnemosyne-Gruppe aufgrund der engen Ausrichtung auf den Geschäftsbetrieb der S&T und der für den Verkäufer damit verbundenen alternativen Verwertungsrisiken kein positiver Wert angesetzt. Der negative Unterschiedsbetrag wurde mit einem Betrag von TEUR 2.824 in den übrigen Erträgen erfasst.

Die Mnemosyne-Gruppe hat aufgrund der Erstkonsolidierung zum 30.09.2013 mit TEUR 2.544 zu den Umsatzerlösen und mit TEUR 43 zum Konzernergebnis beigetragen. Wäre die Erstkonsolidierung zum 01.01.2013 erfolgt, hätten sich die Umsatzerlöse des Konzerns um TEUR +7.597 und das Konzernergebnis um TEUR +147 erhöht. Die Unternehmensgruppe hatte zum Erwerbszeitpunkt 65 Mitarbeiter.

Erwerb der Minderheitenanteile an der XTRO IT Solutions GmbH

Am 15.11.2013 hat die S&T AG die verbliebenen 20% der Geschäftsanteile an der XTRO IT Solutions GmbH erworben. Als Kaufpreis wurden insgesamt 1.610.000 S&T AG-Aktien vereinbart. Bis zum 31.12.2013 wurden 1.090.000 S&T-Aktien an den Verkäufer übertragen. Die restlichen 520.000 S&T AG-Aktien sind bis zum Ablauf des 31.12.2014 an den Verkäufer zu übertragen. Da die XTRO IT Solutions GmbH bereits bislang von der S&T AG beherrscht und daher im Konzernabschluss vollkonsolidiert wurde, stellt diese Transaktion einen Erwerb von Anteilen ohne Beherrschung dar.

Quanmax Inc. was also acquired through the purchase. Quanmax had held 1,090,000 shares in S&T AG. The acquisition of proprietary shares is to be reported in the balance sheet as a separate transaction. For this reason, the fair value of the proprietary shares (stock quote as of time of acquisition) of TEUR 2,827 is not contained in the net assets listed above. The conditional consideration was accordingly adjusted.

The transaction costs came to TEUR 4. They were recognized in the other operating expenditures. The shares without controlling interest were measured at the amount of their share of the net assets. The negative goodwill resulted from two factors. One was the acquisition of proprietary shares, which had to be recognized as a separate transaction. The negotiations on the price of purchasing did manage to achieve a substantial discount. This arose from the stock being sold as a package. The second featured the lack of the setting of a positive price for Mnemosyne Group's operative business when establishing the purchase price. This was due to its tight orientation upon S&T's business operations, and to the risks of alternative exploitation to which the seller would have been exposed. The negative goodwill came to TEUR 2,824. It was recognized in the other income.

The Mnemosyne Group's initial consolidation was on 30.09.2013. It has since contributed TEUR 2,544 to the sales and TEUR 43 to consolidated income. Its initial consolidation on 01.01.2013 would have increased Group sales by TEUR +7,597, and Group income by TEUR +147. The corporate group had as of the time of acquisition 65 employees.

Acquisition of the minority holdings in XTRO IT Solutions GmbH

On 15.11.2013, S&T AG acquired the remaining 20% of the shares in XTRO IT Solutions. The purchase price was agreed to be a total of 1,610,000 shares in S&T AG. By 31.12.2013, 1,090,000 S&T shares had been transferred to the seller. The remaining 520,000 shares in S&T AG are to be transferred to the seller by the end of 31.12.2014. XTRO IT Solutions GmbH was already controlled by S&T AG, and was already fully consolidated into the consolidated financial statements. This transaction thus represents the acquisition of shares not forming a controlling interest.

Gesamte Gegenleistung <i>Total purchase consideration</i>	4.357
Übernommene Anteile ohne Beherrschung <i>Acquired non-controlling interest</i>	146
mit der Kapitalrücklage verrechnet <i>Offset in capital reserves</i>	4.211

Konzerninterne Veränderungen

Mit Eintragung am 28.11.2013 in das Handelsregister der XTRO Products GmbH wurde die Mnemosyne GmbH auf die XTRO Products GmbH verschmolzen.

Mit Eintragung am 30.10.2013 in das Firmenbuch der computer betting company GmbH wurde die High Performance Systems Holding GmbH auf die computer betting company GmbH rückwirkend mit 31.12.2012 verschmolzen.

Veränderung des Konsolidierungskreises 2012

Akquisitionen 2012

Die S&T AG hat zum 31.03.2012 100% der Anteile an der S&T Software Development Sp. z o.o. erworben und letztendlich mit der S&T Services Polska Sp.z o.o., verschmolzen, um Kunden über ein erweitertes, höhermargiges Produkt- und Serviceportfolio bedienen zu können. Die aus dem Zusammenschluss resultierenden Synergien entstehen somit sowohl kostenseitig als auch vertriebsseitig. Zum 31.12.2012 ist die Kaufpreisallokation für die S&T Software Development Sp. z o.o. abgeschlossen. Die Kaufpreisaufteilung auf Basis der ermittelten beizulegenden Zeitwerte stellte sich zum Erwerbszeitpunkt wie folgt dar:

In-Group alterations

On 28.11.2013, XTRO Products GmbH was entered into the commercial registry. This was accompanied by the merger of Mnemosyne GmbH into XTRO Products GmbH.

On 30.10.2013, computer betting company GmbH was entered into the commercial registry. This was accompanied by the merger of High Performance Systems Holding GmbH into computer betting company GmbH. This took place retroactively as of 31.12.2012.

Alterations in the companies consolidated in the Group in 2012

Acquisitions in 2012

S&T AG acquired on 31.03.2012 100% of the shares of S&T Software Development Sp. z o.o.. This was then merged with S&T Services Polska Sp.z o.o., so as to offer customers a larger portfolio of products and services featuring greater margins. The synergies resulting from the merger thus comprise costs cuts and distribution benefits. The purchase price allocation for S&T Software Development Sp. z o.o. was completed as of the 31.12.2012. The purchase price allocation was undertaken on the basis of the fair value calculated. This looked like this as of the time of acquisition:

Gesellschaft <i>Company</i>	Beizulegender Zeitwert <i>Fair value</i>
Flüssige Mittel <i>Liquid funds</i>	218
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	1.090
Rechnungsabgrenzung und sonstige Vermögenswerte <i>Deferred and other assets</i>	74
Aktive latente Steuern <i>Deferred tax credits</i>	51
Sachanlagevermögen <i>Property, plant and equipment</i>	75
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	18
Summe Vermögenswerte <i>Total assets</i>	1.526
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	212
Sonstige Verbindlichkeiten und Rückstellungen <i>Other liabilities and provisions</i>	459
Summe Schulden <i>Total liabilities</i>	671
Nettovermögen <i>Net assets</i>	855
Gesamte Gegenleistung <i>Total consideration</i>	440
Nettovermögen <i>Net assets</i>	-855
Unterschiedsbetrag <i>Difference</i>	-415
davon Goodwill <i>Of which goodwill</i>	0
davon Badwill <i>Of which badwill</i>	-415
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	370
noch nicht bezahlte Kaufpreisanteile <i>Purchase price components yet to be paid</i>	70
Gesamte Gegenleistung <i>Total consideration</i>	440
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	370
Mit dem Tochterunternehmen erworbene Zahlungsmittel <i>Cash and cash equivalents acquired with the subsidiary</i>	-218
Nettozahlungsmittelfluss aus dem Erwerb <i>Net cash flow from acquisition</i>	152

Der aus einer Akquisition folgende Badwill über TEUR 415 resultiert aus dem günstigen Erwerb einer sich in Restrukturierung befindlichen Gesellschaft und wurde in den sonstigen betrieblichen Erträgen erfasst.

The acquisition produced badwill amounting to TEUR 415 and ensuing from the cost advantageous acquisition of a company undergoing restructuring. The badwill was recognized in the other operating income.

Die Gesellschaft ist nach der Erstkonsolidierung zum 31.03.2012 per 31.10.2012 mit der S&T Services Polska Sp. z o.o. verschmolzen worden. In diesem Zeitraum hat die Gesellschaft zu den Umsatzerlösen mit TEUR 255 und zum Periodenergebnis des Konzerns mit TEUR 65 beigetragen. Hätte

Upon its being initially consolidated on 31.03.2012, the company was merged on 31.10.2012 with S&T Services Polska Sp. z o.o. During this period, the company had contributed TEUR 255 to sales and TEUR 65 to the Group's income for the period. The undertaking of the merger as of the

der Unternehmenszusammenschluss zu Jahresbeginn stattgefunden, hätten sich die Umsatzerlöse des Konzerns um TEUR 175 auf TEUR 339.677 erhöht und das Periodenergebnis um TEUR 8 auf TEUR 9.434 erhöht.

Entkonsolidierung 2012

Infolge einer Entkonsolidierung der IMG Japan K.K. zum 01.01.2012 ist ein Nettovermögen in Höhe von TEUR 414 abgegangen. Demgegenüber stand ein Verzicht auf Forderungen durch die verkaufte Gesellschaft in Höhe von TEUR 350. Im Rahmen der Entkonsolidierung wurde ein Veräußerungsverlust von TEUR 64 verbucht.

beginning of the year would have increased the Group's revenues by TEUR 175 to TEUR 339,677, and the income for the period by TEUR 8 to TEUR 9,434.

Deconsolidation 2012

The deconsolidation of IMG Japan K.K. as of 01.01.2012 caused a loss of net assets of TEUR 414. This was offset by a waiver of receivables by the company sold amounting to TEUR 350. The deconsolidation led to the reporting of disposal losses of TEUR 64.

Erhaltene Gegenleistung in Form von Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten <i>Liquid funds received as consideration</i>	-
Verzicht auf Forderungen gegenüber einer Konzerngesellschaft <i>Waiver of receivables due to Group company</i>	350
Gesamte erhaltene Gegenleistung Total consideration received	350
Erhaltene Gegenleistung <i>Consideration received</i>	350
Aufgegebenes Nettovermögen <i>Disposals of net assets</i>	-414
Veräußerungsverlust Disposal loss	-64
Durch Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente beglichener Veräußerungspreis <i>Disposal price paid in cash and equivalents</i>	-
Abzüglich mit dem Verkauf abgegebene Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente <i>Less cash and equivalents relinquished through sale</i>	-19
Gesamte Gegenleistung Total consideration	-19
Aufgrund Beherrschungsverbot abgegangene Vermögenswerte und Schulden Assets and liabilities disposed of due to loss of control	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	373
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	65
Zahlungsmittel und Zahlungsäquivalente <i>Cash and cash equivalents</i>	19
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-6
Sonstige Verbindlichkeiten und Rückstellungen <i>Other liabilities and provisions</i>	-37
Veräußertes Nettovermögen Net assets disposed of	414

Währungsumrechnung

Der Konzernabschluss wird in Euro, der Währung des Mutterunternehmens, aufgestellt. Jedes Unternehmen innerhalb des Konzerns legt seine funktionale Währung fest. Die im Abschluss des jeweiligen Unternehmens enthaltenen Posten werden unter Verwendung dieser funktionalen Währung bewertet. Fremdwährungstransaktionen werden zunächst zu dem am Tag des Geschäftsvorfalles gültigen Kassakurs in die funktionale Währung umgerechnet. Monetäre Vermögenswerte und Schulden in einer Fremdwährung werden zu jedem Stichtag unter Verwendung des Stichtagskurses in die funktionale Währung umgerechnet. Alle Währungsdifferenzen werden erfolgswirksam erfasst.

Die Vermögenswerte und Schulden der Unternehmen mit einer vom Euro abweichenden funktionalen Währung werden zum Stichtagskurs in Euro umgerechnet. Die Umrechnung von Erträgen und Aufwendungen dieser Unternehmen erfolgt mit Jahresdurchschnittskursen. Die hieraus resultierenden Währungsdifferenzen werden im Sonstigen Ergebnis erfasst oder als separater Bestandteil des Eigenkapitals erfasst. Der für ein ausländisches Unternehmen im Eigenkapital erfasste kumulative Betrag wird bei der Veräußerung dieses Unternehmens erfolgswirksam aufgelöst.

Die Wechselkurse der für den S&T Konzern wichtigsten Währungen veränderten sich im Vorjahresvergleich wie folgt:

Currency translation

The figures in the consolidated financial statements are in euros, the currency of the parent company. Each company within the Group selects its functional currency. The items contained in the annual financial statements of the respective company are measured using this functional currency. Transactions in foreign currencies are initially translated into the functional currency at the cash price in force on the day of the business transaction. Monetary transactions and liabilities maintained in a foreign currency are translated as of each balance sheet date into the functional currency using the rate prevailing on the balance sheet date. All currency differences are recognized in a way impacting upon income.

The assets and liabilities of companies whose functional currencies are not the euro will be translated at the rate prevailing on the balance sheet date into euros. The translation of proceeds and expenditures of these companies is done at the average rate for the year. The currency differences ensuing are recognized in the other results item, or are constituted as a separate component of the equity. The cumulative amount recognized for a foreign company in the equity is retransferred upon the disposal of this company in a way impacting upon income.

The exchange rates for the currencies most important to the S&T Group changed on a y-on-y basis as follows:

Währung 1 Euro =	2013	2013	2012	2012
	Durchschnittskurs Average exchange rate	Stichtagskurs Closing rate	Durchschnittskurs Average exchange rate	Stichtagskurs Closing rate
ALL	137,8101	137,5660	136,5440	138,8880
BGN	1,9558	1,9558	1,9558	1,9558
CHF	1,2310	1,2276	1,2053	1,2072
CZK	25,9790	27,4270	25,1458	25,1510

Währung 1 Euro =	2013	2013	2012	2012
Currency 1 Euro =	Durchschnittskurs Average exchange rate	Stichtagskurs Closing rate	Durchschnittskurs Average exchange rate	Stichtagskurs Closing rate
HRK	7,5787	7,6265	7,5213	7,5575
HUF	296,8802	297,0400	289,3242	292,3000
JPY	132,1019	146,1228	-	-
MYR	4,2831	4,5390	-	-
PLN	4,1973	4,1543	4,1843	4,0740
RON	4,4192	4,4710	4,4581	4,4445
RMB	8,3443	8,4077	-	-
RSD	112,5180	114,0470	112,4430	113,3360
TWD	40,1986	41,2943	-	-
USD	1,3282	1,3791	1,2856	1,3194

C. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die Abschlüsse der S&T AG sowie der Tochtergesellschaften werden nach folgenden einheitlichen Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätzen aufgestellt:

Ertrags- und Aufwandsrealisierung

Erträge werden erfasst, wenn es wahrscheinlich ist, dass der wirtschaftliche Nutzen dem Konzern zufließen wird und die Höhe der Erträge verlässlich bestimmt werden kann. Erträge sind zum beizulegenden Zeitwert der erhaltenen Gegenleistung zu bemessen. Umsatzsteuer oder andere Abgaben bleiben unberücksichtigt.

Darüber hinaus setzt die Ertragsrealisierung die Erfüllung nachfolgend aufgelisteter Ansatzkriterien voraus.

Verkauf von Waren und Erzeugnissen

Erträge werden erfasst, wenn die mit dem Eigentum an den verkauften Waren und Erzeugnissen verbundenen maßgeblichen Chancen und Risiken auf den Käufer übergegangen sind. Dies tritt in der Regel mit Versand der Waren und Erzeugnisse ein. Die Umsätze werden nach Abzug von Skonti, Rabatten und Rücksendungen ausgewiesen.

Dienstleistungen

Der Konzern verkauft Beratungs-, Installations- und Reparatur-Dienstleistungen. Diese Leistungen werden auf Zeit- oder Materialbasis erbracht beziehungsweise als Festpreisvertrag, wobei die Vertragsdauer in der Regel weniger als ein Jahr bis zu drei Jahre beträgt.

Umsatzerlöse aus dem Verkauf von Dienstleistungen auf Zeit- oder Materialbasis, in der Regel aus Entwicklungsleistungen, werden gemäß der Percentage-of-Completion-Methode erfasst. Bei Zeitverträgen wird der Fertigstellungsgrad anhand der bisher geleisteten Stunden im Verhältnis zu den Gesamtstunden ermittelt. Bei Materialverträgen wird der Fertigstellungsgrad anhand der bislang angefallenen Kosten im Verhältnis zu den Gesamtkosten ermittelt.

Ertragsrealisierung aus Festpreis-Dienstleistungsverträgen

Umsatzerlöse aus dem Verkauf von Dienstleistungen aufgrund von Festpreisverträgen bei Entwicklungsleistungen werden ebenfalls entsprechend der Percentage-of-Completion-Methode erfasst. Hiernach wird der Erlös entsprechend dem Leistungsfortschritt im Verhältnis von erbrachter zu insgesamt zu erbringender Dienstleistung erfasst. Regelmäßig wiederkehrende Erlöse aus Dienstleistungsverträgen werden über die Vertragsdauer verteilt.

Wenn Umstände eintreten, die die ursprünglichen Schätzungen von Erlösen, Kosten oder Fertigstellungsgrad verändern, werden diese Schätzungen angepasst. Diese Anpassungen können zu einem Anstieg oder einer Abnahme von geschätzten Kosten führen und werden im Einkommen der Periode gezeigt, in der das Management von diesen Umständen Kenntnis erlangt hat.

C. Principles of financial reporting and measurement

The annual financial statements of S&T AG and of its subsidiaries are compiled using a universally-applicable set of reporting and valuation principles:

Realization of proceeds and expenditures

Proceeds are recognized in cases in which it is probable that the economic benefit will accrue to the Group and in which the amount of proceeds can be reliably determined. Proceeds are to be measured at the fair value of the consideration received. Turnover tax or other levies are not to be taken into account.

The realization of proceeds also has to be preceded by the fulfilment of the valuation criteria listed below.

Sale of goods and products

Proceeds are recognized at the point in which the key opportunities and risks associated with the ownership of the goods and products sold have been transferred to the purchaser. This occurs as a rule upon the sending of the goods and products. Revenues are reported after price reductions for prompt payment, rebates and returns have been subtracted from them.

Services

The Group sells consulting, installation and repair services. These services are supplied on either a time or material basis. This can take, for instance, the form of a fixed-price contract. In such cases, the term of the contract ranges as a rule from less than one year to three years.

Revenues arising from the sale of services rendered on a time or material basis – as a rule, these are development services – are recognized according to the percentage of completion method. The degree of completion of limited term contracts is determined using the ratio of hours already rendered to total hours. In material contracts, the degree of completion is determined using the ratio of costs already incurred to total costs.

Realization of income arising from fixed price service contracts

Revenues from the sale of development services governed by fixed price contracts are also recognized using the percentage of completion method. This recognition determines the income by calculating the the degree of progress. This is deemed to be the ratio of services rendered to those still requiring performing. Regularly recurring proceeds from service contracts are apportioned along the contractual term.

The arising of circumstances altering the original estimates of proceeds, costs or degree of completion causes these estimates to be adjusted. These adjustments can lead to either a rise or decline in the estimated costs. These are reported in the income of the period in which management has become aware of these circumstances.

Wenn das Ergebnis aus einem Festpreis-Dienstleistungsvertrag nicht verlässlich ermittelt werden kann, werden die Auftrags Erlöse nur in dem Maße erfasst, in dem die angefallenen Auftragskosten wahrscheinlich erstattungsfähig sind.

Wenn das Ergebnis aus einem zum Fixpreis abgeschlossenen Dienstleistungsvertrag verlässlich ermittelt werden kann und es wahrscheinlich ist, dass der Auftrag profitabel sein wird, werden die Auftrags Erlöse über die Dauer des Auftrags erfasst. Wenn es wahrscheinlich ist, dass die gesamten Auftragskosten die gesamten Auftrags Erlöse übersteigen werden, wird der erwartete Verlust sofort als Aufwand erfasst.

Abweichungen der vertraglich vereinbarten Arbeitsleistung, Mängelrügen und Anreizzahlungen werden zu dem Umfang im Auftrags Erlös berücksichtigt, wie sie mit dem Kunden vereinbart sind und auch verlässlich ermittelt werden können.

Der Konzern wendet die sogenannte Percentage-of-Completion-Methode an, um die in einem bestimmten Geschäftsjahr zu erfassenden Erlöse zu ermitteln. Der Fertigstellungsgrad entspricht dem Prozentsatz der bis zum Bilanzstichtag angefallenen Auftragskosten im Vergleich zu den erwarteten Gesamtkosten eines Auftrags. Im laufenden Geschäftsjahr angefallene Kosten im Zusammenhang mit zukünftigen Aktivitäten bei einem Auftrag werden bei der Ermittlung des Fertigstellungsgrads nicht in die Auftragskosten miteinbezogen. Derartige Kosten werden abhängig von ihrer Art als Vorräte, Anzahlungen oder sonstige Vermögenswerte ausgewiesen.

Der Konzern weist alle laufenden Festpreis-Dienstleistungsverträge mit aktivischem Saldo gegenüber Kunden, bei denen die angefallenen Kosten zuzüglich der erfassten Gewinne (beziehungsweise abzüglich der erfassten Verluste) die Summe der Teilrechnungen übersteigen, als Vermögenswert aus. Teilrechnungen, die von Kunden noch nicht bezahlt wurden, werden unter den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Forderungen ausgewiesen.

Der Konzern weist für alle laufenden Festpreis-Dienstleistungsverträge mit passivischem Saldo gegenüber Kunden, bei denen die Summe der Teilrechnungen die angefallenen Kosten zuzüglich der erfassten Gewinne (beziehungsweise abzüglich der erfassten Verluste) übersteigt, eine Verbindlichkeit unter den Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Verbindlichkeiten aus.

Mieterrträge

Mieterrträge werden entsprechend dem zugrundeliegenden Mietverhältnis und Mietzeitraum vereinnahmt und abgegrenzt. Mit den Mieteinnahmen in Verbindung stehende Kosten werden als sonstige Aufwendungen ausgewiesen.

Zinsen

Zinsen werden gemäß der Effektivzinsmethode erfasst und entsprechend dem Zinszeitraum abgegrenzt.

Betriebliche Aufwendungen

Betriebliche Aufwendungen werden mit Inanspruchnahme der Leistungen bzw. zum Zeitpunkt ihrer wirtschaftlichen Verursachung ergebniswirksam.

Zuwendungen der öffentlichen Hand

Zuwendungen der öffentlichen Hand im Zusammenhang mit Anlagevermögen werden gemäß dem Wahlrecht in IAS 20 vom Buchwert des Vermögenswertes abgesetzt.

Fremdkapitalkosten

Fremdkapitalkosten, die direkt dem Erwerb, dem Bau oder der Herstellung eines Vermögenswerts zugeordnet werden können, für den ein beträchtlicher Zeitraum erforderlich ist, um ihn in seinen beabsichtigten gebrauchsfähigen oder verkaufsfähigen Zustand zu versetzen, werden als Teil der Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten des entsprechenden Vermögenswerts aktiviert. Alle sonstigen Fremdkapitalkosten werden in der Periode als Aufwand erfasst, in der sie angefallen sind. Fremdkapitalkosten sind Zinsen und sonstige Kosten, die einem Unternehmen im Zusammenhang mit der Aufnahme von Fremdkapital entstehen.

In cases in which the results from a service contract featuring a fixed-price cannot be reliably determined, the proceeds from the commission are recognized only to the extent that the commission's costs are probably capable of being reimbursed.

In cases in which the result of a service provision contract featuring a fixed-price can be determined, and in which it is probable that the commission will be profitable, the proceeds from the commission can be recognized over the term of the commission. In cases in which it is probable that the costs of the commission as a whole will exceed the entire proceeds of the commission, the loss expected is immediately recognized as expenditure.

Divergences from the contractually agreed upon rendering of work, reprimands due to defects and incentive payments are recognized in the commission's proceeds to the extent that they have been agreed upon with the client, and to the extent that they can be reliably determined.

The Group employs the percentage of completion method to determine the proceeds to be recognized in a certain financial year. The degree of completion corresponds to the ratio, expressed as a percentage, of the commission costs incurred until the balance sheet date and of the expected total costs of the commission. Costs incurred in the current financial year and associated with future activities for a commission are not incorporated into those commission costs that are included in the determination of degree of completion. Such costs, with this depending upon their nature, are reported as inventories, prepayments or other assets.

The Group reports all ongoing fixed-price service contracts showing a net credit balance vis-à-vis clients and in which the costs incurred plus the profits recognized (or less the losses recognized) exceed the sum of partial invoices as assets. Partial invoices that have yet to be paid by the clients are reported as trade accounts receivable and other receivables.

The Group reports all fixed-price service contracts showing a net debit balance vis-à-vis clients and in which the costs incurred plus the profits recognized (or less the losses recognized) are exceeded by the partial invoices as liabilities. These are listed in the trade accounts payable and other liabilities.

Rental income

Rental income is reported according to the underlying rental lease and term. These are subject to accruals and deferrals. The costs linked to rental income are reported as other expenditures.

Interest

Interest is recognized using the effective interest method, and accrued and deferred according to the term of interest.

Operating expenditures

Operating expenditures affect income upon the availing of the services or upon the time of their economic causation.

Grants from the public sector

Grants from the public sector and associated with fixed assets are, in accordance with the option permitted by IAS 20, deducted from the carrying amount of the asset.

Costs of outside capital

Costs of outside capital that can be directly assigned to the acquisition, construction or manufacturing of an asset, and for which a considerable length of time is required in order to put it in the state intended for it so that it can be used or sold, are to be capitalized as part of the costs of procurement or production of the corresponding asset. All other costs of outside capital are recognized as expenditure in the period in which they are incurred. Costs of outside capital are comprised of interest and of the other costs incurred by a company when securing outside capital.

Vorräte

Die Vorräte werden zu Anschaffungs- und Herstellungskosten oder zu niedrigeren Nettoveräußerungswerten angesetzt. In den Herstellungskosten werden neben den direkt zurechenbaren Kosten auch Fertigungs- und Materialgemeinkosten, sowie Abschreibungen einbezogen. Dabei werden fixe Gemeinkosten auf Grundlage der Normalauslastung der Produktionsanlagen berücksichtigt. Wertberichtigungen auf Vorräte werden vorgenommen, soweit die Anschaffungs- oder Herstellungskosten über den erwarteten Nettoveräußerungserlösen liegen.

Finanzinstrumente

Finanzinstrumente sind Verträge, die bei einem Unternehmen zu einem finanziellen Vermögenswert und bei einem anderen zu einer finanziellen Schuld oder einem Eigenkapitalinstrument führen. Dazu gehören sowohl originäre Finanzinstrumente wie Forderungen und Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie Finanzforderungen und Finanzverbindlichkeiten als auch derivative Finanzinstrumente, die als Sicherungsgeschäfte zur Absicherung von Zinsänderungs- und Währungsrisiken eingesetzt werden. Die Bilanzierung von originären Finanzinstrumenten erfolgt bei üblichem Kauf oder Verkauf zum Erfüllungstag, das heißt zu dem Tag, an dem der Vermögenswert geliefert wird, bei derivativen Finanzinstrumenten dagegen bei Vertragsabschluss.

IAS 39 unterteilt finanzielle Vermögenswerte in folgende Kategorien:

- Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte,
- Bis zur Endfälligkeit gehaltene Finanzinvestitionen,
- Kredite und Forderungen sowie
- Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte.

Finanzielle Schulden werden in nachstehende Kategorien eingeordnet:

- Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Schulden und
- Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Schulden.

Finanzielle Vermögenswerte und Schulden werden bei der erstmaligen Erfassung zum beizulegenden Zeitwert bewertet. Im Falle von Finanzinvestitionen und Schulden, die nicht als erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet klassifiziert sind, werden darüber hinaus Transaktionskosten berücksichtigt, die direkt dem Erwerb der Vermögenswerte zuzurechnen sind.

Die S&T AG bilanziert Finanzinstrumente der Kategorien Kredite und Forderungen sowie finanzielle Schulden zu fortgeführten Anschaffungskosten in der Folgezeit unter Berücksichtigung der Effektivzinsmethode und zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte zum beizulegenden Zeitwert.

Als fortgeführte Anschaffungskosten eines finanziellen Vermögenswertes oder einer finanziellen Schuld wird der Betrag bezeichnet,

- mit dem ein finanzieller Vermögenswert oder eine finanzielle Schuld bei der erstmaligen Erfassung bewertet wurde,
- abzüglich eventueller Tilgungen,
- zuzüglich oder abzüglich der kumulierten Amortisation einer etwaigen Differenz zwischen dem ursprünglichen Betrag und dem bei Endfälligkeit rückzahlbaren Betrag unter Anwendung der Effektivzinsmethode und
- etwaiger außerplanmäßiger Abschreibungen für Wertminderungen oder Uneinbringlichkeit.

Zum Abschlussstichtag verfügt der S&T Konzern lediglich über Finanzinstrumente der Kategorien Kredite und Forderungen, zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte sowie erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert und zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Schulden.

Bei kurzfristigen Forderungen und Verbindlichkeiten entsprechen die fortgeführten Anschaffungskosten grundsätzlich dem Nennbetrag beziehungsweise dem Rückzahlungsbetrag. Der beizulegende Zeitwert entspricht im Allgemeinen dem Markt- oder Börsenwert. Wenn kein aktiver Markt existiert, wird der beizulegende Zeitwert mittels finanzmathemati-

Inventories

The inventories are measured at the lesser of their costs of procurement and production and of their net disposal values. The costs of production comprise the directly attributable costs, those of manufacturing and indirect materials, and depreciation. This takes into account fixed overhead. This is calculated using a normal rate of utilization of production facilities. Value impairments upon inventories are undertaken in cases in which the costs of procurement or production are greater than those of the expected net disposal proceeds.

