

S&T AG IN ZAHLEN | KEY FIGURES

EUR Mio.	2015	2014
Umsatzerlöse Revenues	468,2	385,5
Bruttoergebnis Gross profit	158,8	127,2
Personalaufwand Personnel expenditures	89,5	72,4
Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenses	50,0	38,2
EBITDA	28,3	22,9
Abschreibungen Amortization and depreciation	7,7	6,3
EBIT vor Abschreibung aus PPA EBIT before PPA amortization^{*)}	24,1	19,5
Konzernergebnis Consolidated income	17,6	14,0
Operativer Cash Flow Operative cash flow	26,7	20,6
Ergebnis je Aktie Earnings per share	36 cent	32 cent
EPS vor Abschreibung aus PPA EPS before PPA amortization	42 cent	37 cent
EUR Mio.	31.12.2015	31.12.2014
Barmittel Cash and cash equivalents	60,3	39,5
Eigenkapital Equity	102,2	89,7
Eigenkapitalquote Equity ratio	32%	33%
Net Cash (+)/Nettoverschuldung (-) Net cash (+)/Net debt (-)	9,4	-1,5
Auftragsbestand Backlog	181,0	156,6
Projekt-Pipeline Project pipeline	701,0	644,6
Mitarbeiteranzahl Employees	2.352	2.219

Aufgrund der Darstellung in EUR Mio. können sich Rundungsdifferenzen zu den vorhergehenden Berichten ergeben!
 The depiction in EUR million can cause differences due to rounding off in relation to the previous reports!

^{*)} EBIT bereinigt um Abschreibung aus Kaufpreisallokationen | EBIT before amortization from purchase price allocations



Herausragendes Jahr in der S&T-Geschichte! *A historic, excellent year for S&T!*

Hannes Niederhauser | CEO

VORWORT | FOREWORD

Im Geschäftsjahr 2015 konnte S&T im vierten Quartal nochmals deutlich zulegen und die bereits sehr ambitionierten Wachstumspläne übertreffen! Der Jahresumsatz stieg gegenüber dem Vorjahr um 21%, das Konzernergebnis sogar um 25%. Mit EUR 17,6 Mio. Konzernergebnis konnten wir die prognostizierten EUR 15 Mio. übertreffen. Hinter diesen Zahlen stecken viel Know-how, Fleiß und harte Arbeit. Dafür möchte ich unseren rund 2.400 Mitarbeitern danken, die diesen Erfolg erarbeitet haben.

Unser wichtigstes Ziel war (und ist), eigene Technologien innerhalb unseres Portfolios weiter voranzubringen. Das ist 2015 eindrucksvoll gelungen: Das Segment „Appliances Security“ wuchs umsatzmäßig von EUR 54 Mio. auf EUR 83 Mio., „Appliances Smart Energy“ konnte sich von EUR 25 Mio. auf EUR 51 Mio. sogar verdoppeln. Bereits 45% der S&T-Wertschöpfung (Bruttomarge) wurde 2015 mit eigenen Technologien erwirtschaftet!

Unseren Technologiesegmenten stehen die besten Zeiten aber noch bevor, weshalb S&T zumindest für die nächsten fünf Jahre von ungebremstem Wachstum ausgeht. Bis 2020 sollen weltweit 20 Mrd. „intelligente Geräte“ im „Internet-of-Things“ (IoT) vernetzt sein. Mit unseren Security-Appliances werden wir in einigen Bereichen technologisch „ganz vorne“ mit dabei sein. Smarte Energienetze, für die schon heute die technologische Basis geschaffen wird, werden ein Teil des Internet-of-Things sein. Eine EU-Richtlinie sieht vor, dass bis 2020 80% der Verbraucher mit intelligenten Messsystemen ausgestattet werden müssen. S&T bietet diese Technologie bereits heute an und hat in Österreich in der Vergangenheit eines der größten derartigen Projekte realisiert.

Sehr erfreulich war im letzten Geschäftsjahr unser operativer Cash Flow: Mit knapp EUR 27 Mio. liegen wir deutlich über den Werten vieler Marktbegleiter. S&T ist erstmals komplett schuldenfrei, das heißt die Bankguthaben übersteigen mit einem Bestand von rund EUR 60 Mio. die Finanzierungsverbindlichkeiten von EUR 51 Mio. Eine starke Position, um auch in der Zukunft in wachstumsstarke Technologien investieren zu können.

Zuletzt möchte ich auf die S&T-Aktie eingehen. Seit Jahren arbeiten wir gezielt an der Aufnahme in den TecDAX, jetzt stehen wir unmittelbar davor! 2015 stieg unser Kurs um 82% und somit deutlich mehr als der TecDAX-Index. Bei verschiedenen Konferenzen und Roadshows haben CFO Richard Neuwirth und ich im letzten Jahr Gespräche mit über 100 Investoren geführt, um Ihnen die S&T vorzustellen. Ich bin davon überzeugt, dass S&T 2016 den Sprung in den TecDAX schaffen wird. Dazu wollen wir unser ohnehin starkes Engagement nochmals erhöhen und planen, im Jahr 2016 200 Investorengespräche zu führen. Wie in den Vorjahren möchten wir der Hauptversammlung mit 8 Cent auch neuerlich eine Erhöhung der Dividende vorschlagen.

Nachdem im vierten Quartal mit EUR 165 Mio. bereits ein absoluter Rekordumsatz (und übrigens auch Rekordgewinn) erzielt wurde, erwarten wir auch 2016 starkes Wachstum – vor allem in unseren Technologiesegmenten. Wir planen daher, die Umsatzschwelle von EUR 500 Mio. zu überschreiten und gehen davon aus, die Ergebnismargen aufgrund des hohen Technologieanteils weiter überproportional steigern zu können!

Hannes Niederhauser
CEO

S&T registered strong growth throughout financial year 2015. The company managed to further step up this growth in the fourth quarter. This enabled S&T to exceed the highly ambitious goals it had set for itself! Its annual sales rose 21% on a y-on-y basis, with the consolidated income recording a 25% rise to EUR 17.6 million. We thus substantially beat the EUR 15 million target that we had forecasted for ourselves. These achievements were the result of the know-how, dedication and hard work displayed by our 2,400 staff members. I wish to take this opportunity to thank them for this, and for the successes ensuing from it.

Our most important goal remains furthering the development of the proprietary technologies that form such a key part of our portfolio. We achieved – in a very impressive way – this objective in 2015. The sales registered by our „Appliances Security“ segment increased from EUR 54 million to EUR 83 million. Those of our „Appliances Smart Energy“ segment doubled – going from EUR 25 million to EUR 51 million. 45% of S&T's valued added (gross margin) was produced in 2015 by proprietary technologies!

And the best is yet to come for our technology segments. These prospects are causing S&T to forecast further unimpeded growth for itself over the next five years at the very least. By 2020, the “Internet of Things” (IoT) is to comprise 20 billion “intelligent” devices. Our security appliances place us at the cutting edge of several sectors. Smart energy grids – whose enabling technologies are being created today – will be an important part of IoT. An EU directive foresees 80% of consumers being equipped with intelligent metering systems by 2020. S&T is already offering these technologies, and has already realized one of the largest of such projects.

Our operative cash flow in financial year 2015 was highly gratifying. At nearly EUR 27 million, this figure puts us much higher than the values of many other members of our peer group. For the first time S&T is entirely debt-free. Our deposits at banks come to some EUR 60 million, considerably more than our financial liabilities of EUR 51 million. This strong position will permit us to continue to invest in growth-driving technologies.

I now turn to S&T's stock. For a number of years, we have dedicated ourselves to getting the S&T stock incorporated into Germany's TecDAX index. It is now about to happen! I am convinced that this will take place in 2016. In 2015, our stock quote rose 82%, thus considerably outpacing the TecDAX. Our CFO, Richard Neuwirth, and I attended in 2015 a number of conferences and roadshows. At these, we presented S&T to investors. To expedite this incorporation into the TecDAX, we are going to step in 2016 our concerted outreach by conducting even more meetings with investors. As was the case in the past years, we are proposing to the annual general meeting of shareholders a dividend increase. This dividend is to amount to 8 cents per share.

The fourth quarter of 2015 brought S&T all-time record sales. These came to EUR 165 million, and were matched by an all-time high in profits. These great results are causing us to expect further strong growth in 2016. This will be driven by our technology segments. Our plans foresee sales breaking the EUR 500 million level. We assume that profit margins will rise even more strongly. This will be due to the large and increasing share in our portfolio of technology-driven items!

Hannes Niederhauser
CEO



S&T macht's möglich!
S&T makes it possible!

Individualsoftware (Services DACH | AT)

Mit einem binnen weniger Tage für den Kunden programmierten Dienstprogramm konnte die S&T AG beim Aluminiumerzeuger AMAG die Rücksicherung von archivierten E-Mails in die Office365-Cloud nach kundenspezifischen Vorgaben realisieren. Die S&T-Entwickler nutzten dazu das sogenannte Application Programming Interface (API) von Microsoft Exchange und konnten hohe Kosten für die Beschaffung einer Standardlösung vermeiden.

Individual software (Services DACH | AT)

S&T AG's developers took only a few days to transform specifications into a service program for its customer AMAG, an aluminum smelter. This program enables the restoration of E-mails archived in the Office365 cloud. To accomplish this and to avoid the great costs ensuing from the procurement of a standard solution, the developers employed the Application Programming Interface (API) of Microsoft Exchange.

Key Figures <i>Key figures</i>	Seite/Page.....	2
Vorwort <i>Foreword</i>	Seite/Page.....	3
Inhalt <i>Contents</i>	Seite/Page.....	5
Das Geschäftsjahr 2015 <i>The financial year 2015</i>	Seite/Page.....	6 - 8
Leistungsportfolio <i>Portfolio of products</i>	Seite/Page.....	10 - 14
Über S&T <i>About S&T</i>	Seite/Page.....	16 - 17
Ausblick <i>Future prospects</i>	Seite/Page.....	19
Bericht des Aufsichtsrats <i>Report of the Supervisory Board</i>	Seite/Page.....	20 - 21
Corporate Governance Bericht <i>Corporate governance report</i>	Seite/Page.....	22 - 25
Die S&T Aktie <i>The S&T stock</i>	Seite/Page.....	26 - 27
Lagebericht <i>Management report</i>	Seite/Page.....	28 - 54
Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung <i>Consolidated income statement</i>	Seite/Page.....	56
Konzernperiodenerfolgsrechnung <i>Statement of comprehensive income</i>	Seite/Page.....	57
Konzernbilanz <i>Consolidated balance sheet</i>	Seite/Page.....	58
Konzern-Geldflussrechnung <i>Consolidated cash flow statement</i>	Seite/Page.....	59
Konzern-Eigenkapitalentwicklung <i>Consolidated statement of changes in equity</i>	Seite/Page.....	60 - 61
Konzernanhang 2015 <i>Notes 2015</i>	Seite/Page.....	62 - 133
Bestätigungsvermerk <i>Auditor's report</i>	Seite/Page.....	134 - 135
Bilanzaid <i>Reponsibility statement</i>	Seite/Page.....	136



DAS GESCHÄFTSJAHR 2015 | THE FINANCIAL YEAR 2015

DAS GESCHÄFTSJAHR 2015

Neue Rekorde bei Umsatz, Ergebnis und operativem Cash Flow

Im abgelaufenen Geschäftsjahr 2015 konnte S&T einmal mehr ein Rekordergebnis verbuchen: Dank dem Wachstum in den Segmenten „Appliances“ bzw. „Services EE“ konnten die Umsatzerlöse von EUR 385,5 Mio. (2014) auf EUR 468,2 Mio. (2015) gesteigert werden. Die stärksten organischen Wachstumsraten innerhalb der S&T-Gruppe wurden dabei erneut im Segment „Appliances Security“ erzielt, das gegenüber dem Vorjahr um mehr als 50% zulegen konnte. Dies ist, wie auch im Vorjahr, auf die mit Security-Produkten für Infotainment- bzw. Embedded-Systems-Anwendungen erzielten Umsatzzuwächse zurückzuführen. Auch das Segment „Services EE“ hat sich mit einer Umsatzsteigerung von über 20% vertriebsseitig sehr gut entwickelt. Insgesamt konnte der geplante Umsatzrückgang aufgrund der Einstellung von margenschwachen Produktparten des Segmentes „Services DACH“ mehr als kompensiert werden.

Auch die Profitabilität konnte auf ein neues Rekordniveau gesteigert werden: Das EBITDA wuchs von EUR 22,9 Mio. (2014) auf EUR 28,3 Mio. (2015), im Gleichklang stieg das Konzernergebnis von EUR 14,0 Mio. (2014) um mehr als 25% auf EUR 17,6 Mio.

Diese erfreuliche Entwicklung fußt insbesondere auf dem weiteren, sowohl durch Investitionen in Forschung & Entwicklung als auch akquisitorisch stark vorangetriebenen, Ausbau des Eigen-technologie-Portfolios. Die Bruttomarge als Gradmesser für den Technologieanteil stieg weiter auf 33,9% (Vj.: 33,0%) und lag deutlich über der Bruttomarge von vergleichbaren IT-Unternehmen.

Auch konnten 2015 bzw. Anfang 2016 zahlreiche interne Projekte größtenteils oder gänzlich abgeschlossen werden: Die u. a. durch Akquisitionen gewachsenen Strukturen in Deutschland wurden durch Verschmelzungen der lokalen Gesellschaften und eine Zusammenführung in der S&T Deutschland GmbH weitgehend vereinfacht. In Österreich wurden die in den Vorjahren übernommenen Gesellschaften oder Betriebsteile in den Bereichen Einkauf, Logistik, IT, Buchhaltung und Controlling integriert und am Standort „Neue Werft“ in Linz auch geografisch zusammengeführt. Schlussendlich konnte das Segment „Smart Energy“ durch den Verkauf der Anteile an der Networked Energy Services Corp. und den Erwerb der von dieser gehaltenen Anteile an der Networked Energy Services GmbH (ehemals ubitronix system solu-

The financial year 2015

New records for sales, earnings and operative cash flow

Repeating the past years' performance, S&T registered in financial year 2015 a range of records. Powered by the growth of the Appliances and Services EE segments, sales rose from EUR 385.5 million (2014) to EUR 468.2 million (2015). The strongest rates of growth within the S&T Group were once more achieved by the Appliances Security segment, which was able to increase sales by more than 50% on a y-on-y basis. Like in the previous year, this rise is attributable to the successes recorded by security products used in infotainment and embedded systems applications. Also turning in a strong rise in sales – more than 20% – was the Services EE segment. These rises more than offset the decline – as foreseen in corporate plans – in sales recorded by the „Services DACH“ segment due its withdrawal from weak-margin product areas.

S&T also boosted its profits to a new record level. EBITDA grew from EUR 22.9 million (2014) to EUR 28.3 million (2015). Consolidated income staged a corresponding, more than 25% rise, going from EUR 14.0 million (2014) to EUR 17.6 million

These gratifying developments are based particularly upon the pursuing of the expansion of the Group's portfolio of products and services featuring proprietary technologies. The drive to create such impelled the making of investments in research and development and of acquisitions. Gross margin is a yardstick indicating the share accounted for by tech offerings. It staged a further rise in 2015, coming to 33.9% (PY: 33.0%). It is thus substantially higher than those of comparable IT companies.

A large number of internal projects were partially or completely concluded in 2015 and at the beginning of 2016. Acquisitions and other factors had caused the company's organization in Germany to expand. This organization was then streamlined through the performing of mergers of subsidiaries in the country and their being incorporated into S&T Deutschland GmbH. Companies or operating units acquired in previous years in Austria were integrated into S&T's areas of procurement, logistics, IT, accounting and controlling. This also comprised their being situated in S&T's headquarters in Linz, which go by the name „Neue Werft“. A final move was the focusing of the operations of the Appliances „Smart Energy“ segment upon the S&T Group's core markets of Germany, Austria, Switzerland and the CEE through the sale of

tions gmbh) auf die Fokusregionen der S&T-Gruppe – DACH- und CEE – ausgerichtet und fokussiert werden. Damit wurde die Basis für eine weitere Effizienzverbesserung des Segmentes „Smart Energy“ im Jahr 2016 geschaffen.

Neben derartigen Maßnahmen zur Effizienzsteigerung lag der Fokus des Managements der S&T-Gruppe vor allem auf dem Zukauf zukunftsweisenden Technologie-Know-hows sowie der Stärkung des Dienstleistungssegmentes in Osteuropa, Österreich und Deutschland. Mit der Übernahme der GADAGROUP ROMANIA SRL in Rumänien oder der Roding Embedded GmbH in Deutschland wurde insbesondere das Segment „Appliances Security“ in Richtung der vertikalen Märkte Medizintechnik und Automation gestärkt. Darüber hinaus wurde durch den Zukauf kleinerer Unternehmen im Dienstleistungsbereich in Österreich bzw. Deutschland innerhalb des Segments „Services DACH“ die Verlegung des Geschäftsschwerpunktes in Richtung IT-Dienstleistungen mit höherer Wertschöpfung fortgesetzt.

Gleichzeitig wurde zum Ausbau bzw. zur Erhaltung technologischer Alleinstellungsmerkmale stark in die Weiterentwicklung bereits bestehender oder in Entwicklung befindlicher Lösungen investiert: So konnte etwa die Entwicklung der neuen Generation 4 der „Single Phase Smart Meter“ mit dem Produktionsstart im vierten Quartal 2015 abgeschlossen werden. Zusätzlich wurde durch das Insourcing von externen Entwicklungsdienstleistungen akquirierter Unternehmen die interne Wertschöpfung erhöht und die Kosteneffizienz durch Einsatz von Ingenieuren aus Osteuropa verbessert.

Auch im Cross-Selling von Lösungen aus den Segmenten „Appliances Security“ und „Smart Energy“ konnten mit Hilfe der zentral- und insbesondere der osteuropäischen Vertriebskanäle von S&T erste Erfolge wie etwa ein großer Folgeauftrag im Rahmen eines Smart-Grid-Pilotprojektes in Polen erzielt werden. Ferner gibt es insbesondere in Osteuropa umfangreiches Potenzial für neue, segmentübergreifende Projekte. Die S&T-Gruppe kann ihren Vorteil als ganzheitlicher Anbieter und „One-Stop-Shop“ (Eigentechologie und Systemintegration) hier voll ausspielen.

Verbesserte Kapitalstruktur - Verdoppelung des operativen Cash-Flows

Nach fristenkongruenter Ausrichtung der Fremdkapitalstruktur durch die Begebung einer langfristigen Anleihe sowie der Um-

the shares held in Networked Energy Services Corp., and through the acquisition of those held by the latter in Networked Energy Services GmbH (the former ubitronix system solutions gmbh). This repositioning will form the basis for the „Appliances Smart Energy“ further increasing of its efficiency in 2016.

In addition to these efficiency-raising measures, the thrusts of the management of the S&T Group were in 2015 the purchasing of cutting-edge technology know-how and, primarily, the strengthening of the Services segment in Eastern Europe, Austria and Germany. The takeovers of GADAGROUP ROMANIA SRL and Germany's Roding Embedded GmbH enhanced the Appliances Security segment's position on the vertical markets of medical technologies and automation. The purchasing of small-sized providers of services in Austria and Germany set forth the transformation of the „Services DACH“ segment into a supplier of high value-added IT services.

S&T also made investments designed to enhance or secure its TUSPs (“technological unique selling points”). These investments were in extant solutions and in those now being developed. Case in point: the development of the new, fourth generation of “single phase smart meters” was concluded in the fourth quarter of 2015. Production of these items has been launched. In further moves, the insourcing of services hitherto performed externally by companies later acquired has increased internally-produced value added. Cost-efficiency was improved by the utilization of engineers from Eastern Europe.

Progress was also achieved in the cross-selling of solutions stemming from the Appliances Security and Appliances Smart Energy segments. This was achieved through the enlistment of S&T's distribution channels in Eastern Europe, and comprised a large-sized order that followed up on a smart grid pilot project undertaken in Poland. Eastern Europe has an especially large potential for the realization of such trans-segment projects, in which the S&T Group can fully leverage its position of being a “one stop shop” providing complete ranges of IT offerings, with these featuring proprietary technologies and enabling the integration of systems.

Improved capital structure – doubling of operative cash flow

The issuing in 2013 of a long-term bond caused the financing structures to be term-congruent. This was accompanied by the

schuldung kurzfristiger Finanzverbindlichkeiten im Geschäftsjahr 2013 sowie Verbesserung der Eigenkapitalstruktur durch die Platzierung einer Barkapitalerhöhung im Ausmaß von 10% des Grundkapitals im Geschäftsjahr 2014 konnte 2015 insbesondere das Working Capital durch Optimierung von Lager und Produktion bzw. die Ausweitung des Rechnungs-Factorings weiter verbessert werden. Das Eigenkapital konnte damit von EUR 89,7 Mio. zum 31. Dezember 2014 auf EUR 102,2 Mio. zum 31. Dezember 2015 gesteigert werden, was einer Eigenkapitalquote von 32,0% entspricht.

Auch die Verschuldungssituation konnte 2015 signifikant verbessert werden: Der operative Cash-Flow stieg im Geschäftsjahr 2015 auf den Rekordbetrag von EUR 26,7 Mio. (Vj.: EUR 20,6 Mio.), womit nach einer Nettoverschuldung von EUR 1,5 Mio. zum 31. Dezember 2014 nunmehr ein Net Cash von 9,4 Mio. EUR zum 31. Dezember 2015 ausgewiesen werden konnte. Die liquiden Mittel zum Jahresende stiegen auf EUR 60,3 Mio. nach EUR 39,5 Mio. im Vorjahr.

refinancing of short-term financial liabilities during the year. The structuring of equity was improved by the placement in financial year 2014 of a cash capital increase amounting to 10% of the share capital. This was followed by 2015's further strengthening of working capital through the optimization of storage and production operations, and through the expansion of invoice factoring. All these measures caused equity to increase from EUR 89.7 million as of December 31, 2014 to EUR 102.2 million as of December 31, 2015, corresponding to an equity rate of 32.0%

S&T's financials also staged a further, significant improvement in 2015. Its operative cash flow increased in financial year 2015 to a record of EUR 26.7 million (PY: EUR 20.6 million), transforming a net debt of EUR 1.5 million as of December 31, 2014 into a net cash of EUR 9.4 million as of December 31, 2015. Liquid funds as of December 31, 2015 came to EUR 60.3 million, up strongly from December 31, 2014's EUR 39.5 million.

S&T macht's möglich! *S&T makes it possible!*

Business Intelligence (Service | CZ)

Mit einer auf Produktionsplanung und Finanzanalyse fokussierten Business-Intelligence-Lösung konnte S&T die Planungsprozesse des Flugzeugherstellers Aircraft Industries a.s. signifikant beschleunigen. Die implementierte Lösung sorgt nicht nur für eine Qualitätssteigerung bei der Entscheidungsfindung, sondern auch für ein verteiltes Informationsmanagement.

Business Intelligence (Service | CZ)

Aircraft Industries a.s. manufactures airplanes. The company called upon S&T to significantly expedite its planning processes. To achieve this, S&T focused its business intelligence solution on production planning and financial analysis. The solution improved the quality of decisions reached, and achieved a distributed management of information.





LEISTUNGSPORTFOLIO | PORTFOLIO OF PRODUCTS AND SERVICES

S&T: Leistungsportfolio

Der Technologiekonzern S&T bietet mit seinem in die vier Segmente „Services DACH“, „Services Eastern Europe“, „Appliances Security“ und „Appliances Smart Energy“ gegliederten, synergetischen Dienstleistungs- und Produktportfolio eine Vielzahl attraktiver Lösungen für unterschiedlichste Kundensegmente, Branchen und vertikale Märkte.

Das große, sich in vielen Bereichen symbiotisch ergänzende Technologie-Know-how innerhalb des Konzerns ermöglicht es, rasch und flexibel auf Markterfordernisse reagieren zu können. So kann das Leistungsangebot innerhalb der kurzen Technologielebenszyklen fortlaufend erweitert und erneuert werden bzw. im Dienstleistungsbereich mit den damit einhergehenden Anforderungen und Kundenbedürfnissen Schritt halten.

Industrie 4.0 & Internet-of-Things – S&T-Appliances als Wegbereiter für neue Technologien

Die mit dem Wachstum des „Internet-of-Things“ (IoT) einhergehende zunehmende Vernetzung von mit IT-Komponenten ausgestatteten Geräten bzw. Appliances unterschiedlichster Art erfordert in immer größerem Ausmaß Technik, die sichere Kommunikation „in der Cloud“ sowie robusten Schutz gegen unbefugten Zugriff oder Schadsoftware gewährleistet.

Unter dem Begriff „Appliance“ ist dabei eine aus Hard- und Software bestehende IT-Lösung zu verstehen, die maßgeschneidert für einen ganz bestimmten Einsatzzweck entwickelt wurde. Auch im vergangenen Jahr konnte S&T das Geschäft mit derartigen Lösungen – teils mit neuen Produkten, aber auch mit der Weiterentwicklung bestehender Produkte – kontinuierlich ausbauen. Im Regelfall kann S&T im Appliances-Segment die gesamte Wertschöpfung lukrieren: Vom Konzept über das Design bis hin zur Programmierung bzw. Implementierung kommen alle notwendigen Dienstleistungen und Produkte aus dem Konzern!

Schon seit einigen Jahren beschäftigt sich der S&T-Konzern intensiv mit den dazu notwendigen Technologien. Die frühe Erkennung der immensen Wichtigkeit sowie die Investition in den Aufbau des entsprechenden Know-hows verschaffen S&T in den relevanten Bereichen immer wieder die Möglichkeit, mit Produkten und Dienstleistungen am Markt bzw. bei Kunden zu reüssieren – insbesondere auch in Nischenbereichen. So zählen etwa mit komplexer Software und modernster IT-Technologie ausgestatte-

S&T: products and services portfolio

S&T is a high-tech Group that provides its portfolio of products, services and solutions – which feature attractive, synergistic and advanced technologies – through its four segments: „Services DACH“, „Services Eastern Europe“, „Appliances Security“ and „Appliances Smart Energy“. This portfolio meets the needs of a great variety of customers, sectors and vertical markets.

The Group's core areas possess a large stock of wide-ranging and symbiotic technological know-how. This trove enables the Group to quickly and flexibly respond to market needs. These traits enable the extension and revamping of the portfolio within short cycles of technologies – and the keeping abreast of customers' accompanying needs and requirements for services.

Industry 4.0 & Internet of Things – S&T's appliances pave the way for new technologies

The rise of the “Internet-of-Things” (IoT) has fostered and been facilitated by the networking of highly variegated devices and appliances, each equipped with IT components. This trend requires an even great dimension of use of technologies that guarantee secure communication in the cloud and robust protection against intrusion and malware.

An “Appliance” refers to an IT solution comprised of hardware and software and developed for a particular use. As had been the case in years past, in 2015, S&T progressively expanded its business in this area. This was thanks to the introduction of new products and the development of extant ones. As a rule, S&T is capable of profiting from the growth emanating from each link in the Appliances segment's chain of value added through the Group's supplying of all services and products requisite to do such, with these including the formulation of concepts and programming!

The S&T Group has been intensively developing the requisite technologies for a number of years. Its early recognition of the immense importance of this field found expression in the creation of the corresponding know-how. This in turn has repeatedly yielded ways of offering products and services successfully meeting the needs of markets and of the customers comprised in this. This especially applies to the niches. Cases in point: S&T appliances for the gaming and edutainment

te Appliances für die Gaming- und Edutainment-Branche zu den besonders erfolgreichen Produkten. Die Konzerntochter SecureGUARD - ein führender europäischer Hersteller von hochqualitativen und integrierten bzw. auf Microsoft-Technologie basierenden Security-Appliances - zählt als Hersteller bzw. auch Berater namhafte Konzerne aus unterschiedlichsten Branchen wie etwa der Luftfahrtindustrie zu Ihren Kunden.

S&T ist Full-Service-IT-Dienstleister in Zentral- und Osteuropa

Als klassischer „Full-Service-Provider“ unterstützt S&T Kunden bei der ganzheitlichen Realisierung von IT-Projekten nach dem Plan-Build-Run-Prinzip. Das Angebot von S&T erstreckt sich dabei von der Planungsphase mit „klassischem Consulting“ (Konzeptionierung, Prozessdesign, Workshops etc.) über die Errichtungsphase (Installation, Integration, Konfiguration, Tests, Dokumentation etc.) bis hin zur Betriebsphase (On-site-Support, Helpdesk, Remote Management) und beinhaltet damit sämtliche für die Abwicklung derartiger Projekte notwendigen Dienstleistungen. Unternehmen unterschiedlichster Größen und aus unterschiedlichsten Branchen, aber auch öffentliche Institutionen vertrauen auf die Expertise von S&T als namhaften und zuverlässigen Partner in diesem Bereich.

Als einer von wenigen Anbietern ist S&T aufgrund der starken Präsenz mit Regionalgesellschaften in zahlreichen zentral- und osteuropäischen Ländern imstande, international aufgestellten Kunden und Partnern in dieser Region ein sehr breites Leistungsspektrum aus einer Hand anbieten zu können. Die länderspezifisch an die lokale Kundenstruktur bzw. die lokalen Markterfordernisse angepassten, unterschiedlichen Portfolio-Schwerpunkte werden dabei in Form von Kompetenzzentren über den Konzern hinweg zur Verfügung gestellt. Diese Strategie vermeidet in komplexen Fachgebieten den Aufbau ineffizienter Redundanzen und ermöglicht zudem eine leistungsfähigere Fokussierung.

Innerhalb des Dienstleistungsangebotes können im Wesentlichen drei Teilbereiche unterschieden werden: Zu den Leistungen aus dem Bereich „Consulting“ zählen Beratungsdienstleistungen wie beispielsweise die Konzeption von Migrationsszenarien beim Planen von Technologiewechseln, die Beratung im Bereich der Implementierung von ERP-Systemen oder die Beratung bei der Erstellung von Security-Konzepten für Netzwerke. Leistungen im stark wachsenden Cloud-Bereich entwickeln sich in diesem Bereich mehr und mehr zu einem Fokusthema: S&T verfügt dabei

areas. These appliances are equipped with complex software and state of the art IT technologies. SecureGUARD is an S&T subsidiary that is one of Europe's leading manufacturers of high-quality and integrated security solutions based on a Microsoft technology. SecureGUARD is both a manufacturer of such appliances - and a consultant. Its clients in this area are found in a wide range of sectors, with this including the aviation one.

S&T is a full service provider of IT services in Central and Eastern Europe

S&T is a classic full-service provider. As such, it facilitates its clients' end-to-end realization of IT projects. These services are often deployed under the "plan, build and run" principle. S&T's offerings range from the planning phase's classic consulting services (formulation of concepts, designing of processes and staging of workshops) and the setting up phase's activities (installation, integration, configuration, testing, documentation etc.) to the operating phase's services (support, auditing, training etc.). The range provides everything needed to pursue such projects. A very large number of companies, showing a great variety of sizes and sectors of operation, join with public institutions in trusting the renowned S&T to be a reliable and efficient partner.

S&T maintains a large number of companies in CEE (central and eastern Europe). This coverage of CEE makes S&T one of the very few companies that is capable of meeting the region's internationally-operating companies' and partners' needs for a single point of (corporate) contact capable providing a very great range of services. S&T's portfolio is configured to meet the needs of local markets and of the customer structures they evince. These configurations are undertaken at the centers of expertise maintained by the Group. This strategy accounts for the complexity of the individual areas of know-how and enables a strong and strengthened focusing on commissions and, while doing such, the preclusion of redundant operations.

This range of services is essentially comprised of three areas. "Consulting" comprises such ones as the formulation of migration scenarios when planning replacements of technologies; the advising on the implementation of ERP system, and on the creation of security concepts for networks. This area's focus is becoming more and more the strongly-growing "cloud" sector, in which S&T has realized a large number of projects over the past few years. The resultant stock of expertise is complemented by the step-by-step development of know-how on leading components of

durch in den letzten Jahren realisierte Projekte sowie den gezielten Aufbau von Know-how über ausgezeichnete Kompetenzen, etwa bei der Konzeption von Cloud-Architekturen, bei der Erbringung von Dienstleistungen als Cloud Integrator, insbesondere auch im Zusammenhang mit Produkten bzw. Leistungen von Microsoft oder Amazon, aber auch bei der Planung und Implementierung von Private-Cloud-Lösungen.

Im Rahmen von „Integrationsdienstleistungen“ werden Services erbracht, die die Implementierung bzw. Konfiguration von Hard- und Software im weitesten Sinne betreffen. Hierzu zählen etwa Rollouts von Client-Computern oder Kassensystemen und Peripheriegeräten, die Lieferung, Installation und Konfiguration von verschiedensten Hard- und Softwareprodukten oder zur Systemintegration notwendige Programmierdienstleistungen.

In das dritte Dienstleistungssegment „Outsourcing“ fällt u. a. die Übernahme des gesamten IT-Betriebs oder von Teilen davon. Derartige Outsourcing-Projekte können beispielsweise Leistungen im Bereich Managed Printing, Datacenter-Services, Managed-Desktop-Services sowie damit verbundene Dienstleistungen wie die Erbringung von Wartungsarbeiten oder die Zurverfügungstellung von qualifiziertem technischen Anwender-Support in mehreren Sprachen umfassen.

Abgerundet wird das umfangreiche Dienstleistungsportfolio mit einer Palette an IT-Produkten, die auch - vorwiegend im Linzer Logistikzentrum gefertigte - Eigenprodukte umfasst. So steht mit den Business-Desktops oder Rugged Tablets der Eigenmarke MAXDATA ein flexibles und wunschkonfigurierbares Business-Geräteportfolio zur Verfügung. Für den hochprofessionellen Bereich stehen innerhalb des Konzerns auch industrietaugliche bzw. maßgeschneidert entwickelte Embedded-Produkte zur Verfügung. Ein vollautomatisiertes System zum Aufspielen von Software-Images ermöglicht die schnelle, effiziente und flexible Installation von kundenspezifischen Softwareinstallationen.

S&T arbeitet zudem als renommierter Integrationspartner bzw. Distributor mit unzähligen namhaften Technologieführern zusammen, um mit Cisco, EMC, Fujitsu, Hewlett Packard, Intel, Lenovo, Microsoft, VMWare oder XEROX nur einige aufzuzählen. Viele dieser Kooperationen erstrecken sich bereits über einen Zeitraum von zahlreichen Jahren und lassen S&T so zu einem besonders kompetenten Lösungspartner werden - sowohl für den Kunden, als auch für den Industriepartner.

Von S&T begleitete oder oft auch federführend gestaltete Projekte sind in vielen Fällen mehreren der zuvor genannten Dienstleistungskategorien zuzuordnen und umfassen auch Leistungen im Bereich Projektmanagement. Gerade in solchen Projekten kann S&T sämtliche Stärken ausspielen und mit langjähriger Expertise und Projekterfahrung im Dienstleistungs- und Hardwarebereich sowie der Möglichkeit, auch maßgeschneiderte Hard- und Software-Lösungen bieten zu können, überzeugen.

Wachstumsstark und konvergent: Smart Energy

Im Wachstumsmarkt „Smart Energy“ konnten Konzernunternehmen in der Vergangenheit bereits einige sehr große Projekte erfolgreich abwickeln. Erst im August 2015 wurde in Polen ein 22-Millionen-EUR-Vertrag über die Lieferung von Smart-Energy-Technologie abgeschlossen.

Smarte Energienetze sollen in Zukunft u. a. effizientere Stromnet-

services, with these comprising the designing of cloud architectures, the serving as a cloud integrator, with this especially entailing the use of the products and services offered by Microsoft and Amazon, and the planning and implementation of private cloud solutions.

“Integration services” comprise the wide-ranging implementation and configuration of hardware and software. These services include handling the roll-outs of client computers, POS (point of sales) systems and peripheral devices; the delivery, installation and configuration of a great variety of hardware and software; and the performing of the programming required to integrate systems.

The third services area is “outsourcing”. This encompasses the assumption of the management of entire IT operations, or portions thereof. Such outsourcing projects can entail the provision of managed printing, data center operation, managed desktop and of such related services as maintenance and the stationing of highly-qualified and technological application support personnel capable of speaking several languages.

This comprehensive portfolio of services is complemented by a range of IT products – many of them proprietary developments. Of these, a predominance are created in S&T’s logistics center in Linz. These products include MAXDATA (an S&T brand) business desktops and rugged tablets. These, in turn, form part of a portfolio of business-use devices that can be configured to flexibly meet customer wishes. The Group serves the high-end professional area by offering industrial-use and customized embedded products. A fully-automated system used in the playing of software images enables the rapid, efficient and flexible installation of customer-specific software installations.

S&T also serves as a well-regarded integration partner and distributor for a very large number of technology leaders, with these including Cisco, EMC, Fujitsu, Hewlett Packard, Intel, Lenovo, Microsoft, VMWare and Xerox, to name but a few. Many of these working relationships are a number of years old. This stock of relationships makes S&T a high-skills, highly-competent partner for its customers and for the IT industry as a whole.

S&T lead manages and participates in projects. Many of these are to be categorized as belonging to two or more categories of service provision, and involve project management capabilities. It is precisely in such projects that S&T can deploy all of its many assets, including its great trove of expertise in successfully handling service provision and hardware projects, and in creating solutions tailoring these items to meet customer needs.

Strong growth and convergent: smart energy technologies

Group companies have already realized very large projects in the rapidly growing Smart Energy market. One of these was for EUR 22 million. The contract for it was concluded in August 2015 in Poland.

Smart energy grids are to raise in the years to come the efficien-

ze sowie die bessere bzw. verstärkte Nutzung von alternativen Energiequellen ermöglichen. Zudem bietet die damit einhergehende Vernetzung von Stromerzeugern, Netzbetreibern und Endverbrauchern viele Annehmlichkeiten und Funktionalitäten wie etwa automatische Zählerstandsübermittlung, nachfragebasierte Bepreisung, die einfache Nutzung von Prepaid-Tarifmodellen oder die angebotsabhängige Steuerung von Endgeräten. Eine Richtlinie der Europäischen Union fordert, dass bis 2020 bei 80% aller Stromkunden Smart Meter eingesetzt werden sollen.

Mit der Ende 2015 umgesetzten Fokussierung auf den Vertrieb von Smart-Energy-Technologie in den „angestammten“ S&T-Märkten in Zentral- und Osteuropa hat der Konzern dieses Geschäftsfeld optimal ausgerichtet, um in Zukunft als erfolgreicher Anbieter gewinnbringend auf dem Markt agieren zu können.

Durch die enge Kooperation mit der in Kalifornien ansässigen ehemaligen Beteiligung Networked Energy Services Corporation („NES“), die zu den weltweit führenden Anbietern von Smart-Meter-Technologie zählt, hat S&T Zugriff auf führende Smart-Meter-Technologie. Die Produkte von NES überzeugen vor allem durch hohe Performance im Hinblick auf sichere und zuverlässige Datenübertragung bzw. die Verwendung des „Open Smart Grid Protokolls“ (kurz „OSGP“), einem von NES mitentwickelten, international normierten Standard zur Übertragung von Steuer- und Überwachungsinformationen in intelligenten Stromnetzen.

Mit der ebenfalls auf dem OSGP-Standard basierenden Technologie der Konzerntochter S&T Smart Energy verfügt die S&T-Gruppe über Produkte, die das NES-Portfolio ergänzen. Hierzu zählen beispielsweise Laststeuerungsmodule oder das sogenannte „Unified Intelligent Energy Management System“ (UIEM-System). Dieses bei Energieversorgern eingesetzte Steuersystem unterstützt nicht nur das Management von Elektrizitäts-, Gas-, Wasser- und Wärmezählern, sondern bietet auch Zusatzfunktionalitäten wie etwa Lastmanagement, Spannungsqualitätsüberwachung oder die Steuerung von Straßenbeleuchtungen. Zum umfangreichen Leistungsspektrum von S&T Smart Energy zählen außerdem Technologie- und Prozessberatung, die kundenspezifische Entwicklung von Software für Anwendungen im Smart-Grid-Bereich und die Unterstützung beim Umgang mit Normen bzw. gesetzlichen Anforderungen. Ein in Österreich realisiertes Einzelprojekt mit mehr als 100.000 Smart Metern ist nach wie vor eine der größten derartigen Installationen im deutschen Sprachraum.

Abgerundet wird das umfassende Leistungs- und Produktspektrum im Niederspannungssegment durch umfangreiches Know-How im Bereich Überwachung und Automatisierung von Stromnetzen und Teilkomponenten im Mittel- und Hochspannungsbereich.

Das Synergiepotenzial von Smart-Energy-Technologie mit „klassischen IT-Dienstleistungen“ ist groß, da mit „zunehmender Intelligenz“ von Stromnetzen auch die Anforderungen an die dahinterstehenden IT-Systeme und Schnittstellen stark wachsen. Durch das in den Services-Geschäftsbereichen zur Verfügung stehende Leistungsportfolio kann S&T all die dafür notwendigen Dienstleistungen und Produkte aus einer Hand anbieten. Dazu zählen u. a. Leistungen in den Bereichen Rechenzentrumsbetrieb, Big Data, sichere Datenkommunikation, Anbindungsprogrammierung oder ERP-Systeme.

Mit einem eigenen Hard- und Softwareportfolio, das von Smart Meters über Laststeuerungsmodule bis hin zu Meter-Data-Ma-

cy of power grids and to enable the greater and broader use of alternative forms of energy. A further benefit is the networking of power suppliers, grid operators and end-consumers. This gives rise to a large number of amenities and functions, with these including automated transmission of meter readings, demand-based pricing, simple utilization of prepaid schedules of rate and supply-driven management of end-devices. A directive resolved upon by the European Union demands that 80% of all electricity customers are to be equipped with smart meters by 2020.

S&T's implementation at the end of 2015 of its focus on distributing its smart energy technologies on its core markets of Central and Eastern Europe has enabled the Group to optimally configure its business to yield in the years to come the successes and profits envisioned for it.

S&T maintains a close working relationship with the California-based Networked Energy Services Corporation (“NES”), in which S&T used to have an equity stake, and which is among the world's leading suppliers of smart meter technologies. This provides S&T with access to leading smart-meter technologies. This high-performance transmission meets the Open Smart Grid Protocol (OSGP) standard. NES participated in its development. The standard is internationally-certified, and is deployed in the conveyance of data on the management and monitoring of intelligent power grids.

S&T's subsidiary S&T Smart Energy also deploys an OSGP standard-based technology that forms part of the Group products that complement NES' portfolio. These include load control modules and the “Unified Intelligent Energy Management System” (UIEM system) deployed by energy suppliers to manage electricity, gas, water and heat meters, and to provide such additional functions as load management, the monitoring of voltage quality and the operation of street lights. In S&T Smart Energy's broad-ranging portfolio are also consulting on technologies and processes, the customer-specific development of software applied in the smart grid area, and the provision of support for those dealing with norms and legal requirements. S&T Smart Energy realized in Austria a project involving more than 100,000 smart meters. It is the largest such project of installation in the German-speaking area.

This comprehensive portfolio of services and products includes those for the low-voltage segment. This is complemented by a large stock of know-how in the areas of the monitoring and automation of power grids and components of them. These are in the medium and high-voltage segments.

The potential for synergies between smart energy solutions and classic IT services is large. This is because the increasing “intelligence” displayed by power grids causes the requirements placed upon the IT systems and interfaces producing it to also need to be substantially stiffened. The high-performance portfolio available from the Services segments' business areas allows S&T to be a one-stop supplier of those services and products. These services also extend to the areas of computer center operation, Big Data, secure data communication, linkage programming and ERP systems.

S&T's having an end-to-end portfolio of smart grid offerings stems from its range of proprietary hardware and software and from its

nagement-Applikationen reicht, kann die S&T-Gruppe in Verbindung mit Ihren Systemintegrations- und IT-Betriebsdienstleistungen Kunden ein „End-to-End-Portfolio“ anbieten und sämtliche für relevante Smart-Grid-Projekte notwendigen Leistungen aus einer Hand erbringen.

system integration and IT operation services. This portfolio comprises smart meter, load management modules and meter data management applications, and makes the S&T Group capable of supplying on its own all of the services requisite to realize smart grid projects.

S&T macht's möglich!
S&T makes it possible!

Smart-Metering in Baia-Mare (Smart Energy | RO)

Als Konsortialführer hat S&T eine End-to-End-Smart-Metering-Lösung an den größten Verteilernetzbetreiber Rumäniens „Electrica“ geliefert. Das von der lokalen Regulierungsbehörde genehmigte Projekt umfasst die Lieferung bzw. Implementierung von Software und Smart-Meter- bzw. IT-Technologie.

Smart metering in Baia-Mare (Smart Energy | RO)

S&T led a consortium that delivered a smart metering solution to Electrica, Romania's largest operator of power distribution grids. The project has been approved by the local authorities and comprises the supplying and implementation of software, smart metering and other IT technologies.





ÜBER S&T | ABOUT S&T

S&T – ein multinationaler Technologiekonzern

Der österreichische S&T-Konzern ist als namhaftes IT-Systemhaus und renommierter IT- und Software-Hersteller bzw. Smart-Energy-Technologieanbieter mit rund 2.300 Mitarbeitern in über 20 Ländern weltweit niedergelassen. Zahlreiche namhafte Kunden verschiedenster Branchen vertrauen auf professionelle Lösungen, Dienstleistungen und Technologie von S&T.

Systemhaus mit Eigentechologie

Zum Leistungsportfolio der Gruppe als Systemhaus zählen insbesondere Beratungs-, Outsourcing- und Integrationsdienstleistungen. S&T erbringt dabei sämtliche für die Abwicklung von IT-Projekten erforderlichen Leistungen - u. a. in den Bereichen Data Center, Client Management, Network und Security bzw. ERP - nach dem Plan-Build-Run-Prinzip aus einer Hand. Die nahezu flächendeckende Präsenz in Zentral- und Osteuropa ermöglicht auch die länderübergreifende Erbringung von Leistungen für international ausgerichtete Kunden und Partner.

Zudem punktet S&T nicht nur als Partner verschiedenster Anbieter von IT-Produkten, sondern auch als renommierter Hersteller mit einem attraktiven Portfolio an Eigenprodukten, das von PC- und Server-Technologie über Rugged Tablets bis hin zu hard- und softwarebasierenden Spezialsystemen wie hochprofessionellen Security-Appliances reicht und auch nach Kundenspezifikationen entwickelte Lösungen beinhaltet.

Technologiehersteller für vertikale Märkte

Neben dem klassischen Systemhausgeschäft bietet S&T als Technologiehersteller eine stetig wachsende Palette an Produkten und Dienstleistungen für vertikale Märkte bzw. das „Internet of Things“ (IoT). Dazu zählen etwa ein umfangreiches Angebot aus den Segmenten Embedded Computing und Industrieautomation, die Herstellung von Software in den Bereichen mobile Applikationen bzw. Dokumentenmanagement, Appliances für die Infotainment- bzw. Luftfahrtindustrie. Auch Smart-Grid-Komplettlösungen für Energieversorger befinden sich im Leistungsportfolio: Hier ist S&T ein renommierter Integrator von Smart-Meter-Technologie und entwickelt Software für die Automatisierung bzw. Steuerung und Überwachung von Stromnetzen und deren Komponenten.

S&T – an international technology group

Headquartered in Austria, the S&T Group is a renowned provider of IT systems and manufacturer of their component hardware and software. The Group also develops and supplies smart energy technologies. S&T employs more than 2,300 persons working in more than 20 countries. S&T's professional solutions, services and technologies are relied upon and employed by a large number of well-established companies operating in the widest variety of sectors.

A full scale provider with proprietary technologies

S&T's portfolio comprises consulting, outsourcing and integration services in the IT sector. S&T systematically supplies all of the services – in line with its “plan, build, run approach” – required to implement IT projects. These are in the areas of data centers, client management, networks and security, and ERP. S&T's region-wide presence in Central and Eastern Europe enables it to provide transnational services to internationally-operating customers and partners.

S&T's assets start with its serving as a partner for a great variety of suppliers of IT products, which S&T also distributes. Another asset is that S&T itself is a renowned manufacturer of IT products. They often employ PC and server-based technologies, and include rugged tablets and such special-purpose hardware and software-based systems as professional-use security appliances. This comprises the development of solutions according to customer specifications.

Technology leader for vertical markets

In addition to operating as a provider of IT systems, S&T leverages its development of technologies into the creation of a steadily growing portfolio of products and services in demand in vertical markets and enabling the “Internet of Things”. Comprised in this is a comprehensive lineup of items for the embedded computing and industrial automation sectors. This is complemented by the production of software incorporated into mobile applications and facilitating document management. S&T also offers appliances used in the infotainment and aviation businesses. This portfolio encompasses end-to-end smart grid solutions used by energy suppliers. S&T is a renowned integrator of smart metering technologies. The Group also develops software employed in the automation, management and supervision of power grids and of their components.

Fit for the Future!

Die S&T AG ist seit Juni 2010 im Prime Standard-Segment der deutschen Börse gelistet und erfüllt die damit verbundenen, strengen Transparenzrichtlinien. Basierend am soliden finanziellen Background soll der erfolgreiche Technologie- und Wachstumskurs der letzten Jahre konsequent weitergeführt und eine Aufnahme der S&T-Aktie in den TecDAX erreicht werden.

Fit for the future!

S&T AG has been listed since June 2010 in the Prime Standard segment of the Frankfurt Stock Exchange. It thus fulfills the related, strict directives on transparency imposed by it. S&T will deploy its solid finances in the setting forth in the years to come of its successful course of the past few years. It has enabled it to create technologies and achieve solid growth. Objective is the incorporation of S&T into the TecDAX index.

S&T macht's möglich!
S&T makes it possible!

Personaleinsatzplanung (Services | AT)

Zur Steuerung der hauseigenen Servicetechniker hat S&T basierend auf dem S&T-Standardprodukt „Service2Go“ eine integrierte Lösung für die komplexe Personaleinsatzplanung, Einsatzdokumentation und Abrechnung entwickelt. Das System ist an die Warenwirtschaft bzw. das Finanzbuchhaltungssystem angebunden, ersetzt die bisher größtenteils papiergebundenen Geschäftsprozesse und wird u. a. auf Tablets und Telefonen mit Windows oder Android genutzt.

Personnel deployment planning (Services | AT)

To manage its service technicians, S&T took its standard Service-2Go offering and used it as the base for the development of an integrated solution capable of handling complex personnel deployment planning, the documentation of staff assignments and invoicing. The solution is linked to the ERP system and to the financial accounting systems. It replaces business processes that used largely to comprise paper-bound business processes, and is employed on tablets and mobiles equipped with Windows and Android.





AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

Weiter auf der Überholspur

2015 war für die S&T ein herausragendes Jahr. Mit EUR 468 Mio. lag der Umsatz um 21% über dem Vorjahresniveau (EUR 386 Mio.). Das Konzernnettoergebnis stieg sogar um 25% auf EUR 17,6 Mio. EUR.

Der Umsatz in den Services-Segmenten wuchs 2015 um 9% auf EUR 335 Mio. Das Marktumfeld in Osteuropa verbesserte sich in dieser Zeit deutlich, EUR 264 Mio. Umsatz wurden alleine in der Region Osteuropa erzielt, in der S&T kontinuierlich Marktanteile – am stärksten in Polen und Rumänien - hinzugewinnen konnte. Im Segment „Services DACH“ konnten 2015 bei reduzierten Umsätzen sowohl der Profit als auch das EBITDA gesteigert werden. 2016 ist in beiden Segmenten eine weitere Erhöhung der Profite mit einem Gewinnwachstum von in Summe 10% bei leicht steigenden Umsätzen geplant.

Im Segment „Appliances Security“ konnte von 2014 auf 2015 ein Wachstum von über 50% auf EUR 83 Mio. erzielt werden. Die Umsätze im Segment „Appliances Smart Energy“ lagen mit EUR 51 Mio. sogar doppelt so hoch als im Vorjahr. Im Februar 2016 hat S&T sich im Smart-Energy-Bereich auf die angestammten Vertriebsregionen in Zentral- und Osteuropa fokussiert und die außereuropäischen Smart-Energy-Aktivitäten an den Partner Cedrus Enterprises Holding verkauft. Trotz des Abgangs von EUR 10 Mio. Umsatz ist für 2016 weiter starkes Wachstum in diesem Segment geplant: Die Erlöse sollen EUR 70 Mio. erreichen. Dies entspricht pro forma (ohne NES USA) einem Wachstum von etwa 70%! Aufgrund der verbesserten Kostenstruktur ist davon auszugehen, dass das Segment „Appliances Smart Energy“ 2016 Gewinne ausweisen wird. Der Bereich „Appliances Security“ wird – getrieben durch das enorme Wachstum des „Internet-of-Things“ auch 2016 weiter stark wachsen und soll ähnlich hohe Gewinnmargen wie in den Geschäftsjahren 2014 und 2015 (17% EBITDA) ausweisen.

Der Auftragsbestand liegt mit EUR 181 Mio. rund 16% über dem Vorjahreswert von EUR 156 Mio. Die Projekt-Pipeline stieg 2015 von EUR 645 Mio. auf EUR 701 Mio. Für den Konzern geht das Management im Geschäftsjahr 2016 von einem Umsatz über EUR 500 Mio. aus, wobei der Jahresüberschuss überproportional ansteigen soll. Aufgrund der starken Projekt-Pipeline wird auch für die Folgejahre zweistelliges Wachstum erwartet.

Still in the passing lane

2015 was an excellent year for S&T. At EUR 468 million, sales were up 21% over 2014's EUR 386 million. Consolidated income outperformed sales, rising 25% to EUR 17.6 million.

The sales achieved in the Services segments increased by 9% in 2015 to EUR 335 million. Eastern Europe's markets staged a marked recovery. S&T achieved no less than EUR 264 million in sales in the Eastern European region, in which S&T has progressively increased its market shares. These rises have been strongest in Poland and Romania. The „Services DACH“ segment registered a decline in revenues and increases in profit and in EBITDA. Both segments are on track to further boost their profits – by a total of 10% - and also, slightly, their sales.

The sales registered by the Appliances Security segment rose 50% - to EUR 83 million in 2015 on a y-on-y basis. At EUR 51 million, the sales recorded by the Appliances Smart Energy segment were in fact twice those of the previous year. In February 2016, S&T focussed its activities in the smart energy sector upon its core and long-standing regions of distribution in Central and Eastern Europe. The company sold its non-European smart energy activities to its partner Cedrus Enterprises Holding. The disposal of EUR 10 million in sales notwithstanding, further growth is planned for this segment in 2016, whose sales are to reach EUR 70 million. This corresponds to a pro forma rise of some 70% (with this not including NES USA)! The Appliances Smart Energy segment has improved its cost structure. This is leading to the assumption that it will operate in 2016 in the black. Appliance Security will profit from the enormous growth being recorded by the „Internet of Things“. This trend will foster further strong growth by the segment in 2016. The segment is set to record profit margins as high as those of financial years 2014 and 2015 (17% EBITDA).

The orders backlog came to EUR 181 million as of December 31, 2015, up some 16% over the previous year's EUR 156 million. In 2015, the project pipeline grew from EUR 645 million to EUR 701 million. S&T's management is forecasting for the Group sales exceeding EUR 500 million, with profits outgrowing sales. The large project pipeline has given rise to the expectation that the following years will also see double digit growth.



Dr. Erhard F. Grossnigg
Aufsichtsratsvorsitzender | Chairman

BERICHT DES AUFSICHTSRATS | REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD

Sehr geehrte Damen und Herren!

als Aufsichtsratsvorsitzender der S&T AG darf ich Sie hiermit informieren, dass der Aufsichtsrat der S&T AG im Geschäftsjahr 2015 die gesetzlich vorgesehenen Aufgaben und Kontrollfunktionen in enger Abstimmung mit dem Vorstand der Gesellschaft wahrgenommen hat. So war der Aufsichtsrat in alle wesentlichen Unternehmensentscheidungen maßgeblich eingebunden. Der Vorstand hat den Aufsichtsrat regelmäßig, zeitnah und umfassend informiert und relevante wirtschaftliche Kennzahlen aufbereitet und vorgelegt.

Der Aufsichtsrat trat im Geschäftsjahr 2015 zu vier regulären Sitzungen und zwei Prüfungsausschusssitzung zusammen. Darüber hinaus gab es anlassbezogen diverse Besprechungen zwischen dem Aufsichtsratsvorsitzenden und dem CEO und CFO der Gesellschaft. Sofern für Entscheidungen oder Maßnahmen der Geschäftsführung eine Zustimmung oder Genehmigung des Aufsichtsrats notwendig war, sind die an die Mitglieder des Aufsichtsrats zuvor übermittelten Beschlussvorlagen geprüft und in den Sitzungen über Abstimmungen oder im Umlauf beschlossen worden.

Der Einzelabschluss wurde nach UGB und der Konzernabschluss nach IFRS aufgestellt. Zum Abschlussprüfer wurde Ernst&Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft mbH bestellt, die auch gem. §270 Abs. 1 UGB als Abschlussprüfer für 2016 zur Bestellung vorgeschlagen werden wird. Der Einzel- und der Konzernabschluss, der Lagebericht und der Konzernlagebericht sowie die Prüfungsberichte des Abschlussprüfers lagen allen Mitgliedern des Aufsichtsrats vor. Die Abschlussunterlagen wurden vom Aufsichtsrat – in Gegenwart und nach einem Bericht des Abschlussprüfers – ausführlich erörtert. Der Aufsichtsrat hat den vom Vorstand aufgestellten Einzel- und Konzernabschluss gebilligt. Damit sind der Einzel- und Konzernabschluss gemäß § 125 Abs. 2 Aktiengesetz festgestellt. Mit dem Lagebericht sowie dem Konzernlagebericht und insbesondere der Beurteilung zur weiteren Entwicklung des Unternehmens ist der Aufsichtsrat einverstanden.

Der Aufsichtsrat hat gemeinsam mit dem Vorstand gem. § 243b UGB einen Corporate Governance Bericht entsprechend seiner Verpflichtung zum deutschen Corporate Governance Codex abgegeben und diesen den Aktionären auf der Website und im Geschäftsbericht der Gesellschaft zugänglich gemacht.

Dear ladies and gentlemen!

In my capacity of being the Chairman of the Supervisory Board, I am writing to inform you that the Supervisory Board exercised its statutory functions in financial year 2015. It worked closely with the Executive Board in performing its function of control. It was involved in the making of all decisions of fundamental importance to the company. The Executive Board briefed the Supervisory Board in a regular, prompt and comprehensive way, and regularly provided it with key indicators of corporate performance.

The Supervisory Board convened itself in financial year 2015 for four regular meetings and for two sessions of its Auditing Committee. Events occasioned the holding of a range of discussions between the Chairman of the Supervisory Board and the CEO and CFO of the company. In cases in which such consent was requisite for the reaching of decisions and the undertaking of measures by the management, the resolutions proposed and delivered to the members of the Supervisory Board were examined and resolved by them in their meetings. This was done by votes or through circulation.

The financial accounts for the company were compiled in accordance with Austria's Commercial Code. The consolidated financial accounts for the year accord to the IFRS. Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft mbH were appointed official auditors. This firm has also been proposed, in accordance with § 270 para. 1 UGB, for appointment as the official auditors in 2016. All members of the Supervisory Board received the consolidated financial accounts and the Group management report. Upon its having received a report from the official auditors, the Supervisory Board extensively discussed the documents incorporated in the consolidated financial accounts. The Supervisory Board has approved the consolidated financial accounts compiled by the Executive Board. The accounts have thus been authorized, in accordance with §125 Paragraph 2 AktG. The Supervisory Board has also given its assent to the Group management report, with this especially entailing the assessment of the further development of the S&T Group.

The Supervisory Board joined the Executive Board in issuing the Corporate Governance Report foreseen by § 243b of Austria's Commercial Code (UGB). This has been made accessible to the shareholders via the company's Website and annual report.

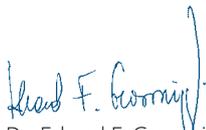
In Bezug auf die strategische Entwicklung und die wirtschaftlichen Ergebnisse war 2015 ein äußerst positives Jahr für die S&T Gruppe:

- Trotz eines schwierigeren Marktumfeldes in weiten Teilen Europas konnte die positive Entwicklung fortgesetzt werden und der bisherige Rekordumsatz- und Gewinn des Jahres 2014 abermals übertroffen werden: Mit einem Umsatz von EUR 468,2 Mio. und einem Konzernergebnis von 17,6 Mio. EUR konnte die S&T Gruppe vertriebs- und ergebnisseitig im angelaufenen Geschäftsjahr um mehr als 20% bzw. 25% zulegen.
- Der im Jahr 2013 beschlossene strategische Plan der S&T Gruppe, die „Agenda 2016“, wurde auch im Jahr 2015 konsequent um- und fortgesetzt: nach dem Einstieg in das Segment Smart Energy in 2014 stand 2015 im Zeichen der internen Reorganisation sowie Fokussierung der Geschäftstätigkeiten auf Zentral- und Osteuropa. Darüber hinaus wurde der Rückzug aus dem niedrigmargigen Produktgeschäft erfolgreich fortgeführt und das Servicegeschäft in der DACH-Region ausgebaut. Schlussendlich konnte dank innovativer Technologien das signifikante Umsatz- und Ergebniswachstum im „Appliance Security“ Segment weiter fortgeschrieben werden.

Das Geschäftsjahr 2015 war erneut ein sehr ereignisreiches Jahr für die Gesellschaft und ihre Mitarbeiter, ohne deren unermüdlchen Einsatz und deren volles Commitment zur S&T dieser Erfolg nicht möglich gewesen wäre. Im Namen des gesamten Aufsichtsrates der S&T AG spreche ich daher allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern unseren Dank und Anerkennung für ihre Leistungen im vergangenen Geschäftsjahr aus und wünsche dem S&T-Team das Beste für die Zukunft.

Wien, im März 2016

Für den Aufsichtsrat



Dr. Erhard F. Grossnigg
Vorsitzender

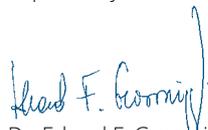
2015 was a highly positive year for the S&T Group. This applies to its strategies, to the development of its markets and to the results achieved:

- Overcoming the difficulties plaguing many markets in Europe, S&T maintained its upswing. This enabled our Group to beat 2014's record sales and earnings. The S&T Group registered in 2015 sales of EUR 468.2 million and consolidated income of EUR 17.6 million, up more than 20% and 25% over the previous financial year.
- The S&T Group embarked in 2013 upon its "Agenda 2016" strategic plan. Its implementation was consistently pursued in 2015. 2014's entry into the Smart Energy segment was followed in 2015's internal reorganization of this and the focusing of its business on central and eastern Europe. In further move, the withdrawal from the low-margin products business was successfully carried on. The service provision business in Germany, Austria and Switzerland was expanded. Also driving growth were our innovative technologies. They yielded the significant rises registered in sales and income by our "Appliances Security" segment.

Financial year 2015 proved to be a highly eventful one for the company and its personnel. It was due to our staff and their tireless dedication and complete commitment that the year proved to be so successful. Let me express – in the name of the Supervisory Board of S&T AG as a whole – to all of our personnel our thanks for and recognition of their efforts in the past financial year. I am enclosing my best wishes to the S&T team in the future.

Vienna, March 2016

Supervisory Board



Dr. Erhard F. Grossnigg
Chairman



CORPORATE GOVERNANCE BERICHT | CORPORATE GOVERNANCE REPORT

Die S&T AG ist eine an der Frankfurter Wertpapierbörse (FWB) im regulierten Markt notierte Aktiengesellschaft (Prime Standard). Gemäß dem österreichischen Aktiengesetz leitet der Vorstand die Gesellschaft weisungsfrei unter eigener Verantwortung, wie dies das Wohl des Unternehmens unter Berücksichtigung der Interessen der Aktionäre und der Arbeitnehmer es erfordert. Der Aufsichtsrat überwacht die Geschäftsführung und unterstützt den Vorstand bei wesentlichen Entscheidungen.

Gemäß § 243b UGB hat eine Aktiengesellschaft, deren Aktien zum Handel auf einem geregelten Markt zugelassen sind, einen Corporate Governance Bericht aufzustellen. In Entsprechung dieser Verpflichtung wird nachstehender Corporate Governance Bericht erstattet:

1. Corporate Governance Kodex

Als in Deutschland börsennotierte Aktiengesellschaft bekennt sich die S&T AG zum deutschen Corporate Governance Kodex (§ 243b Abs. 1 Z 1 UGB). Der deutsche Corporate Governance Kodex ist unter <http://www.corporate-governance-code.de> in der Fassung vom 5. Mai 2015 öffentlich zugänglich (§ 243b Abs. 1 Z 2 UGB).

Die S&T AG verfolgt seit Jahren die Strategie einer nachhaltigen und langfristigen Steigerung des Unternehmenswertes. Der Vorstand und der Aufsichtsrat bekennen sich zur verantwortungsvollen Leitung und Kontrolle der S&T AG. Die strengen Grundsätze guter Unternehmensführung sind ein wesentlicher Teil dieser Politik. Etliche der im Corporate Governance Kodex definierten Grundsätze sind seit vielen Jahren Bestandteil der Unternehmenskultur der S&T AG. Sie dienen der Wertsteigerung und einer Vertiefung des Anlegervertrauens. Grundlage des deutschen Corporate Governance Kodex sind die Vorschriften des deutschen Aktien-, Börsen- und Kapitalmarktrechts sowie die OECD-Richtlinien für Corporate Governance. Der Kodex erlangt durch die freiwillige Selbstverpflichtung der Unternehmen Geltung. Das Bekenntnis zum Kodex hat zur Folge, dass die Nichteinhaltung von Anregungen zu begründen ist („Comply or Explain“).

2. Abweichungen

Bei nachfolgenden Empfehlungen weicht die S&T AG von den Bestimmungen des Corporate Governance Kodex ab und begründet dies wie folgt (§ 243b Abs. 1 Z 3 UGB):

S&T AG is a joint stock company listed on the Prime Standard market of the Frankfurt Stock Exchange (FSE). In accordance with Austria's Stock Act, the Executive Board manages the company independently. It exercises this responsibility in accordance with the requirements of the wellbeing of the company and while taking into account the interests of its shareholders and employees. The Supervisory Board supervises the management and supports the Executive Board in its reaching of significant decisions.

§ 243b of Austria's Commercial Code (UGB) stipulates that a joint stock company whose shares have been authorized for trading on a regulated market is required to compile a Corporate Governance Report. This obligation is being fulfilled by the rendering of the following Corporate Governance Report:

1. Corporate governance code

As a joint stock company listed on a securities exchange located in Germany, S&T AG has committed itself to observing Germany's Corporate Governance Code (§ 243b Paragraph 1 Z 1 UGB). Germany's Corporate Governance Code is publicly accessible at <http://www.corporate-governance-code.de> in the version of May 5, 2015 (§ 243b Paragraph 1 Z 2 UGB).

S&T AG has been pursuing for a number of years a strategy designed to yield a sustained and long-term increase in corporate value. The Executive Board and the Supervisory Board have committed themselves to managing and controlling S&T AG in a responsible way. The strict principles of proper business management constitute an essential component of these policies. A number of the principles laid down in the Corporate Governance Code have been for many years parts of S&T AG's corporate culture. They facilitate the increasing of value and the strengthening of investor trust. The foundations of Germany's Corporate Governance Code are the rules contained in Germany's shares, securities exchange and capital market acts, and in OECD's directives on Corporate Governance. The Code takes effect through the company's rendering of a voluntary commitment to it. This commitment causes any case of non-adherence to it to have to be substantiated (“comply or explain”).

2. Divergences

S&T AG diverges from the stipulations of the following recommendations of the Corporate Governance Code. The company details its reasons for doing such as follows (§ 243b Paragraph 1 Z 3 UGB):

2.1. Punkt 2.2.2. Corporate Governance Kodex

Es ist grundsätzlich vorgesehen, dass bei der Ausgabe neuer Aktien den Aktionären ein Ihrem Anteil am Grundkapital entsprechendes Bezugsrecht gewährt wird. Die S&T AG macht allerdings gemäß § 153 Abs. 3 ff AktG auch von ihrem Recht Gebrauch, im Rahmen der gesetzlichen Bestimmungen, insbesondere bei Kapitalerhöhungen gegen Sacheinlagen oder bei Barkapitalerhöhungen bis zu 10 Prozent des Grundkapitals, das Bezugsrecht der Aktionäre auszuschließen.

2.2. Punkt 3.8. des Corporate Governance Kodex

Für Vorstand und Aufsichtsrat ist derzeit kein Selbstbehalt bei der D&O Versicherung vereinbart.

2.3. Punkt 4.1.5. und Punkt 5.1.2. des Corporate Governance Kodex

Den aufgrund der Änderung des deutschen Aktiengesetzes definierten Bestimmungen bei der Besetzung von Führungsfunktionen und Organfunktionen durch Frauen kommt die S&T AG nicht durch Festlegung von Zielgrößen nach. Entsprechende Regelungen sieht das österreichische Recht derzeit noch nicht vor. Sehr wohl erfolgt jegliche Besetzung von Führungs- und Organfunktionen in der S&T AG und ihren Tochtergesellschaften gemäß dem Grundsatz der Frauenförderung und Gleichbehandlung.

2.4. Punkt 4.2.5. und Punkt 5.4.6. des Corporate Governance Kodex

Der Lagebericht der Gesellschaft wird nach einschlägigen gesetzlichen Vorschriften aufgestellt. Eine Aufnahme eines gesonderten Vergütungsberichts wird als entbehrlich erachtet. Die Vergütungen sind im Konzernanhang detailliert dargestellt, auf die Anwendung der Mustertabellen des Corporate Governance Kodex sowie die Darstellung je Vorstandsmitglied wurde verzichtet.

2.5. Punkt 5.1.2. und Punkt 5.3.3. des Corporate Governance Kodex

Die Nachfolgeplanung wird vom gesamten Aufsichtsrat wahrgenommen. Der Aufsichtsrat der S&T AG besteht aus drei Mitgliedern, so dass daher kein gesonderter Nominierungsausschuss eingerichtet wurde.

2. 6. Punkt 5.1.2. und Punkt 5.4.1. des Corporate Governance Kodex

Eine gesonderte Altersgrenze für Mitglieder des Vorstandes und

2.1. Point 2.2.2. of the Corporate Governance Code

A basic rule is that shareholders are to have a right of subscription to the shares being issued that is proportionate to their holdings of the company's share capital. In accordance with § 153 Paragraph 3 of the Stock Act (AktG) and as permitted by the legal regulations, with this particularly applying to increases in capital defrayed by contributions of non-financial assets, S&T AG avails itself of its right to exclude its shareholders' right of subscription.

2.2. Point 3.8. of the Corporate Governance Code

No self-deduction has as of this writing been agreed upon for the D&O insurance policies covering the members of the Executive and Supervisory Boards.

2.3. Point 4.1.5. and Point 5.1.2. of the Corporate Governance Code

Germany's Stock Act has been altered to encompass stipulations covering the appointment of women to senior management and corporate institutional positions. S&T does not meet these requirements by setting targets. Austria's legal code does not foresee such rules as of this writing. S&T does – as a matter of course – adhere to the principles of rendering support to women's professional interests and of equal treatment of genders when filling senior management and corporate institutional positions.

2.4. Point 4.2.5. and Point 5.4.6. of the Corporate Governance Code

The management report of the company is compiled according to pertinent legal regulations. The incorporation of a discrete report on remuneration is regarded as not being essential. Remuneration paid is depicted in the consolidated notes. These accounts refrain from the application of the sample charts contained in the Corporate Governance Code, and from the depiction of payment per member of the Executive Board.

2.5. Point 5.1.2. and Point 5.3.3. of the Corporate Governance Code

The planning of succession is undertaken by the Supervisory Board of S&T AG as a whole. As this body has three members, it has therefore refrained from establishing a separate Nominations Committee.

2. 6. Point 5.1.2. and Point 5.4.1. of the Corporate Governance Code

S&T does not regard the institution of a discrete age of retirement

Aufsichtsrates statutarisch vorzusehen, wird von der S&T AG als nicht sinnvoll und zweckmäßig angesehen. Für die S&T AG ist die Qualifikation der Kandidaten wichtiger als die empfohlene Altersgrenze.

2.7. Punkt 5.2. des Corporate Governance Kodex

Aufsichtsrat und Prüfungsausschuss sowie deren Vorsitz sind bei der S&T AG mit jeweils drei Mitgliedern identisch.

3. Vorstand und Aufsichtsrat (§ 243b Abs. 2 Z 1 UGB)

3.1. Der Vorstand

Der Vorstand setzt sich zum 31. Dezember 2015 aus Herrn Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser (CEO), geb. 25. November 1962, Herrn MMag. Richard Neuwirth (CFO), geb. am 20. September 1978, Herrn Michael Jeske (COO), geb. am 10. Jänner 1971 und Herrn Dr. Peter Sturz (COO), geb. am 31. Oktober 1958, zusammen.

Der Vorstand berät laufend über den aktuellen Geschäftsverlauf, trifft im Rahmen seiner Sitzungen die notwendigen Entscheidungen und fasst die erforderlichen Beschlüsse. Die Mitglieder des Vorstandes befinden sich in einem ständigen Informationsaustausch untereinander und mit den jeweiligen zuständigen leitenden Angestellten. Der Vorstand informiert den Aufsichtsrat regelmäßig, zeitnah und umfassend über alle relevanten Fragen der Geschäftsentwicklung einschließlich der Risikolage und des Risikomanagements in der S&T AG und deren Konzernunternehmen. Im Sinne guter Corporate Governance finden offene Diskussionen zwischen Vorstand und Aufsichtsrat statt. Darüber hinaus hält der Aufsichtsratsvorsitzende regelmäßig Kontakt mit den Mitgliedern des Vorstandes und diskutiert mit Ihnen die Strategie, die Geschäftsentwicklung und das Risikomanagement des Unternehmens.