Financial instruments

Financial instruments are contracts causing one company to have a financial asset and another to have a financial liability or equity instrument. Belonging to this category are both original financial instruments such as trade accounts receivable and financial receivables and financial liabilities, and derivative financial instruments. These are employed to hedge transaction-related risks arising from alterations in rates of interest and of currency exchange. The financial reporting of original financial instruments is undertaken for normal purchases or sales as of the day of fulfilment. That is the day upon which the asset is delivered. For derivative financial instruments, however, the applicable date is the one of contractual conclusion.

IAS 39 divides financial assets into the following categories:

- Financial assets at fair value through profit or loss,
- Held-to-maturity financial investments,
- Loans and receivables
- Available-for-sale financial assets.

Financial liabilities are assigned to the following categories:

- Financial liabilities at fair value through profit or loss and
- Financial liabilities measured at amortized cost

Financial assets and liabilities are measured at their fair value upon their initial recognition. In cases of financial investments and liabilities that can not be measured at fair value through profit or loss, those costs of transactions that are directly chargeable to the procurement of the asset will also be taken into account.

S&T AG reports financial instruments belonging to the categories of loans and receivables and of financial liabilities measured at the amortized costs of procurement in the following time and using the effective interest method. Available-for-sale financial assets are reported at fair value.

The amortized costs of procurement of a financial asset or of a financial liability are comprised of the amount

- with which the financial asset or financial liability was measured upon initial recognition,
- minus any repayments,
- plus or minus the accumulated amortization of any difference between the original amount and the amount to be repaid upon final maturity and under application of the effective interest method and
- any extraordinary write-downs for value impairment or irrecoverability.

As of the balance sheet date, the S&T Group possessed only financial instruments belonging to the categories of "Loans and Receivables", "Available for sale financial instruments" and "Financial liabilities at fair value through profit and loss and at amortized costs of procurement".

In cases of short-term receivables and liabilities, the amortized costs of procurement basically correspond to the nominal amount or the amount of repayment. The fair value corresponds, in general, to the value prevailing on markets or securities exchanges. In cases in which no active market exists, the fair value is calculated using financial and mathematical me-

scher Methoden ermittelt, zum Beispiel durch Diskontierung der zukünftigen Zahlungsflüsse mit einem laufzeitkongruenten und risikoäquivalenten Zinssatz.

Käufe oder Verkäufe finanzieller Vermögenswerte, die die Lieferung der Vermögenswerte innerhalb eines Zeitraumes vorsehen, der durch Vorschriften oder Konventionen des jeweiligen Marktes festgelegt wird (marktübliche Käufe), werden zum Erfüllungstag erfasst, das heißt zu dem Tag, an dem der Vermögenswert geliefert wird.

Kredite und Forderungen (im Wesentlichen Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen werden zum Nominalwert angesetzt. Erkennbaren Einzelrisiken wird durch Wertberichtigungen Rechnung getragen, die auf einem separaten Wertberichtigungskonto erfasst werden. Eine Direktabschreibung der Forderungen erfolgt bei endgültigem Ausfall der Forderung.

Der Konzern ermittelt an jedem Bilanzstichtag, ob objektive Hinweise bestehen, dass eine Wertminderung eines finanziellen Vermögenswerts oder einer Gruppe von finanziellen Vermögenswerten vorliegt. Ein finanzieller Vermögenswert oder eine Gruppe von finanziellen Vermögenswerten gilt nur dann als wertgemindert, wenn infolge eines oder mehrerer Ereignisse, die nach dem erstmaligen Ansatz des Vermögenswerts eintraten, objektive Hinweise auf eine Wertminderung vorliegen und dies Auswirkungen auf die erwarteten künftigen Cashflows des finanziellen Vermögenswerts oder der Gruppe der finanziellen Vermögenswerte hat, die sich verlässlich schätzen lässt.

Liegen keine objektiven Hinweise auf eine Wertminderung einzelner finanzieller Vermögenswerte vor, so werden diese Vermögenswerte in Gruppen finanzieller Vermögenswerte mit vergleichbaren Risikoprofilen gegliedert und gemeinsam auf Wertminderung untersucht. Vermögenswerte, die einzeln auf Wertminderung untersucht werden und für die eine Wertberichtigung neu bzw. weiterhin erfasst wird, werden nicht in eine gemeinsame Wertminderungsbeurteilung einbezogen.

Bestehen objektive Anhaltspunkte dafür, dass eine Wertminderung eingetreten ist, ergibt sich die Höhe des Wertminderungsverlusts als Differenz zwischen dem Buchwert des Vermögenswerts und dem Barwert der erwarteten künftigen Cashflows (mit Ausnahme erwarteter künftiger, noch nicht eingetretener Kreditausfälle). Der Buchwert des Vermögenswerts wird unter Verwendung eines Wertberichtigungskontos reduziert und der Wertminderungsverlust erfolgswirksam erfasst. Forderungen werden einschließlich der damit verbundenen Wertberichtigung ausgebucht, wenn sie als uneinbringlich eingestuft werden und sämtliche Sicherheiten in Anspruch genommen und verwertet wurden. Wird eine ausgebuchte Forderung aufgrund eines Ereignisses, das nach der Ausbuchung eintrat, später wieder als einbringlich eingestuft, wird der entsprechende Betrag unmittelbar erfolgswirksam erfasst.

Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte (im Wesentlichen langfristige finanzielle Vermögenswerte)

Wertpapiere und sonstige Beteiligungen werden als zur Veräußerung verfügbar klassifiziert. Die Bewertung erfolgt zum beizulegenden Zeitwert, sofern dieser verlässlich ermittelt werden kann. Unrealisierte Gewinne und Verluste werden erfolgsneutral im sonstigen Ergebnis erfasst. Bei Veräußerung wird der bisher im sonstigen Ergebnis erfasste unrealisierte Gewinn bzw. Verlust ergebniswirksam im Finanzergebnis ausgewiesen. Wertminderungen werden erfolgswirksam erfasst. Wertminderungen werden bei Eigenkapitalinstrumenten erfolgsneutral, bei Schuldinstrumenten erfolgswirksam rückgängig gemacht.

Derivative Finanzinstrumente und Bilanzierung von Sicherungsbeziehungen

Der Konzern verwendet derivative Finanzinstrumente wie beispielsweise Devisenterminkontrakte, um sich gegen Wechselkursrisiken in Zusammenhang mit zukünftigen Einkäufen in Fremdwährungen abzusichern. Diese derivativen Finanzinstrumente werden zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses zum beizulegenden Zeitwert angesetzt und in den Folgepe-

rioden. These include the discounting of future flows of funds using a term-congruent and risk-adequate rate of interest.

Purchases or sales of financial assets that foresee the delivery of the asset within a term that is determined by rules or by conventions of the respective market (market-customary purchases) are recognized on the day of fulfillment. This is the day on which the asset was supplied.

Loans and receivables (essentially trade accounts receivable)

Trade accounts receivable are measured at their nominal value. Identifiable individual risks are accounted for by value impairments that are recognized in a separate value impairment account. A direct writing off of the receivables occurs upon the non-reversible default of the receivable.

The Group determines as of each balance sheet date whether or not objective indications exist of a value impairment of a financial asset or of a group of such. A financial asset or a group of such is or are to be regarded as value impaired only in cases when one or more than one event(s) occur after the initial recognition of the asset that give rise to objective indications of a value impairment, when these will have ramifications upon the cash flow expected for the asset or for the group of such in the future, and when these ramifications can be reliably estimated.

In cases in which no objective indications of a value impairment of financial assets exist, these assets are classified as belonging to the group of financial assets showing comparable risk profiles. This group will then be jointly investigated for value impairment. Assets that are individually investigated for value impairment and that are recognized as requiring a value adjustment, or continue to be such, are not included in a joint assessment of value impairment.

Should objective indications exist of the occurrence of a value impairment, the amount of the loss of value is calculated to be the difference between the carrying amount of the asset and the cash value of the cash flow expected for it (with the exception of expected future loan defaults that have yet to occur). The carrying amount of the asset is reduced using a value adjustment account. The loss of value is reported in a way impacting upon income. Receivables are derecognized along with the value adjustment associated with them in cases in which they are assessed to be irrecoverable, and in which all of the collateral has been availed upon and realized. In cases in which a derecognized receivable subsequently is classified as once more being recoverable due to an event occurring after the derecognition, the corresponding amount is to be immediately recognized in a way impacting upon income.

Available for sale financial assets (essentially long-term financial assets)

Securities and other interests are classified as being available for sale. The valuation is made at fair value, in cases in which this can be reliably determined. Unrealized profits and losses are recognized in the equity in a way not impacting upon income. Sales of these assets cause unrealized profits and losses hitherto recognized in the equity to be reported in the financial results in a way impacting upon income. Value impairments are recognized in a way impacting upon income. Value impairment experienced by equity instruments are reported in a way not impacting upon earnings; those of debt instruments do impact upon earnings in cases in which their value impairments are annulled.

Derivative financial instruments and the reporting of hedging relationships

The Group uses such derivative financial instruments as forward exchange contracts to hedge against risks stemming from rates of exchange and involving future purchases in foreign currencies. These derivative financial instruments are valued at the fair value prevailing as of the time of the conclusion of the contract. Their revaluation during the following periods is

rioden mit dem beizulegenden Zeitwert neu bewertet. Derivative Finanzinstrumente werden als finanzielle Vermögenswerte angesetzt, wenn ihr beizulegender Zeitwert positiv ist, und als finanzielle Verbindlichkeiten, wenn ihr beizulegender Zeitwert negativ ist.

Gewinne oder Verluste aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von Derivaten werden sofort erfolgswirksam erfasst, mit Ausnahme des wirklichen Teils einer Absicherung von Cashflows, der im sonstigen Ergebnis erfasst wird.

Zum Zwecke der Bilanzierung von Sicherungsbeziehungen werden die vom Konzern eingesetzten Sicherungsinstrumente als Absicherung von Cashflows klassifiziert, da es sich hierbei um die Absicherung des Risikos von Schwankungen der Cashflows handelt, die dem Währungsrisiko einer nicht bilanzierten festen Verpflichtung aus künftigen Vorratseinkäufen zugeordnet werden kann.

Zu Beginn der Absicherung werden sowohl die Sicherungsbeziehung als auch die Risikomanagementzielsetzungen und -strategien des Konzerns im Hinblick auf die Absicherung formal festgelegt und dokumentiert. Die Dokumentation enthält die Festlegung des Sicherungsinstruments, des Grundgeschäfts oder der abgesicherten Transaktion sowie die Art des abgesicherten Risikos und eine Beschreibung, wie das Unternehmen die Wirksamkeit der Änderungen des beizulegenden Zeitwerts des Sicherungsinstruments bei der Kompensation der Risiken aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts oder der Cashflows des gesicherten Grundgeschäfts, die sich auf das abgesicherte Risiko zurückführen lassen, ermittelt. Derartige Sicherungsbeziehungen werden hinsichtlich der Erreichung einer Kompensation der Risiken aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts oder der Cashflows als in hohem Maße wirksam eingeschätzt. Sie werden fortlaufend dahingehend beurteilt, ob sie tatsächlich während der gesamten Berichtsperiode, für die die Sicherungsbeziehung definiert wurde, hoch wirksam waren.

Der wirksame Teil des Gewinns oder Verlusts aus einem Sicherungsinstrument wird im sonstigen Ergebnis in der Rücklage zur Absicherung von Cashflows erfasst, während der unwirksame Teil sofort erfolgswirksam in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen erfasst wird.

Die im sonstigen Ergebnis erfassten Beträge werden in der Periode in die Gewinn- und Verlustrechnung umgebucht, in der die abgesicherte Transaktion das Periodenergebnis beeinflusst, z. B. dann, wenn ein erwarteter Einkauf durchgeführt wird. Resultiert eine Absicherung im Ansatz eines nicht-finanziellen Vermögenswerts oder einer nicht-finanziellen Verbindlichkeit, so werden die im sonstigen Ergebnis erfassten Beträge Teil der Anschaffungskosten im Zugangszeitpunkt des nicht-finanziellen Vermögenswerts bzw. der nicht-finanziellen Verbindlichkeit.

Wird mit dem Eintritt der erwarteten Transaktion oder der festen Verpflichtung nicht länger gerechnet, werden die zuvor im Eigenkapital erfassten kumulierten Gewinne bzw. Verluste in die Gewinn- und Verlustrechnung umgebucht. Wenn das Sicherungsinstrument ausläuft oder veräußert, beendet oder ausgeübt wird, ohne dass ein Ersatz oder ein Überrollen des Sicherungsinstruments in ein anderes Sicherungsinstrument erfolgt, oder die Kriterien für die Bilanzierung als Sicherungsbeziehung nicht mehr erfüllt sind, verbleiben die bislang im sonstigen Ergebnis erfassten kumulierten Gewinne bzw. Verluste solange im sonstigen Ergebnis, bis die erwartete Transaktion oder feste Verpflichtung das Ergebnis beeinflusst.

Ein finanzieller Vermögenswert (bzw. ein Teil eines finanziellen Vermögenswerts oder ein Teil einer Gruppe ähnlicher finanzieller Vermögenswerte) wird ausgebucht, wenn eine der folgenden Voraussetzungen erfüllt ist:

- Die vertraglichen Rechte auf den Bezug von Cashflows aus einem finanziellen Vermögenswert sind erloschen.
- Der Konzern hat seine vertraglichen Rechte auf den Bezug von Cashflows aus dem finanziellen Vermögenswert an Dritte übertragen oder eine vertragliche Verpflichtung zur sofortigen Zahlung des Cashflows an eine dritte Partei im Rahmen einer Vereinbarung, die die Bedingungen in IAS 39.19 erfüllt (Durchleitungsvereinbarung), übernommen und dabei entweder (a) im Wesentlichen alle Chancen und Risiken, die mit dem Eigentum am finanziellen Vermögenswert verbunden sind,

also at fair value. Derivative financial instruments are recognized as being financial assets in cases in which their fair value is positive and as financial liabilities in cases in which their fair value is negative.

Profits or losses resulting from alterations in the fair value of derivatives are immediately recognized as impacting upon income, with the exception of the component effectively securing the cash flow. This is recognized in other results.

For purposes of reporting hedging relationships, the hedging instruments deployed by the Group are classified as hedges of cash flows. This is because they secure against the risks arising from fluctuations in cash flows. These can be assigned to the currency-related risks arising from an obligation to make future purchases of inventories. This has not been financially reported.

At the beginning of the hedging, the hedging relationship and the objectives and strategies of the Group's risk management vis-à-vis the hedging are formally established and documented. The documentation contains the identity of the hedging instrument, the underlying or hedged transaction, and the nature of the risk being hedged. It also contains a description as to how the company determines the effectiveness of the alterations in the fair value of the hedging instrument when compensating for the risks arising from alterations in the fair value or in the cash flow of the underlying transaction that are attributable to the risk being hedged against. Such hedging relationships are regarded as being highly effective in the attaining of a compensation for risks arising from alterations in fair value or in the cash flow. They are assessed on an ongoing basis to see whether or not they were truly highly effective during the entire period of reporting for which the hedging relationship had been established.

The effective part of the profit or loss from a hedging instrument is reported in the other results component of the provisions for the hedging of cash flow. The ineffective part is immediately recognized in the other operating expenditures in a way impacting upon income.

The amounts reported in the other results are reclassified as belonging to the income statement in the period in which the hedged transaction influences the results for the period. This is for instance when an expected procurement is performed. When a hedge leads to the reporting of a non-financial asset or liability, the amounts comprised in the other results will form part of the costs of procurement as of the time of securing of the non-financial asset or liability.

The cessation of the expectation that a transaction or a firm obligation will actually occur causes accumulated profits and losses that had been reported in the equity to be reclassified to the income statement. In cases in which the expiry, sale, termination or exercising of the hedging instrument is joined by a refraining from a replacing or rolling over of this or another hedging instrument, or in which the criteria for its being reported as a hedging instrument are no longer fulfilled, the profits and losses previously reported in the other results remain in this item until the expected transaction or firm obligation influences the result.

A financial asset (or a part of a financial asset, or a part of a group of similar financial assets) is derecognized in cases of fulfilment of one of the following preconditions:

- The contractual rights of receipt of the cash flow issuing from a financial asset have been terminated.
- The Group has transferred to a third party its contractual rights to receive the cash flow issuing from a financial asset. Another case: it has assumed a contractual obligation to immediately pay the cash flow to a third party as part of an agreement fulfilling the conditions of IAS 39.19 (pass-through agreement), and this has been accompanied by either (a) its having transferred all essential opportunities and risks associated with the ownership of the financial asset, or (b) its having neither trans-

übertragen oder (b) zwar im Wesentlichen alle Chancen und Risiken, die mit dem Eigentum am finanziellen Vermögenswert verbunden sind, weder übertragen noch zurückbehalten, jedoch die Verfügungsmacht an dem Vermögenswert übertragen.

Eine finanzielle Verbindlichkeit wird ausgebucht, wenn die dieser Verbindlichkeit zugrunde liegende Verpflichtung erfüllt, aufgehoben oder erloschen ist.

Liquide Mittel

Der Bilanzposten „Liquide Mittel“ umfasst den Kassenbestand, Bankguthaben sowie kurzfristige Einlagen mit einer ursprünglichen Laufzeit von weniger als drei Monaten. Für Zwecke der Konzerngeldflussrechnung umfassen Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente die oben definierten liquiden Mittel abzüglich liquider Mittel mit Verfügungsbeschränkungen sowie Kontokorrentverbindlichkeiten.

Sachanlagen

Die Sachanlagen werden zu Anschaffungskosten bewertet, vermindert um kumulierte planmäßige, lineare Abschreibungen und Wertminderungen. Die Anschaffungskosten umfassen den Anschaffungspreis, die Nebenkosten abzüglich Rabatte, Boni und Skonti. Sind die Anschaffungskosten von bestimmten Komponenten einer Sachanlage gemessen an den gesamten Anschaffungskosten wesentlich, dann werden diese Komponenten einzeln angesetzt und abgeschrieben.

Den planmäßigen Abschreibungen liegen hauptsächlich folgende Nutzungsdauern zugrunde:

	Jahre years
Bauten auf fremden Grund <i>Buildings on outside property</i>	10 - 35
Maschinen und maschinelle Anlagen <i>Machines and mechanical facilities</i>	3 - 10
Betriebs- und Geschäftsausstattung <i>Operating and business furnishings and equipment</i>	1 - 10

Die Restwerte, Nutzungsdauern und Abschreibungsmethoden werden am Ende eines jeden Geschäftsjahres überprüft und bei Bedarf prospektiv angepasst.

Bei Anlagenabgängen wird die Differenz zwischen den Buchwerten und dem Nettoveräußerungserlös erfolgswirksam in den übrigen Erträgen (Veräußerungserlös höher als Buchwert) oder in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen (Veräußerungserlös niedriger als Buchwert) erfasst.

Immaterielle Vermögenswerte

Entgeltlich erworbene immaterielle Vermögenswerte werden mit den Anschaffungskosten unter Berücksichtigung der Nebenkosten und Kostenminderungen bilanziert und planmäßig linear über ihre wirtschaftliche Nutzungsdauer (im Wesentlichen zwischen 2 – 15 Jahren) abgeschrieben.

Forschungskosten werden als Aufwand in der Periode erfasst, in der sie anfallen. Entwicklungskosten eines Projekts werden nur dann als immaterieller Vermögenswert aktiviert, wenn der Konzern sowohl die technische Realisierbarkeit der Fertigstellung des immateriellen Vermögenswerts, die eine interne Nutzung oder einen Verkauf des Vermögenswerts ermöglicht, als auch die Absicht, den immateriellen Vermögenswert fertig zu stellen und ihn zu nutzen oder zu verkaufen, nachweisen kann. Ferner muss der Konzern die Erwirtschaftung eines künftigen wirtschaftlichen Nutzens durch den Vermögenswert, die Verfügbarkeit von Ressourcen für Zwecke der Fertigstellung des Vermögenswerts und die Fähigkeit, die dem immateriellen Vermögenswert während seiner Entwicklung zuzurechnenden Ausgaben zuverlässig ermitteln zu können, belegen. Die Entwicklungskosten werden nach ihrem erstmaligen Ansatz unter Anwendung des Anschaffungskostenmodells, d. h. zu Anschaffungskosten abzüglich kumulierter Abschreibungen und kumulierter Wertminderungsaufwendungen, bilanziert. Die Abschreibung beginnt mit dem Abschluss der Entwicklungsphase und ab dem Zeitpunkt, ab dem der Vermögenswert genutzt werden kann. Die Abschreibung erfolgt über den Zeitraum, über den künftiger Nutzen zu erwarten ist. Während der Entwicklungsphase wird jährlich ein Werthaltigkeitstest durchgeführt.

ferred or nor retained the opportunities and risks associated with the ownership of the financial asset, but rather by its having transferred the power of disposition over the asset.

A financial liability is derecognized in cases in which the commitment underlying this liability is fulfilled, rescinded or defunct.

Liquid funds

The balance sheet item of “liquid funds” comprises cash on hand and credit balances at banks as well as deposits whose original term is less than three months. The compilation of the Group's cash flow statement requires cash and cash equivalents to comprise the above-defined liquid funds less liquid funds bearing restrictions on disposition and current account liabilities.

Property, plant and equipment

The property, plant and equipment are measured at the costs of procurement less accumulated, scheduled linear depreciation and value impairments. The costs of procurement comprise the price of procurement and ancillary costs, minus any rebates, bonuses or discounts for prompt payment. In cases in which the costs of procurement of certain components of property, plant or equipment are of essential – when compared to the costs of procurement as a whole – size, these components are to be measured and depreciated on individual bases.

The scheduled depreciation is mainly based upon the following terms of utility:

Remaining value, terms of utility and methods of depreciation are scrutinized at the end of each financial year, and are, should such be necessary, prospectively adjusted.

Disposals of assets cause the difference between the carrying values and the net disposal income to be reported in a way impacting upon income in the other earnings (disposal proceeds greater than the carrying amount) or in the other operating expenditures (disposal proceeds less than the carrying amount).

Intangible assets

Intangible assets acquired through payment are reported at their costs of procurement. These take into account ancillary costs and cost reductions. Such assets are depreciated on a scheduled and linear basis during their terms of economic utility (essentially 2 – 15 years).

Research costs are recognized as expenditure in the period in which they are incurred. Development costs arising from a project are only capitalized as intangible assets in cases in which the Group can demonstrate both the feasibility of the technical realization and internal use or sale of the intangible asset. The Group also has to prove its intention to produce the intangible asset, and to then use or sell it. The Group is also, finally, required to prove that the asset can yield a future economic benefit, that the Group possesses the resources required to produce the asset, and that it has the ability to reliably determine the expenditures to be assigned to the intangible asset during its development. The development costs are reported in the balance sheets subsequent to their initial recognition and through the use of the cost of procurement model, in which the accumulated depreciation and value impairment are subtracted from the costs of procurement. Depreciation begins at the conclusion of the development phase and at the point in time in which the asset can be utilized. The depreciation is performed during the period of time in which the future utility is to be expected. During the development phase, a value retention test is carried out.

Aktiviert Entwicklungskosten umfassen alle direkt dem Entwicklungsprozess zurechenbare Einzel- und Gemeinkosten. Im Rahmen der Kaufpreisallokation werden für die Erwerbe immaterielle Vermögenswerte aktiviert, da die Voraussetzungen für eine bilanzielle Erfassung gem. IFRS 3 iVm. IAS 38 erfüllt sind. Die immateriellen Vermögenswerte werden linear über 2 bis 15 Jahre abgeschrieben.

Diese Restbuchwerte, Nutzungsdauern und Abschreibungsmethoden werden am Ende eines jeden Geschäftsjahres überprüft und bei Bedarf prospektiv angepasst.

Wertminderungen von nicht-finanziellen Vermögenswerten

Die Werthaltigkeit der aus Unternehmenserwerben resultierenden Geschäfts- oder Firmenwerte wird einmal jährlich überprüft. Eine Überprüfung findet ebenfalls dann statt, wenn Umstände darauf hindeuten, dass der Wert gemindert sein könnte. Bei sonstigen nicht-finanziellen Vermögenswerten wird regelmäßig überprüft, ob Anhaltspunkte für eine Wertminderung vorliegen.

Liegen Anhaltspunkte für eine Wertminderung vor oder ist eine jährliche Überprüfung eines Vermögenswerts auf Werthaltigkeit erforderlich, nimmt der Konzern eine Schätzung des erzielbaren Betrags des jeweiligen Vermögenswerts vor. Der erzielbare Betrag eines Vermögenswerts ist der höhere der beiden Beträge aus beizulegendem Zeitwert eines Vermögenswerts, einer zahlungsmittelgenerierenden Einheit (ZGE) oder einer Gruppe von ZGE abzüglich Veräußerungskosten und dem Nutzungswert. Der erzielbare Betrag ist grundsätzlich für jeden einzelnen Vermögenswert zu bestimmen. Sofern ein Vermögenswert keine von anderen Vermögenswerten unabhängigen Zahlungsmittelzuflüsse erwirtschaftet, erfolgt der Wertminderungstest auf Basis einer ZGE bzw. einer Gruppe von ZGE. Für Zwecke des Wertminderungstests werden Geschäfts- oder Firmenwerte auf die ZGE bzw. Gruppen von ZGE allokiert, die aus den Synergien des Unternehmenserwerbs Nutzen ziehen. Übersteigt der Buchwert eines Vermögenswerts oder einer ZGE den jeweils erzielbaren Betrag, ist der Vermögenswert wertgemindert und wird auf seinen erzielbaren Betrag abgeschrieben. Zur Ermittlung des Nutzungswerts werden die erwarteten künftigen Cashflows unter Zugrundelegung eines Abzinsungssatzes vor Steuern, der die aktuellen Markterwartungen hinsichtlich des Zinseffekts und der spezifischen Risiken des Vermögenswerts widerspiegelt, auf ihren Barwert abgezinst. Zur Bestimmung des beizulegenden Zeitwerts abzüglich Veräußerungskosten wird ein angemessenes Bewertungsmodell angewandt. Dieses stützt sich auf Bewertungsmultiplikatoren, Börsenkurse von börsengehandelten Anteilen an Tochterunternehmen oder andere zur Verfügung stehende Indikatoren für den beizulegenden Zeitwert.

Für Vermögenswerte, mit Ausnahme des Geschäfts- oder Firmenwerts, wird zu jedem Bilanzstichtag eine Überprüfung vorgenommen, ob Anhaltspunkte dafür vorliegen, dass ein zuvor erfasster Wertminderungsaufwand nicht mehr länger besteht oder sich verringert hat. Wenn solche Anhaltspunkte vorliegen, nimmt der Konzern eine Schätzung des erzielbaren Betrags des Vermögenswerts oder der ZGE vor. Ein zuvor erfasster Wertminderungsaufwand wird nur dann rückgängig gemacht, wenn sich seit der Erfassung des letzten Wertminderungsaufwands eine Änderung der Annahmen ergeben hat, die bei der Bestimmung des erzielbaren Betrags herangezogen wurden. Die Wertaufholung ist dahingehend begrenzt, dass der Buchwert eines Vermögenswerts weder seinen erzielbaren Betrag noch den Buchwert übersteigen darf, der sich nach Berücksichtigung planmäßiger Abschreibungen ergeben hätte, wenn in früheren Jahren kein Wertminderungsaufwand für den Vermögenswert erfasst worden wäre.

Steuern

Tatsächliche Steuererstattungsansprüche und Steuerschulden

Die tatsächlichen Steuererstattungsansprüche und Steuerschulden für die laufende Periode und die früheren Perioden werden mit dem Betrag bemessen, in dessen Höhe eine Erstattung von der Steuerbehörde bzw. eine Zahlung an die Steuerbehörde erwartet wird. Der Berechnung des Betrags werden die Steuersätze und Steuergesetze zugrunde gelegt, die zum Bilanzstichtag gelten. Tatsächliche Steuern, die sich auf Posten beziehen, die

Capitalized development costs comprise all individual costs and overhead directly attributable to the development process. As part of the purchase price allocation, the costs of acquisition of intangible assets are capitalized. This is because they fulfil the preconditions for a recognition in the balance sheet stipulated by IFRS 3 and IAS 38. The intangible assets are, as a basic rule, depreciated on a linear basis during periods of between 2-15 years.

Remaining carrying amounts, terms of utility and methods of depreciation are scrutinized at the end of each financial year, and are, should such be needed, prospectively adjusted.

Value impairment of non-financial assets

The value retained by goodwill arising from acquisitions of companies is assessed once a year. This assessment also takes place in cases in which circumstances indicate that the value could have been impaired. The other non-financial assets are assessed on a regular basis to see whether or not indications of a value impairment exist.

In cases in which indications of a value impairment exist, or in which an annual examination of an asset's value retention is required, the Group undertakes an estimate of the recoverable amount of the respective asset. The recoverable amount of an asset is the greater of two amounts. The first is the fair value of an asset, of a cash-generating unit (CGU) or of a group of CGUs less the costs of disposal. The second is the utility value. The recoverable amount is, as a basic rule, to be determined for each asset. In cases in which an asset does not yield cash flows that are independent of those of other assets, the value impairment test is to be performed on the basis of a CGU or a group of CGUs. For the purposes of the value impairment test, the goodwill is allocated to the CGU or those groups of CGUs exploiting the utility arising from the synergies caused by the corporate acquisition. In cases in which the carrying amount of an asset or a CGU exceeds the respective recoverable amount, the asset is value impaired, and is to be written down to its recoverable amount. Used in establishing the utility value are the cash flows expected for the future. This incorporates a pre-tax discount rate. This discounts the cash flows to their cash value, so as to account for current market expectations as to interest rate effects, and for the risks specifically associated with the asset. An appropriate valuation model is used to determine the fair value less disposal costs. This relies upon valuation multiples, upon the stock exchange quotes of stakes held in subsidiaries traded on exchanges, and upon other indicators available for use when establishing fair value.

An assessment is undertaken at every balance sheet date of assets, with the exception of goodwill. This assessment is to determine whether or not indications exist that a previously-recognized impairment loss is no longer applicable, or has been reduced. In cases in which such indications exist, the Group makes an estimate of the recoverable amount of the asset or CGU. A previously-recognized impairment loss is reversed only in cases in which an alteration has taken place since the recognition of the last impairment loss in the assumptions used in the determination of the recoverable amount. The value make-good is limited by the fact that the carrying value of an asset may not exceed either its recoverable amount or the carrying amount that would have resulted, after having taken into account scheduled depreciation, had there been no recognition in previous years of impairment losses.

Taxes

Actual tax refund claims and tax liabilities

The actual tax refund claims and tax liabilities for the current period and for previous periods are measured to be the amount expected to be refunded by tax authorities, or that which is to be paid to them. The calculation of the amount employs the tax rates and taxation laws applicable as of the balance sheet date. Actual taxes referring to items directly recognized in equity are not reported in the income statement but rather in the equity.

direkt im Eigenkapital erfasst werden, werden nicht in der Gewinn- und Verlustrechnung, sondern im Eigenkapital erfasst. Tatsächliche Steuern, die sich auf Posten beziehen, die im Sonstigen Ergebnis erfasst werden, werden ebenfalls im Sonstigen Ergebnis erfasst.

Latente Steuern

Die Ermittlung latenter Steuern erfolgt gemäß IAS 12 nach der bilanzorientierten Verbindlichkeitenmethode. Hiernach sind für die temporären Differenzen zwischen den Wertansätzen der Steuerbilanz und der Konzernbilanz latente Steuern zu bilden (Temporary-Concept). Hiervon ausgenommen sind latente Steuern aus dem erstmaligen Ansatz eines Geschäfts- oder Firmenwerts oder eines Vermögenswerts oder einer Schuld aus einem Geschäftsvorfall, der kein Unternehmenszusammenschluss ist und der zum Zeitpunkt des Geschäftsvorfalles weder das unternehmensrechtliche Periodenergebnis noch das zu versteuernde Ergebnis beeinflusst hat. Daneben sind latente Steuern aus Verlustvorträgen zu erfassen.

Latente Steueransprüche für abzugsfähige temporäre Unterschiede, noch nicht genutzte steuerliche Verlustvorträge und nicht genutzte Steuergutschriften werden nur in dem Maße erfasst, in dem es wahrscheinlich ist, dass zu versteuerndes Einkommen verfügbar sein wird, gegen das die abzugsfähigen temporären Differenzen und die noch nicht genutzten steuerlichen Verlustvorträge und Steuergutschriften verwendet werden können.

Die latenten Steuern werden auf Basis der Steuersätze ermittelt, deren Gültigkeit für die Periode, in der ein Vermögenswert realisiert oder eine Schuld erfüllt wird, erwartet wird. Dabei werden die Steuersätze (und Steuergesetze) zugrunde gelegt, die zum Bilanzstichtag in Kraft waren.

Eine Verrechnung von aktiven latenten Steuern mit passiven latenten Steuern erfolgt, soweit eine Identität der Steuergläubiger besteht und die Aufrechnung rechtlich zulässig ist.

Leasingverhältnisse:

S&T als Leasingnehmer:

Die Feststellung, ob eine Vereinbarung ein Leasingverhältnis enthält, wird auf Basis des wirtschaftlichen Gehalts der Vereinbarung zum Zeitpunkt des Abschlusses der Vereinbarung getroffen und erfordert eine Einschätzung, ob die Erfüllung der vertraglichen Vereinbarung von der Nutzung eines bestimmten Vermögenswerts oder bestimmter Vermögenswerte abhängig ist und ob die Vereinbarung ein Recht auf die Nutzung des Vermögenswerts einräumt.

Gemäß IAS 17 werden auf der Basis von Leasingverträgen genutzte Sachanlagen aktiviert, wenn die Voraussetzungen eines Finanzierungsleasing erfüllt sind, das heißt, wenn die wesentlichen Risiken und Chancen, die sich aus der Nutzung ergeben, auf den Konzern übertragen wurden. Der Leasinggegenstand wird mit seinem beizulegenden Zeitwert angesetzt oder mit dem Barwert der Mindestleasingzahlungen, sofern dieser Wert niedriger ist. Leasingzahlungen werden derart in Finanzierungsaufwendungen und den Tilgungsanteil der Restschuld aufgeteilt, dass sich über die Laufzeit des Leasingverhältnisses ein konstanter Zinssatz auf die verbliebene Leasingverbindlichkeit ergibt. Finanzierungsaufwendungen werden unter Finanzaufwendungen erfolgswirksam erfasst.

Soweit bei Leasingverträgen das wirtschaftliche Eigentum beim Leasinggeber liegt (Operating Lease-Verhältnisse), erfolgt die Bilanzierung der Leasinggegenstände beim Leasinggeber. Die dafür anfallenden Leasingzahlungen werden linear über die Laufzeit des Leasingverhältnisses in voller Höhe als Aufwand erfasst.

S&T als Leasinggeber:

Finanzierungsleasing

Bei Vorliegen der Voraussetzungen für einen Finanzierungsleasingvertrag wird der Barwert der künftigen Leasingzahlungen (Nettoinvestitionswert) als Forderung gegenüber dem Leasingnehmer bilanziert. Der Unterschiedsbetrag zwischen den Brutto-Leasingforderungen und dem Nettoinvestitionswert ist als noch nicht realisierter Finanzertrag abgegrenzt. Die Finanzerträge werden über die Laufzeit der Verträge durch eine konstante periodische Verzinsung der ausstehenden Nettoinvestitionen verteilt.

Actual taxes referring to items recognized in other results are also reported in other results.

Deferred taxes

The determination of deferred taxes accords to IAS 12, which stipulates the use of the balance sheet-oriented liability method. It foresees the constituting of tax deferrals for the temporary differences arising between the valuations contained in the tax base and in the consolidated financial accounts (temporary concept). Excepted from this are deferred taxes resulting from the initial recognition of goodwill or of an asset or liability resulting from a business transaction that is not a merger and that at the time of the business transaction influenced neither the result for the period legally accruing to the company nor the taxable results. Deferred taxes resulting from losses carried forward are, however, to be recognized.

Deferred tax claims upon deductible temporary differences, losses carried forward that have yet to be used for tax purposes, and non-utilized tax credits are recognized only to the extent that it is probable that taxable income will be available for use in the exploitation of the deductible temporary differences, the losses carried forward that have yet to be used for tax purposes, and the unused tax credits.

The deferred taxes are determined using rates of taxation expected to be valid for the period in which an asset will be realized or in which a liability will be fulfilled. These rates (and taxation laws) are the ones in force as of the balance sheet date.

An offsetting of deferred tax credits and deferred tax liabilities occurs in cases in which the identity of the tax creditor is known, and in which the offsetting is legally permissible.

Leasing arrangements:

S&T as lessee:

The determination of whether or not an agreement contains a leasing relationship is to be made on the basis of the economic contents of the agreement as of the time of the conclusion of the agreement. It requires an assessment of whether or not the fulfilment of the contractual agreement depends upon the utilization of a certain asset or of certain assets, and whether or not the agreement grants the right to use the asset.

IAS 17 stipulates that property, plant and equipment used on the basis of leasing contracts are to be capitalized in cases in which the preconditions of a finance lease are fulfilled. This entails the essential opportunities and risks arising from the utilization's being transferred to the Group. The leasing object is recognized at its fair value, or at the cash value of minimum leasing payments, should that be lower. Leasing payments are to be apportioned into financing expenditures and the repayment portion of the remaining debt, so as to yield a rate of interest upon the remaining leasing liability that is constant during the remaining term of leasing liability. Financing expenditures are recognized under financial expenditures in a way impacting upon earnings.

In cases in which leasing contracts stipulate that the economic ownership rests with the lessor (operating lease relationships), the financial reporting of the leasing object is undertaken by the lessor. The leasing payments incurred through this are reported in their full amount as expenditure linearly during the term of the leasing relationship.

S&T as lessor:

Finance leasing

The existence of the preconditions for a finance leasing contract causes the cash value of the future leasing payments (net investment value) to be reported as a receivable due from the lessee. The amount of the difference between the gross leasing receivables and the net investment amount is deferred as financial income that has to be realized. The financial income is to be distributed over the term of the contracts. This is done using a constant periodic discounting of the outstanding net investments.

Operative Leasingverträge

Vermögenswerte, die im Rahmen von operativen Leasingverträgen an Kunden vermietet werden, werden unter den Sachanlagen ausgewiesen und über die gewöhnliche Nutzungsdauer entsprechend der Behandlung des Sachanlagevermögens abgeschrieben. Die hieraus resultierenden Mieterträge werden linear während der Dauer des Mietvertrages ertragswirksam in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Rückstellungen

Rückstellungen werden gebildet, wenn eine (gesetzliche oder faktische) Verpflichtung gegenüber Dritten aus einem Ereignis der Vergangenheit besteht, die wahrscheinlich zu einem Abfluss von Ressourcen mit wirtschaftlichem Nutzen führt und deren Höhe zuverlässig schätzbar ist. Sofern der Konzern für eine passivierte Rückstellung zumindest teilweise eine Rückerstattung erwartet (wie z. B. bei einem Versicherungsvertrag), wird die Erstattung als gesonderter Vermögenswert erfasst, sofern der Zufluss der Erstattung so gut wie sicher ist. Der Aufwand aus der Bildung der Rückstellung wird in der Gewinn- und Verlustrechnung abzüglich der Erstattung ausgewiesen.

Personalrückstellungen

Abfertigungsrückstellungen betreffen hauptsächlich Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern nach österreichischem Recht, deren Dienstverhältnis vor dem 1. Jänner 2003 begonnen hat. Die Abfertigungen nach österreichischem Recht sind einmalige Abfindungen, die aufgrund arbeitsrechtlicher Vorschriften bei Kündigung der Arbeitnehmer durch den Dienstgeber sowie regelmäßig bei Pensionsantritt bezahlt werden müssen. Die Höhe der Abfertigungszahlungen richtet sich nach der Höhe der Letztbezüge sowie der Anzahl der Dienstjahre. Für diese Mitarbeiter bestehen daher leistungsorientierte Verpflichtungen des Unternehmens, für die nach IAS 19 zu bewertende Rückstellungen zu bilden sind. Ähnliche Verpflichtungen bestehen auch bei den polnischen und der slowenischen Tochtergesellschaften.

Bei den leistungsorientierten Versorgungsplänen des S&T Konzerns werden die Kosten für die Leistungsbereitstellung mittels der Methode der laufenden Einmalprämien ermittelt, wobei zu jedem Bilanzstichtag eine versicherungsmathematische Bewertung durchgeführt wird. Neubewertungen, die auf erfahrungsbedingten Anpassungen und Änderungen versicherungsmathematischer Annahmen basieren, werden in der Periode ihres Entstehens im sonstigen Ergebnis im Eigenkapital erfasst. Nachzuverrechnender Dienstzeitaufwand wird unabhängig von der Verfallbarkeit sofort im Zeitpunkt der Zusage erfolgswirksam erfasst.

Beitragsorientierte Pläne bestehen bei verschiedenen Konzerngesellschaften aufgrund gesetzlicher oder freiwilliger Verpflichtungen. Für beitragsorientierte Pläne werden die Beträge in der Periode als Aufwendungen erfasst, für die sie entrichtet werden.

Sonstige Rückstellungen

Die sonstigen Rückstellungen wurden jeweils in Höhe der ungewissen Verbindlichkeit gebildet, wobei als bestmögliche Schätzung bei einzelnen Verpflichtungen der Ansatz mit der höchsten Eintrittswahrscheinlichkeit zum Tragen kommt. Ist der aus einer Diskontierung resultierende Zinseffekt wesentlich, werden Rückstellungen mit einem Zinssatz vor Steuern abgezinst, der für die Schuld spezifische Risiken widerspiegelt. Im Falle einer Abzinsung wird die durch Zeitablauf bedingte Erhöhung der Rückstellungen unter den Finanzaufwendungen erfasst.

Ermittlung des beizulegenden Zeitwertes

Die S&T AG bewertet Finanzinstrumente, wie bspw. Derivate oder bedingte Kaufpreisverpflichtungen zu jedem Abschlussstichtag mit dem beizulegenden Zeitwert. Die beizulegenden Zeitwerte von zu fortgeführten Anschaffungskosten bewerteten Finanzinstrumenten sind unter Erläuterung (27) Risikomanagement angeführt.

Der beizulegende Zeitwert ist der Preis, der in einem geordneten Geschäftsvorfall zwischen Marktteilnehmern am Bemessungsstichtag für den Verkauf eines Vermögenswerts eingenommen bzw. für die Übertragung einer Schuld gezahlt würde. Bei der Bemessung des beizulegenden Zeit-

Operative leasing contracts

Assets that are rented to clients via operative leasing contracts are reported under the property, plant and equipment item. In accordance with the reporting of fixed assets, they are depreciated over the customary terms of utility. The rental income resulting from this is reported linearly during the term of the lease. This is done in the income statement. The income thus impacts upon earnings.

Provisions

Provisions are constituted in cases in which a (legal or de facto) obligation exists vis-à-vis a third party that results from an event in the past, that probably will lead to an outflowing of resources of business use, and whose amount is capable of being reliably assessed. In cases in which the Group expects at least a partial reimbursement for a deferred provision (for instance from an insurance contract), the reimbursement is to be recognized as a separate asset, in cases in which the flow of funds from the reimbursement is all but certain. The expense arising from the constitution of the provision is reported in the income statement minus the reimbursement.

Personnel provisions

Severance pay provisions primarily involve obligations owed to personnel governed by Austria's legal code who began their relationship of employment prior to January 1, 2003. The severance payments are, according to Austria's legal code, one-time termination of employment compensations that have to be paid by the employer upon the termination of the employment, as mandated by Austria's employment laws. Such benefits also have to be paid on a regular basis upon the attainment of the age of retirement. The amount of the severance payments is determined by that of the employee's final remuneration and by her or his number of years of employment. This means that the company has defined benefit obligations vis-à-vis its employees. The provisions constitute for these are to be measured according to IAS 19. Similar obligations also exist for the subsidiaries in Poland and Slovenia.

The defined benefit provision plans of the S&T Group feature determinations of the costs of the provision of benefits compiled using the project unit credit method. It stipulates that an actuarial valuation is to be carried out as of every balance sheet date. Revaluations based on experience-derived adjustments and on alterations of actuarial assumptions are recognized in the period of their coming into being. This is done in the other results component of the equity. Past service cost is to be immediately recognized as of the time of the commitment. This is independent of maturity.

Defined contribution plans exist in various Group companies. This is due to legal or voluntary obligations. Amounts contributed to defined contribution plans are recognized as expenditures in the period for which they were supplied.

Other provisions

Other provisions have been constituted in the amount of the respective uncertain liability. This constituting relies upon the best possible estimate of the individual obligation. This estimate incorporates the valuation of the event with the greatest possibility of occurrence. In cases in which an interest effect resulting from discounting is of significance, provisions are discounted using a pre-tax rate of interest manifesting the risks specific to the liability. In cases of a discounting, the increase of the provisions necessitated by the passage of time is recognized as financial expenditures.

Calculation of fair value

S&T AG measures such financial instruments as derivatives and conditional purchase price commitments at their fair value as of each balance sheet date. The fair values of financial instruments valued at amortized costs are listed in the note (27) on risk management.

Fair value is the price that would be paid and garnered in an orderly business transaction between market players as of the day of measurement and for the sale of an asset or the transferring of a liability. The measurement of the fair value assumes that the business transaction forming the

werts wird davon ausgegangen, dass der Geschäftsvorfall, in dessen Rahmen der Verkauf des Vermögenswerts oder die Übertragung der Schuld erfolgt, entweder auf dem Hauptmarkt für den Vermögenswert oder die Schuld oder am vorteilhaftesten Markt für den Vermögenswert bzw. die Schuld, sofern kein Hauptmarkt vorhanden ist.

Der beizulegende Zeitwert eines Vermögenswerts oder einer Schuld bemisst sich anhand der Annahmen, die Marktteilnehmer bei der Preisbildung für den Vermögenswert bzw. die Schuld zugrunde legen würden. Hierbei wird davon ausgegangen, dass die Marktteilnehmer in ihrem besten wirtschaftlichen Interesse handeln. Bei der Bemessung des beizulegenden Zeitwerts eines nicht-finanziellen Vermögenswerts wird die Fähigkeit des Marktteilnehmers berücksichtigt, durch die höchste und beste Verwendung des Vermögenswerts oder durch dessen Verkauf an einen anderen Marktteilnehmer, der für den Vermögenswert die höchste und beste Verwendung findet, wirtschaftlichen Nutzen zu erzeugen.

Der Konzern wendet Bewertungstechniken an, die unter den jeweiligen Umständen sachgerecht sind und für die ausreichend Daten zur Bemessung des beizulegenden Zeitwerts zur Verfügung stehen. Dabei ist die Verwendung maßgeblicher, beobachtbarer Inputfaktoren möglichst hoch und jene nicht beobachtbarer Inputfaktoren möglichst gering zu halten.

Alle Vermögenswerte und Schulden, für die der beizulegende Zeitwert bestimmt oder im Abschluss ausgewiesen wird, werden in die nachfolgend beschriebene Fair-Value-Hierarchie eingeordnet, basierend auf dem Inputparameter der niedrigsten Stufe, der für die Bewertung zum beizulegenden Zeitwert insgesamt wesentlich ist:

- Stufe 1: die auf einem aktiven Markt verwendeten Marktpreise (unangepasst) identischer Vermögenswerte und Verbindlichkeiten
- Stufe 2: Bewertungsverfahren, bei denen der Inputparameter der niedrigsten Stufe, der für die Bewertung zum beizulegenden Zeitwert insgesamt wesentlich ist, auf dem Markt direkt oder indirekt beobachtbar ist
- Stufe 3: Bewertungsverfahren, bei denen der Inputparameter der niedrigsten Stufe, der für die Bewertung zum beizulegenden Zeitwert insgesamt wesentlich ist, auf dem Markt nicht beobachtbar ist.

Ermessensentscheidungen und Schätzungen bei Anwendung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die Aufstellung des Konzernabschlusses erfordert bei einigen Positionen, dass Schätzungen vorgenommen werden, die sich auf den Ansatz und die Bewertung in der Bilanz bzw. in der Gewinn- und Verlustrechnung des Konzerns auswirken. Die tatsächlichen Beträge können von diesen Schätzungen abweichen.

Die wichtigsten zukunftsbezogenen Annahmen sowie sonstige am Stichtag bestehende Hauptquellen von Schätzungsunsicherheiten, aufgrund derer ein beträchtliches Risiko besteht, dass innerhalb des nächsten Geschäftsjahres eine wesentliche Anpassung der Buchwerte von Vermögenswerten und Schulden erforderlich sein wird, werden nachstehend erläutert.

- Beurteilung der Notwendigkeit sowie der Bemessung einer Wertminderung bzw. Wertberichtigung eines Geschäfts- oder Firmenwertes;
- Beurteilung der Notwendigkeit sowie der Bemessung einer Wertminderung bzw. Wertberichtigung bei Forderungen aus Lieferungen und Leistungen;
- Bemessung der Rückstellungen für Abfertigungen und Jubiläumsgelder;
- Beurteilung der Notwendigkeit sowie der Bemessung von Gewährleistungsrückstellungen;
- Beurteilung der Realisierbarkeit aktiver latenter Steuern;
- Beurteilung rechtlicher Risiken

Geschäfts- oder Firmenwert

Bei der Überprüfung der Werthaltigkeit wird der erzielbare Betrag der zahlungsmittelgenerierenden Einheiten auf Basis der Berechnung eines Nutzungswertes unter Verwendung von Cashflow-Prognosen ermittelt. Die Cashflow-Prognosen basieren auf vom Management für einen Zeitraum von fünf Jahren genehmigten Finanzplänen. Die Unternehmensplanung basiert somit auf vergangenen Ergebnissen sowie den aktuellen Einschätzun-

parameters of the sale of the asset or the transferring of the liability takes place on the main market for the asset or liability, or on the one most advantageous for them, in cases in which no main market exists.

The measurement of the fair value of an asset or a liability employs the assumptions that market player would use as their bases for the constitution of prices for the asset or liability. One of these assumptions is that market players always act in their best financial interests. The measurement of the fair value of non-financial assets takes into account the ability of a market player to engender business use by attainment of the greatest and best employment of the asset or through its sale to another market player, who will find the greatest and best possible use of the asset.

The Group employs measurement techniques that are appropriate to the respective circumstances and for which data sufficient to measure the fair value is available. These efforts make the greatest possible use of significant, observable input factors, and minimize that of non-observable input factors.

All assets and liabilities for which the fair value is to be determined or which are reported on in the financial statement are to be assigned to the fair value hierarchy described below. This is based upon the input parameters found on the lowest level. This, in turn, is of key importance to the measurement of fair value.

- Level one: the prices (unadjusted) levied on markets for identical assets and liabilities
- Level two: measurement procedures, in which the input parameters found on the lowest level that are, viewed overall, of key importance to the measurement of fair value, are directly or indirectly observable on markets
- Level three: measurement procedures, in which the input parameters found on the lowest level that are, viewed overall, of key importance to the measure of fair value, are not observable on markets.

Discretionary decisions and estimates used in the application of financial reporting and measurement methods

The compilation of the consolidated financial accounts requires the making of estimates in and for several items. These, in turn, impact upon the recognitions and measurements in the balance sheets and in the income statement of the Group. The actual amounts can diverge from those contained in the estimates.

The most important forward-looking assumptions are elucidated below, as are the main sources of uncertainties as to estimates extant upon the balance sheet date and giving risk to a considerable risk of there having to be a significant adjustment of the carrying amounts of assets and liabilities during the next financial year.

- Assessment of the necessity of the performance of a value impairment or a value adjustment upon goodwill, and the measurement of such;
- Assessment of the necessity of a value impairment or a value adjustment upon trade accounts receivable, and the measurement of such;
- Measurement of the provisions for severance pay and for anniversaries of service bonuses;
- Assessment of the necessity for and the measurement of provisions for warranties;
- Assessment of the recoverability of deferred tax credits;
- Evaluation of legal risks

Goodwill

The assessment of the retention of value employs the determination of the realized amount forthcoming from cash-generating units. This is based upon the calculation of a utilizable value derived from the cash flow forecasts. These, in turn, are derived from financial plans that have been approved by management and that are for a period of five years. Corporate planning is thus based on past events and currently-formulated assessments

gen über die zukünftige Marktentwicklung. Der für die Cashflow-Prognosen verwendete Abzinsungssatz vor Steuern beträgt je nach zahlungsmittelgenerierender Einheit zwischen 9,5% und 11,4% (2012: 9,7 bis 10,6%). Nach einem Zeitraum von fünf Jahren anfallende Cashflows werden unter Verwendung einer Wachstumsrate von 1,0% extrapoliert. Der Buchwert der Geschäfts- oder Firmenwerte beträgt zum Abschlussstichtag TEUR 29,409 (2012: TEUR 27,322).

Zu weiteren Einzelheiten siehe Abschnitt D. Erläuterung (2).

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

Die Bemessung der Wertberichtigungen bei den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen basiert auf Erfahrungswerten. Zur Berechnung der Wertberichtigung der offenen Forderungen erfolgt eine Kategorisierung anhand der Fälligkeit. Der tatsächliche Forderungsausfall kann von den erwarteten Beträgen abweichen. Der Buchwert der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen beträgt zum Abschlussstichtag TEUR 71,646 (2012: TEUR 81,935).

Zu weiteren Einzelheiten siehe Abschnitt D. Erläuterung (5).

Gewährleistungsrückstellungen

Der rückgestellte Betrag der Gewährleistungsrückstellung ist der Barwert der auf Basis von Erfahrungswerten durchgeführten bestmöglichen Schätzung dieser Kosten. Der Buchwert der Gewährleistungsrückstellung beträgt zum Abschlussstichtag TEUR 3,311 (2012: TEUR 3,806).

Zu weiteren Einzelheiten siehe Abschnitt D. Erläuterung (9).

Latente Steuern

Aktive latente Steuern – insbesondere solche auf Verlustvorräte – werden nur insoweit angesetzt, als ihre Realisierung hinreichend gesichert erscheint, d.h. wenn in zukünftigen Perioden ein positives steuerliches Ergebnis zu erwarten ist. Auf Basis der Fünf-Jahres-Mittelfristplanung wurden die latenten Steueransprüche für die nächsten fünf Jahre bis 2018 mit einem Betrag von TEUR 7,634 (2012: TEUR 5,958) angesetzt. Bei der Ermittlung der Höhe der latenten Steueransprüche, die aktiviert werden können, ist eine wesentliche Ermessensausübung des Managements bezüglich des erwarteten Eintrittszeitpunktes und der Höhe des künftig zu versteuernden Einkommens sowie der zukünftigen Steuerplanungsstrategien erforderlich. Die tatsächliche steuerliche Ergebnissituation in zukünftigen Perioden kann von der Einschätzung zum Zeitpunkt der Aktivierung der latenten Steuern abweichen. Zum Abschlussstichtag hat der S&T Konzern aktive latente Steuern in Höhe von TEUR 23,979 (2012: TEUR 25,201), welche in Zusammenhang mit steuerlichen Verlustvorräten stehen, nicht bilanziert, da mit einer zeitnahen Nutzung der steuerlichen Verlustvorräte nicht gerechnet wird.

Zu weiteren Einzelheiten siehe Abschnitt D. Erläuterung (23).

Rechtliche Risiken

Der Konzern ist fallweise rechtlichen Prozessrisiken aus seinem gewöhnlichen Geschäftsbetrieb ausgesetzt, die unter anderem aus Vertragsrecht, Urheberrecht, Produkthaftung und Arbeitsrecht entstehen können. Anspruchsgegner können dabei ehemalige Partnerunternehmen oder Mitarbeiter, aber auch Kunden sein. Die Ergebnisse von gegenwärtig anhängigen bzw. künftigen Verfahren können nicht mit abschließender Sicherheit vorausgesehen werden, sodass aufgrund von gerichtlichen oder behördlichen Entscheidungen oder der Vereinbarung im Zuge von Vergleichlichen Aufwendungen entstehen können, die nicht oder nicht in vollem Umfang durch Versicherungsleistungen abgedeckt sind und wesentliche Auswirkungen auf das Geschäft und seine Ergebnisse haben können.

Aufgrund der derzeitigen Einschätzungen wurden Wertberichtigungen auf Forderungen und gegebenenfalls Rückstellungen gebildet. Die Höhe der tatsächlichen Inanspruchnahme ist noch nicht endgültig abschätzbar.

Der Buchwert der Rückstellungen aus rechtlichen Risiken beträgt zum Abschlussstichtag TEUR 476 (2012: TEUR 219).

of future market development. The pre-tax discount rate incorporated in the cash flow forecasts ranges from – with this depending upon the cash-generating unit – 9.5% - 11.4% (2012: 9.7% - 10.6%). Cash flows arising subsequent to a period of five years are extrapolated using a rate of growth of 1.0%. The carrying amount of the goodwill amounted as of the balance sheet date to TEUR 29,409 (2012: TEUR 27,322).

Please see Section D Note 2 for further details.

Trade accounts receivable

The measurement of the value adjustment performed upon trade accounts receivable is based upon experience-derived values. The calculation of the value adjustments made upon outstanding receivables employs a maturities-based categorization. The actual amount of defaults upon receivables can diverge from the amounts expected. As of the balance sheet date, the carrying amount of the trade accounts receivable came to TEUR 71,646 (2012: TEUR 81,935).

Please see Section D Note 5 for further details.

Warranty provisions

The amount consigned to warranty provision is the cash value ensuing from the best estimates of their costs. These, in turn, are based upon experience-derived values. The carrying amount of the warranty provisions came on the balance sheet date to TEUR 3,311 (2012: TEUR 3,806).

Please see Section D Note 9 for further details.