3.2. Der Aufsichtsrat

Der Aufsichtsrat setzt sich zum 31. Dezember 2015 aus Herrn Dr. Erhard F. Grossnigg (Vorsitzender des Aufsichtsrates), geb. am 22. September 1946, Herrn Mag. Bernhard Chwatal (Stellvertreter des Vorsitzenden des Aufsichtsrates), geb. am 12. Oktober 1970, und Herrn Matthias Ehrlich (Mitglied des Aufsichtsrates), geb. am 16. Mai 1955 zusammen.

3.3. Prüfungsausschuss

Der Prüfungsausschuss setzt sich aus den Mitgliedern des Aufsichtsrates zusammen. Dem Prüfungsausschuss obliegen die Prüfung und die Vorbereitung der Feststellung des Jahresabschlusses, die Prüfung des Konzernabschlusses, des Vorschlages für die Gewinnverwendung, des Lageberichtes und des Konzernlageberichtes und des Corporate Governance Berichtes. Weitere Ausschüsse bestehen nicht.

3.4. Aktienbesitz der Organe

Vorstand und Aufsichtsrat halten zum 31. Dezember 2015 folgende Aktien an der Gesellschaft:

for members of the Executive and Supervisory Boards as making sense or being efficacious. S&T AG regards the candidate's qualifications as being more important than the imposition of a recommended age of retirement.

2.7. Point 5.2. of the Corporate Governance Code

The Supervisory Board and the Auditing Committee and its chairman are identical. Each of these boards has the same three members.

3. Executive and Supervisory Boards (§ 243b paragraph 2 N 1 UGB)

3.1. The Executive Board

As of December 31, 2015, the Executive Board was comprised of Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser (CEO), born November 25, 1962, MMag. Richard Neuwirth (CFO), born on September 20, 1978, Michael Jeske (COO), born on January 10, 1971, and Dr. Peter Sturz (COO), born on October 31, 1958.

The Executive Board convenes on a regular basis to confer on the company's current business. During these meetings, it reaches the requisite decisions and passes the necessary resolutions. Members of the Executive Board exchange information among each other and with senior managers on a continuous basis. The Executive Board briefs the Supervisory Board in a regular, prompt and comprehensive way on all issues involving the company's business, with this including risks and their management in S&T AG and its Group companies. To foster good corporate governance, open-minded discussions are held between the Executive Board and the Supervisory Board. In addition to this, the Chairman of the Supervisory Board consults on a regular basis with members of the Executive Board. The purposes of these consultations is the discussion of the strategy, business and risk management of the company.

3.2. Supervisory Board

As of December 31, 2015, the Supervisory Board was comprised of Dr. Erhard F. Grossnigg (Chairman of the Supervisory Board), born on September 22, 1946, Mag. Bernhard Chwatal (Deputy Chairman of the Supervisory Board), born on October 12, 1970, and Matthias Ehrlich (Member of the Supervisory Board), born on May 16, 1955.

3.3. Auditing Committee

The Auditing Committee is comprised of the members of the Supervisory Board. The former is charged with the examination and preparing for auditing of the annual financial statements and the examination of the consolidated financial statements, of the proposal for the appropriation of profits, of the management review, of the Group management review and of the Corporate Governance Report. The company does not maintain other committees.

3.4. Shares owned by members of corporate institutions

Members of the Executive and Supervisory Boards owned as of December 31, 2015, the following shares in the company:

Organ Board member	Funktion Position	Aktienanzahl Number of shares
Dr. Erhard F. Grossnigg (via: grosso holding GmbH)	Aufsichtsrat, Vorsitzender/ <i>Supervisory Board, Chairman</i>	6.159.116
Bernhard Chwatal	Aufsichtsrat/ <i>Supervisory Board</i>	0
Matthias Ehrlich	Aufsichtsrat/ <i>Supervisory Board</i>	18.650
Hannes Niederhauser (incl. related)	CEO	2.178.465
Michael Jeske	COO	0
Dr. Peter Sturz	COO	30.000
Richard Neuwirth	CFO	5.935

4. Förderung von Frauen (§ 243b Abs. 2 Z 2 UGB)

Die S&T AG hat sich im Bereich Frauenförderung auf die Veränderungen in der Lebens- und Arbeitswelt eingestellt. Auch in Führungspositionen will die S&T AG den Frauenanteil kontinuierlich anheben, um gleichberechtigte Beteiligung an Verantwortung und Entscheidungsfindung zu erreichen.

Linz, im März 2016

Der Vorstand der S&T AG

4. Fostering of the advancement of women (§ 243b Paragraph 2 N 2 UGB)

S&T AG has configured its operations to foster the advancement of women. In doing such, the company has been responding to alteration in lifestyles and in work. Encompassed in this advancement is S&T AG's senior management, in which the share constituted by women is to be increased on a sustained basis, so to attain gender equality in the areas of the assumption of responsibility and the reaching of decisions.

Linz, March, 2016

The Executive Board of S&T AG

DIE S&T AKTIE | THE S&T SHARE

Das allgemeine Börsenumfeld stellte sich nach äußerst positiver Entwicklung im ersten Quartal 2015 in den darauf folgenden Quartalen 2015 schwächer dar. Weitere positive Impulse nach der im Jänner durch die europäische Zentralbank beschlossenen geldmarktpolitischen Maßnahmen blieben nach dem ersten Quartal zunächst aus. Erst Ende Oktober sorgte die europäische Zentralbank mit eher überraschenden Meldungen zur künftigen Geldmarktpolitik für erneuten Aufschwung an den Aktienmärkten. Ein damit verbundener schwächerer Euro stützte die Kursentwicklung bei vor allem exportorientierten Gesellschaften. Unmittelbar mit Jahresbeginn 2016 und in den ersten Wochen des laufenden Jahres gab es sogar deutliche Rückschläge mit hohen Volatilitäten. Unsicherheiten hinsichtlich der wirtschaftlichen Entwicklung Chinas, niedriger Ölpreise und deren negativen Auswirkungen auf die weltweiten Volkswirtschaften sowie politische Krisenherde schlugen sich unmittelbar auf die Kursentwicklungen an allen Börsen nieder. Dies zeigte sich insbesondere in der Entwicklung von DAX und Dow Jones, die Mitte März 2016 wieder nahe dem Niveau zu Jahresbeginn 2015 lagen.

The stock market developed extremely well in the first quarter of 2015, only to once more weaken in the subsequent further quarters. In January, the European Central Bank resolved to undertake measures affecting money markets. This move yielded further impetus to growth in the first quarter. No such impetus ensued after that. It was as late as the end of October that the European Central Bank issued the surprising announcements on its monetary policy that caused securities markets to return to growth. The ensuing weakness of the euro benefited primarily the stocks of companies predominantly dependent upon export markets. Securities markets experienced substantial drops and great volatility at the start of 2016 and in the first few weeks following that. Drivers of this trend have been the uncertainties associated with the development of China's economy, with low oil prices and their negative effects on the world's economies, and with the ramifications of political crises. The impact of these uncertainties is especially to be seen in DAX and Dow Jones, whose levels as of mid-March were near those of the beginning of 2015.

	02.01.2015	30.12.2015	22.03.2016	Veränderung in % change in % (02.01.2015 - 22.03.2016)
Dow Jones	17.833	17.425	17.589	-1,4%
DAX	9.750	10.743	10.047	+3,0%
TecDAX	1.382	1.831	1.603	+16,0%
S&T AG	3,26	5,95	6,29	+92,9%

Die Technologiewerte konnten sich von dieser Entwicklung bis Jahresende 2015 abkoppeln, sind aber seit Beginn 2016 einem Abwärtstrend ausgesetzt: Der TecDAX liegt aber immer noch deutlich über dem Wert zu Jahresbeginn 2015 und wies insbesondere in 2015 eine sehr stabile positive Entwicklung auf. Die S&T-Aktie wiederum konnte sich nochmals deutlich davon abheben und gewann 2015 80% an Wert, der 2016 auf 93% Zuwachs gegenüber Jahresbeginn 2015 ausgebaut werden konnte. Damit einhergehend stieg die Marktkapitalisierung der S&T AG auf inzwischen über mehr als EUR 270 Mio.

Until the end of 2015, high-techs were not affected by these developments. Since the beginning of 2016, they have, however, been experiencing this negative trend. Notwithstanding this, the TecDAX index of German high-techs is still higher than it was as of the beginning of 2015. Its development during the year was both positive and stable. Setting forth its past performance, the S&T share did even better than the index, gaining since January 1, 2015 some 80% in value. Further rises in 2016 have brought this figure to 93%. The according rise in the company's market capitalization brought the figure to more than EUR 270 million.

Seit Aufnahme der S&T-Aktie in das Börsensegment „Prime Standard“ der Frankfurter Börse im Juni 2010 konnte das Papier aufgrund der kontinuierlich positiven Entwicklung der Gesellschaft mehr und mehr in den Fokus internationaler institutioneller Anleger gerückt werden. Neben Investoren aus der DACH-Region sind inzwischen mehrere Investoren aus Frankreich und England, aber auch aus den USA auf die Aktie aufmerksam geworden und halten diese in ihrem Portfolio. Die S&T AG ist mittlerweile eine feste Größe unter den Top 40 der Technologieunternehmen und liegt im Ranking der zur Aufnahme in den TecDAX in Frage kommenden Unternehmen bereits nahe an den gelisteten Top-30-Unternehmen.

In June 2010, S&T's stock was authorized for listing on the Prime Standard segment of the Frankfurt Stock Exchange. Since then, the sustained development of the company has caused its stock to attract an ever-increasing amount of attention from institutional investors, who have made S&T part of their portfolios. These investors were initially primarily from Germany, Austria and Switzerland. They are now being joined by those from France, the UK and, increasingly, the USA. Thanks to these holdings, S&T AG has firmly established itself in the rankings of the top 40 high techs, and of the companies set for incorporation into the TecDAX's index of the top 30 of such corporations.

Im noch laufenden Geschäftsjahr sind zur weiteren Erhöhung der Bekanntheit der S&T AG erneut die Teilnahme am Eigenkapitalforum in Frankfurt sowie die Durchführung von Roadshows geplant. Die Aufnahme in den TecDAX der Frankfurter Börse bleibt festes Ziel und soll bereits im Laufe des Geschäftsjahres 2016 erfolgen.

Aufgrund der wirtschaftlichen Verhältnisse und des Geschäftsganges wird für 2016 weiteres Kurswachstum erwartet. Die Analysten von Hauck & Aufhäuser sowie Kepler Cheuvreux haben Kursziele über dem bisherigen Aktienkurs von EUR 7,60 bzw. EUR 7,00 veröffentlicht. Eine weitere Erststudie durch Warburg Research mit einem Kursziel von EUR 6,70 ist gerade veröffentlicht worden.

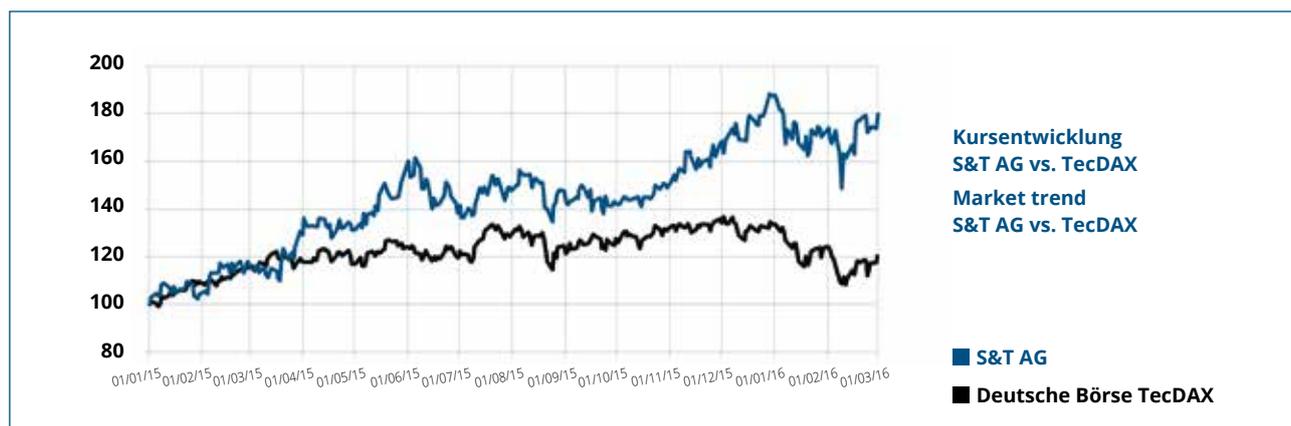
Die wesentlichen Eckdaten zur Aktie stellen sich für 2015 wie folgt dar:

The objective is to increase the recognition accorded to S&T AG. Planned for the current financial year to achieve such are the taking part once more in the Equity Capital Forum in Frankfurt and the staging of further road shows. S&T is vigorously pursuing its goal of being expeditiously incorporated into the Frankfurt Stock Exchange's TecDAX. This is to occur during financial year 2016.

Business conditions and performance have given rise to the expectation that S&T's stock will sustain its rises in 2016. Analysts at Hauck & Aufhäuser and at Kepler Cheuvreux have published targets for the stock of EUR 7.60 and of EUR 7.00 respectively. Warburg Research has recently issued its first study on the company with a target share price of EUR 6,70.

The key figures on S&T's stock in 2015 were as follows:

Börse Exchange	Frankfurter Börse Frankfurt Stock Exchange
Börsensegment Exchange segment	Prime Standard Prime Standard
Wertpapierkennnummer Securities ID number	A0X9EJ
Börsenkürzel Exchange abbreviation	SANT
ISIN ISIN	AT000A0E9W5
Aktienanzahl 31.12.2015 Number of shares 31.12.2015	43.826.204
Kursspanne 01.01. - 30.12.2015 Stock quote: range 01.01. - 30.12.2015	EUR 3,21 - 6,04
Schlusskurs 30.12.2015 Closing quote 30.12.2015	EUR 5,95
durchschnittliches Handelsvolumen pro Tag Average daily trading volume	73.444 Aktien 73.444 shares
Marktkapitalisierung 30.12.2015 Market capitalization 30.12.2015	EUR 260 Millionen EUR 260 million
Marktkapitalisierung Free Float 30.12.2015 Market capitalization Free Float 30.12.2015	EUR 220 Millionen EUR 220 million
Streubesitz aktuell Free float	85,05%
Designated Sponsor Designated Sponsor	Kepler Cheuvreux Aktienbank AG Oddo Seydler Bank AG
Coverage	Hauck & Aufhäuser - Tim Wunderlich Kepler Cheuvreux - Baptiste de Leudeville/Bernd Laux Warburg Research - Felix Ellmann



I. GRUNDLAGEN DES KONZERNS

Geschäftsmodell

Die S&T AG ist ein österreichisches IT-Systemhaus mit Sitz in Linz und Kernmärkten in der DACH-Region und Osteuropa. Die Strategie der S&T Gruppe ist, als IT-Systemhaus den Kundenanforderungen und Technologieentwicklungen folgend sich laufend an die aktuellen Anforderungen des IT-Marktes und aktuellen Trends anzupassen. Dazu zählt auch der Fokus, sich vermehrt auf die Entwicklung von Eigentechologien im Hard- und Softwarebereich zu konzentrieren, um neben dem Produkt- und Serviceportfolio auch die Wertschöpfung zu erhöhen. Das Leistungsspektrum der S&T Gruppe gliedert sich, wie schon im Vorjahr, in nachfolgende vier Geschäftssegmente:

- Services DACH
- Services EE
- Appliances Security
- Appliances Smart Energy

Im Zuge des Bestrebens der S&T Gruppe das Portfolio an Eigentechologien zu stärken und den Wandel von der Produkt- zur Servicecompany voranzutreiben, wurden auch im Jahr 2015 Investitionen in den Ausbau der Geschäftssegmente „Appliances Security“, „Smart Energy“ und „Services DACH“ getätigt.

Das Leistungsspektrum der S&T Gruppe reicht nun von

- der Entwicklung, Implementierung und Vermarktung von Hardware- und Software-Lösungen und IT-Dienstleistungen (Segment „Services DACH“ und „Services EE“),
- selbst entwickelten Produkten im IT-Security-Bereich inkl. der zugehörigen Implementierungs- und Betriebsdienstleistungen (Segment „Appliances Security“) bis hin zu
- der Entwicklung und Produktion von Hardwareprodukten (Smart Meters) und Softwarelösungen (u. a. Meter Data Management Applikationen) sowie damit verbundenen Dienstleistungen im Smart-Grid-Umfeld (Segment „Smart Energy“).

Im Geschäftsjahr 2015 wurden in diesen vier Geschäftssegmenten Umsatzerlöse von EUR 468,2 Mio. (Vj.: EUR 385,5 Mio.) erzielt. Die S&T Gruppe zählt damit zu den namhaften Größen auf dem IT-Markt in Österreich und Osteuropa.

Im **Geschäftssegment „Services DACH“** erfolgt der Vertrieb von Hardwareprodukten Dritter sowie von Eigenmarken in den Län-

1. FOUNDATIONS OF THE GROUP'S BUSINESS

Business model

S&T AG, a provider of IT systems, is headquartered in Linz, Austria. Its core markets are Germany, Austria, Switzerland and Eastern Europe. S&T AG's strategy is to maintain its position at the forefront of the IT market by adapting to its requirements. This is undertaken through the anticipating of its trends. To achieve this, the company pursues its development of and concentration upon proprietary technologies used in and incorporated into hardware and software, as this joins with the offering of comprehensive portfolio of products and services in increasing its value added. As was the case in the previous financial year, S&T's portfolio of products and services is offered via four business segments:

- Services DACH
- Services EE
- Appliances Security
- Appliances Smart Energy

The push by the S&T Group to strengthen its portfolio of proprietary technologies and to drive its transformation from a company providing predominantly products to one offering services led it in 2015 to once more make investments causing the expansion of the „Appliances Security“, „Appliances Smart Energy“ and „Appliances Services DACH“ segments.

The products and services supplied by S&T AG now comprise

- the development, implementation and marketing of IT hardware, solutions and services (by the Services DACH and Services EE segments),
- of self-developed products used in the IT security area, with this including the associated implementation and operating services – by the Appliances Security segment, and
- the development and production of hardware (smart meters) and software (such as meter data management applications) and the provision of related services for the smart grid sector by the Appliances Smart Energy segment.

In financial year 2015, these four business segments attained revenues from sales of EUR 468.2 million (PY: EUR 385.5 million). S&T AG is thus one of the most respected leaders on the IT markets in Austria and Eastern Europe.

The **Services DACH business segment** undertakes the distribution of hardware manufactured by third parties and by the

dem Deutschland, Österreich und Schweiz. In diesem Segment konnte die S&T Gruppe im Geschäftsjahr 2015 einen Außenumsatz in Höhe von EUR 70,5 Mio. (Vj.: EUR 89,6 Mio.) erzielen. Das Geschäftssegment „Services DACH“ umfasst die Entwicklung, Implementierung und Vermarktung von Hard- und Softwareprodukten. Das Spektrum reicht dabei von Hardware-Einzelkomponenten und IT-Produkten (wie beispielsweise Server) über kundenspezifisch gefertigte Produkte und Softwarelizenzen für Betriebs- und Standardsoftware bis hin zu professionellen Storage- und komplexen Serverlösungen. Hierbei werden die Produkte oft nicht nur als Handelsware geliefert, sondern im Rahmen von Projekten oder Wartungs-/Betriebsaufträgen auch von S&T installiert und gewartet. Die Tätigkeit der S&T besteht grundsätzlich darin, die IT-Architektur-Anforderungen von Kunden aus den verschiedensten Branchen und dem öffentlichen Bereich zu bedienen. Zusätzlich erfolgt die Implementierung, d. h. die Integration der neuen Hard- und Softwareprodukte, in die bestehende IT-Infrastruktur des Kunden und die Herstellung der Funktionsfähigkeit, durch S&T. Strategie in diesem Segment ist, den Serviceanteil organisch und anorganisch signifikant zu steigern und somit an den Portfolio-Mix (Consulting, Integration, Outsourcing) und die Bruttomarge des Segments „Services DACH“ an das Segment „Services EE“ heranzuführen. Hierzu wurde in 2015 einerseits die Maßnahme fortgesetzt, niedrigmarginige Produktparten einzustellen, andererseits erfolgten unterstützend im Geschäftsjahr 2015 Akquisitionen von Gesellschaften in Österreich und Deutschland, die als Systemintegratoren und Service-Provider Projekt- und langfristige Supportdienstleistungen erbringen. Somit wird das Portfolio des ehemaligen Segmentes „Products“ entsprechend der mittelfristigen Strategie ausgeweitet bzw. synergetisch ergänzt.

Das **Geschäftssegment „Services EE“** umfasst die Planung, die Umsetzung und das Outsourcing von IT-Lösungen und IT-Dienstleistungen mit den Schwerpunkten Private/Public Cloud, ERP, Storage und Datensicherheit. Diese Leistungen werden in den Ländern Polen, Tschechien, Slowakei, Ungarn, Slowenien, Kroatien, Serbien, Mazedonien, Albanien, Bulgarien, Rumänien, Montenegro und Moldawien angeboten. Der Außenumsatz der S&T Gruppe in diesem Segment betrug im Geschäftsjahr 2015 EUR 264,3 Mio. (Vj.: EUR 217,2 Mio.). Der Fokus liegt hierbei auf der Implementierung von Softwarelösungen wie z. B. SAP, der Optimierung von Rechenzentrumsinfrastruktur und Cloud-Architekturen, der Speicherung und Archivierung von Daten (Storage) und der Datensicherheit.

company (and featuring its brands) in the above countries. In this segment, S&T AG registered in financial year 2015 external sales amounting to EUR 70.5 million (PY: EUR 89.6 million). The “Services DACH” segment develops, implements and markets hardware and software products. The spectrum extends from IT components and products (such as servers) to those items manufactured especially for customers and to the licensing of software used in standard and operating environments. The segment also provides professional-level storage and complex server-based solutions. In many cases, these products are not merely sold as merchandise. Rather, they form part of projects and of maintenance commissions. This entails their being installed and maintained by S&T. S&T’s primary activity is comprised of meeting the IT architecture needs for hardware of clients forming part of a great variety of segments or of the public sector. This satisfaction of needs is accompanied by S&T’s handling of the implementation of the above. This involves the integration of new hardware and software into the client’s extant IT infrastructure. The next step is S&T’s getting these items up and running. This segment’s objective for the years to come is to significantly increase the share of its operations stemming from the supplying of services through the achieving of organic and other kinds of growth. This will enable it to have the same mix of services in its portfolio (consulting, integration and outsourcing) as - and the gross margins of - the Services EE segment. To accomplish this, S&T set forth in 2015 its withdrawal from low-margin product sectors. This was supported by the company’s acquisition in financial year 2015 of companies based in Austria and Germany that work as integrators of systems and as providers of long-term and other services facilitating projects and other operations. Through these measures, and in accordance with the strategies established for it for the next few years, the segment (formerly known as the Products one) has expanded its portfolio. This enables the realization of synergies.

The **“Services EE” business segment** undertakes the planning, implementing and outsourcing of IT solutions and services. Its areas of expertise are public/private clouds, ERP, storage and data security. These services are provided in Poland, Czech Republic, Slovakia, Hungary, Slovenia, Croatia, Serbia, Macedonia, Albania, Bulgaria, Romania, Montenegro and Moldova. S&T’s external sales in this segment came in financial year 2015 to EUR 264.3 million (PY: EUR 217.2 million). Its focuses are the implementation of such software-based solutions as SAP, the optimization of computer center infrastructure and of cloud architecture, the storage and archiving of data (storage), and the achieving of data security.

Das Dienstleistungsportfolio im Geschäftssegment „Services EE“ kann im Wesentlichen in drei Bereiche unterteilt werden:

- Planung (Consulting): Der Schwerpunkt des Bereichs „Planung“ liegt auf Beratungsleistungen im Zusammenhang mit IT-Architektur und Informationssicherheit sowie der Konzeption von Migrationsszenarien bei Technologiewechseln. Daneben umfasst „Planung“ auch projekt- und hardwareunabhängige Unterstützung wie beispielsweise das Lizenzmanagement oder das Management von Mobilgeräten. Gegenstand des Lizenzmanagements bzw. des Managements von Mobilgeräten ist dabei insbesondere die Ermittlung der für die Anforderungen des Kunden notwendigen Softwarelizenzen bzw. Mobilgeräte, die Abstimmung mit den bestehenden Compliance-Erfordernissen des Kunden, die Verwaltung der Nutzungs- bzw. Lizenzvereinbarungen und Registrierungen sowie die Analyse und der Vergleich der jeweiligen Gebühren bzw. Lizenzkosten.
- Umsetzung (Integration): Die im Rahmen des Bereichs „Umsetzung“ erbrachten Dienstleistungen beinhalten Ein- und Aufbau von IT-Infrastrukturkomponenten, wie z. B. Private-Cloud Infrastrukturen. Die Leistungen im Zusammenhang mit Rechenzentren umfassen die Analyse, Planung und Optimierung von Rechenzentren sowie die Beschaffung und Implementierung der entsprechenden Hardware- und Cloud-Services. Des Weiteren umfasst der Bereich Umsetzung die herstellerunabhängige Beschaffung von Hardware, die Planung bzw. Durchführung des Rollouts einschließlich der Konfiguration und des Go-Live.
- Outsourcing: Unter „Outsourcing“ fallen sämtliche IT-Dienstleistungen, die Kunden an die S&T auslagern. Hierzu zählen beispielsweise komplexere Wartungsaufträge inklusive Abwicklung von First- und/oder Second-Level-Support sowie der Betrieb von einzelnen ausgelagerten IT-Anlagen oder der gesamten IT-Infrastruktur eines Kunden. Weiters werden in diesem Bereich Datacenter-Services oder Services Dritter im Zusammenhang mit Cloud-Lösungen (Software-as-a-Service) für Kunden zur Verfügung gestellt.

Schwerpunkt des **Geschäftssegments „Appliances Security“** sind die selbst entwickelten Produkte (Eigentechologieprodukte) der S&T Gruppe in den Bereichen Security und Embedded Systems. Hierbei handelt es sich um maßgeschneiderte, hard- und/oder softwarebasierte Spezialsysteme, die für Nischen in den Märkten Security, Infotainment, Automatisierung und Medizin entwickelt und an Kundenanforderungen angepasst werden. Einen weiteren Schwerpunkt bildet der Bereich Cloud Computing, in dem die S&T den Kunden - im Zusammenhang mit Cloud-Lösungen Dritter - Sicherheitslösungen zur Sicherung von Kundendaten in der Cloud zur Verfügung stellt. In diesem Geschäftssegment konnte im Geschäftsjahr 2015 ein Außenumsatz von EUR 82,6 Mio. (Vj.: EUR 53,9 Mio.) erzielt werden. Sowohl die Hardware- als auch die Software-Komponenten beruhen jeweils auf Standardsystemen, die von der S&T an die Kundenerfordernisse angepasst werden. Im Bereich Eigentechologieprodukte fokussiert sich S&T auf Lösungen im Bereich Datensicherheit, insbesondere zur Sicherung des Zugriffs auf und der Absicherung von Daten, wie beispielsweise:

- Für den Infotainment-Markt bietet die S&T Sicherheitslösungen für Wettautomaten sowie auf Algorithmen basierende Wettsoftware an, unter anderem auch für Casinos.

The Services segment's portfolio of services are essentially to be divided into three main areas:

- Planning (consulting): The thrust of planning is the provision of consulting services related to IT architecture and data security and the formulation of migration scenarios required by the replacement of technologies. Planning also delivers such support services – with these not being dependent upon specific projects or hardware – as the management of licenses and the management of mobile devices. The latter two activities especially entail the identification of the software licenses and mobile devices needed to satisfy customer requirements, the coordination with the client's extant compliance stipulations, the administration of utilization and licensing agreements and registrations, as well as the analysis of and comparison with the respective fees and licensing costs.
- Implementation (integration): The services provided by the Implementation area comprise the installation and meeting of such components of IT infrastructure as private clouds. The services involving data centers encompass the analysis, planning and optimization of them, and the procurement and implementation of the corresponding hardware and cloud services. The area also handles the procurement of hardware (non-influenced by a particular manufacturer) and the planning and implementation of roll-outs, with these including their configuration and their go-lives.
- Outsourcing: This comprises all IT services outsourced by clients to S&T AG. These particularly include complex maintenance commissions, with this extending to the provision of first and second level support and to the operation of the individual IT facilities or the entire dedicated infrastructure of clients that have been outsourced. This area also delivers to clients data center services and arranges the provision by third parties of those incorporating cloud solutions (software-as-a-service).

The **“Appliances Security“ business segment** supplies products (featuring proprietary technologies) developed by S&T for the security and embedded systems areas. These are customized, hardware and/or software-based special systems used to ensure data security that were developed for use in niches in the security, infotainment, automation and medical area, and which are configured to satisfy customer wishes. A further focus is cloud computing. Working with own and third parties' cloud solutions, S&T offers its customers solutions securing their cloud-based data. This business segment achieved in financial year 2015 external sales of EUR 82.6 million (PY: EUR 53.9 million). Its hardware and software components are respectively based on standard systems that are adapted by S&T to satisfy customer requirements. S&T's solutions featuring proprietary technologies are focused on assuring the security of data. This particularly comprises the securing of access to and the maintenance of data. Examples of these:

- S&T supplies the infotainment market with security solutions used in betting machines, and with algorithm-based betting software. This can also be deployed by casinos.

- Im Bereich Automatisierung entwickelt die S&T Sicherheitslösungen, um beispielsweise Produktionsanlagen wie Schweißroboter vor fremdem Zugriff zu schützen.
- Im Bereich Medizin werden insbesondere Anwendungen zur sicheren Anbindung der medizinischen Geräte an die IT-Infrastruktur eingesetzt.

Im Fokusbereich Cloud-Computing führt der weltweite Trend zur Speicherung von Daten „in der Cloud“ neben den Herausforderungen bei der Schaffung der serverseitigen Infrastruktur auch zu sicherheitstechnischen Fragestellungen auf der Kundenseite. Die Themen Datensicherheit und Netzwerkinfrastruktur nehmen diesbezüglich einen großen Stellenwert ein. S&T betreibt selbst keine Cloud, sondern unterstützt Kunden im Zusammenhang mit dem Einsatz von Cloud-Lösungen Dritter (z.B. Microsoft Azure oder Amazon Web Services), indem sie Sicherheitslösungen zum Schutz der Kundendaten in der Cloud zur Verfügung stellt sowie in den Services Segmenten die Kunden bei der Implementierung dieser Lösungen mit Dienstleistungen unterstützt. Die S&T Gruppe entwickelt in diesem Bereich, dem „Client-centric Cloud Computing“, optimierte Anwendungslösungen, die kundenseitig sowohl die für die Cloud bestimmten Daten verschlüsseln, als auch Manipulationen in der Cloud erkennen. Im Bereich Medizin wurde beispielsweise eine Anwendung zur Absicherung von Patientendaten in der Cloud entwickelt. Darüber hinaus werden Firewall-Lösungen für die Cloud und die Wartung der Firewalls angeboten.

Neben der Verlagerung von Daten in die Cloud zeichnet sich ein zweiter Megatrend ab, der sehr spezifische Sicherheitsanforderungen mit sich bringt: Ob unter Schlagwörtern wie „Machine-to-Machine-Communication“, „Internet-of-Things“ oder „Industrie 4.0“ propagiert, verlagert sich ein Großteil der Kommunikation auf den direkten Austausch von Daten zwischen Maschinen. Dieser Trend verlangt andere Herangehensweisen zur Absicherung derartiger Systeme wie etwa „Real-Time-Analysen“ oder „Security-on-a-Chip-Funktionalitäten“. Die S&T Gruppe begegnet diesen neuen Herausforderungen durch ein groß angelegtes, von der österreichischen Forschungsförderungsgesellschaft unterstütztes, Forschungs- und Entwicklungsprojekt unter dem Titel ParSeCo (Parallel Security Controller). Ziel ist dabei einerseits die Schaffung eines Development Frameworks für die Entwicklung unterschiedlicher Security-Applikationen, andererseits die Implementierung dieser Security-Funktionalitäten in bestehende Embedded-Systeme oder Smart Meters der S&T.

Das im Geschäftsjahr 2014 neu geschaffene **Geschäftssegment „Appliances Smart Energy“** fokussiert sich auf die Entwicklung von Hard- und Softwarelösungen, um Strom-, Gas-, oder Wasserversorgungsnetze „intelligent“ auszustatten. Dies reicht von „intelligenten Zählern“ (Smart Meters) bei den Endverbrauchern über Datenkonzentratoren und Lastverteilungssysteme im Verteilnetz bis hin zu zentralen Applikationen zur Erfassung der Daten, beispielsweise für Abrechnungszwecke oder zur optimalen Steuerung der Netze. Ferner kommt es durch den Einsatz derartiger Technologien zu Konvergenzen der bisher isolierten Stromnetze mit den IT-Systemen von Versorgungsunternehmen, was zusätzliche Synergiepotentiale für die Geschäftssegmente „Services DACH“ und „Services EE“ birgt. Nachdem im Geschäftsjahr 2014 durch die Akquisition der ubitronix system solutions gmbh, der Affair OOO und der Networked Energy Services Corp. die Basis geschaffen wurde, um den entsprechenden Zugang zu den relevanten Märkten und Technologien zu erhalten, hat sich die S&T AG in 2015 insb. auf die Weiterentwicklung des Produktportfolios und Restruk-

- S&T has developed security solutions for the automation area. These protect – to provide an example – such production equipment as welding robots from outside intrusion.
- The medical area employs corporate applications to ensure secure links between dedicated devices and IT infrastructure.

The cloud computing area is a focus of corporate activities. This is due to the worldwide trend towards storing data in the cloud. The area's challenges are the creation of server-based infrastructure and the handling of customer questions on and issues of security techniques. For this reason, a high priority is placed on the issues of data security and network infrastructure. S&T itself does not operate a cloud. Rather, it facilitates clients' use of the cloud solutions supplied by third parties (such as Microsoft Azure and Amazon Web Services) by providing solutions protecting customer data placed in the cloud. The area also delivers the services enabling the clients working with S&T Services segments' implementation of these solutions. S&T AG developed for this area client-centric cloud computing. This optimized application solution encrypts for customers data destined for the cloud. It also is capable of recognizing tampering taking place in the cloud. Developed for the medical sector, to give an example, was an application ensuring the security of patient data placed in the cloud. Also offered are firewall solutions for the cloud and those maintaining these firewalls.

The placement of data in the cloud is one mega-trend. Another gives rise to highly specialized security requirements. This trend goes by the names ‚machine to machine communication‘, the ‚Internet of Things‘ and ‚Industry 4.0‘. This trend is shifting a large portion of communication to being the exchanging of data directly among machines. This trend demands new ways of approaching the securing of such systems. These approaches go by the name ‚real-time analyses‘ or ‚security-on-a-chip‘ functionalities. S&T is handling these new challenges by pursuing ParSeCo (for ‚parallel security controller‘). This ambitious-scope R&D project is receiving support from Austria's Forschungsförderungsgesellschaft (Austrian Research Promotion Agency). The project's objectives are the creation of a framework for the development of a variety of security applications and the implementation of these security-enhancing functions in extant embedded systems and in the smart meters offered by S&T.

“**Appliances Smart Energy**” is a business segment that was created in financial year 2014. It is focused upon the development of hardware and software solutions imparting intelligence to electricity, gas and water supply networks. This imparting takes the form of smart meters installed in households, data concentrators, load distribution systems forming part of distribution grids, and centralized applications gathering data for such purposes as invoicing and the optimal management of grids. Such technologies also give rise to convergences among grids that had previously been isolated with energy suppliers' IT systems. This yields a further potential for synergies to be exploited by the Services DACH and by the Services EE segments. The acquisition in financial year 2014 of ubitronix system solutions gmbh, Affair OOO and Networked Energy Services Corp. formed the basis for the gaining of the access required to important markets and technologies. This was followed by up S&T AG's concentrating in 2015 especially upon the further developing of its portfolio of products and the restructuring of this business area. The latter entailed the institu-

turierung dieses Geschäftsbereiches konzentriert. Im Zuge der Restrukturierung wurde insb. auch die Fokussierung auf die geografischen Kernmärkte der S&T Gruppe eingeleitet. Dazu wurde

- am 28. Dezember 2015 ein Vertrag über den Erwerb der restlichen, noch nicht von der S&T AG gehaltenen, 49% der Anteile an der Networked Energy Services GmbH (vormals ubitronix system solutions gmbh) mit Sitz in Linz abgeschlossen, der per 1. Februar 2016 wirksam wurde (siehe dazu Nachtragsbericht). Die Networked Energy Services GmbH verfügt über eigenentwickelte Applikationen im Bereich Zählermanagement, Lastmanagement und Gebäudeautomation und bietet auch Dienstleistungen zur Integration dieser Systeme in die Applikationslandschaft der Kunden an. Über diese Gesellschaft sollen insb. Kunden in der DACH- und CEE Region bedient werden.
- im Gegenzug wurde am 11. Dezember 2015 ein Vertrag über den Verkauf von 55,9% der Anteile an der Networked Energy Services Corporation mit Sitz in Fargo, North Dakota, USA, abgeschlossen. Die Transaktion wurde mit Wirkung zum 1. Februar 2016 abgeschlossen (siehe dazu Nachtragsbericht). Im Zuge der Transaktion wurde eine langfristige Kooperation zwischen der S&T Gruppe und der Networked Energy Services Corp. vertraglich vereinbart. Eckpunkte dieser Vereinbarung sind insb. der Zugang der S&T Gruppe zur Technologie der Networked Energy Services Corp. als auch die Sicherung der exklusiven Vertriebsrechte für die Länder bzw. Regionen Österreich, Schweiz, Osteuropa und Russland.

Im Geschäftssegment „Appliances Smart Energy“ konnte im Geschäftsjahr 2015 ein Außenumsatz von EUR 50,8 Mio. (Vj.: EUR 24,8 Mio.) erzielt werden. Damit konnte die S&T Gruppe im Geschäftsjahr 2015 ihre führende Position als End-to-End Provider für Smart Grid Lösungen in ihrer Region weiter ausbauen.

Die S&T Gruppe beschäftigte zum 31. Dezember 2015 insgesamt 2.352 Mitarbeiter (Vj.: 2.219 Mitarbeiter). Davon sind ca. 1.250 Mitarbeiter im Servicebereich und ca. 650 Mitarbeiter in der Produktentwicklung tätig. Der restliche Teil der Mitarbeiter entfiel auf die Bereiche Einkauf, IT und Verwaltung. Geografisch ist die S&T AG mit 46 (Vj.: 42) aktiven direkten und indirekten Tochtergesellschaften in mehr als 20 (Vj.: 20) Ländern vertreten. Die davon signifikanten Märkte sind: Österreich, Deutschland, Schweiz sowie Albanien, Bulgarien, Kroatien, Mazedonien, Moldawien, Montenegro, Polen, Rumänien, Russland, Serbien, Slowakei, Slowenien, Tschechien, Ungarn und Taiwan.

In der Unternehmensgruppe übernimmt die S&T AG neben der operativen Geschäftstätigkeit in Österreich auch die Holdingfunktion für die übrigen Gruppengesellschaften. Während die meisten operativen Geschäftsprozesse der Tochtergesellschaften lokal definiert und gesteuert werden, erfolgt die Steuerung und Überwachung für die Gruppenprozesse IT-Struktur, Risikomanagement, Lizenzmanagement, Konzernrechnungswesen und Konzerncontrolling sowie teilweise der Finanzierung zentral. Durch den hohen Dienstleistungsanteil im Geschäftsmodell der S&T Gruppe sind die wesentlichen Geschäftsprozesse auf die lokale Kundenstruktur ausgerichtet. Durch die Präsenz in vielen osteuropäischen Ländern können regionale Aspekte sehr gut abgedeckt werden. Insofern ist die S&T sowohl als globaler osteuropäischer Partner als auch als lokaler Partner jederzeit gefragt und gefordert.

Die wesentlichen externen Einflussfaktoren auf das Geschäft und

tion of a focus upon the S&T Group's core markets. This involved

- the signing of a contract on December 28, 2015 on the purchasing of the shares not yet held by S&T AG – 49% - of Networked Energy Services GmbH (formerly ubitronix system solutions gmbh). The company is headquartered in Linz. This contract took legal effect on February 1, 2016 (for more information, please consult the report on events after the balance sheet date). Networked Energy Services GmbH possesses self-developed applications in the areas of meter and load management and in building automation. The company also provides services facilitating the integration of these systems into the clients' sets of applications. This company will serve customers in Germany, Austria and Switzerland and in the CEE region.
- in a reciprocal move, the signing of a contract on December 11, 2015, for the sale of 55.9% of the shares in the Networked Energy Services Corporation, whose headquarters are in Fargo, North Dakota, USA. This contract took legal effect on February 1, 2016 (for more information, please consult the report on events after the balance sheet date). The transaction was accompanied by the contractual conclusion of a long-term cooperation between the S&T Group and Networked Energy Services Corp. Key features of this agreement are the provision of access to the S&T Group to technologies possessed by Networked Energy Services Corp. and the guaranteeing of exclusive rights of distribution to Austria, Switzerland, Eastern Europe and Russia.

The Appliances Smart Energy segment achieved in financial year 2015 external sales of EUR 50.8 million (PY: EUR 24.8 million). This enabled the S&T Group to further enhance its position of being a leading end-to-end provider of smart grid solutions.

The S&T Group employed as of December 31, 2015, a total of 2,352 employees (PY: 2,219 employees). Of them, some 1,250 employees are in the services area and some 650 employees develop products. The rest of the employees work for the procurement, IT and administration departments. S&T AG has 46 (PY: 42) operative, directly and indirectly-held subsidiaries. They operate in more than 20 (PY: 20) countries. The S&T Group's main markets are Austria, Germany and Switzerland; as well as Albania, Bulgaria, Croatia, Macedonia, Moldova, Montenegro, Poland, Romania, Russia, Serbia, Slovakia, Slovenia, Czech Republic, Hungary and Taiwan.

S&T AG's role in the corporate group is handling operations in Austria and serving as the holding for the other Group companies. While the subsidiaries are in charge of most of their business processes, Group headquarters have been assigned the monitoring and management of such Group processes as IT structures, risk management, licenses management and of Group accounting, controlling and partially financing. As services account for a large share of the activities foreseen in S&T's business model, the key business processes comprised in these are oriented towards being provided on-site to clients. The establishment of subsidiaries and offices in a large number of Eastern European countries has enabled the optimal coverage of regional issues and needs. This, in turn, has made S&T AG a high-demand partner capable of serving the entire Eastern European region – and its individual markets.

The key external factors impacting upon the business done and

die Geschäftsentwicklung der Gruppe sind das Investitions- und Ausgabeverhalten von Unternehmen bzw. öffentlichen Auftraggebern. Diese wiederum sind unmittelbar bedingt durch die finanziellen Budgets und die eigene wirtschaftliche Entwicklung der Unternehmen sowie die nicht finanziellen Faktoren wie Technologieentwicklung bzw. Technologiesprünge und Datensicherheit. Das daraus resultierende Nachfrageverhalten beeinflusst unmittelbar das Geschäftspotenzial der S&T Gruppe. Kosteneinsparungen bei Unternehmen oder öffentlichen Auftraggebern können sich in zwei Richtungen auswirken: zum einen durch verminderte Nachfrage, da Neuinvestitionen bzw. Ersatzinvestitionen verzögert erfolgen, zum anderen durch erhöhte Nachfrage aufgrund von Outsourcing zur Erzielung von Kostenreduktionen bei verbesserter IT-Struktur.

Steuerungssystem

Zielsetzung des Managements ist, den Wert der S&T Gruppe und damit der S&T AG nachhaltig zu steigern. Dazu ist es notwendig, weiterhin profitabel zu wachsen, die Wertschöpfung durch Entwicklung eigener Technologien zu steigern und die Finanzkraft der Gruppe kontinuierlich zu erhöhen. Um dieses strategische Ziel zu erreichen und Fortschritte messen zu können, wird ein internes Steuerungssystem verwendet.

Die dafür relevanten Kennzahlen auf Basis der Rechnungslegung nach IFRS sind in erster Linie Umsatz, Bruttomarge und Ergebnis vor Zinsen und Steuern und Abschreibungen (EBITDA), sowie Jahresergebnis und Ergebnis pro Aktie. Die Liquiditätssteuerung erfolgt über die Kennzahlen Nettoverschuldung und operativer Cashflow.

Abgesehen von der Steuerung der Eigenkapitalquote ist der Verschuldungsgrad relevant, andere kapitalorientierte Steuerungsgrößen sind von untergeordneter Bedeutung. Das liegt daran, dass das Geschäftsmodell nur in geringem Maße Kapital bindet, der Personalaufwand stellt dagegen nach wie vor den größten Aufwandsblock dar und wird entsprechend überwacht.

Für die Erlösarten Service- und Appliancegeschäft werden Umsatz und Kosten permanent zentral und lokal überwacht. Durch monatliche Scorecards bzw. quartalsmäßige Reportings werden die Entwicklungen auf Managementebene intensiv beobachtet, um gegebenenfalls frühzeitig korrigierend eingreifen zu können. Zudem wird im Rahmen der regionalen Steuerung das operative Ergebnis jeder Gesellschaft überwacht. Maßgebliche Kennzahlen dafür sind neben dem EBITA bzw. EBIT auch der operative Cashflow. Das zur Überwachung des längerfristigen Projektgeschäftes eingesetzte Projektcontrolling reicht von der Angebotserstellung und Angebotsgenehmigung bis hin zum Projektabschluss. Ein spezielles „Red-Flag-System“ überwacht laufend kritische Projekte, um seitens der S&T AG rechtzeitig Maßnahmen ergreifen zu können.

Alle Kostenpositionen in der S&T Gruppe unterliegen einer strengen Budgetkontrolle. Dabei werden monatlich die einzelnen Profit- und Costcenter auf Einhaltung der Budgets bzw. prognostizierten Kosten überprüft. Die Grundlage dafür ist ein dynamisches Budgetmodell, mit dem das Kostenbudget in Relation zur Umsatz- und Margenentwicklung in den wesentlichen Komponenten flexibel bleibt. Um die geplante Profitabilität zu erreichen beziehungsweise zu übertreffen, wird das Kostenbudget entspre-

developed by the Group are the investments and expenditures made by companies and by the public sector. These, in turn, are immediately affected by financial budgets and by the companies' own development of business, and by such non-financial factors as technological developments and data security. These factors join to determine levels of demand. This immediately ramifies upon S&T's business potential. Austerity measures undertaken by companies or by the public sector can yield two differing effects. They can diminish demand by causing the postponement of investments in new or replacement items. Or they can foster demand by increasing the need for outsourcing and the cost-cutting achieved through the improvement of IT structures.

Management system

The management's objective is to increase on a sustainable basis the value of the S&T Group and, by doing that, that of S&T AG itself. To achieve this, we have to set forth our profits-producing growth, to pursue the development of proprietary technologies yielding rises in value added, and to strengthen the Group's financial capabilities on a continuous basis. To determine the extent of our progress towards attaining these strategic goals, we employ an internal management system.

To accomplish this, the system employs the key indicators of revenues from sales, gross margin, earnings before interest, taxes and depreciation (EBITDA), consolidated income and earnings per share. The indicators' compilation accords to the IFRS. The management of liquidity employs the key indicators of net debt and operative cash flow.

Key indicators in the area of capital management are the equity ratio and the gearing. Other indicators are of subordinate importance. This is due to S&T's business model, which yields a low level of capital commitment. This is accompanied by personnel's still constituting the largest block of expenditure. It is, correspondingly, closely monitored.

For the Group's services and appliance business, the sales and costs incurred are monitored both centrally and locally on an ongoing basis. This is handled on the management level, which uses monthly scorecards and quarterly reports to intensively do such, and to thus be able to respond to developments on an early basis. Regional-level management operations monitor the operating results achieved by each Group company. The key indicators used in doing such are the EBITA, EBIT and operative cash flow. Our monitoring of the long-term projects business is comprised of a dedicated controlling system that commences with the compilation and approval of offers and extends to the conclusion of the project. A special-purpose red flag system is deployed to monitor on an ongoing mission-critical projects, so as to enable S&T AG to institute measures on a prompt basis.

Strict budget controls are imposed upon all costs-causing items in the Group. These controls take the form of the assessing on a monthly basis of each individual profit and cost center. Determined is whether or not budgets are being adhered to and if costs are developing in accordance with forecasts. This controlling is based on a dynamic model of budgeting. This imparts a high degree of flexibility to the key components of the relationship between revenues and budgeted costs. In order to achieve, or even

chend der Umsatzentwicklung unterjährig bei Bedarf angepasst.

Als IT-Anbieter und Entwickler von eigenen Produkten bilden technologische Zukäufe sowie Forschung und Entwicklung und die daraus resultierenden Innovationen die Basis für den langfristigen Unternehmenserfolg. Deshalb wird das Produktportfolio kontinuierlich weiterentwickelt. Der notwendige Ressourceneinsatz wird durch die Kombination von technologischen Zukäufen, Kooperationen und Eigenentwicklungen optimiert.

Die Steuerung der Liquidität und des operativen Cashflows wird wesentlich durch das Forderungsmanagement beeinflusst. Dieses wird lokal betrieben und unterliegt internen Kontrollprozessen. Zur Verbesserung der Forderungsstruktur und Liquidität werden in einzelnen Tochtergesellschaften Forderungen verkauft. Während das operative Cash-Management überwiegend lokal erfolgt, werden das strategische Cash-Management und die Finanzierung überwiegend zentral gesteuert.

Bei der Steuerung der Gruppe stehen im Fokus:

- mit Wachstum einhergehende Steigerung der Profitabilität;
- Ausbau der Marktanteile in der DACH-Region und Osteuropa;
- laufende Verbesserung der vorhin beschriebenen finanziellen Kennzahlen der S&T Gruppe;
- Initiierung und Überwachung strategischer bzw. synergetischer Forschungsprojekte und Entwicklungsvorhaben;
- regelmäßige Akquisitionen, um organisches mit anorganischem Wachstum zu verbinden und das technologische Know-how auszubauen.

Forschung und Entwicklung

Der über die letzten Jahre konsequent beschrittene Weg der Platzierung eigenentwickelter Produkte wurde auch 2015 intensiv fortgesetzt bzw. ausgeweitet. Dazu wurde 2015 sowohl direkt als auch in Form von Firmenakquisitionen maßgeblich in Technologie investiert. Der Forschungs- und Entwicklungsbereich der S&T Gruppe ist für die Geschäftssparte „Services DACH“ hinsichtlich Produktentwicklungen zentral ausgerichtet, wohingegen für den Bereich „Appliances Security“ und „Appliances Smart Energy“ die Kompetenzzentren je nach Technologie bzw. Markt bei den Tochtergesellschaften liegen. Insbesondere im Segment „Appliances Smart Energy“ können durch die zukünftige Fokussierung auf die geografische Kernregion der S&T Gruppe Entwicklungsressourcen effizienter eingesetzt werden, da Produktvarianten nur noch für den homogenen europäischen Markt anstatt für den Weltmarkt angepasst werden müssen. Die Kombination der S&T-eigenen Produkte der Segmente „Appliances Security“ und „Appliances Smart Energy“ mit Dienstleistungen der Services Segmente erlaubt es der S&T Gruppe, Eigentechologieprodukte mit anderen Hard- und Softwarelösungen zu kombinieren und in die IT-Infrastruktur des Kunden einzubinden.

Zur Stärkung des technologischen Know-hows wurde auch 2015 in die Qualifikation der Mitarbeiter und den Erwerb von Technologieunternehmen investiert. Zudem wurde die Kooperation mit

exceed the envisioned profitability, the budgeting of costs is adapted during the financial year to take into account the development of sales. This is done on a dynamic basis.

S&T sells IT, much of it developed by itself. This means that purchases of technology join research and development (and the innovations yielded by it) in forming the basis for sustained business success. This, in turn, mandates the further development of the Group's portfolio of products on an ongoing basis. The requisite deployment of resources is optimized through the identification of the best mix of purchases of technologies and of proprietary development.

The management of liquidity and of the operative cash flow is largely shaped by that of receivables. This is undertaken on a local basis and is subject to internal controlling processes. Receivables are sold by individual subsidiaries, as this yields improvements in the receivables' structure and in liquidity. Operative cash management is largely undertaken on the local level. Strategic cash management and financing activities, conversely, are generally managed on a centralized basis.

The objectives of the Group's management are:

- coupling growth with rises in profitability;
- gaining further shares of the markets in Austria, Germany, Switzerland and in Eastern Europe;
- improving on an ongoing basis the financial indicators of the S&T Group described above;
- the initiating and monitoring of strategic and synergistic research and development projects;
- undertaking takeovers on a regular basis, so as to link organic and non-organic growth with each other, and to expand the company's stock of technologies.

Research and development

The step-by-step placement of products developed by S&T was intensively pursued and expanded in 2015. To these ends, the company invested in 2015 directly or indirectly – via the making of acquisitions of companies - in technologies. S&T's research and development activities are handed in a variety of ways. The „Services DACH“ segment handles its research and development activities centrally. The „Appliances Security“ and „Appliances Smart Energy“ segments have, on the other hand, situated their centers of expertise on the markets served or at their subsidiaries. With this especially applying to the „Appliances Smart Energy“ segment, the forthcoming's focusing on the geographic core regions of the S&T Group will enable the increasing of the efficiency of employment of development resources. This will be due to the adaption of products and the resultant yielding of versions' being restricted to the – homogeneous – European market, and not that of the world as a whole. The melding of the products developed by S&T and found in the „Appliances Security“ and „Appliances Smart Energy“ segments with the services delivered by the dedicated segment enables the company's teaming up its products featuring proprietary technologies with other hardware and software solutions, and to then link up the results with the client's IT infrastructure.

To further strengthen the company's stock of technological know-how, it set forth in 2015 its investment in employee qualifications and in the purchasing of technology companies. In a

der Linzer Johannes-Kepler-Universität sowie der Fachhochschule Hagenberg ausgebaut. Darüber hinaus wurde mit Abschluss des Umbaus der Konzernzentrale in Linz („Neue Werft“) die Kooperation mit der TechCenter GmbH (einem Gemeinschaftsunternehmen der öffentlichen Hand und der Forschungsförderungsgesellschaft Österreich) operativ gestartet. Schlussendlich finden diese Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten auch Anerkennung in der öffentlichen und steuerlichen Förderung.

Die Aufwendungen für Forschung und Entwicklung erhöhten sich 2015 auf EUR 24,6 Mio. (Vj.: EUR 14,1 Mio.). Zudem wurden 2015 Entwicklungskosten von EUR 2,7 Mio. (Vj.: EUR 1,2 Mio.) aktiviert. Damit werden über 5,2% des Umsatzes in Entwicklungsleistungen investiert.

Wesentliche neue Produkte, die aus diesen Entwicklungen resultierten und 2015 vermarktet wurden, sind beispielsweise eine neue Generation von Smart Metern. 2016 und in den Folgejahren werden insbesondere Entwicklungen im Bereich

- Security von Embedded Systems bzw. im Umfeld von Machine-to-Maschine-Communication sowie
- der nächsten Generation von Smart-Grid-Lösungen („Patagonia“ Plattform) mit neuen Funktionalitäten, größerer Bandbreite und weiter verbesserten Security-Funktionalitäten

im Fokus stehen.

II. WIRTSCHAFTSBERICHT

Umsätze der S&T Gruppe steigen 2015 wiederum deutlich an – Wandel zum Technologiekonzern und Effizienzsteigerungsprogramme erhöhen die Profitabilität weiter.

Nach dem leichten Wachstum des BIP in der EU-28 Zone in 2013 von 0,1% erhöhte sich das BIP in 2014 um 3,0% (Quelle: EU-Kommission). Für das Jahr 2015 zeigen die aktuell vorliegenden Zahlen ein weiteres Wachstum von ca. 4,7%. Hierbei gab es jedoch in 2015 – wie auch in der Vergangenheit – starke regionale Differenzen. Für Österreich, dem größtem Einzelmarkt der S&T-Gruppe, wurde eine Wachstumsrate von 2,1% errechnet. Ähnlich verhielt sich das Wachstum in Deutschland mit 2,0%. Mit Ausnahme von Griechenland (-2,5%) konnten alle EU-28 Länder zum Wachstum positiv beitragen, positive wie auch negative Ausreißer waren nicht zu verzeichnen. Somit setzte sich der Trend fort, dass innerhalb der EU-28 Zone eine einheitliche Entwicklung fortschreitet. Außerhalb der EU-28 Zone ist zu erwähnen, dass in den Ländern, in denen S&T vertreten ist, leichte Wachstumsraten zu verzeichnen waren, in der Schweiz sogar um über 13%. Hinsichtlich der volkswirtschaftlichen Entwicklung ist sicherlich nach wie vor Russland das Sorgenkind. Die Abwertung des Rubel aber auch der Verfall des Ölpreises und die weiterhin geltenden Sanktionen wirken sich negativ auf das wirtschaftliche Umfeld aus. Laut Bericht der Weltbank schrumpfte das BIP in Russland in 2015 um 3,8% und auch für 2016 wird mit einem weiteren Rückgang um 0,7% gerechnet. Ab 2017 wird ein Wachstum von 1,3% erwartet. Auch die Vorausschau für 2016 zeigt ein positives Bild für die EU-28 Zone, wenn auch etwas abgeschwächt, mit einem Wachstum von ca. 3,1%. Dabei wird hier nochmal Griechenland mit einem Rückgang prognostiziert, während für alle übrigen Länder Wachstumsraten geplant werden.

further move, S&T pursued its working relationships with Linz's Johannes Kepler University and with Hagenberg's University of Applied Sciences. In addition, the completion of the revamping of Group's headquarters in Linz (going by the name „Neue Werft“) was followed by the launching of operation of the cooperation with TechCenter GmbH. This is a joint venture whose partners are the public sector and Forschungsförderungsgesellschaft Österreich (Austrian Research Promotion Agency). The public sector provides support for such research and development activities by granting subsidies and tax benefits.

S&T's expenditures for research and development increased in 2015 to EUR 24.6 million (PY: EUR 14.1 million). In addition, in 2015, development costs amounting to EUR 2.7 million (PY: EUR 1.2 million) were capitalized. This translated into an investment of 5.2% of sales in product development.

Key products created through this process of development and marketed in 2015 include a new generation of smart meters. Thrusts of development in 2016 and beyond will be especially in the areas of

- the security of embedded systems and in the machine-to-machine communication environment, and
- the next generation of smart grid solutions (Patagonia platforms) offering new functionalities, a greater bandwidth and further improvements in security functions.

II. ECONOMIC REPORT

S&T Group registers in 2015 a further strong rise in sales – transformation into a high-tech and efficiency-increasing program boost profitability.

The 28 countries forming the EU registered in 2013 a slight, 0.1% rise in GDP. That increased in 2014 to 3.0% (Source: EU Commission). The latest figures for 2015 indicate a further increase in GDP growth, which reportedly came to some 4.7%. As had been the case in the past, the EU's regions showed a great divergences. Austria is the largest market of the S&T Group. The country's GDP rose 2.1% - nearly the same as that of Germany - 2.0%. With the exception of Greece (-2.5%), all the EU 28 countries were in the black, with no strongly different outliers being recorded. This thus set forth the trend of the EU 28's showing a common path of development. Worthy of being mentioned is that the countries that are not members of the EU and in which S&T operates achieved slight growth. Switzerland's GDP, in fact, registered a more than 13% rise. Russia remains a source of concern. The depreciation of the ruble, the drop of oil prices and the continuing imposition of sanctions depressed the economy. According to a report published by the World Bank, Russia's GDP dropped 3.8% in 2015. Forecast for 2016 is a further fall of 0.7%. However, 2017 is expected to be a turnaround year, in which GDP will increase 1.3%. The forecast for the 28 countries in the EU is also positive. Predicted is a rise of 3.1%. Expected to registered a further decline, Greece constitutes once more the exception. Growth is being predicted for all other countries.

Die weiterhin von der Europäischen Zentralbank verfolgte Geld- und Zinspolitik wird diese Entwicklung positiv beeinflussen. Das dadurch verbundene positive Investitionsverhalten der Unternehmen als auch ein exportfreundlicher USD/EUR-Kurs unterstützen die Wirtschaftsentwicklung der EU-28 Länder.

Der 2014 eingeschlagene Wachstumskurs konnte auch 2015, insbesondere in den neuen strategischen Geschäftsfeldern, fortgesetzt werden und weitere Marktanteile gewonnen werden. Insgesamt konnten die Umsatzerlöse 2015 auf EUR 468,2 Mio. (Vj.: EUR 385,5 Mio.) gesteigert werden. Die Profitabilität konnte im Vergleich zum Umsatz überproportional erhöht werden: Das EBIT stieg 2015 von EUR 16,6 Mio. auf EUR 20,6 Mio. Dieser Anstieg der Profitabilität ist insbesondere auf die positive Umsatz- und Gewinnentwicklung der Appliances-Segmente sowie die Fortführung des Umbaus des ehemaligen Segments „Products“ in „Services DACH“ mit höhermargigen Leistungen und Reduzierung der operativen Kosten zurückzuführen, wobei dieser Bereich kostenseitig wie in der Vergangenheit, insb. durch die Finanzierungskosten für die erfolgten Akquisitionen belastet wird.

Vermögens-, Finanz- und Ertragslage

Die strategische Langfristplanung der S&T-Gruppe sah für das abgelaufene Geschäftsjahr 2015 eine Fortsetzung des 2014 eingeschlagenen Wachstumspfades vor. Insbesondere getrieben durch das organische Wachstum in den Bereichen „Appliances Security“ und „Services EE“ sowie durch die in den Geschäftsjahren 2014 und 2015 erfolgten Akquisitionen und deren Umsatzbeitrag für das Gesamtjahr 2015 konnte der Konzernumsatz von EUR 385,5 Mio. auf EUR 468,2 Mio. gesteigert werden. Die bewusst eingesteuerten Umsatzrückgänge mit niedrigmargigen IT-Handelswaren konnten somit mehr als überkompensiert werden.

Der geänderte Portfolio-Mix mit mehr Eigentechologie, die Hebung weiterer Synergien zwischen den Segmenten sowie die konsequente Fortführung von Kosteneinsparungsprogrammen trugen zu einer deutlichen Steigerung des Konzernergebnisses bei: Dieses konnte um mehr als 25% von EUR 14,0 Mio. auf EUR 17,7 Mio. erhöht werden. Neue, langfristige Linien zur Akquisitionsfinanzierung sowie die Optimierung und Ausweitung von Factoring-Linien trugen zu einer weiteren Verbesserung der finanziellen Stabilität bei.

Ertragslage

Das klar formulierte Ziel für 2015 - die Fortschreibung des profitablen Umsatzwachstums - konnte mit einem Umsatzwachstum von ca. 22% auf EUR 468,2 Mio. und einem gesteigerten Konzernergebnis von EUR 17,7 Mio. mehr als erreicht werden.

Die organische Umsatzentwicklung verlief insbesondere in den Segmenten „Appliances Security“ (ca. 53% Wachstum gegenüber dem Vorjahr) und „Services EE“ (ca. 22% Wachstum gegenüber dem Vorjahr) äußerst zufriedenstellend. Der Umsatzrückgang im ehemaligen Segment Products, seit 2014 „Services DACH“, ist auf die konsequente Fortsetzung des Red-Flag²-Programmes in Österreich zurückzuführen. Margenvorgaben bei der Annahme von Aufträgen bzw. bei der Angebotsabgabe führten dazu, dass niedrigmargige Aufträge nicht mehr angenommen wurden. Dadurch reduzierte sich der Umsatz des Segmentes „Services DACH“ um 21% gegenüber dem Vorjahr. Die gegenüber dem Vorjahr von

The monetary and interest policies being pursued by the European Central Bank will foster the development of the economies of the EU's 28 member countries, which will profit from the corporate propensity to invest stemming from them - and from the exports-boosting USD/EUR rate of exchange.

S&T embarked upon a course of growth in 2014. This was proceeded upon in 2015. This strategy has created new fields of business for the company, and enabled it to gain greater shares in markets. In 2015, S&T's sales increased to EUR 468.2 million (PY: EUR 385.5 million). The rise in profitability outpaced that. EBIT went from 2014's EUR 16.6 million to 2015's EUR 20.6 million. This increase in profitability is especially attributable to the positive development of sales and earnings registered by the Appliances segments, and to the setting forth of the revamping of the former „Products“ segment, which has become the „Services DACH“ one. As its name suggests, the segment provides higher-margin services. It has also managed to reduce operative costs. A fact to be noted: The financing cost for the acquisitions made are reported, as it had in the past, in this segment.

Assets, finances and earnings

The S&T Group's strategic, long-term planning foresaw a setting forth in financial year 2015 of the course of growth embarked upon in 2014. These plans were realized in the financial year, which saw consolidated sales rising from EUR 385.5 million to EUR 468.2 million. This increase was especially driven by the organic growth turned in by the „Appliances Security“ and „Services EE“ segments and by the contribution of the acquisitions made in financial years 2014 and 2015. These rises enabled the Group to more than offset the decline sought by the Group for its low-margin IT merchandise business.

The strong rise in consolidated income, which rose more than 25% - from EUR 14.0 million to EUR 17.7 million - ensued from the alteration in the Group's portfolio mix, which now features more items containing proprietary technologies, from the further exploiting of synergies among the segments, and from the purposeful pursuit of cost-cutting programs. The securing of new and long-term lines of credit for the financing of acquisitions and the optimization and expansion of factoring lines yielded a further boosting of financial stability.

Earnings

S&T set itself a clearly-articulated objective for 2015: to set forth its profitable growth. The Group more than achieved this objective in the financial year, in which sales rose some 22% to EUR 468.2 million, and consolidated income to EUR 17.7 million.

Especially satisfactory were the rises in organic sales specially achieved by the „Appliances Security“ (some 53% y-on-y growth) and „Services EE“ (some 22% y-on-y growth) segments. The decline in sales registered by the former Products segment, which was renamed in 2014 the Services DACH one, is attributable to the purposeful pursuit of the Red-Flag² program in Austria. Margin-related specifications applying to the acceptance of orders and to the issuance of offers led to low-margin commissions' not being sought or taken on. This caused the sales recorded by the „Services DACH“ segment to decline 21% over that of the previous year. Gross margin increased from 22.3% to 23.4%. This clearly proved

22,3% auf 23,4% gestiegene Bruttomarge belegt jedoch klar, dass die gesetzten Maßnahmen zu einer weiteren Verbesserung der Rentabilität geführt haben. Langfristiges Ziel ist die Heranführung des Segmentes „Services DACH“ an die Bruttomarge des Segmentes „Services EE“.

Auch die Kostensenkungs- und Effizienzsteigerungsprogramme wurden 2015 fortgesetzt, sodass weitere Fortschritte im Bereich Personalaufwand erreicht werden konnten. Der Anstieg der Personalaufwendungen von EUR 72,4 Mio. im Geschäftsjahr 2014 auf EUR 89,5 Mio. im Geschäftsjahr 2015 ist auf die erfolgten Akquisitionen und deren erstmalige Miteinbeziehung in den Konsolidierungskreis der S&T Gruppe zurückzuführen. Die sonstigen betrieblichen Erträge erhöhten sich von EUR 5,0 Mio. (2014) auf EUR 6,3 Mio., worin auch ein Anstieg der kapitalisierten Entwicklungskosten um EUR 1,5 Mio. auf Grund der verstärkten Eigenentwicklungen enthalten ist. Der Anstieg der Abschreibungen auf materielle und immaterielle Vermögensgegenstände von EUR 6,3 Mio. (2014) auf EUR 7,7 Mio. (2015) ist insbesondere auf den Anstieg der Abschreibungen aus den Kaufpreisallokationen zurückzuführen. Gemeinsam führten die vorhin beschriebenen Effekte zu einer Erhöhung des EBIT auf EUR 20,6 Mio. nach EUR 16,6 Mio. im Vorjahr.

Für die Refinanzierung ausgelaufener Finanzierungen sowie die Refinanzierung kurzfristiger Kreditlinien erfolgte im Mai 2013 eine Emission einer langfristigen Unternehmensanleihe über EUR 15 Mio. Die entsprechenden Zinsaufwendungen waren 2015 für knapp 40% der Finanzaufwendungen verantwortlich. Insgesamt verschlechterte sich das Finanzergebnis von EUR -1,6 Mio. auf EUR -2,6 Mio. im Geschäftsjahr 2015. Hierbei ist zu beachten, dass in der Vergleichsperiode 2014 ein Ertrag in der Höhe von EUR 1,1 Mio. aus dem Abgang einer 10%-igen Finanzbeteiligung enthalten war. Die Ertragsteuern blieben mit EUR 0,8 Mio. gegenüber dem Vorjahr (Vj.: EUR 0,8 Mio.) unverändert. Insgesamt konnte das Konzernergebnis auf EUR 17,7 Mio. (Vj.: EUR 14,0 Mio.) bzw. um mehr als 25% gesteigert werden. Der Gewinn je Aktie (EPS) erhöhte sich von 32 Cent (2014) auf 36 Cent (2015).

Zum 31. Dezember 2015 betrug der Auftragsbestand der S&T Gruppe EUR 181,0 Mio. (Vj.: EUR 156,6 Mio.). Dieser beinhaltet vertraglich fixierte Aufträge und Lieferungen. Der weitere geplante Umsatzanstieg von EUR 468,2 Mio. auf rund EUR 500 Mio. im Jahr 2016 fußt insbesondere auf den Beiträgen der 2015 getätigten Akquisitionen und dem hohen Auftragsbestand sowie der auf EUR 701,0 Mio. (Vj.: EUR 644,6 Mio.) gestiegenen Projekt-Pipeline.

Entwicklung der Geschäftsbereiche

Im Reporting und in der Steuerung der Unternehmensgruppe unterscheidet die S&T Gruppe vier strategische Geschäftsbereiche:

- „Services DACH“
- „Services EE“
- „Appliances Security“
- „Appliances Smart Energy“

Im Detail umfassen die strategischen Geschäftsbereiche nachfolgende Tätigkeitsbereiche:

- „Services DACH“
Historisch beschäftigte sich dieses Segment stark mit der Entwicklung und Vermarktung von IT-Technologie im Client-,

that the measures instituted have produced a further improvement of profitability. The long-term objective is the boosting the gross margin recorded by the „Services DACH“ segment to that of the „Services EE“ segment.

S&T set forth in 2015 its cost-cutting and efficiency-increasing program. This yielded further progress in the personnel expenditure areas. The increase recorded in expenditures for personnel, which went from EUR 72.4 million in financial year 2014 to EUR 89.5 million in financial year 2015, is attributable to acquisitions made and to their first consolidation into the S&T Group. Other operating income rose from EUR 5.0 million (2014) to EUR 6.3 million. This increase is partially affected by capitalized development cost, which rose by EUR 1.5 million. This was caused by the expansion of the proprietary development of offerings. Depreciation and amortization of tangible and intangible assets rose from EUR 6.3 million (2014) to EUR 7.7 million (2015). This is especially ascribable to the increase in amortization resulting from purchase price allocations. The effects described above joined to boost EBIT from 2014's EUR 16.6 million to this year's EUR 20.6 million.

A long-term bond of EUR 15 million was issued in May 2013 to refinance expiring financing and short-term lines of credit. The related expenditures for interest accounted in 2015 for nearly 40% of the financial expenditures. The financial result worsened, going from EUR -1.6 million in 2014 to EUR -2.6 million in financial year 2015. To be considered in this regard is that the period of comparison in 2014 comprised earnings of EUR 1.1 million that ensued from the disposal of a 10% financial participation. At EUR 0.8 million (PY: EUR 0.8 million), income taxes remained unchanged. All told, consolidated income rose to EUR 17.7 million (PY: EUR 14.0 million), a rise of more than 25%. Earnings per share (EPS) rose from 32 cents in 2014 to 36 cents in 2015.

As of December 31, 2015, the S&T Group had orders on hand worth EUR 181.0 million (PY: EUR 156.6 million). This total is comprised of contractually-stipulated orders and deliveries. Sales are forecast to rise from EUR 468.2 million in 2015 to some EUR 500 million in 2016. This prediction is primarily based on the contributions expected to ensue from companies acquired in 2015, from the large order backlog and from the project pipeline, which came to EUR 701.0 million (PY: EUR 644.6 million) as of December 31, 2015.

Development of the business areas

S&T's reporting and management of its Group divide it into four strategic business areas:

- “Services DACH“
- “Services EE“
- “Appliances Security“
- “Appliances Smart Energy“

The following is an in-depth look at the activities of the strategic business areas:

- „Services DACH“
This segment's focuses were traditionally the development and marketing of IT technologies forming part of clients, servers

Server- und Storagebereich sowie deren Inbetriebnahme und Wartung. Zukünftig soll dieser Geschäftsbereich stärker auf die Serviceanforderungen der Kunden ausgerichtet werden und insbesondere Consulting-, Integration- und Outsourcing-Dienstleistungen in den Bereichen Arbeitsplatz (Client und Drucker) und Rechenzentrum (Netzwerk-, Server-, Storage- und Security-Lösungen) und Cloud (Hybride/Public Cloud) anbieten. Diese Tätigkeiten werden in den Märkten Deutschland, Österreich und Schweiz angeboten.