Deferred taxes

Deferred tax claims – especially those on losses carried forward – are recognized only to the extent that their realization seems to be sufficiently assured. This entails the expectation that there will be a positive taxation effect in future periods. The planning for the medium-term (five years) yielded the recognition of deferred tax claims for the next five years (until 2018). These amount to TEUR 7,634 (2012: TEUR 5,958). The determination of the amount of deferred tax claims capable of being capitalized requires a significant exercise of management's discretionary judgment vis-à-vis the time of occurrence expected and the amount of the taxable income. Also requisite are the future tax planning strategies. The actual taxation situation depends on the results achieved in future periods. It can diverge from the estimate made at the time of the capitalization of the deferred taxation. As of the balance sheet date, the S&T Group had not reported in its balance sheets deferred tax credits amounting to TEUR 23,979 (2012: TEUR 25,201) and associated with taxable losses carried. This is because a prompt utilization of the taxable losses carried forward is not expected.

Please see Section D Note 23 for further details.

Legal risks

The company's standard business operations expose it from time to time to risks involving lawsuits. These suits involve contractual and copyright law, product liability and employment law. Opponents can be former partner companies, employees or customers. The results of the currently pending or future legal proceedings cannot be forecast with conclusive accuracy. This means that court or official decisions or agreements reached in the course of out-of-court settlements can give rise to expenditures that are not – or not fully – covered by insurance payments, and that could have significant ramifications upon business and its results.

Current estimates have led to value adjustments being constituted for receivables and, if need be, provisions. The amount of the consumption of such is still not to be conclusively estimated.

The carrying amount of the provisions arising from legal risks amounted as of the balance sheet date to TEUR 476 (2012: TEUR 219).

D. Erläuterung der Konzernbilanz und der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

(1) Sachanlagen

Die Entwicklung der Sachanlagen ist im Einzelnen im Anlagenspiegel dargestellt.

Auf das Sachanlagevermögen wurden weder im Berichtsjahr noch im Vorjahr außerplanmäßige Wertminderungen vorgenommen.

Es liegen keine vertraglichen Verpflichtungen für den Erwerb von Sachanlagen vor.

Finanzierungsleasing Gebäude:

	2013	2012
Anschaffungs- und Herstellungskosten <i>Costs of procurement and production</i>	1.787	1.787
kumulierte Abschreibungen <i>Accumulated depreciation</i>	-188	-119
Restbuchwert <i>Remaining carrying amount</i>	1.599	1.668

Finanzierungsleasing Büroausstattung und Fahrzeuge:

	2013	2012
Anschaffungs- und Herstellungskosten <i>Costs of procurement and production</i>	1.354	1.114
kumulierte Abschreibungen <i>Accumulated depreciation</i>	-908	-444
Restbuchwert <i>Remaining carrying amount</i>	446	670

(2) Immaterielle Vermögenswerte

Die Entwicklung der immateriellen Vermögenswerte ist im Einzelnen im Anlagenspiegel dargestellt.

Für Forschung und Entwicklung wurden im Jahr 2013 Ausgaben im Wert von TEUR 8.863 (2012: TEUR 8.654) getätigt. Im Geschäftsjahr sind im S&T Konzern Entwicklungskosten von TEUR 879 (2012: TEUR 336) aktiviert worden.

Die aus den Unternehmenszusammenschlüssen resultierenden Geschäfts- oder Firmenwerte betreffen folgende zahlungsmittelgenerierende Einheiten:

	2013	2012
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Products“ <i>„Products“ cash generating unit</i>	5.971	5.979
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Security“ <i>„Appliances-Security“ cash generating unit</i>	8.048	5.953
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Infotainment“ <i>„Appliances-Infotainment“ cash generating unit</i>	6.460	6.460
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services“ <i>„Services“ cash generating unit</i>	8.930	8.930
	29.409	27.322

Im Geschäftsjahr 2013 wurde die Zuordnung der Geschäfts- oder Firmenwerte zu den zahlungsmittelgenerierenden Einheiten im Vergleich zum Vorjahr in Bezug auf eine Gesellschaft für „embedded Products“ geändert. Der betreffende Geschäfts- oder Firmenwert wird nunmehr der zahlungsmittelgenerierenden Einheit „Appliances-Security“ zugeordnet (ursprünglich zahlungsmittelgenerierende Einheit „Products“). Die Vorjahreszahlen wurden mit TEUR 970 zu Vergleichszwecken angepasst. Diese Änderung in der Zuordnung der Geschäfts- und Firmenwerte resultiert aus der strategischen Neuausrichtung dieser Gesellschaft und deren Funktionen im Konzern. Insofern erfolgte nicht nur eine Neuzuordnung zu den zahlungsmittelgenerierenden Einheiten, sondern auch hinsichtlich der Zuordnung zu den Segmenten.

Die Vorjahreszahlen für den Geschäfts- oder Firmenwert der zahlungsmittelgenerierenden Einheit „Services“ wurden infolge der Fehlerfeststellungen der Deutschen Prüfstelle für Rechnungslegung (siehe dazu Abschnitt A) um TEUR 850 reduziert.

D. Notes to the consolidated financial statements and to the consolidated income statement

(1) Property, plant and equipment

An individualized detailing of the development of property, plant and equipment is depicted in the Schedule of Assets.

No extraordinary write-downs were performed either in the reporting or in the previous year upon fixed assets.

No contractual obligations exist as to the purchasing of property, plant and equipment.

Buildings under finance leases:

	2013	2012
Anschaffungs- und Herstellungskosten <i>Costs of procurement and production</i>	1.787	1.787
kumulierte Abschreibungen <i>Accumulated depreciation</i>	-188	-119
Restbuchwert <i>Remaining carrying amount</i>	1.599	1.668

Office equipment and vehicles under finance leases:

	2013	2012
Anschaffungs- und Herstellungskosten <i>Costs of procurement and production</i>	1.354	1.114
kumulierte Abschreibungen <i>Accumulated depreciation</i>	-908	-444
Restbuchwert <i>Remaining carrying amount</i>	446	670

(2) Intangible assets

An individualized depiction of the development of intangible assets is provided in the Schedule of Assets.

Expended for research and development in 2013 was TEUR 8,863 (2012: TEUR 8,654). The S&T Group capitalized in the financial year development costs of TEUR 879 (2012: TEUR 336).

The goodwill resulting from corporate mergers involves the following cash-generating units:

	2013	2012
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Products“ <i>„Products“ cash generating unit</i>	5.971	5.979
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Security“ <i>„Appliances-Security“ cash generating unit</i>	8.048	5.953
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Infotainment“ <i>„Appliances-Infotainment“ cash generating unit</i>	6.460	6.460
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services“ <i>„Services“ cash generating unit</i>	8.930	8.930
	29.409	27.322

The assignment of goodwill among the cash-generating units was altered in financial year 2013, as compared to the year before. The change involved a company for embedded products. The goodwill affected has been assigned to the “Appliances-Security” cash generating unit (the original cash generating unit was “Products”). The previous year’s figures were readjusted by TEUR 970 for purposes of comparability. This alteration in the assignment of goodwill resulted from the revamping of the strategy of this company, and of its functions within the Group. This meant that the revamping applied to both the cash generating units and the segments.

The previous years’ figures on the goodwill of the “Services” cash-generating unit were reduced by TEUR 850. This was due to the determination of errors by Germany’s Financial Reporting Enforcement Panel (please see Section A for more information).

Die folgende Tabelle zeigt die im Rahmen des Impairment Tests für die einzelnen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten verwendeten Diskontierungszinssätze vor Steuern:

	2013	2012
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Products“ „Products“ cash generating unit	9,5%	9,7%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Security“ „Appliances-Security“ cash generating unit	11,4%	10,6%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Infotainment“ „Appliances-Infotainment“ cash generating unit	9,9%	10,1%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services“ „Services“ cash generating unit	11,3%	9,9%

Der erzielbare Betrag der zahlungsmittelgenerierenden Einheiten wurde für die Zwecke des Impairment Tests auf Basis des Nutzungswertes unter Verwendung von Cashflow-Prognosen ermittelt, die auf vom Management für einen Zeitraum von fünf Jahren genehmigten Finanzplänen basieren.

Das durchschnittliche EBIT-Wachstum wurde im Detailplanungszeitraum für „Products“ mit 78% (2012: 79%), für „Appliances-Security“ mit 19% (2012: 33%), für „Appliances-Infotainment“ mit 12% (2012: 5%) und für „Services“ mit 15% (2012: 3%) angesetzt.

Im Geschäftsjahr 2013 waren keine Wertminderungen auf den Geschäfts- oder Firmenwert vorzunehmen.

Bei einem um 10% niedrigeren EBIT im Detailplanungszeitraum sowie in der ewigen Rente gegenüber dem bei der Durchführung des Impairment Tests verwendeten EBIT ergibt sich bei keiner zahlungsmittelgenerierenden Einheit eine Wertminderung. Wenn der Diskontierungszinssatz vor Steuern, der bei der Berechnung des Nutzungswertes angewendet wurde, um zwei Prozentpunkte über der Schätzung des Managements zum 31.12.2013 gelegen hätte, wäre es in keiner zahlungsmittelgenerierenden Einheit zu einer Abwertung der jeweiligen Geschäfts- oder Firmenwerte gekommen.

Zum Abschlussstichtag bestehen im S&T Konzern, ausgenommen Geschäfts- oder Firmenwerte, keine immateriellen Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer (2012: TEUR 0).

(3) Langfristige finanzielle Vermögenswerte

	2013	2012
Forderungen aus Finanzierungsleasing - Bruttobetrag > 1 Jahr <i>Receivables from financing leases - gross amount > 1 year</i>	771	1.071
Nicht realisierte Zinserträge <i>Unrealized interest income</i>	-61	-71
	710	1.000
Sonstige Beteiligungen <i>Other participations</i>	65	96
Langfristige Kundenfinanzierungen <i>Non-current customer financing</i>	1.049	1.364
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte <i>Other non-current financial assets</i>	927	1.359
	2.751	3.819

Die sonstigen Beteiligungen wurden als zur Veräußerung verfügbare Finanzinstrumente gemäß IAS 39 eingestuft. Da ein Marktpreis für die sonstigen Beteiligungen nicht vorliegt und ein beizulegender Zeitwert nicht zuverlässig ermittelt werden kann, sind diese zu ihren Anschaffungskosten bilanziert.

Die langfristigen Kundenfinanzierungen sind jene (Teile von) Kundenfinanzierungen, die eine Restlaufzeit von länger als einem Jahr haben.

Die sonstigen langfristigen finanziellen Vermögenswerte beinhalten mit TEUR 927 „zur Veräußerung verfügbare Wertpapiere“.

Die Leasingforderungen betreffen im Wesentlichen die Forderungen an Kunden aus durchlaufenden Leasingverpflichtungen im Rahmen von Full-Service-Verträgen.

The following chart depicts the pre-tax discounting rate applied to the individual cash generating units as part of impairment tests.

For purposes of the impairment tests, the recoverable amount of the cash generating units was calculated. This used as a base the utilizable value, and incorporated cash flow forecasts. They, in turn, are based upon the financial plans approved by management and applying to a term of five years.

Average EBIT growth was set to be in the term of detailed planning 78% for “Products” (2012: 79%), 19% for “Appliances-Security” (2012: 33%), 12% for “Appliances-Infotainment” (2012: 5%), 15% for Services (2012: 3%).

No value impairments were undertaken in financial year 2013 on goodwill.

A 10% lower EBIT during the detailed planning period and in perpetuity of calculation vis-à-vis the EBIT employed in the impairment tests yields no value impairments among the cash generating units. A two percentage points greater pre-tax discount rate than the one used by management in the calculation of value of utilization as of 31.12.2013 would have yielded no write-downs of goodwill in any cash generating unit.

As of the balance sheet date, the S&T Group had no – except for goodwill – intangible assets of an indeterminate term (2012: TEUR 0).

(3) Non-current financial assets

The other participations were classified as being “available for sale” financial instruments, in accordance with IAS 39. No market price exists for such participations, whose fair value can also not be reliably determined. They are thus reported as their costs of procurement.

The non-current customer financing is the (component of) customer financing that has a remaining term of more than one year.

The other non-current financial assets contain TEUR 927 of “available for sale” securities.

The leasing receivables are largely comprised of receivables due from customers thanks to transitory leasing obligations arising from full-service contracts.

Leasingforderungen (aus Tätigkeit des Konzern als Leasinggeber): <i>Leasing receivables (from Group operators as lessor):</i>	2013	2012
Leasingforderungen (brutto) <i>leasing receivables (gross)</i>		
Restlaufzeit bis zu 1 Jahr <i>remaining term up to 1 year</i>	987	1.066
Restlaufzeit zwischen 1 und 5 Jahre <i>remaining term between 1 and 5 years</i>	771	1.071
Restlaufzeit > 5 Jahre <i>remaining term > 5 years</i>	0	0
	1.758	2.137
Nicht realisierte zukünftige Zinserträge aus Leasingforderungen <i>Unrealized future interest income from leasing receivables</i>	-82	-94
Nettoforderungen aus Finanzierungsleasing <i>Net receivables from financing leases</i>	1.676	2.043

Zusammensetzung <i>Composition:</i>	2013	2012
kurzfristige Forderungen (bis zu 1 Jahr) <i>current receivables (up to 1 year)</i>	966	1.043
langfristige Forderungen (zwischen 1 und 5 Jahren) <i>non-current receivables (between 1 and 5 years)</i>	710	1.000
langfristige Forderungen (> 5 Jahre) <i>non-current receivables (> 5 years)</i>	0	0
Nettoforderungen aus Finanzierungsleasing <i>Net receivables from financing leases</i>	1.676	2.043

Der kurzfristige Teil der Leasingforderungen ist in der Erläuterung (6) dargestellt.

The short-term portion of the leasing receivables is depicted in the Note (6).

Der Durchschnittszinssatz der Leasingforderungen (kurzfristig und langfristig) betrug im Geschäftsjahr 2013 5% (2012: 5%).

The average rate of interest borne by the leasing receivables (short-term and long-term) amounted in financial year 2013 to 5% (2012: 5%).

(4) Vorräte

Der ausgewiesene Vorratsbestand setzt sich wie folgt zusammen:

(4) Inventories

The stock of inventories reported was comprised of the following items:

	2013	2012
Waren <i>Goods</i>	24.547	25.172
Wertminderung <i>Value impairments</i>	-1.892	-1.775
	22.655	23.397

Die Wertminderung von Vorräten, die in der Berichtsperiode als Aufwand erfasst worden ist, beläuft sich auf TEUR 348 (2012: TEUR 624). Dieser Aufwand wird in den Materialaufwendungen ausgewiesen. Der Buchwert der zum Nettoveräußerungswert bewerteten Vorräte beträgt zum 31. Dezember 2013 TEUR 3.691 (2012: TEUR 1.253)

The value impairment of inventories is reported in the period under review as expenditure. This amounted to TEUR 348 (2012: TEUR 624). This expenditure is reported in the expenditures for materials. The carrying amount of the inventories measured at net disposal value came as of December 31, 2013 to TEUR 3,691 (2012: TEUR 1,253)

(5) Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

Die Position Forderungen aus Lieferungen und Leistungen setzt sich wie folgt zusammen:

(5) Trade accounts receivable

The trade accounts receivable item was comprised of the following items:

	2013	2012
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	73.201	86.239
Wertminderungen <i>Value impairments</i>	-1.555	-4.304
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gesamt <i>Total trade accounts receivables</i>	71.646	81.935

In dieser Position sind Forderungen aus nach der Percentage-of-Completion-Methode bilanzierten Festpreis-Dienstleistungsverträgen in Höhe von TEUR 23.302 (2012: TEUR 8.865) abzüglich Teilabrechnungen in Höhe von TEUR 19.663 (2012: TEUR 4.092), sohin Festpreis-Dienstleistungsverträge mit aktivischem Saldo gegenüber Kunden von TEUR 3.639 (2012: TEUR 4.733) enthalten.

This position contains receivables that stem from fixed-price services contracts. These are reported using the percentage of completion method and amounted to TEUR 23,302 (2012: TEUR 8,865) minus partial invoices coming to TEUR 19,663 (2012: TEUR 4,092), hence containing fixed-prices services contracts with positive balances vis-à-vis clients of TEUR 3,639 (2012: TEUR 4,733).

Zum 31. Dezember 2013 waren Forderungen aus Lieferungen und Leistungen im Nennwert von TEUR 2.494 mit TEUR 1.555 wertgemindert (2012: Forderungen über TEUR 7.953 mit TEUR 4.304). Die Entwicklung des Wertberichtigungskontos stellt sich folgendermaßen dar:

As of December 31, 2013, trade accounts receivable whose nominal value is TEUR 2,494 had been value impaired to TEUR 1,555 (2012: receivables amounting to TEUR 7,953 and value impaired to TEUR 4,304). The development of the value correction account looks like this:

	2013	2012
Wertberichtigungen 01. Januar <i>Value correction as of January 1</i>	4.304	908
Aufwandswirksame Zuführungen <i>Additions affecting expenditures</i>	526	3.709
Inanspruchnahme <i>Consumption</i>	-2.583	-254
Auflösung <i>Retransfers</i>	-606	-59
Währungsumrechnungsdifferenzen <i>Currency translation differences</i>	-86	0
Wertberichtigungen 31. Dezember <i>Value corrections as of December 31</i>	1.555	4.304

Die Wertberichtigung der Forderung ermittelt sich unter Nutzung von Laufzeitbändern mit entsprechenden Abschlägen. Über diese Portfoliobewertung wird eine pauschalierte Einzelwertberichtigung errechnet.

Bei den Lieferforderungen gibt es aufgrund ihrer kurzen Laufzeit keine signifikanten Unterschiede zwischen den bilanziellen Buchwerten und den beizulegenden Zeitwerten.

Die Altersstruktur der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen stellt sich wie folgt dar:

The value adjustment of the receivables is calculated using the ranges of terms featuring the corresponding deductions. This valuation of portfolio is used to calculate a general allowance for individual adjustments of value.

The receivables for supplies have short terms. This means that there are no significant differences between the carrying values listed in the balance sheet and the fair values.

The timeframe of the trade accounts receivable looks like the following:

	Nominalbetrag <i>Nominal value</i>	davon weder überfällig noch wertgemindert <i>Of which neither delinquent or value impaired</i>	davon: nicht Wertgemindert und in den folgenden Zeitbänden überfällig <i>of which non-value impaired and overdue in the following brackets of time</i>					
			Gesamt <i>Total</i>	Zwischen 1 und 90 Tagen <i>Between 1 and 90 days</i>	Zwischen 91 und 180 Tagen <i>Between 91 and 180 days</i>	Zwischen 181 und 270 Tagen <i>Between 181-270 days</i>	Zwischen 271 und 360 Tagen <i>Between 271 and 360 days</i>	Mehr als 360 Tage <i>More than 360 days</i>
31.12.2012	86.239	61.487	16.799	15.806	993	0	0	0
31.12.2013	73.201	62.240	8.467	7.639	438	152	117	121

Hinsichtlich des weder wertgeminderten noch in Zahlungsverzug befindlichen Bestands der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen deuten zum Abschlussstichtag keine Anzeichen darauf hin, dass die Schuldner ihren Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen werden. Dies gilt ebenso für die überfälligen, nicht wertgeminderten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen.

The stock of trade accounts receivable that is neither value impaired nor experiencing delays in making payment deadlines was not giving any indications that the debtors will not be able to meet the obligations to pay. This also applies to trade accounts receivable whose payment has been delayed and which are not value impaired.

Ein Teil der Forderungen aus Lieferungen und Leistung dient als Besicherung für kurzfristige Finanzierungen. Zu weiteren Details siehe Erläuterung (11).

A portion of the trade accounts receivables are serving as collateral for short-term financing. Further details are available in the Note (11).

(6) Sonstige Forderungen und Vermögenswerte

Die Position Sonstige Forderungen und Vermögenswerte setzt sich folgendermaßen zusammen:

(6) Other receivables and assets

The other receivables and assets item is comprised of the following:

	2013	2012
Anzahlungen <i>Advances</i>	1.018	1.999
Vorauszahlungen an Subunternehmer zur Durchführung von Leistungen im Rahmen von abgegrenzten Umsatzerlösen <i>Prepayments to subcontractors for the performing of services giving rise to deferred revenues</i>	6.851	5.166
Forderungen aus EU-Förderungen und Forschungsprämien <i>Receivables due from EU support programs and research premiums</i>	723	774
Vorsteuer <i>Pre-tax</i>	2.289	1.831
Summe nicht finanzielle Forderungen und Vermögenswerte <i>Total non-financial receivables and assets</i>	10.881	9.770
debitorische Kreditoren <i>Creditors with debit balances</i>	514	319
Forderungen aus Finanzierungsleasing *) <i>Receivables from financing leases *)</i>	966	1.043
Forderungen aus Jahresbonifikationen <i>Receivables from annual bonuses</i>	1.166	1.157
Depots für Garantien <i>Deposits for guarantees</i>	143	560
Kautionen <i>Security deposits</i>	423	1.322
kurzfristige Anteile von gewährten Darlehen <i>Short-term components of loans granted</i>	54	0
sonstige Forderungen <i>Other receivables</i>	1.058	1.231
Summe finanzielle Forderungen und Vermögenswerte <i>Total financial receivables and assets</i>	4.324	5.632
Summe kurzfristiger sonstiger Forderungen und Vermögenswerte <i>Total short-term miscellaneous receivables and assets</i>	15.205	15.402
) Forderungen aus Finanzierungsleasing - brutto <i>) receivables from financing leases - gross</i>	987	1.066
Nicht realisierte Zinserträge <i>Unrealized interest income</i>	-21	-23
	966	1.043

Zum 31. Dezember 2013 enthielten die sonstigen Forderungen und Vermögenswerte wie zum Vorjahresstichtag keine überfälligen und nicht wertgeminderten Posten.

As of December 31, 2013, the other receivables and assets – as had been the case as of the previous year's balance sheet date – had no delinquent and no value impaired items.

(7) Liquide Mittel

Bei den liquiden Mitteln in Höhe von TEUR 42.948 (Vorjahr: TEUR 29.929) handelt es sich um Kassenbestände, sowie Guthaben bei Kreditinstituten, die innerhalb von drei Monaten verfügbar sind. Diese werden mit den je-

(7) Liquid funds

The liquid funds amounted to TEUR 42,948 (previous year: TEUR 29,929). They were comprised of cash at hand and credit balances at banks that are available within three months. These have been discounted using the re-

weils gültigen Zinssätzen für kurzfristige Einlagen verzinst.

spectively-applicable rates of interests applied to short-term investments.

	2013	2012
Kassabestand <i>Cash on hand</i>	72	374
Guthaben bei Kreditinstituten <i>Credit balances at banks</i>	42.876	29.555
Liquide Mittel gesamt <i>Total liquid funds</i>	42.948	29.929

Zum Abschlussstichtag waren Verfügungsbeschränkungen über die in diesem Posten enthaltenen Beträge vorhanden, die aufgrund von Finanzierungen bei Kreditinstituten bzw. aufgrund von Saldenkompensationen in Höhe von TEUR 545 (2012: TEUR 3.342) als Sicherheit für einen ausgeschöpften kurzfristigen Kredit hinterlegt sind.

As of the balance sheet date, restrictions of disposition had been placed on amounts contained in this item. These were pledged due to financing secured by banks or due to balance netting and amounted to TEUR 545 (2012: TEUR 3,342). This served as collateral for a short-term loan that had been completely availed of.

(8) Eigenkapital und Aktienbezüge

(8) Equity and share subscriptions

Gezeichnetes Kapital:

Das Grundkapital der S&T AG beträgt TEUR 39.337 (2012: TEUR 39.337) und ist in 39.337.459 Stückaktien (2012: 39.337.459 Stückaktien) ohne Nennbetrag, lautend auf Inhaber, zerlegt. Die Entwicklung stellt sich wie folgt dar:

Subscribed capital

The subscribed capital of S&T AG amounts to TEUR 39,337 (2012: TEUR 39,337) and is divided into 39,337,459 bearer shares (2012: 39,337,459 bearer shares) without par value and made out to the bearer. Their development looks like this:

	EUR
Gezeichnetes Kapital zum 31.12.2011 <i>Subscribed capital as of 31.12.2011</i>	24.127.298
+ Sachkapitalerhöhung <i>+ increases in capital contributions in kind</i>	432.551
+ Barkapitalerhöhung <i>+ increase in cash capital</i>	2.680.810
+ Sachkapitalerhöhung/Verschmelzung <i>+ increase in non-cash capital/merger</i>	12.096.800
Gezeichnetes Kapital zum 31.12.2012 <i>Subscribed capital as of 31.12.2012</i>	39.337.459
Gezeichnetes Kapital zum 31.12.2013 <i>Subscribed capital as of 31.12.2013</i>	39.337.459

Die im Dezember 2011 durchgeführte Barkapitalerhöhung zur Erhöhung des gezeichneten Kapitals über 2.680.810 EUR sowie die durchgeführte Sachkapitalerhöhung zur Erhöhung des gezeichneten Kapitals über 432.551 EUR waren zum Bilanzstichtag 31.12.2011 im Firmenbuch noch nicht eingetragen. Die Eintragung der Barkapitalerhöhung erfolgte am 11.01.2012, die der Sachkapitalerhöhung am 31.03.2012. Die Barkapitalerhöhung erfolgte im Zusammenhang mit der teilweisen Refinanzierung der Akquisition der S&T System Integration & Technology Distribution AG Gruppe. Die Sachkapitalerhöhung betrifft die Sacheinlage in Form von Aktien der S&T System Integration & Technology Distribution AG durch die Hypo-Alpe-Adria Bank AG.

The increase in cash capital was carried out in December 2011 to raise the subscribed capital by EUR 2,680,810. Like the EUR 432,551 increase in capital contributions in kind, the former had yet to be registered with the Corporate Registry as of the balance sheet date of 31.12.2011. The registration of the increase in cash capital took place on 11.01.2012; that of capital contributions in kind, on 31.03.2012. The increase in cash capital was associated with partial refinancing of the acquisition of the S&T System Integration & Technology Distribution AG. The increase in capital contributions in kind pertains to the contribution in kind that took the form of shares of S&T System Integration & Technology Distribution AG and that was made by Hypo-Alpe-Adria Bank AG.

Im Rahmen der Verschmelzung der S&T System Integration & Technology Distribution AG als übertragende Gesellschaft in die Quanmax AG (nunmehr S&T AG) als übernehmende Gesellschaft wurde mit Beschlüssen der a. o. Hauptversammlungen vom 5. November und 6. November 2012 das gezeichnete Kapital um EUR 12.096.800 erhöht. Die Kapitalerhöhung und die Änderung des Firmenwortlauts in S&T AG wurden am 12. Dezember 2012 in das Firmenbuch eingetragen.

The merger of S&T System Integration & Technology Distribution AG (the company being taken over) into Quanmax AG (now renamed S&T AG and the company taking over) caused, upon resolutions being passed by the extraordinary General Meetings of November 5 and 6, 2012, the subscribed capital to be increased by EUR 12,096,800. The capital increase and the alteration of the company's name to S&T AG were entered on December 12, 2012 into the Corporate Registry.

Mit Beschlüssen der Hauptversammlung wurde der Vorstand zur Durchführung folgender Kapitalmaßnahmen ermächtigt:

Resolutions passed by the Annual General Assembly authorized the Managing Board to carry out the following capital measures:

Der Vorstand ist ermächtigt, bis einschließlich 20. November 2014 eigene Aktien zu erwerben, wobei die Gesellschaft – zusammen mit anderen eigenen Aktien, welche die Gesellschaft bereits erworben hat und noch besitzt – höchstens 10% der Stückaktien der Gesellschaft erwerben darf. Die Aktien dürfen zu einem Gegenwert erworben werden, der den Börsenkurs um nicht mehr als 5% über- bzw. unterschreitet. Der Vorstandsbeschluss und das jeweilige darauf beruhende Rückkaufprogramm sind einschließlich von dessen Dauer zu veröffentlichen. Der Vorstand wird außerdem ermächtigt, eigene Aktien nach erfolgtem Rückerwerb ohne weiteren Hauptversammlungsbeschluss einzuziehen. Der Aufsichtsrat ist ermächtigt, Änderungen der Satzung, die sich durch die Einziehung von Aktien ergeben, zu beschließen. Als maßgeblicher Börsenkurs gilt der durchschnittliche Schlusskurs für Aktien der Gesellschaft im XETRA-Handel (oder einem an die Stelle des XETRA-Systems tretenden Nachfolgesystem) an der Wertpapierbörse Frankfurt/Main während der letzten fünf Handelstage vor dem Erwerb der Aktien.

The Managing Board is authorized to acquire proprietary shares in the period ending upon November 20, 2014. In such cases, the company – with this comprising other proprietary shares that the company has already acquired and still owns – may acquire at most 10% of the company's shares without par value. The shares may be bought at a nominal value that does not vary from the stock exchange quote by +/-5%. The resolution passed by the Managing Board and the respective share repurchase programs based on it are to be publicized. This is to include its term. The Managing Board is also authorized to retract proprietary shares upon their having been repurchased, and to do such without having a further resolution passed by the annual general assembly. The Supervisory Board is authorized to resolve alterations in the the articles of association yielded by the retraction of shares. The applicable stock exchange quote is the average final quote during the five trading days preceding their acquisition of the shares of the company in XETRA trading (or of a system serving as the successor to the XETRA system) maintained by the Frankfurt Stock Exchange at Frankfurt/Main.