- „Services EE“
Der Geschäftsbereich umfasst Dienstleistungen rund um IT-Komponenten. Die Services reichen von Planung, Aufbau und Betrieb von Datenzentren über die gesamte Planung und Umsetzung von Netzwerk-, Server-, Storage- oder Security-Lösungen bis hin zu Outsourcing. Zudem zählen u. a. IT-Strategieberatung auf Management-Ebene sowie Anpassung, Entwicklung und Wartung von Software zum Leistungsumfang. Dem Plan-Build-Run-Ansatz folgend kann die S&T AG ihre Kunden während des gesamten Produktlebenszyklus ihrer IT-Infrastruktur unterstützen. Dieses Segment umfasst die Tätigkeiten auf den Märkten in Polen, Tschechien, Slowakei, Ungarn, Slowenien, Kroatien, Mazedonien, Albanien, Bulgarien, Rumänien, Montenegro und Moldawien.
- „Appliances Security“
Im Geschäftssegment „Appliances Security“ finden sich Eigen-technologien in den Bereichen Security, Cloud, Mobility, Automation, Medical und Infotainment wieder. Spezielle Softwarelösungen und innovatives Know-how führen zu margenstarkem Geschäft. Seit Jahren ist die S&T im Geschäftsfeld Cloud Computing tätig. Großen Stellenwert nehmen beim Cloud Computing Datensicherheit und Netzwerkinfrastruktur ein. Die S&T entwickelt diesbezüglich optimierte Appliances (mit für bestimmte Anwendungen vorkonfigurierter Software ausgestattete Hardware), die u. a. unter der Eigenmarke SecureGUARD vertrieben werden. Der Vertrieb dieser Technologien erfolgt aktuell insb. in Deutschland und Österreich. Um weiteres Marktpotential zu nutzen, sollen diese Technologien auch verstärkt Eingang in das Portfolio des Segmentes „Services EE“ finden und in Osteuropa vertrieben werden.
- „Appliances Smart Energy“
Dieses 2014 neu geschaffene Segment umfasst die Entwicklung und Implementierung von Hard- und Softwarelösungen zur Errichtung intelligenter Versorgungsnetze. Zu den selbst entwickelten Produkten zählen u. a. Smart Meter, Lastverteilungsmodul, Applikationen zum Meter Data Management oder Software zur Automatisierung von Netzen. Zusätzlich werden Beratungs- und Betriebsdienstleistungen sowie unterstützende Projektdienstleistungen angeboten. Die Smart-Grid-Lösungen der S&T Gruppe werden weltweit angeboten. Im Geschäftsjahr 2015 konnten unter anderem Projekte in Russland, Österreich, Schweiz, Polen, Rumänien, Südafrika sowie im Libanon gewonnen werden.

Die Geschäftsentwicklung entsprechend den Segmenten stellt sich im Vergleich wie folgt dar:

and storage devices, as well their being put into operation and maintenance. This segment is now concentrating itself on meeting customers' needs for services, with these comprising, consulting, integration and outsourcing ones supplied at places of work (clients and printers, in datacenters (networks, servers, storage and security solutions) and for the cloud (hybrid/public cloud) in Germany, Austria and Switzerland).

- “Services EE“
This segment provides the services required by and for IT components, with these including the planning, meeting and operating of data centers; the end-to-end planning and implementation of network, server, storage and security solutions and outsourcing. The segment also offers management-level consulting on IT strategies as well as the adapting, developing and maintenance of software. S&T's services for its customers also comprise the implementation of the plan/build/run approach to their IT infrastructure during entire cycles of product life. The segment operates in Poland, Czech Republic, Slovakia, Hungary, Slovenia, Croatia, Serbia, Macedonia, Albania, Bulgaria, Romania, Montenegro and Moldova.
- “Appliances Security“
This segment's proprietary technologies are in the security, cloud, mobility, automation, medical and infotainment areas. The segment's special-purpose software and innovative know-how give rise to high-margin transactions. S&T has been for a number of years active in the cloud computing business field, whose development is now being driven by the needs for data security and for network infrastructure. To meet these, S&T develops optimized appliances (featuring hardware and software preconfigured for certain applications), of which a variety are marketed under the Group's SecureGUARD brand. The distribution of these technologies is currently primarily taking place in Germany and Austria. To exploit further potentials on markets, these technologies are to be increasingly incorporated into the portfolio of the Services EE segment. They will thus be marketed in Eastern Europe.
- „Appliances Smart Energy“
This segment was created in 2014. It undertakes the development and implementation of hardware and software used in the setting up of intelligent energy supply grids. The products developed by the segment include smart meters, load management modules, applications used in meter data management and software automating grids. The segment also provides consulting, operating and project support services. The S&T Group's smart grid solutions are distributed around the world. Projects in Russia, Austria, Switzerland, Poland, Romania, South Africa and Lebanon were secured in financial year 2015.

The y-on-y comparison of the business done by the segments reveals the following:

Segmentierte Gewinn- und Verlustrechnung (in EUR Mio.) Income statement by segment (in EUR million)	Services DACH		Services EE		Appl. Security		Appl. Smart Energy	
	2015	2014	2015	2014	2015	2014	2015	2014
Umsatzerlöse Revenues	70,5	89,6	264,3	217,2	82,6	53,9	50,8	24,8
Bruttomarge Gross margin	16,5	20,0	71,9	65,0	47,3	31,1	23,1	11,1
Segmentergebnis Segment result	1,8	-0,5	6,4	7,2	9,7	6,4	-0,3	1,0

Die Umsatzerlöse entwickelten sich in den Segmenten „Appliances Security“ und „Services EE“ äußerst positiv. Basierend auf der starken Marktposition in Osteuropa bzw. dem Erfolg im Security-Bereich führender Produkte konnten organisch sehr gute Zuwächse erzielt werden. Die Umsatzrückgänge im Segment „Services DACH“ sind auf den schrittweisen Rückzug aus dem umsatztreibenden aber margenschwachen Hardwaregeschäft zurückzuführen. Der Umsatzanstieg im Segment „Appliances Smart Energy“ ist u.a. auch auf den Wechsel von der at-Equity- zur Vollkonsolidierung der Networked Energy Services Corp. zurückzuführen.

Die positive Entwicklung der Bruttomarge (2014: 22,3%; 2015: 23,4%) im Segment „Services DACH“ resultiert aus einer Veränderung des Portfoliomixes hin zu höhermargigen IT-Dienstleistungen und IT-Produkten. In den operativen Kosten sind sämtliche Holding-Kosten sowie ein Großteil der Finanzaufwendungen der S&T-Gruppe enthalten. Die Reduktion der Bruttomarge im Segment „Services EE“ resultiert ebenfalls aus der Verschiebung des Produktportfolios, was sich auch in der Entwicklung des Segmentergebnisses bei den „Services EE“ negativ niederschlägt. Das Ergebnis im Segment „Appliances Security“ stieg gegenüber der vorangegangenen Berichtsperiode um mehr als 53% an. Das Segment „Appliances Smart Energy“ beinhaltet im Geschäftsjahr 2015 die Umsätze der Affair OOO Gruppe, der Networked Energy Services GmbH (vormals ubitronix system solutions gmbh) sowie der Networked Energy Services Corp. Aufgrund von Anlauf- und Restrukturierungskosten der Networked Energy Services Corp. wurde das Periodenergebnis dieses Segmentes in 2015 deutlich belastet und weist daher für das Jahr 2015 ein negatives Periodenergebnis von minus EUR 0,3 Mio. aus.

Revenues from sales developed extremely positively in the “Appliances Security” and “Services EE” segment. The Group’s strong position on markets in Eastern Europe and successes achieved by leading products in the security area were leveraged into strong rises in organic sales. The decline in sales registered by the “Services DACH” segment was produced by the step-by-step withdrawal from the hardware business, which features large revenues and weak margins. The rise in sales registered by the “Appliances Smart Energy” segment is partially attributable to the change in reporting of Networked Energy Services Corp., which changed from at-equity to full consolidation.

The positive development of gross margins (2014: 22.3%; 2015: 23.4%) achieved by the “Services DACH” segment resulted from an alteration in its portfolio’s mix, which now features higher-margin IT services and products. The segment’s operative costs contain all those ensuing from the holding and a large part of the S&T Group’s financial expenditures. The drop in the gross margin realized by the “Services EE” segment also was a product of a revamping of its portfolio. This also manifested itself negatively in the earnings recorded by the “Services EE” segment. The “Appliances Security” registered a more than 53% y-on-y rise in earnings in financial year 2015. The “Appliances Smart Energy” segment’s sales figures in financial year 2015 comprised those of the Affair OOO Group, of Networked Energy Services GmbH (formerly ubitronix system solutions gmbh) and of Networked Energy Services Corp. Start-up and restructuring costs incurred by Networked Energy Services Corp. substantially encumbered this segment’s earnings in 2015, which came to minus EUR 0.3 million.

Finanzlage

Zusammengefasste Cashflowrechnung (in EUR Mio.) Summarized cash flow statement (in EUR million)	2015	2014
Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Cash flow from operating activities	26,7	20,6
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-9,6	-12,6
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit Cash flow from financing activities	-0,7	4,4
Liquide Mittel zum Jahresende Cash and cash equivalents as of the end of the year	60,3	39,5
Finanzierungsverbindlichkeiten Liabilities	51,0	41,0
Net cash (+)/Nettoverschuldung (-) Net cash (+)/net debt (-)	9,4	-1,5

Im Geschäftsjahr 2015 konnte die S&T den höchsten Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit ihrer Geschichte erzielen: Im Berichtszeitraum konnte ein operativer Cashflow von EUR 26,7 Mio. (Vj.: EUR 20,6 Mio.) verzeichnet werden. Der Investitions-Cashflow beinhaltet neben Investitionen in Anlagevermögen auch die Zahlungen für Erwerbe von Unternehmen oder Unternehmensanteilen und betrug EUR -9,6 Mio. (Vj.: EUR -12,6 Mio.). Auf der Seite des Finanzierungs-Cashflows standen dem Zufluss aus der Aufnahme von Bankkrediten Zinszahlungen sowie Dividendenausschüttungen an Aktionäre der S&T AG (EUR 3,1 Mio., Vj.: EUR 2,4 Mio.) sowie an Inhaber nicht-kontrollierter Anteile (EUR 1,1 Mio., Vj.: EUR 1,5 Mio.) gegenüber.

Finances

In financial year 2015, S&T achieved the largest cash flow from operating activities in its history. In the period under review, this came to EUR 26.7 million (PY: EUR 20.6 million). The cash flow from investments comprises investments in assets and payments for the acquisition of companies and stakes thereof. This came to EUR -9.6 million (PY: EUR -12.6 million). Cash flow from financing was influenced by the inflows from bank loans and the payment of interests and dividends to the shareholders of S&T AG (EUR 3.1 million, PY: EUR 2.4 million) and to owners of non-controlling interests (EUR 1.1 million, PY: EUR 1.5 million).

Die Investitionstätigkeit bewegte sich unverändert auf normalem Niveau, größere Einzelinvestitionen erfolgten mit Ausnahme in den Abschluss des Projektes „Neue Werft“ am Standort Linz (neues Headquarter und Start-Up Inkubator) nicht.

Mit der 2013 erfolgten Begebung einer Anleihe in Höhe von EUR 15 Mio. mit einer Laufzeit von fünf Jahren wurde die Finanzierungsstruktur fristenkongruenter ausgerichtet. Die in 2015 aufgenommenen Finanzierungen dienten u. a. zur teilweisen Finanzierung der 2015 durchgeführten Akquisitionen sowie der Refinanzierung auslaufender Kreditlinien und sind allesamt langfristig. Die liquiden Mittel erhöhten sich gegenüber 2014 deutlich auf EUR 60,3 Mio. (Vj.: EUR 39,5 Mio.) und führten zu einem Net Cash der S&T-Gruppe von EUR 9,4 Mio. (Vj.: EUR -1,5 Mio. Nettoverschuldung). Im Rahmen der liquiden Mittel unterlagen EUR 0,4 Mio. (Vj.: EUR 1,2 Mio.) Verfügungsbeschränkungen aufgrund von Sicherheitenstellungen.

Investment activities remained at a normal level. Large-scale individual investments were not made, with the exception of those in the Neue Werft project in Linz, which is home to the company's new headquarters and to a start-up incubator.

The issuing of a bond in 2013 amounting to EUR 15 million and with a term of five years caused the financing structures to be term-congruent. Financing secured in 2015 went to finance the acquisitions made during the year and to refinance credit lines that expired, and was entirely long-term in nature. Liquid funds rose strongly in 2015 to EUR 60.3 million (PY: EUR 39.5 million). This caused the S&T Group to report net cash of EUR 9.4 million (PY: EUR -1.5 million net debt). Of the liquid funds, EUR 0.4 million (PY: EUR 1.2 million) had limitations on disposition due to their forming part of collateral.

Vermögens- und Liquiditätssituation

Assets and liquidity

Bilanzkennzahlen (in EUR Mio.) Total assets (in EUR million)	2015	2014
Bilanzsumme Balance sheet total	319,1	273,1
Eigenkapital Equity	102,2	89,7
Eigenkapitalquote Equity ratio	32%	33%
Nettoumlaufvermögen ¹⁾ Net current assets ¹⁾	7,8	22,3
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	60,3	39,5
Net Cash (+)/Nettoverschuldung (-) ²⁾ Net cash (+)/net debt(-) ²⁾	9,4	-1,5

¹⁾ kurzfristige Vermögenswerte (ohne Zahlungsmittel) abzgl. kurzfristiger Schulden (ohne Finanzschulden)
¹⁾ current assets (excluding cash and cash equivalents) less current liabilities (excluding financial liabilities)
²⁾ lang- und kurzfristige Finanzschulden abzgl. Zahlungsmittel
²⁾ non-current and current financial liabilities less cash and cash equivalents

Die Bilanzsumme der S&T-Gruppe ist gegenüber dem Vorjahr wachstumsbedingt von EUR 273,1 Mio. weiter auf EUR 319,1 Mio. angestiegen. Dies ist im Wesentlichen auf die im Geschäftsjahr übernommenen Gesellschaften bzw. Gesellschaftsanteile und Assets zurückzuführen. Zum 31. Dezember 2015 hält die S&T AG zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte in Höhe von EUR 14,1 Mio. die im Zusammenhang mit dem beschlossenen Verkauf der Anteile an der Networked Energy Services Corporation, Fargo, USA, stehen. Demgegenüber stehen Schulden in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten von EUR 7,9 Mio.

Growth caused the balance sheet sum of the S&T Group to rise on a y-on-y basis from EUR 273.1 million to EUR 319.1 million. This is largely attributable to companies and stakes in them and assets acquired during the financial year. As of December 31, 2015, S&T AG had assets held for sale amounting to EUR 14.1 million. These are related to the sale resolved of the company's stake in Networked Energy Services Corporation, Fargo, USA. On the other side the liabilities associated with assets held for sale amount to EUR 7.9 million.

Das Eigenkapital erhöhte sich absolut und zeugt von einer hohen finanziellen Stabilität. 2015 wurden weitere Darlehen zur langfristigen Refinanzierung der Akquisitionen der S&T Moldawien, S&T Serbien und der Roding Embedded GmbH, Deutschland, sowie für den Ausbau der Konzernzentrale in Linz aufgenommen. Die langfristigen verzinslichen Verbindlichkeiten erhöhten sich dadurch von EUR 26,1 Mio. auf EUR 28,1 Mio., die kurzfristigen Bankverbindlichkeiten erhöhten sich von EUR 14,8 Mio. auf EUR 22,9 Mio. Mit Ausnahme der langfristigen Finanzierung durch die Unternehmensanleihe sind die übrigen Finanzierungen zumeist variabel und an die Entwicklung des EURIBOR bzw. entsprechenden Referenzzinssätze geknüpft. Eigenkapital und langfristige Finanzierungen decken somit 41% (Vj.: 42%) der Bilanzsumme. Die liquiden Mittel weisen mit EUR 60,3 Mio. (Vj.: EUR 39,5 Mio.) einen deutlichen Anstieg aus. Die Nettoverschuldung drehte von EUR 1,5 Mio. zum 31. Dezember 2014 auf ein Net Cash von EUR +9,5 Mio. zum 31. Dezember 2015.

Equity increased in absolute terms. It evinces the company's great financial stability. Further loans were taken out in 2015 for the long-term refinancing of the acquisitions of S&T Moldova, S&T Serbia and of Roding Embedded GmbH, Germany. These loans were employed to finance the expansion of corporate headquarters in Linz. Due to this, non-current interest-bearing liabilities increased from EUR 26.1 million to EUR 28.1 million, and current liabilities due to banks rose from EUR 14.8 million to EUR 22.9 million. With the exception of the long-term financing secured by the issuance of the corporate bond, the other forms of financings are most floating in nature and have interest rates linked to EURIBOR or to corresponding benchmarks. Equity and long-term financing cover therefore 41% (PY: 42%) of the balance sheet sum. At EUR 60.3 million (PY: EUR 39.5 million), liquid funds showed a substantial rise. Net debts was transformed from December 31, 2014's EUR 1.5 million into December 31, 2015's net cash of EUR +9.5 million.

Die Lieferforderungen und projektabhängigen Forderungen reduzierten sich von EUR 95,7 Mio. auf EUR 86,4 Mio. Die Vorrä-

Receivables from trade and from projects declined from EUR 95.7 million to EUR 86.4 million. As of December 31, 2015, invento-

te per 31. Dezember 2015 verringerten sich leicht auf EUR 28,7 Mio. (Vj.: EUR 30,0 Mio.). Trotz des Umsatzanstieges konnte durch effizientere Lagerwirtschaft und optimierte Einkaufsprozesse die Notwendigkeit zur Bevorratung von Materialien und Halbfertigerzeugnissen auf gleichem Niveau wie 2014 weitergeführt werden. Die Lieferverbindlichkeiten lagen mit EUR 70,1 Mio. unter dem Vorjahreswert von EUR 74,2 Mio.

Die langfristigen Vermögenswerte erhöhten sich überwiegend durch erfolgte Investitionen in Technologie, Betriebs- und Geschäftsausstattung sowie in Betriebsgebäude auf EUR 106,9 Mio. (Vj.: EUR 85,9 Mio.). Die wesentlichsten Investitionen umfassten den Erwerb von immateriellen Vermögenswerten im Rahmen der Akquisition der GADAGROUP ROMANIA SRL und dem daraus resultierenden Firmenwert. Insgesamt erfolgten im Geschäftsjahr 2015 Investitionen in Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten (ohne Firmenwert) von rund EUR 9,5 Mio. (Vj.: EUR 6,8 Mio.).

Langfristige und kurzfristige Rückstellungen belaufen sich auf EUR 8,4 Mio. EUR per 31. Dezember 2015 und erhöhten sich damit gegenüber dem Vorjahr (Vj.: EUR 6,9 Mio.) um EUR 1,5 Mio. Dieser Anstieg ist insbesondere auf die mit dem Umsatzwachstum einhergehenden Erhöhung der Garantie- und Gewährleistungsrückstellungen zurückzuführen. Die sonstigen kurzfristigen Forderungen und Vermögenswerte blieben mit EUR 22,5 Mio. auf Vorjahresniveau (Vj.: EUR 22,0 Mio.), die sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten erhöhten sich von EUR 46,7 Mio. auf EUR 60,1 Mio. Die Erhöhung ist im Wesentlichen auf den Anstieg der Abgrenzungen von Wartungserlösen und sonstige im Voraus vereinbarte Entgelte sowie auf der darin enthaltenen, kurzfristigen Kaufpreisverbindlichkeit aus dem Erwerb der GADAGROUP SRL zurückzuführen.

Im Berichtsjahr kam es zu einer Sachkapitalerhöhung in der Höhe von 520.000 Aktien. Ferner wurden aus dem Aktienoptionsprogramm 2014 45.000 Aktienoptionen ausgeübt, sodass sich die Anzahl der Aktien gegenüber dem Vorjahr von 43.271.204 Aktien auf 43.836.204 erhöhte. Mit einem der Aktionäre der S&T AG zurechenbaren Eigenkapital von EUR 99,8 Mio. gegenüber EUR 86,9 Mio. in 2014 bedeutet dies einen Anstieg um EUR 12,6 Mio. Vorstand und Aufsichtsrat werden in der Hauptversammlung am 14. Juni 2016 daher vorschlagen, an die Aktionäre der S&T AG eine Dividende im Ausmaß von 8 Cent pro Aktie auszuschütten.

Nicht-finanzielle Leistungsindikatoren

Umweltbelange

Die in den Märkten der S&T in Verkehr gebrachten Mengen an elektronischen Geräten und Elektronikschrott wachsen weiterhin kontinuierlich. Sie enthalten nicht nur teils gefährliche Bestandteile, sondern auch wichtige Rohstoffe, die zur Wiederverwertung eingesetzt werden können. Für die S&T ist der bewusste Umgang mit zur Verfügung stehenden Ressourcen wichtig. Fachgerechte Entsorgung, entsprechend ressourcenschonende Technologiekonzepte und effiziente Prozesse bei Beschaffung, Vertrieb und Produktion werden deshalb als Beitrag zur Nachhaltigkeit angestrebt. Gleiches gilt für Hilfsstoffe, die zur Verpackung bzw. für den Transport der elektronischen Geräte der S&T Gruppe verwendet werden: hier liegt der Fokus insb. im möglichst effizienten Einsatz von Verpackungsmaterialien sowie dem besonderen Augenmerk auf die Wiederverwertbarkeit der eingesetzten Stoffe.

were down slightly to EUR 28.7 million (PY: EUR 30.0 million). Overcoming the rise in sales, an increase in warehouse efficiency and the optimization of the procurement process caused the necessity to stock materials and semi-finished products to remain at 2014's level. Trade accounts payable amounted to EUR 70.1 million, less than 2014's EUR 74.2 million.

Investments made in technologies, operating and business equipment and buildings caused the non-current assets to rise to EUR 106.9 million (PY: EUR 85.9 million). The year's major investments were the acquisition of intangible assets. This was associated with the takeover of GADAGROUP ROMANIA SRL and the goodwill resulting from that. All told, the company made investments in property, plant and equipment and in intangible assets in financial year 2015 (with this not including goodwill) of some EUR 9.5 million (PY: EUR 6.8 million).

Non-current and current provisions rose to EUR 8.4 million as of December 31, 2015. This represented a rise of EUR 1.5 million on a y-on-y basis (PY: EUR 6.9 million). This increase is particularly attributable to the increasing of provisions for guarantees and warranties, with this being a result of the growth in sales. Other current receivables and assets amounted to EUR 22.5 million and were thus at the previous year's level (PY: EUR 22.0 million). Other current liabilities increased from EUR 46.7 million to EUR 60.1 million. This increase is largely due to the deferral of maintenance revenues and of other compensation received in advance and to purchase price liability contained in such and stemming from the acquisition of GADAGROUP SRL.

Financial year 2015 featured a non-cash capital increase amounting to 520,000 shares. 45,000 stock options were also exercised from the Stock Option Program 2014. This caused the number of shares to rise on a y-on-y basis from 43,271,204 shares to 43,836,204 shares. Equity attributable to the shareholders of S&T AG comes to EUR 99.8 million, as opposed to EUR 86.9 million in 2014 – a rise of EUR 12.6 million. At the annual general meeting of shareholders to be held on June 14, 2016, S&T AG's Executive and Supervisory Board will propose for that reason the paying out of a dividend amounting to 8 cents per share of S&T AG to each holder of such.

Non-financial indicators of performance

Protection of the environment

The quantities of electronic devices and wastes deployed and incurred in S&T's markets continue to grow. These devices and wastes contain both hazardous items and important raw materials that can be reused. S&T places a high importance on the conscientious handling of the resources available to it. This handling comprises the use of appropriate ways of waste disposal and the formulation of technological concepts minimizing the consumption of resources during procurement, distribution and production operations. All these measures constitute S&T's contribution to the achievement of sustainable development. The same applies to the materials used in the packaging and transporting of the electronic devices produced by the S&T Group, whose focus in this regard is on their efficient use and reuse. The monitoring of S&T's adherence to such environmental rules of conduct is assured.

fe. Durch entsprechende Umwelt-Audits und ISO-Zertifizierungen wird dies auch von externen Parteien überwacht.

Arbeitnehmerbelange

Zum 31. Dezember 2015 zählte die S&T Gruppe insgesamt 2.352 (Vj.: 2.219) Mitarbeiter, für die S&T soziale Verantwortung und Fürsorge übernimmt. Der gesetzliche und freiwillige Sozialaufwand inkl. Abfertigungen betrug im Geschäftsjahr 2015 EUR 19,4 Mio. (Vj.: EUR 16,0 Mio.). Die Fokussierung der Personalarbeit auf die Integration der erworbenen Gesellschaften, Geschäftsbereiche und Mitarbeiter wird sich aufgrund der laufend durchgeführten Akquisitionen auch zukünftig fortsetzen. Hier wird insbesondere an der Einführung einheitlicher Prozesse im HR-Bereich, der Vereinheitlichung der unterstützenden IT-Systeme sowie der Stärkung des Zugehörigkeitsgefühls und der Loyalität der Mitarbeiter gegenüber dem Unternehmen zu arbeiten sein. In der S&T Gruppe lag die Fluktuation auf einem ähnlichen Niveau wie in den Vorjahren. Die Fluktuation bei der S&T AG reduzierte sich 2015 gegenüber dem Vorjahr zwar wieder, blieb aber durch eine dienstnehmerseitige Fluktuation auf Grund der laufenden Restrukturierungsmaßnahmen als auch dienstgeberseitige Kündigungen auf Grund des Umbaus der Organisation auf die neuen Portfolio-Schwerpunkte und der damit einhergehenden Änderung der Anforderungsprofile mit 17,7% relativ hoch (Vj.: 27,5%).

Die Sicherheit und Gesundheit der Mitarbeiter der S&T Gruppe ist ebenso ein wichtiges Anliegen: unterschiedlichen Aspekte der Arbeitsgesundheit – sowohl zur Vermeidung von körperlichen Beeinträchtigungen durch z.B. monotone Bildschirmarbeiten als auch psychischer Belastungen durch erhöhte Arbeitsanforderungen – wird durch Schulungen durch externe Experten (Arbeitsmediziner) Rechnung getragen. Für Mitarbeiter im Produktionsumfeld werden ferner laufend interne und externe Schulungen abgehalten, um sicherheitstechnische Belange ins Bewusstsein zu rufen, um Schäden an der eigenen Person vorzubeugen.

Entsprechend der S&T Philosophie – „hire for attitude, train for skills“ – stehen unseren Mitarbeitern interne Programme zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung offen. Darüber hinaus unterstützt die S&T Gruppe ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter auch bei der Inanspruchnahme von externen Trainingsprogrammen oder Kursen finanziell. Hierzu wurden im Geschäftsjahr 2015 in der S&T Gruppe Aufwände für Trainingsmaßnahmen der Mitarbeiter in der Höhe von TEUR 637 (Vj.: TEUR 682) getätigt. Zusätzlich nehmen die Mitarbeiter der S&T laufend an Trainings der Industriepartner der S&T teil, um den hohen Zertifizierungsstand bei einzelnen Herstellern wie SAP, Microsoft, HP, VMware u.a. aufrecht zu erhalten bzw. auszubauen.

Der Vorstand der S&T AG dankt allen Mitarbeitern für ihren Einsatz im abgelaufenen Geschäftsjahr, der maßgeblich dazu beitrug, die positive Entwicklung der Gesellschaft fortzuführen, wobei leider auch 2015 aufgrund von Restrukturierungsmaßnahmen bzw. der Änderung der Anforderungsprofile Personalfreisetzen vorzunehmen waren.

Gesamtaussage

Der Geschäftsverlauf der S&T Gruppe im Berichtsjahr 2015 lag im erwarteten Bereich bzw. leicht über den Erwartungen. Die für 2015 avisierten, hoch gesteckten Ziele konnten vollständig erreicht bzw. teilweise übertroffen werden. Insgesamt konnte die S&T-Gruppe die Nachhaltigkeit ihrer Strategie sowie die Einhaltung der kommunizierten Ziele erneut beweisen. Auch die strate-

red by the performance of environmental audits and the attainment of ISO certifications.

Employee welfare and protection

As of December 31, 2015, the S&T Group had a total of 2,352 (PY: 2,219) employees for whose welfare S&T has assumed societal responsibility. Rendered on a regulatory and voluntary basis, payments made to social funds – with these including severance pay – amounted in financial year 2015 to EUR 19.4 million (PY: EUR 16.0 million). The focus of the personnel development work undertaken was upon the integration of the companies and business areas into the Group. This encompassed their employees. This work will be set forth in the years to come. Its thrusts will be the introduction of a single set of processes in the HR area, the unification of IT systems supporting this, and the strengthening of employees' senses of belonging and loyalty to the Group. Personnel turnover in the S&T Group was at a level similar to that of previous years. This turnover was less on a y-on-y basis in 2015 at S&T AG. At 17.7% (PY: 27.5%) it remained relatively high. This was due to the pursuit of restructuring measures and to employees' termination of employment, with the latter being due to re-vamping of the organization, so as to take into account the new emphases in the company's portfolio and the accompanying alteration in personnel requisition profiles.

Ensuring the security and health of the employees of the S&T Group is also a key thrust. This is pursued to preclude physical impairments – such as those arising from monotonous work at PCs – and psychological encumbrances produced by augmented work requirements. This preclusion is attained by staging training programs featuring external experts (occupational physicians). Employees working in production facilities are provided with internal and external education designed to foster their awareness of security and technical issues. This schooling prevents them from experiencing incidents of damage.

S&T's philosophy is to “hire for attitude, train for skills“. Its implementation causes the company to stage internal programs open to employees and fostering their personal and professional development. The S&T Group often provides financial support to employees who want, in addition, to participate in externally-staged training programs and courses. To this end, the S&T Group expended TEUR 637 (PY: TEUR 682) in financial year 2015 on training measures for staff members. These, in turn, participate on an ongoing basis in the professional and technical education provided by S&T's industrial partners. This enables them to maintain or attain the certifiably high standard of expertise required by such manufacturers as SAP, Microsoft, HP and VMware.

The Executive Board of S&T AG thanks all of its employees for the dedication and commitment they showed in financial year 2015. It was a key driver of the successes achieved by the company. Restructuring measures and changes did require in 2015, as in previous years, the undertaking of redundancies.

Summary

The business done by S&T AG in financial year 2015 was within the bounds – or even exceeded – expectations. The ambitious objectives announced for 2015 were completely attained. In some cases, the company outperformed them. Viewing the year as a whole, the S&T Group once more proved the sustainability of its strategy and its ability to reach to the goals it has set for itself. The

gische Zielsetzung der Investition in zukunftssträchtige Technologien konnte 2015 durch den Abschluss zahlreicher Transaktionen bzw. interner Forschungsprojekte erfolgreich umgesetzt werden. Die abermals verbesserte Ertrags- und Liquiditätssituation erlaubt es dem Management der S&T AG, auch bei der nächsten Hauptversammlung am 14. Juni 2016 in Hagenberg, den Aktionären einen Vorschlag zur Beschlussfassung über eine Dividendenzahlung zu unterbreiten.

III. NACHTRAGSBERICHT

Auftragslage und bisherige wirtschaftliche Entwicklung in den ersten Monaten des Geschäftsjahres 2016 liegen im Bereich der Erwartungen.

Nachfolgende wesentliche Ereignisse traten nach dem Bilanzstichtag ein:

- Mit Wirkung zum 1. Februar 2016 wurde der bisherige Anteil der S&T AG an der Networked Energy Services GmbH (vormals ubitronix system solutions gmbh, zwischenzeitlich in S&T Smart Energy GmbH umbenannt) von 51% auf 100% aufgestockt. Mit der gänzlichen Übernahme soll die Umsetzung der Strategie der S&T Gruppe im Hinblick auf das Smart-Energy-Geschäftsfeld unterstützt werden und die Erzielung von Synergien mit anderen Gesellschaften der S&T-Gruppe weiter erleichtert werden. Der fixe Kaufpreis für 49% der Anteile betrug TEUR 1.249, darüber hinaus besteht eine Earn-Out Vereinbarung mit den Verkäufern. Die Umfirmierung auf S&T Smart Energy GmbH wurde per 17. Februar 2016 ins Firmenbuch eingetragen.
- Mit Wirkung zum 1. Februar 2016 wurden sämtliche Anteile der S&T AG an der Networked Energy Services Corp. verkauft und die Beteiligung dekonsolidiert. In Zusammenschau mit der Aufstockung der Anteile an der S&T Smart Energy GmbH soll dadurch eine Fokussierung auf die geografischen Kernmärkte der S&T Gruppe erreicht werden, während auf Grund langfristiger vertraglicher Vereinbarungen die Technologie gemeinsam genutzt und in Deutschland, Österreich, Osteuropa und Russland vertrieben werden wird. Der Verkaufspreis für 55,9% der Aktien an der Networked Energy Services Corp. betrug TUSD 2.490.
- Am 2. März 2016 wurde ein, lediglich von behördlichen Genehmigungen abhängig, aufschiebend bedingter Kaufvertrag über den Erwerb von 51,2% der Aktien der Amanox Solutions AG mit Sitz in Bern, Schweiz, unterzeichnet. Die Amanox Solutions AG ist insb. als Systemintegrator und Service-Provider für Hybrid- und Public-Cloud Infrastrukturen tätig. Mit der Übernahme soll im Segment „Services DACH“ der Wandel weg vom Produktgeschäft in Richtung hochwertige Dienstleistungen fortgesetzt werden und insb. das Zukunftsfeld Cloud-Computing von der Dienstleistungsseite her verstärkt werden. Der fixe Kaufpreis für 51,2% der Anteile beträgt TCHF 722, darüber hinaus besteht eine Earn-Out Vereinbarung mit den Verkäufern.
- Der Aufsichtsrat und der Vorstand der S&T AG haben am 19. Februar 2016 einen Bericht über die Begebung von 478.000 Aktienoptionen (Aktienoptionenprogramm 2015 – Tranche 2016) an den Vorstand und leitende Angestellte der S&T AG und mit ihr verbundenen Unternehmen veröffentlicht. Die Bedingungen des Aktienoptionenprogramms 2015 – Tranche 2016 entsprechen im Wesentlichen jenen des Aktienoptionenprogramms 2015. Nach Ablauf der 14-tägigen Frist nach der Veröffentlichung des gemeinsamen Berichtes hat der Auf-

strategy's objective of making investments in cutting-edge technologies was successfully implemented in 2015 through the making of a large number of transactions and through the pursuing of internal research projects. The further improvements recorded in earnings and liquidity are permitting the management of S&T AG to propose to the annual general meeting of shareholders, to be held on June 14, 2016 in Hagenberg, Austria, the resolution to once more pay out a dividend.

III. EVENTS AFTER THE BALANCE SHEET DATE

The orders secured and the business done by the company during the first few months of financial year 2016 were within the bounds of expectations.

The following significant events took place after the balance sheet date:

- In a move taking effect on February 1, 2016, S&T AG's holdings in Networked Energy Services GmbH (previously ubitronix system solutions gmbh, now named S&T Smart Energy GmbH) were increased from 51% to 100%. This 100% stake will facilitate the implementation of the S&T Group's strategy for the smart energy business and will enable the realization of synergies with other companies in the Group. The fixed price for the 49% stake came to TEUR 1,249. This is complemented by an earn-out agreement with the sellers. On February 17, 2016, the company's renaming as S&T Smart Energy GmbH was entered into the Corporate Registry.
- In a move taking effect on February 1, 2016, S&T AG sold all its shares in Networked Energy Services Corp., causing a deconsolidation of Networked Energy Services Corp. This move joins with the increasing of the company's holdings in S&T Smart Energy GmbH to achieve a focusing on the core geographic markets of S&T Group. Due to long-term contractual agreements, technologies will be jointly employed. These will be distributed by the Group in Germany, Austria, Russia and the rest of Eastern Europe. The price for the selling of the 55.9% of the shares of Networked Energy Services Corp. amounted to TUSD 2.490.
- On March 2, 2016 S&T AG signed a contract of purchase – with this being solely dependent upon the securing of official approvals and thus schedule-conditional - for 51.2% of the shares in Amanox Solutions AG, whose headquarters in Bern, Switzerland. Amanox Solutions AG provides integration and other services required for the infrastructure of hybrid and public clouds. This takeover was made to impel the transformation of the “Services DACH” segment from a provider of products into one supplying high-end services, and to augment the segment's position on this promising market. The fixed-price for the 51.2% of the shares came to TCHF 722. There is also an earn-out agreement with the sellers.
- The Supervisory and Executive Boards of S&T AG published on February 19, 2016 a report on the issuance of 478,000 stock options (Stock Options Program 2015 – Tranche 2016) to members of the Executive Board and to senior managers of S&T AG and of companies affiliated with it. The conditions governing the Stock Options Program 2015 – Tranche 2016 essentially correspond to those of the Stock Options Program 2015. Upon expiry of the 14-day term subsequent to the publication of the joint report, the Supervisory Board resolved

sichtsrat am 7. März 2016 den Beschluss gefasst, 478.000 Aktienoptionen gemäß den Bestimmungen des Aktienoptionsprogramms 2015 – Tranche 2016 einzuräumen.

on March 7, 2016, to grant 478,000 stock options, in accordance with the stipulations of the Stock Options Program 2015 – Tranche 2016.

IV. PROGNOSE-, CHANCEN-, RISIKOBERICHT

Prognose

Die volkswirtschaftlichen Rahmenbedingungen für die Absatzmärkte der S&T Gruppe zeigen ein differenziertes Bild: Während in der DACH-Region und im nördlichen Osteuropa nach aktuellen Studien ein weiterer Anstieg der Wirtschaftsleistung auf durchschnittlich 3% zu erwarten ist, entwickelt sich die Wirtschaft im südlichen Osteuropa langsamer, aber doch besser als in den Vorjahren. In Russland ist aufgrund der wirtschaftlichen und politischen Unsicherheit nach wie vor mit einem negativen Wachstum zu rechnen, letzte Studien der EU sagen erst eine Rückkehr zum Wachstum im Jahr 2017 voraus, was angesichts der aktuellen Ölpreisentwicklung mit hoher Unsicherheit behaftet ist. Das Segment „Appliances Smart Energy“ weist hingegen auf Grund der gesetzlichen Vorgaben und Förderungen der EU und der mittlerweile erfolgten Umsetzung in nationales Recht in zahlreichen Mitgliedsstaaten der EU in den nächsten Jahren ein großes Wachstumspotential auf.

Insofern passt die bisherige Zielsetzung und Strategie der S&T - profitables Wachstum – genau in dieses Bild. Durch die Weiterentwicklung der S&T Gruppe zu einem innovativen Technologieunternehmen bzw. Lösungsanbieter mit steigendem Anteil an Eigenentwicklungen und somit steigender Wertschöpfung sollen zunehmend höhere Bruttomargen erzielt werden. Die in 2015 gesetzten Restrukturierungen und die getätigten Investitionen in zukunftssträchtige Technologien schaffen Potential für weiteres Wachstum in den beiden Appliances-Segmenten. Aufgrund des volatilen wirtschaftlichen Umfeldes wird weiterhin auf ein restriktives Kostenmanagement gesetzt. Der Ressourceneinsatz und die Kostensituation müssen kontinuierlich effizient sein, so dass alle Konzerngesellschaften positive Ergebnisse erzielen. Mit Ausnahme der Appliances-Segmente steht nämlich nicht das Wachstum, sondern zunächst die Profitabilität im Vordergrund. Für die beiden Appliances-Segmente werden organisch zweistellige Prozentzuwächse im Umsatz erwartet. Aufgrund dieser Rahmendaten und der internen Planungen sieht das Management für 2016 ein weiteres umsatz- und ergebnisseitiges Wachstum als realistisch an. Insgesamt werden für das Geschäftsjahr 2016 Umsatzerlöse von rund EUR 500 Mio. angepeilt.

Chancen- und Risikobericht

Die Begriffe „Chance“ und „Risiko“ umfassen alle Einflüsse, Faktoren und Entwicklungen, die das Erreichen der Unternehmensziele der S&T-Gruppe potenziell beeinflussen können. Grundsätzlich gilt die Ausrichtung, dass die inhärenten Chancen die inhärenten Risiken übertreffen sollen. Eine Vielzahl von Entscheidungen erfordert jedoch die Abwägung zwischen Chancen und Risiken. Die S&T Gruppe ist ein international tätiges IT-Unternehmen mit zunehmender Technologieausrichtung und damit verschiedensten finanziellen und nicht finanziellen, branchenspezifischen und unternehmerischen Risiken ausgesetzt. Zugleich bieten die Branche und das Unternehmen eine Vielzahl von Chancen. Ziel des Managements ist es, im Rahmen des konzerninternen Chancen- und Risikomanagements die Risiken und Chancen des Marktes und des unternehmerischen Handelns zu erfassen und zu bewerten. Zur Erreichung dieser Zielsetzung ist es notwendig, bei allen Mitarbeitern und speziell bei den Entscheidungsträgern das

IV. FORECAST, OPPORTUNITIES, RISK REPORT

Forecast

The conditions governing the performance of the economies in which the S&T Group sells its products vary. The latest studies foresee Germany, Austria, Switzerland and northern Eastern Europe experiencing further economic growth and a GDP rising at an average 3%. The economy of southern Eastern Europe will not achieve that rate, but it will perform better than it did during the past few years. The economic and political uncertainties that Russia is confronted with will cause the country to stay in recession in 2016. The most recent studies issued by the EU expect the country's turnaround to occur in 2017 at the earliest. In view of the current state of petroleum prices, this forecast seems highly uncertain. The Appliances Smart Energy segment's great potential for growth over the next few years is due to legal requirements and to support forthcoming from the EU, and their implementation into national codes of law by a large number of EU member countries.

The objective – profitable growth – set by S&T and the strategy it has set to attain it are thus perfectly attuned to these times. The S&T Group's development into a company providing innovative technologies and of the solutions whose makeup increasingly features them and thus produces even greater value added is to progressively raise its gross margins. The restructuring undertaken and investments made in 2015 in cutting-edge technologies have given rise to a potential for further growth in both Appliances segments. Volatile business conditions are causing the company to maintain its restrictive approach to cost management. The efficiency of the deployment of resources and the tight grip on costs have to be set forth to enable all Group companies to operate in the black. With the exception of both Appliances segments, the primary thrust is not achieving growth but rather profitability. Expected for both Appliances segments are organically-produced double digit rises in sales. The data on economic conditions and internal plans are causing management to foresee the registering in 2016 of further increases in sales and earnings as being realistic. The company is striving to achieve in financial year 2016 revenues from sales of some EUR 500 million.

Report on opportunities and risks

The terms opportunities and risks comprise all influences, factors and developments that have the potential to affect the S&T Group's attainment of its goals. The company's basic thrust is to ensure that inherent opportunities are greater than inherent risks. Many of the decisions reached by the company require a balancing of such opportunities and risks. S&T is an internationally active IT company that has been placing an increasingly strong focus on developing technologies. This span and focus expose S&T to the widest range of risks – financial and non-financial, sector-specific and entrepreneurial ones. The IT market and the company's entrepreneurial approach also give rise to a large number of opportunities. Management's goal is to deploy the Group's opportunity and risk management system to identify and assess those arising on markets and from corporate actions. The attainment of this objective requires the instilling in all employees and, especially, decision-makers the awareness of risks

Bewusstsein für die im Unternehmen bestehenden und potenziellen Risiken zu schaffen. Mittels eines konzernweiten Risikomanagementsystems sind insbesondere entsprechende Risiken mit ihrer Risikostruktur zu erfassen und fortzuschreiben. Durch die inzwischen erfolgte regionale bzw. produktmäßige Ausweitung der Geschäftsbereiche sind entsprechende Anpassungen des Systems erfolgt bzw. noch zu ergänzen. Im Rahmen entsprechender Projekte wurden und sind weiters zunächst die akquirierten Tochtergesellschaften in das System weiter zu integrieren, indem standardisierte Prozesse definiert, implementiert und kontrolliert werden. Risikoerkennung und Risikomanagement erstrecken sich neben dem Finanz- & Controlling-Bereich auch auf die Bereiche Vertrieb, Projektmanagement, Produktion, Einkauf und Entwicklung. Von externer Seite fließen zusätzlich die Ergebnisse der Wirtschaftsprüfer, Rechtsanwälte und Steuerberater sowie anderer externer Dienstleister ein. Turnusmäßige externe Audits und Zertifizierungen liefern zudem Erkenntnisse über Verbesserungschancen und Risikofaktoren. Die Überwachung der Risikoparameter erfolgt zweistufig. Zum einen über einen standardisierten Ablauf und regelmäßigen Reportings an den Vorstand, zum anderen durch die Vorgaben dezidiert „Red-Flag-Kriterien“, die bei Überschreiten Sofortmaßnahmen durch den Vorstand der S&T Gruppe nach sich ziehen.

Chancenmanagement

Es gilt, entsprechende Chancen durch die Geschäftstätigkeit zu nutzen und in wirtschaftlichen Erfolg für die Gesellschaft umzuwandeln. Während die Segmente „Services DACH“ und „Services EE“ als mittelfristig stabil angesehen werden, jedoch nicht die Basis für die Wachstums- und vor allem Ertragsziele der S&T darstellen können, wird dies vielmehr im Bereich „Appliances Security“ und „Appliances Smart Energy“ erwartet. Aufgabe des Managements ist es, die internationale Struktur der S&T Gruppe gezielt auszubauen und die Tochtergesellschaften weiter zu integrieren, um mit entsprechenden strategischen Maßnahmen Vertriebs- und Kostensynergien zu nutzen und die Märkte weiter zu erschließen. Die Neuentwicklung bzw. Weiterentwicklung der bestehenden eigenen Technologie wird hier als wesentliche Chance gesehen, die Wertschöpfungskette, aber auch das Produkt- und Dienstleistungsportfolio der S&T Gruppe zu erweitern. Dazu zählen auch die Risiken zu minimieren und die inhärenten Chancen konsequent zu nutzen. Maßgeblich werden diese Vorhaben von motivierten Mitarbeitern mit hohem Ausbildungsniveau unterstützt.

Risikomanagement

- Strategische Risiken

Der strategische Fokus der S&T liegt auf dem weiteren Ausbau der Geschäftssegmente „Appliances Security“ und „Appliances Smart Energy“, sowie der Fortführung des Umbaus des Segmentes „Services DACH“ mit höheren Dienstleistungsanteilen. Insbesondere sollen die aktuellen Trends im Smart-Energy-Bereich genutzt werden und die Entwicklung von für aktuelle IT-Trends („Internet of Things“, „Industrie 4.0“, „Mobility“ und „Cloud Computing“) relevanten Produkten und Leistungen vorangetrieben werden. Die Strategie der S&T kann sich als ganz oder teilweise nicht erfolgreich herausstellen. Beispielsweise kann nicht ausgeschlossen werden, dass die von der S&T-Gruppe in den Geschäftssegmenten Appliances angebotenen Leistungen nicht oder nicht in geplantem Umfang nachgefragt werden, und sich der Ausbau dieses Geschäfts-

potentially and actually faced by the company. A group-wide risk management system is employed to apprehend such risks and their related structures. This coverage is continually updated. The now-completed expansion of the business segments' regional operations and ranges of products has been accompanied by the making of corresponding alterations and expansion in the system. Projects have been instituted in order to further the integration into the system of subsidiaries acquired. This has been accomplished through the delineation, implementation and controlling of standardized processes. Covered by risk alerting and management operations are the financial and controlling, distribution, project management, production, sales and development business areas. Incorporated from outside sources are also the results of the work conducted by official auditors, attorneys, tax consultants and other external providers of services. Audits and certifications compiled and secured on a regular basis also provide insights into risk factors. The monitoring of risk parameters is a two-phase process. The first is the conducting of a standardized procedure yielding the issuing on a regular basis of reports to the Managing Board. The second is the specifying of dedicated red flag criteria whose being exceeded triggers the immediate taking of measures.

Opportunity management

Of key importance is the undertaking of business enabling the exploitation of opportunities arising. These opportunities are to be turned into corporate successes. The „Services DACH“ and „Services EE“ segments are viewed as being stable over the years to come. They are not perceived, however, as being capable of serving as the basis for the achievement of the objectives set by S&T for growth – and, especially – profitability. Such a role is expected to be assumed by Appliances Security and Appliances Smart Energy segments. Management's brief is to purposefully extend S&T AG's international structure, to further the integration of subsidiaries, to institute strategic measures enabling the exploitation of distribution and costs-incurred synergies, and to successfully enter other markets. The creation and development of proprietary technologies are perceived to be the key way of expanding the chains of value added and the portfolio of products and services served and offered by the S&T Group. While doing so, risks are to be minimized and inherent opportunities are to be effectively made use of. These efforts will be facilitated by the dedicated and great professional skills shown and possessed by S&T's staff members.

Risk management

- Strategic risks

The strategic focuses of S&T AG are furthering the expansion of the „Appliances Security“ and „Appliances Smart Energy“ segments, and the setting forth of the revamping of the „Services DACH“ one, which is striving to register a great share of services. A thrust is also taking advantage of the trends gripping the smart energy and IT (Internet of Things, Manufacturing 4.0, mobility and cloud computing) sectors by offering products and services capable of doing such. S&T's strategy may turn out to be not or not entirely successful. Not to be excluded, for example, is that the services offered by the Appliances business segments will not experience demand, or that this will not be of the scope foreseen for such. This, in turn, would cause these segments' expansion not to proceed as expected.

segments daher nicht wie erwartet entwickelt.

- Im Hinblick auf den Bereich Smart Energy betrifft dies insbesondere weitere Verzögerungen bei der Umsetzung von EU-Vorgaben in nationale Gesetze und damit verbundene Projektverzögerungen oder die Definition vom Portfolio der S&T Gruppe abweichenden nationalen Technologiestandards.
- Im Hinblick auf die IT-Bereiche Mobility, nämlich die Abwicklung von Arbeitsvorgängen über mobile Endgeräte wie Smartphones oder Tablet-Computer, und Cloud Computing, d.h. der Bereitstellung von IT-Leistungen über ein Netzwerk, besteht das Risiko, dass einige Lösungen bereits in den margenschwachen „Commodity Services“ Bereich abgleiten oder sich andere Trends nicht dauerhaft durchsetzen werden.
- Dies gilt insbesondere im Hinblick auf Cloud Computing, bei dem auf Seiten der Kunden häufig Bedenken hinsichtlich Datensicherheit und Datenschutz bestehen bzw. auf Grund der aktuellen Diskussionen zwischen den USA und der EU Rechtsunsicherheit herrscht.
- Beim aktuell laufenden Forschungs- und Entwicklungsprojekt ParSeCo könnten die technischen Anforderungen der Machine-to-Machine Kommunikation in Verbindung mit der Notwendigkeit von niedrigen Stückpreisen bei sehr großen Volumina zu Schwierigkeiten bei der Realisierung und/oder Markteinführung führen.

In jedem der genannten Fälle können im Hinblick auf die Umsetzung der Strategie getätigte Investitionen ganz oder teilweise verloren sein, insb. da die IT-Branche einem raschen technologischen Wandel unterworfen ist. Der Markt ist durch sich rasch wandelnde Technologien, häufige Einführungen verbesserter oder neuer Produkte und Dienstleistungen sowie ständig wechselnde und neue Kundenanforderungen und Änderungen im regulatorischen Bereich, z.B. Datenschutz, geprägt. Der Erfolg der S&T hängt daher entscheidend davon ab, neue Trends und Entwicklungen - beispielsweise bei Anwendungen im Zusammenhang mit Smart Grids und Cloud Computing - oder Änderungen beim Datenschutz rechtzeitig vorzusehen, bestehende Produkte und Dienstleistungen ständig zu adaptieren und zu verbessern und neue Produkte zu entwickeln, um sich den wandelnden Technologien, Regularien, billigen Konkurrenzprodukten und Ansprüchen der Kunden anzupassen. Hierzu ist der Einsatz technischer, personeller und finanzieller Ressourcen erforderlich. Jede Verzögerung oder Verhinderung der Einführung verbesserter oder neuer Produkte oder Dienstleistungen bzw. deren mangelnde oder verzögerte Marktakzeptanz kann sich nachteilig auf die Wettbewerbsposition auswirken.

- Risiken aus Absatzmärkten

Eine wirtschaftliche Schwäche bzw. Rezession in einigen Ländern, in denen die S&T ihr Geschäft betreibt, kann insbesondere dazu führen, dass die öffentliche Hand aufgrund des Spardrucks als Auftraggeber weniger Aufträge vergibt oder ganz ausfällt oder Forderungen von Kunden in diesen Ländern uneinbringlich werden. Dadurch kann sich die Auftrags- und Ertragslage verschlechtern, was sich nachteilig auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der S&T-Gruppe auswirken kann. Im Geschäftsjahr 2015 waren insbesondere Slowenien,

- Such problems could also be experienced by the Smart Energy area. These could especially arise from further delays in the implementation of EU requirements in national legal codes. This, in turn, would yield slowdowns in projects. Another source of problem could be the make-up of the S&T Group's portfolio's not satisfying divergent national technology standards.
- The risk associated with IT's mobility sector - which comprises the pursuit of processes of work via such mobile end-devices as smart phones and tablets - and with cloud computing, which involves the furnishing of IT services through a network - is that several solutions will devolve to the low-margin commodity services area, and that other trends will prove not to be lasting in nature.
- This is especially pronounced in the case of cloud computing, which is subject to customer concerns about data security and protection, and in which legal insecurity current prevails, thanks to the ongoing discussions between the USA and the EU.
- ParSeCo is a project of research and development currently being pursued. The technical requirements of achieving machine-to-machine communication could join with the necessity of setting low unit prices and of achieving great volumes of sale in the engendering of difficulties of realization and/or of market introduction.

Each of the investments undertaken to implement this strategy can turn out to be partially or entirely unproductive. This holds especially true in the IT sector, which is subject to fast-paced transformations. This market is characterized by rapidly changing technologies, by frequent launches of improved or new products and services, and by constantly altering and new customer and regulatory requirements. Data protection is an example of the latter. Whether or not S&T AG is successful is largely determined by its ability to anticipate such new trends and developments as those involving smart grids or cloud computing or alterations in data protection, and to then expeditiously adapt and generate those products and services meeting the needs arising from technological transformation, from codes and from customer expectations. Doing such requires the deployment of technologies, personnel and resources. Each case of delay or hindrance of launching improved or new products and services (and thus expanding the company's portfolio of such) can have a lastingly detrimental impact upon the company's competitiveness, as can a lack of or delay in demand on markets.

- Risks from sales markets

Economic slumps or recessions in the countries in which S&T does business can especially lead to their public sectors' awarding fewer or no commissions, or to receivables due from customers in them becoming delinquent. These developments, in turn, could cause orders and earnings to worsen - to the detriment of the Group's assets, finances and earnings. Particularly affected by such circumstances in 2015 were Slovenia, Romania and Russia. This led to a drop in orders. A recovery is still not to be expected for 2016 for the latter. This is

Rumänien und Russland von derartigen Umständen betroffen, was zu einem Auftragsrückgang führte. Für Russland ist auch in 2016 eine Erholung, u.a. auch aufgrund der nach wie vor herrschenden Anspannung zwischen der EU und Russland, nach wie vor noch nicht zu erwarten.

Für S&T stellen zudem der hohe Wettbewerbsdruck und Veränderungen in der Konsumneigung bzw. Investitionsneigung bedeutende Risiken dar. Dabei ist es wichtig, durch kontinuierliche Marktbeobachtungen Trends frühzeitig zu erkennen und Produkte an den Bedürfnissen der Kunden schnell und verlässlich auszurichten. Die S&T positioniert sich jedoch nicht als Trendforscher, sondern ist ambitioniert, sich andeutende Trends kurzfristig zu Nutze zu machen. Kurze Reaktionszeiten und schlanke interne Abläufe fördern dies. Verstärkt wird auch der direkte Markteintritt von asiatischen Playern im Servicebereich in Osteuropa beobachtet. Dieser Herausforderung begegnet die S&T durch neue Kooperationsmodelle und Nutzung von Synergien im Bereich indirekter Vertrieb.

- Kundenrisiken

Aufgrund des Geschäftsmodells der S&T ist grundsätzlich eine diversifizierte Kundenstruktur gegeben, oftmals mit einer über Jahre hinweg engen Kundenbindung. In der Vergangenheit waren weder unverhältnismäßig hohe Kundenabgänge noch signifikante Forderungsausfälle zu verzeichnen. Bei mehr und mehr Gruppengesellschaften der S&T wird zur Risikoreduzierung auch mit Kreditversicherungen und Forderungs-factoring gearbeitet. Dabei handelt es sich um echtes Factoring. In Osteuropa zählen überwiegend größere Gesellschaften bzw. staatliche Organisationen zu den Kunden. Kreditlimits für Kunden werden überwiegend individuell auf Basis von Kundenratings vergeben. Offene Forderungen werden durch das Management überwacht und unterliegen einer standardisierten Bewertung.

- Beschaffungs- und Produktionsrisiken

Die S&T vertreibt IT-Produkte wie Computer-Hardware und Zubehör. Der Bezug von Waren und die pünktliche Auslieferung der angebotenen Produkte stellen hohe Anforderungen an die Organisation und Logistik der S&T. Teile des Logistikprozesses sind aus der S&T ausgelagert, so dass sie hierauf nicht direkt oder nur eingeschränkt Einfluss nehmen kann, um Störungen zu vermeiden oder zu beheben. Auch Naturgewalten oder Streiks, welche die Beförderung der Waren behindern, könnten zu Verzögerungen bei der Lieferung der Waren führen. Im Bereich der Logistik können sich auch die Kosten für Logistikdienstleistungen, etwa aufgrund zusätzlicher Gebühren, Zölle oder steigender Energiepreise erhöhen und damit die Verkaufsmargen reduzieren. Jede Störung, Unterbrechung oder wesentliche Verteuerung dieser Logistikkette innerhalb und/oder außerhalb der S&T-Gruppe kann ihre Geschäftstätigkeit nachteilig beeinflussen. Die nach wie vor bestehenden Exportbeschränkungen der EU nach Russland können den Absatz von EU-Produkten in Russland erschweren.

Sogenannte seltene Erden werden in Schlüsseltechnologien der IT-Branche eingesetzt. Die größten Vorkommen von seltenen Erden befinden sich in China. In der Vergangenheit hat China den Markt für seltene Erden zeitweise künstlich knapp gehalten, was zu einem Anstieg der entsprechenden Rohstoffpreise und des allgemeinen Preisniveaus der Produkte, in denen diese Rohstoffe verwendet wurden, geführt hat.

due – among other reasons - to the tensions prevailing between the EU and Russia.

Further significant risks faced by S&T are strong competitive pressures and changes in customer wishes and investment patterns. Requisite to counter these is the monitoring of markets on a continuing basis, as this enables the rapid and reliable identification of trends and the adapting of products to meet customer needs. S&T's goal when doing such is not the researching of trends, but rather, the expeditious exploitation of emerging developments. This requires the attaining of short times of response and lean internal procedures. Increasingly observed are Asian players' direct entries into Eastern Europe's market for services. S&T is countering this by employing new models of cooperation and by exploiting synergies available in indirect distribution.

- Risks from customers

S&T's business model yields a diversified base of customers – many of which with years of close relationships with the company. In the past, the company experienced neither unduly large losses of clients nor significant losses due to delinquent receivables. Companies in S&T Group also employ credit insurance and receivables factoring – genuine in nature – to reduce risks. Most of the company's customers in Eastern Europe are large companies and state organizations. The assignment of credit limits to customers is generally done on an individual basis and according to ratings of them. Outstanding receivables are monitored by the management and are subject to a standardized assessment.

- Risks from procurement and production

S&T distributes such IT products as computer hardware and peripherals. The procurement of merchandise joins with the punctual delivery of the products offered in placing high demands upon S&T's organization and logistics. S&T has outsourced parts of the logistics process. This prevents the company from having direct or unlimited influence upon these, so as to preclude or alleviate disturbances. Acts of nature or strikes hindering the transporting of merchandise can also lead to delays in the delivering of goods. Additional fees and duties and rising energy prices can increase costs of logistics and reduce sales margins. Each disturbance or interruption of this chain of logistics services – with this applying to both within and outside the S&T Group – can have a lastingly detrimental impact upon business, as can a significant rise in expenditures for such. The restrictions imposed by the EU upon exports to Russia and still in force could impair sales in the country.

So-called rare earths are employed in the IT sector's key technologies. The largest deposits of such ores are in China, which often kept in the past the supply of such artificially low. This caused the prices of these raw materials to rise – pushing up those of the products in which these are incorporated. The predominance of the manufacturing of the hardware used by S&T is undertaken in Asia, whose rising wage costs could affect

Darüber hinaus erfolgt ein Großteil der Produktion der von der S&T verwendeten Hardwareprodukte in Asien. Steigende Lohnkosten in Asien können das Preisniveau daher beeinflussen. Durch Verlagerung von Teilen der Produktion bzw. Assemblierung nach Europa (Polen bzw. Österreich) erfolgt hier eine Diversifikation der Produktionsrisiken, die trotz höherer Lohnkosten Kostenvorteile durch bessere Logistik, kürzere Reparaturwege sowie geringere Zölle und Abgaben bietet.

- Technologierisiken

Insbesondere in den Geschäftssegmenten „Appliances Security“ und „Appliances Smart Energy“ entwickelt die S&T Gruppe eigene Technologieprodukte, bestehend aus Hardware- und Software-Komponenten, die teilweise auf Standardsystemen beruhen und von der S&T-Gruppe an Kundenanwendungen angepasst werden. Hinsichtlich der Entwicklung dieser Eigentechologieprodukte besteht das Risiko, dass diese sich als Fehlentwicklungen oder als nicht wettbewerbsfähig erweisen. Verzögerungen bei der Entwicklung können zudem dazu führen, dass keine rechtzeitige Markteinführung des jeweiligen Produkts gelingt. Zudem kann nicht ausgeschlossen werden, dass die Eigentechologieprodukte aus sonstigen Gründen nicht vom Markt bzw. den Kunden angenommen werden und damit nicht gewinnbringend realisiert werden können. In sämtlichen Fällen könnten die getätigten Akquisitions- oder Entwicklungskosten sowie die damit in Zusammenhang stehenden geplanten Umsätze ganz oder teilweise verloren gehen.

- Risiken aus Projektgeschäften und Betriebsverträgen

In den Services-Geschäftssegmenten führt die S&T IT-Projekte durch, bei denen auf einen Kunden zugeschnittene IT-Lösungen geplant und umgesetzt werden. IT-Projekte zeichnen sich regelmäßig durch eine hohe Komplexität und einen erheblichen Zeit- und Kostenaufwand aus. Gleiches gilt für die Einführung von Smart-Grid-Lösungen. Die Vereinbarung von Anzahlungen ist bei der Mehrzahl der Projekte, insbesondere bei Auftraggebern der öffentlichen Hand, nicht möglich. Die Leistungen der S&T-Gruppe können daher in der Regel erst nach Beendigung im Voraus vereinbarter Projektabschnitte (Milestones) oder gar erst nach Beendigung des gesamten Projekts abgerechnet werden, so dass die S&T-Gruppe bei der Durchführung von Projekten teilweise erheblich in Vorleistung treten muss. Es kann jedoch nicht ausgeschlossen werden, dass sich Projekte verzögern, abgebrochen werden oder aus sonstigen Gründen nicht zu dem erhofften Erfolg führen, was möglicherweise auch zur Folge hat, dass Milestones nicht erreicht werden können. Dies kann zur Folge haben, dass bereits getätigte Investitionen teilweise oder vollständig verloren gehen oder bereits erbrachte Leistungen nicht abgerechnet und etwaige Schadenersatzansprüche gegen Kunden nicht geltend gemacht oder – aus rechtlichen, wirtschaftlichen oder praktischen Gründen – nicht durchgesetzt werden können. Zudem können in diesen Fällen Kundenbeziehungen abbrechen bzw. nachhaltig beeinträchtigt werden. Zur Risiko- steuerung werden konzerneinheitliche Methoden und Werkzeuge zum Projektmanagement und Projektcontrolling genutzt. Darüber hinaus wird zentral regelmäßig das Projektcontrolling der Gesellschaften überwacht. Bekannte Projektrisiken werden durch die Bildung entsprechender Risikovorsorgen ausreichend berücksichtigt. Zusätzlich ist die S&T AG inkl. ihrer Tochtergesellschaften gegen eine Reihe typischer Haftpflicht- und Betriebsführungsrisiken versichert.

price levels. The relocation of portions of production and meeting to Europe (Poland and Austria) has diversified the risks associated with production. Such moves are cost advantageous, with higher costs of remuneration being more than offset by better logistics, shorter repair routes and lower customs duty and charges.

- Risk from technologies

S&T's development of products featuring proprietary technologies is especially pronounced in the "Appliances Security" and "Appliances Smart Energy" segments. These products are comprised of hardware and software, each based upon standard systems, and configured by the S&T Group to meet customer specifications. The development of such products gives rise to the risk that they will prove to be badly-conceived or uncompetitive. Delays in development can also lead to postponements in the launching on markets of the respective product. Also not to be excluded is that products featuring proprietary technologies will not be accepted for other reasons by the market or customers, and that they therefore can not be realized in a profitable way. In all of these cases, the development costs incurred and those the revenues planned to offset them may not be - entirely - recouped and earned.

- Risk from projects and operating contracts

S&T's Services segments conduct projects involving the planning and implementing of IT solutions configured for customers. IT projects are characterized by high complexity and substantial expenditures of time and money. The same holds true for the introduction of smart grid solutions. Most of these projects, with this especially applying to those commissioned by the public sector, do not permit the agreeing upon of advances. The services rendered by the S&T Group can thus, as a rule, be invoiced only upon completion of the project segments agreed upon in advance (milestones) – or upon that of the project as a whole. This means that the S&T Group is often forced to incur large-scale upfront costs. Not to be excluded is the delaying, calling off or – for other reasons – failure of projects or their not achieving the hoped-for success. A result of this is the non-attainment of milestones. That can cause investments made to be partially or totally lost, services rendered to not be invoiced, and any indemnification claims vis-à-vis customers to not be lodged (for legal, business or practical reasons) or enforced. Further problems can be in such cases the disruption or lasting encumbrance of customer relationships. Group-wide methods and tools are deployed to manage the risks arising from the administration and controlling of projects. The companies' project controlling is, in a further move, monitored on a centralized and ongoing basis. Project risks that have been identified are adequately accounted for by constituting the corresponding provisions for them. S&T AG and its subsidiaries have secured insurance covering a wide variety of typical liability and corporate operative risks.

- **Finanzierungs- und Liquiditätsrisiken**

Aufgrund von Kapitalerhöhungsmaßnahmen, liquiditätsschonenden Akquisitionen und gutem Geschäftsverlauf hat sich der Finanzierungsspielraum der S&T AG im abgelaufenen Geschäftsjahr weiter verbessert. Von Seiten der Banken stehen ausreichend Kreditlinien zur Verfügung, um auch kurzfristig einen Finanzierungsspielraum zu haben. Die gute Eigenkapitaldeckung trägt zur finanziellen Stabilität bei. Bei der Auswahl der Banken wird von Seiten der S&T AG auch deren Bonität berücksichtigt. Entsprechend werden Finanzierungen und Geldanlagen nur mit Banken abgeschlossen, die keine Ausfallrisiken erwarten lassen. Zur Diversifizierung bestehen in der S&T Gruppe mit mehreren Banken Geschäftsbeziehungen, zudem werden Finanzierungen nicht nur zentral, sondern von den Tochtergesellschaften auch lokal abgeschlossen.

- **Zinsänderungsrisiko**

Das Zinsänderungsrisiko stellt das Risiko von Wertänderungen festverzinslicher Finanzinstrumente, die zur Finanzierung der Gruppe eingesetzt werden, aufgrund der Schwankung von Marktzinssätzen dar. Der wesentliche Teil der durch die S&T AG und ihre Tochtergesellschaften aufgenommenen Darlehen und in Anspruch genommenen Kontokorrentkredite wird variabel auf Basis des EURIBOR bzw. - außerhalb der Eurozone - eines entsprechenden Referenzzinssatzes verzinst, im Wesentlichen ist nur die im Geschäftsjahr 2013 begebene Anleihe festverzinslich. Es besteht das Risiko, dass der EURIBOR bzw. der sonstige Referenzzinssatz steigen und sich hierdurch die Zinsbelastung der S&T-Gruppe erhöht. Im Rahmen eines Finanzierungsleasings wurden zur Absicherung zwei Zins-Caps abgeschlossen. Weitere Zinsabsicherungen bestehen derzeit nicht. Für weitere Informationen zum Zinsänderungsrisiko wird auf die Erläuterungen zum Risikomanagement im Konzernanhang verwiesen.

- **Währungsrisiken**

Aufgrund der internationalen Ausrichtung der S&T wird ein hoher Anteil der Geschäfte in anderen Währungen als der Berichtswährung EUR getätigt. Dazu gehören insbesondere der US-Dollar, der russische Rubel und die lokalen Währungen Zentral- und Osteuropas. Die Volatilität einzelner Währungen kann sich erheblich auf die Umsatzerlöse und Ergebnisse der S&T AG bzw. ihrer Tochtergesellschaften auswirken. Dem Fremdwährungsrisiko wird durch währungskongruente Finanzierung der Geschäfte, die Beschaffung von Fremdleistungen in der jeweiligen Landeswährung und die Vereinbarung von Währungsschwankungsklauseln begegnet. Im Einzelfall werden zur Absicherung derivative Finanzinstrumente eingesetzt. Spekulationsgeschäfte, also das Eingehen von Risiken außerhalb der operativen Geschäftstätigkeit, sind innerhalb der S&T Gruppe nicht zulässig. Zur Absicherung gelangen ausschließlich bestehende Bilanzpositionen oder mit hoher Wahrscheinlichkeit eintretende Cashflows. Währungsrisiken auf Finanzierungen werden reduziert, indem entsprechend dem zu finanzierenden Geschäftsvolumen in gleicher Währung die Finanzierungen erfolgen. Zum Bilanzstichtag lagen bei Tochterfirmen der S&T AG Devisentermingeschäfte oder Devisenoptionsgeschäfte vor, die zur Absicherung von Einkaufsvolumina oder sonstiger Positionen dienen. Der Personenkreis, der entsprechende Sicherungsgeschäfte abschließen kann, ist sehr begrenzt. Vorhandene Geschäfte werden laufend gemeldet und somit kontinuierlich überwacht. Für weitere Informationen zum Währungsänderungsrisiko wird auf die Erläuterungen zum Risikomanagement im Konzern-

- **Risks from financing and liquidity**

Rights issues, liquidity-conserving acquisitions and the good course of business joined to further increase the S&T Group's financial room to maneuver in the 2015 financial year. Banks have provided lines of credit ensuring the company of having immediate access to adequate financing. The company's high rate of equity coverage also fosters its financial stability. S&T AG's selection of banks is informed by their creditworthiness. Financing is secured from and funds are invested in only those banks that are not expected to give rise to risks of default or delinquency. For purposes of diversification, the S&T Group maintains business relationships with several banks. In addition, financing is secured on both centralized and local bases – the latter by subsidiaries.

- **Risks from changes in rates of interest**

The risks from changes in interest are constituted by those prevailing on markets in the values of fixed-interest financial instruments employed to provide financing for the Group. The key portion of the loans and overdraft facilities secured and available to S&T AG and its subsidiaries bears rates of interest floating on the basis of EURIBOR or – for those outside the Eurozone – other benchmark rates. The only instrument bearing a fixed rate of interest is the bond issued in financial year 2013. The risk exists that the EURIBOR or another benchmark rate could rise, increasing the interest-caused expenditures borne by the S&T Group. A finance lease occasioned the securing of hedging taking the form of two interest caps. Other interest-related hedges have not been entered into. For further information on risks from changes in rates of interest, please consult the elucidations on risk management in the notes to the financial statements.

- **Risks from currencies**

S&T's international approach leads to a large percentage of its transactions being undertaken in currencies other than the euro, which is the Group's reporting currency. The others especially include the US dollar, the Russian ruble and the other local currencies of Central and Eastern Europe. The volatility shown by individual currencies can strongly impact upon the revenues and earnings recorded by S&T AG and its subsidiaries. Risks from foreign currencies are countered by the securing of financing for transactions in congruent currencies, the procurement of outside services in the respective national currency and the agreeing upon of rates of exchange fluctuation clauses. Derivative financial instruments are employed on individual basis to hedge such risks. Speculation – defined to be the entering into risks not arising from normal business operations – is not permissible in and within the S&T Group. Used in such hedges are exclusively extant balance sheet items or cash flows whose realization is highly probable. Currency-caused risks arising from financing are minimized by employing the same currency to finance the business transaction as the one in which the financing has been secured. As of the balance sheet date, subsidiaries of S&T AG had entered into forex or currency options transactions serving to secure amounts of procurement or other items. The group of persons entitled to conclude the corresponding hedging transactions is very limited. Extant transactions are reported on an ongoing basis, and are thus continuously monitored. For further information on risks from changes in rates of exchange, please consult the

anhang verwiesen.

- Rechtliche Risiken

Die S&T AG ist, wie jede international agierende Gesellschaft, rechtlichen Risiken in unterschiedlichem Umfang ausgesetzt. Dabei ist grundsätzlich zwischen gesellschaftsrechtlichen Risiken, Vertragsrisiken, Patentrisiken aber auch Steuer- und Zollrisiken zu unterscheiden. Grundsätzlich wird das Risiko über Standardprozesse und Genehmigungsverfahren sowie die Verwendung von standardisierten Auftrags- und Geschäftsbedingungen minimiert. Sofern notwendig werden externe Rechtsanwälte, Wirtschaftsprüfer und Steuerberater oder andere Sachverständige zur Risikoeinschätzung bzw. Bearbeitung der Sachverhalte einbezogen.

V. INTERNES KONTROLLSYSTEM, KONZERN-RECHNUNGSLEGUNGSPROZESS UND RISIKOMANAGEMENTSYSTEM

Wesentliche Bausteine des internen Kontrollsystems sind die standardisierten Berichte, die grundsätzlich in monatlichem Turnus an das Management und quartalsweise an den Aufsichtsrat der Gesellschaft gehen. Durch standardisierte Kernprozesse und Stellenbeschreibungen sind Abläufe definiert und mit internen Kontrollen besetzt. Das Reporting und Controlling von Risiken ist dabei hierarchisch aufgebaut. Durch den Finanzbereich bei den jeweiligen Gesellschaften werden die Anforderungen des Rechnungslegungsprozesses umgesetzt.

Fehlerrisiken bei der Rechnungslegung werden durch folgende Prozesse weitgehend ausgeschlossen:

Einheitliche IFRS-Bilanzierungsrichtlinien, unterstützt durch standardisierte Berichtsformulare bzw. Dateien, sind bei der Rechnungslegung und Konsolidierung verpflichtend anzuwenden. Im Jahr 2015 wurde die weitere Vereinheitlichung der Bilanzierungsrichtlinien innerhalb des Konzerns fortgeführt und eine Überarbeitung des Bilanzierungshandbuchs in einigen Teilbereichen mit Beginn 2016 umgesetzt, indem einzelne Bilanzierungssachverhalte neu geregelt wurden, um sie besser auf die Gegebenheiten der Gruppe anzupassen. Diese Arbeiten sollen 2016 fortgesetzt und weitestgehend abgeschlossen werden. Zudem wurden alle, auch die 2015 erworbenen Tochtergesellschaften, zur Konsolidierung direkt an das IT-System COGNOS angebunden.

Das lokale Management hat zudem die Verantwortlichkeit für die Einhaltung der konzernweiten Vorgaben, während durch den zentralen Finanzbereich bei der S&T AG alle Daten zusammengeführt und ausgewertet werden, bevor wiederum ein Standardreporting an die Geschäftsleitung der S&T AG übergeben wird. Das Management der Gesellschaften ist verpflichtet, zu wesentlichen Risiken Stellung zu nehmen. Parallel werden durch das zentrale Controlling Daten erhoben und mit den Finanzdaten in Einzelbereichen geprüft und verplausibilisiert. Zentraler Finanzbereich und zentrales Controlling berichten unabhängig voneinander an den Finanzvorstand.

Die Zugriffsvorschriften auf die lokalen und zentralen Buchhaltungsprogramme sind einheitlich geregelt und werden zentral überwacht. Auf die aggregierten und konsolidierten Daten des COGNOS-Systems haben ausschließlich die Mitarbeiter der Konzernrechnungslegung Zugriff.

elucidations on risk management in the notes to the financial statements.

- Legal risks

As is the case with each internationally-operating company, S&T AG is exposed to legal risks showing a variety of scopes. These risks stem from corporate operations, contracts, patents, taxes and customs. As a basic principle, such risks are minimized by the institution of standard processes and authorization procedures, and by the employment of standardized orders and business operating conditions. Whenever requisite and appropriate, the services of external attorneys, auditors, tax consultants and other experts are secured for purposes of assessing risk and processing matters.

V. INTERNAL CONTROL AND RISK MANAGEMENT SYSTEMS FOR GROUP FINANCIAL REPORTING PROCESSES

Key components of the internal control system are the standardized reports that are sent, as a basic rule, on a monthly basis to management and on a quarterly basis to the company's Supervisory Board. Standardized core processes and work descriptions are availed upon when establishing procedures. These are subject to internal controlling. The reporting and controlling of risks is structured hierarchically. The financial division of the respective company implements the requirements of the financial reporting process.

The pursuit of the following processes serves to largely exclude the incidence of errors in financial reporting:

It is obligatory to apply to IFRS based accounting and consolidation processes and the standardized reporting forms and files supporting them. Set forth in 2015 was the imposition of a single set of accounting directives for the Group as a whole. By way of implementation and by the beginning of 2016, parts of the Group's accounting manual had been revised. This was accomplished by the revamping of various of its contents. This has caused them to better accord to the Group's operating environment. These efforts will be pursued in 2016, in which they should nearly be concluded. In a further move, all companies - including the subsidiaries acquired in 2015 - were directly linked with the company's COGNOS IT system, thus enabling their consolidation.

Local management is also responsible for the adherence to the Group-wide requirements. S&T AG's central financial division handles the aggregation and assessment of all data. This is followed by the dispatching of a standard report to S&T AG's senior management. The companies' management is obliged to take positions on all key risks. While this is going on, central controlling gathers data for reconciliation with the financial data stemming from the individual areas. The results are then checked for plausibility. The central financial and controlling division report independently and separately to the CFO.

A single set of rules governs access to local and centralized accounting programs. These are centrally monitored. The only staff members with access to the aggregated and consolidated data in the COGNOS system are those working for Group Accounting.

Alle Konzernberichte werden innerhalb des zentralen Finanzbereichs und zudem durch weitere Personen überprüft.

Weiterhin werden Vollständigkeit und Richtigkeit von Daten des Rechnungswesens regelmäßig anhand von Stichproben und Plausibilitätsprüfungen sowohl manuell als auch EDV-unterstützt überprüft. Auf Basis detaillierter monatlicher und quartalsmäßiger Finanzberichte werden Abweichungen in der Ertrags- und Vermögenslage von Plan- und Vorjahreswerten identifiziert und analysiert. Durch regelmäßige Besuche von Vorstandsmitgliedern bei den Gesellschaften bzw. Conference Calls werden die Ergebnisse direkt mit den verantwortlichen Personen vor Ort diskutiert.

Für komplexere Sachverhalte und Bewertungen versicherungsmathematischer Sachverhalte werden externe Sachverständige durch die S&T AG bzw. auf lokaler Ebene beauftragt.

All Group reports are subject to assessment by the central financial division and by a further person.

Samples and plausibility tests are regularly conducted using manual and IT-based procedures undertaken to verify the comprehensiveness and correctness of the accounting system's data. The detailed financial reports compiled for each month and quarter are used to identify and analyze divergences from the earnings and assets listed in plans and in previous years' reports. Members of the Board make on a regular basis visits to the Group companies, and hold conference calls. These enable the direct discussions between the responsible parties of the results.

Complex matters – including the valuation of actuarial ones – cause the commissioning by S&T AG or by locally-acting entities of outside experts.

VI. ANGABEN GEM. § 243a UGB

1. Das Grundkapital ist in 43.836.204 auf Inhaber lautende Stückaktien zerlegt. Das Grundkapital wurde voll aufgebracht.
2. Das Stimmrecht in der Hauptversammlung ist unbeschränkt. Sonstige Beschränkungen, die Stimmrechte oder die Übertragung von Aktien betreffen, sind nicht bekannt.
3. Mit 14,05% der Stimmanteile zum Bilanzstichtag ist die grosso holding GmbH, Wien, Österreich, größter Aktionär der S&T AG. Darüber hinaus gibt es keine Aktionäre über 5% bzw. 10% Stimmrechtsbesitz. Der gemeinsam vorgehende Rechtsträger grosso holding GmbH, DI Hannes Niederhauser und Krtek13 AG wurde mit Wirkung zum 3. Dezember 2015 aufgelöst.
4. Es gibt keine Aktien mit besonderen Sonderrechten, die Kontrollbefugnisse verleihen.
5. Es gibt bei der S&T AG seit 2014 Aktienoptionenprogramme (AOP 2014, AOP 2015, AOP 2015 – Tranche 2016) für Vorstand und leitende Angestellte. Eine damit verbundene Stimmrechtskontrolle existiert nicht. Mitarbeiter, die Aktien besitzen, üben ihr Stimmrecht in der Hauptversammlung direkt aus.
6. Es bestehen keine über das Gesetz hinausgehenden Bestimmungen hinsichtlich der Mitglieder des Vorstandes und des Aufsichtsrates. Ferner bestehen auch keine nicht unmittelbar aus dem Gesetz ableitbaren Bestimmungen über die Änderung der Satzung.
7. Mit Beschluss der Hauptversammlung vom 30. Mai 2014 ist der Vorstand ermächtigt, auf den Inhaber lautende Stückaktien der Gesellschaft im Ausmaß von bis zu 10% des Grundkapitals der Gesellschaft während einer Geltungsdauer von 30 Monaten ab 30. Mai 2014 sowohl über die Börse als auch außerbörslich zu erwerben. Die Aktien dürfen zu einem Gegenwert erworben werden, der den Börsenkurs der letzten 5 Börsentage vor dem Erwerb um nicht

VI. DISCLOSURES IN ACCORDANCE WITH § 243a UGB

1. Share capital is divided into 43,836,204 non-par value bearer shares. Share capital has been completely employed.
2. The right to exercise votes at the annual general meeting is unlimited. There are no known limitations that might affect voting rights or the transferring of shares.
3. As of the balance sheet date, grosso holding GmbH, Vienna, Austria, held 14.05% of the voting rights, making it the largest shareholder in S&T AG. No other shareholder has voting rights amounting to more than 5% or 10% of the total. In a move taking effect on December 3, 2015, the jointly-maintained and previously extant legal body maintained by grosso holding GmbH, DI Hannes Niederhauser and Krtek13 AG was dissolved.
4. No shares exist that grant special rights of control.
5. Since 2014, S&T AG has set up various stock option programs (SOP 2014, SOP 2015, SOP 2015 – Tranche 2016) for members of the Executive Board and for senior managers. No right of control over voting is associated with it. Employees owning shares exert their voting rights directly at the annual general meeting.
6. No stipulations exist that exceed the bounds of law and apply to the members of the Executive or Supervisory Boards. No stipulations exist that could not be immediately derived from the legal code on the making of alterations in the articles of association.
7. The resolution passed at the annual general meeting of May 30, 2014, authorizes the Executive Board to acquire for thirty months starting on May 30, 2014 the company's non-par value bearer shares to the amount of up to 10% of the company's share capital. These purchases are to be made on or outside exchanges. The shares are to have an equivalent value that is not 10% more/less than the average quote of the last five trading days prior to the

mehr als 10% über- bzw. unterschreitet. Der Vorstandsbeschluss und das jeweilige darauf beruhende Rückkaufprogramm sind einschließlich von dessen Dauer zu veröffentlichen. Der Vorstand wird außerdem ermächtigt, eigene Aktien nach erfolgtem Rückerwerb ohne weiteren Hauptversammlungsbeschluss einzuziehen. Der Aufsichtsrat ist ermächtigt, Änderungen der Satzung, die sich durch die Einziehung von Aktien ergeben, zu beschließen.

Als maßgeblicher Börsenkurs gilt der durchschnittliche Schlusskurs für Aktien der Gesellschaft im XETRA-Handel (oder einem an die Stelle des XETRA-Systems tretenden Nachfolgesystem) an der Wertpapierbörse Frankfurt/Main während der letzten fünf Handelstage vor dem Erwerb der Aktien.

Der Vorstand hat von seinem Recht, eigene Aktien zu erwerben, im Berichtsjahr 2015 keinen Gebrauch gemacht.

8. Ferner ist der Vorstand ermächtigt, die gemäß § 65 Abs. 1 Z 8 und Abs. 1a und 1b Aktiengesetz erworbenen eigenen Aktien auf andere Weise als über die Börse oder durch öffentliches Angebot zu veräußern, nämlich zum Zweck der Ausgabe dieser Aktien gegen Sacheinlagen von Unternehmen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften im In- oder Ausland oder von sonstigen Vermögensgegenständen (z.B. Patente) und hierbei auch die allgemeinen Bezugsrechte der bestehenden Aktionäre auszuschließen.
9. Der Vorstand wurde durch Beschluss der Hauptversammlung vom 25. Juni 2015 ermächtigt, das Grundkapital der S&T AG mit Zustimmung des Aufsichtsrats bis zum 3. Juli 2019 gegen Bar- und/oder Sacheinlagen, in einer oder mehreren Tranchen mit oder ohne Bezugsrechtsausschluss um bis zu EUR 520.000,00 durch Ausgabe von bis zu 520.000 Stück neuen, auf Inhaber lautende stimmberechtigte Stückaktien zu erhöhen („Genehmigtes Kapital I“). Im Rahmen dieser Ermächtigung wurden von der Gesellschaft bis zum Abschlussstichtag 520.000 neue Aktien gegen Sacheinlage ausgegeben, das Genehmigte Kapital I ist damit zur Gänze aufgebraucht.

Des Weiteren wurde der Vorstand mit Beschluss der Hauptversammlung vom 25. Juni 2015 ermächtigt, innerhalb von fünf Jahren nach Eintragung der entsprechenden Satzungsänderung mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital um bis zu EUR 18.115.600,00 durch Ausgabe von bis zu 18.115.600 Stück neuen, auf Inhaber lautende stimmberechtigte Stückaktien gegen Bar- und/oder Sacheinlage, allenfalls im Wege des mittelbaren Bezugsrechts einmal oder mehrmals zu erhöhen („Genehmigtes Kapital II“). Der Vorstand hat bis zum Abschlussstichtag von dieser Ermächtigung keinen Gebrauch gemacht.

In der Hauptversammlung vom 25. Juni 2015 erfolgte die Beschlussfassung über die bedingte Erhöhung des Grundkapitals gemäß § 159 Abs 2 Z 3 AktG und zwar in der Weise, dass das Grundkapital um bis zu EUR 420.000,00 durch

purchase. The Executive Board's resolution and the respective repurchase program based on it are to be published, with this including its term. The Executive Board is also authorized to withdraw shares once they have been successfully repurchased and to do such without securing a further resolution by the annual general meeting. The Supervisory Board is authorized to resolve the alterations in the Articles of Association resulting from the withdrawal of shares.

The pertinent stock quote is the closing one registered by the company's stock on the XETRA trading platform (or the system that has taken the place of the XETRA system) maintained by the Frankfurt Stock Exchange during the last five trading days prior to the acquisition of the shares.

The Executive Board did not avail itself in the year under review of its authorization to acquire proprietary shares.

8. The Executive Board is also authorized to sell the proprietary shares acquired, in accordance with § 65 Paragraph 1 Z 8 and Paragraphs 1a and 1b of Austria's Stock Act, in ways other than via exchanges or the making of a public offer. The objective of such is to be the issuance of shares to constitute consideration to be used in the acquisition of companies, operations, parts thereof and of stakes in one or more than one company, with it/these to be located either in Austria or abroad or other assets (such as patents). When doing so, the Executive Board is entitled to exclude the general subscription rights held by the shareholders.
9. In a resolution passed by the annual general meeting of June 25, 2015, the Executive Board was authorized, provided that the Supervisory Board so consent, to increase by July 3, 2019 the share capital of S&T AG either via payments of cash and/or consideration, with this to occur in either one or more than one tranche and with or without exclusion of the right of subscription, by up to EUR 520,000.00 through the issuance of up to 520,000 new non-par value bearer's shares coming with voting rights (Approved Capital I). The exercising of this authorization led the company to have issued by the date of financial reporting 520,000 new shares in exchange for consideration. This thus entirely exhausted Approved Capital 1.

In the resolution passed by the annual general meeting on June 25, 2015, the Executive Board was authorized, provided that the Supervisory Board so consent, to increase within five years after the entering of the corresponding alteration in the articles of association, the company's share capital by up to EUR 18,115,600.00 through the issuance of up to 18,115,600 new non-par value bearer's shares equipped with voting rights, with this to be via payment of cash or the provision of consideration, and with to be on a one-time or repeated basis, and, if need be, via a direct right of subscription (Approved Capital II). As of the date of financial reporting, the Executive Board had not availed itself of this authorization.

According to the resolution passed by the annual general meeting on June 25, 2015 on the conditional increase of share capital foreseen by § 159 Paragraph 2 Z 3 AktG, this is to be done through the increasing the share capital

Ausgabe von bis zu 420.000 Stück auf Inhaber lautende Stückaktien, zum Zweck der Bedienung von Aktienoptionen im Rahmen des Aktienoptionsprogramms 2014 an Arbeitnehmer, leitende Angestellte und Mitglieder des Vorstands der Gesellschaft oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens erhöht wird.

Des Weiteren erfolgte die Beschlussfassung über die bedingte Erhöhung des Grundkapitals gemäß § 159 Abs 2 Z 3 AktG und zwar in der Weise, dass das Grundkapital um bis zu EUR 2.580.000,00 durch Ausgabe von bis zu 2.580.000 Stück auf den Inhaber lautende Stückaktien, zum Zweck der Bedienung von Aktienoptionen im Rahmen des Aktienoptionsprogramms 2015 an Arbeitnehmer, leitende Angestellte und Mitglieder des Vorstands der Gesellschaft oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens erhöht wird. Die Eintragung der entsprechenden Satzungsänderung im Firmenbuch erfolgte am 25. Juli 2015.

Im Geschäftsjahr 2015 erfolgte eine Erhöhung des Grundkapitals aus der Übertragung von 45.000 Aktien (Vj: 0) im Rahmen des Aktienoptionsprogramms 2014.

Ansonsten bestehen keine Befugnisse der Mitglieder des Vorstandes, die sich nicht unmittelbar aus dem Gesetz ergeben, dies auch insbesondere hinsichtlich der Möglichkeit, Aktien auszugeben oder zurückzukaufen.

10. Die Anleihebedingungen der Unternehmensanleihe WKN A1HJLL sehen unter § 4 folgende Regelung im Falle eines Change of Control vor:

Vorzeitige Rückzahlung nach Wahl der Anleihegläubiger bei einem Kontrollwechsel. Wenn ein Kontrollwechsel eintritt, ist jeder Anleihegläubiger berechtigt, von der Emittentin die Rückzahlung oder, nach Wahl der Emittentin, den Ankauf seiner Schuldverschreibungen durch die Emittentin (oder auf ihre Veranlassung durch einen Dritten) zum Vorzeitigen Rückzahlungsbetrag insgesamt oder teilweise zu verlangen (die „Put Option“). Eine solche Ausübung der Put Option wird jedoch nur dann wirksam, wenn innerhalb des Rückzahlungszeitraums Anleihegläubiger von Schuldverschreibungen im Nennbetrag von mindestens 50 % des Gesamtnennbetrags der zu diesem Zeitpunkt noch insgesamt ausstehenden Schuldverschreibungen von der Put Option Gebrauch gemacht haben.

Kreditverträge der S&T AG mit den finanzierenden Banken sehen eine Kündigungsoption der Banken vor, wenn ein Kontrollwechsel bei der S&T AG erfolgt. Kontrollwechsel ist grundsätzlich definiert, wenn eine Person oder eine Gruppe von Personen, die gemeinsam handelt, 50% der Anteile und/oder der Stimmrechte erwirbt bzw. die Möglichkeit erhält die Mehrheit der Mitglieder im Vorstand und/oder im Aufsichtsrat zu bestimmen.

11. Entschädigungsvereinbarungen i.S.d. § 243a Abs. 1 Z 9 UGB bestehen nicht.

by up to EUR 420,000.00 through the issuance of up to 420,000 new bearer's shares. This is for the purpose of satisfying the stock options awarded by the Stock Options Program of 2014 to the company's employees, senior managers and members of the Executive Board or that of a company affiliated with it.

The resolution passed on the conditional increase of share capital foreseen by § 159 Paragraph 2 Z 3 AktG stipulates this is to be done by up to EUR 2,580,000.00 and through the issuance of up to 2,580,000 new bearer's shares. This is for the purpose of satisfying the stock options awarded by the Stock Options Program of 2015 to company's employees, senior managers and members of the Executive Board or that of a company affiliated with it. The entering of the corresponding alteration in the articles of association in the Corporate Registry took place on July 25, 2015.

In financial year 2015, the company's share capital was increased through the issuance of 45,000 shares (PY: 0) as part of the Stock Options Program 2014.

Aside from these, the members of the Managing Board have no powers that do not directly stem from the legal codes, with this especially applying to ways of issuing or repurchasing shares.

10. §4 of the conditions of issuance of the corporate bond WKN A1HJLL lay down the following rules in cases of a change of control:

Bondholders' option of ahead-of-term repayment in cases of change of control. A change of control entitles each bondholder to demand on an entire or partial basis from the issuer its repayment, or as so decided by the issuer, the purchase of her or his debenture by the issuer (or, should the latter so occasion, by a third party). This is to be at the amount established for the ahead-of-term repayment (the put option). Such an exercising of the put option takes effect only upon its being during the term of repayment, and upon this exercising's being by bondholders whose holdings of these debentures – expressed in their nominal values – amount to at least 50% of the total nominal value of the put options still outstanding as of this point in time.

Credit contracts between S&T AG and the banks providing finance give the latter the option of termination upon there being a change of control at S&T AG. Change of control is defined, as a basic rule, to have taken place upon a person's or a group of persons' acting jointly acquisition of 50% of the shares and/or voting rights, or upon their securing a way of determining the majority of the members of the Executive and/or Supervisory Boards.

11. Indemnification agreements, as defined by § 243a para. 1 Z 9 UGB, do not exist.

Linz, am 25. März 2016



Dipl. Ing. Hannes Niederhauser



Michael Jeske

Linz, March 25, 2016



Dr. Peter Sturz



MMag. Richard Neuwirth

Dieser Lagebericht enthält Aussagen, die sich auf die zukünftige Entwicklung der S&T AG sowie auf die wirtschaftliche Entwicklung beziehen. Diese Aussagen stellen Einschätzungen dar, die die S&T AG auf Basis aller zum jetzigen Zeitpunkt zur Verfügung stehenden Informationen getroffen hat. Sollten die zu Grunde gelegten Annahmen nicht eintreffen oder weitere Risiken eintreten, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den zurzeit erwarteten Ergebnissen abweichen. Eine Gewähr kann die S&T AG für diese Angaben daher nicht übernehmen.

This Group management report contains statements that refer to the future development of S&T AG and of the economy. These statements constitute estimates. They were compiled by S&T AG on the basis of all information available to it at the point of time. The non-applicability of the assumptions upon which the estimates are based, or the occurrence of further risks, can lead to the actual results' diverging from those currently expected. S&T AG can not assume any warranty for these figures.



S&T macht's möglich! *S&T makes it possible!*

High-end Storage-Lösung (Services | SK)

Mit zwei EMC VMAX3 Storage konnte S&T für Kia Motors Slovakia eine hochperformante Storage-Lösung am letzten Stand der Technik implementieren. Die Anlage mit einer Gesamtkapazität von 160 TB gewährleistet die für die Fertigung notwendige maximale Verfügbarkeit und wird von S&T im Rahmen einer 24x7-Stunden-Wartung mit 8 Stunden Wiederherstellungszeit professionell gewartet.

High-end storage solution (Services | SK)

S&T employed two EMC VMAX3 Storage arrays to implement a state-of-the-art storage solution for Kia Motors Slovakia. The facility has a total capacity of 160 TB. This guarantees maximum availability for production operations. The 24/7 maintenance of the facility is also undertaken by S&T, which guarantees recovery within 8 hours.

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung <i>Consolidated income statement</i>	Erläuterung Nr. Notes	2015 TEUR	2014 TEUR
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	(1)	468.188	385.546
Aktivierete Entwicklungskosten <i>Capitalized development costs</i>	(2)	2.715	1.209
Sonstige betriebliche Erträge <i>Other income</i>	(3)	6.265	5.010
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen <i>Expenditures for materials and other services purchased</i>	(4)	-309.348	-258.315
Personalaufwand <i>Personnel expenditure</i>	(5)	-89.506	-72.360
Abschreibungen <i>Depreciation and Amortization</i>	(6)	-7.728	-6.272
Sonstige betriebliche Aufwendungen <i>Other operating expenditure</i>	(7)	-49.961	-38.205
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit <i>Result from business operations</i>		20.625	16.613
Finanzerträge <i>Finance income</i>	(8)	340	1.619
Finanzaufwendungen <i>Finance expenditures</i>	(8)	-2.982	-3.177
Finanzergebnis <i>Financial result</i>		-2.642	-1.558
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen <i>Result from associated companies</i>	(13)	463	-263
Ergebnis vor Ertragsteuern <i>Earnings before taxes</i>		18.446	14.792
Ertragsteuern <i>Income taxes</i>	(9)	-801	-770
Konzernergebnis <i>Consolidated income</i>		17.645	14.022
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss <i>Results from the period attributable to owners of non-controlling interests</i>		1.813	1.029
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft <i>Results from the period attributable to owners of interests in parent company</i>		15.832	12.993
Ergebnis je Aktie (unverwässert) <i>Earnings per share (undiluted)</i>	(10)	0,36	0,32
Ergebnis je Aktie (verwässert) <i>Earnings per share (diluted)</i>	(10)	0,36	0,32
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (unverwässert) <i>Average number of shares in circulation thousands of shares (undiluted)</i>		43.514	40.997
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (verwässert) <i>Average number of shares in circulation thousands of shares (diluted)</i>		44.097	41.205
Anzahl Aktien zum Stichtag in Tausend <i>Number of shares as of balance sheet date (in thousands)</i>		43.836	43.271

KONZERN-GESAMTPERIODENERFOLGSRECHNUNG STATEMENT OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME

Konzern-Gesamtpériodenerfolgsrechnung <i>Statement of other comprehensive income</i>	2015 TEUR	2014 TEUR
Konzernergebnis <i>Consolidated income</i>	17.645	14.022
Beträge, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden <i>Items that will not be reclassified to profit or loss</i>		
Neubewertungen gemäß IAS 19 <i>Remeasurement according to IAS 19</i> Gewinne(+)/Verluste(-) aus Neubewertung <i>Gains(+)/losses(-) from remeasurement</i>	-501	-95
Beträge, die ggf. in künftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden <i>Items that may be subsequently reclassified to profit or loss</i>		
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung <i>Unrealized gains/losses from currency translation</i>	-3	-3.736
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Zeitwertbewertung von Wertpapieren zur Veräußerung verfügbar <i>Unrealized gains/losses from measurement at fair value of available for sale securities</i>	12	50
	9	-3.686
Sonstiges Ergebnis <i>Other comprehensive income</i>	-492	-3.781
Konzern-Gesamtpériodenerfolg <i>Total other comprehensive income</i>	17.153	10.241
davon entfallen auf <i>of which attributable to</i>		
Anteilshaber ohne beherrschenden Einfluss <i>Owners of non-controlling interests</i>	1.539	-366
Anteilshaber der Muttergesellschaft <i>Owners of interests in parent company</i>	15.614	10.607

VERMÖGEN Assets	Erläuterung Nr. Notes	31.12.2015 TEUR	31.12.2014 TEUR
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets			
Sachanlagen <i>Property, plant and equipment</i>	(11)	15.154	11.441
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	(12)	72.773	57.093
Anteile an assoziierten Unternehmen <i>Investments in associated companies</i>	(13)	0	1.288
Finanzielle Vermögenswerte <i>Financial assets</i>	(14)	3.107	2.498
Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>	(15)	15.902	13.564
		106.936	85.884
Kurzfristige Vermögenswerte Current assets			
Vorräte <i>Inventories</i>	(16)	28.717	30.008
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	(17)	86.432	95.667
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	(18)	22.532	22.033
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	(19)	60.317	39.478
Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte <i>Assets held for sale</i>	(20)	14.124	0
		212.122	187.186
SUMME VERMÖGEN Total assets		319.058	273.070

EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities	Erläuterung Nr. Notes	31.12.2015 TEUR	31.12.2014 TEUR
Konzerneigenkapital Equity			
Gezeichnetes Kapital <i>Subscribed capital</i>	(21)	43.836	43.271
Kapitalrücklage <i>Capital reserves</i>	(21)	8.117	8.235
Angesammelte Ergebnisse <i>Accumulated results</i>	(21)	50.961	38.314
Sonstige Eigenkapitalbestandteile <i>Other reserves</i>	(21)	-3.108	-2.890
Auf die Anteilhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital <i>Equity attributable to owners of interests in parent company</i>		99.806	86.930
Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Non-controlling interests</i>	(21)	2.431	2.797
		102.237	89.727
Langfristige Schulden Non-current liabilities			
Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Non-current financial liabilities</i>	(22)	28.091	26.147
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>	(23)	17.871	13.181
Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>	(15)	1.442	1.455
Rückstellungen <i>Provisions</i>	(24)	2.499	2.305
		49.903	43.088
Kurzfristige Schulden Current liabilities			
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Current financial liabilities</i>	(22)	22.863	14.807
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	(25)	70.094	74.153
Rückstellungen <i>Provisions</i>	(24)	5.950	4.562
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	(26)	60.086	46.733
Schulden in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten <i>Liabilities directly associated with assets held for sale</i>	(20)	7.925	0
		166.918	140.255
SUMME EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Total equity and liabilities		319.058	273.070

KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG | CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG <i>Consolidated cash flow statement</i>	Erläuterung Nr. Notes	2015 TEUR	2014 TEUR
<i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Cash flows from operating activities</i>			
Ergebnis vor Ertragsteuern <i>Earnings before taxes</i>		18.446	14.792
Abschreibungen <i>Depreciation and Amortization</i>		7.728	6.272
Zinsaufwendungen <i>Interest expenditures</i>		2.982	3.199
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen <i>Interest and other income from the disposal of financial assets</i>		-340	-1.619
Anteil Ergebnis von assoziierten Unternehmen <i>Result from associated companies</i>		-463	263
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen <i>Increase/decrease of provisions</i>		-2.242	-2.162
Gewinne/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Gains/losses from the disposal of non-current non-financial assets</i>		-178	-1.955
Veränderung von Vorräten <i>Changes in inventories</i>		1.368	-1.914
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Changes in trade accounts receivable</i>		13.407	-7.195
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten <i>Changes in other receivables and assets</i>		-1.300	-379
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Changes in trade accounts payable</i>		-8.819	20.561
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten <i>Changes in other liabilities</i>		814	-6.821
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen <i>Other non-cash income and expenditures</i>		-2.131	-1.278
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel <i>Cash and cash equivalents from operations</i>		29.272	21.764
Gezahlte Ertragsteuern <i>Income taxes paid</i>		-2.595	-1.152
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit <i>Net cash flows from operating activities</i>		26.677	20.612
<i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit Cash flows from investing activities</i>			
Erwerb von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Purchase of non-current non-financial assets</i>		-9.486	-5.789
Erwerb von Finanzinstrumenten <i>Purchase of financial instruments</i>		-199	-90
Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Proceeds from sale of non-financial assets</i>		586	993
Auszahlungen für Finanzinstrumente <i>Purchase of financial instruments</i>		-432	1.660
Ein-/Auszahlungen für den Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Payments to acquire subsidiaries less cash assumed and plus current account liabilities assumed</i>	(A)	-388	-5.426
Einzahlungen aus dem Verkauf von Tochterunternehmen abzüglich abgegangener Zahlungsmittel und zuzüglich abgegangener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Proceeds from sale of subsidiaries less cash disposed and plus current account liabilities disposed</i>		0	-113
Erwerb Anteile an assoziierten Unternehmen <i>Purchase of shares in associated companies</i>		0	-1.551
Darlehen an assoziierte Unternehmen <i>Loans to associated companies</i>		0	-2.692
Zinseinnahmen <i>Interest income</i>		300	376
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit <i>Net cash flows from investing activities</i>		-9.619	-12.632
<i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit Cash flows from financing activities</i>			
Aufnahme/Rückzahlung Finanzverbindlichkeiten <i>Increase/decrease in financial liabilities</i>		6.132	3.144
Gezahlte Zinsen <i>Interests paid</i>		-2.726	-2.752
Dividenden an die Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Dividends to owners of non-controlling interests</i>		-1.067	-1.453
Dividenden an die Anteilinhaber der Muttergesellschaft <i>Dividends to owners of interests in parent company</i>		-3.065	-2.360
Kapitalerhöhung (abzüglich Transaktionskosten) <i>Capital increase (less transaction costs)</i>		-17	10.451
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit <i>Net cash flows from financial activities</i>		-743	4.434
Wechselkursveränderungen <i>Changes in exchange rates</i>		460	-1.055
Veränderung des Finanzmittelbestandes <i>Change in financial funds</i>		16.775	11.359
Finanzmittelbestand zu Beginn des Geschäftsjahres <i>Financial funds as of the beginning of the financial year</i>	(27)	27.492	16.133
Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres <i>Financial funds as of the end of the financial year</i>	(27)	44.267	27.492
Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Current account liabilities</i>	(27)	15.805	10.784
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung <i>Restricted-disposition credit balances at banks</i>	(27)	400	1.202
Zur Veräußerung gehaltene liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents held for sale</i>		-155	0
Liquide Mittel gesamt <i>Cash and cash equivalents</i>	(27)	60.317	39.478

	Erläuterung Nr.	Auf die Anteils Equity
		Gezeichnetes Kapital
		Subscribed capital
Entwicklung des Eigenkapitals <i>Development of equity</i>		TEUR
Stand 1. Jänner 2014 as of January 1, 2014		39.337
Konzern-Gesamtperiodenerfolg <i>Total comprehensive income</i>		
Konzernergebnis <i>Consolidated income</i>		0
Sonstiges Ergebnis <i>Other comprehensive income</i>		0
		0
Übrige Veränderungen Other changes		
Erwerb von Tochterunternehmen <i>Acquisition of subsidiaries</i>		0
Aktioptionen <i>Stock options plan</i>		0
		0
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with owners of interests		
Erwerb von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss <i>Acquisition of non-controlling interests</i>		0
Dividenden <i>Dividends</i>		0
Kapitalerhöhung <i>Capital increase</i>		3.934
Transaktionskosten <i>Transaction costs</i>		0
		3.934
Stand 31. Dezember 2014 as of December 31, 2014		43.271
Stand 1. Jänner 2015 as of January 1, 2015		43.271
Konzern-Gesamtperiodenerfolg <i>Total comprehensive income</i>		
Konzernergebnis <i>Consolidated income</i>		0
Sonstiges Ergebnis <i>Other comprehensive income</i>		0
		0
Übrige Veränderungen Other changes		
Erwerb von Tochterunternehmen <i>Acquisition of subsidiaries</i>		0
Aktioptionen <i>Stock options plan</i>	(34)	45
		45
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with owners of interests		
Veränderung von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss <i>Changes in non-controlling interests</i>	(21)	0
Dividenden <i>Dividends</i>	(21)	0
Kapitalerhöhung aus Sacheinlage <i>Increase in capital through consideration</i>	(21)	520
Transaktionskosten <i>Transaction costs</i>		0
		520
Stand 31. Dezember 2015 as of December 31, 2015		43.836

inhaber der Muttergesellschaft entfallenes Eigenkapital <i>attributable to owners of interest in parent company</i>					Anteile ohne beherrschenden Einfluss	Eigenkapital
Kapitalrücklagen	Angesammelte Ergebnisse	Sonstige Eigenkapital- bestandteile	Gesamt			
<i>Capital reserves</i> TEUR	<i>Accumulated results</i> TEUR	<i>Other reserves</i> TEUR	<i>Total</i> TEUR		<i>Non-controlling interests</i> TEUR	<i>Equity</i> TEUR
2.638	27.681	-504	69.152		2.061	71.213
0	12.993	0	12.993		1.029	14.022
0	0	-2.386	-2.386		-1.395	-3.781
0	12.993	-2.386	10.607		-366	10.241
0	0	0	0		4.391	4.391
76	0	0	76		0	76
76	0	0	76		4.391	4.467
-996	0	0	-996		-1.601	-2.597
0	-2.360	0	-2.360		-1.688	-4.048
7.081	0	0	11.015		0	11.015
-564	0	0	-564		0	-564
5.521	-2.360	0	7.095		-3.289	3.806
8.235	38.314	-2.890	86.930		2.797	89.727
8.235	38.314	-2.890	86.930		2.797	89.727
0	15.832	0	15.832		1.813	17.645
0	0	-218	-218		-274	-492
0	15.832	-218	15.614		1.539	17.153
0	-120	0	-120		-488	-608
303	0	0	348		0	348
303	-120	0	228		-488	-260
289	0	0	289		-289	0
0	-3.065	0	-3.065		-1.128	-4.193
-520	0	0	0		0	0
-190	0	0	-190		0	-190
-421	-3.065	0	-2.966		-1.417	-4.383
8.117	50.961	-3.108	99.806		2.431	102.237

A. Allgemeine Angaben

Angaben zum Konzern und zur S&T AG

Der S&T Konzern ist eine Unternehmensgruppe mit rund 2.300 Mitarbeitern und operativen Unternehmenseinheiten in mehr als 20 Ländern. Als renommierter Anbieter von IT-Lösungen, innovativen Eigentechnologien und Smart-Energy Produkten, zählt der S&T Konzern mit seinen Tochtergesellschaften insbesondere in Mittel- und Osteuropa zu den Branchenführern.

Die S&T AG ist eine Aktiengesellschaft nach österreichischem Recht und hat ihren Sitz in 4020 Linz, Industriezeile 35, Österreich. Sie ist beim Firmenbuchgericht in Linz, FN 190.272 m eingetragen.

Die Aktien der Gesellschaft notieren im Prime Standard der Frankfurter Wertpapierbörse (FWB) in Frankfurt am Main, Deutschland.

Grundsätze der Rechnungslegung

Der Konzernabschluss der S&T AG wurde in Übereinstimmung mit den Rechnungslegungsstandards des International Accounting Standards Board (IASB), den International Financial Reporting Standards (IFRS) sowie den Interpretationen des IFRS Interpretation Committee (IFRS IC), wie sie in der Europäischen Union anzuwenden sind, und den ergänzend nach § 245a Abs 1 UGB zu beachtenden unternehmensrechtlichen Vorschriften erstellt. Soweit nicht anders vermerkt, werden alle Beträge in Tausend Euro (TEUR) angegeben. Bei Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Neue und geänderte Standards und Interpretationen

Folgende neue bzw. geänderte Standards und Interpretationen sind seit dem 1. Jänner 2015 verpflichtend anzuwenden und hatten keine Auswirkungen auf den Konzernabschluss der S&T AG:

Neue sowie geänderte Standards und Interpretationen - verpflichtend anzuwenden seit 1. Jänner 2015 <i>New and altered standards and interpretations - required to be applied since January 1, 2015</i>	
IFRIC 21	Abgaben <i>Levies</i>
Diverse	Jährliche Verbesserungen an den IFRS - Zyklus 2011 - 2013 <i>Annual improvements on the IFRS - Cycle 2011 - 2013</i>

Die nachfolgenden für den Konzern potentiell relevanten Standards wurden vom IASB verabschiedet, sind allerdings noch nicht verpflichtend auf das Geschäftsjahr 2015 anzuwenden. Eine vorzeitige Anwendung dieser Standards ist derzeit nicht geplant.

A. General information

Information on the S&T Group and on S&T AG

The S&T Group employs some 2,300 employees. They work for operative units located in more than 20 countries. S&T is a renowned supplier of IT solutions and smart energy products, many of them featuring proprietary and innovative technologies. The S&T Group and its subsidiaries are leaders on their markets, with this especially applying to Central and Eastern Europe.

S&T AG is a joint stock company constituted according to the legal codes of Austria. Its headquarters are located in Industriezeile 35, A-4020 Linz, Austria. It is entered into the Court of Corporate Registry in Linz under the corporate number of FN 190.272 m.

The company's stock is listed on the Prime Standard segment of the Frankfurt Stock Exchange (FSE) in Frankfurt am Main, Germany.

Principles of accounting

The consolidated financial accounts of S&T AG have been compiled according to the financial reporting standards of the International Accounting Standards Board (IASB), of the International Financial Reporting Standards (IFRS) and to the interpretations of the IFRS Interpretation Committee (IFRS IC), as they are to be applied in the European Union, and, in a complementary move, to the corporate legal regulations contained in § 245a Para 1 UGB (Austria's Commercial Code). Unless otherwise noted, all amounts are denominated in thousands of euros (TEUR). The employment of automated methods of calculation when summing up rounded amounts and percentages can cause rounding off-created differences in calculations to manifest themselves.

New and altered standards and interpretations

The following new and altered standards and interpretations have been required to be applied since January 1, 2015. These had no effect upon the consolidated financial statements of S&T AG:

The following standards have been resolved by the IASB, and could pertain to the Group. They are, however, not required to be applied in financial year 2015. An ahead of schedule application of these standards is not planned at this time.

Vom IASB verabschiedete Standards - im Geschäftsjahr 2015 noch nicht verpflichtend anzuwenden <i>Standards approved by the IASB - not required to be applied in financial year 2015</i>		Zeitlicher Anwendungsbereich <i>Date of application</i>
IFRS 9	Finanzinstrumente <i>Financial instruments</i>	1. Jänner 2018 January 1, 2018
IFRS 15	Erlöse aus Verträgen mit Kunden <i>Revenue from contracts with customers</i>	1. Jänner 2018 January 1, 2018
IAS 19	Leistungsorientierte Pläne: Arbeitnehmerbeiträge <i>Employee benefit plans: employee contributions</i>	1. Februar 2015 February 1, 2015
IAS 16, 38	Klarstellung akzeptabler Abschreibungsmethoden <i>Clarification of acceptable methods of depreciation</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
IAS 1	Darstellung des Abschlusses <i>Presentation of financial statements</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
IFRS 16	Leasingverhältnisse <i>Leasing arrangements</i>	1. Jänner 2019 January 1, 2019
IAS 12	Ertragsteuern <i>Income taxes</i>	1. Jänner 2017 January 1, 2017
IAS 7	Angabeinitiative: Änderungen in IAS 7 <i>Disclosure initiative: alterations in IAS 7</i>	1. Jänner 2017 January 1, 2017
Diverse	Jährliche Verbesserungen an den IFRS - Zyklus 2010 - 2012 <i>Annual improvements on the IFRS - Cycle 2010 - 2012</i>	1. Februar 2015 February 1, 2015
Diverse	Jährliche Verbesserungen an den IFRS - Zyklus 2012 - 2014 <i>Annual improvements on the IFRS - Cycle 2012 - 2014</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016

Im Juli 2014 veröffentlichte das IASB die finale Fassung des IFRS 9 „Finanzinstrumente“ (Financial Instruments). IFRS 9 sieht Änderungen hinsichtlich der Kategorisierung und Bewertung von Finanzinstrumenten, Impairment von finanziellen Vermögenswerten und Regelungen zum Hedge Accounting vor. IFRS 9 ist verpflichtend für Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Jänner 2018 beginnen, anzuwenden. Eine frühere Anwendung ist zulässig. Mit Ausnahme der Bilanzierung von Sicherungsgeschäften ist der Standard rückwirkend anzuwenden, jedoch ist die Angabe von Vergleichsinformationen nicht erforderlich. Die Vorschriften für die Bilanzierung von Sicherungsgeschäften sind im Allgemeinen bis auf wenige Ausnahmen prospektiv anzuwenden. Die Auswirkungen des Standards wurden noch nicht abschließend analysiert, die S&T AG erwartet sich jedoch nur geringfügige Änderungen in der Buchungslogik.

IFRS 15 betrifft sämtliche Erlöse aus Verträgen mit Kunden und schafft ein einheitliches 5-Stufen-Modell für deren Erfassung im IFRS-Abschluss. Erträge werden demnach mit dem Betrag abgebildet, der vom leistenden Unternehmen für die Übertragung von Gütern und Dienstleistungen an Kunden als Gegenleistung erwartet wird. IFRS 15 ist – vorbehaltlich der für das 2. Quartal 2016 geplanten Übernahme durch die EU – erstmals verpflichtend auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2018 beginnen. Durch die Vereinheitlichung der bisher anzuwendenden Standards und Interpretationen zur Umsatzrealisierung schafft IFRS 15 einen neuen Ansatz für Messung und Ausweis von Umsatzerlösen. Auswirkungen aus der Anwendung des IFRS 15 auf den Konzernabschluss der S&T AG können sich nach einer ersten Analyse insbesondere für die Erlöserfassung bei bestimmten Serviceverträgen sowie bei Mehrkomponenten-

In July, 2014 the IASB published the final version of IFRS9 Financial Instruments, which foresees alterations in the methods of categorizing and measuring financial instruments, in the impairment of financial assets, and in the rules on hedge accounting. IFRS 9 has to be applied to financial years that begin on or after January 1, 2018. Permissible is an ahead of schedule application. With the exception of the reporting of hedging transactions, the standard is to be retroactively applied. The disclosure of comparative information is however not required. The rules governing the reporting of hedging transactions are, speaking generally and excluding a few exceptions, are to be applied prospectively. The analysis of the effects of the standard has yet to be concluded. S&T AG expects, however, negligible alterations to result to its logic of reporting.

IFRS 15 applies to all proceeds ensuing from contracts from customers. It creates a single 5 step model for their recognition in IFRS accounts. According to this, income is constituted to be the amounts expected by the company furnishing goods and services to the customers as consideration. IFRS 15 is – assuming that its incorporation by the EU, which is planned for the second quarter of 2016, takes place on schedule – required to initially be applied in the financial year starting on or after January 1, 2018. By joining and simplifying the standards and interpretations previously used to realize revenues, IFRS 15 creates a new approach to measurement and reporting of revenues from sales. According to an initial analysis, the effects issuing from IFRS 15 upon the consolidated financial statements of S&T AG could especially apply to the recognition of revenues arising from certain service contracts and from multi-component transactions (supplying of hardware, im-

geschäften (Lieferung von Hardware und Implementierungs- bzw. Wartungsleistungen) ergeben. Darüber hinaus sind auch Änderungen bei der Erlöserfassung im Zusammenhang mit dem Verkauf von Softwarelizenzen möglich. Zukünftig kann es hier zu einem abweichenden Ausweis bzw. Zeitpunkt der Realisierung der Umsatzerlöse kommen. Eine eingehendere Untersuchung der Auswirkungen des IFRS 15 wird in den folgenden Monaten erfolgen.

Das IASB hat im Jänner 2016 mit IFRS 16 „Leasingverhältnisse“ den neuen Standard zur Leasingbilanzierung veröffentlicht. Die Übernahme in europäisches Recht steht derzeit noch aus. IFRS 16 sieht für Leasingnehmer für die meisten Leasingverhältnisse den verpflichtenden Ansatz des Nutzungsrechts am Leasinggegenstand und einer korrespondierenden Leasingverbindlichkeit vor. Für Leasinggeber gibt es hingegen lediglich geringfügige Änderungen im Vergleich zur Klassifizierung und Bilanzierung von Leasingverhältnissen nach IAS 17. IFRS 16 erfordert sowohl für Leasingnehmer als auch für Leasinggeber erweiterte Anhangangaben. IFRS 16 gilt erstmals für die Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Jänner 2019 beginnen. Überschlägig wird die Anwendung des neuen Standards zu einer Bilanzverlängerung führen. Der exakte Umfang der Auswirkungen muss jedoch noch ermittelt werden. Hinsichtlich der in den künftigen Perioden anfallenden Verpflichtungen der S&T AG als Leasingnehmer verweisen wir auf Abschnitt E, Note (32).

Die Auswirkungen der weiteren verabschiedeten, noch nicht verpflichtend anzuwendenden Standards und Interpretationen werden noch untersucht. Eine wesentliche Auswirkung auf den Konzernabschluss der S&T AG wird aus heutiger Sicht jedoch nicht erwartet.

Konsolidierungsgrundsätze

In den Konzernabschluss der S&T AG werden als voll konsolidierte Unternehmen die S&T AG und sämtliche von der S&T AG kontrollierten Konzerngesellschaften (Tochtergesellschaften) einbezogen. Bei den Tochtergesellschaften übt die S&T AG unmittelbar oder mittelbar die Kontrolle aus und/oder hält direkt oder indirekt die Mehrheit der Stimmrechte. Im Rahmen der Festlegung des Konsolidierungskreises analysiert die S&T AG (Investor), ob das potentielle Tochterunternehmen (Investee) die Kriterien für das Vorliegen der Beherrschung erfüllt. Das Management der S&T AG überprüft zu jedem Abschlussstichtag inwieweit die Voraussetzungen für eine Konsolidierung weiterhin erfüllt werden. Beherrschung liegt vor, wenn:

- die S&T AG Verfügungsgewalt über das Beteiligungsunternehmen hat,
- die S&T AG variablen Rückflüssen ausgesetzt ist oder ihr Rechte an diesen variablen Rückflüssen aufgrund seiner Beziehung zu dem Beteiligungsunternehmen zustehen und
- die S&T AG die Möglichkeit hat, ihre Verfügungsgewalt über das Beteiligungsunternehmen zu nutzen, um die Höhe der variablen Rückflüsse zu beeinflussen.

Tochterunternehmen werden ab dem Zeitpunkt vollkonsolidiert, ab dem die S&T AG die Beherrschung über diese hat bzw. die Beherrschung jederzeit ausüben kann.

Tochtergesellschaften werden endkonsolidiert sobald die Kontrolle durch das Mutterunternehmen endet; die Vermögenswerte und Schulden sowie anteilige Eigenkapitalkomponenten werden entsprechend ausgebucht.

plementation and maintenance services). Also possible are alterations in ways of recognizing revenues forthcoming from the sale of software licenses. The future may see in this regard a divergent reporting or time of realization of revenues from sales. A detailed investigation of the impacts of IFRS 15 will be undertaken in the following months.

In January 2016, the IASB published IFRS 16 “Leasing Arrangements”. This new standard applies to the reporting of leases. The incorporation of the standard in the EU’s code of laws has yet to take place. IFRS 16 foresees for lessees the requirement to recognize the right of utilization of the object being leased and, as well, the creation of a corresponding leasing liability. The new standard produces, on the other hand, merely slight alterations in comparison to the classification and reporting of leasing arrangements according to IAS 17. IFRS 16 requires for lessees and lessors greater disclosures in the notes. IFRS 16 is to apply for the first time in the financial year beginning on or after January 1, 2019. At first, rough glance, the application of the new standard will give rise to a balance sheet extension. The exact scope of the impacts has yet to be determined. Please consult Section E, Note (32) for information on the obligations incurring to S&T AG as a lessee in future periods.

The effects of the other standards and interpretations that have been approved but are not yet required to be applied will also be investigated. From today’s vantage point, a significant effect upon S&T AG’s consolidated financial statements is not, however, to be expected.

Principles of consolidation

S&T AG’s consolidated financial statements comprise all companies (subsidiaries) controlled by S&T AG and all Group companies controlled by it (subsidiaries). S&T AG directly or indirectly exerts control over the subsidiaries and/or directly or indirectly possesses a majority of voting rights. To delineate the boundaries of its group of consolidation, S&T AG (the investor) analyzes whether or not the potential subsidiary (the investee) satisfies the criteria for the existence of control. The management of S&T AG verifies as each date of financial reporting to the extent to which the preconditions for consolidation are still being fulfilled. Control is deemed to exist in cases in which:

- S&T AG holds the power of disposition over the company of participation,
- S&T AG is exposed to varying return flows or has rights to such due to its relationship with the company of participation and
- S&T AG has a way of utilizing its power of disposition over the company of participation so as to influence the amounts of these varying return flows.

Subsidiaries are fully consolidated as of the point in time in which S&T AG has gained control over them, or in which S&T AG is entitled to exert this at any time.

Subsidiaries are de-consolidated at the point in time in which the parent company’s control over them comes to an end. Their assets, liabilities and proportionate equity components are correspondingly booked out.

Unternehmen, auf die die S&T AG maßgeblichen Einfluss ausüben kann (assoziierte Unternehmen), werden in den Konzernabschluss nach der Equity-Methode einbezogen.

Anteile an Unternehmen mit einer Beteiligungshöhe unter 20%, auf welche die S&T AG keinen maßgeblichen Einfluss ausüben kann, werden als finanzielle Vermögenswerte bilanziert und entsprechend IAS 39 der Kategorie „Zur Veräußerung verfügbar“ zugeordnet.

Der einheitliche Abschlussstichtag aller in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften ist der 31. Dezember. Der Konzernabschluss ist in Euro erstellt, der auch die funktionale Währung der S&T AG darstellt.

Die Vermögenswerte und Schulden der in den Konzernabschluss einbezogenen in- und ausländischen Unternehmen werden nach konzerneinheitlichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angesetzt.

Alle konzerninternen Salden, Geschäftsvorfälle, unrealisierte Gewinne und Verluste aus konzerninternen Transaktionen und Dividenden werden in voller Höhe eliminiert. Bei den Konsolidierungsvorgängen werden die ertragsteuerlichen Auswirkungen berücksichtigt und gegebenenfalls latente Steuern in Ansatz gebracht.

Verluste eines Tochterunternehmens werden den Anteilen ohne beherrschenden Einfluss auch dann zugeordnet, wenn dies zu einem negativen Saldo führt.

Eine Veränderung der Beteiligungshöhe an einem Tochterunternehmen wird als Eigenkapitaltransaktion bilanziert, soweit kein Verlust der Beherrschung damit verbunden ist.

Unternehmenszusammenschlüsse werden unter Anwendung der Erwerbsmethode bilanziert. Die Anschaffungskosten eines Unternehmenserwerbs bemessen sich als Summe der übertragenen Gegenleistung, bewertet mit dem beizulegenden Zeitwert zum Erwerbszeitpunkt, und der Anteile ohne beherrschenden Einfluss am erworbenen Unternehmen. Bei jedem Unternehmenszusammenschluss bewertet die S&T AG die Anteile ohne beherrschenden Einfluss am erworbenen Unternehmen entweder zum beizulegenden Zeitwert oder zum entsprechenden Anteil des identifizierbaren und zum beizulegenden Zeitwert bewerteten Nettovermögens des erworbenen Unternehmens. Im Rahmen des Unternehmenszusammenschlusses angefallene Kosten werden als Aufwand erfasst und als sonstige betriebliche Aufwendungen ausgewiesen. Die Ergebnisse der erworbenen Unternehmen werden vom jeweiligen Erwerbszeitpunkt an in den Konzernabschluss einbezogen.

Erwirbt der Konzern ein Unternehmen, beurteilt er die geeignete Klassifizierung und Designation der finanziellen Vermögenswerte und übernommenen Schulden in Übereinstimmung mit den Vertragsbedingungen, wirtschaftlichen Gegebenheiten und vorherrschenden Bedingungen zum Erwerbszeitpunkt.

Eine vereinbarte bedingte Gegenleistung wird zum Erwerbszeitpunkt zum beizulegenden Zeitwert erfasst. Nachträgliche Änderungen des beizulegenden Zeitwerts einer bedingten Gegenleistung, die einen Vermögenswert oder eine Schuld darstellt, werden in Übereinstimmung mit IAS 39 entweder in der Gewinn- und Verlustrechnung oder im sonstigen Ergebnis im Eigenkapital

Companies upon which S&T AG can exert significant influence (associated companies) are consolidated by using the equity method.

Companies in which S&T holds stakes of less than 20% and in which it can not exert significant influence are reported as financial assets, and, in accordance with IAS 39, are assigned to the “available for sale” category.

December 31st is the single date of financial reporting for all of the companies consolidated into the financial accounts. The consolidated financial accounts are compiled in euros, which is the functional currency of S&T AG.

The assets and liabilities of the companies headquartered in Austria or abroad are recognized using a single, Group-wide set of reporting and valuation methods in the consolidated financial statements.

All intra-Group balances, transactions, and unrealized profits and losses from intra-Group transactions and dividends are completely eliminated. Consolidation procedures take into account the impacts upon income taxes. If such are incurred, deferred taxes are recognized.

Losses experienced by a subsidiary are also assigned to the non-controlling interests, in cases in which they lead to a negative balance.

An alteration in the amount of the participation held in a subsidiary is reported as an equity transaction, in cases in which no loss of control is associated with it.

Business combinations are reported using the purchase method. The costs of procurement of a stake in a company is measured to be the sum of the consideration transferred – this is measured at the fair value prevailing as of the time of acquisition – and of the stakes in the company acquired by non-controlling interests. Each case of business combination leads to S&T AG’s valuing the non-controlling interests in the company being acquired at either their fair value or at their corresponding share of the identifiable net assets – measured at fair value – of the company being acquired. Costs arising from business combinations are reported as expenditure in the other operating expenditure item. The results achieved by the companies acquired are consolidated as of the time of acquisition in the consolidated financial statements.

When the Group acquires a company, it selects the classifications and designations suitable to the financial assets and liabilities assumed. These are to accord with the contractual conditions, business features and prevailing requirements as of the time of acquisition.

Recognized at fair value as of the time of acquisition is contractually agreed upon contingent consideration. Ex post facto alterations of the fair value of contingent consideration constituted by an asset or a liability are recognized either, in accordance with IAS 39, in the income statement, or in the other results component of the equity. A contingent consideration classified as being equi-

erfasst. Eine bedingte Gegenleistung, die als Eigenkapital eingestuft ist, wird nicht neu bewertet und ihre spätere Abgeltung wird im Eigenkapital bilanziert.

Kündbare oder befristete Eigenkapitalanteile an Tochterunternehmen mit Andienungsrechten, die von Gesellschaftern ohne beherrschenden Einfluss gehalten werden, stellen für den S&T Konzern finanzielle Verbindlichkeiten dar. Die Erfassung solcher Verbindlichkeiten erfolgt gem. IAS 39 zum beizulegenden Zeitwert. Unabhängig davon, ob die Gesellschafter ohne beherrschenden Einfluss gegenwärtig wirtschaftliche Eigentümer der Anteile sind oder nicht, erfolgt die Erstkonsolidierung als vorgezogener Erwerb, dh. die von dem Andienungsrecht umfassten Anteile werden von Beginn an dem S&T Konzern zugerechnet, als ob das Recht bereits ausgeübt worden wäre. Die Differenz zwischen dem auf diese Anteile entfallenden Nettovermögen und dem beizulegenden Zeitwert der entsprechenden Verbindlichkeit wird im Zeitpunkt der Erstkonsolidierung als Geschäfts- oder Firmenwert erfasst. In der Folge wird die Verbindlichkeit aus dem Andienungsrecht gem. IAS 39 zu jedem Stichtag ergebniswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet.

Der Geschäfts- oder Firmenwert wird bei erstmaligem Ansatz zu Anschaffungskosten bewertet, die sich als Überschuss der übertragenen Gesamtgegenleistung und des Betrags des Anteils ohne beherrschenden Einfluss über die erworbenen identifizierbaren Vermögenswerte und übernommenen Schulden des Konzerns bemessen. Übersteigt der beizulegende Zeitwert des erworbenen Reinvermögens die übertragene Gesamtgegenleistung, so beurteilt der Konzern erneut, ob er alle erworbenen Vermögenswerte und alle übernommenen Schulden richtig identifiziert hat, und er überprüft die Verfahren, mit denen die Beträge ermittelt worden sind, die zum Erwerbszeitpunkt ausgewiesen werden müssen. Liegt diese Gegenleistung nach der Neubeurteilung noch immer unter dem beizulegenden Zeitwert des Reinvermögens des erworbenen Tochterunternehmens, wird der Unterschiedsbetrag in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Nach dem erstmaligen Ansatz wird der Geschäfts- oder Firmenwert zu Anschaffungskosten abzüglich kumulierter Wertminderungsaufwendungen bewertet. Zum Zweck des Wertminderungstests wird der im Rahmen eines Unternehmenszusammenschlusses erworbene Geschäfts- oder Firmenwert ab dem Erwerbszeitpunkt den zahlungsmittelgenerierenden Einheiten des Konzerns zugeordnet, die vom Unternehmenszusammenschluss erwartungsgemäß profitieren werden. Dies gilt unabhängig davon, ob andere Vermögenswerte oder Schulden des erworbenen Unternehmens diesen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten zugeordnet werden.

Konsolidierungskreis

Der Konzernabschluss umfasst die S&T AG und alle Tochtergesellschaften, an denen die S&T AG unmittelbar oder mittelbar die Kontrolle ausübt. Am 31. Dezember 2015 bestand der Konsolidierungskreis der S&T AG aus 46 voll konsolidierten Gesellschaften (Vj.: 42 Gesellschaften). Davon haben sieben Gesellschaften (Vj.: sieben) ihren Sitz im Inland und 39 Gesellschaften (Vj.: 35) sind im Ausland ansässig. Zum 31. Dezember 2015 hält der Konzern keine Anteile an Gesellschaften (Vj.: eine), die nach der Equity-Methode bilanziert werden.

Die Anzahl der voll konsolidierten Unternehmen hat sich wie folgt entwickelt:

ty will not be re-measured. Its subsequent compensation will be reported in the equity.

Revocable or limited-term equity components held in subsidiaries that include tender rights possessed by minority interests constitute for the S&T Group financial liabilities. The recognition of such liabilities occurs, in accordance with IAS 39, at fair value. Regardless of whether or not the non-controlling interest is currently the owner of the shares or not, their initial consolidation takes place as a preferred acquisition. This means that the tender right accruing to the stakes will be assigned to the S&T Group from the very start, and as if the rights had already been exercised. The difference between the net assets incurring to the stakes and the fair value of the corresponding liability will be recognized at the time of initial consolidation as goodwill. This will be followed by the liability resulting from the tender right's being measured as of every date of financial reporting, in accordance with IAS 39, at fair value and in way impacting upon the income statement.

Goodwill is measured upon initial recognition at cost. This is defined to be the excess of the sum of total consideration transferred and of the amount held by the non-controlling interests of the assets acquired and identifiable and of the debts assumed by the Group. In cases in which the fair value of the net assets acquired is greater than the total consideration transferred, the Group is to ascertain whether or not it had correctly identified all assets and liabilities assumed. The Group is also to examine the procedure applied to determine the amounts having to be reported as of the time of acquisition. Should the consideration subsequent to this re-determination still be less than that of the fair value of the net assets of the subsidiary acquired, this difference is to be reported in the income statement.

Subsequent to its initial recognition, the goodwill is measured to be the acquisition costs less accumulated expenditures for impairment. For purposes of an impairment test, any goodwill acquired through a corporate merger will be assigned as of the time of acquisition to those cash-generating units of the Group that are expected to profit from the acquisition. This is independent of other assets or liabilities of the company acquired's being assigned to these cash-generating units.

Group of consolidated companies

Comprised in the consolidated financial statements are S&T AG and all subsidiaries upon which S&T AG directly or indirectly exerts control. On December 31, 2015, S&T AG's group of consolidated companies comprised 46 fully consolidated companies (PY: 42 companies). Of them, seven companies (PY: seven) are headquartered in Austria and 39 companies (PY: 35) are headquartered outside it. As of December 31, 2015, the Group had no stakes in a company (PY: one) that was reported at the equity method.

The number of fully-consolidated companies developed as follows:

Konzerngesellschaften (Anzahl) Group companies (number)	2015	2014
Anzahl der voll konsolidierten Gesellschaften 1. Jänner Number of fully-consolidated companies as of January 1	42	35
Gründungen Companies founded	2	2
Verschmelzungen von Konzerngesellschaften Mergers of Group companies	-3	-2
Unternehmenserwerbe Companies acquired	5	9
Abgänge Disposals	0	-2
Anzahl der voll konsolidierten Gesellschaften 31. Dezember Number of fully-consolidated companies as of December 31	46	42

Veränderung des Konsolidierungskreises 2015

Der S&T Konzern gründete im Geschäftsjahr 2015 folgende Gesellschaften:

- XTRO GmbH, Linz
- Software Development Center RTSoft OOO, Moskau, Russische Föderation

Mit Gesellschaftsvertrag vom 26. März 2015 wurde die XTRO GmbH mit Sitz in Linz, Österreich, errichtet. Die Ersteintragung der Gesellschaft in das zuständige Firmenbuch erfolgte am 31. März 2015. Mit Eintragung vom 18. April 2015 wurde die Gesellschaft in XTRO IT Solutions GmbH umbenannt. 52% der Geschäftsanteile an der XTRO IT Solutions GmbH werden von der S&T Services GmbH, Linz, Österreich, gehalten. Unternehmensgegenstand ist die Erbringung von IT-Dienstleistungen, der Handel mit IT-Produkten sowie die Erbringung sonstiger Dienstleistungen.

Die RTSoft Project OOO, Moskau, Russische Föderation, hat am 6. November 2015 die Software Development Center RTSoft OOO, Moskau, gegründet. Der von der RTSoft Project OOO gehaltene Anteil beträgt 99%. Die Software Development Center RTSoft OOO bietet hardwarenahes Software Engineering, Programmierung und Frontend-Entwicklung an.

Mit Notariatsakt vom 31. Juli 2015 wurden die Gesellschaften 5p Verwaltungs-GmbH, Andernach, Deutschland, sowie 5p GmbH & Co. KG, Andernach, Deutschland, von der MAXDATA GmbH, Mendig, Deutschland, erworben und mit gleichem Datum auf die MAXDATA GmbH verschmolzen.

Mit Verschmelzungsvertrag vom 16. September 2015 wurde die Hener IT-Group GmbH, Linz, als übertragende Gesellschaft auf die S&T Services GmbH, Linz, verschmolzen.

Der S&T Konzern erwarb im Geschäftsjahr 2015 im Rahmen von Unternehmenszusammenschlüssen Anteile an folgenden Gesellschaften, die zur Vollkonsolidierung führten:

- Roding Embedded GmbH, Roding, Deutschland
- 5p Verwaltungs GmbH, Andernach, Deutschland
- 5p GmbH & Co KG, Andernach, Deutschland
- GADAGROUP ROMANIA SRL, Bukarest, Rumänien

Erwerb von 100% der Anteile an der Roding Embedded GmbH, Deutschland

Am 8. Juni 2015 hat die S&T embedded GmbH, München, Deutschland, eine 100%-ige Tochtergesellschaft der S&T AG, einen Kauf- und Abtretungsvertrag über den Erwerb sämtlicher Geschäftsanteile an der Roding Embedded GmbH, Roding, Deutschland, geschlossen. Der Kaufpreis der Geschäftsanteile beläuft sich auf TEUR 1.550. Die Roding Embedded GmbH wird ab dem 1. Juli 2015 in den Konzernabschluss der S&T AG einbezogen, da ab diesem Zeitpunkt gemäß Kauf- und Abtretungsvertrag die Rechte und Pflichten auf den Käufer übergingen und somit erst zu diesem Zeitpunkt die im IFRS 10 definierten Kriterien über das

Changes in the group of companies consolidated in 2015

The S&T Group founded in financial year 2015 the following companies:

- XTRO GmbH, Linz
- Software Development Center RTSoft OOO, Moscow, Russian Federation

In the articles of association dated March 26, 2015, XTRO GmbH was set up. Its headquarters are in Linz, Austria. The company's initial entry into the corporate registry responsible for it took place on March 31, 2015. In an entry made on April 18, 2015, the company was renamed XTRO IT Solutions GmbH. 52% of the shares in XTRO IT Solutions GmbH are held by S&T Services GmbH, Linz, Austria. The company provides IT and other services and distributes IT products.

RTSoft Project OOO, Moscow, Russian Federation, founded on November 6, 2015 the Software Development Center RTSoft OOO, Moscow, of which RTSoft Project OOO holds 99% of the shares. Software Development Center RTSoft OOO supplies hardware-driven software engineering, programming and front-end development services.

In a notarial deed dated July 31, 2015, 5p Verwaltungs-GmbH, Andernach, Germany, and 5p GmbH & Co. KG, Andernach, Germany, were acquired by MAXDATA GmbH, Mendig, Germany. The former two companies were merged into MAXDATA GmbH on the same day.

In a merger contract dated September 16, 2015, the Hener IT-Group GmbH, Linz, was merged into S&T Services GmbH, Linz.

S&T Group acquired in financial year 2015 stakes in the following companies, with this leading to full consolidation of them:

- Roding Embedded GmbH, Roding, Germany
- 5p Verwaltungs GmbH, Andernach, Germany
- 5p GmbH & Co. KG, Andernach, Germany
- GADAGROUP ROMANIA SRL, Bucharest, Romania

Acquisition of 100% of the shares of Roding Embedded GmbH, Germany

On June 8, 2015, S&T embedded GmbH, Munich, Germany, a 100% subsidiary of S&T AG, concluded a purchase and assignment agreement leading to the acquisition of all shares in Roding Embedded GmbH, Roding, Germany. The shares' purchase price came to TEUR 1,550. Roding Embedded GmbH was consolidated as of July 1, 2015, into the consolidated financial accounts of S&T AG. This was because that represented the time at which the rights and duties foreseen in the contract of purchase and assignment were transferred to the purchaser. This thus represented the first time in which the criteria stipulated in IFRS 10 for the

Vorliegen der Beherrschung erfüllt waren.

Die Roding Embedded entwickelt, fertigt und vertreibt Embedded-Computer und Embedded-Systeme für OEMs (Original Equipment Manufacturer) und ist somit am Markt für Embedded-Produkte und Systeme als Anbieter tätig. Embedded-Computer stellen „eingebettete“ Maschinen oder Panel/PCs dar, welche besondere Umwelt- und Kundenanforderungen erfüllen müssen und sich speziell durch Langlebigkeit und Robustheit auszeichnen. Mit dem Erwerb der Roding Embedded hat die S&T Embedded weitere Kompetenz im Engineering von IT-Hardware erworben, die bislang nicht zur Verfügung stand bzw. extern bezogen werden musste.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	343
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	238
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 9) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 9)</i>	9
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	26
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-139
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-66
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	411
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	in TEUR
Übertragene Gegenleistung <i>Consideration transferred</i>	1.550
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-411
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	1.139

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert spiegelt in erster Linie Synergieeffekte sowie weiteres Wachstumspotenzial durch einen gemeinsamen Marktauftritt der Roding Embedded GmbH mit der S&T embedded GmbH wider. Zudem wurden etwa 30 Hardware-Ingenieure mit entsprechendem Entwicklungs-Knowhow übernommen. Der Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Appliances Security“ zugeordnet und ist steuerlich nicht nutzbar.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net flow of cash</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	-1.550
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel <i>Cash assumed through takeover of subsidiary</i>	343
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-1.207
Transaktionskosten des Unternehmenserwerb <i>Transaction costs from acquisition of company</i>	-7
Cashflow aus operativer Tätigkeit <i>Cash flow from operations</i>	-7

Die Roding Embedded hat seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 428 zum Konzernumsatz und TEUR 55 zum Konzernergebnis beigetragen. Wäre die Erstkonsolidierung der Gesellschaft zum 1. Jänner 2015 erfolgt, hätten sich die Umsatzerlöse des Konzerns um TEUR 366 und das Konzernergebnis um TEUR -151 verändert.

Erwerb von 100% der Anteile an der 5p Verwaltungs-GmbH sowie der Anteile an der 5p GmbH & Co KG, Deutschland

Mit Notariatsakt vom 31. Juli 2015 hat die MAXDATA GmbH, Mendig, Deutschland, eine 100%-ige Tochtergesellschaft der S&T AG, sämtliche Geschäftsanteile an der 5p Verwaltungs-GmbH,

establishment of control were fulfilled.

Roding Embedded develops, manufactures and distributes embedded computers and embedded systems for OEMs (original equipment manufacturers) and thus operates as a supplier on the market for embedded products and systems. Embedded computers are those machines and panel/PCs whose embedded features fulfill special environmental and customer requirements. Such items are characterized by their long lives of operation and their robustness. The acquisition of Roding Embedded has enabled S&T Embedded to acquire even more knowhow in the engineering of IT hardware that the Group previously did not possess, or which it had to procure externally.

The assets and liabilities acquired were recognized at the point of their initial consolidation into the consolidated financial accounts at the following fair values:

The goodwill yielded by the purchase price allocation results primarily from synergy effects and from the potential for further growth ensuing from joint marketing activities to be undertaken by Roding Embedded GmbH and S&T embedded GmbH. The acquisition also resulted in the hiring of some 30 hardware engineers and their corresponding development knowhow. The goodwill has been assigned to “Appliances Security” segment and can not be exploited in the tax accounts.

The analysis of the cash flows ensuing from the acquisition of the company looks like this:

Since its having been fully consolidated, Roding Embedded has contributed TEUR 428 to consolidated sales and TEUR 55 to consolidated income. Had the point of initial consolidation come on January 1, 2015, the company would altered the consolidated revenues from sale by TEUR 366, and the consolidated income by TEUR -151.

Acquisition of 100% of the shares of 5p Verwaltungs-GmbH and of 5p GmbH & Co KG, Germany

In a notarial deed dated July 31, 2015, MAXDATA GmbH, Mendig, Germany, a 100% subsidiary of S&T AG, acquired all of the shares of 5p Verwaltungs-GmbH, Andernach, Germany and all of the

Andernach, Deutschland, erworben. Des Weiteren wurden die Kommanditanteile der 5p GmbH & Co KG, Andernach, Deutschland, übernommen. Der Gesamtkaufpreis beläuft sich auf TEUR 102. Zeitgleich wurde mit Notariatsakt vom 31. Juli 2015 die 5p Verwaltungs-GmbH auf die MAXDATA GmbH, Deutschland, verschmolzen. Durch Ausscheiden der 5p Verwaltungs-GmbH aus der Komplementärstellung der 5p GmbH & Co KG sind die Vermögensgegenstände der 5p GmbH & Co KG unmittelbar auf die MAXDATA GmbH angewachsen. Sowohl die 5p Verwaltungs-GmbH als auch die 5p GmbH & Co KG sind somit erloschen.

Mit dem Erwerb der 5p GmbH & Co KG hat die MAXDATA GmbH ihren Fokus als Systemhaus weiter ausgebaut. Der Geschäftsbe- reich umfasst Lösungen und Beratungskompetenz, die mit der zunehmenden Digitalisierung und Vernetzung der IT-Systemtech- nik notwendig werden. Die 5p GmbH & Co KG wurde unmittelbar mit der MAXDATA GmbH zusammengeführt. Kostensynergien werden sofort einschlägig, da die Geschäftsbereiche auch räum- lich zusammengelegt wurden.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rah- men der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	6
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	5
Vorräte <i>Inventories</i>	36
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 34) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 34)</i>	30
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	54
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-100
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-68
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Current financial liabilities</i>	-57
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-94
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	in TEUR
Übertragene Gegenleistung <i>Consideration transferred</i>	102
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	94
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	196

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert deckt die erwarteten Synergien aus dem Zusammen- schluss ab und wurde dem Segment „Services DACH“ zugeord- net. Der Geschäfts- oder Firmenwert ist steuerlich nicht nutzbar.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unterneh- menserwerbs stellt sich wie folgt dar:

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net flow of cash</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	-43
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary</i>	-51
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-94

Zum 31. Dezember 2015 beläuft sich der noch offene Kaufpreis auf TEUR 59 und ist im Geschäftsjahr 2016 zur Zahlung fällig.