Der Vorstand hat von seinem Recht, eigene Aktien zu erwerben, im Berichtsjahr 2013 keinen Gebrauch gemacht.

Durch den Erwerb der Mnemosyne GmbH hat der Konzern eigene Aktien erworben. Diese wurden in der Folge zum Erwerb der Anteile ohne beherrschenden Einfluss an der XTRO IT Solutions GmbH, Ismaning, Germany verwendet (Vergleiche Abschnitt B. – Veränderung des Konsolidierungskreises).

Ferner ist der Vorstand ermächtigt, die gemäß § 65 Abs. 1 Z 8 und Abs. 1a und 1b Aktiengesetz erworbenen eigenen Aktien auf andere Weise als über die Börse oder durch öffentliches Angebot zu veräußern, nämlich zum Zweck der Ausgabe dieser Aktien gegen Sacheinlagen von Unternehmen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften im In- oder Ausland oder von sonstigen Vermögensgegenständen (z.B. Patente) und hierbei auch die allgemeinen Kaufmöglichkeiten der Aktionäre auszuschließen.

Der Vorstand ist ermächtigt, bis einschließlich 5. Juni 2016 das Grundkapital mit Zustimmung des Aufsichtsrats um insgesamt höchstens EUR 12.063.649 durch Ausgabe von bis zu 12.063.649 auf Inhaber lautende Stückaktien mit Stimmrecht gegen Bareinlagen oder gegen Sacheinlagen einmal oder mehrmals zu erhöhen. Im Rahmen dieser Ermächtigung wurden von der Gesellschaft bis zum Abschlussstichtag 2.680.810 und 432.551 neue Aktien gegen Bar- und Sacheinlage ausgegeben. Das verbleibende genehmigte Kapital zum 31.12.2013 beträgt daher EUR 8.950.288.

Kapitalrücklage:

Die Kapitalrücklage beinhaltet hauptsächlich die gezahlten Agjos aus den bisherigen Kapitalerhöhungen sowie die Verrechnung von Differenzbeträgen aus dem Erwerb bzw. der Veräußerung von Anteilen an Tochterunternehmen von bzw. an konzernfremde Dritte.

(9) Rückstellungen

Langfristige Rückstellungen

Abfertigungsrückstellung:

Abfertigungen sind einmalige Abfindungen, die aufgrund arbeitsrechtlicher Vorschriften bei Kündigung von Arbeitnehmern sowie regelmäßig bei Pensionsantritt an Mitarbeiter bezahlt werden müssen. Die Höhe richtet sich nach der Anzahl der Dienstjahre und der Höhe der Bezüge. Die Bewertung der Abfertigungsrückstellung erfolgt nach dem laufenden Einmalprämienverfahren. Nach dieser Methode wird der für den Anwartschaftszuwachs erforderliche Aufwand demjenigen Zeitraum zugerechnet, der diesem Leistungszuwachs zuzuordnen ist.

Der Bewertung der Verpflichtung liegen die folgenden versicherungsmathematischen Annahmen zugrunde:

- Biometrische Rechnungsgrundlagen: „Rechnungsgrundlagen für die Pensionsversicherung AVÖ 2008-P (Angestellte)“ (seit 2008) bzw. „Polish Life Tables 2006“
- Fluktuation: Es wurde ein Abschlag entsprechend Zugehörigkeit für vorzeitige Beendigungen des Dienstverhältnisses ohne Abfertigungsanspruch angesetzt:
Österreich: altersabhängig 10,0 % bis 50,0 % (2012: 6,0 % bis 50,0 %)
Polen: altersabhängig 1,2 % bis 33,0 % (2012: 1,2 % bis 33,0 %)
- Rechnungszins: 3,50% p.a. (2012: 3,50% p.a.)
- Bezugssteigerungen: Für den Gehaltstrend wurde eine jährliche Steigerung der Bezüge in Bandbreiten 3,00% bis 4,50% p.a. (2012: 3,00% bis 5,25% p.a.) unterstellt

Bei Arbeitnehmern in Österreich, deren Dienstverhältnis nach dem 1. Jänner 2003 begonnen hat, werden Beiträge iHv 1,53% der Bezüge an eine externe Mitarbeitervorsorgekasse bezahlt. Die Beitragszahlungen für diesen beitragsorientierten Plan betragen im Geschäftsjahr 2013 142 (2012: TEUR 145). Diese sind im Personalaufwand erfasst.

The Managing Board did not make use of its right in the reporting year of 2013 to acquire proprietary shares.

The acquisition of Mnemosyne GmbH caused the Group to acquire its own shares. These were consequently used to acquire shares without controlling influence in XTRO IT Solutions GmbH, Ismaning, Germany (see Section B. – alterations in companies consolidated into the group).

The Managing Board is also empowered to sell the proprietary shares that were acquired in accordance with § 65 para. 1 Z 8 and para. 1a and 1b of Austria's Shares Act in another way as via stock exchanges or via a public offer. The issuing of these shares can be for the purposes of securing non-monetary assets from companies, operation or partial operations; or stakes in one or more than one company in Austria or outside it; or other assets (for instance: patents). The Managing Board is entitled to exclude shareholders' general right of purchase when doing such.

The Managing Board is empowered in the period ending upon June 5, 2016 and providing that the Supervisory Board so approve to increase once or more than once the share capital by at most EUR 12,063,649 through the issuing of up to 12,063,649 bearer shares bearing voting rights. These are to be compensated for in cash or in kind. As part of this authorization, the company had issued until the balance sheet date 2,680,810 and 432,551 new shares for cash and kind. The remaining authorized capital remained as of December 31, 2013 EUR 8,950,288.

Capital reserves:

The capital reserves mainly contain the premiums resulting from previous capital increases and the allocation of goodwill resulting from the acquisition or disposal of interests held in subsidiaries from or to non-Group third parties.

(9) Provisions

Non-current provisions

Provisions for severance pay:

Severance pay is one-time in nature. This form of worker compensation is required by labor laws upon the termination of employees and upon their reaching the age of pension. The amount of this pay is determined by the number of years of employment and that of the remuneration. The measurement of the severance pay provisions is made using the projected unit credit method. This method apportions the expenditure necessitated by increased entitlements to the period to which this increase in entitlements is to be assigned.

The measurement of the obligations is based upon the following actuarial assumptions:

- Biometric actuarial bases: the "Actuarial Bases for Pension Insurance AVÖ 2008-P (employees)" (since 2008) as well as the "Polish Life Tables 2006"
- Fluctuation: a discount was applied. It correlates length of employee tenure and ahead-of-term ending of the employment relationship and without claims on severance pay:
Austria: depending on age 10.0% - 50.0% (2012: 6.0% - 50.0%)
Poland: depending on age 1.2% - 33.0% (2012: 1.2% - 33.0%)
- Discount rate: 3.50% p.a. (2012: 3.50% p.a.)
- Remuneration increases: an annual increase of remuneration of between 3.00% and 4.5% p.a. was inputted (2012: 3.00%-5.25% p.a.).

Employees in Austria whose relationship of employment began after January 1, 2003 participate in a contributions-based system. These payments to an external employees' pension fund amount to 1.53% of the remuneration. TEUR 142 (2012: TEUR 145) was paid in contributions for employees covered by contribution-oriented plans. These are reported in the personnel expenditure.

Die Änderungen des Barwerts der leistungsorientierten Verpflichtungen stellen sich wie folgt dar:

The alterations in the cash value of the defined benefit plans looked like this:

	TEUR
Barwert der Abfertigungsverpflichtung am 1.1.2012 Cash value of the severance pay obligations as of 1.1.2012	1.779
Dienstzeitaufwand Service cost	204
Zinsaufwand Interest expenditure	81
Gewinne(-)/Verluste(+) aus Neubewertungen Profits(-)/losses(+) from revaluations	324
gezahlte Leistungen Benefits paid	-403
Veränderungen aus Währungsumrechnung Alterations from currency translations	11
Barwert der Abfertigungsverpflichtung am 31.12.2012 Cash value of the severance pay obligations as of 31.12.2012	1.996
Dienstzeitaufwand Service cost	159
Zinsaufwand Interest expenditure	61
Gewinne(-)/Verluste(+) aus Neubewertungen Profits(-)/losses(+) from revaluations	-225
gezahlte Leistungen Benefits paid	-245
Veränderungen aus Währungsumrechnung Alterations from currency translations	-2
Barwert der Abfertigungsverpflichtung am 31.12.2013 Cash value of the severance pay obligations as of 31.12.2013	1.744

Die Neubewertungen betreffen erfahrungsbedingte Anpassungen („experience adjustments“). Die durchschnittliche Laufzeit der leistungsorientierten Pläne beträgt zum 31.12.2013 23 Jahre.

The revaluations pertain to experience adjustments. The average term of the defined benefit plans was 23 years as of 31.12.2013.

Dienstzeitaufwand und Zinsaufwand werden in der Konzerngewinn- und Verlustrechnung im Personalaufwand erfasst.

Service cost and interest expenditure are reported in the consolidated income statement as personnel expenditure.

Neubewertungen, die auf erfahrungsbedingten Anpassungen und Änderungen versicherungsmathematischer Annahmen basieren, werden in der Periode ihres Entstehens im sonstigen Ergebnis im Eigenkapital erfasst.

Revaluations based on experience adjustments and upon alterations in actuarial assumptions are recognized in the other results component of the equity in the period of their coming into being.

Realistische Änderungen der folgenden, für die Berechnung des Abfertigungsaufwands und der erwarteten leistungsorientierten Ansprüche als wesentlich erachteten versicherungsmathematischen Annahmen zum Berichtszeitpunkt hätten die nachfolgend dargestellten Auswirkungen auf den Nettobarwert der Verpflichtung:

The following actuarial assumptions are considered to be of key importance to the calculation of severance pay expenditure and of the claims for defined benefits. Realistic alterations in these assumptions would have caused the ramifications depicted below on the net cash value of the obligations:

	Auswirkung auf die Verpflichtung Effects on the obligations		
	Veränderung der Annahme <i>Alteration of the assumption</i>	Erhöhung der Annahme <i>Increase of the assumption</i>	Verminderung der Annahme <i>Decrease of the assumption</i>
31.12.2013			
Abzinsungssatz Discounting rate	0,50%	-112	124
Zukünftige Gehaltssteigerung Future increase in salaries	0,50%	123	-112
31.12.2012			
Abzinsungssatz Discounting rate	0,50%	-129	142

Die obige Sensitivitätsanalyse basiert auf der Änderung einer Annahme, während alle anderen Annahmen konstant gehalten werden. Bei der Berechnung der Sensitivität der Abfertigungsverpflichtung zu versicherungsmathematischen Annahmen wurde dieselbe Methode verwendet, mit der die Abfertigungsverpflichtung in der Bilanz ermittelt wurde (der Barwert der Verpflichtung wurde mit dem Anwartschaftsbarwertverfahren zum Ende der Berichtsperiode berechnet).

The above sensitivity analysis is based on an alteration of one assumption. While this is taking place, the other assumptions remain unchanged. The calculation of the sensitivity of the severance pay obligations to actuarial assumptions used the same method as the one in which severance pay obligations were determined in the balance sheet (the cash value of the obligation was calculated using the projected unit credit method as of the period under review).

Übrige langfristige Rückstellungen

Die übrigen Rückstellungen haben sich im Berichtsjahr folgendermaßen entwickelt:

Other non-current provisions

The other non-current provisions developed in the year under review as follows:

	Vortrag 01.01.2013 <i>Carried forward on 01.01.2013</i>	Um- gliederung <i>Reclassification</i>	Zuführung <i>Additions</i>	Verbrauch <i>Usage</i>	Auflösung <i>Release</i>	Währungs- umrechnungs- differenzen <i>Currency translation differences</i>	Stand 31.12.2013 <i>As of 31.12.2013</i>
Langfristige Rückstellungen Non-current provisions							
Gewährleistungen Warranties	268	0	0	-47	-69	0	152
Personal Personnel	540	0	14	-20	-75	-1	458
Sonstige Miscellaneous	190	0	513	0	-157	0	546
Total Total	998	0	527	-67	-301	-1	1.156

Jubiläumsgeldrückstellung:

Der Bewertung der Verpflichtung liegen die folgenden versicherungsmathematischen Annahmen zugrunde:

- Biometrische Rechnungsgrundlagen: „Rechnungsgrundlagen für die Pensionsversicherung AVÖ 2008-P (Angestellte)“ (seit 2008)
- Fluktuation: Es wurde ein Abschlag entsprechend Zugehörigkeit von 10% bis 50% (2012: 6% bis 25%) für vorzeitige Beendigungen des Dienstverhältnisses ohne Zahlung von Jubiläumsgeld angesetzt
- Rechnungszins: 3,50% p.a. (2012: 3,50% p.a.)
- Bezugssteigerungen: Für den Gehaltstrend wurde eine jährliche Steigerung der Bezüge in Bandbreiten 3,00% p.a. (2012: 3,00% bis 5,25% p.a.) unterstellt.

Der Stand der Jubiläumsgeldrückstellung beträgt zum 31.12.2013 TEUR 407 (2012: TEUR 476).

Kurzfristige Rückstellungen

Die kurzfristigen Rückstellungen haben sich im Berichtsjahr folgendermaßen entwickelt:

	Vortrag 01.01.2013	Änd. im Kons.Kreis	Um- gliederung	Zuführung	Verbrauch	Auflösung	Währungs- umrechnungs- differenzen	Stand 31.12.2013
Kurzfristige Rückstellungen Current provisions	Carried forward 01.01.2013	Alterations in consolidated group	Reclassification	Additions	Usage	Release	Currency translation differences	As of 31.12.2013
Garantien und Gewährleistungen Guarantees and warranties	3.538	72	0	583	-792	-185	-57	3.159
Rechts-/Prozesskosten Legal and trial costs	219	407	0	69	0	-219	0	476
Drohende Verluste Pending losses	456	0	0	176	-299	-29	-11	293
Total Total	4.213	479	0	828	-1.091	-433	-68	3.928

Gewährleistungen

Eine Rückstellung wurde für Gewährleistungsverpflichtungen aus in den vergangenen zwei bis drei Jahren verkauften Produkten und Dienstleistungen passiviert. Die Bewertung wird auf Basis von Erfahrungswerten für Reparaturen und Reklamationen bzw. Nacharbeiten in der Vergangenheit vorgenommen. Es ist zu erwarten, dass der gesamte passivierte Betrag innerhalb von drei Jahren nach dem Bilanzstichtag anfallen wird. Die den Berechnungen der Gewährleistungsrückstellung zugrunde liegenden Annahmen basieren auf dem aktuellen Absatzniveau und den aktuell verfügbaren Informationen über Reklamationen für die verkauften Produkte innerhalb des zwei- bis dreijährigen Gewährleistungszeitraums.

(10) Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten

Emission Unternehmensanleihe

Die S&T AG hat im Mai 2013 eine Unternehmensanleihe über MEUR 15 emittiert (WKN: A1HJLL). Die Unternehmensanleihe hat eine Laufzeit bis 22.05.2018 und eine jährliche Verzinsung von 7,25%. Die Verbindlichkeit wurde mit dem Rückzahlungsbetrag abzüglich der Emissionskosten iHv TEUR 14.570 bilanziert. Diese Emissionskosten werden entsprechend der Laufzeit abgegrenzt, die Zinszahlung erfolgt jährlich zum 22.05. des Jahres. Die auf das Jahr 2013 entfallenden und erst in 2014 zur Zahlung fälligen Zinsen wurden in der Bilanz entsprechend abgegrenzt.

Bankverbindlichkeiten

Ausgewiesen werden Verbindlichkeiten gegenüber Banken in Höhe von TEUR 9,350 (2012: TEUR 6,979).

Zur Verbesserung der Finanzierungsstruktur wurde ein langfristiges Darlehen über TEUR 8.000 aufgenommen (Buchwert abzgl. Geldbeschaffungskosten TEUR 7,937). Die Gesellschaft hat zum einen Pfandrechte über insgesamt TEUR 2.000 zugunsten der BAWAG (Baurecht Industriezeile 35, A-4020 Linz) erteilt, weiter das Warenlager, die Feuerversicherung, Markenrechte und die Geschäftsanteile der S&T Slovenija d.d. als Besicherung dieses Kredites zugesichert. Zudem wurden zwei Blankowechsel samt Wechselwidmungserklärungen ausgestellt. Die Laufzeit ist bis 30.6.2017 vereinbart, halbjährlich tilgend ab 31.12.2015 zu je TEUR 2.000.

Provisions for anniversaries of service bonuses:

The measurement of the obligation is based upon the following actuarial assumptions:

- Biometric actuarial bases: the “Actuarial Bases for Pension Insurance AVÖ 2008-P (employees)” (since 2008)
- Fluctuation of personnel: a deduction was applied to employee tenure. It corresponds to a rate ranging 10%-50% (2012: 6%-25%) for premature terminations of those relationships of employment without entitlement to severance pay.
- Established was a discount rate of 3.50% p.a. (2012: 3.50% p.a.)
- Salary increases: imputed to calculate the remuneration trend was an annual increase of remuneration of 3.00% p.a. (2012: 3.00%-5.25% p.a.)

As of 31.12.2013, the amount of provisions for anniversaries of service bonuses came to TEUR 407 (2012: TEUR 476).

Current provisions

Current provisions developed as followed in the year under consideration:

Warranties

A provision for guarantee obligations resulting from products and services sold during the last two to three years was constituted as a liability. The measurement was made on the basis of experience-derived values on the incidence of repairs and complaints, and on the need for followup work. It is to be expected that the entire amount of the liability will fall due within three years after the balance sheet date. The calculation of the provision for warranties is based on assumptions. They, in turn, are derived from the current level of sales and the information currently available on complaints placed about the products sold during the two to three year guarantee period.

(10) Long-term financial liabilities

Issuance of corporate bond

S&T AG issued in May, 2013 a corporate bond amounting to MEUR 15 (WKN: A1HJLL). The bond has a term until 22.05.2018, and bears an annual rate of interest of 7.25%. The liability was recognized at the repayment amount minus the costs of issuance, yielding an amount of TEUR 14,570. The issuance costs are accrued and deferred according to the term. Interest is paid out on each 22.05 of the year. The interest incurred in 2013 and to be paid out in 2014 was correspondingly accrued and deferred in the balance sheet.

Liabilities to banks

Reported were liabilities due to banks amounting to TEUR 9,350 (2012: TEUR 6,979).

To improve the Group's financing structure, a long-term loan amounting to TEUR 8,000 was secured (carrying value minus costs of procurement of funds: TEUR 7,937). The company has granted a lien amounting to a total of TEUR 2,000 to BAWAG (Baurecht Industriezeile 35, A-4020 Linz). This credit's collateral is comprised of the warehouse, the fire insurance, brand rights and shares in S&T Slovenija d.d. In addition, two blank bills of exchange with reciprocal bill designation were issued. The term has been set to be 30.6.2017. To be repaid every six months as of 31.12.2015 is TEUR 2,000.

Sonstige langfristige Bankschulden und -darlehen in Höhe von TEUR 400 und TEUR 500 (2012: TEUR 400 und TEUR 500) bestehen noch bei der Raiffeisenlandesbank OÖ, welche mit Gesellschaftsanteilen der computer betting company gmbh besichert sind. Zudem wurden zwei Blankowechsel samt Wechselwidmungserklärungen ausgestellt. Die Laufzeit für den langfristigen Teil des Kredites über TEUR 400, iHv. TEUR 200 endet mit 31.12.2015 und ist variabel mit 3-Monats-Euribor + 1,375 % verzinst. Die Laufzeit für den Kredit iHv. TEUR 500 endet mit 31.12.2015 und ist variabel mit 3-Monats-Euribor + 0,625% verzinst.

Im Dezember 2013 wurde ein Darlehen von S&T Rumänien übernommen und über die RLB OÖ refinanziert. Die Kreditlinie über TEUR 1.064 hat eine Laufzeit bis 30.6.2015 mit monatlicher Tilgung. Zur Besicherung dienen Wechsel von Compania Nationala „Imprimeria Nationala“ S.A. Der langfristige Teil dieses Kredites beträgt TEUR 355.

Die S&T Slovenija d.d. hat ein Hypothekendarlehen über TEUR 429 offen, dessen langfristiger Teil TEUR 358 beträgt.

(11) Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten

Am 31. Dezember 2013 bestanden die kurzfristigen verzinslichen Verbindlichkeiten von insgesamt TEUR 28.362 (2012: TEUR 37.823) im Wesentlichen aus Kontokorrentkrediten bzw. kurzfristigen Überziehungskrediten.

Für eine Barvorlage der S&T AG in Höhe von TEUR 2.300 mit einer Laufzeit bis 07.01.2014 und einer variablen Verzinsung von 2-Wochen-Euribor + 1,4% wurde eine Termineinlage in Höhe von TEUR 500 verpfändet.

Der Bankkredit aus der Akquisitionsfinanzierung iHv TEUR 5.000 und die im Rahmen der Restrukturierungsvereinbarung (aus dem Erwerb der S&T Systems Integration & Technology Distribution AG im Jahr 2011) bestandene 3. und somit letzte Tranche (Vj: TEUR 5.958) wurde im Dezember 2013 vereinbarungsgemäß zurückgeführt.

Zur Sicherstellung von Kontokorrentverbindlichkeiten von Tochterunternehmen wurden Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 24.027 (2012: TEUR 37.884) im Rahmen einer Globalzession zur Sicherung dieser kurzfristigen Finanzschulden abgetreten und Vorratsbestände in Höhe von TEUR 1.735 verpfändet. Der Zinssatz für Kontokorrentkredite liegt in den jeweiligen Ländern zwischen 2,5% und 6,9% (2012: zwischen 2,7% und 7,8%), abhängig von der Währung und der betreffenden Überziehung.

Es bestehen kurzfristige Leasingverpflichtungen in Höhe von TEUR 1.272 (2012: TEUR 1.311).

Bei den am Bilanzstichtag erfassten Finanzverbindlichkeiten sind im Berichtszeitraum keine Zahlungsstörungen hinsichtlich der Tilgungs- und Zinszahlungen, des Tilgungsfonds oder der Tilgungsbedingungen der Verbindlichkeiten aufgetreten. Die von den Banken geforderten Finanzkennzahlen für die Gewährung von Rahmenkreditlinien wurden bis auf eine Ausnahme eingehalten. Die S&T Slovenija d.d. hat die Bedingungen eines Kreditvertrages mit vertraglicher Laufzeit bis 16.07.2014 der zum Bilanzstichtag in Höhe von TEUR 2.000 voll ausgenutzt war, in Bezug auf die darin vereinbarten Covenants nicht eingehalten. Diese Verletzung der Covenant-Vereinbarung besteht auch zum 31.12.2013. Aufgrund dieser Verletzung kann die kreditgebende Bank entsprechend der vertraglichen Vereinbarung den Kredit jederzeit kündigen, eine Kündigung seitens der Bank ist jedoch bislang nicht erfolgt.

(12) Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen

Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sind nicht verzinslich und haben alle eine Restlaufzeit von bis zu einem Jahr. In den Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen waren im Vorjahr Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 2.992 gegenüber dem damaligen Gesellschafter Quanmax Inc., Taiwan, enthalten. Aufgrund des Erwerbs der Mnemosyne GmbH im Geschäftsjahr 2013 (siehe Abschnitt A.) wird die Quanmax Inc. zum Stichtag 31.12.2013 nunmehr vollkonsolidiert, so dass im Konzernabschluss keine offenen Salden mehr bestehen.

The company's other long-term liabilities with and loans from banks include the TEUR 400 and TEUR 500 (2012: TEUR 400 and TEUR 500) owing to Raiffeisenlandesbank OÖ. This is secured by the shares held in computer betting company gmbh. Two blank bills of exchange with reciprocal bill designation were issued. The term for the long-term components of the loan of TEUR 400 – amounting to TEUR 200 – concludes on 31.12.2015. A floating rate of exchange has been agreed upon. It is three month Euribor + 1.375%. The term for the loan of TEUR 500 concludes on 31.12.2015. A floating rate of exchange has been agreed upon: three month Euribor + 0.625%.

Assumed in December 2013 was a loan from S&T Romania. It was refinanced by RLB OÖ. The line of credit comes to TEUR 1,064, and has a term ending on 30.6.2015. Repayment is on a monthly basis. Collateral is comprised of notes issued by Compania Nationala „Imprimeria Nationala“ S.A. The long-term part of this credit amounts to TEUR 355.

S&T Slovenija d.d. has an outstanding mortgage of TEUR 429. Its long-term component comes to TEUR 358.

(11) Current financial liabilities

As of December 31, 2013, current interest-bearing financial liabilities totaled TEUR 28,362 (2012: TEUR 37,823). They largely comprised lines of credit and short-term overdraft facilities.

A cash advance from S&T AG amounting to TEUR 2,300 has a term ending upon 07.01.2014 and a floating rate of interest of two week Euribor + 1.4%. A fixed-term deposit of TEUR 500 was pledged for the cash advance.

The third and thus last tranche of the bank loan amounted to TEUR 5,000 (p.y.: TEUR 5,958). The loan was taken out in association with the restructuring agreement forming part of the acquisition of S&T Systems Integration & Technology Distribution AG in 2011. This tranche was repaid according to schedule in December 2013.

As collateral for current account liabilities borne by subsidiaries, trade accounts receivable amounting to TEUR 24,027 (2012: TEUR 37,884) were pledged via a blanket assignment serving to secure these short-term financial liabilities. Inventories amounting to TEUR 1,735 were also pledged. The rates of interest borne by these lines of credit vary – with this depending upon the respective country, currency and overdraft - between 2.5% and 6.9% (2012: between 2.7% and 7.8%).

The company has short-term leasing obligations amounting to TEUR 1,272 (2012: TEUR 1,311).

The financial liabilities reported as of the balance sheet date did not experience during the term of reporting any payment disturbances. This applies to repayment of the loans and payment of interest, to the sinking fund, and to conditions of repayment of the liabilities. Except for one case, the financial figures required by banks for the granting of master lines of credit were supplied as agreed. S&T Slovenija d.d. failed to adhere to the conditions of a contract for a loan whose contractual term ends upon 16.07.2014. This loan came to TEUR 2,000, and had been completely utilized as of the balance sheet date. The covenant agreed in it was not adhered to. This breach of the covenant agreement was still in existence as of 31.12.2013. This contravention gives the bank that made the loan the right of immediate termination, as stipulated in the associated agreement. The bank has, however, not yet made use of this right.

(12) Trade accounts payable

The trade accounts payable do not bear interest. All have a remaining term of up to one year. The previous year's trade accounts receivable included those amounting to TEUR 2,992 and due to Quanmax Inc., Taiwan, a shareholder in the company at the time. The acquisition of Mnemosyne GmbH in financial year 2013 (see Section A) has caused Quanmax Inc. to be fully consolidated into the Group as of the balance sheet date of 31.12.2013. This has left no outstanding balances in the consolidated financial statements.

(13) Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten

Die sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten gliedern sich folgendermaßen:

	2013	2012
Verbindlichkeiten aus Umsatzsteuer und Lohnsteuer <i>Liabilities from turnover and salary taxes</i>	8.110	7.719
Verbindlichkeiten gegenüber Mitarbeitern <i>Liabilities due to employees</i>	1.943	0
Verbindlichkeiten Sozialabgaben <i>Liabilities from social levies</i>	1.393	3.614
kurzfristige Ertragssteuerverbindlichkeiten <i>Short-term income tax liabilities</i>	738	416
Abgegrenzte Verbindlichkeiten - Personal <i>Deferred liabilities - personnel</i>	5.427	6.666
Rechnungsabgrenzungsposten <i>Accruals and deferrals</i>	7.877	8.862
erhaltene Anzahlungen <i>Prepayments received</i>	834	2.024
Summe nicht finanzieller Verbindlichkeiten Total non-financial liabilities	26.322	29.301
Kreditorische Debitoren und Gutschriften für Kunden <i>Debtors with credit balances and credit balances for customers</i>	382	970
kurzfristiger Teil aus bedingten Gegenleistungen <i>Short-term component of conditional consideration</i>	121	711
Verbindlichkeiten gegen Gesellschafter <i>Liabilities due to shareholders</i>	0	75
noch nicht bezahlte Kaufpreise <i>Unpaid purchase prices</i>	1.401	0
Verbindlichkeiten Forschungsförderungsgesellschaft (FFG) <i>Liabilities due to Forschungsförderungsgesellsch. (FFG)</i>	0	117
Abgegrenzte Verbindlichkeiten - Andere <i>Deferred liabilities - others</i>	5.429	6.302
Derivate Finanzinstrumente <i>Derivative financial instruments</i>	6	110
Sonstige <i>Others</i>	1.426	948
Summe finanzielle Verbindlichkeiten Total financial liabilities	8.765	9.233
Gesamt Total	35.087	38.534

In den Rechnungsabgrenzungsposten sind überwiegend abgegrenzte Teile von Wartungserlösen, Mieterlösen und andere im Voraus vereinnahmte Entgelte enthalten.

(13) Other short-term liabilities

The other short-term liabilities are comprised of the following items:

The deferred items are largely comprised of the deferrals of proceeds from maintenance, rents and other compensation paid in advance.

Die anderen abgegrenzten Verbindlichkeiten setzen sich zum Bilanzstichtag, wie folgt, zusammen:

The other deferred liabilities were comprised of the following as of the balance sheet date:

Laufende Projekte <i>Ongoing projects</i>	3.582
Ausstehende Eingangsrechnungen <i>Outstanding invoices received</i>	191
Beratungskosten <i>Consulting costs</i>	176
Prüfungskosten <i>Auditing costs</i>	130
Sonstige <i>Others</i>	1.350
Summe Total	5.429

(14) Sonstige langfristige Verbindlichkeiten

Für die bedingten Gegenleistungen aus den Akquisitionen der S&T embedded GmbH (vormals IQ Automation GmbH) und der Amit GmbH hat die S&T AG zum 31.12.2013 noch langfristige Verbindlichkeiten von TEUR 2.558 TEUR (2012: TEUR 454). Die Verbindlichkeiten sind bis 2015 bzw. bis 2018 fällig.

(14) Other non-current liabilities

As of December 31, 2013, S&T AG still had non-current liabilities amounting to TEUR 2,558 TEUR (2012: TEUR 454) and arising from conditional consideration ensuing from the acquisitions of S&T embedded GmbH (formerly IQ Automation GmbH) and AMIT GmbH. These liabilities fall due in 2015 and 2018 respectively.

Die bedingte Gegenleistung aus dem Erwerb der S&T embedded GmbH orientiert sich an den Umsatzerlösen der Gesellschaft für 2014 und repräsentiert einen Prozentsatz von diesen Umsatzerlösen, abzüglich TEUR 19. Die Höhe des Prozentsatzes von den Umsatzerlösen ist abhängig von der Höhe des Jahresergebnisses nach deutschen handelsrechtlichen Vorschriften. Die bedingte Gegenleistung aus dem Erwerb der Amit GmbH entspricht der Summe der Jahresergebnisse der Gesellschaft nach österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften für die Jahre 2014 bis 2017.

The conditional consideration paid to acquire S&T embedded GmbH is determined by the revenues attained by the latter in 2014. It represents a percentage of these revenues, minus TEUR 19. The percentage of these revenues depends upon the size of the annual results, as calculated using Germany's commercial code. The conditional consideration paid to acquire AMIT GmbH is equivalent to the total annual results achieved by the company and calculated using Austria's commercial code for the years 2014-2017.

Der beizulegende Zeitwert der bedingten Gegenleistungen zum 31.12.2013 repräsentiert die beste Schätzung des Managements und wird anhand der Discounted-Cashflow-Methode ermittelt. Er stellt einen beizulegenden Zeitwert der Stufe 3 dar.

The fair value of the conditional consideration as of 31.12.2013 represents the best possible estimate forthcoming from management, and was calculated using the discounted cash flow method. Such a method constitutes a Level 3 kind of fair value.

Wesentlicher Inputparameter zur Ermittlung der bedingten Gegenleistung sind die zu erwartenden Umsatzerlöse bzw. Jahresergebnisse der Gesellschaften aus den Planungen der Folgejahre. Diese wurden aus der Langfristplanung übernommen und entsprechend für die Bewertung der bedingten Gegenleistung angewandt.

Key input parameters drawn up to calculate the conditional consideration are the expected revenues and annual results of the company. These figures are extracted from plans for the following years. These are taken from long-term planning, and are then employed to measure the conditional consideration.

Bewertungsverfahren und Inputparameter bei der Ermittlung der beizulegenden Zeitwerte der Stufe 3:

Measurement procedures and input parameters used in the calculation of Level 3 fair value:

Finanzinstrumente <i>Financial instruments</i>	Bewertungsverfahren <i>Measurement procedure</i>	Inputparameter <i>Input parameter</i>
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>	Discounted-Cashlow-Methode <i>Discounted cash flow method</i>	Umsatzerlöse für 2014, Ergebnisse der strategischen Unternehmensplanung, risikoadäquater Zinssatz von Steuern. <i>Revenues for 2014, results from strategic corporate planning, risk-adequate, pre-tax rate of interest</i>

Die Entwicklung der beizulegenden Zeitwerte der Stufe 3 stellt sich wie folgt dar:

Level 3 fair values developed as follows:

	Kurzfristiger Teil <i>Short-term component</i>	Langfristiger Teil <i>Long-term component</i>	TOTAL <i>Total</i>
Stand 01.01.2012 <i>as of 01.01.2012</i>	910	523	1.433
Zugang (Akquisition) <i>Additions (acquisitions)</i>	353	0	353
als Ertrag erfasst <i>reported as income</i>	-91	-139	-230
Zahlung <i>Payment</i>	-391	0	-391
Umbuchung <i>Reclassification</i>	-70	70	0
Stand 31.12.2012 <i>as of 31.12.2012</i>	711	454	1.165
Zugang (Akquisition) <i>Additions (acquisitions)</i>	87	2.441	2.528
als Ertrag erfasst <i>reported as income</i>	0	-153	-153
Zahlung <i>Payment</i>	-641	-135	-776
Umklassifizierung Vorjahr <i>Reclassification previous year</i>	-69	-16	-85
Umbuchung <i>Reclassification</i>	33	-33	0
Stand 31.12.2013 <i>as of 31.12.2013</i>	121	2.558	2.679

Die Auflösung der bedingten Gegenleistung iHv TEUR 153 wurde unter den übrigen Erträgen erfasst. Für den Fall dass die Jahresergebnisse der Folgejahre um 10 % unter den Planwerten liegen, würde sich die Verbindlichkeit aus der bedingten Gegenleistung auf TEUR 2.300 vermindern.

The retransferring of conditional consideration amounting to TEUR 153 was reported in other income. In cases in which the annual results achieved in the following years are 10 % below the values contained in plan, the liability from conditional consideration would be reduced to TEUR 2,300.

Weiters bestehen Verbindlichkeiten gegen die Forschungsförderungsgesellschaft (FFG) Österreich in Höhe von TEUR 524 (2012: TEUR 319), Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing in Höhe von TEUR 2.451 (2012: TEUR 2.716) sowie sonstige Verbindlichkeiten von TEUR 1.165 (2012: TEUR 1.058).

Liabilities also exist vis-à-vis Forschungsförderungsgesellschaft (FFG) Austria. These amount to TEUR 524 (2012: TEUR 319). The company also has liabilities from financing leases amounting to TEUR 2,451 (2012: TEUR 2,716), as well as other liabilities coming to TEUR 1,165 (2012: TEUR 1,058).

Verpflichtung aus Finanzierungs-Leasingverhältnis

Obligations from financing leasing relationships

	Mindestleasing-zahlungen <i>minimum leasing payments</i>	2013 Barwert der Mindestleasing-zahlungen <i>2013 cash value of the minimum leasing payments</i>	Mindestleasing-zahlungen <i>minimum leasing payments</i>	2012 Barwert der Mindestleasing-zahlungen <i>2012 cash value of the minimum leasing payments</i>
Bis zu einem Jahr <i>up to one year</i>	1.302	1.272	1.343	1.311
Länger als ein Jahr und bis zu fünf Jahren <i>longer than one year and up to five years</i>	1.354	1.217	1.608	1.478
Über fünf Jahre <i>more than five years</i>	2.192	1.234	2.308	1.238
	4.848	3.723	5.259	4.027
Abzüglich des Zinsanteils <i>less interest component</i>	-1.125	0	-1.232	0
Barwert der Mindestleasingzahlungen <i>cash value of the minimum leasing payments</i>	3.723	3.723	4.027	4.027

(15) Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Verpflichtungen aus Miet-, Pacht- und Leasingverpflichtungen

Die Operating Leasing Aufwendungen des Geschäftsjahres betragen TEUR 4.464 (2012: TEUR 6.011). Aus Operating Leasingverhältnissen bestehen für das Geschäftsjahr 2014 Leasingverpflichtungen von TEUR 2.155 (2012: TEUR 2.539). Der Gesamtbetrag der Verpflichtungen aus Miete, Pacht und Leasing für die nächsten 5 Jahre beträgt TEUR 6.554 (2012: TEUR 8.817). Die Verpflichtungen betreffen insbesondere Gebäudemieten und PKW-Leasing-Verträge. Die Leasingverpflichtungen über 5 Jahre betragen TEUR 0 (2012: TEUR 977). Dagegen bestehen Ansprüche aus Vermietung für die nächsten 5 Jahre von TEUR 460 (2012: TEUR 1.685). Im Jahr 2013 wurden Mieten in Höhe von TEUR 191 (2012: TEUR 292) vereinnahmt.

(15) Other financial obligations

Obligations from rent, tenancy and leasing obligations

Expenditures for operating leases in the financial year came to TEUR 4,464 (2012: TEUR 6,011). Operating leases give rise to leasing obligations in financial year 2014 of TEUR 2,155 (2012: TEUR 2,539). The total amount of obligations ensuing from rentals, tenancy and leasing during the next five years amounts to TEUR 6,554 (2012: TEUR 8,817). The obligations especially involve rentals of buildings and car leasing contracts. Leasing obligations of terms greater than five years come to TEUR 0 (2012: TEUR 977). Claims arising from rental during the next five years amount, on the other hand, to TEUR 460 (2012: TEUR 1,685). Rents collected in 2013 came to TEUR 191 (2012: TEUR 292).

Eventualverbindlichkeiten

Im Rahmen des operativen Geschäftes der S&T Gruppe hat die Gruppe Erfüllungs- und Bietungsgarantien im Umfang von TEUR 7.700 (2012: TEUR 6.245) abgegeben. Diese Erfüllungs- und Bietungsgarantien kommen im Wesentlichen aus den Tochterunternehmen der S&T in Slowenien TEUR 2.259 (2012: TEUR 2.549), Rumänien TEUR 2.258 (2012: TEUR 2.035), Serbien TEUR 1.178 und Polen TEUR 1.411 (2012: TEUR 901) wobei unter Risikogesichtspunkten anzumerken ist, dass sich jene Garantien auf über 200 Einzelgarantien verteilen. Weiters bestehen diverse kleinere Garantien in Höhe von TEUR 594 (2012: TEUR 760).

(16) Umsatzerlöse

Die ausgewiesenen Umsatzerlöse teilen sich wie folgt auf:

	2013	2012
Inland <i>Austria</i>	68.366	70.014
Ausland <i>Outside Austria</i>	269.570	269.488
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	337.936	339.502

In dieser Position sind Umsatzerlöse aus nach der Percentage-of-Completion-Methode bilanzierten Festpreis-Dienstleistungsverträgen in Höhe von TEUR 7.133 enthalten.

Die Umsatzerlöse resultieren zu 58,7 % (2012: 79,6%) aus dem Verkauf von Waren (Notebooks, PC, Server und IT-Peripherie) und zu 41,3 % (2012: 20,4%) aus IT-Dienstleistungen. Die Aufgliederung der Umsatzerlöse in die einzelnen Segmente ist unter Punkt (25) dargestellt.

(17) Sonstige betriebliche Erträge

Die sonstigen betrieblichen Erträge setzen sich aus folgenden Posten zusammen:

	2013	2012
Erträge aus Forderungsverzichten von Gläubigern <i>Earnings from the waiver of receivables by creditors</i>	1.097	3.158
Negativer Unterschiedsbetrag Erstkonsolidierung (siehe Abschnitt A) <i>Negative goodwill from initial consolidation (see Section A)</i>	2.824	415
Erträge aus der Auflösung bedingter Gegenleistungen <i>Earnings from the liquidation of conditional consideration</i>	153	146
Kostenweiterbelastungen, Schadensvergütungen von Versicherungen <i>Charging on of costs, recompense for damages from insurers</i>	528	146
Erträge aus Anlagenverkäufen <i>Earnings from sales of facilities</i>	114	397
Erträge aus Vermietungen <i>Earnings from rentals</i>	191	292
Sonstiges <i>Others</i>	1.808	1.854
Sonstige betriebliche Erträge <i>Other operating earnings</i>	6.715	6.408

In der Position sonstiges ist auch das Ergebnis aus der Dekonsolidierung der S&T Asia Holding AG (siehe dazu Abschnitt A) in Höhe von TEUR 384 erfasst.

Der Negative Unterschiedsbetrag betrifft den Erwerb der Mnemosyne GmbH (siehe Abschnitt A – Veränderung des Konsolidierungskreises 2013).

(18) Aufwendungen für Material und bezogene Leistungen

Bei den Materialaufwendungen handelt es sich um die Aufwendungen für die Beschaffung und Lohnfertigung der vertriebenen Produkte einschließlich der Anschaffungsnebenkosten.

Die Aufwendungen für Material und bezogene Leistungen setzten sich aus folgenden Posten zusammen:

	2013	2012
Handelswaren (cost of merchandise) <i>Trading goods (cost of merchandise)</i>	168.850	154.921
Bezogene Leistungen (cost of services) <i>Services procured (cost of services)</i>	56.771	64.837
Eingangsfrachten <i>Incoming freight</i>	725	1.357
Sonstige <i>Others</i>	348	1.742
Materialaufwand gesamt <i>Total expenditures for materials</i>	226.694	222.857

Contingent liabilities

An operative transaction caused the S&T Group to render performance and bid bonds amounting to TEUR 7,700 (2012: TEUR 6,245). These performance and bid bonds stem predominantly from subsidiaries of S&T in Slovenia TEUR 2,259 (2012: TEUR 2,549), Romania TEUR 2,258 (2012: TEUR 2,035), Serbia TEUR 1,178 and Poland TEUR 1,411 (2012: TEUR 901). Risk management considerations require the noting that each guarantee is comprised of more than 200 individual ones. There are, additionally, a diverse range of small-scale guarantees. They total TEUR 594 (2012: TEUR 760).

(16) Revenues

The revenues reported are to be broken down as follows:

This item comprises revenues calculated using the percentage of completion method and resulting from the reporting of revenues from fixed-price services. These came to TEUR 7,133.

Of the revenues, 58.7% (2012: 79.6%) ensued from the sale of goods (notebooks, PCs, servers and IT peripherals) and 41.3 % (2012: 20.4%) from IT services. The categorization of revenues achieved in the individual segments is depicted in the point (25) on reporting by segments.

(17) Other operating earnings

The other operating earnings are comprised of the following items:

The “others” item also contains the results from the deconsolidation of S&T Asia Holding AG (see on this Section A) amounting to TEUR 384.

The negative difference arose from the acquisition of Mnemosyne GmbH (see Section A – alterations in companies consolidated in the Group in 2013).

(18) Expenditures for materials and services procured

Expenditures for materials are comprised of those for the procurement and for the commissioned manufacturing of the products distributed. These include the ancillary costs of procurement.

The expenditures for materials and services procured were comprised of the following items:

(19) Personalaufwand

	2013	2012
Gehälter und Löhne <i>Wages and salaries</i>	50.944	55.588
Aufwendungen für Abfertigungen, Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen und ähnliche Verpflichtungen <i>Expenditures for severance pay, for payments into corporate employee benefit funds and similar obligations</i>	524	1.057
Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Sozialabgaben sowie vom Entgelt abhängige Abgaben und Pflichtbeiträge <i>Expenditures for legally-mandated social levies and for levies and obligatory contributions dependent upon recompense</i>	13.849	14.525
Sonstige Sozialaufwendungen <i>Other socially-necessitated expenditures</i>	909	752
Personalaufwand <i>Personnel expenditure</i>	66.226	71.922

Anzahl der Mitarbeiterinnen/Mitarbeiter <i>Number of employees</i>	2013	2012
Angestellte <i>Salaried employees</i>	1.556	1.530
davon Angestellte im Ausland <i>Of which outside Austria</i>	1.309	1.259
Arbeiter <i>Workers</i>	14	90
davon Arbeiter im Ausland <i>Of which outside Austria</i>	0	78
Jahresultimo <i>as of the end of the year</i>	1.570	1.620

Der durchschnittliche Personalstand im Geschäftsjahr 2013 betrug 1.588.

The average number of employees in financial year 2013 came to 1,588.

(20) Abschreibungen

Der Aufwand für planmäßige Abschreibungen setzt sich wie folgt zusammen:

(20) Depreciation

The expenditure for scheduled depreciation was comprised of the following items:

	2013	2012
Abschreibungen auf Sachanlagen <i>Depreciation of property, plant and equipment</i>	2.313	2.715
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte <i>Depreciation of intangible assets</i>	3.468	2.691
Abschreibungen gesamt <i>Total depreciation</i>	5.781	5.406

Wertminderungen von nicht finanziellen Vermögenswerten lagen im Geschäftsjahr und im Vorjahr nicht vor.

Value impairments were not undertaken on non-financial assets in this and in the previous year.

(21) Sonstige betriebliche Aufwendungen

Für im Geschäftsjahr 2013 erbrachte Leistungen des Abschlussprüfers Ernst & Young wurden TEUR 303 (2012: TEUR 282) aufgewendet. Davon betrafen TEUR 169 (2012: TEUR 255) die Abschlussprüfung, TEUR 78 andere Bestätigungsleistungen (2012: TEUR 0), TEUR 10 Steuerberatungsleistungen (2012: TEUR 7) und TEUR 46 (2012: TEUR 20) sonstige Leistungen.

(21) Other operating expenditures

The official auditing services supplied in financial year 2013 by Ernst & Young gave rise to expenditures of TEUR 303 (2012: TEUR 282). Of these, TEUR 169 (2012: TEUR 255) involved the auditing of the annual financial statements, TEUR 78 other attestation services (2012: TEUR 0), TEUR 10 tax consulting services (2012: TEUR 7) and TEUR 46 (2012: TEUR 20) other services.

	2013	2012
Miete, Instandhaltung und Betriebskosten <i>Rental, maintenance and operating costs</i>	5.734	5.473
Versicherungen <i>Insurance coverage</i>	575	615
Transportaufwand <i>Expenditure for transport</i>	1.072	1.071
Reise- und Fahrtaufwand, PKW <i>Expenditure for trips, travel and cars</i>	6.451	7.001
Post und Telekommunikation <i>Mail and telecommunication</i>	1.364	1.244
Aufwand für beigestelltes Personal <i>Expenditure for seconded personnel</i>	4.147	3.984
Werbeaufwand <i>Expenditure for advertising</i>	3.706	3.817
Rechts- und Beratungsaufwand <i>Expenditure for attorneys and consultants</i>	2.278	2.898
Garantiefälle und Schadensfälle <i>Incidents involving guarantees and indemnification</i>	656	1.999
Provisionen <i>Commissions</i>	1.523	2.624
Steuern und Abgaben, soweit sie nicht unter die Steuern vom Einkommen und Ertrag fallen <i>Taxes and levies not comprised in taxes on income and earnings</i>	607	650
Diverse betriebliche Aufwendungen <i>Diverse operating expenditures</i>	4.425	3.538
Sonstige betriebliche Aufwendungen <i>Other operating expenditures</i>	32.538	34.913

(22) Finanzergebnis

(22) Financial result

	2013	2012
Bankzinsenertrag <i>Interest from banks</i>	397	158
sonstige Zinsen und Erträge <i>Other interest and earnings</i>	105	429
Finanzertrag <i>Financial earnings</i>	502	587
Bankzinsaufwand <i>Interest paid to banks</i>	-1.905	-1.699
Sonstige Zinsen und ähnliche Aufwendungen <i>Other interest and similar expenditures</i>	-811	-275
Finanzaufwand <i>Financial expenditure</i>	-2.716	-1.974
Finanzergebnis <i>Financial results</i>	-2.214	-1.387

Nettoergebnisse aus Finanzinstrumenten

Net results from financial instruments

	aus Zinsen/ Dividenden	aus der Folgebewertung		aus Abgang	Netto- ergebnis
	<i>from interest/ dividends</i>	Marktwert- änderung	Wert- berichtigung	<i>from disposals</i>	
2013		<i>Change in market value</i>	<i>Value adjustment</i>		<i>net result</i>
Kredite und Forderungen <i>Loans and receivables</i>	358	0	2.749	0	3.107
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte <i>Available for sale financial assets</i>	41	0	0	0	41
Leasingforderungen <i>Leasing receivables</i>	103	0	0	0	103
Finanzielle Schulden <i>Financial liabilities</i>	-2.439	0	0	0	-2.439
Aufzinsung Rückstellungen <i>Compounding of provisions</i>	-50	0	0	0	-50
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>	-227	0	0	0	-227
Derivative Finanzinstrumente <i>Derivative financial instruments</i>	0	0	0	-110	-110
	-2.214	0	2.749	-110	425

	aus Zinsen/ Dividenden	aus der Folgebewertung		aus Abgang	Netto- ergebnis
	<i>from interest/ dividends</i>	Marktwert- änderung	Wert- berichtigung	<i>from disposal</i>	
2012		<i>Change in market value</i>	<i>Value adjustment</i>		<i>net result</i>
Kredite und Forderungen <i>Loans and receivables</i>	545	0	-3.396	0	-2.851
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte <i>Available for sale financial assets</i>	42	0	0	0	42
Finanzielle Schulden <i>Financial liabilities</i>	-1.974	0	0	0	-1.974
	-1.387	0	-3.396	0	-4.783

(23) Ertragsteuern

Der Ertragsteueraufwand teilt sich folgendermaßen auf:

(23) Income taxes

Expenditures for taxes on income are comprised of the following:

	2013	2012
Tatsächliche Ertragssteuer <i>Actual income taxes</i>	-1.281	-1.067
Entstehung und Umkehrung temporärer Differenzen <i>Ensuing and reversal of temporary differences</i>	-517	-1.026
Ertrag aufgrund der Erfassung steuerlicher Verlustvorträge <i>Income due to reporting of tax losses carried forward</i>	1.669	1.758
In der Konzerngewinn- und Verlustrechnung ausgewiesener Steueraufwand/Steuerertrag <i>Tax expenditure/earnings reported in consolidated income statement</i>	-129	-335

Die folgende Tabelle zeigt eine Überleitungsrechnung vom erwarteten Ertragsteueraufwand, der sich theoretisch, bei Anwendung des aktuellen inländischen Ertragsteuersatzes von 25 % (2012: 25 %) auf Konzernebene ergeben würde, zum tatsächlich ausgewiesenen Ertragsteueraufwand im Konzern.

The following table depicts a reconciliation between the expected expenditures for income taxes that would be theoretically yielded by the application of the current Austrian rate of income tax of 25% (2012: 25 %) on the consolidated level and between the expenditures for income taxes actually reported by the Group.

	2013	2012
Ergebnis vor Steuern <i>Earnings before taxes</i>	12.077	9.761
Ertragssteueraufwand zum Steuersatz von 25% (2012: 25%) <i>Expenditure for income taxes at a tax rate of 25% (2012: 25%)</i>	-3.019	-2.440
Abweichende ausländische Steuersätze <i>Divergent non-Austrian rates of taxation</i>	364	218
Erstmalige Aktivierung bislang nicht erfasster Verlustvorträge <i>Initial capitalization of unrealized losses carried forward</i>	1.669	1.758
Effekt nicht erfasster Verlustvorträge <i>Effect of non-realized losses carried forward</i>	540	930
Nicht steuerwirksame Erträge/Aufwendungen <i>Earnings/expenditures with no effects on taxes</i>	-278	-804
Sonstige Abweichungen <i>Other divergences</i>	595	3
Ausgewiesener Ertragssteueraufwand/Ertrag <i>Income tax expenditure/earnings reported</i>	-129	-335

Im Geschäftsjahr 2013 wurde auf Basis der steuerlichen Planergebnisse der kommenden fünf Jahre die aktive latente Steuer für Verlustvorträge um TEUR 1.669 (2012: TEUR 1.758) erhöht. Ausgehend von den Planungen der Gesellschaft wurden für Verlustvorträge, für die mit einer zeitnahen Verwertung gerechnet wird, eine aktive latente Steuer iHv TEUR 7.634 (2012: TEUR 5.958) angesetzt. Der Konzern hat latente Steuern im Zusammenhang mit steuerlichen Verlustvorträgen in Höhe von TEUR 23.979 (2012: TEUR 25.201), die mit zukünftigen steuerbaren Einkünften verrechenbar sind, nicht angesetzt, da die tatsächliche Verrechenbarkeit mit künftigen steuerbaren Gewinnen unsicher ist.

Der Bestand der aktiven und passiven latenten Steuern zum 31. Dezember 2013 ist folgenden Positionen zuzuordnen:

	Aktive latente Steuern <i>Deferred tax assets</i>	Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>
	2013	2013
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	-323	1.537
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	1.437	30
sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	0	0
Rückstellungen und abgegrenzte Schulden <i>Provisions and deferred liabilities</i>	2.573	2
Verlustvorträge <i>Losses carried forward</i>	7.634	0
Saldierung <i>Balancing</i>	-196	-196
Bilanzansatz <i>Carrying amount</i>	11.125	1.373

	Aktive latente Steuern <i>Deferred tax assets</i>	Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>
	2012	2012
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	74	1.722
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	1.915	0
sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	39	0
Rückstellungen und abgegrenzte Schulden <i>Provisions and deferred liabilities</i>	2.437	29
Verlustvorträge <i>Losses carried forward</i>	5.958	0
Saldierung <i>Balancing</i>	-552	-552
Bilanzansatz <i>Carrying amount</i>	9.871	1.198

Im Berichtsjahr wurden keine latenten Steuern direkt im Eigenkapital erfasst (2012: TEUR 0).

Eine Verrechnung von aktiven latenten Steuern mit passiven latenten Steuern erfolgt, soweit eine Identität der Steuergläubiger besteht und die Aufrechnung möglich ist. Im Geschäftsjahr 2013 erfolgte eine Aufrechnung von aktiven latenten Steuern mit passiven latenten Steuern in Höhe von TEUR 196 (2012: TEUR 552).

Aktive latente Steuern in Höhe von TEUR 2.984 (2012: TEUR 3.335) aus sonstigen abzugsfähigen temporären Differenzen wurden nicht angesetzt, da die Verrechenbarkeit mit künftigen steuerlichen Gewinnen zum heutigen Zeitpunkt unsicher ist. Weiters wurden passive latente Steuern im Zusammenhang mit Anteilen an Tochterunternehmen in Höhe von TEUR 826 (2012: TEUR 6.220) gem. IAS 12.39 nicht angesetzt.

The results of tax planning for the coming 5 years caused in financial year 2013 the increasing of the deferred tax credits ensuing from losses carried forward by TEUR 1,699 (2012: TEUR 1,758). The company's planning caused the recognition for losses carried forward whose exploitation is expected to be prompt of deferred tax credits amounting to TEUR 7,634 (2012: TEUR 5,958). The Group has not recognized deferred taxes associated with tax-applicable losses carried forward and amounting to TEUR 23,979 (2012: TEUR 25,201 and deductible from future taxable income. This is because their offsetting with future tax-applicable profits is uncertain.

The stock of deferred tax credits and liabilities as of December 31, 2013 is to be assigned to the following items:

No deferred taxes were directly incorporated into the equity in the year under review (2012: TEUR 0).

An offsetting of deferred tax credits and liabilities is undertaken in cases in which the tax creditor's identity has been established and in which such an offsetting is possible. Performed in financial year 2013 was an offsetting of deferred tax credits and deferred tax liabilities amounting to TEUR 196 (2012: TEUR 552).

Not recognized were deferred tax claims of TEUR 2,984 (2012: TEUR 3,335) resulting from other deductible temporary differences. This was because their ability to be offset against future taxable profits is as of this point in time uncertain. Also not recognized were deferred tax liabilities associated with stakes held in subsidiaries and amounting to TEUR 826 (2012: TEUR 6,220). This was in accordance with IAS 12.39 (f).

(24) Erläuterung zur Konzerngeldflussrechnung

Die Konzerngeldflussrechnung zeigt in den Geschäftsjahren 2013 und 2012 Herkunft und Verwendung der Geldströme. Entsprechend IAS 7 Cash Flow Statement werden Cashflows aus betrieblicher Tätigkeit sowie aus Investitions- und Finanzierungstätigkeit unterschieden.

Die Zahlungsmittel der Konzerngeldflussrechnung umfassen alle in der Bilanz ausgewiesenen liquiden Mittel, d.h. Kassenbestände und Guthaben bei Kreditinstituten, soweit sie innerhalb von drei Monaten vom Zeitpunkt der Einlage verfügbar sind, abzüglich Kontokorrentverbindlichkeiten und Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkungen (siehe auch Erläuterung (7)).

	2013	2012
Kassenbestand <i>Cash on hand</i>	72	374
Guthaben bei Kreditinstituten <i>Credit balances at banks</i>	42.876	29.555
Liquide Mittel laut Konzernbilanz <i>Liquid funds according to consolidated balance sheet</i>	42.948	29.929
Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Current account liabilities</i>	-26.270	-19.505
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkungen <i>Credit balances at banks with restrictions on availability</i>	-545	-3.342
Liquide Mittel gesamt <i>Total liquid funds</i>	16.133	7.082

Die Cashflows aus der Investitions- und Finanzierungstätigkeit werden zahlungsbezogen ermittelt, der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit wird demgegenüber ausgehend vom Ergebnis vor Ertragsteuern indirekt abgeleitet. Die Zinseinzahlungen werden der Investitionstätigkeit, die Zinsauszahlungen der Finanzierungstätigkeit zugeordnet (bzgl. der Änderung betreffend die Zinsauszahlungen gegenüber dem Vorjahr siehe Abschnitt A).

Zur Zahlungswirksamkeit der Unternehmenserwerbe in 2012 und 2013 siehe die Erläuterungen in Abschnitt B.