Die erworbenen Gesellschaften haben seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 219 zum Konzernumsatz und TEUR -71 zum Konzernergebnis beigetragen.

Wäre die Erstkonsolidierung zum 1. Jänner 2015 erfolgt, hätten sich die Umsatzerlöse der Konzerns um TEUR 307 und das Konzer- nergebnis um TEUR -99 verändert.

partnership shares of 5p GmbH & Co KG, Andernach, Germany. The total purchase price came to TEUR 102. On the same date as the notarial act of July 31, 2015, 5p Verwaltungs-GmbH was merged into MAXDATA GmbH. The withdrawal by 5p Verwaltungs- GmbH from its role of being the complementary partner of 5p GmbH & Co KG caused the assets of 5p GmbH & Co KG to directly devolve to MAXDATA GmbH. This caused the extinguishing of 5p Verwaltungs-GmbH and of 5p GmbH & Co KG.

The acquisition of 5p GmbH & Co KG has enabled MAXDATA GmbH to augment its position of being a provider of IT systems, solutions and consulting services required due to the digitalizati- on and networking of such systems. 5p GmbH & Co KG was im- mediately merged into MAXDATA GmbH. Costs-related synergies were immediately realized through the pooling and thus sharing of business premises.

The assets and liabilities acquired were recognized at the point of their initial consolidation into the consolidated financial accounts at the following fair values:

The goodwill ensuing from the purchase price allocation covers the synergies expected to result from the merger, and has been assigned to the “Services DACH” segment. The goodwill can not be exploited in the tax accounts.

The analysis of the cash flows ensuing from the acquisition of the company looks like this:

As of December 31, 2015, the outstanding purchase price came to TEUR 59. It falls due in financial year 2016.

The companies acquired had contributed since the point of full consolidation TEUR 219 to consolidated sales and TEUR -71 to consolidated income.

Had the initial consolidation taken place on January 1, 2015, the consolidated revenues from sale would have been altered by TEUR 307 and consolidated income by TEUR -99.

Erwerb von 100% der Anteile an der GADAGROUP ROMANIA SRL, Rumänien

Am 5. November 2015 hat die S&T AG einen Kaufvertrag über den Erwerb sämtlicher Anteile an der GADAGROUP ROMANIA SRL, Bukarest, Rumänien, abgeschlossen. Der Vertrag definiert, dass die S&T AG sofort 52% der Anteile übernimmt und die restlichen 48% in drei gleichen Tranchen zu festgelegten Zeitpunkten und Kaufpreisen in den Jahren 2017 bis 2019 sukzessive übertragen werden. Durch den Erwerb der Anteilsmehrheit liegt die Beherrschung über die Gesellschaft seit November 2015 bei der S&T AG.

Die Geschäftstätigkeit der GADAGROUP umfasst den Verkauf, die Implementierung und Wartung von Spezialgeräten im Medizintechnikbereich für Kardiologie, Onkologie und Intensivmedizin.

Der vereinbarte Kaufpreis für den Erwerb der ersten 52% der Anteile definiert sich auf Basis des durchschnittlich erzielten EBITDA (Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibung) der Geschäftsjahre 2013 bis 2015 gemäß rumänischen Rechnungslegungsvorschriften.

Der Erwerb der weiteren 48% Anteile definiert sich auf Basis der erzielten EBITDA der Geschäftsjahre 2016 bis 2018, wobei pro Geschäftsjahr 16% der Anteile abgegolten werden (siehe auch Note (23)).

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst, da die Kaufpreisallokation zum 31. Dezember 2015 noch nicht abgeschlossen war:

Acquisition of 100% of the shares of GADAGROUP ROMANIA SRL, Romania

On November 5, 2015, S&T AG signed a contract to purchase all shares of GADAGROUP ROMANIA SRL, Bucharest, Romania. The contract stipulates that S&T AG will immediately acquire 52% of the shares, with the remaining 48% being acquired in three equally-sized tranches, with this to occur at predetermined points in time in 2017-2019, and prices. The acquisition of a majority of Gadagroup's shares in November 2015 caused S&T AG to acquire control of the company.

GADAGROUP's business comprises the sale, implementation and maintenance of special-use devices used in cardiology, oncology and intensive medical treatment.

The price agreed upon for the purchasing of the first 52% of GADAGROUP's shares is determined by the average EBITDA (earnings before interest, taxes and depreciation and amortization) during the financial years 2013-2015, as calculated according to Romania's financial reporting regulations.

The price for the purchasing of the remaining 48% of the shares will be determined by the EBITDA achieved during financial years 2016-2018, in each of which 16% of the shares will be sold (see also Note (23)).

The assets and liabilities acquired were recognized as of the point of initial consolidation into the consolidated accounts at the preliminary fair values. This was due to the purchase price allocation's not having been completed as of December 31, 2015:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	1.310
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	3.901
Vorräte <i>Inventories</i>	1.433
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 5.203) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 5,203)</i>	4.922
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	456
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-372
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-3.843
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen <i>Other current assets and provisions</i>	-5.503
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Current financial liabilities</i>	-29
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	2.275
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	in TEUR
Übertragene Gegenleistung <i>Consideration transferred</i>	11.675
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-2.275
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	9.400

Auf Grund des stichtagsnahen Erwerbs ist die Aufstellung der Eröffnungsbilanz noch nicht abgeschlossen. Zudem stehen noch Informationen zur endgültigen Bestimmung der Fair Values der identifizierten Vermögenswerte und Schulden aus. Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende vorläufige Geschäfts- oder Firmenwert wurde für die im Zusammenwirken mit der S&T Gruppe erwarteten Synergieeffekte hinsichtlich Kosteneinsparungen aber auch weiterer Vertriebschancen ermittelt und dem Segment „Appliances Security“ zugeordnet. Der Geschäfts- oder Firmenwert ist steuerlich nicht nutzbar.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

Due to an acquisition whose timing was near to that of the balance sheet date, the preparation of the opening balance has yet to be completed. Also not completely available is the information on the conclusive determination of the fair value of certain assets and liabilities identified. The preliminary goodwill resulting from the purchase price allocation accounts for the synergies – primarily cost-cutting and further opportunities to distribute – expected to ensue from the relationship with the S&T Group. This goodwill was assigned to the “Appliances Security” segment. The goodwill can not be exploited in tax accounts.

The analysis of the cash flows ensuing from the acquisition of the company look like this:

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net cash flow</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	0
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary</i>	1.282
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	1.282

Für weitere Angaben zur Gegenleistung wird auf Abschnitt D, Note (23) verwiesen.

Die GADAGROUP ROMANIA SRL hat seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 12.389 zum Konzernumsatz und TEUR 2.654 zum Konzernergebnis beigetragen. Wäre die Erstkonsolidierung der Gesellschaft zum 1. Jänner 2015 erfolgt, hätten sich die Umsatzerlöse der Konzerns um TEUR 15.323 und das Konzernergebnis um TEUR +2.158 verändert.

Änderung der Konsolidierungsart Networked Energy Services Corp., Fargo, USA

Die Networked Energy Services Corporation, USA, wurde bis zum 31. Jänner 2015 als assoziiertes Unternehmen at-equity in den Konzernabschluss einbezogen.

Mit Kaufvertrag vom 21. Jänner 2015 hat die S&T AG mit Wirkung zum 31. Jänner 2015 weitere 20% an der Networked Energy Services Corp. (NES) erworben und hielt zu diesem Zeitpunkt 65% der Geschäftsanteile. Die ausschließlich fixe, in bar zu entrichtende Kaufpreiskomponente für den 20%-Anteil belief sich auf TEUR 776 (TUSD 880). In weiterer Folge reduzierte sich, bedingt durch eine von der Networked Energy Services Corp. durchgeführten Kapitalerhöhung, der Anteil auf 55,78%.

Aufgrund der Erlangung der Beherrschung erfolgte ab 1. Februar 2015 der Übergang der Konsolidierungsart auf Vollkonsolidierung.

Der Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen beläuft sich auf TEUR 463, davon entfallen TEUR -489 auf den laufenden Ergebnisanteil bis zum Zeitpunkt der Änderung der Konsolidierungsart auf Vollkonsolidierung, TEUR +952 entfallen auf den Gewinn aus der den Regelungen des IFRS 3.42 folgenden, ergebniswirksamen Erfassung zum beizulegenden Zeitwert der bisher gehaltenen Anteile im Rahmen des Übergangs der Beherrschung.

Im Dezember 2015 hat die S&T AG einen Vertrag über den Verkauf der 55,78%-Beteiligung an der Networked Energy Services Corporation abgeschlossen. Das Closing betreffend des Anteilsverkaufs erfolgte am 1. Februar 2016. Somit waren die mit dem Verkauf verbundenen Vermögenswerte und Schulden im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2015 als „Zur Veräußerung gehalten“ auszuweisen und entsprechend zu bewerten. Die diesbezüglichen Angaben finden sich im Abschnitt D unter der Note (20).

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen des erstmaligen Ansatzes im Konzernabschluss mit den folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

Further information on the consideration transferred is available in Section D, Note (23).

Since having been fully consolidated into the consolidated accounts, GADAGROUP ROMANIA SRL has contributed TEUR 12,389 to consolidated sales and TEUR 2,654 to consolidated income. Had the initial consolidation of this company taken place as of January 1, 2015, it would have altered the consolidated revenues from sales by TEUR 15,323 and consolidated income by TEUR +2,158.

Alteration of the nature of consolidation of Networked Energy Services Corp., Fargo, USA

Until January 31, 2015, Networked Energy Services Corporation, USA, was consolidated at-equity and as an associated company in the consolidated accounts.

In the contract of purchase dated January 21, 2015, S&T AG – in a move taking effect on January 31, 2015 acquired a further 20% in Networked Energy Services Corp. (NES), giving the former as of the time a 65% holding in the latter's shares. The price of this 20% stake was fixed and exclusively paid in cash. This amounted to TEUR 776 (TUSD 880). Caused by a capital increase conducted by Networked Energy Services Corp., S&T's total stake was subsequently reduced to 55.78%.

The attainment of control caused NES' being fully-consolidated in the consolidated accounts as of February 1, 2015.

The share of the results ensuing from associated companies comes to TEUR 463, of which TEUR -489 stems from the ongoing share of earnings secured until the point of alteration of the nature of consolidation to full consolidation; with TEUR +952 comprising the profits arising from the application of the rules of IFRS 3.42 on the recognition at fair value, and in a way impacting upon the income statement, of shares previously held in a company upon which control has been gained.

In December 2015, S&T AG signed a contract stipulating its selling of its 55.78% stake in Networked Energy Services Corporation. The closing of this sale of shares took place on February 1, 2016. This caused the assets and liabilities reported in the consolidated accounts as of December 31, 2015 to be reported as "held for sale" and to be correspondingly measured. Disclosures on this are found in Section D, Note (20).

The assets and liabilities acquired were recognized at the point of their initial consolidation into the consolidated financial accounts at the following fair values:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	1.295
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	2.372
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 3.458) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 3,458)</i>	3.100
Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen <i>Receivables from affiliated companies</i>	3.750
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	107
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-412
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-443
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen <i>Liabilities to affiliated companies</i>	-6.655
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-4.930
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>	-914
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-2.730

Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	in TEUR
Übertragene Gegenleistung <i>Consideration transferred</i>	2.530
Zum anteiligen Nettovermögen bewertete Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Non-controlling interests at fair value</i>	-956
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	2.730
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	4.304

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert spiegelte die erwarteten weiteren Wachstumschancen im Energiemarkt wider und wurde dem Segment „Appliances Smart-Energy“ zugeordnet. Der Geschäfts- oder Firmenwert ist steuerlich nicht nutzbar.

The goodwill ensuing from the purchase price allocation reflects the opportunities for growth expected to emerge on the energy market. The goodwill was assigned to the “Appliances Smart Energy” segment. The goodwill can not be used in tax accounts.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aus dem Erwerb des 20% Anteils stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flow ensuing from the acquisition of the 20% stake looked like the following:

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net flow of cash</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	-776
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary</i>	1.295
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	519

Die übertragene Gegenleistung für den Erwerb der 65%-Anteile an der Networked Energy Corp. belief sich auf TEUR 2.530 und setzt sich mit TEUR 1.754 aus dem beizulegenden Zeitwert des 45%-Anteils zum Zeitpunkt der Änderung der Konsolidierungsart, sowie dem Barkaufpreis für den Erwerb der weiteren 20% in Höhe von TEUR 776 zusammen.

The consideration transferred for the acquisition of the 65% stake in Networked Energy Corp. came to TEUR 2,530, and was comprised of TEUR 1,754, which was the fair value of the 45% share as of the time of alteration of the nature of consolidation, and of TEUR 776, which the cash price for the purchasing of a further 20% stake.

Die NES hat seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 22.520 zum Konzernumsatz und TEUR 2.284 zum Konzernergebnis beigetragen. Wäre die Erstkonsolidierung der Gesellschaft zum 1. Jänner 2015 erfolgt, hätten sich die Umsatzerlöse der Konzerns um TEUR 253 und das Konzernergebnis um TEUR -1.132 verändert.

Since its having been fully consolidated, NES contributed TEUR 22,520 to consolidated sales and TEUR 2,284 to consolidated income. Had the initial consolidation of the company taken place as of January 1, 2015, the consolidated sales of the group would have been changed by TEUR 253 and the consolidated income by TEUR -1.132.

Am 8. April 2015 hat die S&T AG mit der Networked Energy Services Corp., Fargo, USA, einen Optionsvertrag über die von der S&T AG unmittelbar gehaltenen Geschäftsanteile an der ubitronix system solutions gmbh geschlossen. Die bis 31. Dezember 2018 gültige Call-Option, mit Networked Energy Services Corp. als Käufer, sieht vor, dass der von S&T AG gehaltene 51%-Anteil an der ubitronix system solutions gmbh durch die Ausgabe von 680 Aktien der Networked Energy Services Corp. erworben werden kann.

On April 8, 2015, S&T AG and Networked Energy Services Corp., Fargo, USA, agreed upon an option contract. It covers the shares directly held by S&T AG of ubitronix system solutions gmbh. The ensuing call option is valid until December 31, 2018. Its seller is Networked Energy Services Corp. The contract foresees S&T AG's 51% stake in ubitronix system solutions' being capable of being acquired through the issuance of 680 shares of Networked Energy Services Corp.

Mit Abtretungsvertrag vom 14. April 2015 hat Networked Energy Services Corp. den von konzernfremden Gesellschaftern gehaltenen 49%-Anteil an der ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg, Österreich, erworben. Die Gegenleistung der Networked Energy Services Corp. bestand in Form einer Anteilsgewährung durch Ausgabe neuer Aktien im Ausmaß von 14,05% des Aktien-

In a contract of assignment dated April 14, 2015, Networked Energy Services Corp. acquired the 49% stake in ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg, from investors not forming part of the Group. The consideration supplied by Networked Energy Services Corp. took the form of granting of an equity stake constituted through the issuance of new shares amounting to 14.05% of NES'

kapitals. Die Transaktion führte zu einem Tausch von Minderheiten an der ubitronix system solutions gmbh und an der Networked Energy Services Corp. Daraus resultierte eine Erhöhung der Kapitalrücklage um TEUR 289.

Aufgrund der Erhöhung des Aktienkapitals reduzierte sich der von der S&T AG gehaltene Anteil an der NES von bisher 65,00% auf 55,87%.

Zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2015 gehören folgende Unternehmen zum Konzern der S&T AG:

share capital. The transaction led to an exchange of minority interests in ubitronix system solutions gmbh and in Networked Energy Services Corp. This caused capital reserves to increase by TEUR 289.

This increase in share capital caused the stake held by S&T AG in NES to decline from 65.00% to 55.87%.

As of the balance sheet date of December 31, 2015, the following companies comprised the S&T AG Group:

Gesellschaft Company	Sitz Headquarters	Direkte Beteiligung Holding	Beteiligung Vorjahr Holding prev. year	Funktionale Währung functional currency
S&T AG	Linz, Austria	Muttergesellschaft parent company	Muttergesellschaft parent company	EUR
XTRO IT Solutions GmbH	Ismaning, Germany	100%	100%	EUR
XTRO Products GmbH	Ismaning, Germany	100%	100%	EUR
S&T Asia Inc.	Taipei, Taiwan	100%	100%	TWD
Quanmax Inc.	Taipei, Taiwan	100%	100%	TWD
Quanmax Japan Inc.	Tokyo, Japan	46,80%	46,80%	JPY
Quanmax (Hong Kong) Ltd.	Hong Kong, China	100%	100%	RMB
Quanmax Inc.	Shanghai, China	100%	100%	RMB
Quanmax Malaysia Sdn.Bhd.	Penang, Malaysia	100%	100%	MYR
Sliger Designs Inc.	USA	60%	60%	USD
Quanmax USA Inc.	USA	95,64%	95,64%	USD
S&T Services GmbH (vorm. XTRO IT Solutions GmbH)	Linz, Austria	100%	100%	EUR
XTRO IT Solutions GmbH	Linz, Austria	52%	-	EUR
SecureGUARD GmbH	Linz, Austria	69%	69%	EUR
computer betting company gmbh	Leonding, Austria	100%	100%	EUR
S&T Sportwetten GmbH	Leonding, Austria	100%	100%	EUR
S&T Romania S.R.L.	Bucharest, Romania	88,70%	100%	RON
S&T Slovakia s.r.o.	Bratislava, Slovakia	100%	100%	EUR
dorobet ltd.	St. Julians, Malta	99%	99%	EUR
S&T Embedded GmbH	Ismaning, Germany	100%	100%	EUR
Roding Embedded GmbH	Ismaning, Germany	100%	-	EUR
S&T Svetovanje d.o.o.	Ljubljana, Slovenia	100%	100%	EUR
S&T CEE Holding s.r.o	Bratislava, Slovakia	100%	100%	EUR
S&T Plus s.r.o.	Prague, Czech Republic	100%	100%	CZK
S&T CZ s.r.o.	Prague, Czech Republic	100%	100%	CZK
S&T Services Polska Sp.z.o.o.	Warsaw, Poland	100%	100%	PLN
S&T Crna Gora d.o.o.	Podgorica, Montenegro	100%	100%	EUR
S&T BH d.o.o.	Sarajevo, Bosnia-Herzegovina	100%	100%	BAM
S&T Slovenija d.d.	Ljubljana, Slovenia	100%	100%	EUR
S&T Hrvatska d.o.o.	Zagreb, Croatia	100%	100%	HRK
S&T Macedonia d.o.o.e.l.	Skopje, Macedonia	100%	100%	MKD
S&T Bulgaria e.o.o.d.	Sofia, Bulgaria	100%	100%	BGN

Gesellschaft Company	Sitz Headquarters	Direkte Beteiligung Holding	Beteiligung Vorjahr Holding prev. year	Funktionale Währung functional currency
S&T Consulting Hungary Kft.	Budanörs, Hungary	100%	100%	HUF
S&T Albania Sh.p.k.	Tirana, Albania	100%	100%	ALL
S&T Serbia d.o.o.	Belgrade, Serbia	100%	100%	RSD
S&T Mold srl.	Chisinau, Moldova	100%	100%	USD
Hener IT Group GmbH	Linz, Austria	-	100%	EUR
MAXDATA (Schweiz) AG	Baar, Switzerland	90%	90%	CHF
MAXDATA GmbH	Mending, Germany	100%	100%	EUR
Networked Energy Services Corporation	Fargo, USA	55,87%	45%	USD
Networked Energy Services GmbH (vormals ubitronix gmbh)	Linz, Austria	51%	51%	EUR
Affair 000	Moscow, Russia	48%	48%	RUB
RTSoft Project 000	Moscow, Russia	100%	100%	RUB
Software Development Center RTSoft 000	Moscow, Russia	99%	-	RUB
RTSoft ZA00	Moscow, Russia	74,5%	74,5%	RUB
RTSoft Training Center	Moscow, Russia	100%	100%	RUB
Kontron Ukraine 000	Kiev, Ukraine	100%	100%	UAH
RTSoft GmbH	Ismaning, Germany	100%	-	EUR
S&T Beteiligungsverwaltungs GmbH	Linz, Austria	100%	-	EUR
GADAGROUP ROMANIA SRL	Bucharest, Romania	52%	-	RON

Veränderung des Konsolidierungskreises 2016

Im November 2015 hat die S&T AG einen Vertrag über den Erwerb von 74,9% der Anteile an der NTSprosigma GmbH, Linz, zu einem Kaufpreis von rd. TEUR 27 abgeschlossen. Die Eintragung der gegenständlichen Anteilsübertragung im Firmenbuch erfolgte am 18. Jänner 2016.

Im November 2015 hat die S&T AG einen Gesellschaftsvertrag über die Errichtung der NES OE Vertriebs GmbH abgeschlossen. Die Eintragung der Gesellschaft im Firmenbuch erfolgte am 22. Jänner 2016.

Im Dezember 2015 hat die S&T AG einen Vertrag über den Verkauf der 55,78%-Beteiligung an der Networked Energy Services Corporation abgeschlossen. Das Closing betreffend des Anteilsverkaufs erfolgte am 1. Februar 2016. Somit waren die mit dem Verkauf verbundenen Vermögenswerte und Schulden im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2015 als „Zur Veräußerung gehalten“ auszuweisen und entsprechend zu bewerten. Mit dem Closing über den Verkauf der Anteile an der Networked Energy Services Corp. zum 1. Februar 2016, treten für die S&T AG zeitgleich weitere vertragliche Vereinbarungen in Kraft: die am 8. April 2015 vereinbarte Call-Option mit der Networked Energy Services Corp. als Käufer des 51%-Anteils an der ubitronix system solutions gmbh wird aufgehoben. Die S&T AG erwirbt mit selben Datum den bisher von der Network Energy Services Corp. gehaltenen 49%-Anteil an der ubitronix system solutions gmbh.

Am 21. Dezember 2015 hat die S&T AG mit dem Masseverwalter im Konkursverfahren über das Vermögen der Hermann Buchner GmbH & Co KG, Linz, einen Kaufvertrag über den Erwerb des Ge-

Changes in the group of companies consolidated in 2016

In November 2015 S&T AG signed a contract to acquire 74.9% of the shares of NTSprosigma GmbH, Linz. The price of purchase came to some TEUR 27. The entering of the shares in question into the corporate registry occurred on January 18, 2016.

In November 2015, S&T AG concluded the formulation of the articles of association setting up NES OE Vertriebs GmbH. The entering of the company into the corporate registry occurred on January 22, 2016.

In December 2015, S&T AG concluded a contract for the sale of its 55.78% stake in Networked Energy Services Corporation. The closing took place on February 1, 2016. This move caused all assets and liabilities associated with the sale to be reported and measured in the consolidated financial statements as of December 31, 2015 as "held for sale". The closing of the sale of the shares of Networked Energy Services Corp. took place on February 1, 2016. This caused further contractual agreements to take effect for S&T AG. The call option agreed upon on April 8, 2015, with Networked Energy Services Corp., with the latter to be purchaser of the 51% stake in ubitronix system solutions gmbh, was rescinded. In a move taking effect on the same date, S&T AG acquired from Network Energy Services Corp. its holdings of 49% in the shares of ubitronix system solutions gmbh.

On December 21, 2015, S&T AG concluded a contract with the liquidator handling the insolvency proceedings involving Hermann Buchner GmbH & Co KG, Linz. The contract was for the

schäftsbetriebes Druckerservice abgeschlossen und dabei materielle und immaterielle Vermögenswerte sowie Vorräten übernommen. Vertraglich vereinbart ist der Übergang sämtlicher Rechte und Pflichten aus diesem Vertrag mit 1. Jänner 2016. Der vorläufige Kaufpreis beträgt TEUR 500.

Am 2. März 2016 hat die S&T AG einen von behördlichen Genehmigungen abhängigen, aufschiebend bedingten, Kaufvertrag über den Erwerb von 51,2% der Anteile an der Amanox Solutions AG, Bern, Schweiz, abgeschlossen. Für die Übertragung der ausstehenden 48,8% der Geschäftsanteile wurden zwischen den Verkäufern und der S&T AG gegenseitige Verkaufs- und Kaufoptionen vereinbart.

Für die Unternehmenszusammenschlüsse des Geschäftsjahres 2016 sind die Kaufpreisallokationen zum Zeitpunkt der Berichterstattung noch in Bearbeitung, somit kann auch keine erste Indikation angeführt werden.

Veränderung des Konsolidierungskreises 2014

Der S&T Konzern gründete im Geschäftsjahr 2014 folgende Gesellschaften:

- MAXDATA GmbH, Mendig, Deutschland
- S&T Svetovanje d.o.o., Laibach, Slowenien

Der S&T Konzern erwarb im Geschäftsjahr 2014 im Rahmen von Unternehmenszusammenschlüssen Anteile an folgenden Gesellschaften:

- ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg
- adams & weber Gesellschaft für Kommunikationselektronik mbH, Mendig, Deutschland
- Hener IT-Group GmbH, Linz
- Affair OOO, Moskau, Russische Föderation, inklusive vier Tochtergesellschaften
- S&T Mold srl, Chisinau, Republik Moldau

Mit Verschmelzungsvertrag vom 16. September 2014 wurde die AMIT GmbH, Linz, als übertragende Gesellschaft auf die XTRO IT Solutions GmbH, Linz, verschmolzen. Mit Verschmelzungsvertrag vom 24. November 2014 wurde die S&T GmbH (vormals adams & weber GmbH), Mendig, Deutschland, als übertragende Gesellschaft auf die MAXDATA GmbH, Mendig, Deutschland, verschmolzen.

Die im Jahresabschluss 31. Dezember 2014 dargestellten Kaufpreisallokationen hinsichtlich des Erwerbs der Hener IT-Group GmbH, Österreich, der Affair OOO, Russische Föderation, der S&T Mold srl, Moldawien und der Geschäftseinheit IT Solution und Software Application Business der Quality Business Solutions S.R.L., Rumänien, wurden im zweiten Quartal 2015 finalisiert. Änderungen der vorläufigen Werte, wie im Jahresabschluss zum 31. Dezember 2014 dargestellt, ergaben sich nicht.

Erwerb von 51% der Anteile an der ubitronix system solutions gmbh, Österreich

Mit Abtretungsvertrag vom 12. Februar 2014 hat die S&T AG von den Gründungsgesellschaftern der ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg, Österreich, 40% der Anteile erworben. Für den Erwerb der Geschäftsanteile wurde ein Kaufpreis in Höhe von TEUR 750 vereinbart. Ebenfalls mit Abtretungsvertrag vom 12. Februar 2014 erwarb die S&T weitere 11% der Anteile an der ubitronix von der Krtek13 AG. Der Kaufpreis betrug TEUR 165. Die Krtek13 AG ist ein dem Vorstandsvorsitzenden der S&T AG, Herrn Hannes Niederhauser, nahestehendes Unternehmen. Die

purchasing of the latter's printing services business. This entailed S&T's assuming tangible and intangible assets and inventories. Contractually agreed upon is the transferring to S&T AG as of January 1, 2016 of all rights and duties from this contract. The preliminary purchasing price came to TEUR 500.

As of March 2, 2016, S&T AG entered into a conditional – with its timing dependent upon the awarding of official authorization – contract to purchase 51.2% of the shares of Amanox Solutions AG, Bern, Switzerland. The sellers and S&T AG have concluded reciprocal sales and purchase options pertaining to the transferring from the former to the latter of the outstanding 48.8% of the shares.

As of this time of reporting, the purchase price allocations for the acquisitions conducted in financial year 2016 are still being processed. This precludes the offering of any initial indications.

Changes in the group of companies consolidated in 2014

The S&T Group founded in financial year 2014 the following companies:

- MAXDATA GmbH, Mendig, Germany
- S&T Svetovanje d.o.o., Ljubljana, Slovenia

The S&T Group acquired in financial year 2014 via business combinations stakes in the following companies:

- ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg
- adams & weber Gesellschaft für Kommunikationselektronik mbH, Mendig, Germany
- Hener IT-Group GmbH, Linz
- Affair OOO, Moscow, Russian Federation, including four subsidiaries
- S&T Mold srl, Chisinau, Moldova

Due to a merger contract dated September 16, 2014, AMIT GmbH, Linz, was merged into XTRO IT Solutions GmbH, Linz. Due to a merger contract dated November 24, 2014, S&T GmbH (formerly adams & weber GmbH), Mendig, Germany was merged into MAXDATA GmbH, Mendig, Germany.

The purchase price allocations reported in the financial statements as of December 31, 2014 and involving the Hener IT-Group GmbH, Austria; Affair OOO, Russian Federation; S&T Mold srl, Moldova; and the business units of IT solutions and software applications of Quality Business Solutions S.R.L., Romania, were finalized in the second quarter of 2015. Alterations of the preliminary values as they were depicted in December 31, 2014 were not made.

Acquisition of 51% of the shares of ubitronix system solutions gmbh, Austria

In the transfer agreement dated February 12, 2014, S&T AG acquired 40% of the shares in ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg, Austria, from its founding shareholders. Agreed upon for the stakes was a purchase price of TEUR 750. Also resulting from the transfer agreement dated February 12, 2014, S&T acquired a further 11% of the shares in ubitronix from Krtek13 AG. The purchase price came to TEUR 165. Krtek13 AG is a company affiliated with Mr. Hannes Niederhauser, S&T AG's chairman of the board. Control over ubitronix system solutions gmbh came

Beherrschung über die ubitronix system solutions gmbh erfolgte mit 1. März 2014. Der Gesamtkaufpreis für den Erwerb von 51% der Anteile an der ubitronix system solutions gmbh betrug somit TEUR 915.

Die ubitronix system solutions gmbh ist im Bereich der Entwicklung und dem Vertrieb intelligenter Energiemanagement-Systeme tätig, bekannt als Smart-Metering- und Smart-Grid-Systeme.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss 2014 mit folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	in TEUR
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	479
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	596
Vorräte Inventories	202
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 490) Trade accounts receivable (nominal value TEUR 490)	470
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	26
Passive latente Steuern Deferred tax liabilities	-76
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	-94
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	-1.268
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	335

Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	in TEUR
Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	915
Zum anteiligen Nettovermögen bewerteter Anteil ohne beherrschenden Einfluss Non-controlling interests at fair value	164
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-335
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	744

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Appliances Smart Energy“ zugeordnet und ist steuerlich nicht abzugsfähig.

into being on March 1, 2014. The total price for the acquisition of a 51% stake in ubitronix system solutions gmbh thus amounted to TEUR 915.

Ubitronix system solutions gmbh is active in the areas of the development and distribution of intelligent energy management systems. These are known as “smart metering” and “smart grid” systems.

The net assets and liabilities were recognized at the following fair values upon the initial consolidation into the consolidated financial statements:

The goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the “Appliances Smart Energy” segment and is not tax deductible.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellte sich wie folgt dar:

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Nettozahlungsmittelfluss Net cash flow	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	-915
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel Cash assumed through takeover of subsidiary	479
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-436
Transaktionskosten des Unternehmenserwerb Transaction costs from acquisition of company	-4
Cashflow aus operativer Tätigkeit Cash flow from operations	-4

Die ubitronix system solutions gmbh hat im Konsolidierungszeitraum 2014 mit TEUR 4.524 zu den Umsatzerlösen und TEUR 208 zum Konzernergebnis beigetragen.

Since being incorporated into the Group, ubitronix system solutions gmbh contributed TEUR 4,524 to its revenues from sales and TEUR 208 to consolidated income during the period of consolidation in 2014.

Erwerb von 100% der Anteile an der adams & weber GmbH, Deutschland

Mit Kauf- und Abtretungsvertrag vom 2. Mai 2014 hat die S&T AG 100% der Anteile an der adams & weber Gesellschaft für Kommunikationselektronik mbH mit Sitz in Mendig, Deutschland, erworben. Als Kaufpreis für den Erwerb der Geschäftsanteile wurde ein fixer Kaufpreisanteil in Höhe von TEUR 106 und eine variable Kaufpreiskomponente vereinbart. Die Höhe der variablen Kaufpreiskomponente orientiert sich an der zukünftigen Ergebnisentwicklung der Gesellschaft und wurde auf Basis der Planung zum Erwerbszeitpunkt mit ihrem beizulegenden Zeitwert von TEUR 137 angesetzt. Die Anschaffungskosten der Anteile an der adams & weber GmbH belaufen sich somit auf TEUR 243. In weiterer Folge wurde die Gesellschaft in S&T GmbH umbenannt.

Acquisition of 100% of the shares of adams & weber GmbH, Germany

In a contract of purchase and transfer dated May 2, 2014, S&T AG acquired 100% of the shares in adams & weber Gesellschaft für Kommunikationselektronik mbH, which is headquartered in Mendig, Germany. The price for the purchasing of the shares in the company was comprised of a fixed component amounting to TEUR 106 and a variable one. The latter is determined by the development of results in the years to come, and was recognized, on the basis of the plans in place as of the time of acquisition, at the fair value of TEUR 137. The costs of procurement of the shares held in adams & weber GmbH thus amounted to TEUR 243. The company was subsequently renamed S&T GmbH.

Die adams & weber GmbH ist als IT-Systemhaus schwerpunktmäßig im Großraum Rhein-Mosel tätig. Die Gesellschaft plant, analysiert und realisiert Netzwerk-Systeme für Unternehmen und öffentliche Verwaltungen. Mit Verschmelzungsvertrag vom 24. November 2014 wurde die S&T GmbH (vormals adams & weber GmbH) als übertragene Gesellschaft auf die MAXDATA GmbH, Mendig, Deutschland, verschmolzen.

Adams & weber GmbH provides IT systems and is predominantly active in the Rhine-Mosel region. The company plans, analyzes and realizes network systems used by companies and public authorities. In the merger contract dated November 24, 2014, S&T GmbH (formerly adams & weber GmbH) was merged into MAXDATA GmbH, Mendig, Germany.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss 2014 mit folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

The net assets and liabilities were recognized at the following fair values upon the company's initial consolidation into the consolidated financial statements for 2014:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	38
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	63
Vorräte <i>Inventories</i>	68
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 173) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 173)</i>	113
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	209
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-61
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-380
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-174
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Current financial liabilities</i>	-251
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-375

Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	in TEUR
Gesamte Gegenleistung <i>Total consideration</i>	243
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	375
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	618

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Services DACH“ zugeordnet und ist steuerlich nicht abzugsfähig.

The goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the "Services Germany, Austria and Switzerland" segment and is not tax deductible.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellte sich wie folgt dar:

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net cash flow</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	-106
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary</i>	-213
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-319
Transaktionskosten des Unternehmenserwerb <i>Transaction costs from acquisition of company</i>	-2
Cashflow aus operativer Tätigkeit <i>Cash flow from operations</i>	-2

Die Gesellschaft hat im Geschäftsjahr 2014 bis zur Verschmelzung mit TEUR 1.120 zum Konzernumsatz und mit TEUR 72 zum Konzernergebnis beigetragen.

In financial year 2014, and since being consolidated into the Group and until being merged in, S&T GmbH contributed TEUR 1,120 to Group revenues and TEUR 72 to consolidated income.

Erwerb von 100% der Anteile an der Hener IT-Group GmbH, Österreich

Die S&T AG hat mit Abtretungsvertrag vom 31. Juli 2014 sämtliche Geschäftsanteile der Hener IT-Group GmbH, Linz, Österreich, erworben. Als Kaufpreis wurden ein fixer Kaufpreisanteil in Höhe von TEUR 165 und variable Kaufpreisanteile von maximal TEUR 150 vereinbart. Im Rahmen der Bilanzierung der Anschaffungskosten für die Anteile an der Hener IT-Group GmbH wurden die variablen Kaufpreisanteile gemäß der Einschätzung des Managements über das Erreichen der erfolgsabhängigen Kaufpreistranchen in Höhe von TEUR 125 angesetzt. Die Höhe des erfolgsabhängigen Kaufpreises errechnet sich aus dem erzielten Rohertrag des Geschäftsfeldes Managed Printing für die Periode 30. Juni 2014 bis 30. Juni 2015 sowie aus der Verwertung oder Nutzung einer im Eigentum der Hener IT-Group stehenden Softwarelizenz

Acquisition of 100% of the shares of Hener IT-Group GmbH, Austria

In a transfer agreement dated July 31, 2014, S&T AG acquired all of the shares in Hener IT-Group GmbH, Linz, Austria. Agreed upon was a purchase price comprised of a fixed component amounting to TEUR 165 and a variable one of a maximum of TEUR 150. The financial reporting of the costs of procuring the shares in Hener IT-Group GmbH led to the recognition of the variable component of the purchase price – in accordance with the assessment made by the management as to the attainment of results-determined purchase price tranches – at TEUR 125. The amount of the results-determined purchase price is calculated using the gross profit achieved by the managed printing business field during the period from June 30, 2014 to June 30, 2015, and from the exploitation or utilization of the software licenses owned by the Hener

innerhalb der S&T Gruppe bis zum 31. Dezember 2015. Für die erworbenen Geschäftsanteile wurde somit ein Kaufpreis in Höhe von insgesamt TEUR 290 bilanziert.

Die Hener IT-Group GmbH ist ein auf IT-Outsourcing bzw. IT-Betriebsführung spezialisiertes Systemhaus. Die Gesellschaft verfügt über umfangreiches Know-how in den Bereichen Cloud und virtuelle Desktop-Infrastruktur, wobei aus einem eigenen Rechenzentrum Cloud Services zur Verfügung gestellt werden. Darüber hinaus ist das Unternehmen im Bereich Managed Printing bzw. Output-Services tätig.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden daher im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss 2014 mit folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	1
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	132
Vorräte <i>Inventories</i>	37
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 67) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 67)</i>	38
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	65
Langfristige Schulden <i>Non-current liabilities</i>	-25
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-6
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-110
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-149
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Current financial liabilities</i>	-245
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-262
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	in TEUR
Übertragene Gegenleistung <i>Consideration transferred</i>	290
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	262
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	552

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Services DACH“ zugeordnet und ist steuerlich nicht abzugsfähig.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellte sich wie folgt dar:

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net cash flow</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	-165
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary</i>	-244
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-409
Transaktionskosten des Unternehmenserwerbs <i>Transaction costs from acquisition of company</i>	-1
Cashflow aus operativer Tätigkeit <i>Cash flow from operations</i>	-1

Die Hener IT-Group GmbH hat im Konsolidierungszeitraum 2014 mit TEUR 978 zu den Umsatzerlösen und TEUR -43 zum Konzernergebnis beigetragen.

Erwerb von 48% der Anteile an der Affair OOO, Russische Föderation

Am 6. Juni 2014 hat die S&T AG einen Vertrag zum Erwerb von 48% der Anteile an der Affair OOO, Moskau, Russische Föderation, unterzeichnet. Die Affair OOO hält als Holding Anteile an vier Tochtergesellschaften. Der Erwerb erfolgte unter der aufschiebenden Bedingung der Erteilung der Genehmigung durch die russische Wettbewerbsbehörde. Die Erstkonsolidierung erfolgte mit Übergang der Beherrschung am 14. August 2014. Der Kaufpreis für den Erwerb der Geschäftsanteile belief sich auf TEUR

IT-Group by members of the S&T Group until December 31, 2015. Agreed upon and reported was thus a total purchase price for the shares in Hener acquired of TEUR 290.

Hener IT-Group GmbH is specialized in providing IT outsourcing and management systems and services. The company possesses a comprehensive stock of expertise in the areas of cloud and virtual desktop infrastructure. Hener maintains a proprietary computing center, through which it provides cloud services. The company is also active in the areas of managed printing and output services.

The net assets and liabilities were therefore recognized at the following fair values upon the company's initial consolidation into the consolidated financial statements for 2014.

The goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the "Services Germany, Austria and Switzerland" segment and is not tax deductible.

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Since being consolidated into the Group, Hener IT-Group GmbH contributed in the 2014 period of consolidation TEUR 978 to consolidated revenues and TEUR -43 to consolidated income.

Acquisition of 48% of the shares of Affair OOO, Russian Federation

On June 6, 2014, S&T AG signed a contract to acquire 48% of the shares in Affair OOO, Moscow, Russian Federation. Affair OOO is a holding owning stakes in four subsidiaries. The acquisition was subject to the condition that Russia's anti-trust authorities approve the transaction. Initial consolidation took place upon the transfer of control on August 14, 2014. The purchase price for the acquisition of the shares in Affair came to TEUR 5,870. Due to the existence of an unlimited option to acquire a further 3% of the vo-

5.870 . Aufgrund einer bestehenden, zeitlich unbefristeten Option auf weitere 3% der Stimmrechte wird die Affair 000 mit ihren Tochtergesellschaften vollkonsolidiert. Mit Ausübung der Option ist die S&T AG berechtigt und verpflichtet an die nicht beherrschenden Gesellschafter aller Gesellschaften der Affair-Gruppe ein Angebot zum Erwerb aller Anteile zu legen. Der Angebotspreis definiert sich durch festgelegte Umsatz- bzw. EBIT-Multiples der Affair-Gruppe.

Die Affair 000 ist mit ihren Tochtergesellschaften seit vielen Jahren vor allem in den Bereichen Energy und Softwareentwicklung tätig. Die Gruppe beschäftigt rund 600 Mitarbeiter, darunter überwiegend hochqualifizierte Ingenieure. Das für die S&T strategisch wichtige Segment „Appliances Smart Energy“ wird damit weiter ausgebaut.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden daher im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss 2014 mit folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	3.303
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	5.130
Vorräte <i>Inventories</i>	5.108
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 18.180) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 18,180)</i>	13.437
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	5.431
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-193
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-6.555
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-18.442
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	7.219
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	in TEUR
Übertragene Gegenleistung <i>Consideration transferred</i>	5.870
Zum anteiligen Nettovermögen bewertete Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Non-controlling interests at fair value</i>	4.226
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-7.219
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	2.877

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Appliances Smart Energy“ zugeordnet und ist steuerlich nicht abzugsfähig.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellte sich wie folgt dar:

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net cash flow</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	-5.870
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel <i>Cash less financial liabilities assumed</i>	3.303
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-2.567
Transaktionskosten des Unternehmenserwerb <i>Transaction costs from acquisition of company</i>	-49
Cashflow aus operativer Tätigkeit <i>Cash flow from operations</i>	-49

Die Affair 000 hat mit ihren Tochtergesellschaften im Konsolidierungszeitraum 2014 mit TEUR 24.273 zu den Umsatzerlösen und mit TEUR 1.614 zum Konzernergebnis beigetragen.

Erwerb von 100% der Anteile an der S&T Mold srl, Republik Moldau

Die S&T AG hat mit Kauf- und Abtretungsvertrag vom 16. Dezember 2014 sämtliche Anteile an der S&T Mold srl, Chisinau, Republik Moldau, erworben. Der vereinbarte Kaufpreis teilt sich in eine fixe

ting rights, Affair 000 and its subsidiaries are fully consolidated into the Group. The exercising of the option entitles and obliges S&T AG to submit an offer to acquire all outstanding shares to all shareholders of the Affair group. The price of this offer is to be determined by the agreed upon revenue and EBIT multiples achieved by the Affair group.

For many years, Affair 000 and its subsidiaries have primarily been active in the areas of energy and software development. The group employs some 600 staff members. Most are highly-qualified engineers. This transaction enabled S&T to pursue the development of its strategically important “Appliances Smart Energy” segment.

The net assets and liabilities were therefore recognized at the following fair values upon the company's initial consolidation into the consolidated financial statements for 2014:

The goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the “Appliances Smart Energy” segment and is not tax deductible.

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Since being consolidated into the Group, Affair 000 and its subsidiaries contributed in the 2014 period of consolidation TEUR 24,273 to revenues from sales and TEUR 1,614 to consolidated income.

Acquisition of 100% of the shares of S&T Mold srl, Republic of Moldova

In a contract of purchase and transfer dated December 16, 2014, S&T AG acquired all of the shares of S&T Mold srl, Chisinau, Moldova. The purchase price agreed upon is comprised of a fixed

Kaufpreiskomponente in Höhe von TEUR 1.600 und eine variable Kaufpreiskomponente von maximal TEUR 200. Die tatsächliche Höhe des variablen Kaufpreises hängt von den in den Geschäftsjahren 2015 und 2016 erzielten operativen Betriebsergebnissen ab. Im Rahmen der Bilanzierung der Anschaffungskosten für die Anteile an der S&T Mold srl wurde die variable Kaufpreiskomponente auf Basis der Ergebnisplanung in voller Höhe angesetzt. Für die erworbenen Geschäftsanteile wurde somit ein Kaufpreis in Höhe von insgesamt TEUR 1.800 angesetzt.

Die S&T Mold srl ist im Bereich Services tätig und hat ein identes Produkt- und Leistungsportfolio wie die übrigen Konzerngesellschaften im Segment „Services EE“.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden daher im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss 2014 mit den folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

component amounting to TEUR 1,600, and of a variable one capped at TEUR 200. The actual amount of the variable purchase price depends on the operative results achieved by the company in the 2015 and 2016 financial years. The financial reporting of the costs of procuring the shares of S&T Mold srl led to the variable component's being recognized – due to the planning of results – at its full amount. This caused the price of purchasing the shares acquired to be recognized at a total of TEUR 1,800.

S&T Mold srl is active in the services area. It has the same portfolio of products and services as the other Group companies forming the "Services EE" segment.

The assets and liabilities acquired were recognized at the following fair values into the consolidated financial statements for 2014:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	7
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	200
Vorräte <i>Inventories</i>	135
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 324) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 324)</i>	324
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	147
Langfristige Schulden <i>Non-current liabilities</i>	-14
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-21
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	.171
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-278
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	329

Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	in TEUR
Übertragene Gegenleistung <i>Consideration transferred</i>	1.800
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-329
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	1.471

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Services EE“ zugeordnet und ist steuerlich nicht abzugsfähig.

The goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the "Services EE" segment and is not tax deductible.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellte sich wie folgt dar:

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net cash flow</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	-1.600
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel <i>Cash less financial liabilities assumed</i>	7
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-1.593

Erwerb des IT Solution und Software Application Business von der Quality Business Solutions S.R.L., Rumänien durch einen Geschäftsübertragungsvertrag

Acquisition of the IT solutions and software application businesses of Quality Business Solutions S.R.L., Romania through a business transfer contract

Die S&T Romania S.R.L., als mittelbare Tochtergesellschaft der S&T AG, hat mit Geschäftsübertragungsvertrag vom 2. Oktober 2014 vorbehaltlich der Zustimmung durch die Wettbewerbsbehörden das IT Solution und Software Application Business der Quality Business Solutions S.R.L. erworben. Im Rahmen des Geschäftsübergangs gingen neben Anlagevermögen, in Form von IT-Ausstattung, insbesondere Kundenbeziehungen sowie Auftragsbestand und qualifizierte Mitarbeiter über, es handelt sich daher um einen Geschäftsbetrieb im Sinne des IFRS 3, weshalb der Erwerb als Unternehmenszusammenschluss nach der Erwerbsmethode zu bilanzieren ist. Nach Zustimmung der Wettbewerbsbehörden erfolgte der Übergang der Beherrschung zum 1.

S&T Romania S.R.L. is an indirect subsidiary of S&T AG. The former signed on October 2, 2014, a business transfer agreement – with this subject to approval by the country's anti-trust authorities – with Quality Business Solutions S.R.L. for the latter's IT solutions and software application business. This transfer of business brought with it fixed assets – in the form of IT equipment – and, especially, customer relationships, orders on hand, and qualified employees. This transaction thus fulfilled IFRS 3's definition of being a "business combination". This means, in turn, that the acquisition is to be reported as being a business combination whose reporting uses the purchase method. The anti-trust authorities' rendering of approval led to the transfer of control's

Dezember 2014. Die Kaufpreisallokation war zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Konzernabschlusses noch nicht endgültig abgeschlossen.

Der vereinbarte Kaufpreis definiert sich ausschließlich durch variable Komponenten (Komponente 1 und Komponente 2), beide abhängig von dem erzielten Ergebnis vor Ertragsteuern der S&T Romania S.R.L. in den Jahren 2014 bis 2017.

Komponente 1 stellt eine Barkomponente dar, die 50% des Ergebnisses vor Ertragsteuern in den Jahren 2014 bis 2017 der S&T Romania S.R.L. beträgt. Die Komponente 2 wird ebenfalls auf Basis des Ergebnisses vor Steuern der S&T Romania in den Jahren 2014 bis 2017 ermittelt und durch Anteile an der S&T Romania S.R.L. abgegolten. Der maximale Anspruch der Quality Business Solutions S.R.L. ist jedoch vertraglich auf insgesamt 49% der ausgegebenen Anteile der S&T Romania S.R.L. begrenzt. Die Lieferung der entsprechenden Anteile erfolgt nicht im Wege einer Kapitalerhöhung, sondern vielmehr durch Übertragung der Anteile durch die computer betting company gmbh, welche das unmittelbare Mutterunternehmen der S&T Romania S.R.L. darstellt.

Vertraglich hat die Quality Business Solutions S.R.L. zudem für die Jahre 2014 bis 2017 sämtliche etwaige Ansprüche aus Gewinnausschüttungen zu Gunsten der computer betting company gmbh abgetreten.

Im Rahmen der Bilanzierung der Anschaffungskosten für den Erwerb des Geschäftsbereiches der Quality Business Solutions S.R.L. wurde die vorläufige variable Kaufpreiskomponente auf Basis der Ergebnisplanung der Jahre 2014 bis 2017 in voller Höhe angesetzt. Für die erworbenen Geschäftsanteile wurde somit ein vorläufiger Kaufpreis in Höhe von insgesamt TEUR 7.583 angesetzt, wobei auf die Komponente 1 TEUR 6.417 und auf die Komponente 2 TEUR 1.166 entfallen.

Der erworbene Geschäftsbereich der Quality Business Solutions S.R.L. ist im Bereich Services tätig und hat ein vergleichbares Produkt- und Leistungsportfolio wie die S&T Romania S.R.L.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss 2014 mit den folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	1.323
Auftragsbestand <i>Backlog</i>	475
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	1.798
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	in TEUR
Vorläufig noch zu übertragene Gegenleistung <i>Preliminary consideration yet to be transferred</i>	7.583
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-1.798
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	5.785

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Services EE“ zugeordnet und ist steuerlich abzugsfähig.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellte sich wie folgt dar:

Nettozahlungsmittelabfluss <i>Net cash flow</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	0
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	0

taking effect upon December 1, 2014. The purchase price allocation had not yet been completed as of the time of publication of the consolidated financial statements.

The purchase price is solely comprised of variable components (Component 1 and Component 2). Both depend upon the income prior to taxes on earnings achieved by S&T Romania S.R.L. from 2014 to 2017.

Component 1 is comprised of cash amounting to 50% of the results prior to taxes on earnings attained by S&T Romania S.R.L. from 2014 to 2017. These results also form the basis of the calculation of Component 2. The latter is compensated with shares in S&T Romania S.R.L. The maximum claim accruing to Quality Business Solutions S.R.L. is, however, contractually limited to 49% of the shares in S&T Romania S.R.L. The supplying of the corresponding shares will not be performed via an increase in capital but rather through the transfer of the shares held by computer betting company gmbh, which is the direct parent company of S&T Romania S.R.L.

A further condition of the contract is that Quality Business Solutions S.R.L. has assigned any claims for the distribution of profits earned from 2014 to 2017 to computer betting company gmbh.

The financial reporting of the costs of procuring the business area of Quality Business Solutions S.R.L. led to the variable purchase price component's – on the basis of the planning for results from 2014 to 2017 – being fully recognized. This caused the price of purchasing the shares to be preliminarily recognized as being a total of TEUR 7,583. Of that, TEUR 6,417 accrues to Component 1, and TEUR 1,166 to Component 2.

The business area of Quality Business Solutions S.R.L. acquired is active in the services sector. Its portfolio of products and services is comparable to that of S&T Romania S.R.L.

The assets and liabilities acquired were recognized in the consolidated financial statements for 2014 at the time of initial consolidation into them at the following fair values:

The goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the "Services EE" segment and is tax deductible.

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Im Zusammenhang mit dem Erwerb des Geschäftsbetriebes sind Transaktionskosten in Höhe von TEUR 6 angefallen, die im sonstigen betrieblichen Aufwand erfasst wurden.

The acquisition of the business area caused the incurring of transaction costs amounting to TEUR 6. These are reported in other operating expenditure.

Die bilanzierten Geschäfts- oder Firmenwerte aus Unternehmenszusammenschlüssen resultieren aus der Tatsache, dass insbesondere Synergien und Qualifikation der Mitarbeiter keine separierbaren immateriellen Vermögenswerte im Sinne des IFRS 3 darstellen.

The goodwill from business combinations recognized in the balance sheets resulted from the fact that the synergies and qualifications held by staff members do not constitute separable intangible assets, as defined by IFRS 3.

Pro Forma Ergebnis der zusammengeschlossenen Unternehmen

Pro forma results of the merged companies

Wenn die im Geschäftsjahr 2014 erworbenen Unternehmen und Geschäftseinheiten bereits ab dem 1. Jänner 2014 konsolidiert worden wären, hätten sich der Konzernumsatz und das Konzernergebnis wie folgt verändert:

Had the companies and business units acquired in financial year 2014 been fully consolidated as of January 1, 2014, this would have altered consolidated sales and income as follows:

Umsatzerlöse und Ergebnisse <i>Revenues and Consolidated income</i>	in TEUR
Konzernumsatzerlöse <i>Consolidated revenues</i>	31.459
davon Affair 000, inklusive Tochtergesellschaften <i>of which Affair 000, including subsidiaries</i>	23.575
Konzernergebnis <i>Consolidated income</i>	-3.952
davon Affair 000, inklusive Tochtergesellschaften <i>of which Affair 000, including subsidiaries</i>	-4.157

Erwerb der Anteile ohne Beherrschung an der S&T Serbia d.o.o., Belgrad, Serbien

Acquisition of the shares without controlling interests in S&T Serbia d.o.o., Belgrade, Serbia

Die S&T AG hat mit Kaufvertrag vom 16. Dezember 2014 den ausstehenden 50%-Anteil an der S&T Serbia d.o.o. erworben. Somit hält die S&T AG sämtliche Anteile an der Gesellschaft. Aufgrund vertraglicher Vereinbarungen mit dem früheren Mitgesellschafter übte die S&T AG bereits bisher Beherrschung über die S&T Serbia d.o.o. aus und hat die Gesellschaft demzufolge schon in den Vorjahren vollkonsolidiert. Der Kaufpreis für den Erwerb der Anteile ohne Beherrschung an der S&T Serbia d.o.o. betrug TEUR 2.597 und wurde noch im Dezember 2014 bezahlt.

In a contract of purchase dated December 16, 2014, S&T AG acquired the remaining 50% stake in S&T Serbia d.o.o. As of the balance sheet date, S&T AG thus held all of the company's shares. Contractual agreements reached with a former co-shareholder had led to S&T AG's already exerting control over S&T Serbia d.o.o., which had thus been fully-consolidated in previous years. The price for the purchasing of shares without controlling interests in S&T Serbia d.o.o. amounted to TEUR 2,597 and was paid in December 2014.

Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	2.597
Übernommene Anteile ohne Beherrschung <i>Acquired non-controlling interests</i>	-1.601
Verrechnung mit Kapitalrücklage <i>Offset in capital reserves</i>	996

Endkonsolidierungen 2014

Deconsolidation in 2014

Die S&T AG hat im Geschäftsjahr 2014 ihren 100%-Anteil an der Funworld s.r.l., Mailand, Italien, an das Management der Gesellschaft verkauft. Der Verkaufspreis betrug TEUR 1. Ein wesentlicher Teil des bestehenden Geschäftes wird zukünftig direkt aus Österreich betrieben. Die Funworld s.r.l. wurde zum 1. Jänner 2014 endkonsolidiert, das Endkonsolidierungsergebnis ist in den übrigen Erträgen ausgewiesen.

In financial year 2014, S&T AG sold its 100% stake in Funworld s.r.l., Milan, Italy, to the company's management. The sales price came to TEUR 1. An essential part of the extant business will be run directly from Austria. Funworld s.r.l. was deconsolidated as of January 1, 2014, the corresponding result is reported in other income.

Die abgegangenen Vermögenswerte und Schulden sowie das Endkonsolidierungsergebnis stellten sich wie folgt dar:

Assets and liabilities disposed came to the following:

Abgegangenes Nettovermögen <i>Disposed of net assets</i>	in TEUR
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	-114
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	-194
Vorräte <i>Inventories</i>	-111
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	-215
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	-135
Langfristige Schulden <i>Non-current liabilities</i>	135
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	657
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	174
Abgegangenes Nettovermögen <i>Disposed of net assets</i>	197
Eliminierung Zwischengewinne aus Anlagenverkauf <i>Elimination of unrealized profit from sale of assets</i>	-114
Verkaufserlöse <i>Consideration received</i>	1
Endkonsolidierungsergebnis <i>Result from deconsolidation</i>	84

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net flow of cash</i>	in TEUR
Verkaufserlös <i>Revenues from sale</i>	1
Abgang liquide Mittel <i>Disposal Cash and cash equivalents</i>	-114
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-113

Anteile an assoziierten Unternehmen

Ende September 2014 hat die S&T AG im Rahmen der Gründung der Networked Energy Services Corp., USA, (NES) einen Anteil von 40% (TUSD 1.600 bzw. TEUR 1.260) an der Gesellschaft gezeichnet. In der Folge hat die S&T AG mit Kaufvertrag vom 13. Oktober 2014 weitere 5% der Geschäftsanteile an der NES erworben. Der Kauf des 5%-Anteils erfolgte von einem Gründungsgesellschafter der NES und betrug TUSD 200 (TEUR 161).

Der Geschäftsfokus von NES liegt im Bereich der Entwicklung und des Vertriebs von Hard- und Softwareprodukten für Smart Grids, wozu etwa eine Head-End-Softwarelösung für Energieversorger oder mit dem OSGP-Standard kompatible Geräte für Smart Metering bzw. die Kontrolle und Verarbeitung von Netzdaten zählen. Dazu hat NES die Smart-Grid-Sparte des US-amerikanischen Unternehmens Echelon erworben.

Der von der S&T AG gehaltene Anteil an der Networked Energy Services Corp. wurde als assoziiertes Unternehmen mittels Equity-Methode in den Konzernabschluss 2014 einbezogen, der erstmalige Ansatz erfolgte zum 30. September 2014.

B. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Währungsumrechnung

Der Konzernabschluss wird in Euro aufgestellt, der die funktionale Währung des Mutterunternehmens darstellt. Jede Tochtergesellschaft legt seine funktionale Währung fest, die der Währung des primären wirtschaftlichen Umfelds entspricht. Die Jahresabschlüsse der ausländischen Tochtergesellschaften werden in weiterer Folge nach dem Konzept der funktionalen Währung anhand der modifizierten Stichtagskursmethode gemäß IAS 21 umgerechnet.

Aufwendungen und Erträge werden zu Durchschnittskursen, Vermögenswerte und Schulden werden zu Stichtagskursen in die Darstellungswährung des Konzernabschlusses umgerechnet. Die am Bilanzstichtag noch nicht realisierten Kursgewinne und -verluste werden erfolgswirksam im Periodenergebnis erfasst. Die Umrechnung des Eigenkapitals der Tochtergesellschaften erfolgt jeweils zu historischen Kursen, wobei Wechselkursänderungen ergebnisneutral mit dem Eigenkapital verrechnet werden und in der Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung gesondert dargestellt werden.

Die Wechselkurse der für den S&T Konzern wichtigsten Währungen veränderten sich im Vorjahresvergleich wie folgt:

Shares held in associated companies

As of the end of September 2014, S&T AG participated in the founding of Networked Energy Services Corp., USA, (NES) by taking a 40% stake (TUSD 1,600 or TEUR 1,260) in the new company. S&T AG then concluded on October 13, 2014 a contract to purchase a further 5% of the shares in NES from one of its founding shareholders. The price came to TUSD 200 (TEUR 161).

The thrust of NES' business is the development and distribution of hardware and software forming part of smart grids. Its portfolio includes head end software solutions used by energy suppliers, and OSGP standard-compatible devices enabling smart metering and the controlling and processing of grid data. In a further move, NES acquired the smart grids division of the USA's Echelon corporation.

The stake held by S&T AG in Networked Energy Services Corp. is reported as an associated company and valued using the equity method in consolidated financial statements. Initial recognition of such took place on September 30, 2014.

B. Principles of financial reporting and measurement

Currency translation

The figures in the consolidated financial statements are in euros, the functional currency of the parent company. Each subsidiary selects its functional currency. It is the one used in its primary business environment. The annual financial statements of non-Austrian subsidiaries are translated, in accordance with IAS 21, by using the modified reporting date method.

Expenditures and earnings are translated into the currency of depiction used in the consolidated financial statements at the average rates; assets and liabilities at the rates prevailing at the reporting dates. Rates of exchange-related profits and losses that have yet to be realized are reported in the results for the period in a way impacting upon income. Historic rates are availed upon in the translation of the equities of subsidiaries. Changes in rates of exchange are charged against equity in a way not impacting upon earnings. Such changes are discretely depicted in the statement of alterations in consolidated equity.

The exchange rates for the currencies most important to the S&T Group changed on a y-on-y basis as follows:

Währung 1 Euro =	2015		2014	
	Durchschnittskurs Average exchange rate	Stichtagskurs Closing rate	Durchschnittskurs Average exchange rate	Stichtagskurs Closing rate
ALL	139,3203	134,5510	139,5681	139,9620
BGN	1,9558	1,9558	1,9558	1,9558
CHF	1,0677	1,0818	1,2146	1,2024
CZK	27,2822	27,0280	27,5359	27,7350
HRK	7,6134	7,6560	7,6344	7,6580
HUF	309,9434	313,9700	308,7061	315,5400
JPY	134,3372	132,4200	140,4900	145,6949
MYR	4,7943	4,8784	4,3484	4,2652
PLN	4,1829	4,2377	4,1843	4,2732
RON	4,4447	4,5192	4,4437	4,4828
RMB	7,0052	7,1712	8,1911	7,5825
RSD	120,5910	121,3080	117,1736	120,9530
RUB	67,9738	77,8588	55,2589	72,3370
TWD	35,2569	35,8199	40,2925	38,6092
USD	1,1098	1,0952	1,3285	1,2141

Fremdwährungstransaktionen und Salden

Fremdwährungstransaktionen werden zu dem Zeitpunkt, zu dem der Geschäftsvorfall erstmalig ansetzbar ist, mit dem jeweils gültigen Kassakurs in die funktionale Währung umgerechnet. Monetäre Vermögenswerte und Schulden in einer Fremdwährung werden zu jedem Stichtag unter Verwendung des Stichtagskassakurses in die funktionale Währung umgerechnet. Differenzen aus der Abwicklung oder Umrechnung monetärer Posten werden erfolgswirksam erfasst. Nichtmonetäre Posten, deren Bewertung zu historischen Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten in einer Fremdwährung erfolgt, werden mit dem Kurs am Tag des Geschäftsvorfalles umgerechnet.

Ermessensspielräume und Schätzungen

Die Aufstellung des Konzernabschlusses erfordert bei einigen Positionen, dass Schätzungen vorgenommen und Annahmen getroffen werden die Auswirkungen auf die Höhe und den Ausweis von bilanzierten Vermögenswerten, Schulden, Erträgen sowie Aufwendungen haben. Die tatsächlichen Werte können von diesen Schätzungen abweichen.

Hauptanwendungsbereiche für Annahmen und Schätzungen liegen in der Bewertung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Bilanzierung von Akquisitionen, der Folgebilanzierung von Geschäfts- oder Firmenwerten und anderen immateriellen Vermögenswerten, der Bewertung von Rückstellungen, dem Ansatz latenter Steuern auf steuerliche Verlustvorträge sowie der Beurteilung rechtlicher Risiken. Hinsichtlich der getroffenen Annahmen verweisen wir auf die Erläuterungen zu den einzelnen Posten.

Kaufpreisallokationen

Bei Kaufpreisallokationen im Rahmen von Unternehmenserwerben werden Annahmen über die Existenz und die Bewertung von übernommenen Vermögenswerten (vor allem immateriellen Vermögenswerten), Schulden und Eventualschulden getroffen. Bei der Ermittlung der beizulegenden Zeitwerte im Zuge der Kaufpreisallokation werden Annahmen, vor allem über die erwarteten Cashflows und den Diskontierungssatz, getroffen (Details zu den Unternehmenserwerben sind im Abschnitt A unter Veränderungen des Konsolidierungskreises ersichtlich).

Foreign currency transactions and balances

Foreign currency transactions are translated at the respectively valid cash price into the functional currency at the point in time in which the transaction can be initially recognized. Financial assets and liabilities maintained in a foreign currency are translated at the spot cash price as of the date of financial reporting. Differences resulting from the settlement or translation of financial items are recognized in the income statement. Non-financial items whose measurement is undertaken using historic costs of procurement or manufacturing in a foreign currency are to be translated at the rate prevailing on the date of the transaction.

Discretionary decisions and estimates

The compilation of the consolidated financial statements requires estimates and assumptions about several items. These, in turn, ramify upon the amount of and the nature of reporting on assets, liabilities, earnings and expenditures listed in the accounts. The actual values may diverge from these estimates.

The main areas of application of assumptions and estimates are the measurement of trade accounts receivable, the reporting of acquisitions, the subsequent reporting of goodwill and other intangible assets, the valuation of provisions, the recognition of the impact of deferred taxes upon tax losses carried forward, and the assessment of legal risks. Please consult the elucidations of the individual items to learn more about the assumptions made.

Purchase price allocation

Purchase price allocation undertaken in the course of the acquisition of companies requires the use of assumptions being made on the existence and measurement of the assets (with this particularly applying to intangible assets), the liabilities and contingent liabilities assumed. The determination of the fair values associated with the purchase price allocation is also dependent upon the making of assumptions, with this especially applying to cash flows expected and to the discount rate (the details of the acquisitions of the companies are found in Section A's Changes in the companies consolidated in the group).

Vorratsbewertung

Zur Berücksichtigung des Obsoleszenzrisikos wurde eine standardisierte Gängigkeitsabwertung implementiert. Bei Fertigprodukten erfolgt zudem eine systematische Überprüfung in Hinblick auf eine verlustfreie Bewertung, die im Wesentlichen von den Absatzpreiserwartungen, Währungsentwicklungen, dem Verkaufszeitpunkt und den noch zu erwartenden Kosten geprägt ist (Details zur Vorratsbewertung sind dem Abschnitt D, Note (16) zu entnehmen).

Forderungsbewertung

Bei den Forderungen sind Annahmen über die Ausfallwahrscheinlichkeit notwendig (Details zu den Forderungen sind dem Abschnitt D, Note (17) zu entnehmen).

Aktive latente Steuern

Als Basis für die Aktivierung von aktiven latenten Steuern werden unter Zugrundelegung der von den Tochtergesellschaften erstellten Businesspläne Steuerplanungsrechnungen herangezogen. Wird ein bestehender Verlustvortrag auf Basis dieser Zukunftsprognosen voraussichtlich nicht in einem angemessenen Zeitraum von fünf Jahren verbraucht, erfolgt keine Aktivierung dieses Verlustvortrages (Details zu den aktiven latenten Steuern sind im Abschnitt D, Note (15) ersichtlich).

Entwicklungskosten

Entwicklungskosten werden entsprechend der dargestellten Bilanzierungs- und Bewertungsmethode aktiviert. Eine erstmalige Aktivierung der Kosten beruht auf der Einschätzung des Managements, dass die technische und wirtschaftliche Realisierbarkeit nachgewiesen ist. Für Zwecke der Ermittlung der zu aktivierenden Beträge trifft das Management Annahmen über die Höhe der erwarteten künftigen Cashflows aus dem Projekt, die anzuwendenden Abzinsungssätze und den Zeitraum des Zuflusses des erwarteten zukünftigen Nutzens (Details zu den aktivierten Entwicklungskosten sind dem Abschnitt D, Note (12) zu entnehmen).

Umsatzrealisierung

Umsatzerlöse werden erfasst, wenn es wahrscheinlich ist, dass der wirtschaftliche Nutzen dem Unternehmen zufließen wird und die Höhe verlässlich bestimmt werden kann.

Darüber hinaus setzt die Umsatzrealisierung die Erfüllung nachfolgend aufgelisteter Ansatzkriterien voraus:

Umsatzrealisierung aus dem Verkauf von Waren und Erzeugnissen

Umsätze werden erfasst, wenn die mit dem Eigentum an den verkauften Waren und Erzeugnissen verbundenen maßgeblichen Chancen und Risiken auf den Käufer übergegangen sind. Dies tritt in der Regel mit Versand der Waren und Erzeugnisse ein. Die Umsätze werden nach Abzug von Skonti, Rabatten und Rücksendungen ausgewiesen.

Umsatzrealisierung aus Dienstleistungen

Der Konzern verkauft Beratungs-, Installations- und Reparaturdienstleistungen. Diese Leistungen werden auf Zeit- oder Materialbasis erbracht und entsprechend dem Aufwand beziehungsweise nach Abnahme der Leistung durch den Kunden als Umsatz realisiert. Sofern Dienstleistungen als Festpreisvertrag erbracht werden, wobei die Vertragsdauer in der Regel weniger als ein Jahr bis zu drei Jahre beträgt, erfolgt die Umsatzrealisierung gemäß der Percentage-of-Completion-Methode. Bei Zeitverträgen wird der Fertigstellungsgrad anhand der bisher geleisteten Stunden im Verhältnis zu den geplanten Gesamtstunden ermittelt. Bei Ma-

Measurement of inventories

To take into account the risk of obsolescence, a standardized slow moving allowance was implemented. Finished products are in addition subjected to a systematic assessment of their loss-free measurement. This is essentially comprised of the expectations for prices of sale, developments of rates of exchange, the time of sale, and the costs still expected to occur (Details of the measurement of inventories are contained in Section D, Note (16)).

Measurement of receivables

This requires the making of assumptions on the probability of delinquency (Details of the measurement of receivables are contained in Section D, Note (17)).

Deferred tax assets

The basis for the capitalization of deferred tax assets is comprised of the business plans compiled by subsidiaries for their tax planning forecasts. In cases in which these forecasts for the future indicate that tax losses will not be consumed within the appropriate period of five years, this loss is not capitalized (Details on deferred tax assets are found in Section D, Note (15)).

Development costs

The capitalization of development costs accords to the methods of financial reporting and measurement depicted. The initial capitalization of the costs is based upon the management's assessment that items' technical and economic feasibility of realization has been proved. In order to determine the amounts to be capitalized, the management makes assumptions on the amount of cash flow expected to ensue from project, on the discounting rates to be employed, and on the period in which this utilization is expected to occur (Details of the capitalized development costs are found in Section D, Note (12)).

Revenue recognition

Sales are recognized upon its becoming probable that their economic benefit will accrue to the company and upon their amounts' being capable of reliable determined.

The realization of proceeds also has to be preceded by the fulfillment of the valuation criteria listed below:

Recognition of revenues from the sale of goods and products

Proceeds are recognized at the point in which the key opportunities and risks associated with the ownership of the goods and products sold have been transferred to the purchaser. This occurs as a rule upon the sending of the goods and products. Revenues are reported after price reductions for cash discounts, rebates and returns have been subtracted from them.

Recognition of revenues from services

The Group sells consulting, installation and repair services. These are rendered on a per time or materials basis. These are realized as revenues in accordance with the expenditures necessitated or upon acceptance by the client. Services rendered according to fixed price contracts – the length of these is generally less than one to three years – feature the use of the percentage of completion method in the calculation of revenues realized. Limited term contracts use the ratio of hours worked to that of those planned as a whole to determine the degree of completion. Contracts for materials use the ratio of costs already incurred to the total ones

terialverträgen wird der Fertigstellungsgrad anhand der bislang angefallenen Kosten im Verhältnis zu den geplanten Gesamtkosten ermittelt.

Wenn Umstände eintreten, die die ursprünglichen Schätzungen von Erlösen, Kosten oder Fertigstellungsgrad verändern, werden diese Schätzungen angepasst. Diese Anpassungen können zu einem Anstieg oder einer Abnahme von geschätzten Kosten führen und werden im Ergebnis der Periode gezeigt, in der das Management von diesen Umständen Kenntnis erlangt hat.

Wenn das Ergebnis aus einem Festpreis-Dienstleistungsvertrag nicht verlässlich ermittelt werden kann, werden die Auftragserlöse nur in dem Maße erfasst, in dem die angefallenen Auftragskosten wahrscheinlich erstattungsfähig sind.

Wenn das Ergebnis aus einem zum Fixpreis abgeschlossenen Dienstleistungsvertrag verlässlich ermittelt werden kann und es wahrscheinlich ist, dass der Auftrag profitabel sein wird, werden die Auftragserlöse über die Dauer des Auftrags erfasst. Wenn es wahrscheinlich ist, dass die gesamten Auftragskosten die gesamten Auftragserlöse übersteigen werden, wird der erwartete Verlust sofort als Aufwand erfasst.

Abweichungen der vertraglich vereinbarten Arbeitsleistung, Mängelrügen und Anreizzahlungen werden zu dem Umfang im Auftragserlös berücksichtigt, wie sie mit dem Kunden vereinbart sind und auch verlässlich ermittelt werden können.

Im laufenden Geschäftsjahr angefallene Kosten im Zusammenhang mit zukünftigen Aktivitäten bei einem Auftrag werden bei der Ermittlung des Fertigstellungsgrads nicht in die Auftragskosten miteinbezogen. Derartige Kosten werden abhängig von ihrer Art als Vorräte, Anzahlungen oder sonstige Vermögenswerte ausgewiesen.