(25) Segmentberichterstattung

Die Aktivitäten der S&T Gruppe werden zur Erfolgsmessung und Steuerung in Produktgruppen unterteilt. Der Konzern verfügt zum 31. Dezember 2013 über folgende drei berichtspflichtige Geschäftssegmente, die erhebliche Unterschiede in Bezug auf Wachstum und Profitabilität zeigen:

- Das Geschäftssegment Products befasst sich mit der Entwicklung und Vermarktung von Computerprodukten sowohl im Consumermarkt (B2C) als auch im professionellen Bereich (B2B).
- Das Geschäftssegment Appliances beschäftigt sich mit Entwicklungen im Bereich IT-Security und Infotainment.
- Der Geschäftsbereich Services beinhaltet Dienstleistungen rund um IT-Komponenten. Die Services reichen von Planung, Aufbau und Betrieb von Datacenter über die gesamte Planung und Umsetzung von Netzwerk-, Speicher- oder Security-Lösungen, bis hin zu Outsourcing. Zudem werden reine Strategieberatungen für das Management bis hin zur Softwareentwicklung, -anpassung und -wartung durchgeführt.

Zur Bildung der vorstehenden berichtspflichtigen Geschäftssegmente wurden keine Geschäftssegmente zusammengefasst.

Das Periodenergebnis sowie das Bruttoergebnis (Umsatzerlöse abzüglich Materialaufwand) der Geschäftseinheiten werden vom Management getrennt überwacht, um Entscheidungen über die Verteilung der Ressourcen zu fällen und um die Ertragskraft der Segmente zu bestimmen. Die Entwicklung der Segmente wird anhand des Periodenergebnisses und des Bruttoergebnisses beurteilt und in Übereinstimmung mit dem Konzernergebnis und dem Bruttoergebnis im Konzernabschluss bewertet.

Die Verrechnungspreise zwischen den Geschäftssegmenten erfolgen zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten auf Basis Normalauslastung zuzüglich eines konzernerheitlichen Aufschlags.

(24) Elucidation of the consolidated cash flow statement

The consolidated cash flow statement shows the sources and employment of flows of funds in the 2013 and 2012 financial years. In accordance with IAS 7 Cash Flow Statement, cash flows are differentiated into being those from operating, investment and financing activities.

The means of payment listed in the consolidated cash flow statement comprise all liquid funds reported in the balance sheet. These are cash on hand and credit banks at banks in cases in which they are available within three months of their times of deposit, less overdraft liabilities and credit balances at banks subjected to restrictions upon disposition (see also Note 7).

The cash flows from investments and financing activities are calculated on an actual payment basis. The cash flow from operating activities, on the other hand, is indirectly derived from the earnings prior to income taxes. In-payments of interest are assigned to investment activities, out-payments of such to financial activities.

The impact upon payments stemming from companies acquired in 2012 and 2013 is elucidated in Section B.

(25) Reporting on segments

To measure and assure the success of its operations, the S&T Group categorizes these into product groups. As of December 31, 2013, the Group has the following three business segments. Each is required to render reports, and all show considerable differences as to growth and profitability:

- The Products segment undertakes the development and marketing of computer products used in the consumer (B2C) and professional (B2B) areas.
- The Appliances business segment occupies itself with developments in the security and in the infotainment areas.
- The Services business segment provides those necessitated by components, and extending from the planning, assembly and operation of data centers to the undertaking of all planning and implementation activities for networks and for storage and security solutions, and to outsourcing. The area also encompasses the provision of strategic consulting services to management, and the development, adaptation and maintenance of software.

No business segments were joined together to enable the depiction of the above reporting-required ones.

Management supervises on discrete basis the results achieved for the period and the gross results (revenues less expenditures for materials) by the business units. This enables the reaching of decisions on the distribution of resources and the determination of the segments' profitability. The development of the segments is evaluated using the results for the period and the gross results. This evaluation is reconciled with the consolidated results and the gross results contained in the consolidated financial statements.

The prices of invoicing levied between the business segments are calculated using the costs of procurement and productions prevailing at normal rates of utilization plus a supplement charged throughout the Group.

2013	Products	Appliances	Services	Konsolidierung Consolidation	Gesamt Total
Außenumsatz <i>External turnover</i>	96.664	41.581	199.691		337.936
Innenumsatz <i>Internal turnover</i>	5.291	3.215	4.209	-12.715	0
Bruttoergebnis <i>Gross earnings</i>	18.691	26.104	66.447		111.242
Abschreibungen <i>Depreciation</i>	-1.659	-2.007	-2.115		-5.781
Zinserträge <i>Interest earnings</i>	118	109	275		502
Zinsaufwendungen <i>Interest expenditures</i>	-1.773	-335	-608		-2.716
Ertragssteuern <i>Taxes on income</i>	1.268	-279	-1.118		-129
Periodenergebnis <i>Results for the period</i>	-162	7.626	4.484		11.948
Segmentvermögen <i>Segment assets</i>	49.553	31.376	106.978		187.907
Segmentsschulden <i>Segment liabilities</i>	57.282	17.101	75.885		150.268
Segmentinvestitionen <i>Segment investments</i>	672	5.131	1.391		7.194

2012	Products	Appliances	Services	Konsolidierung Consolidation	Gesamt Total
Außenumsatz <i>External turnover</i>	97.341	45.162	196.999		339.502
Innenumsatz <i>Internal turnover</i>	4.503	891	2.223	-7.616	0
Bruttoergebnis <i>Gross earnings</i>	15.654	27.862	73.129		116.645
Abschreibungen <i>Depreciation</i>	-1.904	-1.120	-2.382		-5.406
Zinserträge <i>Interest earnings</i>	164	111	312		587
Zinsaufwendungen <i>Interest expenditures</i>	-1.767	-171	-36		-1.974
Ertragssteuern <i>Taxes on income</i>	2.137	-727	-1.745		-335
Periodenergebnis <i>Results for the period</i>	-253	4.093	5.586		9.426
Segmentvermögen <i>Segment assets</i>	51.320	23.711	100.350		175.381
Segmentsschulden <i>Segment liabilities</i>	62.818	11.868	75.293		149.979
Segmentinvestitionen <i>Segment investments</i>	734	1.101	1.616		3.451

Anfang 2013 wurde das interne Berichtswesen des Konzerns und das Konzernmanagement an diverse konzerninterne Umstrukturierungen, welche sich aus einer geänderten strategischen Ausrichtung einzelner Konzerngesellschaften sowie der endgültigen Integration der 2011 erworbenen S&T System Integration & Technology Distribution AG ergaben angepasst. Dementsprechend wurde auch die Segmentabgrenzung im Vergleich zum Vorjahr adaptiert, um diese Veränderungen zu reflektieren. Eine Gesellschaft für „embedded Products“ die bislang dem Segment „Products“ zugeordnet war, wird ab 2013 dem Segment „Appliances“ zugerechnet. Im Rahmen der abgeschlossenen organisatorischen Zusammenlegung der vormaligen Quanmax AG und des österreichischen Geschäfts der vormaligen S&T System Integration & Technology Distribution AG, wird letzteres einschließlich aller Zentralfunktionen und deren Ergebnisse nunmehr dem Segment „Products“ zugewiesen. Die Vorjahresinformationen wurden angepasst, um dem Berichtsformat für das Geschäftsjahr 2013 zu entsprechen.

Im Segment „Products“ werden alle Kosten für die S&T AG (Headquarterkosten) erfasst, die sich nicht funktional auf die übrigen Segmente verteilen lassen.

Das Segmentvermögen umfasst insbesondere Sachanlagen, Bankguthaben, Vorräte und Forderungen. Beteiligungen und der Goodwill werden generell nicht aufgeteilt.

Die Segmentsschulden umfassen die laufenden kurz- und langfristigen Verbindlichkeiten.

At the beginning of 2013, the Group's internal reporting and management was reconfigured to account for the variety of restructurings undertaken of it. These were done to account for alterations in the strategies of individual Group companies, and for the final integration of the S&T System Integration & Technology Distribution AG, which had been acquired in 2011. A company in the "embedded products" area was transferred in 2013 from the Products to the Appliances segment. The merger of the former Quanmax AG and the Austrian business of the former of S&T System Integration & Technology Distribution AG led to a reorganization. This caused all central functions and their results to be assigned to the "Products" segment. The previous years' information was adjusted so to correspond to the format of reporting employed in the 2013 financial year.

The Products segment reports all costs incurred by S&T AG (costs of headquarters) that can not be assigned by functions to the other segments.

The Segments' assets especially comprise property, plant and equipment, credit balances at banks, inventories and receivables. As a general rule, interests and goodwill are not subdivided.

Segment liabilities comprise current short and long-term liabilities.

Informationen über geografische Gebiete

Information on geographic areas

	2013		2012	
	Umsatzerlöse Revenues	langfristiges Vermögen Long-term assets	Umsatzerlöse Revenues	langfristiges Vermögen Long-term assets
Österreich <i>Austria</i>	68.366	29.357	70.014	39.835
Ausserhalb Österreich <i>Outside Austria</i>	269.570	24.380	269.488	9.787
	337.936	53.737	339.502	49.623

Informationen über wesentliche Kunden

Der Konzern hat mit keinem einzelnen externen Kunden 10% oder mehr der berichteten Umsatzerlöse.

Information on key customers

None of S&T AG's external clients is responsible for 10% or more of the revenues reported..

(26) Kapitalsteuerung

Vorrangiges Ziel des Kapitalmanagements des Konzerns ist es sicherzustellen, dass er zur Unterstützung seiner Geschäftstätigkeit und zur Maximierung des Shareholder Value ein Bonitätsrating bei Banken hat, das eine Fremdfinanzierung zu möglichst geringen Finanzierungskosten ermöglicht. Von Seiten des Managements ist eine maßgebliche Kennziffer zur Erreichung des Bonitätsratings die Eigenkapitalquote im Konzern. Zum Abschlussstichtag beträgt die Konzerneigenkapitalquote 31,7% (2012: 29,9%). Das Management überwacht das Kapital mit Hilfe des Verschuldungsgrades, der dem Verhältnis von Nettofinanzschulden zur Summe aus Eigenkapital und Netto-Finanzschulden entspricht. Die Überwachung erfolgt im Rahmen des monatlichen Reportings der Konzerngesellschaften und wird an den Vorstand berichtet. Zum Bilanzstichtag betragen die Nettofinanzschulden MEUR 106 und die Summe aus Eigenkapital und Nettofinanzschulden MEUR 177, so dass sich ein Verschuldungsgrad von 60% errechnet. Die Zielgröße ist einen Verschuldungsgrad von unter 75% zu erreichen. Die Netto-Finanzschulden umfassen verzinsliche Darlehen, Schulden aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstige Schulden abzüglich liquide Mittel und kurzfristige Einlagen. Das Eigenkapital umfasst das in der Bilanz ausgewiesene Eigenkapital. Gegebenenfalls kann der Konzern die Eigenkapitalquote im Rahmen des genehmigten Kapitals durch Ausgabe neuer Aktien erhöhen. Der Konzern steuert seine Kapitalstruktur und nimmt Anpassungen vor unter Berücksichtigung des Wandels der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen. Zur Aufrechterhaltung oder Anpassung der Kapitalstruktur kann der Konzern Anpassungen der Dividendenzahlungen an die Anteilseigner vornehmen oder neue Anteile ausgeben.

(26) Capital management

The prime objective of the Group's capital management is to ensure that its creditworthiness is accorded a rating by banks enabling the supporting of its business operations and a maximization of shareholder value through the securing of outside capital featuring financing costs kept as low as possible. Management views the Group's equity ratio as being the key indicator in the attainment of a good credit rating. As of the balance sheet date, the Group's consolidated equity ratio came to 31.7 % (2012: 29.9%). Management uses the gearing to monitor capital. This ratio is that the net financial debts to the sum of equity and net financial liabilities. The monitoring is undertaken via the monthly reports submitted by the Group companies. The reporting is submitted to the Managing Board. As of the balance sheet date, the net financial liabilities amounted to MEUR 106, and the total of equity and net financial liabilities came to MEUR 177, yielding an indebtedness rate of 60%. The objective is achieve gearing of under 75%. The net financial liabilities comprise interest-bearing loans, debts from accounts payable, and other debts less liquid funds and short-term deposits. The equity is comprised of that reported in the balance sheets. If so required, the Group can employ authorized capital to issue shares. This, in turn, increases the equity ratio. The Group manages its capital structure and undertake adjustments in such to take into account the transformations imposed by economic conditions. To maintain or adjust the capital structure, the Group can undertake alterations in the dividends paid to shareholders, or can issue shares.

Konzerneigenkapital Consolidated equity	71.213
Summe Eigenkapital und Schulden Total equity and liabilities	220.067
Konzerneigenkapitalquote Consolidated equity rate	32,4%
Langfristige Schulden Long-term liabilities	34.891
Kurzfristige Schulden Short-term liabilities	113.963
Liquide Mittel Liquid funds	-42.948
Nettofinanzschulden Net financial liabilities	105.906
Konzerneigenkapital Consolidated equity	71.213
Eigenkapital und Nettofinanzschulden Equity and net financial liabilities	177.119
Nettofinanzschulden Net financial liabilities	105.906
Verschuldungsgrad Gearing	59,8%

Zum 31. Dezember 2013 wurden keine Änderungen der Ziele, Richtlinien und Verfahren vorgenommen.

As of December 31, 2012, no alterations had been undertaken in objectives, guidelines or processes.

Die von den Banken geforderten Finanzkennzahlen für die Gewährung von Rahmenkreditlinien wurden bis auf eine Ausnahme eingehalten. Die Tochtergesellschaft in Slowenien hat die Bedingungen eines Kreditvertrages der zum Bilanzstichtag in Höhe von TEUR 2.000 voll ausgenutzt war nicht eingehalten; eine Kündigung seitens der Bank ist nicht erfolgt.

With one exception, the financial key performance indicators required by the banks for the granting of blanket credit lines were adhered to. The company's subsidiary in Slovenia did not adhere to the conditions of a loan contract. As of the balance sheet date, this loan of TEUR 2,000 had been completely taken up. The bank has not terminated the contract.

(27) Risikomanagement

Die wesentlichen durch den Konzern verwendeten finanziellen Verbindlichkeiten umfassen Bankkredite, kurzfristige Überziehungsrahmen, Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten. Der Hauptzweck dieser finanziellen Verbindlichkeiten ist die Finanzierung der Geschäftstätigkeit des Konzerns. Der Konzern verfügt über Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen sowie Zahlungsmittel und kurzfristige Einlagen, die unmittelbar aus seiner Geschäftstätigkeit resultieren.

(27) Risk management

The financial liabilities generally used by the Group comprise loans from banks, short-term overdraft facilities, loans from accounts payable and other liabilities. The main purpose of these financial liabilities is financing the business of the Group. The Group disposes of trade accounts receivable, other receivables, cash and cash equivalents and short-term deposits directly resulting from its business operations.

Der Konzern ist Markt-, Kredit- und Liquiditätsrisiken ausgesetzt. Die Steuerung dieser Risiken obliegt dem Management des Konzerns. Handel mit

The Group is exposed to risks involving markets, loans and liquidity. The Group's management is charged with handling these risks. In accordance

Derivaten zu spekulativen Zwecken wird entsprechend den konzerninternen Richtlinien nicht betrieben.

Zum Bilanzstichtag waren Devisentermingeschäfte zum Kauf von TUSD 1.800 (2012: TUSD 4.270) abgeschlossen. Die Termingeschäfte dienen zur Absicherung von USD-Zahlungen an Lieferanten. Zum Stichtag wiesen diese Termingeschäfte einen Marktwert von TEUR -5 (2012: TEUR -110) aus. Aufgrund der Sicherungsbeziehung zu künftigen Cashflows und den internen Regelungen wurde das Bewertungsergebnis im Vorjahr entsprechend den Vorschriften des IAS 39 zum Hedge Accounting direkt im sonstigen Ergebnis erfasst.

Die sich aus den Finanzinstrumenten ergebenden wesentlichen Risiken des Konzerns umfassen zinsbedingte Cashflow-Risiken sowie Liquiditäts-, Währungs- und Kreditrisiken. Die Unternehmensleitung beschließt Strategien und Verfahren zur Steuerung einzelner Risikoarten, die im Folgenden dargestellt werden.

Liquiditätsrisiko

Der Konzern überwacht laufend das Risiko eines etwaigen Liquiditätsengpasses mittels einer Liquiditätsplanung, um einen eventuellen Finanzbedarf frühzeitig zu erkennen und mit den Bankpartnern abzustimmen.

Das Ziel des Konzerns ist es, ein Gleichgewicht zwischen der kontinuierlichen Deckung des Finanzmittelbedarfs und der Sicherstellung der Flexibilität durch die Nutzung von kurzfristigen Überziehungsrahmen, und sonstigen Finanzierungsquellen zu wahren.

Zum 31. Dezember 2013 weisen die finanziellen Verbindlichkeiten des Konzerns nachfolgend dargestellte Fälligkeiten auf. Die Angaben erfolgen auf Basis der vertraglichen, nicht abgezinsten Zahlungen.

2013	täglich fällig due daily	bis 90 Tage until 90 days	91 - 365 Tage 91 - 365 days	über 365 Tage more than 365 days	Summe Total
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Short-term interest-bearing liabilities</i>	0	15.025	13.985	0	29.010
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Long-term interest-bearing liabilities</i>	0	52	767	28.953	29.772
Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Long-term other financial liabilities</i>	0	1	49	6.663	6.713
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Liabilities from trade accounts payable</i>	0	46.586	0	0	46.586
Kurzfristige sonstige Verbindlichkeiten <i>Short-term other liabilities</i>	1.774	3.887	3.104	0	8.765
	1.774	65.551	17.905	35.616	120.846

2012	täglich fällig due daily	bis 90 Tage until 90 days	91 - 365 Tage 91 - 365 days	über 365 Tage more than 365 days	Summe Total
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Short-term interest-bearing liabilities</i>	0	27.477	11.030	0	38.507
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Long-term interest-bearing liabilities</i>	0	99	296	7.129	7.524
Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Long-term other financial liabilities</i>	0	52	157	5.842	6.051
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Liabilities from trade accounts payable</i>	0	53.689	0	0	53.689
Kurzfristige sonstige Verbindlichkeiten <i>Short-term other liabilities</i>	0	2.442	7.129	0	9.571
	0	83.759	18.612	12.971	115.342

Die gesamten verzinslichen Verbindlichkeiten 2013 betragen TEUR 52.282 (2012: TEUR 44.802) und setzen sich aus der begebenen Anleihe mit einem Buchwert von TEUR 14.570, langfristigen Bankkrediten in Höhe von TEUR 9.350 (2012: TEUR 6.979) sowie aus kurzfristigen Bankkrediten bzw. Überziehungsrahmen zusammen. Die für die verzinslichen Verbindlichkeiten angefallenen Zinsen betragen TEUR 2.537 (2012: TEUR 1.699). Der Buchwert der Verbindlichkeiten entspricht im Wesentlichen ihrem beizulegenden Zeitwert.

Marktrisiko

Marktrisiko ist das Risiko, dass der beizulegende Zeitwert oder künftige Cashflows eines Finanzinstruments aufgrund von Änderungen der Markt-

with in-Group directives, trading in derivatives for purposes of speculation is not undertaken.

As of the balance sheet date, forward exchange transactions involving the purchase of TUSD (thousands of US dollars) 1,800 (2012: TUSD 4,270) had been entered into to secure US dollar payments to suppliers. As of the balance sheet date, these forward transactions had a market value of TEUR -5 (2012: TEUR -110). Due to the hedge accounting of future cash flows and internal rules, the previous year's result of measurement was reported directly in other results. This was in accordance with IAS 39's rule on hedge accounting.

The risks essentially arising to the Group from the financial instruments comprise interest-caused cash flow risks, plus those involving liquidity, currencies and credit. Corporate management formulates strategies and processes capable of managing the individual kinds of risk portrayed below.

Liquidity risk

The Group monitors on an ongoing basis the risk of a shortage of liquidity. It uses liquidity planning to identify at an early stage any need for financing, and to coordinate such with partner banks.

The objective of the Group is to maintain a balance between the continuous coverage of the need for financing and the securing of flexibility. This is done through the utilization of short-term overdraft facilities and of other sources of financing.

As of December 31, 2013, the Group's financial liabilities showed the maturities depicted below. The figures are made on the basis of contractually stipulated and non-discounted payments.

The entire interest-bearing liabilities in 2013 came to TEUR 52,282 (2011: TEUR 44,802) and were comprised of a bond issued and with a carrying amount of EUR 14,570; long-term bank loans amounting to TEUR 9,350 (2012: TEUR 6,979) and of short-term bank loans and overdraft facilities. The interest accruing from the interest-bearing liabilities came to TEUR 2,537 (2012: TEUR 1,699). The carrying amount of the liabilities essentially corresponds to their fair value.

Market risk

Market risk is the risk arising from fluctuations in the fair value of or in the future cash flow from a financial instrument caused by alterations in mar-

preise schwanken. Zum Marktrisiko zählen die drei folgenden Risikotypen: Wechselkursrisiko, Zinsrisiko und sonstige Preisrisiken. Dem Marktrisiko ausgesetzte Finanzinstrumente umfassen unter Anderem verzinsliche Darlehen, Einlagen, zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte und derivative Finanzinstrumente.

Wechselkursrisiko

Der Konzern unterliegt Währungsrisiken aus einzelnen Transaktionen. Diese Risiken resultieren aus Käufen und Verkäufen einer operativen Einheit in einer anderen Währung als der funktionalen Währung dieser Einheit. Die wesentlichen Währungsrisiken resultieren aus der Änderung des USD/EUR Wechselkurses. Zur weiteren Begrenzung des Währungsrisikos werden Barbestände in Fremdwährungen gehalten.

Zur Darstellung der Währungsrisiken verlangt IFRS 7 eine Währungssensitivitätsanalyse, die Auswirkungen hypothetischer Änderungen von relevanten Risikovariablen auf Ergebnis und Eigenkapital zeigt. Als relevante Risikovariablen gelten grundsätzlich alle nicht funktionalen Währungen, in denen Konzerngesellschaften Finanzinstrumente eingehen. Die periodischen Auswirkungen werden bestimmt, indem die hypothetischen Änderungen der Risikovariablen auf den Bestand der Finanzinstrumente zum Abschlussstichtag bezogen werden. Es wird unterstellt, dass der Bestand zum Abschlussstichtag repräsentativ für das Gesamtjahr ist.

Die nachfolgende Tabelle zeigt die Sensitivität des Konzernergebnisses vor Steuern (aufgrund der Änderung von beizulegenden Zeitwerten der monetären Vermögenswerte und Schulden) gegenüber einer nach vernünftigen Ermessen grundsätzlich möglichen Wechselkursänderung des US-Dollar. Alle anderen Variablen bleiben konstant. Die untersuchten Wertschwankungen haben keine direkte Auswirkung auf das Eigenkapital.

	Kursentwicklung des USD rate of exchange USD	Auswirkungen auf das Ergebnis vor Steuern in TEUR effect on pre-tax income in TEUR
2013	+10%	106
	-10%	-106
2012	+10%	2.565
	-10%	-2.565

Die Änderung des Ergebnisses in 2013 resultiert aus der geringfügigen Abweichung der Barbestände in USD zu den operativen Verbindlichkeiten in USD.

Die Fremdwährungsrisiken der S&T AG resultieren im Wesentlichen aus Einkäufen (Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen) in USD. Die Risiken werden zum Teil mittels Devisentermingeschäften gesichert. Zum Bilanzstichtag waren Devisentermingeschäfte zum Kauf von TUSD 1.800 (2012: TUSD 4.270) mit einem negativen Marktwert zum 31.12.2013 von TEUR -5 (2012: TEUR -110) abgeschlossen. Im Vorjahr wurde der Marktwert der Sicherungsgeschäfte gemäß IAS 39 als Cashflow Hedge bilanziert und daher ergebnisneutral im sonstigen Ergebnis erfasst.

Zinsrisiko

Zinsrisiko ist das Risiko, dass der beizulegende Zeitwert oder künftige Cashflows eines Finanzinstruments aufgrund von Änderungen der Marktzinssätze schwanken. Zum 31.12.2013 bestehen im S&T Konzern wie im Vorjahr Zinsderivate.

Zur Zinsabsicherung einer variablen, langfristigen Finanzierung bestehen zwei Zinscaps. Ein Vertrag ist über TEUR 1.000 abgeschlossen und hat eine Laufzeit bis 16.5.2016. Der Höchstsatz (Cap-Rate) ist mit 5% festgelegt und orientiert sich am 6-Monats-Euribor. Ein eventueller Ausgleichsbetrag wird zwei Bankarbeitstage vor dem 15.5. und 15.11. ermittelt. Ein weiterer Vertrag ist über TEUR 500 abgeschlossen und hat eine Laufzeit ebenfalls bis 16.5.2016. Der Höchstsatz (Cap-Rate) ist mit 4,375% festgelegt und orientiert sich am 3-Monats-Euribor. Ein eventueller Ausgleichsbetrag wird zwei Bankarbeitstage vor dem 15.2., 15.5., 15.8. und 15.11. ermittelt.

ket prices. Comprised in market risks are the three following types: risks from rates of exchange, from interest and from other price-related ones. Financial instruments exposed to market risks include interest-bearing loans, deposits, available for sale financial instruments, and derivative financial instruments.

Exchange rate risk

The Group is exposed to currency-derived risks arising from individual transactions involving the sales and purchases made by operating units in a currency that is not its functional one. The key currency-derived risks result from changes in the USD/EUR rate of exchange. To limit currency-derived risks, stocks of foreign currency cash are maintained.

IFRS 7 requires the depiction of currency risks to include the conducting of a currency sensitivity analysis. It reveals the effects of hypothetical changes in relevant risk variables upon earnings and equity. All currencies not being those in which Group companies have entered into financial instruments are regarded, as a basic rule, as being risk variables. The ramifications upon the period are determined by applying the alterations in the risk variables to the stock of financial instruments as of the balance sheet date. It is imputed that the stock as of the balance sheet date is representative of the entire year.

The following table details the sensitivity of consolidated results prior to income taxes (due to alterations in the fair value of monetary assets and liabilities) to – and according to reasonable judgment – possible changes in the rates of exchange with the US dollar. All other variables remain unchanged. The fluctuations in exchange rates have no direct impact upon the equity.

The alteration of the results in 2013 resulted from the slight divergence of the cash stock of USD from the operative liabilities denominated in USD.

The foreign currency risks of S&T AG resulted essentially from purchases (trade accounts payable) in USD. The risks were partially secured by forward exchange contracts. As of the balance sheet date, forward exchange transactions involving the purchase of TUSD 1,800 (2012: TUSD 4,270) had been entered into. These had a negative market value as of 31.12.2013 of TEUR -5 (2012: TEUR -110). In the previous year, the market value of the hedging transactions was reported in accordance with IAS 39 as a cash flow hedge, and was therefore recognized in the other results in a way not impacting upon income.

Interest risk

Interest risk is the risk arising from the fluctuations in the fair value of or in future cash flows from financial instruments caused by alterations in rates prevailing on markets. As of 31.12.2013, as in the previous year, the S&T Group employed interest rate derivatives.

Two interest caps secure the rate of interest borne by a floating, long-term financing. A contract worth TEUR 1,000 has been concluded. Its term is until 16. 5. 2016. The cap rate has been set at 5%. It is oriented upon 6 month Euribor. A contingent compensatory amount is determined two days of banking operation prior to 15.5. and 15.11. A further contract - worth TEUR 500 - has been concluded. Its term is also until 16.5. 2016. The cap rate has been set at 4.375%. It orients itself upon 3 month Euribor. A contingent compensatory amount is determined two days of banking operation prior to 15.2., 15.5., 15.8. and 15.11.

Nachstehende Zinssensitivitätsanalyse wurde unter der Annahme erstellt, dass bei variablen Zinssätzen und bei kurzfristigen Fixzinssätzen (Barvorlagen) die Zinsen im Berichtszeitraum in allen Währungen um 100 Basispunkte höher bzw. niedriger gewesen wären. Dies stellt die Einschätzung der Geschäftsführung hinsichtlich einer begründeten, möglichen Änderung der Zinsen dar.

Als Basis wurde das Zinsrisiko-Exposure von Finanzinstrumenten zum Bilanzstichtag bestimmt und unterstellt, dass die ausstehenden Verbindlichkeiten bzw. Forderungen zum Bilanzstichtag für das gesamte Jahr ausstehend waren.

Der Großteil der verzinslichen Verbindlichkeiten mit TEUR 52.282 ist variabel verzinst. Lediglich die Anleihe und ein geringerer Teil von TEUR 429 der Bankverbindlichkeiten ist festverzinslich.

Falls die Zinsen um 100 Basispunkte höher/niedriger gewesen wären und alle anderen Variablen konstant gehalten würden, wäre das Zinsergebnis um TEUR 369 schlechter/besser (V); TEUR 391 schlechter/besser) gewesen. Die untersuchten Zinsschwankungen haben keine direkte Auswirkung auf das Eigenkapital.

Kreditrisiko

Kreditrisiko ist das Risiko, dass ein Geschäftspartner seinen Verpflichtungen im Rahmen eines Finanzinstruments oder Kundenrahmenvertrags nicht nachkommt und dies zu einem finanziellen Verlust führt. Der Konzern ist im Rahmen seiner operativen Geschäftstätigkeit Ausfallrisiken (insbesondere ergeben sich Risiken aus Forderungen aus Lieferungen und Leistungen) sowie Risiken im Rahmen der Finanzierungstätigkeit, einschließlich Einlagen bei Banken und Finanzinstituten, Devisengeschäften und sonstigen Finanzinstrumenten ausgesetzt.

Für alle den originären Finanzinstrumenten zugrunde liegenden Leistungsbeziehungen gilt, dass zur Minimierung des Ausfallrisikos in Abhängigkeit von Art und Höhe der jeweiligen Leistung Kreditauskünfte eingeholt oder historische Daten aus der bisherigen Geschäftsbeziehung, insbesondere dem Zahlungsverhalten, zur Vermeidung von Zahlungsausfällen genutzt werden. Dafür hat der Konzern ein Debitorenmanagement installiert, mit dem die Forderungsbestände laufend überwacht werden. Zusätzlich sind die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen überwiegend kreditversichert. Soweit bei den einzelnen finanziellen Vermögenswerten trotzdem Ausfallrisiken erkennbar sind, werden diese Risiken durch Wertberichtigungen erfasst. Eine Konzentration von Ausfallrisiken aus Geschäftsbeziehungen zu einzelnen Schuldnern bzw. Schuldnergruppen ist nicht erkennbar.

Die bilanzielle Höhe der finanziellen Vermögenswerte gibt, ungeachtet bestehender Sicherheiten, das maximale Ausfallrisiko für den Fall an, dass Geschäftspartner ihren vertraglichen Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen können. Die entsprechenden Angaben können den folgenden Erläuterungen entnommen werden.

The assumption employed in the compilation of the following interest sensitivity analysis is that floating rates of interest and the fixed rates applying to the short-term (cash advances) would either be 100 basis points higher or lower than the interest rates borne by all currencies during the reporting period. Management views this as constituting a substantiated, possible alteration in rates of interest.

The base was formed by determining the exposure to interest rate risk borne by financial instruments as of the balance sheet date. It imputes that the outstanding liabilities and receivables as of the balance sheet date were representative for the entire year.

The majority of the interest-bearing liabilities - TEUR 52,282 - bears floating rates of interest. Only the bond and a small minority - TEUR 720 - of the liabilities due to banks have fixed rates.

In cases in which interest would be 100 basis points higher/lower and in which all other variables would have remained unchanged, the interest result would have been TEUR 369 better or worse (previous year: TEUR 391 better/worse). The interest rate fluctuations have no direct impact upon the equity.

Credit risk

Credit risk comprises the risk that a business partner will not meet the obligations stemming from a financial instrument or customer framework contract, and that this failure will cause financial losses. The Group's operating activities exposes it to default risks (these especially arise from trade accounts receivable) as well as those stemming from its financing activities. These include deposits at banks and financial institutes, currency transactions and other financial instruments.

Applicable to all original financial instruments underpinned by relationships of performance is the rule that default risks - with this depending upon the nature and amount of the respective items being provided or performed - are minimized through the securing of credit reports or through the use of historical data stemming from previous business relationships, with this especially involving payment practices. The objective is to avoid such defaults. To that end, the Group has instituted a debtor management system. It supervises the stock of receivables on an ongoing basis. In a further move, trade accounts receivable are mainly credit insured. In cases in which, despite all this, risks of default become identifiable for individual financial assets, the risks are accounted for by value adjustments. A concentration of default risks arising from business relationships to individual debtors or to groups of such is not discernible.

The amount of the financial assets reported in the balance sheets indicates, regardless of extant security provided, the maximum risk of default from business partners' not fulfilling their payment obligations. The corresponding figures can be found in the following elucidations.

Überleitung der Buchwerte

Die nachfolgende Tabelle zeigt Buchwerte und beizulegende Zeitwerte sämtlicher im Konzernabschluss erfasster Finanzinstrumente:

Reconciliation of the carrying amounts

The following chart details the carrying amounts and fair values of all financial instruments reported in the consolidated financial statements:

	Kategorie category IAS 39 ¹⁾	Buchwert carrying amount		Beizulegender Zeitwert fair value	
		2013	2012	2013	2012
Finanzielle Vermögenswerte Financial assets:					
Liquide Mittel ²⁾ <i>Liquid funds</i> ²⁾	LaR	42.948	29.929		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ²⁾ <i>Receivables from trade accounts payable</i> ²⁾	LaR	71.646	81.935		
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte ²⁾ <i>Other receivables and assets</i> ²⁾	LaR	4.324	5.632		
Langfristige finanzielle Vermögenswerte Long-term financial assets					
Leasingforderungen <i>Leasing receivables</i>		710	1.000		
Sonstige Beteiligungen ³⁾ <i>Other investments</i> ³⁾	AfS	65	96		
Langfristige Kundenfinanzierungen ²⁾ <i>Long-term customer financing</i> ²⁾	LaR	1.049	1.364		
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte ⁴⁾ <i>Other long-term financial assets</i> ⁴⁾	AfS	927	1.359	927	1.359
Summe finanzielle Vermögenswerte Total financial assets		121.669	121.315		
Finanzielle Verbindlichkeiten Financial liabilities					
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Long-term interest-bearing liabilities					
Anleihe ⁵⁾ <i>Bond</i> ⁵⁾	FLAC	14.570	0	15.375	0
Bankverbindlichkeiten ²⁾ <i>Liabilities due to banks</i> ²⁾	FLAC	9.350	6.979		
Sonstige langfristige finanzielle Verbindlichkeiten Other long-term financial liabilities					
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>		2.451	2.716		
Bedingte Gegenleistungen aus Akquisitionen ⁶⁾ <i>Conditional consideration from acquisitions</i> ⁶⁾	FLAC	2.558	454	2.558	454
Anderes ²⁾ <i>Others</i> ²⁾	FLAC	1.689	1.377		
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Short-term interest-bearing liabilities					
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>		1.272	1.311		
Bankverbindlichkeiten ²⁾ <i>Bank liabilities</i> ²⁾	FLAC	27.090	36.512		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ²⁾ Liabilities from trade accounts payable ²⁾					
FLAC		46.586	53.689		
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other short-term liabilities					
Bedingte Gegenleistungen aus Akquisitionen ⁶⁾ <i>Conditional consideration from acquisitions</i> ⁶⁾	FLAC	121	711	121	711
Derivative Finanzinstrumente ⁷⁾ <i>Derivative financial instruments</i> ⁷⁾	FLAFVTPL	6	110	6	110
Anderes ²⁾ <i>Others</i> ²⁾	FLAC	8.638	8.412		
Summe finanzielle Verbindlichkeiten Total financial liabilities		114.331	112.271		
1) LaR: Kredite und Forderungen (Loans and receivables) HT: Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte (Held for trading) AfS: Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte (Available for Sale) FLAC: Finanzielle Verbindlichkeiten, die zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet werden (Financial liabilities at amortised cost) FLACAFVTPL: Finanzielle Verbindlichkeiten, die erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden (Financial liabilities at fair value through profit or loss)		1) LaR: loans and receivables (loans and receivables) HT: held for trading financial assets that are measured at fair value and impact upon income AfS: available for sale financial assets FLAC: financial liabilities at amortized cost FLACAFVTPL: financial liabilities at fair value through profit or loss			
2) Für diese finanziellen Vermögenswerte und Schulden entspricht der Buchwert im Wesentlichen dem beizulegenden Zeitwert.		2) The carrying amount essentially corresponds to the fair value for these financial assets and liabilities			
3) Es handelt sich bei diesen langfristigen Vermögenswerten um Eigenkapitalinstrumente, bei denen der beizulegende Zeitwert nicht verlässlich bestimmbar war und die daher zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet wurden.		3) These long-term assets are equity instruments whose fair value could not be reliably determined, and which are thus measured at amortized costs			
4) Zum Börsenkurs bewertete Wertpapiere (Stufe 1 Fair Value).		4) Securities measured at stock quotes (Level 1 fair value).			
5) Der beizulegende Zeitwert der Anleihe wurde mit dem Börsenkurs angesetzt (Stufe 1 Fair Value).		5) The bond's fair value was recognized at the stock quote (Level 1 fair value).			
6) Der beizulegende Zeitwert wurde aufgrund der Langfristplanung ermittelt (Stufe 3 Fair Value - siehe Erläuterung (14)).		6) The fair value was determined using the long-term planning (Level 3 fair value - see note (14)).			
7) Der beizulegende Zeitwert wurde aufgrund von aus Börsenpreisen abgeleiteten Forwardkurven und Zinsstrukturkurven ermittelt (Stufe 2 Fair Value).		7) The fair value was determined using the forward and interest rate structure curves derived from stock quotes (Level 2 fair value).			

Im Geschäftsjahr wurden keine Finanzinstrumente in bzw. aus Stufe 3 umklassifiziert.

No financial instruments were reclassified as or as not being measured by Level 3 indicators.

(28) Ereignisse nach dem Abschlussstichtag

Auf Grund geänderter Rahmenbedingungen und der damit verbundenen rückläufigen Umsatz- und Ergebnisentwicklung beschloss die S&T AG, sich aus dem Infotainment Bereich in Italien zurückziehen. Daher wurde die Beteiligung der S&T AG an der Funworld S.R.L. zu 100% an das lokale Management verkauft. Die S&T AG beabsichtigt, das verbliebene Geschäft mit bestehenden österreichischen Ressourcen direkt fortzuführen. Die Gesellschaft wird mit Wirkung zum 01.01.2014 de-konsolidiert. Der Verkaufspreis betrug EUR 1.000. Durch den Verkauf der Anteile wird kein Veräußerungsverlust in 2014 erwartet.

Die aktuellen EU-rechtlichen Forderungen zur Implementierung von Lösungen zur Steigerung der Energieeffizienz stellen ein großes Geschäftspotential für die nächsten Jahre dar. Die ubitronix system solutions GmbH mit Sitz in Hagenberg bei Linz verfügt über eigenentwickelte Applikationen im Bereich Zählermanagement, Lastmanagement und Gebäudeautomation. Zum Eintritt in den Smart Energy Markt und zur weiteren Stärkung des Appliances Segmentes, wurden zum 03.03.2014 insgesamt 51% der Anteile der ubitronix system solutions GmbH erworben. Die Erstkonsolidierung erfolgt zum 01.03.2014. Der Kaufpreis betrug EUR 915.000. Die Gesellschaft macht einen Jahresumsatz von ca. MEUR 8,6 mit ca. 15 Mitarbeitern, vornehmlich Ingenieuren.

(29) Angaben über Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen

Im Rahmen der normalen Geschäftstätigkeit bestehen auch Liefer- und Leistungsbeziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen. Es bestehen vertragliche Vereinbarungen. Das Entgelt wird zu Marktpreisen abgerechnet. Die Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen im Geschäftsjahr 2013 bzw. zum 31. Dezember 2013 können wie folgt dargestellt werden:

2013	Bezogene Lieferungen und Leistungen <i>Procured goods and services</i>	Erbrachte Lieferungen und Leistungen <i>Goods and services supplied</i>	Forderungen <i>receivables</i>	Verbindlichkeiten <i>liabilities</i>
Geschäftsbeziehungen mit Vorstand und Aufsichtsrat <i>Business relationships with Managing Board and Supervisory Board</i>	12	31	6	0
Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Unternehmen <i>Business relationships with other affiliated companies</i>	5.217	10	0	0
Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Personen <i>Business relationships with other affiliated persons</i>	0	0	0	0

2012	Bezogene Lieferungen und Leistungen <i>Procured goods and services</i>	Erbrachte Lieferungen und Leistungen <i>Goods and services supplied</i>	Forderungen <i>receivables</i>	Verbindlichkeiten <i>liabilities</i>
Geschäftsbeziehungen mit Vorstand und Aufsichtsrat <i>Business relationships with Managing Board and Supervisory Board</i>	16	13	0	0
Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Unternehmen <i>Business relationships with other affiliated companies</i>	9.371	633	55	4.770
Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Personen <i>Business relationships with other affiliated persons</i>	0	70	0	0

Für Forderungen gegen nahestehende Unternehmen und Personen liegen keine Wertberichtigungen vor.

Die Bezüge der Mitglieder des Vorstandes der S&T AG betragen 2013 in Summe TEUR 513 (2012: TEUR 251) und entfallen ausschließlich auf laufende Bezüge. In den Aufwendungen für Abfertigungen sind keine Aufwendungen für die Mitglieder des Vorstandes enthalten.

(30) Ergebnis je Aktie

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie wird nach IAS 33 Earnings per Share mittels Division des den Anteilseignern der S&T AG zurechenbaren Periodenergebnisses durch die gewichtete, durchschnittliche Anzahl während des Geschäftsjahres ausstehender Aktien errechnet.

Für die Ermittlung des verwässerten Ergebnisses je Aktie wird das Periodenergebnis um alle Veränderungen in Aufwendungen und Erträgen bereinigt, die sich aus einer Umwandlung einer eventuell ausstehenden Wandelschuldverschreibung sowie der ausstehenden Aktienoptionen er-

(28) Events after the balance sheet date

Changes in operating conditions and the declines in sales and earnings that they caused led S&T AG to get out of the infotainment area in Italy. This was accompanied by the sale of S&T AG's entire holdings in Funworld S.R.L. to the latter's management. S&T AG intends to deploy its resources in Austria to directly set forth the remaining operations. In a move taking effect on January 1, 2014, the former Italian subsidiary was de-consolidated. The sales price came to EUR 1,000. The sale of these holdings is not expected to yield in 2014 a loss from disposals of assets.

EU regulations are designed to foster the implementation of solutions giving rise to increases in energy efficiency. These rules constitute a business field with a huge potential over the next few years. Ubitronix system solutions GmbH is headquartered in Hagenberg, which is located in the vicinity of Linz. The company has proprietary-developed applications used in the areas of meter and load management and building automation. To bring about its entry into the smart energy market and to further strengthen the Appliances segment, the company acquired as of 03.03.2014 a total of 51% of the shares of ubitronix system solutions GmbH. The latter was initially consolidated into the Group as of 01.03.2014. The purchase price amounted to EUR 915,000. The company has annual sales of some EUR 8.6 million. It has about 15 employees. Most of them are engineers.

(29) Disclosure of relationships with affiliated companies and persons

Normal business operations give rise to relationships of supply of goods and services with affiliated companies and persons. These are governed by contractual agreements. Compensation in these is invoiced according to market prices. The relationships with affiliated companies and persons during the 2013 financial year and on December 31, 2013 are to be depicted as followed:

No value adjustments have been made upon receivables due from affiliated companies and persons.

Remuneration paid to the members of the Managing Board of S&T AG comprised in 2013 a total of TEUR 513 (2012: TEUR 251). This is solely recompense for current activities. Members of the Managing Board are not comprised in the provisions for severance pay.

(30) Earnings per share

The undiluted earnings per share are calculated according to IAS 33 Earnings per share, which stipulates that the results for the period ascribable to the shareholders of S&T AG are to be divided by the weighted average number of shares outstanding during the financial year.

To calculate the diluted earnings per share, removed from the results for the period are all those alterations in expenditures and income that would have been yielded by any transformation of any possible debenture outstanding and of stock options. The number of shares is revised to rid it of

geben hätten. Die Anzahl der Aktien wird um alle Veränderungen in der Anzahl ausstehender Aktien bereinigt, die sich aus einer Umwandlung der Wandelschuldverschreibung sowie der Aktienoptionen in Stammaktien ergeben hätten.

Da im abgelaufenen Geschäftsjahr keine „verwässernd wirkenden potenziellen Stammaktien“ im Umlauf waren, entspricht das „verwässerte Ergebnis je Aktie“ dem „unverwässerten Ergebnis je Aktie“.

all those alterations in the number of shares that would have been yielded by a transformation of debentures or of stock options into ordinary shares.

No “potential ordinary shares having a diluting effect” were in circulation in the financial year concluded. This means that the “diluted earnings per share” correspond to the “undiluted earnings per share”.

		2013	2012
Konzernergebnis nach Abzug von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss <i>Consolidated income after subtraction of NCI (non-controlling interests)</i>	TEUR	11.738	7.276
Durchschnittliche Anzahl ausgegebener Aktien <i>Average number of shares issued</i>	Stück in Tausend <i>Number in thousands</i>	39.203	28.278
Unverwässertes Ergebnis je Aktie <i>Undiluted earnings per share</i>	€/Stück	0,30	0,26
Verwässertes Ergebnis je Aktie <i>Diluted earnings per share</i>	€/Stück	0,30	0,26

(31) Vorschlag für die Ergebnisverwendung

Basis für den Vorschlag für die Gewinnverwendung ist der nach den Vorschriften des österreichischen UGB erstellte Einzelabschluss der Gesellschaft.

Im Einzelabschluss der S&T AG wird für das Geschäftsjahr 2013 ein vorläufiger Bilanzgewinn in Höhe von TEUR 19.155 (2012: TEUR -1.847) ausgewiesen. Der Vorstand schlägt eine Dividende in Höhe von EUR 0,06 je Aktie vor.

(32) Organe der Gesellschaft

Aufsichtsrat

- Dr. Erhard F. Grossnigg, Vorsitzender
- Dr. Rudolf Wieczorek, Stellvertreter des Vorsitzenden (bis 04. Juli 2013)
- Univ.-Prof. DDDr. Bruno Buchberger (bis 04. Juli 2013)
- Mag. Werner Straubinger (bis 20. Februar 2013)
- Mag. Bernhard Chwatal (seit 17. Mai 2013)
- Dipl.-Ing. Matthias Ehrlich (seit 17. Mai 2013)

Dem Aufsichtsrat wurde im Geschäftsjahr 2013 eine Vergütung von TEUR 35 (2012: TEUR 12) gewährt.

Vorstand

- Hannes Niederhauser, CEO
- Michael Jeske, COO
- Dieter Gauglitz, CFO (bis 30.06.2013)
- Richard Neuwirth, CFO (ab 01.07.2013)
- Peter Sturz, COO

Linz, am 17. März 2014

- Hannes Niederhauser eh
- Michael Jeske eh
- Richard Neuwirth eh
- Peter Sturz eh

(30) Proposal for the distribution of profits

The basis for the proposal for the distribution of profits is the annual financial statements compiled for the company according to the regulations of Austria’s Commercial Code.

The individual financial statements for S&T AG report for financial year 2013 a preliminary net profit of TEUR 19,155 (2012: TEUR -1,847). The managing board has proposed the paying out of a dividend amounting to EUR 0.06 per share.

(32) Institutions of the company

Supervisory Board

- Dr. Erhard F. Grossnigg, Chairman
- Dr. Rudolf Wieczorek, Deputy Chairman (until July 4, 2013)
- Univ.-Prof. DDDr. Bruno Buchberger (until July 4, 2013)
- Mag. Werner Straubinger (until February 20, 2013)
- Mag. Bernhard Chwatal (since May 17, 2013)
- Dipl.-Ing. Matthias Ehrlich (since May 17, 2013)

The Supervisory Board was granted in financial year 2013 remuneration amounting to TEUR 35 (2012: TEUR 12).

Managing Board

- Hannes Niederhauser, CEO
- Michael Jeske, COO
- Dieter Gauglitz, CFO (until 30.06.2013)
- Richard Neuwirth, CFO (as of 01.07.2013)
- Peter Sturz, COO

Linz, March 17, 2014

- Hannes Niederhauser ps
- Michael Jeske ps
- Richard Neuwirth ps
- Peter Sturz ps



MOBILE LÖSUNGEN | MOBILE SOLUTIONS

S&T macht's möglich!

Eine Software-Plattform von S&T sorgt dafür, dass 4.500 Triebfahrzeugführer der Österreichischen Bundesbahnen vollelektronisch mit aktuellen Fahrplänen und wichtigen Informationen über Langsamfahrstellen oder Baustellen versorgt werden.

S&T makes it possible!

A software platform from S&T ensures the 4,500 locomotive drivers working for Austria's Federal Rail Corporation of being supplied - completely electronically - with up-to-date schedules and with mission-critical information on areas of slow travel and construction sites.



BESTÄTIGUNGSVERMERK*

Bericht zum Konzernabschluss

Wir haben den beigefügten Konzernabschluss der **S&T AG, Linz**, für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2013 bis zum 31. Dezember 2013 geprüft. Dieser Konzernabschluss umfasst die Konzernbilanz zum 31. Dezember 2013, die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, die Konzern-Gesamtergebnisrechnung, die Konzerngeldflussrechnung und die Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für das am 31. Dezember 2013 endende Geschäftsjahr sowie eine Zusammenfassung der wesentlichen angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und sonstige Anhangangaben.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und für die Konzernbuchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Konzernbuchführung sowie für die Aufstellung eines Konzernabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind, und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB vermittelt. Diese Verantwortung beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, damit dieser frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Konzernabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und Grundsätze ordnungsgemäßer Abschlussprüfung sowie der vom International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) der International Federation of Accountants (IFAC) herausgegebenen International Standards on Auditing (ISAs) durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Konzernabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen des Konzerns abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Konzernabschlusses.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2013 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2013 bis zum 31. Dezember 2013 in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind.

Aussagen zum Konzernlagebericht

Der Konzernlagebericht ist auf Grund der gesetzlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Konzernlagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Konzernlagebericht mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243a UGB zutreffen.

Der Konzernlagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Konzernabschluss. Die Angaben gemäß § 243a UGB sind zutreffend.

Linz, am 17. März 2014

Ernst & Young
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H.

Mag. Gerhard Schwartz eh
Wirtschaftsprüfer

Mag. Stefan Uher eh
Wirtschaftsprüfer

* Bei Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses in einer von der bestätigten (ungekürzten deutschsprachigen) Fassung abweichenden Form (zB verkürzte Fassung oder Übersetzung) darf ohne unsere Genehmigung weder der Bestätigungsvermerk zitiert noch auf unsere Prüfung verwiesen werden.

AUDITOR'S REPORT^{*)}

Report on the Financial Statements

We have audited the accompanying consolidated financial statements of **S&T AG, Linz**, for the fiscal year from January 1, 2013 to December 31, 2013. These consolidated financial statements comprise the consolidated balance sheet as of December 31, 2013, the consolidated income statement, the consolidated statement of comprehensive income, the consolidated cash flow statement and the consolidated statement of changes in equity for the fiscal year ended December 31, 2013, and the notes.

Management's Responsibility for the Consolidated Financial Statements and for the Accounting System

The Company's management is responsible for the group accounting system and for the preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRSs) as adopted by the EU, and the additional requirements under Section 245a UGB. This responsibility includes: designing, implementing and maintaining internal control relevant to the preparation and fair presentation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error; selecting and applying appropriate accounting policies; making accounting estimates that are reasonable in the circumstances.

Auditor's Responsibility and Description of Type and Scope of the Statutory Audit

Our responsibility is to express an opinion on these consolidated financial statements based on our audit. We conducted our audit in accordance with laws and regulations applicable in Austria and Austrian Standards on Auditing, as well as in accordance with International Standards on Auditing (ISAs), issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) of the International Federation of Accountants (IFAC). Those standards require that we comply with professional guidelines and that we plan and perform the audit to obtain reasonable assurance whether the consolidated financial statements are free from material misstatement.

An audit involves performing procedures to obtain audit evidence about the amounts and disclosures in the consolidated financial statements. The procedures selected depend on the auditor's judgment, including the assessment of the risks of material misstatement of the consolidated financial statements, whether due to fraud or error. In making those risk assessments, the auditor considers internal control relevant to the Group's preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Group's internal control. An audit also includes evaluating the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates made by management, as well as evaluating the overall presentation of the consolidated financial statements.

We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a reasonable basis for our audit opinion.

Opinion

Our audit did not give rise to any objections. In our opinion, which is based on the results of our audit, the consolidated financial statements comply with legal requirements and give a true and fair view of the financial position of the Group as of December 31, 2013 and of its financial performance and its cash flows for the fiscal year from January 1, 2013 to December 31, 2013 in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRSs) as adopted by the EU.

Comments on the consolidated Management Report

Pursuant to statutory provisions, the consolidated management report is to be audited as to whether it is consistent with the consolidated financial statements and as to whether the other disclosures are not misleading with respect to the Company's position. The auditor's report also has to contain a statement as to whether the Consolidated Management Report is consistent with the consolidated financial statements and whether the disclosures pursuant to Section 243a UGB (Austrian Commercial Code) are appropriate.

In our opinion, the consolidated management report is consistent with the consolidated financial statements. The disclosures pursuant to Section 243a UGB (Austrian Commercial Code) are appropriate.

Linz, March 17, 2014

Ernst & Young
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H.

Mag. Gerhard Schwartz mp
Certified Auditor

Mag. Stefan Uher mp
Certified Auditor

^{*)} This report is a translation of the original report in German, which is solely valid. Publication of the consolidated financial statements together with our auditor's opinion may only be made if the consolidated financial statements and the consolidated management report are identical with the audited version attached to this report. Section 281 paragraph 2 UGB (Austrian Commercial Code) applies.



BILANZEID | RESPONSIBILITY STATEMENT

Versicherung der gesetzlichen Vertreter

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Konzernabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt, dass der Konzernlagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns entsteht, und dass der Konzernlagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen der Konzern ausgesetzt ist.

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Jahresabschluss des Mutterunternehmens ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt, dass der Lagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht, und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

Linz, 17. März 2014

Dipl. Ing. Hannes Niederhauser

Michael Jeske

Dr. Peter Sturz

MMag. Richard Neuwirth

Statement of all Legal Representatives

We confirm to the best of our knowledge that the consolidated financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group as required by the applicable accounting standards, and that the group management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal risks and uncertainties the group faces.

We confirm to the best of our knowledge that the separate financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the parent company as required by the applicable accounting standards, and that the management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the company, together with a description of the principal and uncertainties the company faces.

Linz, March 17, 2014

Dipl. Ing. Hannes Niederhauser

Michael Jeske

Dr. Peter Sturz

MMag. Richard Neuwirth

Österreich (Headquarter)

S&T AG, 4021 Linz
Phone: +43 732 7664-0
www.snt.at

Albanien

S&T Albania SH.p.k., Tirana
Phone: +355 42 221 666 119
www.snt.at

Bosnien-Herzegowina

S&T BH d.o.o., 71000 Sarajevo
Phone: +387 33 941 630
www.snt.ba

Bulgarien

S&T Bulgaria e.o.o.d., 1528 Sofia
Phone: +359 2 965 1710
www.snt.bg

China

Quanmax Inc., 401, Shanghai
Phone: +86 21 5427 2262
www.quanmax.com.cn

Deutschland

S&T Embedded GmbH, 85379 Eching
Phone: +49 89 37 00 58 0
www.iq-automation.com

XTRO IT Solutions GmbH, 85737 Ismaning

Phone: +49 89 552 779 0
www.xtro.de

Japan

Quanmax Japan Inc., 108.0074 Tokyo
Phone: +81 3 4590 6765
www.quanmax.co.jp

Kroatien

S&T Hrvatska d.o.o., 10000 Zagreb
Phone: +385 1 4603 000
www.snt.hr

Mazedonien

S&T Macedonia d.o.o.e.l., 1000 Skopje
Phone: +389 2 306 5396
www.snt.com.mk

Montenegro

S&T Crna Gora d.o.o., 81000 Podgorica
Phone: +382 20 202 150
www.snt.me

Österreich

AMIT GmbH, 4021 Linz
Phone: +43 732 941 670
www.amit.at

cbc-x software gmbh, 4060 Leonding

Phone: +43 732 681 666-0
www.cbc-x.com

Polen

S&T Services Polska Sp. z o.o., 02-676 Warsaw
Phone: +48 71 78 32 256
www.snt.pl

Rumänien

S&T Romania S.R.L., 011141 Bucharest
Phone: +40 21 208 58 00
www.snt.ro

Schweiz

MAXDATA (Schweiz) AG, 6340 Baar
Phone: +41 41 766 32 32
www.maxdata.ch

Serbien

S&T Serbia d.o.o., 11070 Belgrade
Phone: +381 11 3116221
www.snt.rs

Slowakei

S&T Slovakia s.r.o., 821 09 Bratislava 2
Phone: +421 2 582 73 111
www.snt.sk

Slowenien

S&T Slovenija d.d., 1000 Ljubljana
Phone: +386 1 5855 200
www.snt.si

Taiwan

Quanmax Inc., NeiHu District, Taipei
Phone: +886 2 2799 2789
www.snt.cz

Tschechische Republik

S&T CZ s.r.o., 140 00 Prague 4
Phone: +420 296 538 111
www.snt.cz

S&T Plus s.r.o., 142 21 Prague

Phone: +420 239 047 550
www.snt-plus.cz

Ungarn

S&T Consulting Hungary Kft., 2040 Budaörs
Phone: +36 1 371 8000
www.snt.hu

USA

Slinger Designs Inc., NV 89431 Sparks
Phone: +1 775 356 5595
www.slinger.com

Quanmax USA (RSI), CA 92629 Irvine

Phone: + 949 272 2930

S&T AG

Industriezeile 35 | A-4021 Linz | +43 732 7664 - 0 | kontakt@snt.at
Investor Relations: +43 1 80191 1125 | ir@snt.at