Der Konzern weist alle laufenden Festpreis-Dienstleistungsverträge mit aktivischem Saldo gegenüber Kunden, bei denen die angefallenen Kosten zuzüglich der erfassten Gewinne (beziehungsweise abzüglich der erfassten Verluste) die Summe der Teilrechnungen übersteigen, als Vermögenswert aus. Teilrechnungen, die von Kunden noch nicht bezahlt wurden, werden unter den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ausgewiesen.

Der Konzern weist für alle laufenden Festpreis-Dienstleistungsverträge mit passivischem Saldo gegenüber Kunden, bei denen die Summe der Teilrechnungen die angefallenen Kosten zuzüglich der erfassten Gewinne (beziehungsweise abzüglich der erfassten Verluste) übersteigt, eine Verbindlichkeit unter den sonstigen Verbindlichkeiten aus.

Zuwendungen der öffentlichen Hand

Zuwendungen der öffentlichen Hand im Zusammenhang mit Anlagevermögen werden gemäß dem Wahlrecht in IAS 20 vom Buchwert des Vermögenswertes abgesetzt.

Fremdkapitalkosten

Fremdkapitalkosten, die direkt dem Erwerb, dem Bau oder der Herstellung eines qualifizierten Vermögenswertes zugeordnet werden können, werden als Teil der Anschaffungs- oder Herstellungskosten dieses Vermögenswertes aktiviert. Andere Fremdkapitalkosten werden in der Periode als Aufwand erfasst, in der sie angefallen sind.

planned to determine the degree of completion.

The arising of circumstances altering the original estimates of proceeds, costs or degree of completion causes these estimates to be adjusted. These adjustments can lead to either a rise or decline in the estimated costs. These are reported in the income of the period in which management has become aware of these circumstances.

In cases in which the results from a service contract featuring a fixed-price cannot be reliably determined, the proceeds from the commission are recognized only to the extent that the commission's costs are probably capable of being reimbursed.

In cases in which the result of a service provision contract featuring a fixed-price can be determined, and in which it is probable that the commission will be profitable, the proceeds from the commission will be recognized over the term of the commission. In cases in which it is probable that the costs of the commission as a whole will exceed the entire proceeds of the commission, the loss expected is immediately recognized as expenditure.

Divergences from the contractually agreed upon rendering of work, reprimands due to defects and incentive payments are recognized in the commission's proceeds to the extent that they have been agreed upon with the client, and to the extent that they can be reliably determined.

Costs incurred in the current financial year and associated with future activities for a commission are not incorporated into those commission costs that are included in the determination of degree of completion. Such costs, with this depending upon their nature, are reported as inventories, prepayments or other assets.

The Group reports all ongoing fixed-price service contracts showing a net debit balance vis-à-vis clients and in which the costs incurred plus the profits recognized (or less the losses recognized) exceed the sum of partial invoices as assets. Partial invoices that have yet to be paid by the clients are reported as trade accounts receivable.

The Group reports all fixed-price service contracts showing a net credit balance vis-à-vis clients and in which the costs incurred plus the profits recognized (or less the losses recognized) are exceeded by the partial invoices as liabilities. These are listed in the trade accounts payable.

Grants from the public sector

Grants from the public sector and associated with fixed assets are, in accordance with the option permitted by IAS 20, deducted from the carrying amount of the asset.

Costs of outside capital

Costs of outside capital that can be directly assigned to the acquisition, construction or manufacturing of a qualifying asset are to be capitalized as part of the costs of procurement or production of the corresponding asset. All other costs of outside capital are recognized as expenditure in the period in which they are incurred.

Aktienbasierte Vergütung

Nach IFRS 2 wird bei der aktienbasierten Vergütung zwischen Transaktionen mit Barausgleich und solchen mit Eigenkapitalabgeltung unterschieden. Für beide Instrumente wird der beizulegende Zeitwert zum Gewährungszeitpunkt ermittelt. Dieser wird dann als Personalaufwand über den Zeitraum verteilt, innerhalb dessen die Begünstigten einen uneingeschränkten Anspruch auf die Instrumente erwerben.

Die derzeit laufenden Vergütungsprogramme der S&T AG sehen vor, den Bezugsberechtigten wahlweise Aktien gegen Zahlung des Ausübungspreises zu liefern oder einen Barausgleich anzubieten, wobei das Wahlrecht allein bei der S&T AG liegt. Da eine Erfüllung in Aktien beabsichtigt ist und die S&T AG auch über ausreichend bedingtes Kapital verfügt, ist die Zusage als Transaktion mit Eigenkapitalabgeltung zu bilanzieren. Die Erfassung der aus der Gewährung der Eigenkapitalinstrumente resultierenden Aufwendungen und die korrespondierende Erhöhung des Eigenkapitals erfolgt über den Zeitraum, in dem die Ausübungsbedingungen erfüllt werden müssen (sog. Erdienungszeitraum). Dieser Zeitraum endet am Tag der ersten Ausübungsmöglichkeit, d.h. dem Zeitpunkt an dem der betreffende Mitarbeiter unwiderruflich bezugsberechtigt wird.

Die beizulegenden Zeitwerte wurden mit Hilfe eines geeigneten Optionspreismodells (Black-Scholes-Modell) ermittelt. Die zum beizulegenden Zeitwert bewerteten Aktienoptionen sind im Personalaufwand und im Eigenkapital erfasst worden.

Finanzinstrumente

Finanzinstrumente sind Verträge, die bei einem Unternehmen zu einem finanziellen Vermögenswert und bei einem anderen zu einer finanziellen Schuld oder einem Eigenkapitalinstrument führen. Dazu gehören sowohl originäre Finanzinstrumente wie Forderungen und Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie Finanzforderungen und Finanzverbindlichkeiten als auch derivative Finanzinstrumente, die als Sicherungsgeschäfte zur Absicherung von Zinsänderungs- und Währungsrisiken eingesetzt werden. Die Bilanzierung von originären Finanzinstrumenten erfolgt bei üblichem Kauf oder Verkauf zum Erfüllungstag, das heißt zu dem Tag, an dem der Vermögenswert geliefert wird, bei derivativen Finanzinstrumenten dagegen bei Vertragsabschluss.

IAS 39 unterteilt finanzielle Vermögenswerte in folgende Kategorien:

- Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte,
- Bis zur Endfälligkeit gehaltene Finanzinvestitionen,
- Kredite und Forderungen sowie
- Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte.

Finanzielle Schulden werden in nachstehende Kategorien eingeordnet:

- Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Schulden und
- Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Schulden.

Finanzielle Vermögenswerte und Schulden werden bei der erstmaligen Erfassung zum beizulegenden Zeitwert bewertet. Im Falle von finanziellen Vermögenswerten und Schulden, die nicht als erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet klassifiziert sind, werden darüber hinaus Transaktionskosten berücksichtigt, die direkt dem Erwerb der Vermögenswerte zuzurechnen sind.

Share-based remuneration

IFRS 2 differentiates between shares-based remuneration for transactions featuring cash compensation and those whose compensation takes the form of equity. The fair value of both kinds of instruments as of the time of granting is to be calculated. This is then reported as expenditure for personnel, and apportioned throughout the period in which the beneficiaries have acquired an unlimited claim to the instruments.

The remuneration program maintained by S&T AG foresees those entitled to subscription's receiving shares in exchange for the payment of the price of exercising, or the offering of cash compensation. This commitment is to be reported as a transaction featuring compensation in the form of equity. The recognition of the expenditures resulting from the granting of equity instruments and of the corresponding increase in equity is to be made during the term in which the conditions of exercising have to be fulfilled (so-called "servicing period"). This period ends upon the day of the initial possibility of exercising, meaning at the time in which the employee involved becomes irrevocably entitled to subscribe.

The fair values are calculated using a suitable option pricing model (Black-Scholes model). The stock options valued at fair value are recognized in expenditures for personnel and in the equity.

Financial instruments

Financial instruments are contracts causing one company to have a financial asset and another to have a financial liability or equity instrument. Belonging to this category are both original financial instruments such as trade accounts receivable and financial receivables and financial liabilities, and derivative financial instruments. These are employed to hedge transaction-related risks arising from alterations in rates of interest and of currency exchange. The recognition of original financial instruments is undertaken for normal purchases or sales as of the day of fulfillment. That is the day upon which the asset is delivered. For derivative financial instruments, however, the applicable date is the one of contractual conclusion.

IAS 39 divides financial assets into the following categories:

- financial assets at fair value through profit or loss,
- held-to-maturity financial investments,
- loans and receivables
- available-for-sale financial assets.

Financial liabilities are assigned to the following categories:

- financial liabilities at fair value through profit or loss and
- financial liabilities measured at amortized cost.

Financial assets and liabilities are measured at their fair value upon their initial recognition. In cases of financial assets and liabilities that can not be measured at fair value through profit or loss, those costs of transactions that are directly chargeable to the procurement of the asset will also be taken into account.

Die S&T AG bilanziert Finanzinstrumente der Kategorien Kredite und Forderungen sowie finanzielle Schulden zu fortgeführten Anschaffungskosten in der Folgezeit unter Berücksichtigung der Effektivzinsmethode und zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte zum beizulegenden Zeitwert.

Als fortgeführte Anschaffungskosten eines finanziellen Vermögenswertes oder einer finanziellen Schuld wird der Betrag bezeichnet,

- mit dem ein finanzieller Vermögenswert oder eine finanzielle Schuld bei der erstmaligen Erfassung bewertet wurde,
- abzüglich eventueller Tilgungen,
- zuzüglich oder abzüglich der kumulierten Amortisation einer etwaigen Differenz zwischen dem ursprünglichen Betrag und dem bei Endfälligkeit rückzahlbaren Betrag unter Anwendung der Effektivzinsmethode und
- etwaiger außerplanmäßiger Abschreibungen für Wertminderungen oder Uneinbringlichkeit.

Zum Abschlussstichtag verfügt der S&T Konzern lediglich über Finanzinstrumente der Kategorien Kredite und Forderungen, zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte sowie erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert und zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Schulden.

Bei kurzfristigen Forderungen und Verbindlichkeiten entsprechen die fortgeführten Anschaffungskosten grundsätzlich dem Nennbetrag beziehungsweise dem Rückzahlungsbetrag. Der beizulegende Zeitwert entspricht im Allgemeinen dem Markt- oder Börsenwert. Wenn kein aktiver Markt existiert, wird der beizulegende Zeitwert mittels finanzmathematischer Methoden ermittelt, zum Beispiel durch Diskontierung der zukünftigen Zahlungsflüsse mit einem laufzeitkongruenten und risikoäquivalenten Zinssatz.

Käufe oder Verkäufe finanzieller Vermögenswerte, die die Lieferung der Vermögenswerte innerhalb eines Zeitraumes vorsehen, der durch Vorschriften oder Konventionen des jeweiligen Marktes festgelegt wird (marktübliche Käufe), werden zum Erfüllungstag erfasst, das heißt zu dem Tag, an dem der Vermögenswert geliefert wird.

Kredite und Forderungen (im Wesentlichen Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen werden zum Nominalwert angesetzt. Erkennbaren Einzelrisiken wird durch Wertberichtigungen Rechnung getragen, die auf einem separaten Wertberichtigungskonto erfasst werden. Eine Direktabschreibung der Forderungen erfolgt bei endgültigem Ausfall der Forderung.

Der Konzern ermittelt an jedem Bilanzstichtag, ob objektive Hinweise bestehen, dass eine Wertminderung eines finanziellen Vermögenswertes oder einer Gruppe von finanziellen Vermögenswerten vorliegt. Ein finanzieller Vermögenswert oder eine Gruppe von finanziellen Vermögenswerten gilt nur dann als wertgemindert, wenn infolge eines oder mehrerer Ereignisse, die nach dem erstmaligen Ansatz des Vermögenswertes eintreten, objektive Hinweise auf eine Wertminderung vorliegen und dies Auswirkungen auf die erwarteten künftigen Cashflows des finanziellen Vermögenswertes oder der Gruppe der finanziellen Vermögenswerte hat, die sich verlässlich schätzen lässt.

Liegen keine objektiven Hinweise auf eine Wertminderung einzelner finanzieller Vermögenswerte vor, so werden diese Vermögenswerte in Gruppen finanzieller Vermögenswerte mit

S&T AG reports financial instruments belonging to the categories of loans and receivables and of financial liabilities measured at the amortized costs of procurement in the subsequent period and using the effective interest method. Available-for-sale financial assets are reported at fair value.

The amortized costs of procurement of a financial asset or of a financial liability are comprised of the amount

- with which the financial asset or financial liability was measured upon initial recognition,
- minus any repayments,
- plus or minus the accumulated amortization of any difference between the original amount and the amount to be repaid upon final maturity and under application of the effective interest method and
- potential impairment or default.

As of the balance sheet date, the S&T Group possessed only financial instruments belonging to the categories of "Loans and Receivables", "Available for sale financial instruments" and "Financial liabilities at fair value through profit and loss and at amortized costs of procurement".

In cases of short-term receivables and liabilities, the amortized costs of procurement basically correspond to the nominal amount or the amount of repayment. The fair value corresponds, in general, to the value prevailing on markets or securities exchanges. In cases in which no active market exists, the fair value is calculated using financial and mathematical methods. These include the discounting of future flows of funds using a term-congruent and risk-adequate rate of interest.

Purchases or sales of financial assets that foresee the delivery of the asset within a term that is determined by rules or by conventions of the respective market (market-customary purchases) are recognized on the day of fulfillment. This is the day on which the asset was supplied.

Loans and receivables (essentially trade accounts receivable)

Trade accounts receivable are measured at their nominal value. Identifiable individual risks are accounted for by value impairments that are recognized in a separate value impairment account. A direct writing off of the receivables occurs upon the non-reversible default of the receivable.

The Group determines as of each balance sheet date whether or not objective indications exist of a value impairment of a financial asset or of a group of such. A financial asset or a group of such is or are to be regarded as value impaired only in cases when one or more than one event(s) occur after the initial recognition of the asset that give rise to objective indications of a value impairment, when these will have ramifications upon the cash flow expected for the asset or for the group of such in the future, and when these ramifications can be reliably estimated.

In cases in which no objective indications of a value impairment of financial assets exist, these assets are classified as belonging to the group of financial assets showing comparable risk profiles.

vergleichbaren Risikoprofilen gegliedert und gemeinsam auf Wertminderung untersucht. Vermögenswerte, die einzeln auf Wertminderung untersucht werden und für die eine Wertberichtigung neu bzw. weiterhin erfasst wird, werden nicht in eine gemeinsame Wertminderungsbeurteilung einbezogen.

Bestehen objektive Anhaltspunkte dafür, dass eine Wertminderung eingetreten ist, ergibt sich die Höhe des Wertminderungsverlusts als Differenz zwischen dem Buchwert des Vermögenswerts und dem Barwert der erwarteten künftigen Cashflows, diskontiert mit der ursprünglich ermittelten Effektivverzinsung (mit Ausnahme erwarteter künftiger, noch nicht eingetretener Kreditausfälle). Der Buchwert des Vermögenswerts wird unter Verwendung eines Wertberichtigungskontos reduziert und der Wertminderungsverlust erfolgswirksam erfasst. Forderungen werden einschließlich der damit verbundenen Wertberichtigung ausgebucht, wenn sie als uneinbringlich eingestuft werden und sämtliche Sicherheiten in Anspruch genommen und verwertet wurden. Wird eine ausgebuchte Forderung aufgrund eines Ereignisses, das nach der Ausbuchung eintrat, später wieder als einbringlich eingestuft, wird der entsprechende Betrag unmittelbar erfolgswirksam erfasst.

Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte (im Wesentlichen langfristige finanzielle Vermögenswerte)

Wertpapiere und sonstige Beteiligungen werden als zur Veräußerung verfügbar klassifiziert. Die Bewertung erfolgt zum beizulegenden Zeitwert, sofern dieser verlässlich ermittelt werden kann. Unrealisierte Gewinne und Verluste werden erfolgsneutral im sonstigen Ergebnis erfasst. Bei Veräußerung wird der bisher im sonstigen Ergebnis erfasste unrealisierte Gewinn bzw. Verlust ergebniswirksam im Finanzergebnis ausgewiesen. Wertminderungen werden erfolgswirksam erfasst. Wertminderungen werden bei Eigenkapitalinstrumenten erfolgsneutral, bei Schuldinstrumenten erfolgswirksam rückgängig gemacht.

Derivative Finanzinstrumente und Bilanzierung von Sicherungsbeziehungen

Der Konzern verwendet derivative Finanzinstrumente wie beispielsweise Devisenterminkontrakte, um sich gegen Wechselkursrisiken in Zusammenhang mit zukünftigen Einkäufen in Fremdwährungen abzusichern. Diese derivativen Finanzinstrumente werden zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses zum beizulegenden Zeitwert angesetzt und in den Folgeperioden mit dem beizulegenden Zeitwert neu bewertet. Derivative Finanzinstrumente werden als finanzielle Vermögenswerte angesetzt, wenn ihr beizulegender Zeitwert positiv ist, und als finanzielle Verbindlichkeiten, wenn ihr beizulegender Zeitwert negativ ist.

Gewinne oder Verluste aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von Derivaten werden sofort erfolgswirksam erfasst, mit Ausnahme des wirksamen Teils einer Absicherung von Cashflows, der im sonstigen Ergebnis erfasst wird.

Zum Zwecke der Bilanzierung von Sicherungsbeziehungen werden die vom Konzern eingesetzten Sicherungsinstrumente als Absicherung von Cashflows klassifiziert, da es sich hierbei um die Absicherung des Risikos von Schwankungen der Cashflows handelt, die dem Währungsrisiko einer nicht bilanzierten festen Verpflichtung aus künftigen Vorratseinkäufen zugeordnet werden kann.

This group will then be jointly investigated for value impairment. Assets that are individually investigated for value impairment and that are recognized as requiring a value adjustment, or continue to be such, are not included in a joint assessment of value impairment.

Should objective indications exist of the occurrence of a value impairment, the amount of the loss of value is calculated to be the difference between the carrying amount of the asset and the cash value of the cash flow expected for it, discounted using the originally determined effective rate of interest (with the exception of expected future loan defaults that have yet to occur). The carrying amount of the asset is reduced using a value adjustment account. The loss of value is reported in a way impacting upon income. Receivables are derecognized along with the value adjustment associated with them in cases in which they are assessed to be irrecoverable, and in which all of the collateral has been availed upon and realized. In cases in which a derecognized receivable subsequently is classified as once more being recoverable due to an event occurring after the derecognition, the corresponding amount is to be immediately recognized in a way impacting upon income.

Financial assets available for sale (essentially non-current financial assets)

Securities and other interests are classified as being available for sale. The valuation is made at fair value, in cases in which this can be reliably determined. Unrealized profits and losses are recognized in the equity in a way not impacting upon income. Sales of these assets cause unrealized profits and losses hitherto recognized in the equity to be reported in the financial results in a way impacting upon income. Value impairments are recognized in a way impacting upon income. Value impairment experienced by equity instruments are reported in a way not impacting upon earnings; those of debt instruments do impact upon earnings in cases in which their value impairments are annulled.

Derivative financial instruments and the reporting of hedging relationships

The Group uses such derivative financial instruments, e. g. forward exchange contracts, to hedge against risks stemming from rates of exchange and involving future purchases in foreign currencies. These derivative financial instruments are valued at the fair value prevailing as of the time of the conclusion of the contract. Their revaluation during the following periods is also at fair value. Derivative financial instruments are recognized as being financial assets in cases in which their fair value is positive and as financial liabilities in cases in which their fair value is negative.

Profits or losses resulting from alterations in the fair value of derivatives are immediately recognized as impacting upon income, with the exception of the component effectively hedging the cash flow.

For purposes of reporting hedging relationships, the hedging instruments deployed by the Group are classified as hedges of cash flows. This is because they hedge against the risks arising from fluctuations in cash flows. These can be assigned to the currency-related risks arising from an obligation to make future purchases of inventories. This has not been financially reported.

Zu Beginn der Absicherung werden sowohl die Sicherungsbeziehung als auch die Risikomanagementzielsetzungen und -strategien des Konzerns im Hinblick auf die Absicherung formal festgelegt und dokumentiert. Die Dokumentation enthält die Festlegung des Sicherungsinstruments, des Grundgeschäfts oder der abgesicherten Transaktion sowie die Art des abgesicherten Risikos und eine Beschreibung, wie das Unternehmen die Wirksamkeit der Änderungen des beizulegenden Zeitwerts des Sicherungsinstruments bei der Kompensation der Risiken aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts oder der Cashflows des gesicherten Grundgeschäfts, die sich auf das abgesicherte Risiko zurückführen lassen, ermittelt. Derartige Sicherungsbeziehungen werden hinsichtlich der Erreichung einer Kompensation der Risiken aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts oder der Cashflows als in hohem Maße wirksam eingeschätzt. Sie werden fortlaufend dahingehend beurteilt, ob sie tatsächlich während der gesamten Berichtsperiode, für die die Sicherungsbeziehung definiert wurde, hoch wirksam waren.

Der wirksame Teil des Gewinns oder Verlusts aus einem Sicherungsinstrument wird im sonstigen Ergebnis in der Rücklage zur Absicherung von Cashflows erfasst, während der unwirksame Teil sofort erfolgswirksam in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen erfasst wird.

Die im sonstigen Ergebnis erfassten Beträge werden in der Periode in die Gewinn- und Verlustrechnung umgebucht, in der die abgesicherte Transaktion das Periodenergebnis beeinflusst, z. B. dann, wenn ein erwarteter Einkauf durchgeführt wird. Resultiert eine Absicherung im Ansatz eines nicht-finanziellen Vermögenswerts oder einer nicht-finanziellen Verbindlichkeit, so werden die im sonstigen Ergebnis erfassten Beträge Teil der Anschaffungskosten im Zugangszeitpunkt des nicht-finanziellen Vermögenswerts bzw. der nicht-finanziellen Verbindlichkeit.

Wird mit dem Eintritt der erwarteten Transaktion oder der festen Verpflichtung nicht länger gerechnet, werden die zuvor im Eigenkapital erfassten kumulierten Gewinne bzw. Verluste in die Gewinn- und Verlustrechnung umgebucht. Wenn das Sicherungsinstrument ausläuft oder veräußert, beendet oder ausgeübt wird, ohne dass ein Ersatz oder ein Überrollen des Sicherungsinstruments in ein anderes Sicherungsinstrument erfolgt, oder die Kriterien für die Bilanzierung als Sicherungsbeziehung nicht mehr erfüllt sind, verbleiben die bislang im sonstigen Ergebnis erfassten kumulierten Gewinne bzw. Verluste solange im sonstigen Ergebnis, bis die erwartete Transaktion oder feste Verpflichtung das Ergebnis beeinflusst.

Ausbuchung

Ein finanzieller Vermögenswert (bzw. ein Teil eines finanziellen Vermögenswerts oder ein Teil einer Gruppe ähnlicher finanzieller Vermögenswerte) wird ausgebucht, wenn eine der folgenden Voraussetzungen erfüllt ist:

- Die vertraglichen Rechte auf den Bezug von Cashflows aus einem finanziellen Vermögenswert sind erloschen.
- Der Konzern hat seine vertraglichen Rechte auf den Bezug von Cashflows aus dem finanziellen Vermögenswert an Dritte übertragen oder eine vertragliche Verpflichtung zur sofortigen Zahlung des Cashflows an eine dritte Partei im Rahmen einer Vereinbarung, die die Bedingungen in IAS 39.19 erfüllt (Durchleitungsvereinbarung), übernommen und dabei entweder (a) im Wesentlichen alle Chancen und Risiken, die mit dem Eigentum am finanziellen Vermögenswert verbunden sind, übertragen oder (b) zwar im Wesentlichen alle Chancen und

At the beginning of the hedging, the hedging relationship and the objectives and strategies of the Group's risk management vis-à-vis the hedging are formally established and documented. The documentation contains the identity of the hedging instrument, the underlying or hedged transaction, and the nature of the risk being hedged. It also contains a description as to how the company determines the effectiveness of the alterations in the fair value of the hedging instrument when compensating for the risks arising from alterations in the fair value or in the cash flow of the underlying transaction that are attributable to the risk being hedged against. Such hedging relationships are regarded as being highly effective in the attaining of a compensation for risks arising from alterations in fair value or in the cash flow. They are assessed on an ongoing basis to see whether or not they were truly highly effective during the entire period of reporting for which the hedging relationship had been established.

The effective part of the profit or loss from a hedging instrument is reported in the other results component of the provisions for the hedging of cash flow. The ineffective part is immediately recognized in the other operating expenditures in a way impacting upon income.

The amounts reported in the other results are reclassified as belonging to the income statement in the period in which the hedged transaction influences the results for the period. This is for instance when an expected procurement is performed. When a hedge leads to the recognition of a non-financial asset or liability, the amounts comprised in the other results will form part of the costs of procurement as of the time of securing of the non-financial asset or liability.

In cases, in which the transaction or the pre-determined obligation is no longer expected to occur, the accumulated profits or losses reported in the equity are reclassified into the income statement. In case of the expiry, sales, conclusion or exercising of the hedge, without replacing or rolling over the hedge into another such instrument, or whenever the criteria for the reporting of the instrument as a hedging relationship are no longer being fulfilled, the accumulated profits and losses reported in other results remain in the latter until the transaction expected or firmly-concluded obligation influence the result.

Derecognition

A financial asset (or a part of a financial asset, or a part of a group of similar financial assets) is derecognized in cases of fulfillment of one of the following preconditions:

- The contractual rights of receipt of the cash flow issuing from a financial asset have been terminated.
- The Group has transferred to a third party its contractual rights to receive the cash flow issuing from a financial asset. Another case: it has assumed a contractual obligation to immediately pay the cash flow to a third party as part of an agreement fulfilling the conditions of IAS 39.19 (pass-through agreement), and this has been accompanied by either (a) its having transferred all essential opportunities and risks associated with the ownership of the financial asset, or (b) its having essentially neither transferred nor retained the opportunities and risks

Risiken, die mit dem Eigentum am finanziellen Vermögenswert verbunden sind, weder übertragen noch zurückbehalten, jedoch die Verfügungsmacht an dem Vermögenswert übertragen.

associated with the ownership of the financial asset, but, rather, by its having transferred the power of disposition over the asset.

Eine finanzielle Verbindlichkeit wird ausgebucht, wenn die dieser Verbindlichkeit zugrunde liegende Verpflichtung erfüllt, aufgehoben oder erloschen ist.

A financial liability is derecognized in cases in which the commitment underlying this liability is fulfilled, rescinded or defunct.

Sachanlagen

Die Sachanlagen werden zu Anschaffungskosten bewertet, vermindert um kumulierte planmäßige, lineare Abschreibungen und Wertminderungen. Die Anschaffungskosten umfassen den Anschaffungspreis, die Nebenkosten abzüglich Rabatte, Boni und Skonti sowie aktivierte Fremdkapitalkosten. Sind die Anschaffungskosten von bestimmten Komponenten einer Sachanlage gemessen an den gesamten Anschaffungskosten wesentlich, dann werden diese Komponenten einzeln angesetzt und abgeschrieben.

Property, plant and equipment

The property, plant and equipment are measured at the costs of procurement less accumulated, scheduled linear depreciation and impairments. The costs of procurement comprise the price of procurement and ancillary costs, minus any rebates, bonuses or cash discounts. In cases in which the costs of procurement of certain components of property, plant or equipment are of essential size – when compared to the costs of procurement as a whole – these components are to be measured and depreciated on an individual basis.

Den planmäßigen Abschreibungen liegen folgende Nutzungsdauern zugrunde:

The scheduled depreciation is based upon the following terms of utility:

	Jahre years
Bauten auf fremden Grund <i>Leasehold improvements</i>	10 - 40
Maschinen und maschinelle Anlagen <i>Machines and mechanical facilities</i>	3 - 10
Betriebs- und Geschäftsausstattung <i>Operating and business equipment</i>	4 - 10
Fuhrpark <i>Fleet of vehicles</i>	3 - 6
EDV-Ausstattung <i>EDP equipment</i>	3 - 5

Die Restwerte, Nutzungsdauern und Abschreibungsmethoden werden am Ende eines jeden Geschäftsjahres überprüft und bei Bedarf prospektiv angepasst.

Remaining value, terms of utility and methods of depreciation are scrutinized at the end of each financial year and are adjusted if necessary.

Bei Anlagenabgängen wird die Differenz zwischen den Buchwerten und dem Nettoveräußerungserlös erfolgswirksam in den übrigen Erträgen (Veräußerungserlös höher als Buchwert) oder in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen (Veräußerungserlös niedriger als Buchwert) erfasst.

Disposals of assets cause the difference between the carrying values and the net disposal income to be reported in a way impacting upon income in the other earnings (disposal proceeds greater than the carrying amount) or in the other operating expenditures (disposal proceeds less than the carrying amount).

Immaterielle Vermögenswerte

Entgeltlich erworbene immaterielle Vermögenswerte werden mit den Anschaffungskosten unter Berücksichtigung der Nebenkosten und Kostenminderungen bilanziert und planmäßig linear über ihre wirtschaftliche Nutzungsdauer abgeschrieben.

Intangible assets

Intangible assets acquired through payment are reported at their costs of procurement. These take into account ancillary costs and cost reductions. Such assets are amortized on a scheduled and linear basis during their terms of economic utility.

Den planmäßigen Abschreibungen liegen folgende Nutzungsdauern zugrunde:

The scheduled amortization is based upon the following terms of utility:

	Jahre years
Software, Lizenz- und Markenrechte <i>Software, licenses and brand rights</i>	2 - 10
Entwicklungskosten und Technologie <i>Development costs and technologies</i>	3 - 5
Kundenbeziehungen <i>Customer relationships</i>	3 - 5

Forschungskosten werden als Aufwand in der Periode erfasst, in der sie anfallen. Entwicklungskosten eines Projekts werden nur dann als immaterieller Vermögenswert aktiviert, wenn der Konzern sowohl die technische Realisierbarkeit der Fertigstellung des immateriellen Vermögenswerts, die eine interne Nutzung oder einen Verkauf des Vermögenswerts ermöglicht, als auch die Absicht, den immateriellen Vermögenswert fertig zu stellen und ihn zu nutzen oder zu verkaufen, nachweisen kann. Ferner muss der Konzern die Erwirtschaftung eines künftigen wirtschaftlichen Nutzens durch den Vermögenswert, die Verfügbarkeit von Ressourcen für

Research costs are recognized as expenditure in the period in which they are incurred. Development costs arising from a project are only capitalized as intangible assets in cases in which the Group can demonstrate both the feasibility of the technical realization and internal use or sale of the intangible asset. The Group also has to prove its intention to produce the intangible asset, and to then use or sell it. The Group is also, finally, required to prove that the asset can yield a future economic benefit, that the Group possesses the resources required to produce the asset, and that it has the ability to reliably determine the expenditures

Zwecke der Fertigstellung des Vermögenswerts und die Fähigkeit, die dem immateriellen Vermögenswert während seiner Entwicklung zuzurechnenden Ausgaben zuverlässig ermitteln zu können, belegen. Die Entwicklungskosten werden nach ihrem erstmaligen Ansatz unter Anwendung des Anschaffungskostenmodells, d. h. zu Anschaffungskosten abzüglich kumulierter Abschreibungen und kumulierter Wertminderungsaufwendungen, bilanziert. Die Abschreibung beginnt mit dem Abschluss der Entwicklungsphase und ab dem Zeitpunkt, ab dem der Vermögenswert genutzt werden kann. Die Abschreibung erfolgt über den Zeitraum, über den künftiger Nutzen zu erwarten ist. Während der Entwicklungsphase wird jährlich ein Werthaltigkeitstest durchgeführt.

Aktiviert Entwicklungskosten umfassen alle direkt dem Entwicklungsprozess zurechenbare Einzel- und Gemeinkosten. Im Rahmen der Kaufpreisalokation werden für die Erwerbe immaterielle Vermögenswerte aktiviert, sofern die Voraussetzungen für eine bilanzielle Erfassung gem. IFRS 3 iVm. IAS 38 erfüllt sind.

Restbuchwerte, Nutzungsdauern und Abschreibungsmethoden werden am Ende eines jeden Geschäftsjahres überprüft und bei Bedarf prospektiv angepasst.

Geschäfts- oder Firmenwerte

Die Geschäfts- und Firmenwerte unterliegen keiner planmäßigen Abschreibung, sondern werden mindestens einmal jährlich zum 31. Dezember auf mögliche Wertminderung überprüft. Dabei wird der Buchwert der jeweiligen zahlungsmittelgenerierenden Einheit (CGU) bzw. Gruppe von CGUs, denen Geschäfts- und Firmenwerte zugeordnet sind, mit ihrem erzielbaren Betrag verglichen. Der erzielbare Betrag ist der höhere der beiden Beträge aus Nettoveräußerungspreis und Nutzungswert eines Vermögenswertes. Der Nutzungswert ermittelt sich aus den diskontierten Zahlungsströmen, die basierend auf den vom Management genehmigten Finanzplänen ermittelt wurden. Diese umfassen einen Zeitraum von vier Jahren. Nach einem Zeitraum von vier Jahren anfallende Cashflows werden unter Verwendung einer Wachstumsrate von 1,0% extrapoliert. In die Planung fließen die Erfahrungen aus der Vergangenheit sowie aktuelle Einschätzungen des Managements über die zukünftige Marktentwicklung ein. Die prognostizierten Zahlungsströme der zahlungsmittelgenerierenden Einheiten werden mittels der gewichteten durchschnittlichen Kapitalkosten (WACC) vor Steuern diskontiert. Liegt der erzielbare Betrag unter dem Buchwert der CGU, so wird zunächst der der CGU zugeordnete Geschäfts- oder Firmenwert wertgemindert. Im Falle eines den Geschäfts- oder Firmenwert übersteigenden Wertminderungsbedarfes, erfolgt eine Abschreibung der verbleibenden Vermögenswerte der CGU in Relation ihrer Buchwerte, jedoch nicht unter deren jeweils erzielbaren Betrag. Darüber hinaus wird auch unterjährig ein Werthaltigkeitstest durchgeführt, sofern ein Anhaltspunkt für eine Wertminderung vorliegt.

Wertminderung von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten

Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte werden regelmäßig überprüft, ob Anhaltspunkte für eine Wertminderung vorliegen.

Liegen Anhaltspunkte für eine Wertminderung vor, wird ein Werthaltigkeitstest durchgeführt und, sofern notwendig, eine außerplanmäßige Abschreibung auf den erzielbaren Betrag vorgenommen. Der erzielbare Betrag ist der höhere der beiden Beträge aus Nettoveräußerungspreis und Nutzungswert eines Vermö-

to be assigned to the intangible asset during its development. The development costs are reported in the balance sheet subsequent to their initial recognition and through the use of the cost of procurement model, in which the accumulated amortization and value impairment are subtracted from the costs of procurement. Amortization begins at the conclusion of the development phase and at the point in time in which the asset can be utilized. The amortization is performed during the period of time in which the future utility is to be expected. During the development phase, an impairment test is carried out annually.

Capitalized development costs comprise all individual costs and overhead directly attributable to the development process. As part of the purchase price allocation, the costs of acquisition of intangible assets are capitalized, in cases in which they fulfill the preconditions for a recognition in the balance sheet stipulated by IFRS 3 and IAS 38.

Remaining carrying amounts, terms of utility and methods of depreciation are scrutinized at the end of each financial year, and are, should such be needed, prospectively adjusted.

Goodwill

Goodwill is not subjected to scheduled depreciation. It is, rather, checked for impairment at least once a year – at the latest on December 31. This entails the comparison of the carrying amount of the respective cash generating unit (CGU) or group thereof, to which the goodwill has been assigned with the realizable amount for such. The realizable amount is the higher of fair value less costs of disposal and value in use. The latter is determined by using the discounted flows of payment calculated employing the financial plans approved by the management and covering a period of four years. Cash flows occurring after four years are extrapolated using a rate of growth of 1.0%. The plans take into account experiences in the past and assessments compiled by the management on future developments on markets. The flows of payment forecast for the cash generating units are discounted used the weighted average costs of capital (WACC) prior to taxes. In cases in which the realizable amount is less than the carrying amount of the CGU, the first step is perform a value impairment on the goodwill assigned to the CGU. In cases in which the value impairment needed is greater than the goodwill, performed is a depreciation of the assets remaining to the CGU. This is done proportionately to its carrying amount, but is not to be less than the respectively recoverable amount. In addition, impairment tests are performed during the year in cases in which indications of such exist.

Impairment of property, plant and equipment and of intangible assets

Property, plant and equipment and intangible assets are examined on a regular basis for signs of impairment.

Should there be indications of any impairment, an impairment test is carried out. Should such be necessary, extraordinary depreciation is performed on the asset. This writes down its value to the recoverable amount. This, in turn, is the greater of the asset's net value of disposal and its value in use. The latter is the cash

genswertes. Der Nutzungswert ist der Barwert der geschätzten zukünftigen Cashflows, die aus der fortgesetzten Nutzung eines Vermögenswertes und dem Abgang am Ende seiner Nutzungsdauer erwartet werden.

Für Vermögenswerte, mit Ausnahme des Geschäfts- oder Firmenwerts, wird zu jedem Bilanzstichtag eine Überprüfung vorgenommen, ob Anhaltspunkte dafür vorliegen, dass ein zuvor erfasster Wertminderungsaufwand nicht mehr länger besteht oder sich verringert hat. Wenn solche Anhaltspunkte vorliegen, nimmt der Konzern eine Schätzung des erzielbaren Betrags des Vermögenswerts vor. Ein zuvor erfasster Wertminderungsaufwand wird nur dann rückgängig gemacht, wenn sich seit der Erfassung des letzten Wertminderungsaufwands eine Änderung der Annahmen ergeben hat, die bei der Bestimmung des erzielbaren Betrags herangezogen wurden. Die Wertaufholung ist dahingehend begrenzt, dass der Buchwert eines Vermögenswerts weder seinen erzielbaren Betrag noch den Buchwert übersteigen darf, der sich nach Berücksichtigung planmäßiger Abschreibungen ergeben hätte, wenn in früheren Jahren kein Wertminderungsaufwand für den Vermögenswert erfasst worden wäre.

Anteile an assoziierten Unternehmen

Ein assoziiertes Unternehmen ist ein Unternehmen, bei welchem der Konzern über maßgeblichen Einfluss verfügt. Maßgeblicher Einfluss ist die Möglichkeit, an den finanz- und geschäftspolitischen Entscheidungen des Beteiligungsunternehmens mitzuwirken, nicht aber die Beherrschung oder die gemeinschaftliche Führung der Entscheidungsprozesse.

Die Anteile an assoziierten Unternehmen werden nach der Equity-Methode bilanziert.

Nach der Equity-Methode werden die Anteile am assoziierten Unternehmen bei der erstmaligen Erfassung mit den Anschaffungskosten angesetzt. Der Buchwert der Beteiligung wird angepasst, um Änderungen des Anteils des Konzerns am Nettovermögen des assoziierten Unternehmens seit dem Erwerbszeitpunkt zu erfassen. Der mit dem assoziierten Unternehmen verbundene Geschäfts- oder Firmenwert ist im Buchwert des Anteils enthalten und wird weder planmäßig abgeschrieben noch einem gesonderten Wertminderungstest unterzogen. Die Gewinn- und Verlustrechnung enthält den Anteil des Konzerns am Periodenergebnis des assoziierten Unternehmens. Änderungen des sonstigen Ergebnisses des Beteiligungsunternehmens werden im sonstigen Ergebnis des Konzerns erfasst. Nicht realisierte Gewinne und Verluste aus Transaktionen zwischen dem Konzern und dem Beteiligungsunternehmen werden entsprechend dem Anteil am assoziierten Unternehmen eliminiert. Der Gesamtanteil des Konzerns am Ergebnis eines assoziierten Unternehmens wird in der Gewinn- und Verlustrechnung dargestellt und stellt das Ergebnis nach Steuern und Anteilen ohne beherrschenden Einfluss dar.

Nach Anwendung der Equity-Methode ermittelt der Konzern, ob es erforderlich ist, einen Wertminderungsaufwand für seine Anteile an einem assoziierten Unternehmen zu erfassen. Der Konzern ermittelt an jedem Abschlussstichtag, ob objektive Anhaltspunkte dafür vorliegen, dass der Anteil an einem assoziierten Unternehmen wertgemindert sein könnte. Liegen solche Anhaltspunkte vor, so wird die Höhe der Wertminderung als Differenz zwischen dem erzielbaren Betrag und dem Buchwert ermittelt und dann der Verlust als Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen erfolgswirksam erfasst.

value of the cash flow estimated to accrue in the period to come from the setting forth of the utilization of the asset and from its disposal at the end of its term of utility.

An assessment is undertaken at every balance sheet date for assets, with the exception of goodwill. This assessment is to determine whether or not indications exist that a previously-recognized impairment loss is no longer applicable, or has been reduced. In cases in which such indications exist, the Group makes an estimate of the recoverable amount of the asset. A previously-recognized impairment loss is reversed only in cases in which an alteration has taken place since the recognition of the last impairment loss in the assumptions used in the determination of the recoverable amount. The reversal of an impairment loss is limited by the fact that the carrying value of an asset may not exceed either its recoverable amount or the carrying amount that would have resulted, after having taken into account scheduled depreciation, had there been no recognition in previous years of impairment losses.

Shares held in associated companies

An associated company is one over which the Group exerts significant influence. This is defined to be the possibility of participating in the decisions reached by the company of participation in its finances and business. This influence does not constitute, however, control, or joint management of processes of decision.

The shares held in associated companies are reported using the equity method.

This method stipulates that shares held in associated company are recognized upon initial recognition at costs of procurement. The carrying value of the participation is adjusted in ways recognizing alterations in the share held by the Group in the net assets of the associated company since the time of its acquisition. The goodwill associated with the company is contained in the carrying amount of the stake. It is to be subjected neither to scheduled depreciation nor to a discrete value impairment test. The income statement contains the Group's share of the result for the period achieved by the associated company. Alterations of other results recorded by the company of participation are reported in the Group's other results. Unreleased profits and losses from transactions between the Group and the company of participation are eliminated, with this in accordance to the size of the company's stake in the associated company. The total share accruing to the Group of the results achieved by an associated company is depicted in the income statement. It represents the results after taxes and minority interests.

The Group employs the equity method to determine whether or not it is necessary for it to report a value impairment on its stakes in the associated company. The Group determines as of every balance sheet date whether or not objective indications exist that the stake held in an associated company could be value impaired. Should such indications manifest themselves, the amount of the value impairment – defined to be the difference between the recoverable amount and the cash value – will be determined. The loss is reported as being from stakes in associated companies in a way impacting upon income.

Bei Verlust des maßgeblichen Einflusses auf ein assoziiertes Unternehmen bewertet der Konzern alle Anteile am ehemaligen assoziierten Unternehmen zum beizulegenden Zeitwert. Unterschiedsbeträge zwischen dem Buchwert des Anteils am assoziierten Unternehmen zum Zeitpunkt des Verlustes des maßgeblichen Einflusses und dem beizulegenden Zeitwert werden in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte und damit verbundene Schulden

Als „Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte“ gelten langfristige Vermögenswerte und Veräußerungsgruppen, bei denen der zugehörige Buchwert überwiegend durch ein Veräußerungsgeschäft und nicht durch fortgesetzte Nutzung realisiert wird. Diese Bedingung wird nur dann als erfüllt angesehen, wenn die langfristigen Vermögenswerte oder Veräußerungsgruppen in ihrem gegenwärtigen Zustand sofort veräußerbar sind und deren Veräußerung hinreichend wahrscheinlich ist. Dabei kann es sich um einzelne langfristige Vermögenswerte, um Veräußerungsgruppen oder um aufzugebende Geschäftsbereiche handeln. Der Ausweis erfolgt als gesonderter Posten unter den kurzfristigen Vermögenswerten. Schulden, die zusammen mit Vermögenswerten in einer Transaktion abgegeben werden, sind Bestandteil einer Veräußerungsgruppe bzw. eines aufgegebenen Geschäftsbereichs und werden als „Schulden in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten“ in der Konzernbilanz ebenfalls gesondert als kurzfristig ausgewiesen.

Zur Veräußerung gehaltene langfristige Vermögenswerte werden nicht mehr planmäßig abgeschrieben und sind zum niedrigeren Wert aus Buchwert und ihrem beizulegenden Zeitwert abzüglich Veräußerungskosten anzusetzen. Gewinne oder Verluste aus der Bewertung einzelner zur Veräußerung gehaltener Vermögenswerte und von Veräußerungsgruppen werden bis zu deren endgültiger Veräußerung im Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten ausgewiesen. Gewinne oder Verluste aus der Bewertung von aufgegebenen Geschäftsbereichen mit dem beizulegenden Zeitwert abzüglich Veräußerungskosten hingegen, werden als Ergebnis aus nicht fortgeführten Geschäftsbereichen ausgewiesen.

Vorräte

Die Vorräte werden zu Anschaffungs- und Herstellungskosten oder zu niedrigeren Nettoveräußerungswerten angesetzt. In den Herstellungskosten werden neben den direkt zurechenbaren Kosten auch Fertigungs- und Materialgemeinkosten, sowie Abschreibungen einbezogen. Dabei werden fixe Gemeinkosten auf Grundlage der Normalauslastung der Produktionsanlagen berücksichtigt. Wertberichtigungen auf Vorräte werden vorgenommen, soweit die Anschaffungs- oder Herstellungskosten über den erwarteten Nettoveräußerungserlösen liegen.

Liquide Mittel

Der Bilanzposten „Liquide Mittel“ umfasst den Kassenbestand, Bankguthaben sowie kurzfristige Einlagen mit einer ursprünglichen Laufzeit von weniger als drei Monaten. Für Zwecke der Konzerngeldflussrechnung umfassen Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente die oben definierten liquiden Mittel abzüglich liquider Mittel mit Verfügungsbeschränkungen sowie Kontokorrentverbindlichkeiten.

Ertragsteuern

Als Ertragsteuern werden die in den einzelnen Ländern erhobenen laufenden Steuern auf den steuerpflichtigen Gewinn sowie die erfolgswirksame Veränderung der latenten Steuern ausgewiesen.

The loss of significant influence upon the associated company causes the Group to measure all its stakes in the now former associated company at fair value. Differences between the carrying value of the stake held in the associated company as of the time of loss of significant influence and the fair value are reported in the income statement.

Assets held for sale and liabilities related to them

Assets held for sale are those non-current assets and groups of such disposable ones whose related carrying amount is predominantly to be realized through a transaction of disposal and not through its non-current utilization. This condition is viewed as being fulfilled only in those cases in which the non-current assets or groups of such disposable ones are available for immediate sale and in which this sale is adequately probable. In such cases, this can involve individual non-current assets, groups of such disposable ones, or business areas that are going to be disposed of. The reporting of such is undertaken separately and in the “other current assets” items. Liabilities ceded along with the assets in a transaction constitute parts of a group of disposal or of a business area that has been disposed of. Such liabilities are also separately reported as “liabilities in directly associated with assets held for sale” in the consolidated financial statements’ current items.

Non-current assets held for sale will no longer be subjected to scheduled depreciation and are to be recognized at the lower of the carrying amount or fair value, minus costs of sale. Profits or losses resulting from the measurement of individual held for sale assets and groups of such are reported in the results from ongoing activities until the point of their final sale. Profits or losses from the measurement of disposed of business areas are, conversely, reported at fair value minus costs of disposal in the results from non-pursued business areas.

Inventories

The inventories are measured at the lesser of their costs of procurement and production and of their net disposal values. The costs of production comprise of the directly attributable costs, the indirect materials and the depreciation. This takes into account fixed overhead. This is calculated using a normal rate of utilization of production facilities. Impairments on inventories are undertaken in cases in which the costs of procurement or production are greater than those of the expected net disposal proceeds.

Cash and cash equivalents

The balance sheet item of “cash and cash equivalents” comprises cash on hand and credit balances at banks as well as deposits whose original term is less than three months. The compilation of the Group’s cash flow statement requires cash and cash equivalents to comprise the above-defined liquid funds less liquid funds bearing restrictions on disposition and current account liabilities.

Income taxes

This item reports the taxes levied in the individual countries on an ongoing basis on tax-liable profits, and alterations in deferred taxes impacting upon the income statement.

Die laufenden ausgewiesenen Ertragsteuern werden auf Basis der am Bilanzstichtag gültigen bzw. verabschiedeten gesetzlichen Regelungen in der Höhe erfasst, in der sie voraussichtlich bezahlt werden müssen. Steuerforderungen werden mit Steuerverbindlichkeiten saldiert dargestellt, wenn sie gegenüber derselben Abgabenbehörde bestehen und ein verrechenbarer Anspruch vorhanden ist.

Die Ermittlung latenter Steuern erfolgt gemäß IAS 12 nach der bilanzorientierten Verbindlichkeitenmethode. Hiernach sind für die temporären Differenzen zwischen den Wertansätzen der Steuerbilanz und der Konzernbilanz latente Steuern zu bilden (Temporary-Concept). Hiervon ausgenommen sind latente Steuern aus dem erstmaligen Ansatz eines Geschäfts- oder Firmenwerts oder eines Vermögenswerts oder einer Schuld aus einem Geschäftsvorfall, der kein Unternehmenszusammenschluss ist und der zum Zeitpunkt des Geschäftsvorfalles weder das Periodenergebnis noch das zu versteuernde Ergebnis beeinflusst hat. Daneben sind grundsätzlich auch latente Steuern aus Verlustvorträgen zu erfassen.

Latente Steueransprüche für abzugsfähige temporäre Unterschiede, noch nicht genutzte steuerliche Verlustvorträge und nicht genutzte Steuergutschriften werden nur in dem Maße erfasst, in dem es wahrscheinlich ist, dass zu versteuerndes Einkommen verfügbar sein wird, gegen das die abzugsfähigen temporären Differenzen und die noch nicht genutzten steuerlichen Verlustvorträge und Steuergutschriften verwendet werden können.

Die latenten Steuern werden auf Basis der Steuersätze ermittelt, deren Gültigkeit für die Periode, in der ein Vermögenswert realisiert oder eine Schuld erfüllt wird, erwartet wird. Dabei werden die Steuersätze (und Steuergesetze) zugrunde gelegt, die zum Bilanzstichtag in Kraft waren.

Eine Verrechnung von aktiven latenten Steuern mit passiven latenten Steuern erfolgt, soweit eine Identität der Steuergläubiger besteht und die Aufrechnung rechtlich zulässig ist.

Rückstellungen

Rückstellungen werden gebildet, wenn die Gesellschaft eine gegenwärtige rechtliche oder faktische Verpflichtung gegenüber Dritten aufgrund eines vorangegangenen Ereignisses hat, ein Ressourcenabfluss wahrscheinlich und eine zuverlässige Schätzung der Höhe der Verpflichtung möglich ist. Es erfolgt eine regelmäßige Überprüfung und Anpassung der Schätzungen. Sofern der Konzern für eine passivierte Rückstellung zumindest teilweise eine Rückerstattung erwartet (wie z. B. bei einem Versicherungsvertrag), wird die Erstattung als gesonderter Vermögenswert erfasst, sofern der Zufluss der Erstattung so gut wie sicher ist. Der Aufwand aus der Bildung der Rückstellung wird in der Gewinn- und Verlustrechnung abzüglich der Erstattung ausgewiesen.

Langfristige Rückstellungen werden, sofern der Abzinsungseffekt wesentlich ist, in Höhe des Barwertes der erwarteten zukünftigen Zahlungsströme angesetzt.

Rückstellungen für langfristige Personalverpflichtungen

Rückstellungen für langfristige Personalverpflichtungen beinhalten Abfertigungen und Jubiläumsgelder, welche auf Basis von versicherungsmathematischen Methoden gemäß IAS 19 unter Anwendung des Anwartschaftsbarwertverfahrens (Projected Unit Credit Method) berechnet werden.

The ongoing reported income taxes are recognized on the basis of the valid or resolved legal rules in force on the date of financial report. This is done at the amount that will probably have to be paid. Tax claims are offset against tax liabilities and depicted in such a way in cases in which they are due from and to the same authorities of submission and in which a utilizable claim is extant.

The determination of deferred taxes accords to IAS 12, which stipulates the use of the balance sheet-oriented liability method. It foresees the constituting of tax deferrals for the temporary differences arising between the valuations contained in the tax base and in the consolidated financial accounts (temporary concept). Excepted from this are deferred taxes resulting from the initial recognition of goodwill or of an asset or liability resulting from a business transaction that is not a merger and that at the time of the business transaction influenced neither the result for the period legally accruing to the company nor the taxable results. Deferred taxes resulting from losses carried forward are, however, to be recognized.

Deferred tax claims upon deductible temporary differences, losses carried forward that have yet to be used for tax purposes, and non-utilized tax credits are recognized only to the extent that it is probable that taxable income will be available for use in the exploitation of the deductible temporary differences, of the losses carried forward that have yet to be used for tax purposes, and of the unused tax credits.

The deferred taxes are determined using rates of taxation expected to be valid for the period in which an asset will be realized or in which a liability will be fulfilled. These rates (and taxation laws) are the ones in force as of the balance sheet date.

An offsetting of deferred tax credits and deferred tax liabilities occurs in cases in which the identity of the tax creditor is known, and in which the offsetting is legally permissible.

Provisions

Provisions are constituted in cases in which a (legal or de facto) obligation exists vis-à-vis a third party that results from an event in the past, that probably will lead to an outflowing of resources of business use, and whose amount is capable of being reliably assessed. In cases in which the Group expects at least a partial reimbursement for a deferred provision (for instance from an insurance contract), the reimbursement is to be recognized as a separate asset, in cases in which the flow of funds from the reimbursement is all but certain. The expense arising from the constitution of the provision is reported in the income statement minus the reimbursement.

Non-current provisions, in cases in which there is a significant discounting effect, are recognized at the amount of the cash value of the flow of payments expected to occur in the future.

Provisions for non-current personnel obligations

The provisions for personnel obligations comprise severance pay and recompense for jubilees that are calculated using the actuarial methods stipulated in IAS 19 and the Projected Unit Credit Method.

Der Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung (Defined Benefit Obligation = DBO) wird aufgrund der zurückgelegten Dienstzeit und der erwarteten Gehaltsentwicklung berechnet. Die Neubewertungen, die auf erfahrungsbedingten Anpassungen und Änderungen versicherungsmathematischer Annahmen basieren, werden in der Periode ihres Entstehens im sonstigen Ergebnis direkt im Eigenkapital erfasst. Ein nachzuverrechnender Dienstzeitaufwand wird unabhängig von der Verfallbarkeit im Zeitpunkt der Zusage sofort erfolgswirksam erfasst.

Abfertigungsrückstellungen betreffen hauptsächlich Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern nach österreichischem Recht, deren Dienstverhältnis vor dem 1. Jänner 2003 begonnen hat. Die Abfertigungen nach österreichischem Recht sind einmalige Abfindungen, die aufgrund arbeitsrechtlicher Vorschriften bei Kündigung der Arbeitnehmer durch den Dienstgeber sowie regelmäßig bei Pensionsantritt bezahlt werden müssen. Die Abfertigungszahlung richtet sich nach der Anzahl der Dienstjahre und der Höhe der Bezüge. Ähnliche Verpflichtungen bestehen bei den polnischen und slowenischen Tochtergesellschaften.

Leistungen für beitragsorientierte Versorgungspläne aufgrund gesetzlicher oder freiwilliger Verpflichtungen werden im Zeitpunkt des Anfalls als Aufwand erfasst.

Leasingverhältnisse

S&T als Leasingnehmer:

Die Feststellung, ob eine Vereinbarung ein Leasingverhältnis enthält, wird auf Basis des wirtschaftlichen Gehalts der Vereinbarung zum Zeitpunkt des Abschlusses der Vereinbarung getroffen und erfordert eine Einschätzung, ob die Erfüllung der vertraglichen Vereinbarung von der Nutzung eines bestimmten Vermögenswerts oder bestimmter Vermögenswerte abhängig ist und ob die Vereinbarung ein Recht auf die Nutzung des Vermögenswerts einräumt.

Gemäß IAS 17 werden auf der Basis von Leasingverträgen genutzte Sachanlagen aktiviert, wenn die Voraussetzungen eines Finanzierungsleasing erfüllt sind, das heißt, wenn die wesentlichen Risiken und Chancen, die sich aus der Nutzung ergeben, auf den Konzern übertragen wurden. Der Leasinggegenstand wird mit seinem beizulegenden Zeitwert angesetzt oder mit dem Barwert der Mindestleasingzahlungen, sofern dieser Wert niedriger ist. Leasingzahlungen werden derart in Finanzierungsaufwendungen und den Tilgungsanteil der Restschuld aufgeteilt, dass sich über die Laufzeit des Leasingverhältnisses ein konstanter Zinssatz auf die verbliebene Leasingverbindlichkeit ergibt. Finanzierungsaufwendungen werden unter Finanzaufwendungen erfolgswirksam erfasst.

Soweit bei Leasingverträgen das wirtschaftliche Eigentum beim Leasinggeber liegt (Operating Lease-Verhältnisse), erfolgt die Bilanzierung der Leasinggegenstände beim Leasinggeber. Die dafür anfallenden Leasingzahlungen werden linear über die Laufzeit des Leasingverhältnisses in voller Höhe als Aufwand erfasst.

S&T als Leasinggeber:

Finanzierungsleasing:

Bei Vorliegen der Voraussetzungen für einen Finanzierungsleasingvertrag wird der Barwert der künftigen Leasingzahlungen (Nettoinvestitionswert) als Forderung gegenüber dem Leasingnehmer bilanziert. Der Unterschiedsbetrag zwischen den Brutto-

The present value of the DBO (Defined Benefit Obligation) is calculated using the time of employment completed and the development of remuneration expected. The revaluations resulting from experience-caused adjustments and alterations made in the actuarial assumptions upon which the valuations were based are directly recognized in the equity. Any past services requiring recalculation will be – with this not depending upon its maturity – in a way impacting upon earnings. This immediately occurs at the time of the making of the commitment.

Provisions for severance pay largely comprise the commitments that Austria's legal code requires making vis-à-vis employees whose relationship of employment began prior to January 1, 2003. The severance pay that Austria's legal code stipulates are one-time payments of compensation that labor laws require disbursing to employees that have been terminated by their employees, or that have reached the age of retirement. The amount of severance pay entitlement is determined by the number of years of service and the amount of remuneration. Similar obligations exist at the Group's subsidiaries in Poland and Slovenia.

Benefits accruing from defined contribution pension plans and stemming from legal or voluntary commitments are recognized as expenditure during their periods of occurrence.

Leasing arrangements

S&T as lessee:

The determination of whether or not an agreement contains a leasing relationship is to be made on the basis of the economic contents of the agreement as of the time of the conclusion of the agreement. It requires an assessment of whether or not the fulfillment of the contractual agreement depends upon the utilization of a certain asset or of certain assets, and whether or not the agreement grants the right to use the asset.

IAS 17 stipulates that property, plant and equipment used on the basis of leasing contracts are to be capitalized in cases in which the preconditions of a finance lease are fulfilled. This entails the essential opportunities and risks arising from the utilization's being transferred to the Group. The leasing object is recognized at its fair value or at the present value of minimum leasing payments, should that be lower. Leasing payments are to be apportioned into financing expenditures and the repayment portion of the remaining debt, so as to yield a rate of interest upon the remaining leasing liability that is constant during the remaining term of leasing liability. Financing expenditures are recognized under financial expenditures in a way impacting upon earnings.

In cases in which leasing contracts stipulate that the economic ownership rests with the lessor (operating lease relationships), the financial reporting of the leasing object is undertaken by the lessor. The leasing payments incurred through this are reported in their full amount as expenditure linearly during the term of the leasing relationship.

S&T as lessor:

Finance lease:

The existence of the preconditions for a finance leasing contract causes the present value of the future leasing payments (net investment value) to be reported as a receivable due from the lessee. The amount of the difference between the gross leasing

Leasingforderungen und dem Nettoinvestitionswert ist als noch nicht realisierter Finanzertrag abgegrenzt. Die Finanzerträge werden über die Laufzeit der Verträge durch eine konstante periodische Verzinsung der ausstehenden Nettoinvestitionen verteilt.

Operative Leasingverträge:

Vermögenswerte, die im Rahmen von operativen Leasingverträgen an Kunden vermietet werden, werden unter den Sachanlagen ausgewiesen und über die gewöhnliche Nutzungsdauer entsprechend der Behandlung des Sachanlagevermögens abgeschrieben. Die hieraus resultierenden Mieterträge werden linear während der Dauer des Mietvertrages ertragswirksam in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Ermittlung des beizulegenden Zeitwertes

Die S&T AG bewertet Finanzinstrumente, wie beispielsweise Derivate oder bedingte Kaufpreisverpflichtungen zu jedem Abschlussstichtag mit dem beizulegenden Zeitwert. Die beizulegenden Zeitwerte von zu fortgeführten Anschaffungskosten bewerteten Finanzinstrumenten sind in den Erläuterungen zum Risikomanagement angeführt.

Der beizulegende Zeitwert ist der Preis, der in einem geordneten Geschäftsvorfall zwischen Marktteilnehmern am Bemessungsstichtag für den Verkauf eines Vermögenswerts eingenommen bzw. für die Übertragung einer Schuld gezahlt würde. Bei der Bemessung des beizulegenden Zeitwerts wird davon ausgegangen, dass der Geschäftsvorfall, in dessen Rahmen der Verkauf des Vermögenswerts oder die Übertragung der Schuld erfolgt, entweder auf dem Hauptmarkt für den Vermögenswert oder die Schuld oder am vorteilhaftesten Markt für den Vermögenswert bzw. die Schuld, sofern kein Hauptmarkt vorhanden ist.

Der beizulegende Zeitwert eines Vermögenswerts oder einer Schuld bemisst sich anhand der Annahmen, die Marktteilnehmer bei der Preisbildung für den Vermögenswert bzw. die Schuld zugrunde legen würden. Hierbei wird davon ausgegangen, dass die Marktteilnehmer in ihrem besten wirtschaftlichen Interesse handeln. Bei der Bemessung des beizulegenden Zeitwerts eines nicht-finanziellen Vermögenswerts wird die Fähigkeit des Marktteilnehmers berücksichtigt, durch die höchste und beste Verwendung des Vermögenswerts oder durch dessen Verkauf an einen anderen Marktteilnehmer, der für den Vermögenswert die höchste und beste Verwendung findet, wirtschaftlichen Nutzen zu erzeugen.

Der Konzern wendet Bewertungstechniken an, die unter den jeweiligen Umständen sachgerecht sind und für die ausreichend Daten zur Bemessung des beizulegenden Zeitwerts zur Verfügung stehen. Dabei ist die Verwendung maßgeblicher, beobachtbarer Inputfaktoren möglichst hoch und jene nicht beobachtbarer Inputfaktoren möglichst gering zu halten.

Alle Vermögenswerte und Schulden, für die der beizulegende Zeitwert bestimmt oder im Abschluss ausgewiesen wird, werden in die nachfolgend beschriebene Fair-Value-Hierarchie eingeordnet, basierend auf dem Inputparameter der niedrigsten Stufe, der für die Bewertung zum beizulegenden Zeitwert insgesamt wesentlich ist:

- Stufe 1: die auf einem aktiven Markt verwendeten Marktpreise (unangepasst) identischer Vermögenswerte und Verbindlichkeiten
- Stufe 2: Bewertungsverfahren, bei denen der Inputparameter der niedrigsten Stufe, der für die Bewertung zum beizulegen-

receivables und the net investment amount is deferred as financial income that has to be realized. The financial income is to be distributed over the term of the contracts. This is done using a constant periodic discounting of the outstanding net investments.

Operative leasing contracts:

Assets that are rented to clients via operative leasing contracts are reported under the property, plant and equipment item. In accordance with the reporting of fixed assets, they are depreciated over the customary terms of utility. The rental income resulting from this is reported linearly during the term of the lease. This is done in the income statement. The income thus impacts upon earnings.

Calculation of fair value

S&T AG measures such financial instruments as derivatives and conditional purchase price commitments at their fair value as of each balance sheet date. The fair values of financial instruments valued at amortized costs are listed in the section on risk management.

Fair value is the price that would be paid and garnered in an orderly business transaction between market players as of the day of measurement and for the sale of an asset or the transferring of a liability. The measurement of the fair value assumes that the business transaction forming the parameters of the sale of the asset or the transferring of the liability takes place on the main market for the asset or liability, or on the one most advantageous for them, in cases in which no main market exists.

The measurement of the fair value of an asset or a liability employs the assumptions that market player would use as their bases for the constitution of prices for the asset or liability. One of these assumptions is that market players always act in their best financial interests. The measurement of the fair value of non-financial assets takes into account the ability of a market player to engender business use through the attainment of the greatest and best employment of the asset or through its sale to another market player, who will find the greatest and best possible use of the asset.

The Group employs measurement techniques that are appropriate to the respective circumstances and for which data sufficient to measure the fair value is available. These efforts make the greatest possible use of significant, observable input factors, and minimize that of non-observable input factors.

All assets and liabilities for which the fair value is to be determined or which are reported on in the financial statement are to be assigned to the fair value hierarchy described below. This is based upon the input parameters found on the lowest level. This, in turn, is of key importance to the measurement of fair value.

- Level one: the prices (unadjusted) levied on markets for identical assets and liabilities
- Level two: measurement procedures, in which the input parameters found on the lowest level that are, viewed overall, of

den Zeitwert insgesamt wesentlich ist, auf dem Markt direkt oder indirekt beobachtbar ist

- Stufe 3: Bewertungsverfahren, bei denen der Inputparameter der niedrigsten Stufe, der für die Bewertung zum beizulegenden Zeitwert insgesamt wesentlich ist, auf dem Markt nicht beobachtbar ist.

key importance to the measurement of fair value, are directly or indirectly observable on markets

- Level three: measurement procedures, in which the input parameters found on the lowest level that are, viewed overall, of key importance to the measure of fair value, are not observable on markets

C. Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

(1) Umsatzerlöse

Die Umsatzerlöse teilen sich wie folgt auf:

	2015	2014
Inland <i>Austria</i>	52.353	65.064
Ausland <i>Outside Austria</i>	415.834	320.482
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	468.187	385.546

In dieser Position sind Umsatzerlöse aus nach der Percentage-of-Completion-Methode bilanzierten Festpreis-Dienstleistungsverträgen in Höhe von TEUR 13.179 (Vj.: TEUR 6.992) enthalten.

Die Umsatzerlöse resultieren zu 63,4% (Vj.: 61,8%) aus dem Verkauf von Waren und zu 36,6% (Vj.: 38,2%) aus IT-Dienstleistungen. Die Aufgliederung der Umsatzerlöse nach den einzelnen Segmenten erfolgt im Kapitel Segmentberichterstattung.

(2) Aktivierte Entwicklungskosten

Im Geschäftsjahr 2015 wurden Entwicklungskosten in Höhe von TEUR 2.715 (Vj.: TEUR 1.209) aktiviert.

(3) Sonstige betriebliche Erträge

Die sonstigen betrieblichen Erträge setzen sich aus folgenden Posten zusammen:

	2015	2014
Erträge aus der Ausbuchung von Verbindlichkeiten <i>Earnings from the derecognition of liabilities</i>	375	388
Erträge aus der Auflösung bedingter Gegenleistungen <i>Earnings from the liquidation of conditional consideration</i>	2.089	597
Kostenweiterbelastungen, Schadensvergütungen <i>Charging on of costs, indemnification for damages experienced</i>	542	93
Erträge aus Vertragsverletzungen durch Kunden <i>Earnings from contraventions of contracts by clients</i>	808	0
Erträge aus Anlagenverkäufen <i>Earnings from sales of fixed assets</i>	219	1.908
Erträge aus Vermietungen <i>Earnings from rentals</i>	152	200
Sonstige Erträge <i>Other income</i>	2.080	1.824
Summe Sonstige betriebliche Erträge <i>total other income</i>	6.265	5.010

Die Erträge aus der Auflösung bedingter Gegenleistungen im Geschäftsjahr 2015 resultieren aus der Anpassung der Kaufpreisverbindlichkeiten im Zusammenhang mit den in den Vorperioden getätigten Unternehmensakquisitionen. Diesbezüglich wird auf die Angaben in Abschnitt D, Note (23) verwiesen.

Die Erträge aus Anlagenverkäufen im Geschäftsjahr 2014 resultierten im Wesentlichen aus dem Verkauf von Baurechtsanteilen an der Liegenschaft Industriezeile 35 in Linz, Österreich, sowie aus der Übertragung der Rechte an einer Software.

C. Notes on the consolidated income statement

(1) Revenues from sales

The revenues from sales are divided as follows:

This item contains revenues from fixed-price services contracts reported using the percentage of completion method and amounting to TEUR 13,179 (PY: TEUR 6,992).

Of the revenues from sales, 63.4% (PY: 61.8%) resulted from the selling of products and 36.6% (PY: 38.2%) from the provision of IT services. The apportionment of the revenues from sales among the individual segments is found in the chapter on reporting according to segments.

(2) Capitalized development costs

In financial year 2015, development costs amounting to TEUR 2,715 (PY: TEUR 1,209) were capitalized.

(3) Other income

The other income is comprised of the following items:

The earnings from the dissolution of conditional consideration in financial year 2015 resulted from adjustment of purchase price liabilities related to acquisitions of companies made in previous periods. Further information is available from the disclosures made in Section D's Note (23).

The earnings from the sale of fixed assets in financial year 2014 resulted essentially from the selling of shares of building rights accruing to the property located in Industriezeile 35, Linz, Austria, and from the transferring of rights to software.

(4) Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen

Bei den Materialaufwendungen handelt es sich um die Aufwendungen für die Beschaffung und Lohnfertigung der vertriebenen Produkte einschließlich der Anschaffungsnebenkosten.

Die Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen setzten sich aus folgenden Posten zusammen:

	2015	2014
Handelswaren <i>Merchandise</i>	234.750	191.346
Bezogene Leistungen <i>Services purchased</i>	73.983	66.000
Eingangsfrachten <i>Incoming freight</i>	602	498
Sonstige <i>Others</i>	13	471
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen <i>Expenditures for materials and other services purchased</i>	309.348	258.315

(4) Expenditures for materials and other services purchased

Expenditures for materials are comprised of those for the procurement and for the commissioned manufacturing of the products distributed. These include the ancillary costs of procurement.

The expenditures for materials and other services procured were comprised of the following items:

(5) Personalaufwand

Der Personalaufwand gliedert sich wie folgt:

	2015	2014
Gehälter und Löhne <i>Wages and salaries</i>	70.156	56.397
Aufwendungen für Abfertigungen, Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen und ähnliche Verpflichtungen <i>Expenditure for severance pay, for payments into corporate employee benefit funds and similar obligations</i>	317	428
Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Sozialabgaben sowie vom Entgelt abhängige Abgaben und Pflichtbeiträge <i>Expenditure for legally-mandated social levies and obligatory contributions</i>	17.984	14.695
Sonstige Sozialaufwendungen <i>Other socially-necessitated expenditures</i>	1.049	840
Personalaufwand <i>Personnel expenditure</i>	89.506	72.360

(5) Personnel expenditure

The expenditure for personnel was comprised of the following items:

Anzahl der Mitarbeiterinnen/Mitarbeiter <i>Number of employees</i>	2015	2014
Angestellte <i>Salaried employees</i>	2.342	2.205
davon Angestellte im Ausland <i>of which employed outside Austria</i>	2.092	1.961
Arbeiter <i>Workers</i>	10	14
davon Arbeiter im Ausland <i>of which employed outside Austria</i>	0	0
Jahresende <i>As of the end of the year</i>	2.352	2.219

Der durchschnittliche Personalstand im Geschäftsjahr 2015 betrug 2.303 (Vj.: 1.823).

The average number of employees in financial year 2015 amounted to 2,303 (PY: 1,823).

(6) Abschreibungen

Der Aufwand für planmäßige Abschreibungen setzt sich wie folgt zusammen:

	2015	2014
Abschreibungen auf Sachanlagen <i>Depreciation of property, plant and equipment</i>	2.802	2.218
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte <i>Amortization of intangible assets</i>	4.926	4.054
Abschreibungen gesamt <i>Total depreciation and amortization</i>	7.728	6.272

(6) Depreciation and amortization

The expenditure for scheduled depreciation and amortization was comprised of the following items:

Wertminderungen von nicht finanziellen Vermögenswerten lagen im Geschäftsjahr und im Vorjahr nicht vor.

No value impairments were performed on non-financial assets in financial years 2014 and 2015.

(7) Sonstige betriebliche Aufwendungen

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen gliedern sich wie folgt:

(7) Other operating expenditures

The other operating expenditure was comprised of the following items:

	2015	2014
Miete, Instandhaltung und Betriebskosten <i>Rentals, maintenance and operating costs</i>	7.027	5.882
Versicherungen <i>Insurance</i>	656	603
Transportaufwand <i>Transport expenditures</i>	2.117	1.113
Reise- und Fahrtaufwand, PKW <i>Expenditure for trips, travel and cars</i>	7.930	6.750
Post und Telekommunikation <i>Mail and telecommunication</i>	1.506	1.300
Aufwand für beigestelltes Personal <i>Expenditure for seconded personnel</i>	7.300	4.235
Werbeaufwand <i>Expenditure for advertising</i>	3.968	4.119
Rechts- und Beratungsaufwand <i>Expenditure for attorneys and consultants</i>	4.154	2.533
Garantiefälle und Schadensfälle <i>Incidents involving guarantees and indemnification</i>	450	-1.098
Provisionen <i>Commissions</i>	4.092	3.549
Steuern und Abgaben, soweit sie nicht unter die Steuern vom Einkommen und Ertrag fallen <i>Taxes and charges not comprised in taxes on income and earnings</i>	660	680
Diverse betriebliche Aufwendungen <i>Diverse operating expenditures</i>	10.101	8.539
Sonstige betriebliche Aufwendungen <i>Other operating expenditures</i>	49.961	38.205

(8) Finanzergebnis

Das Finanzergebnis gliedert sich wie folgt:

	2015	2014
Bankzinsenertrag <i>Interest from banks</i>	300	317
Sonstige Zinsen und Erträge <i>Other interest and earnings</i>	40	1.302
Finanzertrag <i>Finance income</i>	340	1.619
Bankzinsaufwand <i>Interest paid to banks</i>	-2.382	-2.393
Sonstige Zinsen und ähnliche Aufwendungen <i>Other interest and similar expenditures</i>	-600	-784
Finanzaufwendungen <i>Finance expenditures</i>	-2.982	-3.177
Finanzergebnis <i>Financial result</i>	-2.642	-1.558

(8) Financial result

The financial result is comprised of the following items:

Die sonstigen Zinsen und Erträge des Geschäftsjahres 2014 resultierten im Wesentlichen aus der Veräußerung einer bislang zu Anschaffungskosten bilanzierten Beteiligung.

The other interest and earnings in financial year 2014 resulted primarily from the sale of a stake that had been reported at acquisition costs.

Nettoergebnisse aus Finanzinstrumenten:

Net results from financial instruments:

	aus Zinsen/Dividenden <i>from interest/dividends</i>	aus der Folgebewertung <i>from subsequent measurement</i>	aus Abgang <i>from disposals</i>	Nettoergebnis <i>net result</i>
2015		Wertberichtigung <i>Value adjustment</i>		
Kredite und Forderungen <i>Loans and receivables</i>	311	-2.263	0	-1.952
Leasingforderungen <i>Leasing receivables</i>	29	0	0	29
Finanzielle Schulden <i>Financial liabilities</i>	-2.732	0	0	-2.732
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>	-204	0	0	-204
	-2.596	-2.263	0	-4.859

	aus Zinsen/Dividenden <i>from interest/dividends</i>	aus der Folgebewertung <i>from subsequent measurement</i>	aus Abgang <i>from disposals</i>	Nettoergebnis <i>net result</i>
2014		Wertberichtigung <i>Value adjustment</i>		
Kredite und Forderungen <i>Loans and receivables</i>	1.522	-1.885	0	-363
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte <i>Available for sales financial assets</i>	41	0	1.140	1.181
Leasingforderungen <i>Leasing receivables</i>	56	0	0	56
Finanzielle Schulden <i>Financial liabilities</i>	-2.916	0	0	-2.916
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>	-211	0	0	-211
	-1.508	-1.885	1.140	-2.253

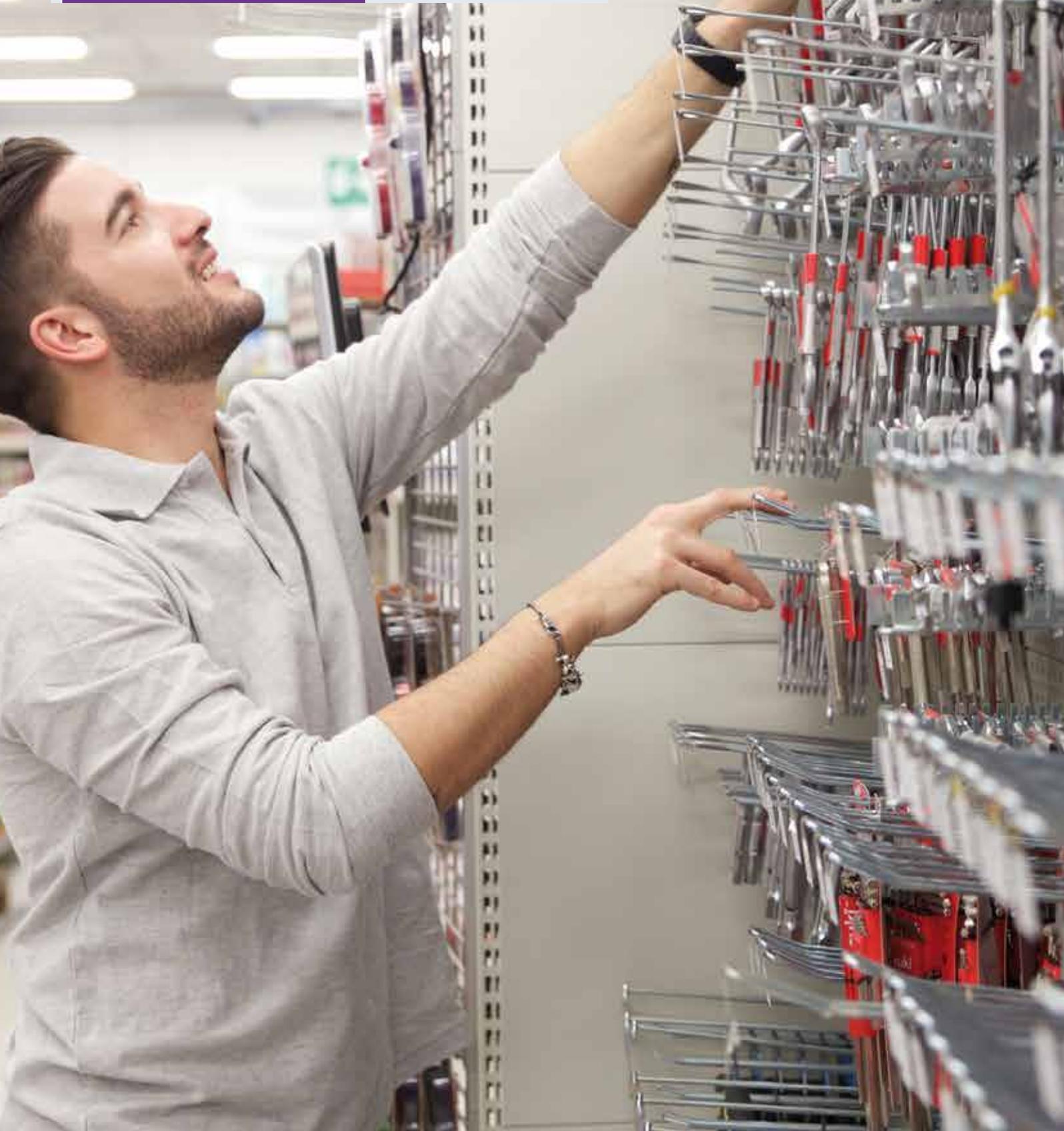
S&T macht's möglich! *S&T makes it possible!*

Managed Printing (Services DACH | AT)

Die 3e Handels- und Dienstleistungs AG zählt mit den Marken „Let's Do It“, „Tool Park“ bzw. „Bad & Co.“ u. a. zu den größten Werkzeugfachhändlern in Österreich. Durch den Einsatz von zwei von S&T betreuten professionellen Xerox-Drucksystemen ist es 3e möglich, rund 95% der Drucksorten individualisiert bzw. bedarfsorientiert in der Inhouse-Druckerei der Welser Unternehmenszentrale zu erstellen.

Managed Printing (Services DACH | AT)

Thanks to its „Let's Do It“, „Tool Park“ and „Bad & Co.“ brands, 3e Handels- und Dienstleistungs AG is one of Austria's largest dealers in tools. 3e employs two professional-level Xerox printing systems, which are maintained by S&T, to print some 95% of its forms individualized and on-demand at its in-house printing facility, which is located in the company's headquarters in Wels.



(9) Ertragsteuern

Der Ertragsteueraufwand teilt sich folgendermaßen auf:

	2015	2014
Tatsächliche Ertragsteuer <i>Current income taxes</i>	-3.324	-2.117
Entstehung und Umkehrung temporärer Differenzen <i>Ensuing and reversal of temporary differences</i>	761	377
Ertrag aufgrund der Erfassung steuerlicher Verlustvorträge <i>Income due to reporting of tax losses carried forward</i>	1.762	970
In der Konzerngewinn- und Verlustrechnung ausgewiesener Steueraufwand <i>Income taxes reported in the consolidated income statement</i>	-801	-770

Die folgende Tabelle zeigt eine Überleitungsrechnung vom erwarteten Ertragsteueraufwand, der sich theoretisch, bei Anwendung des aktuellen inländischen Ertragsteuersatzes von 25% (Vj.: 25%) auf Konzernebene ergeben würde, zum tatsächlich ausgewiesenen Ertragsteueraufwand im Konzern:

	2015	2014
Ergebnis vor Steuern <i>Earnings before taxes</i>	18.446	14.792
Ertragsteueraufwand zum Steuersatz von 25% (Vj.: 25%) <i>Expenditures for income taxes at a tax rate of 25% (PY: 25%)</i>	-4.611	-3.698
Abweichende ausländische Steuersätze <i>Divergent non-Austrian rates of taxation</i>	793	1.034
Erstmalige Aktivierung bislang nicht erfasster Verlustvorträge <i>Initial capitalization of unrealized losses carried forward</i>	1.762	970
Nutzung von zuvor nicht aktivierten Verlustvorträgen <i>Utilization of losses carried forward not capitalized</i>	770	710
Nicht steuerwirksame Erträge/Aufwendungen <i>Earnings/expenditures with no effects on taxes</i>	-437	-442
Sonstige Abweichungen <i>Other divergences</i>	922	656
Ausgewiesener Ertragsteueraufwand/Ertrag <i>Income tax expenditure/earnings reported</i>	-801	-770

(10) Ergebnis je Aktie

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie errechnet sich durch Division des den Aktionären der S&T AG zurechenbaren Konzernergebnisses durch die gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Berichtszeitraum ausgegebenen Stammaktien.

Für die Ermittlung des verwässerten Ergebnisses je Aktie wird das Periodenergebnis um alle Veränderungen in Aufwendungen und Erträgen bereinigt, die sich aus einer Umwandlung der ausstehenden Aktienoptionen ergeben hätten. Für die Berechnung der Stückzahl der Aktien wurde die gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Berichtszeitraum ausgegebenen Stammaktien um die gewichtete durchschnittliche Zahl der Aktien, welche sich aus der Umwandlung aller Aktienoptionen in Stammaktien ergeben würde, erhöht.

Zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2015 hat die Gesellschaft zwei Aktienoptionsprogramme beschlossen. Diesbezügliche Erläuterungen sind dem Abschnitt E, Note (34), zu entnehmen. Das verwässerte Ergebnis je Aktie wird unter der Annahme ermittelt, dass sämtliche Optionsrechte ausgeübt werden.

		2015	2014
Konzernergebnis nach Abzug von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss <i>Consolidated income after subtraction of NCI (non-controlling interests)</i>	TEUR	15.832	12.993
Durchschnittliche Anzahl ausgegebener Aktien <i>Average number of shares issued</i>	Stück in Tausend <i>Number in thousands</i>	43.514	40.997
Durchschnittliche Anzahl ausgegebener Aktien (verwässert) <i>Average number of shares issued (diluted)</i>	Stück in Tausend <i>Number in thousands</i>	44.097	41.205
Ergebnis je Aktie unverwässert <i>Earnings per share (undiluted)</i>	Euro/Stück Euro/piece	0,36	0,32
Ergebnis je Aktie verwässert <i>Earnings per share (diluted)</i>	Euro/Stück Euro/piece	0,36	0,32

(9) Income taxes

Expenditures for income taxes are comprised of the following items:

The following table depicts a reconciliation between the expected expenditures for income taxes that would be theoretically yielded by the application of the current Austrian income tax rate of 25% (PY: 25%) on the consolidated level and between the expenditures for income taxes actually reported by the Group:

(10) Earnings per share

The undiluted earnings per share are calculated by dividing the results for the period ascribable to the shareholders of S&T AG by the weighted average number of ordinary shares outstanding during the financial year.

To calculate the diluted earnings per share, removed from the results for the period are all those alterations in expenditures and income that would have been yielded by any transformation of any possible outstanding stock options. The calculation of the number of the shares takes the weighted average number of regular shares issued in the reporting period and increases it by the weighted average number of shares that would have resulted from the transformation of all stock options into regular shares.

As of the balance sheet date of December 31, 2015, the company had resolved to set up two stock options plans. Notes on these are to be found in Section E's Note (34). The diluted earnings per share was calculated using the assumption that all option rights will be exercised.

D. Erläuterungen zur Konzernbilanz

(11) Sachanlagen

Die Sachanlagen entwickelten sich wie folgt:

	Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Gebäude <i>Property, property equivalent rights and buildings</i>	Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung <i>Other facilities, operating and business equipment</i>	Finanzierungsleasing <i>Finance leases</i>	Gesamt <i>Total</i>
Anschaffungskosten Costs of procurement				
Stand zum 1. Jänner 2015 as of January 1, 2015	6.331	8.886	4.974	20.191
Zugänge <i>Additions</i>	1.725	4.458	98	6.281
Zugänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Additions from acquisitions</i>	819	1.721	31	2.571
Umgliederung <i>Reclassifications</i>	-222	222	0	0
Abgänge <i>Disposals</i>	-350	-1.483	-26	-1.859
Klassifizierung als zur Veräußerung gehalten <i>Classification as held for sale</i>	0	-2.403	0	-2.403
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-2	-45	16	-31
Stand zum 31. Dezember 2015 as of December 31, 2015	8.301	11.356	5.093	24.750
kumulierte Abschreibungen Accumulated depreciation				
Stand zum 1. Jänner 2015 <i>as of January 1, 2015</i>	2.038	5.455	1.257	8.750
Zugänge <i>Additions</i>	440	2.161	201	2.802
Abgänge <i>Disposals</i>	-268	-1.201	0	-1.369
Klassifizierung als zur Veräußerung gehalten <i>Classification as held for sale</i>	0	-446	0	-446
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	10	-64	12	-42
Stand zum 31. Dezember 2015 as of December 31, 2015	2.220	5.905	1.470	9.595
Buchwert zum 31. Dezember 2015 <i>Book value as of December 31, 2015</i>	6.081	5.450	3.623	15.154

	Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Gebäude <i>Property, property equivalent rights and buildings</i>	Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung <i>Other facilities, operating and business equipment</i>	Finanzierungsleasing <i>Finance leases</i>	Gesamt <i>Total</i>
Anschaffungskosten Costs of procurement				
Stand zum 1. Jänner 2014 as of January 1, 2014	6.335	7.551	3.141	17.027
Zugänge <i>Additions</i>	1.208	1.570	2.038	4.816
Zugänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Additions from acquisitions</i>	161	1.018	0	1.179
Abgänge <i>Disposals</i>	-1.302	-388	-120	-1.810
Abgänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Disposals from deconsolidation</i>	0	-235	0	-235
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-71	-630	-85	-786
Stand zum 31. Dezember 2014 as of December 31, 2014	6.331	8.886	4.974	20.191
kumulierte Abschreibungen Accumulated depreciation				
Stand zum 1. Jänner 2014 <i>as of January 1, 2014</i>	2.358	4.600	1.086	8.044
Zugänge <i>Additions</i>	378	1.593	247	2.218
Abgänge <i>Disposals</i>	-698	-268	0	-966
Abgänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Disposals from deconsolidation</i>	0	-89	0	-89
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	0	-381	-76	-457
Stand zum 31. Dezember 2014 as of December 31, 2014	2.038	5.455	1.257	8.750
Buchwert zum 31. Dezember 2014 <i>Book value as of December 31, 2014</i>	4.293	3.431	3.717	11.441

Die auf Finanzierungsleasingverträge entfallenden Buchwerte stellen sich wie folgt dar:

D. Note on the consolidated balance sheet

(11) Property, plant and equipment

The property, plant and equipment developed as follows:

The carrying values borne by finance leasing contracts were as follows:

Finanzierungsleasing Gebäude:

Buildings under finance leases:

	2015	2014
Anschaffungs- und Herstellungskosten <i>Costs of procurement and production</i>	3.773	3.773
kumulierte Abschreibungen <i>Accumulated depreciation</i>	-385	-267
Buchwert 31. Dezember <i>Book value December 31</i>	3.388	3.506

Finanzierungsleasing Büroausstattung und Fahrzeuge:

Office equipment and vehicles under finance leases:

	2015	2014
Anschaffungs- und Herstellungskosten <i>Costs of procurement and production</i>	1.319	1.201
kumulierte Abschreibungen <i>Accumulated depreciation</i>	-1.085	-990
Buchwert 31. Dezember <i>Book value December 31</i>	234	211

Auf das Sachanlagevermögen wurden weder im Berichtsjahr noch im Vorjahr Wertminderungen vorgenommen.

No value impairments were performed on property, plant and equipment in financial years 2014 and 2015.

(12) Immaterielle Vermögenswerte

(12) Intangible assets

Die Entwicklung der immateriellen Vermögenswerte stellt sich wie folgt dar:

The development of the intangible assets was as follows:

	Software und Lizenzenrechte <i>Software and licenses</i>	Sonstige immaterielle Vermögenswerte <i>Other intangible assets</i>	Geschäfts oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	Gesamt <i>Total</i>
Anschaffungskosten <i>Costs of procurement</i>				
Stand zum 1. Jänner 2015 <i>as of January 1, 2015</i>	6.560	21.799	40.502	68.861
Zugänge <i>Additions</i>	3.123	180	0	3.303
Zugänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Additions from acquisitions</i>	88	3.115	15.040	18.243
Umgliederung <i>Reclassifications</i>	-367	367	0	0
Abgänge <i>Disposals</i>	-1.494	-2.018	0	-3.512
Klassifizierung als zur Veräußerung gehalten <i>Classification as held for sale</i>	-606	-498	0	-1.104
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-106	30	6	-70
Stand zum 31. Dezember 2015 <i>as of December 31, 2015</i>	7.198	22.975	55.548	85.721
kumulierte Abschreibungen <i>Accumulated depreciation</i>				
Stand zum 1. Jänner 2015 <i>as of January 1, 2015</i>	2.180	9.588	0	11.768
Zugänge <i>Additions</i>	1.401	3.525	0	4.926
Umgliederung <i>Reclassifications</i>	5	-5	0	0
Abgänge <i>Disposal</i>	-1.494	-1.989	0	-3.483
Klassifizierung als zur Veräußerung gehalten <i>Classification as held for sale</i>	-43	-122	0	-164
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-94	-4	0	-98
Stand zum 31. Dezember 2015 <i>as of December 31, 2015</i>	1.955	10.993	0	12.948
Buchwert zum 31. Dezember 2015 <i>Book value as of December 31, 2015</i>	5.243	11.982	55.548	72.773

	Software und Lizenzenrechte <i>Software and licenses</i>	Sonstige immaterielle Vermögenswerte <i>Other intangible assets</i>	Geschäfts oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	Gesamt <i>Total</i>
Anschaffungskosten <i>Costs of procurement</i>				
Stand zum 1. Jänner 2014 <i>as of January 1, 2014</i>	4.383	19.284	29.409	53.076
Zugänge <i>Additions</i>	2.015	0	0	2.015
Zugänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Additions from acquisitions</i>	1.120	2.825	12.045	15.990
Abgänge <i>Disposals</i>	-4	-40	0	-44
Abgänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Disposals through alterations in group of consolidated companies</i>	-411	0	0	-411
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-543	-270	-952	-1.765
Stand zum 31. Dezember 2014 <i>as of December 31, 2014</i>	6.560	21.799	40.502	68.861

kumulierte Abschreibungen Accumulated depreciation				
Stand zum 1. Jänner 2014 <i>as of January 1, 2014</i>	1.725	6.597	0	8.322
Zugänge <i>Additions</i>	1.046	3.008	0	4.054
Abgänge <i>Disposal</i>	-4	-7	0	-11
Abgänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Disposals from deconsolidation</i>	-403	0	0	-403
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-184	-10	0	-194
Stand zum 31. Dezember 2014 <i>as of December 31, 2014</i>	2.180	9.588	0	11.768
Buchwert zum 31. Dezember 2014 <i>Book value as of December 31, 2014</i>	4.380	12.211	40.502	57.093

Die sonstigen immateriellen Vermögenswerte beinhalten im Wesentlichen die im Rahmen von Unternehmenserwerben identifizierten Marken mit einem Buchwert zum 31. Dezember 2015 in Höhe von TEUR 4.310 (Vj.: TEUR 4.706), Kundenbeziehungen TEUR 5.950 (Vj.: TEUR 5.716) und Technologien TEUR 1.722 (Vj.: TEUR 1.789).

Für Forschung und Entwicklung wurden im Jahr 2015 Ausgaben im Wert von TEUR 24.634 (Vj.: TEUR 14.080) getätigt. Im Geschäftsjahr sind im S&T Konzern Entwicklungskosten von TEUR 2.715 (Vj.: TEUR 1.209) aktiviert worden.

Die Geschäfts- oder Firmenwerte resultieren aus den positiven Unterschiedsbeträgen zwischen den Anschaffungskosten der Unternehmenserwerbe und den Fair Values des übernommenen Nettovermögens am Erwerbsstichtag. Die bilanzierten Geschäfts- oder Firmenwerte betreffen folgende zahlungsmittelgenerierenden Einheiten:

	2015	2014
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services DACH“ <i>Cash generating unit „Services DACH“</i>	9.130	7.151
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Service EE“ <i>Cash generating unit „Services EE“</i>	16.310	16.185
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Security“ <i>Cash generating unit „Appliances Security“</i>	16.682	8.048
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Infotainment“ <i>Cash generating unit „Appliances Infotainment“</i>	6.460	6.460
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Smart Energy“ <i>Cash generating unit „Appliances Smart Energy“</i>	6.966	2.658
	55.548	40.502

Der Anstieg gegenüber dem Vorjahr resultiert aus den im Geschäftsjahr 2015 getätigten Unternehmenserwerben.

Die folgende Tabelle zeigt die im Rahmen der Impairment-Tests für die einzelnen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten verwendeten Diskontierungsszinssätze vor Steuern:

	2015	2014
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services DACH“ (vormals Products) <i>Cash generating unit „Services DACH“ (formerly “Products”)</i>	6,0%	7,2%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Security“ <i>Cash generating unit „Appliances Security“</i>	11,3%	13,8%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Infotainment“ <i>Cash generating unit „Appliances Infotainment“</i>	12,7%	10,6%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Smart Energy“ <i>Cash generating unit „Appliances Smart Energy“</i>	14,8%	18,3%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Service EE“ (vormals Services) <i>Cash generating unit „Services EE“ (formerly “Services”)</i>	10,0%	12,6%

Zur Ermittlung der Diskontierungssätze wurden in 2015 die Peer-Groups jeweils für die entsprechende CGU ermittelt.

Das den Finanzplänen der Jahre 2016 bis 2019 zugrunde gelegte durchschnittliche Umsatz- und EBIT-Wachstum beträgt:

The other intangible assets are essentially comprised of brands gained through and identified in corporate acquisitions. As of December 31, 2015, they had a carrying value of TEUR 4,310 (PY: TEUR 4.706), with customer relationships being worth TEUR 5,950 (PY: TEUR 5,716) and technologies valued at TEUR 1,722 (PY: TEUR 1,789).

In 2015, expenditures for research and development came to TEUR 24,634 (PY: TEUR 14,080). In financial year 2015, the S&T Group capitalized development costs of TEUR 2,715 (PY: TEUR 1,209).

The goodwill resulted from the positive differences between the costs of procurement of companies and the fair values of the net assets assumed as of the date of acquisition. The goodwill reported involved the following cash generating units:

The increase over the previous year resulted from companies acquired in 2015.

The follow chart depicts the pre-tax discounting rate used when performing impairment tests upon individual cash generating units:

Peer groups were compiled in 2015 to calculate the discounting rates for the respective CGUs.

The average growth in sales and EBIT contained in the financial plans for the years from 2016 to 2019 amounts to:

Durchschnittliche Wachstumsplanung 2016-2019 <i>Average planned growth 2016-2019</i>	Umsatz <i>Revenue</i>	EBIT
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services DACH“ <i>Cash generating unit „Services DACH“</i>	7,0%	47,5%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Service EE“ <i>Cash generating unit „Services EE“</i>	6,2%	17,5%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Security“ <i>Cash generating unit „Appliances Security“</i>	-1,0%	7,3%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Infotainment“ <i>Cash generating unit „Appliances Infotainment“</i>	7,2%	20,3%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Smart Energy“ <i>Cash generating unit „Appliances Smart Energy“</i>	14,2%	29,4%

Das den Finanzplänen der Jahre 2015-2018 zugrunde gelegte durchschnittliche Umsatz- und EBIT-Wachstum betrug:

The average growth in sales and EBIT foreseen in the financial plans drawn up for 2015-2018:

Durchschnittliche Wachstumsplanung 2015-2018 <i>Average planned growth 2015-2018</i>	Umsatz <i>Revenue</i>	EBIT
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services DACH“ <i>Cash generating unit „Services DACH“</i>	1,9%	7,3%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Service EE“ <i>Cash generating unit „Services EE“</i>	5,0%	19,3%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Security“ <i>Cash generating unit „Appliances Security“</i>	2,3%	9,6%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Infotainment“ <i>Cash generating unit „Appliances Infotainment“</i>	11,2%	26,6%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Smart Energy“ <i>Cash generating unit „Appliances Smart Energy“</i>	14,3%	37,9%

Im Geschäftsjahr 2015 waren, wie im Vorjahr, keine Wertminderungen auf die bilanzierten Geschäfts- oder Firmenwerte vorzunehmen.

In financial years 2014 and 2015 no impairments were performed on the goodwill carried in the balance sheets.

Weder eine Reduktion der erwarteten Zahlungsströme um 10%, noch eine Erhöhung der durchschnittlich gewichteten Kapitalkosten vor Steuern um 10%, würde bei einer zahlungsmittelgenerierenden Einheiten zu einer Wertminderung des Geschäfts- oder Firmenwertes führen.

Neither a 10% reduction in the flow of funds expected nor a 10% rise in the average weighted costs of capital after taxes would lead to a value impairment for the cash generating units' goodwill.

Zum Abschlussstichtag bestehen im S&T Konzern, ausgenommen Geschäfts- oder Firmenwerte, keine immateriellen Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer (Vj.: TEUR 0).

As of the balance sheet data, the S&T Group – with the exception of goodwill – had no intangible assets of undetermined useful life (PY.: TEUR 0).

(13) Anteile an assoziierten Unternehmen

(13) Investments in associated companies

Die Entwicklung der nach der Equity-Methode bilanzierten Anteile an der Networked Energy Services Corp., USA, stellt sich wie folgt dar:

The development of the shares held in Networked Energy Services Corp., USA, was as follows. These shares are recognized using the equity method:

Anteile an assoziierten Unternehmen <i>Investments in associated companies</i>	2015	2014
Buchwert am 1. Jänner Book value as of January 1	1.288	0
Zugang <i>Addition</i>	0	1.551
Anteiliges Ergebnis nach Steuern <i>Result after tax from associated companies</i>	463	-263
Abgang <i>Disposal</i>	-1.751	0
Buchwert 31. Dezember Book value on December 31	0	1.288

Zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2014 betrug der Anteil an der at-equity bilanzierten Beteiligung 45%. Im Jänner 2015 hat die S&T AG weitere 20% an der Networked Energy Services Corp. übernommen. Damit hielt die S&T AG mit einen Anteil von 65% die kontrollierende Mehrheit an der NES und die Gesellschaft wurde mit 1. Februar 2015 im Rahmen der Vollkonsolidierung in den Konzernabschluss einbezogen. Weitere Erläuterung zum erstmaligen Ansatz im Rahmen der Vollkonsolidierung sind dem Abschnitt A, Teil Änderung des Konsolidierungskreises 2015, zu entnehmen.

As of the balance sheet date of December 31, 2014, the share held by S&T (and reported at-equity) came to 45%. In January 2015 S&T AG acquired a further 20% of the equity of Networked Energy Services Corp., giving the former a controlling, 65% stake in the latter. The latter was therefore fully-consolidated as of February 1, 2015 into the former's consolidated financial statements. Further elucidations on the initial recognition associated with this full consolidation are to be found in Section A's alterations in the companies consolidated into the Group in 2015.

	2015	2014
Forderungen aus Finanzierungsleasing - Bruttobetrag > 1 Jahr <i>Receivables from finance leases - gross amount > 1 year</i>	965	225
Nicht realisierte Zinserträge <i>Non-realized interest earnings</i>	-67	-17
	898	208
Sonstige Beteiligungen <i>Other participations</i>	297	117
Langfristige Kundenfinanzierungen <i>Non-current customer financing</i>	1.689	1.783
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte <i>Other non-current financial assets</i>	223	390
	3.107	2.498

(14) Langfristige finanzielle Vermögenswerte

Die sonstigen Beteiligungen wurden als zur Veräußerung verfügbare Finanzinstrumente gemäß IAS 39 eingestuft. Da ein Marktpreis für die sonstigen Beteiligungen nicht vorliegt und ein beizulegender Zeitwert nicht zuverlässig ermittelt werden kann, sind diese zu ihren Anschaffungskosten bilanziert.

Die langfristigen Kundenfinanzierungen sind jene (Teile von) Kundenfinanzierungen, die eine Restlaufzeit von länger als einem Jahr haben.

Die sonstigen langfristigen finanziellen Vermögenswerte beinhalten mit TEUR 223 (Vj.: TEUR 390) „zur Veräußerung verfügbare Wertpapiere“.

Die Leasingforderungen betreffen im Wesentlichen die Forderungen an Kunden im Rahmen von Full-Service-Verträgen.

(14) Non-current financial assets

The other participations were classified as being “available for sale” financial instruments, in accordance with IAS 39. No market price exists for such participations, whose fair value can also not be reliably determined. They are thus reported as their costs of procurement.

The non-current customer financing is the (component of) customer financing that has a remaining term of more than one year.

The other non-current financial assets contain TEUR 223 (PY: 390) of “available for sale” securities.

The leasing receivables are largely comprised of receivables due from customers arising from full-service contracts.

Leasingforderungen (aus Tätigkeit des Konzerns als Leasinggeber): <i>Leasing receivables (from the company's lessor operations):</i>	2015	2014
Leasingforderungen (brutto) <i>Leasing receivables (gross):</i>		
Restlaufzeit bis zu 1 Jahr <i>Remaining term up to 1 year</i>	688	556
Restlaufzeit zwischen 1 und 5 Jahren <i>Remaining term between 1 and 5 years</i>	965	225
Restlaufzeit > 5 Jahre <i>Remaining term > 5 years</i>	0	0
	1.653	781
Nicht realisierte zukünftige Zinserträge aus Leasingforderungen <i>Unrealized future interest earnings from leasing receivables</i>	-140	-27
Nettoforderungen aus Finanzierungsleasing <i>Net receivables from finance leases</i>	1.513	754

Zusammensetzung: <i>Composition:</i>	2015	2014
kurzfristige Forderungen (bis zu 1 Jahr) <i>Current receivables (up to 1 year)</i>	615	546
langfristige Forderungen (zwischen 1 und 5 Jahren) <i>Non-current receivables (between 1 and 5 years)</i>	898	208
langfristige Forderungen (> 5 Jahre) <i>Non-current receivables (> 5 years)</i>	0	0
Nettoforderungen aus Finanzierungsleasing <i>Net receivables from finance leases</i>	1.513	754

Der Durchschnittszinssatz der Leasingforderungen (kurzfristig und langfristig) betrug im Geschäftsjahr 2015 7% (Vj.: 5%).

The average rate of interest borne by the leasing receivables (short and long-term) amounted in financial year 2015 to 7% (PY: 5%).

(15) Latente Steuern

Die auf temporäre Differenzen zwischen den steuerlichen und bilanziellen Wertansätzen gebildeten aktiven und passiven latenten Steuern sind folgenden Posten zuzuordnen:

(15) Deferred taxes

The deferred tax credits and liabilities constituted for the temporary differences between the valuations contained in the tax base and in the financial accounts are to be assigned to the following items:

	Aktive latente Steuern 2015 <i>Deferred tax assets 2015</i>	Passive latente Steuern 2015 <i>Deferred tax liabilities 2015</i>
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	-709	1.454
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	2.478	90
Rückstellungen und abgegrenzte Schulden <i>Provisions and deferred liabilities</i>	4.074	44
Verlustvorträge <i>Losses carried forward</i>	10.205	0
Saldierung <i>Balancing</i>	-146	-146
Bilanzansatz <i>Amount recognized in balance sheet</i>	15.902	1.442

	Aktive latente Steuern 2014 <i>Deferred tax assets 2014</i>	Passive latente Steuern 2014 <i>Deferred tax liabilities 2014</i>
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	-319	1.561
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	2.664	88
Rückstellungen und abgegrenzte Schulden <i>Provisions and deferred liabilities</i>	2.965	67
Verlustvorräte <i>Losses carried forward</i>	8.515	0
Saldierung <i>Balancing</i>	-261	-261
Bilanzansatz <i>Amount recognized in balance sheet</i>	13.564	1.455

Im Geschäftsjahr 2015 wurde auf Basis der steuerlichen Planergebnisse der kommenden fünf Jahre die aktive latente Steuer für Verlustvorräte um TEUR 1.762 (Vj.: TEUR 881) erhöht. Ausgehend von den Planungen der Gesellschaft wurden für Verlustvorräte, für die mit einer Nutzung gerechnet wird, eine aktive latente Steuer in Höhe von TEUR 10.205 (Vj.: TEUR 8.515) angesetzt. Der Konzern hat latente Steuern im Zusammenhang mit steuerlichen Verlustvorräten in Höhe von TEUR 23.397 (Vj.: TEUR 23.180), die mit zukünftigen steuerbaren Einkünften verrechenbar sind, nicht angesetzt, da die tatsächliche Verrechenbarkeit mit künftigen steuerbaren Gewinnen unsicher ist. Die nicht aktivierten Verlustvorräte sind ohne zeitliche Beschränkung vortragsfähig.

Im Berichtsjahr wurden keine latenten Steuern direkt im Eigenkapital erfasst (Vj.: TEUR 0).

Eine Verrechnung von aktiven latenten Steuern mit passiven latenten Steuern erfolgt, soweit eine Identität der Steuergläubiger besteht und die Aufrechnung möglich ist.

Aktive latente Steuern in Höhe von TEUR 798 (Vj.: TEUR 1.834) aus sonstigen abzugsfähigen temporären Differenzen wurden nicht angesetzt, da die Verrechenbarkeit mit künftigen steuerlichen Gewinnen zum heutigen Zeitpunkt unsicher ist. Des Weiteren wurden passive latente Steuern im Zusammenhang mit Anteilen an Tochterunternehmen in Höhe von TEUR 813 (Vj.: TEUR 625) gemäß IAS 12.39 nicht angesetzt.

(16) Vorräte

Der ausgewiesene Vorratsbestand setzt sich wie folgt zusammen:

	2015	2014
Waren <i>Goods</i>	31.842	34.290
Wertminderung <i>Value impairments</i>	-3.125	-4.282
	28.717	30.008

Die Wertminderung von Vorräten, die in der Berichtsperiode als Aufwand erfasst worden ist, beläuft sich auf TEUR 13 (Vj.: TEUR 471). Dieser Aufwand wird in den Materialaufwendungen ausgewiesen. Der Buchwert der zum Nettoveräußerungswert bewerteten Vorräte beträgt zum 31. Dezember 2015 TEUR 1.968 (Vj.: TEUR 2.079).

(17) Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

Die Position Forderungen aus Lieferungen und Leistungen setzt sich wie folgt zusammen:

	2015	2014
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	91.925	98.967
Wertminderungen <i>Value impairment</i>	-5.493	-3.300
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gesamt <i>Total trade accounts receivable</i>	86.432	95.667

In financial year 2015, on the basis of the results of the plans for taxes formulated for the next five years, the deferred tax credits constituted on losses carried forward were increased by TEUR 1,762 (PY: TEUR 881). The plans drawn up by the company for losses carried forward for which a prompt utilization is expected caused deferred tax credits amounting to TEUR 10,205 (PY: TEUR 8,515) to be recognized. The Group did not recognize deferred taxes associated with tax-impacting losses carried forward and amounting to TEUR 23,397 (PY: TEUR 23,180) and capable of being offset for tax purposes, because it is uncertain that future taxable income will be available for offsetting. The non-capitalized losses carried forward have no limitations of time placed on such.

In the financial year under review, no deferred taxation was reported in the equity (PY: TEUR 0).

An offsetting of deferred tax credits and liabilities is undertaken in cases in which the identity of the tax creditor is known and an offsetting is possible.

Deferred tax credits amounting to TEUR 798 (PY: TEUR 1,834) resulting from deductible temporary differences were not recognized, because it is uncertain as of this point in time that future taxable income will be available for offsetting. In addition, deferred tax liabilities associated with shares held in subsidiaries and amounting to TEUR 813 (PY: TEUR 625), in accordance with IAS 12.39, were not recognized.

(16) Inventories

The stock of inventories reported was comprised of the following items:

The value impairment of inventories that was reported in the period under review as expenditure came to TEUR 13 (PY: TEUR 471). This expenditure was reported in the expenditures for materials. The carrying value of the inventories measured at net disposal value came as of December 31, 2015 to TEUR 1,968 (PY: TEUR 2,079).

(17) Trade accounts receivable

The trade accounts receivable item was comprised of the following:

In dieser Position sind Forderungen aus nach der Percentage-of-Completion-Methode bilanzierten Festpreis-Dienstleistungsverträgen in Höhe von TEUR 14.778 (Vj.: TEUR 17.631) abzüglich Teilabrechnungen in Höhe von TEUR 13.035 (Vj.: TEUR 14.297), sohin Festpreis-Dienstleistungsverträge mit aktivischem Saldo gegenüber Kunden von TEUR 1.743 (Vj.: TEUR 3.334) enthalten.

This position contains receivables that stem from fixed-price services contracts. These are reported using the percentage of completion method and amounted to TEUR 14,778 (2014: TEUR 17,631) minus partial invoices coming to TEUR 13,035 (2014: TEUR 14,297), hence containing fixed-price services contracts with positive balances vis-a-vis clients of TEUR 1,743 (2014: TEUR 3,334).

In den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sind Forderungen gegenüber assoziierten Unternehmen in Höhe von TEUR 0 (Vj.: TEUR 696) enthalten, deren Laufzeit unter einem Jahr liegt.

The trade accounts receivable contain receivables from associated companies amounting to TEUR 0 (PY: TEUR 696) whose term is under one year.

Zum 31. Dezember 2015 waren Forderungen aus Lieferungen und Leistungen im Nennwert von TEUR 6.572 mit TEUR 5.494 wertgemindert (Vj.: Forderungen über TEUR 4.948 mit TEUR 3.300). Die Entwicklung des Wertberichtigungskontos stellt sich folgendermaßen dar:

As of December 31, 2015, trade accounts receivables whose nominal value is TEUR 6,572 had been value impaired to TEUR 5,494 (2014: receivables amounting to TEUR 4,948 and value impaired to TEUR 3,300). The development of the value correction account looks like this:

	2015	2014
Wertberichtigungen 1. Januar <i>Bad debt reserve as of January 1</i>	3.300	1.555
Aufwandswirksame Zuführungen <i>Additions affecting expenditures</i>	2.467	3.297
Inanspruchnahme <i>Consumption</i>	-63	-324
Auflösung <i>Retransfer</i>	-10	-230
Klassifizierung als zur Veräußerung gehalten <i>Reclassification as held for sale</i>	-63	0
Währungsumrechnungsdifferenzen <i>Currency translation differences</i>	-138	-998
Wertberichtigungen 31. Dezember <i>Bad debt reserve as of December 31</i>	5.493	3.300

Die Wertberichtigung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ermittelt sich unter Nutzung von Laufzeitbändern mit entsprechenden Abschlägen. Über diese Portfoliobewertung wird eine pauschalierte Einzelwertberichtigung errechnet.

The value adjustment of the receivables is calculated using the ranges of terms featuring the corresponding deductions. This valuation of portfolio is used to calculate a general allowance for individual adjustments of value.

Bei den Lieferforderungen gibt es aufgrund ihrer kurzen Laufzeit keine signifikanten Unterschiede zwischen den bilanziellen Buchwerten und den beizulegenden Zeitwerten.

The receivables for supplies have short terms. This means that there are no significant differences between the carrying values listed in the balance sheet and the fair values.

Die Altersstruktur der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen stellt sich wie folgt dar:

The aging of the trade accounts receivable looks like the following:

	Buchwert <i>Gross value</i>	davon weder überfällig noch wertgemindert <i>Of which neither delinquent or value impaired</i>	davon: nicht wertgemindert und in den folgenden Zeitbändern überfällig <i>of which non-value impaired and overdue in the following brackets of time</i>					
			Gesamt <i>Total</i>	Zwischen 1 und 90 Tagen <i>Between 1 and 90 days</i>	Zwischen 91 und 180 Tagen <i>Between 91 and 180 days</i>	Zwischen 181 und 270 Tagen <i>Between 181-270 days</i>	Zwischen 271 und 360 Tagen <i>Between 271 and 360 days</i>	Mehr als 360 Tage <i>More than 360 days</i>
31.12.2014	98.966	79.701	14.318	13.131	223	170	318	476
31.12.2015	91.925	72.846	12.507	11.189	740	97	131	350

Hinsichtlich des weder wertgeminderten noch in Zahlungsverzug befindlichen Bestands der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen deuten zum Abschlussstichtag keine Anzeichen darauf hin, dass die Schuldner ihren Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen werden. Dies gilt ebenso für die überfälligen, nicht wertgeminderten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen.

The stock of trade accounts receivable that is neither value impaired nor experiencing delays in making payment deadlines was not giving any indications that the debtors will not be able to meet the obligations to pay. This also applies to trade accounts receivable whose payment has been delayed and which are not impaired.

Ein Teil der Forderungen aus Lieferungen und Leistung dient als Besicherung für kurzfristige Finanzierungen. Details sind dazu den Erläuterungen dem Kapitel Finanzielle Verbindlichkeiten zu entnehmen.

A portion of the trade accounts receivables is serving as collateral for short-term financing. Further details are available in the notes contained in the chapter on financial liabilities.

(18) Sonstige Forderungen und Vermögenswerte

Die Position Sonstige Forderungen und Vermögenswerte setzt sich folgendermaßen zusammen:

	2015	2014
Anzahlungen <i>Advanced payments</i>	1.971	1.756
Vorauszahlungen an Subunternehmer zur Durchführung von Leistungen im Rahmen von abgegrenzten Umsatzerlösen <i>Prepayments to subcontractors for the performing of services giving rise to deferred revenues</i>	14.350	10.155
Forderungen aus EU-Förderungen und Forschungsprämien <i>Receivables due from EU support and research premiums</i>	906	520
Vorsteuer <i>VAT</i>	1.006	1.341
Summe nicht finanzielle Forderungen und Vermögenswerte <i>Sum of non-financial receivables and assets</i>	18.233	13.772
debitorische Kreditoren <i>Creditors with debit balances</i>	80	377
Forderungen aus Finanzierungsleasing *) <i>Receivables from finance leases *)</i>	615	546
Forderungen aus Jahresbonifikationen <i>Receivable from annual bonuses</i>	615	1.302
Depots für Garantien <i>Deposits for guarantees</i>	666	85
Kautionen <i>Security deposits</i>	248	334
kurzfristige Anteile von gewährten Darlehen <i>Current components of loans granted</i>	164	28
Gewährte Darlehen an assoziierte Unternehmen <i>Loans to associated companies</i>	0	2.631
übrige Forderungen <i>Other receivables</i>	1.911	2.958
Summe finanzielle Forderungen und Vermögenswerte <i>Total financial receivables and assets</i>	4.299	8.261
Summe kurzfristige sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Total current other receivables and assets</i>	22.532	22.033
) Forderungen aus Finanzierungsleasing - brutto <i>) receivables from finance leases - gross</i>	688	556
Nicht realisierte Zinserträge <i>Unrealized interest income</i>	-73	-10
	615	546

Zum 31. Dezember 2015 enthielten die sonstigen Forderungen und Vermögenswerte wertgeminderte Posten in Höhe von TEUR 509 (Vj.: TEUR 393).

(19) Liquide Mittel

Bei den liquiden Mitteln in Höhe von TEUR 60.317 (Vj.: TEUR 39.478) handelt es sich um Kassenbestände, sowie Guthaben bei Kreditinstituten, die innerhalb von drei Monaten verfügbar sind. Diese werden mit den jeweils gültigen Zinssätzen für kurzfristige Einlagen verzinst.

	2015	2014
Kassabestand <i>Cash on hand</i>	98	72
Guthaben bei Kreditinstituten <i>Credit balances at banks</i>	60.219	39.406
Liquide Mittel gesamt <i>Total Cash and cash equivalents</i>	60.317	39.478

Zum Abschlussstichtag waren Verfügungsbeschränkungen über die in diesem Posten enthaltenen Beträge vorhanden, die aufgrund von Finanzierungen bei Kreditinstituten bzw. aufgrund von Saldenkompensationen in Höhe von TEUR 400 (Vj.: TEUR 1.202) als Sicherheit für einen kurzfristigen Kredit hinterlegt sind.

(20) Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte und Schulden

Im Dezember 2015 hat die S&T AG einen Vertrag über den Verkauf der 55,78%-Beteiligung an der Networked Energy Services Corporation abgeschlossen. Das Closing erfolgt am 1. Februar 2016. Somit wurden die mit dem Verkauf verbundenen Vermögenswerte und Schulden im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2015 als „Zur Veräußerung gehalten“ klassifiziert (zu weiteren Informationen siehe Abschnitt A.).

(18) Other receivables and assets

The other receivables and assets are comprised of the following:

As of December 31, 2015, the other receivables and assets contained value impaired items amounting to TEUR 509 (PY: TEUR 393).

(19) Cash and cash equivalents

Cash and cash equivalents amounted in 2015 to TEUR 60,317 (PY: TEUR 39,478). They were comprised of cash at hand and credit balances at banks that are available within three months. These have been discounted using the respectively applicable rates of interest applied to short-term deposits.

As of the balance sheet date, restrictions of disposition had been placed on amounts contained in this item. These were pledged due to financing secured by banks or due to balance netting and amounted to TEUR 400 (PY: TEUR 1,202). This served as collateral for a short-term loan.

(20) Assets and liabilities held for sale

In December 2015, S&T AG concluded a contract for the sale of its 55.78% stake in Networked Energy Services Corporation. The closing took place on February 1, 2016. This caused the assets and liabilities associated with the sale to be classified as "held for sale" in the consolidated financial statements made on December 31, 2015 (for further information, please see Section A.).

	2015
Langfristiges Vermögen <i>Non-current assets</i>	3.238
Kurzfristiges Vermögen <i>Current assets</i>	10.885
Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte <i>Assets held for sale</i>	14.123
Rückstellungen <i>provisions</i>	516
Verbindlichkeiten <i>liabilities</i>	7.409
Zur Veräußerung gehaltene Schulden <i>Liabilities held for sale</i>	7.925

Die zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerte und Schulden sind zur Gänze dem Segment „Appliances Smart Energy“ zuzuordnen.

The assets and liabilities held for sale are entirely to be assigned to the "Appliances Smart Energy" segment.

(21) Eigenkapital

Gezeichnetes Kapital:

Zum 31. Dezember 2015 betrug das Grundkapital der S&T AG TEUR 43.836 (Vj.: TEUR 43.271) und ist in 43.836.204 (Vj.: 43.271.204) auf Inhaber lautende Stückaktien ohne Nennbetrag zerlegt. Die Entwicklung stellt sich wie folgt dar:

	2015	2014
Gezeichnetes Kapital zum 1. Jänner <i>Subscribed capital as of January 1</i>	43.271	39.337
+ Barkapitalerhöhung <i>+ Increase in cash capital</i>	0	3.934
+ Kapitalerhöhung aus Sacheinlage <i>+ Increase in capital through consideration</i>	520	0
+ Kapitalerhöhung aus bedingtem Kapital <i>+ Increase through conditional capital</i>	45	0
Gezeichnetes Kapital zum 31. Dezember <i>Subscribed capital as of December 31</i>	43.836	43.271

Genehmigtes Kapital:

Der Vorstand wurde durch Beschluss der Hauptversammlung vom 25. Juni 2015 ermächtigt, das Grundkapital der S&T AG mit Zustimmung des Aufsichtsrats bis zum 3. Juli 2019 gegen Bar- und/oder Sacheinlagen, in einer oder mehreren Tranchen mit oder ohne Bezugsrechtsausschluss um bis zu EUR 520.000,00 durch Ausgabe von bis zu 520.000 Stück neuen, auf Inhaber lautende stimmberechtigte Stückaktien zu erhöhen („Genehmigtes Kapital I“).

(21) Equity

Subscribed capital:

As of December 31, 2015, the share capital of S&T AG amounted to TEUR 43,836 (PY: TEUR 43,271) and is divided into 43,836,204 (PY: 43,271,204) non-par value bearer shares. The development was as follows:

Approved capital:

In a resolution passed by the Annual General Assembly of June 25, 2015, the Executive Board was authorized, provided that the Supervisory Board so consent, to increase by July 3, 2019 the share capital of S&T AG either via payments of cash and/or consideration, with this to occur in either one or more than one tranche, and with or without exclusion of the right of subscription, by up to EUR 520,000.00 through the issuance of up to 520,000 new non-par value bearer shares coming with voting rights (Approved Capital I).

Des Weiteren wurde der Vorstand mit Beschluss der Hauptversammlung vom 25. Juni 2015 ermächtigt, innerhalb von fünf Jahren nach Eintragung der entsprechenden Satzungsänderung mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital um bis zu EUR 18.115.600,00 durch Ausgabe von bis zu 18.115.600 Stück neuen, auf Inhaber lautende stimmberechtigte Stückaktien gegen Bar- und/oder Sacheinlage, allenfalls im Wege des mittelbaren Bezugsrechts durch ein Kreditinstitut gemäß § 153 Abs 6 AktG, zu erhöhen und den Ausgabekurs sowie die Ausgabebedingungen im Einvernehmen mit dem Aufsichtsrat festzusetzen. Ferner wurde der Vorstand ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Bezugsrecht der Aktionäre auszuschließen, wenn (i) die Kapitalerhöhung gegen Sacheinlagen insbesondere von Unternehmen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften im In- oder Ausland oder von sonstigen Vermögensgegenständen erfolgt oder (ii) wenn die Kapitalerhöhung gegen Bareinlage erfolgt und die neuen Aktien einem oder mehreren institutionellen Investoren im Rahmen einer Privatplatzierung angeboten werden und die unter Ausschluss des Bezugsrechts ausgegebenen Aktien insgesamt 10% des im Zeitpunkt der Satzungsänderung im Firmenbuch eingetragenen Grundkapitals der Gesellschaft nicht überschreiten („Genehmigtes Kapital II“).

In addition, in the resolution passed by the Annual General Assembly on June 25, 2015, the Executive Board was authorized, provided that the Supervisory Board so consent, to increase within five years after the entering of the corresponding alteration in the articles of association the company's share capital by up to EUR 18,115,600.00 through the issuance of up to 18,115,600 new non-par value bearer shares equipped with voting rights, with this to be via payment of cash or the provision of consideration, and with this, if need be, via a direct right of subscription by a bank, in accordance with § 153 Paragraph 6 AktG. The authorization encompasses the establishment of the quote and conditions of issuance, with this requiring the consent of the Supervisory Board. The Executive Board was also authorized, provided that the Supervisory Board so consent, to exclude shareholders' rights of subscription in cases in which (i) the capital increase is defrayed by the securing of consideration, with this especially applying to companies, operations and parts thereof, and to stakes in one or more than company, with these being located in or outside Austria, or to other assets; (ii) the capital increase is defrayed by cash and the new shares are offered by a private placement to one or more than one institutional investor and in which the amount of shares being offered via an exclusion of the right of subscription does not exceed 10% of the company's share capital entered into the corporate registry as of the time of the alteration of the articles of association ("Approved Capital II").

Die Eintragung der Hauptversammlungsbeschlüsse erfolgte am 25. Juli 2015, womit die Ermächtigung betreffend des „Genehmigten Kapitals II“ eine Laufzeit bis 25. Juli 2020 aufweist.

Am 28. Jänner 2015 hat der Vorstand der S&T AG – unter Ausnutzung des genehmigten Kapitals – vorbehaltlich der Zustimmung des Aufsichtsrats, beschlossen, das Grundkapital der Gesellschaft gegen Sacheinlage für den im Geschäftsjahr 2013 erfolgten Anteilserwerb an der XTRO IT Solutions GmbH um EUR 520.000,00 durch Ausgabe von 520.000 auf Inhaber lautende Stückaktien unter Ausschluss des gesetzlichen Bezugsrechts der Aktionäre zu erhöhen. Der Aufsichtsrat hat am 16. Februar 2015 seine Zustimmung erteilt. Die Eintragung der Erhöhung des Grundkapitals im Firmenbuch erfolgte am 24. Juli 2015.

Die Differenz zwischen der Nominalwert der neu auszugebenden Anteile und dem Wert der Sacheinlage wurde bereits im Geschäftsjahr 2013 in der Kapitalrücklage erfasst.

Zum 31. Dezember 2015 beträgt das genehmigte Kapital somit EUR 18.115.600,00.

Bedingtes Kapital:

In der Hauptversammlung vom 25. Juni 2015 erfolgte die Beschlussfassung über die bedingte Erhöhung des Grundkapitals gemäß § 159 Abs 2 Z 3 AktG und zwar in der Weise, dass das Grundkapital um bis zu EUR 420.000,00 durch Ausgabe von bis zu 420.000 Stück auf Inhaber lautende Stückaktien, zum Zweck der Bedienung von Aktienoptionen im Rahmen des Aktienoptionsprogramms 2014 an Arbeitnehmer, leitende Angestellte und Mitglieder des Vorstands der Gesellschaft oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens erhöht wird.

Des Weiteren erfolgte die Beschlussfassung über die bedingte Erhöhung des Grundkapitals gemäß § 159 Abs 2 Z 3 AktG und zwar in der Weise, dass das Grundkapital um bis zu EUR 2.580.000,00 durch Ausgabe von bis zu 2.580.000 Stück auf den Inhaber lautende Stückaktien, zum Zweck der Bedienung von Aktienoptionen im Rahmen des Aktienoptionsprogramms 2015 an Arbeitnehmer, leitende Angestellte und Mitglieder des Vorstands der Gesellschaft oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens erhöht wird.

Die Eintragung der entsprechenden Satzungsänderung im Firmenbuch erfolgte am 25. Juli 2015.

Im Geschäftsjahr 2015 erfolgte eine Erhöhung des Grundkapitals aus der Übertragung von 45.000 Aktien (Vj.: 0) im Rahmen des Aktienoptionsprogramms 2014.

Eigene Anteile:

Der Vorstand wurde in der Hauptversammlung vom 30. Mai 2014 ermächtigt, bis zum 29. November 2016 eigene Aktien der Gesellschaft im Ausmaß von bis zu 10% des Grundkapitals der Gesellschaft sowohl über die Börse als auch außerbörslich zu erwerben, wobei der Gegenwert nicht mehr als 10% unter bzw. über dem durchschnittlichen Börsenkurs der letzten fünf Börsentage vor Erwerb der Aktien liegen darf. Als maßgeblicher Börsenkurs gilt der durchschnittliche Schlusskurs für Aktien der Gesellschaft im XETRA-Handel an der Frankfurter Wertpapierbörse. Der Handel mit eigenen Aktien ist als Zweck des Erwerbs ausgeschlossen. Die Ermächtigung kann ganz oder teilweise oder auch in mehreren Teilbeträgen und in Verfolgung eines oder mehrerer Zwecke

The entering of the resolutions passed by the annual general meeting into the corporate registry took place on July 25, 2015, providing the authorization pertaining to “Approved Capital II” with a term extending until July 25, 2020.

On January 28, 2015, the Executive Board decided to utilize the capital authorized and to thus increase the company's share capital – provided in exchange for consideration, which went for the acquisition in financial year 2013 of a stake in XTRO IT Solutions GmbH – by EUR 520,000.00. This is to be done by the issuance of 520,000 non-par value bearer shares. These will be provided in exchange for consideration, and will include the exclusion of shareholders' legal rights of subscription. On February 16, 2015, the Supervisory Board consented to this. The entry of the increase in share capital into the corporate registry took place on July 24, 2015.

The difference between the nominal value of the new shares to be issued and that of the consideration was already reported in the capital reserves in financial year 2013.

As of December 31, 2015, the approved capital thus came to EUR 18,115,600.00.

Conditional capital:

According to the resolution passed by the Annual General Assembly on June 25, 2015 on the conditional increase of share capital foreseen by § 159 Paragraph 2 Z 3 AktG, this is to be done through the increasing the share capital by up to EUR 420,000.00 through the issuance of up to 420,000 new bearer shares. This is for the purpose of satisfying the stock options awarded by the Stock Options Program of 2014 to the company's employees, senior managers and members of the Executive Board or that of a company affiliated with it.

The resolution passed on the conditional increase of share capital foreseen by § 159 Paragraph 2 Z 3 AktG stipulates this is to be done by up to EUR 2,580,000.00 and through the issuance of up to 2,580,000 new bearer shares. This is for the purpose of satisfying the stock options awarded by the Stock Options Program of 2015 to company's employees, senior managers and members of the Executive Board or that of a company affiliated with it.

The entering of the corresponding alteration in the articles of association in the Corporate Registry took place on July 25, 2015.

In financial year 2015, the company's share capital was increased by the transferring of 45,000 shares (PY: 0), as foreseen by the Stock Options Program of 2014.

Proprietary shares:

The resolution passed by the Annual General Assembly of shareholders on May 30, 2014 authorizes the Executive Board to acquire in the period until November 29, 2016 the company's own shares. These purchases are not to exceed 10% of the company's share capital. This is to be undertaken via and outside exchanges. The price of these purchases is not to be more than 10% less than the average quote of the last five trading days prior to the shares' acquisition. The quote of reference is the average closing quote for the company's shares on the XETRA trading platform maintained by the Frankfurt Stock Exchange. The acquisition of the shares for purposes of trading them is not permitted. The authorization can be exercised entirely or partially in one or more

durch die Gesellschaft, durch ein Tochterunternehmen oder für Rechnung der Gesellschaft durch Dritte ausgeübt werden.

Den Erwerb über die Börse kann der Vorstand der S&T AG beschließen, doch muss der Aufsichtsrat im Nachhinein von diesem Beschluss in Kenntnis gesetzt werden. Der außerbörsliche Erwerb unterliegt der vorherigen Zustimmung des Aufsichtsrates.

Des Weiteren wurde der Vorstand bis 29. Mai 2019 ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrates für die Veräußerung beziehungsweise Verwendung eigener Aktien eine andere Art der Veräußerung als über die Börse oder durch ein öffentliches Angebot, auch unter Ausschluss des Wiederkaufsrechts (umgekehrten Bezugsrechts) der Aktionäre, zu beschließen und die Veräußerungsbedingungen festzusetzen. Die Ermächtigung kann ganz oder teilweise oder auch in mehreren Teilbeträgen und in Verfolgung eines oder mehrerer Zwecke durch die Gesellschaft, durch ein Tochterunternehmen oder für Rechnung der Gesellschaft durch Dritte ausgeübt werden. Der Vorstand wurde ermächtigt mit Zustimmung des Aufsichtsrates erforderlichenfalls das Grundkapital durch Einziehung dieser eigenen Aktien ohne weiteren Hauptversammlungsbeschluss herabzusetzen.

Im Berichtsjahr 2015 hat der Vorstand von seinem Recht, eigene Aktien zu erwerben keinen Gebrauch gemacht. Zum 31. Dezember 2015 hält die S&T AG keine eigenen Aktien.

Kapitalrücklage:

Die Kapitalrücklage beinhaltet im Wesentlichen die gezahlten Agios aus durchgeführten Kapitalerhöhungen, die Verrechnung von Differenzbeträgen aus dem Erwerb bzw. der Veräußerung von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss sowie die Gegenbuchung des aus der Bewertung der Aktienoptionsprogramme erfassten Personalaufwandes.

Sonstige Eigenkapitalbestandteile:

Die sonstigen Eigenkapitalbestandteile beinhalten erfolgsneutrale Eigenkapitalveränderungen wie Neubewertungen gemäß IAS 19, Gewinne und Verluste aus als zur Veräußerung klassifizierten Wertpapieren und Währungsumrechnungsdifferenzen.

Dividende:

Auf Vorschlag von Vorstand und Aufsichtsrat beschloss die Hauptversammlung der S&T AG am 25. Juni 2015, aus dem zum 31. Dezember 2014 im Einzelabschluss nach UGB ausgewiesenen Bilanzgewinn der S&T AG in Höhe von EUR 28.223.291,27 eine Dividende in Höhe von EUR 0,07 pro dividendenberechtigter Aktie auszuschütten und den verbleibenden Restbetrag auf neue Rechnung vorzutragen.

Anteile ohne beherrschenden Einfluss:

Die Anteile ohne beherrschenden Einfluss zeigen die auf andere Gesellschafter entfallenden Anteile am Eigenkapital von Tochtergesellschaften. Die Anteile haben sich wie folgt entwickelt:

than one sub-amounts and for the purposes of realizing one or more than one objective by the company, by one of its subsidiaries, or by a third party commissioned by the company to do such on a paying basis.

The Executive Board can resolve to purchase the shares on exchanges. This requires the ex post facto notification of the Supervisory Board of such. Acquisitions not involving exchanges have to be approved on a prior basis by the Supervisory Board.

In addition, the Executive Board was authorized, should the Supervisory Board so consent, to resolve, with this authorization in force until May 29, 2019, to employ another way of selling or making use of the proprietary shares than via exchanges or the making of a public offer, with either comprising an exclusion of the right of resale (reverse right of subscription) held by shareholders. The Managing Board is also authorized to set the conditions of sale. The authorization can be exercised entirely or partially in one or more than one sub-amounts and for purposes of realizing one or more than one objective by the company, by one of its subsidiaries or by a third party commissioned by the company to do such on a paying basis. The Managing Board was authorized, should the Supervisory Board so consent and should such be required, to reduce the company's share capital by withdrawing proprietary shares, and to do such without securing another resolution by the Annual General Assembly of shareholders.

In 2015, the Managing Board did not make use of its authorization to acquire proprietary shares. As of December 31, 2015, S&T AG did not own any proprietary shares.

Capital reserves:

The capital reserves mainly contain the premiums paid in the course of carrying out increases in capital, the offsetting of differences arising between the acquisition or disposal of shares without controlling interest, and the offsetting entry of personnel expenditure recognized due to the measurement of the stock option program.

Other components of equity:

The other components of equity are comprised of changes in equity not impacting upon income. These include the revaluations carried out in accordance with IAS 19, profits or losses ensuing from securities classified as being held for sale, and currency translation differences.

Dividends:

In response to a proposal advanced by the Managing and Supervisory Board, the Annual General Assembly of shareholders resolved on June 25, 2015 to pay out from S&T AG's net income of EUR 28,223,291.27 for the year ending on December 31, 2014 – as calculated using Austria's Commercial Code – a dividend amounting to EUR 0.07 per share eligible for the receipt of dividends. The remainder of the net income was to be carried forward.

Non-controlling interests:

The non-controlling interests depict other companies' shares of the equity of subsidiaries. The NCI developed as follows:

	2015	2014
Anteile ohne beherrschenden Einfluss zum 1. Jänner Non-controlling interests as of January 1	2.797	2.061
Zugang Anteile ohne beherrschenden Einfluss Additions to non-controlling interests	-488	4.391
Auf Anteile ohne beherrschenden Einfluss entfallendes Periodenergebnis Results for the period accruing to non-controlling interests	1.813	1.029
Erwerb von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss Acquisition of non-controlling interests	0	-1.601
Dividenden an Gesellschafter ohne beherrschenden Einfluss Dividends paid to owners of non-controlling interests	-1.128	-1.688
Auf Anteile ohne beherrschenden Einfluss entfallendes sonstiges Ergebnis Other results accruing to non-controlling interests	-274	-1.394
Veränderung Anteile ohne beherrschenden Einfluss Changes in non-controlling interests	-289	0
Summe Anteile ohne beherrschenden Einfluss zum 31. Dezember Non-controlling interests as of December 31	2.431	2.797

Die Zugänge des Geschäftsjahres 2015 betreffen den erstmaligen Ansatz der Anteile ohne Beherrschung im Zusammenhang mit der Erstkonsolidierung der Networked Energy Services Corp., Fargo, USA, sowie die Übertragung von Anteilen an der S&T Romania SRL als Kaufpreiskomponente im Zusammenhang mit dem Erwerb des Geschäftsbereiches Quality Business Solutions SRL. Weitere Erläuterungen sind dem Abschnitt A, Teil Änderung Konsolidierungskreis, zu entnehmen.

(22) Finanzielle Verbindlichkeiten

Die in der Bilanz ausgewiesenen finanziellen Verbindlichkeiten gliedern sich wie folgt:

	31.12.2015			31.12.2014		
	Gesamt total	davon langfristig of which non-current	davon kurzfristig of which current	Gesamt total	davon langfristig of which non-current	davon kurzfristig of which current
Anleihe 2013-2018 Bond 2013-2018	14.828	14.828	0	14.706	14.706	0
Akquisitionsdarlehen Acquisition loans	8.113	6.399	1.713	4.688	3.657	1.032
Sonstige Darlehen Other loans	8.827	4.392	4.435	9.051	7.005	2.046
Investitionskredit Investment loan	2.964	2.472	492	779	779	0
Kontokorrentkredite Overdrafts	15.805	0	15.805	10.784	0	10.784
Sonstige Others	418	0	418	945	0	945
	50.954	28.091	22.863	40.954	26.147	14.807

Unternehmensanleihe 2013-2018

Die S&T AG hat im Mai 2013 eine Unternehmensanleihe über EUR 15 Mio. emittiert (Freiverkehr der Frankfurter Wertpapierbörse, WKN: A1HJLL). Die Anleihe ist mit jährlich 7,25% verzinst und hat eine Laufzeit bis 22. Mai 2018. Die Verbindlichkeit wurde mit dem Rückzahlungsbetrag abzüglich der Emissionskosten bilanziert. Die Emissionskosten werden entsprechend der Laufzeit der Anleihe verteilt, die Zinszahlung erfolgt jährlich zum 22. Mai des Jahres. Die auf das Jahr 2015 entfallenden und erst im Jahr 2016 zur Zahlung fälligen Zinsen wurden in den Finanzaufwendungen erfasst und sind in der Bilanz unter dem Posten kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten abgegrenzt.

Akquisitionsdarlehen

Die im Geschäftsjahr 2014 getätigten Anteilerwerbe an der Affair OOO, Moskau, Russische Föderation, der S&T Mold srl, Chisinau, Moldawien, und des ausstehenden 50%-Anteils an der S&T Serbia d.o.o., Belgrad, Serbien, wurden teilweise durch Darlehen finanziert.

Das für die Akquisition der Anteile an der Affair OOO aushaftende Darlehen beträgt zum 31. Dezember 2015 TEUR 3.657 und ist abzüglich der über die Laufzeit zu verteilenden Geldbeschaffungskosten bilanziert. Der langfristige Anteil beläuft sich auf TEUR 2.992, der kurzfristige Anteil des Darlehens beträgt TEUR 665. Das Darlehen wird durch halbjährlich fällige Kapitalraten getilgt und hat eine Laufzeit bis 30. Juni 2021. Die Darlehensverein-

The additions in financial year 2015 comprise the initial recognition of the non-controlling interests arising from the initial consolidation of Networked Energy Services Corp., Fargo ND, USA, and the transferring of shares in S&T Romania SRL, with the latter constituting the purchase price components related to the acquisition of the business area of Quality Business Solutions SRL. Further notes are to be found in Section A's segment of changes in companies consolidated into the group.

(22) Financial liabilities

The financial liabilities reported in the balance sheet are to be divided as follows:

Corporate bond 2013-2018

S&T AG issued in May, 2013 a corporate bond amounting to EUR 15 million (traded over the counter on the Frankfurt Stock Exchange, WKN: A1HJLL). The bond has a term until 22.05.2018, and bears an annual rate of interest of 7.25%. The liability was recognized at the repayment amount minus the costs of issuance. These are apportioned among the term of the loan. The payment of interest is performed on May 22 of the year. The interest arising in 2015 and required to be paid in 2016 is recognized in financial expenditure, and is deferred in the balance sheet's short-term liabilities item.

Acquisition loans

Loans partially financed the acquisitions made in financial year 2014 of shares in Affair OOO, Moscow, Russian Federation; S&T Mold srl, Chisinau, Moldova; and of the outstanding 50% share of S&T Serbia d.o.o., Belgrade, Serbia.

The loan outstanding for the acquisition of the shares of Affair OOO amounted as of December 31, 2015 to TEUR 3,657 and is reported in the balance sheets minus the costs of funds procurement to be apportioned over the term. The long-term share comes to TEUR 2,992; the short-term share of the loan amounts to TEUR 665. The loan is being repaid in six-month installments, and has a term extending until June 30, 2021. The loan agreement

barung hat eine Verzinsung von 2,1% und sieht als Besicherung die Verpfändung der Geschäftsanteile der Affair 000 vor.

Für die Akquisitionen der Anteile an der S&T Mold srl, und der S&T Serbia d.o.o., bestehen zwei Darlehen. Der aushaftende Betrag zum 31. Dezember 2015 beläuft sich auf TEUR 4.455 und ist abzüglich der über die Laufzeit zu verteilenden Geldbeschaffungskosten bilanziert. Der langfristige Anteil der Darlehen beträgt TEUR 3.407, der kurzfristige TEUR 1.048. Die Darlehensvereinbarungen haben eine Verzinsung von rund 1,5%, werden vierteljährlich getilgt und haben eine Laufzeit bis 31. März 2020.

Sonstige Darlehen

Im Geschäftsjahr 2013 hat die S&T AG zur Verbesserung der Finanzierungsstruktur ein langfristiges Darlehen in Höhe von TEUR 8.000 aufgenommen, welches zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2015 abzüglich der über die Laufzeit zu verteilenden Geldbeschaffungskosten mit TEUR 5.963 bilanziert wird. Der langfristige Teil beträgt TEUR 1.988, der kurzfristige Anteil TEUR 3.975. Das Darlehen wird durch halbjährlich fällige Kapitalraten getilgt und hat eine Laufzeit bis 30. Juni 2017. Als Sicherstellung dienen Pfandrechte auf das Gebäude Industriezeile 35 in Linz, das Warenlager, Markenrechte und Geschäftsanteile der S&T Slovenija d.d. Die Verzinsung beträgt zum Bilanzstichtag 4,0%.

Des Weiteren bestehen zum 31. Dezember 2015 zwei Entwicklungsförderndarlehen in Höhe von TEUR 1.514. Die Laufzeit ist bis 31. März 2019 bzw. 30. Juni 2021 vereinbart, die Verzinsung beträgt 2,2%.

Die S&T Slovenija d.d. hat zum 31. Dezember 2014 ein Hypothekendarlehen im Betrag von TEUR 295 aushaftend, davon entfallen TEUR 224 auf den langfristigen Anteil. Das Darlehen mit einer Laufzeit bis 31. Dezember 2019 hat eine Verzinsung von 4,72%.

Zur Finanzierung langfristiger Kundenprojekte besteht ein weiteres Darlehen im Gesamtbetrag von TEUR 1.055. Die Laufzeit ist bis 20. November 2018 vereinbart, die Verzinsung beträgt 2,16%.

Investitionskredit

Die S&T AG hat zur Sanierung und Modernisierung des Betriebsgebäudes Industriezeile 35 in Linz, einen langfristigen Investitionskredit aufgenommen. Zum 31. Dezember 2015 beläuft sich der ausgenutzte Teil abzüglich der über die Laufzeit zu verteilenden Geldbeschaffungskosten auf TEUR 2.964. Der langfristige Teil beträgt TEUR 2.472, der kurzfristige Anteil TEUR 492. Der Investitionskredit mit einer Laufzeit bis 30. Juni 2019 sieht eine vierteljährliche Tilgung ab 30. Juni 2016 vor. Als Sicherstellung dient die Gebäudeversicherung. Die Verzinsung beträgt 3,5%.

Kontokorrentkredite und Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten

Am 31. Dezember 2015 bestanden kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten aus der Ausnutzung von Kontokorrentkreditvereinbarungen bzw. kurzfristigen Überziehungskrediten von insgesamt TEUR 15.805 (Vj.: TEUR 10.784). Der Zinssatz für Kontokorrentkredite liegt zwischen 1,6% und 7,0% (Vj.: 1,6% bis 9,5%). Darüberhinaus kann die RTSoft ZAO, Moskau, eine ihr eingeräumte Barkreditlinie in Rubel nutzen, der Zinssatz betrug zum 31. Dezember 2015 15% (Vj.: 23%), der ausgenutzte Betrag belief sich

stipulates a 2.1% rate of interest. It is secured by a pledging of the shares in Affair 000.

Two loans were taken out to pay for the acquisition of the shares of S&T Mold srl and of S&T Serbia d.o.o.. As of December 31, 2015, the amount outstanding came to TEUR 4,455 and is reported in the balance sheets minus the costs of funds procurement to be apportioned over the term. The long-term share of the loan comes to TEUR 3,407; and the short-term to TEUR 1,048. The loan agreements stipulate a some 1.5% rate of interest. They are being repaid in quarterly installments and have a term extending until March 31, 2020.

Other loans

In financial year 2013, S&T AG improved its financing structure by taking out a long-term loan amounting to TEUR 8,000. As of the balance sheet date of 31.12.2015, with this including the deduction of the costs of procurement of funds, and with these being apportioned during the loan's term, the loan was reported in the balance sheet at TEUR 5,963. The long-term portion comes to TEUR 1,988, the short-term to TEUR 3,975. The loan is being repaid in six-month installments. Its term extends until June 30, 2017. It is secured by a right of lien on the building in Industriezeile 35 in Linz, and by the warehouse, rights to the brands and shares of S&T Slovenija d.d.. The rate of interest came to 4.0% as of the balance sheet date.

In addition, as of December 31, 2015, the company had taken out two development support loans coming to TEUR 1,514. Their terms end on March 31, 2019 and on June 30, 2021 and their rate of interest comes to 2.2%.

As of December 31, 2014, S&T Slovenija d.d. had a mortgage loan whose outstanding amount came to TEUR 295, of which TEUR 224 accrues to the long-term portion. The loan's term ends on December 31, 2019, and it has a rate of interest of 4.72%.

To finance long-term client projects, the company took out a loan whose total amount came to TEUR 1,055. The term has been agreed to be until November 20, 2018, with the rate of interest amounting to 2.16%.

Investment loan

S&T AG has taken out a long-term investment loan for purposes of revamping and modernizing its operating facility, whose address is Industriezeile 35, Linz, Austria. As of December 31, 2015, the portion availed upon – minus the costs of procurement of funds, which are to be apportioned during the loan's term – came to TEUR 2,964. The long-term portion amounted to TEUR 2,472; the short-term portion to TEUR 492. The investment loan's term expires on June 30, 2019. The loan agreement foresees repayment in quarterly installments, with this to start on June 30, 2016. The credit is secured by the building's insurance. The credit's rate of interest is 3.5%.

Overdrafts and other financial liabilities

As of December 31, 2015, the company had short-term financial liabilities comprising the utilization of open credit agreements and of short-term overdraft credits and coming to a total of TEUR 15,805 (PY: TEUR 10,784). The rate of interest charged for overdrafts ranges between 1.6% and 7.0% (PY: 1.6% - 9.5%). In addition, RTSoft ZAO, Moscow, is entitled to avail itself of a line of cash credit granted to it. It is in rubles and its rate of interest came to 15% as of December 31, 2015 (PY: 23%). The company had as of

zum Bilanzstichtag auf TEUR 694 (Vj.: TEUR 33).

Zur Sicherstellung von Kontokorrentverbindlichkeiten von Tochterunternehmen wurden Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 4.829 (Vj.: TEUR 9.525) im Rahmen einer Globalzession zur Sicherung dieser kurzfristigen Finanzschulden abgetreten und Vorratsbestände in Höhe von TEUR 2.484 (Vj.: TEUR 3.401) verpfändet.

Bei den am Bilanzstichtag erfassten Finanzverbindlichkeiten sind im Berichtszeitraum keine Zahlungsstörungen hinsichtlich der Tilgungs- und Zinszahlungen, des Tilgungsfonds oder der Tilgungsbedingungen der Verbindlichkeiten aufgetreten.

Die sonstigen Finanzverbindlichkeiten betreffen im Wesentlichen kurzfristige Leasingverpflichtungen.

(23) Sonstige langfristige Verbindlichkeiten

Die langfristigen Verbindlichkeiten für bedingte Gegenleistungen aus Unternehmenserwerben betragen zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2015 TEUR 11.577 (Vj.: TEUR 7.590). Davon entfallen TEUR 5.181 (Vj.: TEUR 6.987) auf im laufenden Geschäftsjahr getätigte Akquisitionen.

Die bedingte Gegenleistung aus dem Erwerb der GADAGROUP ROMANIA SRL, Bukarest, Rumänien, definiert sich ausschließlich durch variable Komponenten. Die Gegenleistung für den Erwerb von 52% berechnet sich aus dem durchschnittlichen EBITDA der Geschäftsjahre 2013 bis 2015, gemessen nach lokalen Rechnungslegungsstandards. Die Gegenleistung für den Erwerb der weiteren 48% berechnet sich aus dem EBITDA der Geschäftsjahre 2016 bis 2018, wobei pro Geschäftsjahr jeweils 16% übertragen werden.

Die wesentlichen Inputfaktoren bei der Ermittlung des beizulegenden Zeitwertes der bedingten Gegenleistung stellen sich wie folgt dar:

- Bandbreite des erwarteten EBITDA der GADAGROUP in den Geschäftsjahren 2016-2018: TEUR 3.086 – TEUR 3.350
- Abzinsungssatz: 2%

Für die erworbenen Anteile wurde im Geschäftsjahr 2015 eine bedingte Gegenleistung in Höhe von TEUR 11.675 ermittelt, wobei auf den langfristigen Anteil TEUR 5.181 entfallen.

Für die bedingten Gegenleistungen aus den Akquisitionen in vorangegangenen Geschäftsjahren beläuft sich die bilanzierte, bedingte langfristige Gegenleistung TEUR 6.396.

Der beizulegende Zeitwert der bedingten Gegenleistungen zum 31. Dezember 2015 repräsentiert die beste Schätzung des Managements und wird anhand der Discounted-Cashflow-Methode ermittelt. Er stellt einen beizulegenden Zeitwert der Stufe 3 dar.

Wesentlicher Inputparameter zur Ermittlung der bedingten Gegenleistungen sind die zu erwartenden Jahresergebnisse bzw. Ergebnisse vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen der Gesellschaften aus den Planungen der Folgejahre. Diese wurden aus der Langfristplanung übernommen und entsprechend für die Bewertung der bedingten Gegenleistungen angewandt.

Bewertungsverfahren und Inputparameter bei der Ermittlung der beizulegenden Zeitwerte der Stufe 3:

the balance sheet date availed itself of TEUR 694 (PY: TEUR 33).

To provide collateral for overdraft liabilities held by subsidiaries, trade accounts receivable amounting to TEUR 4,829 (PY: TEUR 9,525) were pledged in a blanket assignment for these financial liabilities. The collateral also comprised the pledging of inventories coming to TEUR 2,484 (PY: TEUR 3,401).

No disturbances in the flow of payments occurred during the year under review for the financial liabilities held as of December 31, 2015. This covers their repayments and payment of interest, as well as their repayment funds and conditions.

The other financial liabilities comprise short-term leasing obligations.

(23) Other non-current liabilities

The non-current liabilities for conditional consideration resulting from the acquisition of companies amounted as of the balance sheet date of December 31, 2015 to TEUR 11,577 (PY: TEUR 7,590), of which TEUR 5,181 (PY: TEUR 6,987) to acquisitions made during the current financial year.

The conditional consideration ensuing from the acquisition of the GADAGROUP ROMANIA SRL, Bucharest, Romania, is constituted exclusively of variable components. The consideration going for the acquisition of the 52% stake is calculated using the average EBITDA of the financial years 2013 to 2015, as determined using local financial reporting standards. The consideration paid for the acquisition of the further 48% is calculated using the EBITDA of the financial years 2016 to 2018, in each of which 16% of the company's shares are to be transferred.

The essential factors to be considered when determining the fair value of the conditional consideration are as follows:

- range of the EBITDA expected for the GADAGROUP in financial years 2016-2018: TEUR 3,086 – TEUR 3,350
- discounting rate: 2%

Conditional consideration for the shares acquired in financial year 2015 has been calculated to amount to TEUR 11,675, of which TEUR 5,181 accrues to the long-term portion.

Of the conditional consideration paid for acquisitions made in previous financial years, TEUR 6,396 was the amount of long-term consideration reported in the financial statements.

The fair value of the contingent consideration as of December 31, 2015 represents the best estimate formulated by the company's management. Its calculation uses the discounted cash flow method. It depicts a Level 3 fair value.

Key parameters of input used in the calculation of the contingent considerations are the annual results to be expected for the company from its planning for the years to come. These figures are taken from the long-term plans. They are then correspondingly applied to the measurement of the contingent consideration.

Measurement procedures and input parameters used in the calculation of Level 3 fair value include:

Finanzinstrumente <i>Financial instruments</i>	Bewertungsverfahren <i>Measurement procedure</i>	Inputparameter <i>Input parameter</i>
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>	Discounted-Cashflow-Methode <i>Discounted cash flow method</i>	Umsatzerlöse und Ergebnisse der strategischen Unternehmensplanung, risikoadäquater Zinssatz vor Steuern. <i>Revenues and earnings from the strategic corporate planning, risk-adequate rate of interest prior to taxes</i>

Die wesentlichen Inputfaktoren bei der Ermittlung des beizulegenden Zeitwertes der bedingten Gegenleistung für den Erwerb des IT-Solution und Software Application Business von der Quality Business Solutions S.R.L. stellen sich wie folgt dar:

- Bandbreite der erwarteten Ergebnisse vor Steuern der S&T Romania S.R.L. in den Geschäftsjahren 2015-2017: TEUR 2.268 – TEUR 4.976
- Abzinsungssatz: 3%

Für den in 2014 erworbenen Geschäftsbetrieb wurde im Geschäftsjahr 2015 eine bedingte Gegenleistung in Höhe von TEUR 6.284 ermittelt.

Die Entwicklung der beizulegenden Zeitwerte der Stufe 3 stellt sich wie folgt dar:

The essential factors to be considered when determining the fair value of the conditional consideration paid for the acquisition of the IT solutions and software applications businesses of Quality Business Solutions S.R.L. are as follows:

- range of the earnings before taxes expected of S&T Romania S.R.L. in financial years 2015-2017: TEUR 2,268 – TEUR 4,976
- discounting rate: 3%

Determined in 2015 was the conditional consideration of TEUR 6,284 paid to acquire the businesses in financial year 2014.

The development of the Level 3 fair value is to be depicted as follows:

	Kurzfristiger Teil <i>current portion</i>	Langfristiger Teil <i>non-current portion</i>	Gesamt <i>Total</i>
Stand 1. Jänner 2014 <i>As of January 1, 2014</i>	121	2.558	2.679
Zugang (Akquisition) <i>Addition (acquisition)</i>	100	6.987	7.087
als Ertrag erfasst <i>Recognized as earnings</i>	-1	-596	-597
Zinsaufwand <i>Interest expenses</i>	6	119	125
Zahlung <i>Payment</i>	-77	-1.224	-1.301
Umbuchung <i>Reclassifying</i>	254	-254	0
Stand 31. Dezember 2014 <i>As of December 31, 2014</i>	403	7.590	7.993
Zugang Akquisition <i>Addition acquisition</i>	6.512	6.040	12.552
als Ertrag erfasst <i>Recognized as earnings</i>	-233	-1.856	-2.089
Zinsaufwand <i>Interest expenses</i>	0	6	6
Zahlung <i>Payment</i>	-170	-37	-207
Umbuchung <i>Reclassifying</i>	118	-118	0
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	0	-48	-48
Stand 31. Dezember 2015 <i>As of December 31, 2015</i>	6.630	11.577	18.207

Im Geschäftsjahr 2015 wurde den Erwerb des IT Solutions und Software Application Business von der Quality Business Solutions SRL eine bedingte Kaufpreiszahlung in Höhe von TEUR 681 getätigt. Diese Zahlung ist in der angeführten Entwicklung der kurzfristigen Teils nicht enthalten, das diese Verpflichtung im Konzernabschluss zum 31.12.2014 als sonstige kurzfristige Verbindlichkeit ausgewiesen wurde.

Weiters bestehen Verbindlichkeiten gegen die Forschungsförderungsgesellschaft (FFG) Österreich in Höhe von TEUR 737 (Vj.: TEUR 737), Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing in Höhe von TEUR 3.309 (Vj.: TEUR 3.324) sowie sonstige Verbindlichkeiten von TEUR 2.248 (Vj.: TEUR 1.530).

Die Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing stellen sich wie folgt dar:

In financial year 2015, a conditional purchase price payment amounting to TEUR 681 made for the acquisition of the IT solutions and software applications businesses of Quality Business Solutions SRL. This payment is not contained in the development of the short-term portion. This is because this obligation was reported in the consolidated financial statements as of 31.12.2014 as other short-term liabilities.

Liabilities also exist vis-a-vis the Austrian Research Promotion Agency (FFG) Austria in the amount of TEUR 737 (PY: TEUR 737). Other liabilities are those resulting from finance leasing and coming to TEUR 3,309 (PY: TEUR 3,324). Also extant are other liabilities of TEUR 2,248 (PY: TEUR 1,530).

The obligations from finance leases were:

	Mindestleasing- zahlungen	2015 Barwert der Mindestleasing- zahlungen	Mindestleasing- zahlungen	2014 Barwert der Mindestleasing- zahlungen
	Minimum leasing payments	2015 Present value of the minimum leasing payments	Minimum leasing payments	2014 Present value of the minimum leasing payments
Bis zu einem Jahr <i>Up to one year</i>	427	418	755	732
Länger als ein Jahr und bis zu fünf Jahren <i>More than one year and up to five years</i>	1.471	883	2.790	2.089
Über fünf Jahre <i>More than five years</i>	7.654	2.425	6.564	1.235
	9.552	3.726	10.109	4.056
Abzüglich des Zinsanteils <i>Minus interest component</i>	-5.826	0	-6.053	0
Barwert der Mindestleasingzahlungen <i>Present value of minimum leasing payments</i>	3.726	3.726	4.056	4.056

(24) Rückstellungen

Die in der Bilanz ausgewiesenen Rückstellungen gliedern sich wie folgt:

(24) Provisions

The provisions reported in the balance sheet are apportioned as follows:

	2015	2014
Rückstellungen für Abfertigungen <i>Provisions for severance payments</i>	2.026	1.668
Rückstellungen für Jubiläumsgelder <i>Provisions for jubilee payments</i>	284	385
Sonstige langfristige Rückstellungen <i>Other non-current provisions</i>	189	252
Langfristige Rückstellungen 31. Dezember <i>Non-current provisions December 31</i>	2.499	2.305
Rückstellung für Garantien- und Gewährleistungen <i>Provisions for guarantees and warranties</i>	3.122	1.940
Rückstellung für drohende Verluste <i>Provisions for pending losses</i>	2.533	2.262
Rückstellung für Rechts- und Prozeßkosten <i>Provisions for legal and trial costs</i>	295	360
Kurzfristige Rückstellungen 31. Dezember <i>Current provisions December 31</i>	5.950	4.562
Rückstellungen gesamt 31. Dezember <i>Total provisions December 31</i>	8.449	6.867

Rückstellung für Abfertigungen

Verpflichtungen aus Abfertigungen für Mitarbeiter in Österreich, deren Dienstverhältnis vor dem 1. Jänner 2003 begonnen hat, werden durch leistungsorientierte Pläne abgedeckt. Dabei handelt es sich um einmalige Abfindungen, die aufgrund arbeitsrechtlicher Vorschriften bei Kündigung von Arbeitnehmern sowie regelmäßig bei Pensionsantritt an Mitarbeiter bezahlt werden müssen. Die Höhe richtet sich nach der Anzahl der Dienstjahre und der Höhe der Bezüge.

Verpflichtungen aus Abfertigungen für Mitarbeiter in ausländischen Tochtergesellschaften stellen ebenfalls einmalige Abfindungen aufgrund arbeitsrechtlicher Vorschriften dar, die bei Beendigung des Arbeitsverhältnisses bezahlt werden müssen. Die Höhe des Anspruchs richtet sich nach der Dienstzeit und der Höhe der Bezüge.

Der Bewertung der Verpflichtung liegen die folgenden versicherungsmathematischen Annahmen zugrunde:

Provisions for severance pay

The obligations for severance pay largely comprise the commitments that Austria's legal code requires making vis-a-vis employees whose relationship of employment began prior to January 1, 2003. The severance pay that Austria's legal code stipulates are one-time payments of compensation that labor laws require disbursing to employees that have been terminated by their employees, or that have reached the age of retirement. The amount of severance pay entitlement is determined by the number of years of service and the amount of remuneration.

The obligations for severance pay for staff members working for non-Austrian subsidiaries also constitute one-time compensation whose payment is required by labor laws upon the termination of the labor relationship. The amount of the claim is determined by the number of years of service and the amount of remuneration.

The measurement of the obligation is based on the following actuarial assumptions:

Versicherungsmathematische Abnahmen 2015 <i>Actuarial assumptions 2015</i>	Österreich <i>Austria</i>	Polen <i>Poland</i>	Slowenien <i>Slovenia</i>
Abzinsungsfaktor <i>Discount factor</i>	2,25%	2,75%	1,60%
Biometrische Rechnungsgrundlagen <i>Biometric base of calculations</i>	AVÖ 2008-P für Angestellte	Polish Life Expectancy Tables 2013	Mortality Tables Slovenia 2007
Fluktuation <i>Fluctuation</i>	keine Fluktuation berücksichtigt <i>no fluctuation rate</i>	altersabhängig 2,00% - 20,00% Age-dependent: 2,00% - 20,00%	altersabhängig: 1,00% - 8,00% Age-dependent: 1,00% - 8,00%
Gehaltssteigerungen <i>Increases in remuneration</i>	3,00%	3,00%	0,80% - 2,20%

Versicherungsmathematische Abnahmen 2014 <i>Actuarial assumptions 2014</i>	Österreich <i>Austria</i>	Polen <i>Poland</i>	Slowenien <i>Slovenia</i>
Abzinsungsfaktor <i>Discount factor</i>	2,50%	2,75%	2,10%
Biometrische Rechnungsgrundlagen <i>Biometric base of calculations</i>	AVÖ 2008-P für Angestellte	Polish Life Expectancy Tables 2013	Mortality Tables Slovenia 2007
Fluktuation <i>Fluctuation</i>	altersabhängige Abschläge von 10,00% - 50,00% Age-dependent discounts of 10% - 50%	altersabhängig 2,00% - 20,00% Age-dependent: 2,00% - 20,00%	altersabhängig: 1,00% - 8,00% Age-dependent: 1,00% - 8,00%
Gehaltssteigerungen <i>Increases in remuneration</i>		3,00%	1,30% - 2,50%

Die Entwicklung des Barwerts der leistungsorientierten Abfertigungsverpflichtungen stellt sich wie folgt dar:

The alterations in the cash value of the defined benefit plans looked like this:

	2015	2014
Barwert der Abfertigungsverpflichtungen 1. Jänner Present value of the severance pay obligations as of January 1	1.668	1.744
Dienstzeitaufwand <i>Service costs</i>	69	133
Zinsaufwand <i>Interest expenditure</i>	39	54
Neubewertungen <i>Revaluations</i>	502	94
gezahlte Leistungen <i>Severance payments</i>	-251	-221
Änderung Konsolidierungskreis <i>Change in group of consolidation</i>	0	-132
Veränderung aus Währungsumrechnung <i>Currency translation differences</i>	-1	-2
Barwert der Abfertigungsverpflichtungen 31. Dezember Present value of the severance pay obligations as of December 31	2.026	1.668

Der Dienstzeitaufwand wird in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung im Posten Personalaufwand erfasst; der Zinsaufwand wird in den Finanzaufwendungen ausgewiesen.

Service cost is reported in the consolidated income state's personnel expenditure item. Interest expenditure is reported in the financial expenditures.

Die Neubewertungen setzen sich wie folgt zusammen:

The revaluations are comprised of the following:

	2015	2014
Änderung demografischer Annahmen <i>Alterations in demographic assumptions</i>	-256	22
Änderung finanzieller Annahmen <i>Alterations in financial assumptions</i>	-122	-176
Erfahrungsbedingte Anpassungen <i>Adjustments based on experience</i>	-123	59
Erfasste Gewinne (+)/Verluste (-) aus Neubewertungen Gains (+) / losses (-) from revaluations	-501	-95

Die Gewinne/Verluste aus Neubewertungen werden in der Periode ihres Entstehens im sonstigen Ergebnis (OCI) im Eigenkapital erfasst.

Profits/losses from revaluations are recognized in the period in which they come into being in the other results item (OCI) in the equity.

Eine Sensitivitätsanalyse der für die Berechnung der erwarteten leistungsorientierten Ansprüche als wesentlich erachteten versicherungsmathematischen Annahmen zeigt die nachfolgend dargestellten Auswirkungen auf den Barwert der Verpflichtung:

A sensitivity analysis of the actuarial assumptions that are regarded as being of key importance to the calculation of the claims for defined benefits depicts the ramifications – shown below – upon the cash value of the obligation:

	Auswirkung auf die Verpflichtung <i>Effect upon the obligation</i>		
	Veränderung der Annahme <i>Alteration of the assumption</i>	Erhöhung der Annahme <i>Increase of the assumption</i>	Verminderung der Annahme <i>Decrease of the assumption</i>
31.12.2015			
Abzinsungssatz <i>Discount rate</i>	0,25%	-85	82
Zukünftige Gehaltssteigerung <i>Future increase in remuneration</i>	0,25%	80	-84
31.12.2014			
Abzinsungssatz <i>Discount rate</i>	0,50%	-126	114
Zukünftige Gehaltssteigerung <i>Future increase in remuneration</i>	0,50%	107	-127

Die Sensitivitätsanalyse basiert auf der Änderung einer Annahme, während alle anderen Annahmen konstant gehalten werden. In der Realität ist es aber eher unwahrscheinlich, dass diese Einflussgrößen nicht korrelieren.

The sensitivity analysis is based on the alteration of a single assumption and upon the maintenance of the others. The reality is that, however, it is rather unlikely that these factors of influence do not correlate.

Für Mitarbeiter in Österreich, deren Dienstverhältnis am oder nach dem 1. Jänner 2003 begonnen hat, werden Beiträge iHv 1,53% der Bezüge an eine externe Mitarbeitervorsorgekasse bezahlt. Die Zahlungen für diesen beitragsorientierten Versorgungs-

Paid for employees working in Austria whose employment began on or after January 1, 2003 are contributions coming to 1.53% of their remuneration. Recipient is an external employee pension fund. The payments for this defined contribution benefit plan

plan betragen im Geschäftsjahr 2015 TEUR 152 (Vj.: TEUR 139) und wurden im Personalaufwand erfasst.

Rückstellung für Jubiläumsgelder

Mitarbeitern in Österreich deren Dienstverhältnisse bestimmten Kollektivverträgen unterliegen, haben je nach Dauer der Zugehörigkeit zum Unternehmen Anspruch auf bis zu 3,5 Bruttomonatsbezüge.

Ähnliche Regelungen bestehen in zwei ausländischen Tochtergesellschaften, wobei die Ansprüche der Mitarbeiter bei Erfüllung der Voraussetzungen sich auf maximal zwei Monatsbezüge belaufen können.

Die Entwicklung der Rückstellung für Jubiläumsgelder stellt sich wie folgt dar:

came in financial year 2015 to TEUR 152 (PY: TEUR 139). This was recognized in personnel expenditure.

Provisions for jubilee compensation

Employees in Austria whose relationships of employment are governed by certain collective bargaining agreements have claims to receive up to 3.5 gross monthly salaries, with this amount depending upon the length of their tenure at the company.

Similar arrangements exist at two non-Austrian companies. In the latter cases, the employees' claims for such recompense, upon fulfillment of the preconditions, is a maximum of two months' remuneration.

The development of the provisions for jubilee compensation was as follows:

	2015	2014
Stand Jubiläumsgeldrückstellung 1. Jänner Provisions for jubilee payments as of January 1	385	407
Dienstzeitaufwand Service costs	55	52
Zinsaufwand Interest expenditure	10	19
Neubewertungen Revaluations	-127	-95
Zahlungen Payments	-39	-14
Änderung Konsolidierungskreis Change in group of consolidation	0	19
Veränderung aus Währungsumrechnung Currency translations differens	0	-3
Stand Jubiläumsgeldrückstellung 31. Dezember Provisions for jubilee payments as of December 31	284	385

Der Bewertung der Verpflichtung liegen die folgenden versicherungsmathematischen Annahmen zugrunde:

The measurement of the obligations is based upon the following actuarial assumptions:

Versicherungsmathematische Abnahmen 2015 Actuarial assumptions 2015	Österreich Austria	Serbien Serbia	Slowenien Slovenia
Abzinsungsfaktor Discount factor	2,25%	5,50%	1,20%
Biometrische Rechnungsgrundlagen Biometric base of calculations	AVÖ 2008-P für Angestellte	Mortality Table Serbia 2012	Mortality Tables Slovenia 2007
Fluktuation Fluctuation	altersabhängige Abschläge von 3,00% - 28,00% Age-dependent discounts of 3,00% - 28,00%	15%	altersabhängig: 1,00% - 8,00% Age-dependent: 1,00% - 8,00%
Gehaltssteigerung Increases in remuneration	3,00%	6,00%	0,80% - 2,20%

Versicherungsmathematische Abnahmen 2014 Actuarial assumptions 2014	Österreich Austria	Serbien Serbia	Slowenien Slovenia
Abzinsungsfaktor Discount factor	2,50%	8,00%	1,70%
Biometrische Rechnungsgrundlagen Biometric base of calculations	AVÖ 2008-P für Angestellte	Mortality Table Serbia 2012	Mortality Tables Slovenia 2007
Fluktuation Fluctuation	altersabhängige Abschläge von 10,00% - 50,00% Age-dependent discounts of 10,00% - 50,00%	16,00%	altersabhängig: 1,00% - 8,00% Age-dependent: 1,00% - 8,00%
Gehaltssteigerung Increases in remuneration	3,00%	6,00%	1,30% - 2,50%

Sonstige Rückstellungen

Die sonstige langfristigen Rückstellungen haben sich im Berichtsjahr wie folgt entwickelt:

Other provisions

The other long-term provisions developed in the year under review as follows:

	Gewährleistungen Warranties	Sonstige Others	Gesamt Total
Stand 1. Jänner 2015 as of January 1, 2015	97	155	252
Änderung Konsolidierungskreis Change in group of consolidation	25	0	25
Zuführung Addition	59	50	109
Verbrauch Usage	-96	-74	-171
Auflösung Release	-26	0	-26
Währungsumrechnungsdifferenzen Currency translation differences	3	-3	0
Stand 31. Dezember 2015 as of December 31, 2015	61	128	189

Die sonstigen kurzfristigen Rückstellungen haben sich im Berichtsjahr wie folgt entwickelt:

The other short-term provisions developed in the year under review as follows:

	Garantie und Gewährleistungen <i>Guarantees and warranties</i>	Rechts- und Prozesskosten <i>Legal and trial costs</i>	Drohende Verluste <i>Pending losses</i>	Gesamt <i>Total</i>
Stand 1. Jänner 2015 as of January 1, 2015	1.940	360	2.262	4.562
Änderung Konsolidierungskreis <i>Change in group of consolidation</i>	1.534	0	1.622	3.156
Zuführung <i>Addition</i>	1.182	143	1.045	2.371
Verbrauch <i>Usage</i>	-768	-98	-2.280	-3.146
Auflösung <i>Release</i>	-627	-119	-29	-775
Klassifizierung als zur Veräußerung gehalten <i>Reclassification held for sale</i>	-136	0	0	-136
Währungsumrechnungsdifferenzen <i>Currency translation differences</i>	-3	9	-87	-82
Stand 31. Dezember 2015 as of December 31, 2015	3.122	295	2.533	5.950

Die Rückstellung für drohende Verluste wurde gemäß der aktuellen Einschätzung der erwarteten Mehraufwendungen oder Pönalzahlungen aus laufenden Projekten gebildet.

The provision for impending losses are constituted, in accordance with current assessment, for the greater expenses or penalty payments expected to materialize from ongoing projects.

(25) Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen

(25) Trade accounts payable

Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sind nicht verzinslich und haben alle eine Restlaufzeit von bis zu einem Jahr.

The trade accounts payable do not bear interest and all have a remaining term of up to one year.

In den Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sind Verbindlichkeiten gegenüber assoziierten Unternehmen in Höhe von TEUR 0 (Vj.: TEUR 1.367) enthalten, deren Laufzeit unter einem Jahr liegt.

The trade accounts payable contain liabilities due to associated companies and amounting to TEUR 0 (PY: TEUR 1,367), and with a term of less than one year.

(26) Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten

(26) Other current liabilities

Die sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten gliedern sich folgendermaßen:

The other short term liabilities are comprised of the following:

	2015	2014
Verbindlichkeiten aus Umsatzsteuer und Lohnsteuer <i>Liabilities from VAT and salary taxes</i>	5.251	6.664
Verbindlichkeiten gegenüber Mitarbeiter <i>Liabilities due to employees</i>	2.952	2.149
Verbindlichkeiten Sozialabgaben <i>Liabilities from social levies</i>	1.486	1.315
Kurzfristige Ertragsteuerverbindlichkeiten <i>Current income tax liabilities</i>	1.729	885
Abgegrenzte Verbindlichkeiten - Personal <i>Deferred liabilities - personnel</i>	8.397	6.933
Abgegrenzte Umsatzerlöse <i>Deferred revenues from sales</i>	14.215	9.426
Erhaltene Anzahlungen <i>Prepayments received</i>	5.413	8.440
Summe nicht finanzielle Verbindlichkeiten <i>Non-financial liabilities</i>	39.443	35.812
Kreditorische Debitoren und Gutschriften für Kunden <i>Debtors with credit balances and credit balances for customers</i>	65	208
Kurzfristiger Teil aus bedingten Gegenleistungen <i>Current component of contingent consideration</i>	6.630	403
Abgegrenzte Verbindlichkeiten - Andere <i>Deferred liabilities - others</i>	7.717	7.617
Sonstige <i>Others</i>	6.231	2.693
Summe finanzieller Verbindlichkeiten <i>Total financial liabilities</i>	20.643	10.921
Summe sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Total other current liabilities</i>	60.086	46.733

Die anderen abgegrenzten Verbindlichkeiten setzen sich zum Bilanzstichtag, wie folgt, zusammen:

The other deferred liabilities were comprised of the following as of the balance sheet date:

	2015	2014
Laufende Projekte <i>Ongoing projects</i>	6.301	4.658
Ausstehende Eingangsrechnungen <i>Outstanding invoices received</i>	408	892
Beratungskosten <i>Consulting costs</i>	73	69
Prüfungskosten <i>Auditing costs</i>	267	196
Sonstige <i>Others</i>	668	1.802
Summe Abgegrenzter Verbindlichkeiten <i>Total deferred liabilities</i>	7.717	7.617

E. Sonstige Erläuterungen

(27) Erläuterung zur Konzerngeldflussrechnung

Die Konzerngeldflussrechnung zeigt Herkunft und Verwendung der Geldströme unterteilt nach Cashflow aus operativer Tätigkeit sowie aus Investitions- und Finanzierungstätigkeit.

Die Zahlungsmittel der Konzerngeldflussrechnung umfassen alle in der Bilanz ausgewiesenen liquiden Mittel, d.h. Kassenbestände und Guthaben bei Kreditinstituten, soweit sie innerhalb von drei Monaten vom Zeitpunkt der Einlage verfügbar sind, abzüglich Kontokorrentverbindlichkeiten und Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkungen.

	2015	2014
Kassabestand <i>Cash on hand</i>	98	72
Guthaben bei Kreditinstituten <i>Credit balances at banks</i>	60.219	39.406
Liquide Mittel laut Konzernbilanz <i>Cash and cash equivalents according to consolidated balance sheet</i>	60.317	39.478
Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Current account liabilities</i>	-15.805	-10.784
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkungen <i>Credit balances at banks with restrictions of availability</i>	-400	-1.202
Liquide Mittel gesamt <i>Cash and cash equivalents total</i>	44.112	27.492

Die Cashflows aus der Investitions- und Finanzierungstätigkeit werden zahlungsbezogen ermittelt, der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit wird demgegenüber ausgehend vom Ergebnis vor Ertragsteuern indirekt abgeleitet. Die Zinseinzahlungen werden der Investitionstätigkeit, die Zinsauszahlungen der Finanzierungstätigkeit zugeordnet.

Zu Informationen betreffend der Zahlungswirksamkeit der Unternehmenserwerbe wird auf Abschnitt A verwiesen.

(28) Segmentberichterstattung

Der S&T Konzern verfügt zum 31. Dezember 2015 über folgende berichtspflichtige Geschäftssegmente:

- Segment „Services DACH“: Das Geschäftssegment Services DACH befasst sich mit der Entwicklung und Vermarktung von IT-Technologie im Client-, Server- und Storagebereich, sowie deren Inbetriebnahme und Wartung.
- Segment „Services EE“: beinhaltet Dienstleistungen rund um IT-Komponenten. Die Services reichen von Planung, Aufbau und Betrieb von Datacenter über die gesamte Planung und Umsetzung von Netzwerk-, Speicher- oder Security-Lösungen, bis hin zu Outsourcing. Zudem werden reine Strategieberatungen für das Management bis hin zur Softwareentwicklung, -anpassung und -wartung durchgeführt.
- Segment „Appliances Security“: beschäftigt sich mit Entwicklungen im Bereich IT-Security und Infotainment.
- Segment „Appliances Smart Energy“: umfasst das Smart Energy relevante Geschäft.

Die im dritten Quartal 2014 erworbene Affair OOO-Gruppe wurde im Geschäftsjahr 2014 im Segment „Appliances Smart Energy“ dargestellt. Aufgrund der differenzierten tätigkeitsbezogenen Schwerpunkte des Unternehmens wurde eine Neuabgrenzung der Unternehmensbereiche vorgenommen. Um eine zieladäquate Unternehmenssteuerung und -kontrolle zu ermöglichen und

E. Other notes

(27) Notes on the consolidated cash flow statement

The consolidated cash flow statement shows the sources and application of the flow of funds. These are divided into cash flow from operations, and from investment and financing activities.

The means of payment listed in the consolidated cash flow statement comprise all liquid funds reported in the balance sheet. These are cash on hand and credit balances at banks in cases in which they are available within three months of their times of deposit, less overdraft liabilities and credit balances at banks subjected to restrictions upon disposition.

The cash flows from investments and financing activities are calculated on an actual payment basis. The cash flow from operating activities, on the other hand, is indirectly derived from the earnings prior to income taxes. In-payments of interest are assigned to investment activities, out-payments of such to financial activities.

The impact upon payments stemming from the acquisition of companies is elucidated in Section A.

(28) Reporting on segments

As of December 31, 2015, the S&T Group maintained the following business segments. These are required to issue reports:

- Segment “Services DACH“: The „Services DACH“ segment develops and markets IT technologies used in the client, server and storage areas; and provides the related commissioning and maintenance services.
- Segment “Services EE“: This segment provides services required by IT components. These services comprise the planning, assembly and operation of data centers; the end-to-end planning and implementation of network, storage and security solutions; and outsourcing. The segment also serves as a consultant for management’s development of strategies, and develops, adapts and maintains software.
- Segment “Appliances Security“: The segment develops items for IT security and infotainment.
- Segment “Appliances Smart Energy“: The segment handles all business involving the field of smart energy.

Acquired in the third quarter of 2014, the Affair OOO-Group was reported in financial year 2014 in the “Appliances Smart Energy“ segment. The range of operations undertaken by the group caused its business areas to be redefined. To enable efficacious management and control – and the depiction of such – the Embedded Computing Technologies (ECT) business area of the

abzubilden, wurde der Geschäftsbereich „Embedded Computing Technologies (ECT)“ der Affair 000-Gruppe im Geschäftsjahr 2015 im Segment „Appliances Security“ dargestellt. Eine Anpassung der Vorjahreswerte erfolgt ab dem für die Affair 000-Gruppe relevanten Erstkonsolidierungszeitpunkt (15. August 2014).

Das Periodenergebnis sowie das Bruttoergebnis (Umsatzerlöse abzüglich Materialaufwand) der Geschäftseinheiten werden vom Management getrennt überwacht, um Entscheidungen über die Verteilung der Ressourcen zu fällen und um die Ertragskraft der Segmente zu bestimmen. Die Entwicklung der Segmente wird anhand des Periodenergebnisses und des Bruttoergebnisses beurteilt und in Übereinstimmung mit dem Konzernergebnis und dem Bruttoergebnis im Konzernabschluss bewertet.

Die Verrechnungspreise zwischen den Geschäftssegmenten erfolgen zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten auf Basis Normalauslastung zuzüglich eines konzernerheitlichen Aufschlags.

Affair 000 Group is depicted in financial year 2015 in the Appliances Security segment. An adjustment of the previous year's values was undertaken in accordance with the date of initial consolidation pertaining to the Affair 000 Group (August 15, 2014).

Management supervises on discrete basis the results achieved for the period and the gross results (revenues less expenditures for materials) by the business units. This enables the reaching of decisions on the distribution of resources and the determination of the segments' profitability. The development of the segments is evaluated using the results for the period and the gross results. This evaluation is reconciled with the consolidated results and the gross results contained in the consolidated financial statements.

The prices of invoicing levied between the business segments are calculated using the costs of procurement and production prevailing at normal rates of utilization plus a supplement charged throughout the Group.

2015	Services DACH	Services EE	Appliances Security	Appliances Smart Energy	Konsolidierung Consolidation	Gesamt Total
Außenumsatz <i>External turnover</i>	70.483	264.343	82.611	50.751		468.188
Innenumsatz <i>Internal turnover</i>	13.605	4.257	4.794	3.964	-26.620	0
Bruttoergebnis <i>Gross profit</i>	16.499	71.936	47.333	23.072		158.840
EBITDA	2.490	10.371	14.203	1.289		28.353
Abschreibungen <i>Depreciation and amortization</i>	-1.532	-2.251	-2.696	-1.349		-7.728
Finanzerträge <i>Finance income</i>	40	208	46	46		340
Finanzaufwendungen <i>Finance expenditures</i>	-2.238	-433	-244	-67		-2.982
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen <i>Result from associated companies</i>	952	0	0	-489		463
Ertragsteuern <i>Income taxes</i>	2.132	-1.539	-1.674	280		-801
Periodenergebnis <i>Result for the period</i>	1.844	6.355	9.736	-290		17.645
Segmentvermögen <i>Segment assets</i>	45.966	129.531	53.493	31.118		260.108
Segmentsschulden <i>Segment liabilities</i>	62.077	96.581	31.579	21.303		211.540
Segmentinvestitionen <i>Segment investments</i>	3.896	2.290	1.199	2.554		9.939

2014	Services DACH	Services EE	Appliances Security	Appliances Smart Energy	Konsolidierung Consolidation	Gesamt Total
Außenumsatz <i>External turnover</i>	89.616	217.173	53.928	24.829		385.546
Innenumsatz <i>Internal turnover</i>	5.974	4.482	5.109	3	-15.569	0
Bruttoergebnis <i>Gross profit</i>	20.011	64.983	31.122	11.115		127.231
EBITDA	1.088	10.764	9.397	1.636		22.885
Abschreibungen <i>Depreciation and amortization</i>	-1.711	-1.874	-2.256	-431		-6.272
Finanzerträge <i>Finance income</i>	1.216	232	154	17		1.619
Finanzaufwendungen <i>Finance expenditures</i>	-2.340	-540	-280	-17		-3.177
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen <i>Result from associated companies</i>	0	0	0	-263		-263
Ertragsteuern <i>Income taxes</i>	1.282	-1.419	-636	3		-770
Periodenergebnis <i>Result for the period</i>	-465	7.163	6.355	969		14.022
Segmentvermögen <i>Segment assets</i>	49.247	121.768	37.565	20.202		228.782
Segmentsschulden <i>Segment liabilities</i>	53.205	94.953	21.415	13.770		183.343
Segmentinvestitionen <i>Segment investments</i>	5.122	1.093	451	164		6.830

Im Segment „Services DACH“ werden alle Kosten für die S&T AG (Headquarterkosten) erfasst, die sich nicht funktional auf die übrigen Segmente verteilen lassen. Des Weiteren werden Auswirkungen auf das Konzernergebnis, welche nicht mit der operativen Geschäftstätigkeit der Segmente in unmittelbarem Zusammenhang stehen, im Segment „Services DACH“ ausgewiesen. Im Geschäftsjahr 2015 wurde ein Ertrag aus der Änderung der Ermitt-

The "Services DACH" segment comprises all costs incurred by S&T AG (headquarter costs) that are not to be functionally apportioned to other segments. This segment also is the place of reporting of ramifications upon consolidated income that are not directly related to the operative businesses of the segments. In financial year 2015, earnings were realized that resulted from the alteration of the determination of the fair value occasioned by the

lung des beizulegenden Zeitwertes im Zusammenhang mit dem Übergang der Konsolidierungsart der Networked Energy Services Corp. auf Vollkonsolidierung realisiert. Der Ertrag beläuft sich auf TEUR 952 und wurde im Segment „Services DACH“ erfasst.

Das Segmentvermögen umfasst insbesondere Sachanlagen, Bankguthaben, Vorräte und Forderungen. Beteiligungen und der Goodwill werden generell nicht aufgeteilt.

Die Segmentschulden umfassen die laufenden kurz- und langfristigen Verbindlichkeiten.

Informationen über geografische Gebiete:

	2015		2014	
	Umsatzerlöse Revenues	langfristiges Vermögen Non-current assets	Umsatzerlöse Revenues	langfristiges Vermögen Non-current assets
Österreich <i>Austria</i>	52.353	32.404	65.064	30.702
Polen <i>Poland</i>	64.245	1.922	34.970	1.598
Rumänien <i>Romania</i>	54.969	19.850	34.518	7.578
Russland <i>Russia</i>	37.279	3.792	24.273	3.869
Restliches Ausland <i>other foreign countries</i>	259.342	29.959	226.721	24.787
	468.188	87.927	385.546	68.534

Der Konzern hat mit keinem einzelnen externen Kunden 10% oder mehr der berichteten Umsatzerlöse erzielt.

(29) Zusätzliche Informationen über Finanzinstrumente

Die nachfolgende Tabelle zeigt Buchwerte und beizulegende Zeitwerte sämtlicher im Konzernabschluss erfasster Finanzinstrumente:

change in the nature of consolidation - to full consolidation - of Networked Energy Services Corp. These earnings came to TEUR 952 and were recognized in the “Services DACH” segment.

The Segments’ assets especially comprise property, plant and equipment, credit balances at banks, inventories and receivables. As a general rule, investments and goodwill are not subdivided.

Segment liabilities comprise current and non-current liabilities.

Information on geographic areas:

None of S&T AG’s external clients is responsible for 10% or more of the revenues realized.

(29) Further information on financial instruments

The following chart shows the carrying values and fair values of all financial instruments reported in the Group’s consolidated balance sheets:

	Kategorie category IAS 39 ¹⁾	Buchwert book value		Beizulegender Zeitwert fair value	
		2015	2014	2015	2014
Finanzielle Vermögenswerte Financial assets:					
Liquide Mittel ²⁾ <i>Cash and cash equivalents</i> ²⁾	LaR	60.317	39.478		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ²⁾ <i>Trade accounts receivable</i> ²⁾	LaR	86.432	95.667		
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte ²⁾ <i>Other receivables and assets</i> ²⁾	LaR	4.299	8.261		
Langfristige finanzielle Vermögenswerte Non-current financial assets					
Leasingforderungen <i>Leasing receivables</i>		898	208		
Sonstige Beteiligungen ³⁾ <i>Other investments</i> ³⁾	AFS	297	117		
Langfristige Kundenfinanzierungen ²⁾ <i>Non-current customer financing</i> ²⁾	LaR	1.689	1.783		
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte ⁴⁾ <i>Other non-current financial assets</i> ⁴⁾	AFS	223	390	223	390
Summe finanzielle Vermögenswerte Total financial assets		154.155	145.904		
Finanzielle Verbindlichkeiten Financial liabilities					
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Non-current interest-bearing liabilities					
Anleihe ⁵⁾ <i>Bond</i> ⁵⁾	FLAC	14.828	14.706	16.358	16.053
Bankverbindlichkeiten ²⁾ <i>Liabilities due to banks</i> ²⁾	FLAC	13.263	11.441		
Sonstige langfristige finanzielle Verbindlichkeiten Other non-current financial liabilities					
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>		3.308	3.324		
Bedingte Gegenleistungen aus Akquisitionen ⁶⁾ <i>Conditional consideration from acquisitions</i> ⁶⁾	FLAC	11.577	7.590	11.577	7.590
Andere ²⁾ <i>Others</i> ²⁾	FLAC	2.986	2.267		
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Current interest-bearing liabilities					
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>		418	732		

Bankverbindlichkeiten ²⁾ <i>Liabilities due to banks ²⁾</i>	FLAC	22.445	14.075		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ²⁾ <i>Trade accounts payable ²⁾</i>	FLAC	70.094	74.153		
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>					
Bedingte Gegenleistungen aus Akquisitionen ⁶⁾ <i>Conditional consideration from acquisitions ⁶⁾</i>	FLAC	6.630	403	6.630	403
Derivative Finanzinstrumente ⁷⁾ <i>Derivative financial instruments ⁷⁾</i>	FLFVTP	0	0	0	0
Anderer ²⁾ <i>Others ²⁾</i>	FLAC	14.013	10.518		
Summe finanzielle Verbindlichkeiten Total financial liabilities		159.562	139.209		
<p>1) LaR: Kredite und Forderungen (Loans and receivables) HT: Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte (Held for trading) AFS: Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte (Available for Sale) FLAC: Finanzielle Verbindlichkeiten, die zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet werden (Financial liabilities at amortized cost) FLFVTP: Finanzielle Verbindlichkeiten, die erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden (Financial liabilities at fair value through profit or loss)</p> <p>2) Für diese finanziellen Vermögenswerte und Schulden entspricht der Buchwert im Wesentlichen dem beizulegenden Zeitwert.</p> <p>3) Es handelt sich bei diesen langfristigen Vermögenswerten um Eigenkapitalinstrumente, bei denen der beizulegende Zeitwert nicht verlässlich bestimmbar war und die daher zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet wurden.</p> <p>4) Zum Börsenkurs bewertete Wertpapiere (Stufe 1 Fair Value).</p> <p>5) Der beizulegende Zeitwert der Anleihe wurde mit dem Börsenkurs angesetzt (Stufe 1 Fair Value).</p> <p>6) Der beizulegende Zeitwert wurde aufgrund der Langfristplanung ermittelt (Stufe 3 Fair Value - siehe Erläuterung (23)).</p> <p>7) Der beizulegende Zeitwert wurde aufgrund von aus Börsenpreisen abgeleiteten Forwardkurven und Zinsstrukturkurven ermittelt (Stufe 2 Fair Value).</p> <p>Den Level 1 Fair Values werden Börsenkurse zum Abschlussstichtag zugrunde gelegt. Die Level 2 Fair Values werden anhand von beobachtbaren Marktdaten ermittelt. Die Level 3 Fair Values werden intern anhand von anerkannten Berechnungsmodellen unter Zugrundelegung von laufzeitäquivalenten Marktzinssätzen und impliziten Volatilitäten ermittelt.</p>		<p>1) LaR: loans and receivables HT: held for trading financial assets that are measured at fair value and impact upon income AFS: available for sale financial assets FLAC: financial liabilities at amortized cost FLFVTP: financial liabilities at fair value through profit or loss</p> <p>2) The book value essentially corresponds to the fair value for these financial assets and liabilities</p> <p>3) These non-current assets are equity instruments whose fair value could not be reliably determined, and which are thus measured at amortized costs</p> <p>4) Securities measured at stock quotes (Level 1 fair value).</p> <p>5) The bond's fair value was recognized at the stock quote (Level 1 fair value).</p> <p>6) The fair value was determined using the long-term planning (Level 3 fair value - see note (23)).</p> <p>7) The fair value was determined using the forward and interest rate structure curves derived from stock quotes (Level 2 fair value).</p> <p>Level One fair values are based on the trading prices as of the balance sheet date. Level Two fair values are calculated using observable market data. Level Three fair values are calculated using recognized models of calculation based on term-equivalent market yields and implicit volatility.</p>			

(30) Kapitalsteuerung

Vorrangiges Ziel des Kapitalmanagements des Konzerns ist es sicherzustellen, dass er zur Unterstützung seiner Geschäftstätigkeit und zur Maximierung des Shareholder Value ein Bonitätsrating bei Banken hat, das eine Fremdfinanzierung zu möglichst geringen Finanzierungskosten ermöglicht. Von Seiten des Managements ist eine maßgebliche Kennziffer zur Erreichung des Bonitätsratings die Eigenkapitalquote im Konzern. Zum Abschlussstichtag beträgt die Konzerneigenkapitalquote 32,0% (Vj.: 32,9%). Das Management überwacht das Kapital mit Hilfe des Verschuldungsgrades, der dem Verhältnis von Nettofinanzschulden zur Summe aus Eigenkapital und Nettofinanzschulden entspricht. Die Überwachung erfolgt im Rahmen des monatlichen Reportings der Konzerngesellschaften und wird an den Vorstand berichtet. Zum Bilanzstichtag betragen die Nettofinanzschulden TEUR 156.504 (Vj.: TEUR 143.865) und die Summe aus Eigenkapital und Nettofinanzschulden TEUR 258.741 (Vj.: TEUR 233.592), so dass sich ein Verschuldungsgrad von 61% (Vj.: 62%) errechnet. Die Zielgröße ist einen Verschuldungsgrad von unter 75% zu erreichen. Die Nettofinanzschulden umfassen verzinsliche Darlehen, Schulden aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstige Schulden abzüglich liquide Mittel und kurzfristige Einlagen. Das Eigenkapital umfasst das in der Bilanz ausgewiesene Eigenkapital. Gegebenenfalls kann der Konzern die Eigenkapitalquote im Rahmen des genehmigten Kapitals durch Ausgabe neuer Aktien erhöhen. Der Konzern steuert seine Kapitalstruktur und nimmt Anpassungen vor unter Berücksichtigung des Wandels der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen. Zur Aufrechterhaltung oder Anpassung der Kapitalstruktur kann der Konzern Anpassungen der Dividendenzahlungen an die Anteilseigner vornehmen oder neue Anteile ausgeben.

(30) Capital management

The prime objective of the Group's capital management is to ensure that its creditworthiness is accorded a rating by banks enabling the supporting of its business operations and a maximization of shareholder value through the securing of outside capital featuring financing costs kept as low as possible. Management views the Group's equity ratio as being the key indicator in the attainment of a good credit rating. As of the balance sheet date, the Group's consolidated equity ratio came to 32.0% (PY: 32.9%). Management uses the gearing to monitor capital. This ratio is that the net financial debts to the sum of equity and net financial liabilities. The monitoring is undertaken via the monthly reports submitted by the Group companies. The reporting is submitted to the Executive Board. As of the balance sheet date, the net financial liabilities amounted to TEUR 156,504 (PY: TEUR 143,865), and the total of equity and net financial liabilities came to TEUR 258,741 (PY: TEUR 233,592), yielding a gearing of 61% (PY: 62%). The objective is achieve gearing of under 75%. The net financial liabilities comprise interest-bearing loans, debts from accounts payable, and other debts less liquid funds and short-term deposits. The equity is comprised of that reported in the balance sheets. If so required, the Group can employed authorized capital to issue shares. This, in turn, increases the equity ratio. The Group manages its capital structure and undertake adjustments in such to take into account the transformations imposed by economic conditions. To maintain or adjust the capital structure, the Group can undertake alterations in the dividends paid to shareholders, or can issue shares.

	2015	2014
Konzerneigenkapital <i>Equity</i>	102.237	89.727
Summe Eigenkapital und Schulden <i>Total equity and liabilities</i>	319.058	273.070
Konzerneigenkapitalquote <i>Equity ratio</i>	32,0%	32,9%
Langfristige Schulden <i>Non-current liabilities</i>	49.903	43.088
Kurzfristige Schulden <i>Current liabilities</i>	166.918	140.255
	216.821	183.343
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	-60.317	-39.478
Nettofinanzschulden <i>Net financial liabilities</i>	156.504	143.865
Konzerneigenkapital <i>Equity</i>	102.237	89.727
Eigenkapital und Nettofinanzschulden <i>Equity and net financial liabilities</i>	258.741	233.592
Nettofinanzschulden <i>Net financial liabilities</i>	156.505	143.865
Verschuldungsgrad <i>Gearing</i>	60,5%	61,6%

Zum 31. Dezember 2015 wurden keine Änderungen der Ziele, Richtlinien und Verfahren vorgenommen.

Die von den Banken geforderten Finanzkennzahlen für die Gewährung von Rahmenkreditlinien wurden bis auf eine Ausnahme erfüllt. Die S&T Slovakia s.r.o. hat die Bedingungen einer Kontokorrentkreditvereinbarung mit Laufzeit bis 15. August 2016 der zum Bilanzstichtag mit TEUR 1.193 ausgenutzt war, in Bezug auf einen Covenant nicht eingehalten. Aufgrund dieser Verletzung kann die kreditgebende Bank entsprechend der vertraglichen Vereinbarung den Kredit kündigen, eine Kündigung seitens der Bank ist jedoch bislang nicht erfolgt.

(31) Risikomanagement

Die wesentlichen durch den Konzern verwendeten finanziellen Verbindlichkeiten umfassen die begebene Anleihe, Bankkredite, kurzfristige Überziehungsrahmen, Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten. Der Hauptzweck dieser finanziellen Verbindlichkeiten ist die Finanzierung der Geschäftstätigkeit des Konzerns. Der Konzern verfügt über Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen sowie Zahlungsmittel und kurzfristige Einlagen, die unmittelbar aus seiner Geschäftstätigkeit resultieren.

Der Konzern ist Markt-, Kredit- und Liquiditätsrisiken ausgesetzt. Die Steuerung dieser Risiken obliegt dem Management des Konzerns. Handel mit Derivaten zu spekulativen Zwecken wird entsprechend den konzerninternen Richtlinien nicht betrieben.

Die sich aus den Finanzinstrumenten ergebenden wesentlichen Risiken des Konzerns umfassen zinsbedingte Cashflow-Risiken sowie Liquiditäts-, Währungs- und Kreditrisiken. Die Unternehmensleitung beschließt Strategien und Verfahren zur Steuerung einzelner Risikoarten, die im Folgenden dargestellt werden.

Liquiditätsrisiko

Der Konzern überwacht laufend das Risiko eines etwaigen Liquiditätsengpasses mittels einer Liquiditätsplanung, um einen eventuellen Finanzbedarf frühzeitig zu erkennen und mit den Bankpartnern abzustimmen.

Das Ziel des Konzerns ist es, ein Gleichgewicht zwischen der kontinuierlichen Deckung des Finanzmittelbedarfs und der Sicherstellung der Flexibilität durch die Nutzung von kurzfristigen

As of December 31, 2015, no alterations had been undertaken in objectives, guidelines or processes.

The requirements voiced by banks as to key financial indicators to be used in the granting of lines of credit were met, with one exception. S&T Slovakia s.r.o. did not fulfill the conditions of a covenant comprised in an overdraft agreement whose term extends until August 15, 2016, and which had been utilized as of the balance sheet at the amount of TEUR 1,193. This contravention entitles, in accordance with the contractual agreement, the bank providing the overdraft to cancel the credit. This has yet however to occur.

(31) Risk management

The financial liabilities generally used by the Group comprise loans from banks, short-term overdraft facilities, loans from accounts payable and other liabilities. The main purpose of these financial liabilities is financing the business of the Group. The Group disposes of trade accounts receivable, other receivables, cash and cash equivalents and short-term deposits directly resulting from its business operations.

The Group is exposed to risks involving markets, loans and liquidity. The Group's management is charged with handling these risks. In accordance with in-Group directives, trading in derivatives for purposes of speculation is not undertaken.

The risks essentially arising to the Group from the financial instruments comprise interest-caused cash flow risks, plus those involving liquidity, currencies and credit. Corporate management formulates strategies and processes capable of managing the individual kinds of risk portrayed below.

Liquidity risk

The Group monitors on an ongoing basis the risk of a shortage of liquidity. It uses liquidity planning to identify at an early stage any need for financing, and to coordinate such with partner banks.

The objective of the Group is to maintain a balance between the continuous coverage of the need for financing and the securing of flexibility. This is done through the utilization of short-term over-

Überziehungsrahmen, und sonstigen Finanzierungsquellen zu wahren.

Zum 31. Dezember 2015 weisen die finanziellen Verbindlichkeiten des Konzerns nachfolgend dargestellte Fälligkeiten auf. Die Angaben erfolgen auf Basis der vertraglichen, nicht abgezinsten Zahlungen.

draft facilities and of other sources of financing.

As of December 31, 2015, the Group's financial liabilities showed the maturities depicted below. The figures are made on the basis of contractually stipulated and non-discounted payments.

2015	täglich fällig <i>due daily</i>	bis 90 Tage <i>until 90 days</i>	91 - 365 Tage <i>91 - 365 days</i>	über 365 Tage <i>more than 365 days</i>	Summe <i>Total</i>
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Current interest-bearing liabilities</i>	0	9.537	13.688	0	23.225
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Non-current interest-bearing liabilities</i>	0	0	0	31.510	31.510
Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Other non-current financial liabilities</i>	0	0	0	17.871	17.871
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	0	70.094	0	0	70.094
Kurzfristige sonstige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>	2.592	10.637	7.414	0	20.643
	2.592	90.268	21.102	49.381	163.343

2014	täglich fällig <i>due daily</i>	bis 90 Tage <i>until 90 days</i>	91 - 365 Tage <i>91 - 365 days</i>	über 365 Tage <i>more than 365 days</i>	Summe <i>Total</i>
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Current interest-bearing liabilities</i>	16	5.218	9.847	0	15.081
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Non-current interest-bearing liabilities</i>	0	5	16	30.619	30.640
Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Other non-current financial liabilities</i>	0	0	20	13.177	13.197
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	0	74.153	0	0	74.153
Kurzfristige sonstige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>	1.604	7.614	1.703	0	10.921
	1.620	86.990	11.586	43.796	143.992

Die gesamten verzinslichen Verbindlichkeiten 2015 betragen TEUR 50.954 (Vj.: TEUR 40.954) und setzen sich aus der begebenen Anleihe mit einem Buchwert von TEUR 14.828 (Vj.: TEUR 14.706), langfristigen Bankkrediten in Höhe von TEUR 13.263 (Vj.: TEUR 11.441) sowie aus kurzfristigen Bankkrediten bzw. Überziehungsrahmen zusammen. Die für die verzinslichen Verbindlichkeiten angefallenen Zinsen betragen TEUR 2.944 (Vj.: TEUR 3.090). Der Buchwert der Verbindlichkeiten entspricht im Wesentlichen ihrem beizulegenden Zeitwert.

Marktrisiko

Marktrisiko ist das Risiko, dass der beizulegende Zeitwert oder künftige Cashflows eines Finanzinstruments aufgrund von Änderungen der Marktpreise schwanken. Zum Marktrisiko zählen die drei folgenden Risikotypen: Wechselkursrisiko, Zinsrisiko und sonstige Preisrisiken. Dem Marktrisiko ausgesetzte Finanzinstrumente umfassen unter anderem verzinsliche Darlehen, Einlagen, zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte und derivative Finanzinstrumente.

Wechselkursrisiko

Der Konzern unterliegt Währungsrisiken aus einzelnen Transaktionen. Diese Risiken resultieren aus Käufen und Verkäufen von operativen Einheit in einer anderen Währung als der funktionalen Währung dieser Einheit. Die wesentlichen Währungsrisiken resultieren aus der Änderung des USD/EUR Wechselkurses. Zur weiteren Begrenzung des Währungsrisikos werden Barbestände in Fremdwährungen gehalten.

Zur Darstellung der Währungsrisiken verlangt IFRS 7 eine Währungssensitivitätsanalyse, die Auswirkungen hypothetischer Än-

derung der Währungsrisiken resultieren aus Käufen und Verkäufen von operativen Einheit in einer anderen Währung als der funktionalen Währung dieser Einheit. Die wesentlichen Währungsrisiken resultieren aus der Änderung des USD/EUR Wechselkurses. Zur weiteren Begrenzung des Währungsrisikos werden Barbestände in Fremdwährungen gehalten.

Market risk

Market risk is the risk arising from fluctuations in the fair value of or in the future cash flow from a financial instrument caused by alterations in market prices. Comprised in market risks are the three following types: risks from rates of exchange, from interest and from other price-related ones. Financial instruments exposed to market risks include interest-bearing loans, deposits, available for sale financial instruments, and derivative financial instruments.

Exchange rate risk

The Group is exposed to currency-derived risks arising from individual transactions involving the sales and purchases made by operating units in a currency that is not its functional one. The key currency-derived risks result from changes in the USD/EUR rate of exchange. To limit currency-derived risks, stocks of foreign currency cash are maintained.

IFRS 7 requires the depiction of currency risks to include the conducting of a currency sensitivity analysis. It reveals the effects of

derungen von relevanten Risikovariablen auf Ergebnis und Eigenkapital zeigt. Als relevante Risikovariablen gelten grundsätzlich alle nicht funktionalen Währungen, in denen Konzerngesellschaften Finanzinstrumente eingehen. Die periodischen Auswirkungen werden bestimmt, indem die hypothetischen Änderungen der Risikovariablen auf den Bestand der Finanzinstrumente zum Abschlussstichtag bezogen werden. Es wird unterstellt, dass der Bestand zum Abschlussstichtag repräsentativ für das Gesamtjahr ist.

Die nachfolgende Tabelle zeigt die Sensitivität des Konzernergebnisses vor Steuern (aufgrund der Änderung von beizulegenden Zeitwerten der monetären Vermögenswerte und Schulden) gegenüber einer nach vernünftigem Ermessen grundsätzlich möglichen Wechselkursänderung des US-Dollar. Alle anderen Variablen bleiben konstant. Die untersuchten Wertschwankungen haben keine direkte Auswirkung auf das Eigenkapital.

	Kursentwicklung des USD Rate of exchange USD	Auswirkungen auf das Ergebnis vor Steuern in TEUR Effect on pretax income in TEUR
Geschäftsjahr 2015 Fiscal Year 2015	+10%	536
	-10%	-536
Geschäftsjahr 2014 Fiscal Year 2014	+10%	70
	-10%	-70

Die Fremdwährungsrisiken der S&T AG resultieren im Wesentlichen aus Einkäufen (Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen) in USD.

Zinsrisiko

Zinsrisiko ist das Risiko, dass der beizulegende Zeitwert oder künftige Cashflows eines Finanzinstruments aufgrund von Änderungen der Marktzinssätze schwanken. Zum 31. Dezember 2015 bestehen im S&T Konzern wie im Vorjahr Zinsderivate.

Zur Zinsabsicherung einer variablen, langfristigen Finanzierung bestehen zwei Zinscaps. Ein Vertrag ist über TEUR 1.000 (Vj.: TEUR 1.000) abgeschlossen und hat eine Laufzeit bis 16. Mai 2016. Der Höchstsatz (Cap-Rate) ist mit 5% festgelegt und orientiert sich am 6-Monats-Euribor. Ein eventueller Ausgleichsbetrag wird zwei Bankarbeitstage vor dem 15. Mai und 15. November ermittelt. Ein weiterer Vertrag ist über TEUR 500 (Vj.: TEUR 500) abgeschlossen und hat eine Laufzeit ebenfalls bis 16. Mai 2016. Der Höchstsatz (Cap-Rate) ist mit 4,375% festgelegt und orientiert sich am 3-Monats-Euribor. Ein eventueller Ausgleichsbetrag wird zwei Bankarbeitstage vor dem 15. Februar, 15. Mai, 15. August und 15. November ermittelt. Die beiden Zinscaps weisen zum Bilanzstichtag einen Marktwert von TEUR 0 auf.

Nachstehende Zinssensitivitätsanalyse wurde unter der Annahme erstellt, dass bei variablen Zinssätzen und bei kurzfristigen Fixzinssätzen (Barvorlagen) die Zinsen im Berichtszeitraum in allen Währungen um 100 Basispunkte höher bzw. niedriger gewesen wären. Dies stellt die Einschätzung der Geschäftsführung hinsichtlich einer begründeten, möglichen Änderung der Zinsen dar.

Als Basis wurde das Zinsrisiko-Exposure von Finanzinstrumenten zum Bilanzstichtag bestimmt und unterstellt, dass die ausstehenden Verbindlichkeiten bzw. Forderungen zum Bilanzstichtag für das gesamte Jahr ausstehend waren.

Der Großteil der verzinslichen Verbindlichkeiten mit TEUR 50.954

hypothetical changes in relevant risk variables upon earnings and equity. All currencies not being those in which Group companies have entered into financial instruments are regarded, as a basic rule, as being risk variables. The ramifications upon the period are determined by applying the alterations in the risk variables to the stock of financial instruments as of the balance sheet date. It is imputed that the stock as of the balance sheet date is representative of the entire year.

The following table details the sensitivity of consolidated results prior to income taxes (due to alterations in the fair value of monetary assets and liabilities) to – and according to reasonable judgment – possible changes in the rates of exchange of the US dollar. All other variables remain unchanged. The fluctuations in exchange rates have no direct impact upon the equity.

The foreign currency risks to which S&T AG is exposed essentially result from purchases (trade accounts payable) made in USD.

Interest risk

Interest risk is the risk arising from the fluctuations in the fair value of or in future cash flows from financial instruments caused by alterations in rates prevailing on markets. As of December 31, 2015, as in the previous year, the S&T Group employed interest rate derivatives.

Two interest caps secure the rate of interest borne by a floating, long-term financing. A contract worth TEUR 1,000 (PY: TEUR 1,000) has been concluded. Its term is until May 16, 2016. The cap rate has been set at 5%. It is oriented upon 6 month Euribor. A contingent compensatory amount is determined two days of banking operation prior to May 15 and November 15. A further contract - worth TEUR 500 (PY: TEUR 500) - has been concluded. Its term is also until May 16, 2016. The cap rate has been set at 4.375%. It orients itself upon 3 month Euribor. A contingent compensatory amount is determined two days of banking operation prior to February 15, May 15, August 15 and November 15. Both interest caps had a market value as of the balance sheet date of TEUR 0.

The assumption employed in the compilation of the following interest sensitivity analysis is that floating rates of interest and the fixed rates applying to the short-term (cash advances) would either be 100 basis points higher or lower than the interest rates borne by all currencies during the reporting period. Management views this as constituting a substantiated, possible alteration in rates of interest.

The base was formed by determining the exposure to interest rate risk borne by financial instruments as of the balance sheet date. It imputes that the outstanding liabilities and receivables as of the balance sheet date were representative for the entire year.

The majority of the interest-bearing liabilities – TEUR 50,954 (PY:

(Vj.: TEUR 40.954) ist variabel verzinst. Lediglich die Anleihe und ein geringerer Teil von TEUR 295 (Vj.: TEUR 369) der Bankverbindlichkeiten ist festverzinslich.

Falls die Zinsen um 100 Basispunkte höher/niedriger gewesen wären und alle anderen Variablen konstant gehalten würden, wäre das Zinsergebnis um TEUR 357 schlechter/besser (Vj.: TEUR 256 schlechter/besser) gewesen. Die untersuchten Zinsschwankungen haben keine direkte Auswirkung auf das Eigenkapital.

Kreditrisiko

Kreditrisiko ist das Risiko, dass ein Geschäftspartner seinen Verpflichtungen im Rahmen eines Finanzinstruments oder Kundenrahmenvertrags nicht nachkommt und dies zu einem finanziellen Verlust führt. Der Konzern ist im Rahmen seiner operativen Geschäftstätigkeit Ausfallrisiken (insbesondere ergeben sich Risiken aus Forderungen aus Lieferungen und Leistungen) sowie Risiken im Rahmen der Finanzierungstätigkeit, einschließlich Einlagen bei Banken und Finanzinstituten, Devisengeschäften und sonstigen Finanzinstrumenten ausgesetzt.

Für alle den originären Finanzinstrumenten zugrunde liegenden Leistungsbeziehungen gilt, dass zur Minimierung des Ausfallrisikos in Abhängigkeit von Art und Höhe der jeweiligen Leistung Kreditauskünfte eingeholt oder historische Daten aus der bisherigen Geschäftsbeziehung, insbesondere dem Zahlungsverhalten, zur Vermeidung von Zahlungsausfällen genutzt werden. Dafür hat der Konzern ein Debitorenmanagement installiert, mit dem die Forderungsbestände laufend überwacht werden. Zusätzlich sind die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen überwiegend kreditversichert. Soweit bei den einzelnen finanziellen Vermögenswerten trotzdem Ausfallrisiken erkennbar sind, werden diese Risiken durch Wertberichtigungen erfasst. Eine Konzentration von Ausfallrisiken aus Geschäftsbeziehungen zu einzelnen Schuldern bzw. Schuldnergruppen ist nicht erkennbar.

Die bilanzielle Höhe der finanziellen Vermögenswerte gibt, ungeachtet bestehender Sicherheiten, das maximale Ausfallrisiko für den Fall an, dass Geschäftspartner ihren vertraglichen Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen können. Die entsprechenden Angaben können dem Kapitel „Zusätzliche Informationen über Finanzinstrumente“ entnommen werden.

(32) Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Leasingverpflichtungen

Die Operating Leasing Aufwendungen des Geschäftsjahres betragen TEUR 5.760 (Vj.: TEUR 4.629). Aus Operating Leasingverhältnissen bestehen für das nachfolgende Geschäftsjahr 2016 Leasingverpflichtungen von TEUR 2.659 (Vj.: TEUR 1.860). Der Gesamtbetrag der Verpflichtungen aus Miet-, Pacht und Leasing für die nächsten 5 Jahre beträgt TEUR 6.907 (Vj.: TEUR 6.395). Die Verpflichtungen betreffen insbesondere Gebäudemieten und PKW-Leasing-Verträge. Die Leasingverpflichtungen über 5 Jahre betragen TEUR 117 (Vj.: TEUR 43).

Eventualverbindlichkeiten

Im Rahmen des operativen Geschäftes der S&T Gruppe hat die Gruppe Erfüllungs- und Bietungsgarantien im Umfang von TEUR 11.606 (Vj.: TEUR 9.804) abgegeben. Diese Erfüllungs- und Bietungsgarantien kommen im Wesentlichen aus den Tochterunternehmungen der S&T Rumänien TEUR 1.568 (Vj.: TEUR 1.731), Serbien TEUR 1.016 (Vj.: TEUR 972), Polen TEUR 6.352 (Vj.: TEUR

TEUR 40,954) – bear floating rates of interest. Only the bond and a small minority – TEUR 295 (PPY: TEUR 369) – of the liabilities due to banks have fixed rates.

In cases in which interest would have been 100 basis points higher/lower and in which all other variables would have remained unchanged, the interest result would have been TEUR 357 better or worse (previous year: TEUR 256 better/worse). The interest rate fluctuations have no direct impact upon the equity.

Credit risk

Credit risk comprises the risk that a business partner will not meet the obligations stemming from a financial instrument or customer framework contract, and that this failure will cause financial losses. The Group's operating activities exposes it to default risks (these especially arising from trade accounts receivable) as well as those stemming from its financing activities. These include deposits at banks and financial institutes, currency transactions and other financial instruments.

Applicable to all original financial instruments underpinned by relationships of performance is the rule that default risks – with this depending upon the nature and amount of the respective items being provided or performed – are minimized through the securing of credit reports or through the use of historical data stemming from previous business relationships, with this especially involving payment practices. The objective is to avoid such defaults. To that end, the Group has instituted a debtor management system. It supervises the stock of receivables on an ongoing basis. In a further move, trade accounts receivable are mainly credit insured. In cases in which, despite all this, risks of default become identifiable for individual financial assets, the risks are accounted for by value adjustments. A concentration of default risks arising from business relationships to individual debtors or to groups of such is not discernible.

The amount of the financial assets reported in the balance sheets indicates, regardless of extant security provided, the maximum risk of default from business partners' not fulfilling their payment obligations. The corresponding figures can be found in the chapter on "Further information on financial instruments".

(32) Other financial obligations

Leasing obligations

The expenditures for operating leases in financial year amounted to TEUR 5,760 (PY: TEUR 4,629). Operating leasing arrangements gave rise to obligations for financial year 2016 of TEUR 2,659 (PY: TEUR 1,860). The total amount of obligations from rentals, leases and leasing arrangements over the next five years amounts to TEUR 6,907 (PY: TEUR 6,395). The obligations especially involve building rentals and automobile leasing contracts. Leasing obligations of five years in length come to TEUR 117 (PY: TEUR 43).

Contingent liabilities

The operative business done by the S&T Group led it to enter into fulfillment and tender guarantees coming to TEUR 11,606 (PY: TEUR 9,804). These fulfillment and tender guarantees largely stem from S&T's subsidiaries in Romania TEUR 1,568 (PY: TEUR 1,731), Serbia TEUR 1,016 (PY: TEUR 972), Poland TEUR 6,352 (PY: TEUR 2,091) and by RTSoft ZAO, Russian Federation, TEUR 2,354

2.091) und der RTSOft ZAO, Russische Föderation mit TEUR 2.354 (Vj.: TEUR 2.987). Weiters bestehen diverse kleinere Garantien in Höhe von TEUR 316 (Vj.: TEUR 360).

(33) Honorare des Abschlussprüfers

Für im Geschäftsjahr 2015 erbrachte Leistungen des Abschlussprüfers Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H. wurden TEUR 160 (Vj.: TEUR 172) aufgewendet. Davon entfallen TEUR 126 (Vj.: TEUR 135) auf die Abschlussprüfung und TEUR 34 (Vj.: TEUR 37) auf sonstige Leistungen.

(34) Aktienoptionsprogramm

Die Gesellschaft hat zwei Aktienoptionsprogramme für Mitarbeiter, leitende Angestellte und Mitglieder des Vorstands der Gesellschaft oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens beschlossen.

Im September 2015 wurden auf Grundlage des Aktienoptionsprogramms 2015 insgesamt 530.833 Aktienoptionen gewährt.

Die Laufzeit des Aktienoptionsprogramms 2015 beginnt mit dem Ausgabebetrag und endet nach Ablauf von vier Jahren. Die Aktienoptionen können erst nach Ablauf einer Wartezeit ausgeübt werden. Die Wartezeit beginnt mit dem Ausgabebetrag und endet nach Ablauf von zwölf Monaten. Die im Aktienoptionsprogramm 2015 definierten Ausübungszeiträume betragen jeweils 20 Börsenhandelstage, jeweils beginnend am zweiten Börsenhandelstag nach Veröffentlichung der Quartals-, Halbjahres- oder Jahresberichte sowie nach dem Tag der Jahresbilanzpressekonferenz. Nicht ausgeübte Aktienoptionen verfallen am Ende der Laufzeit. Die Aktienoptionen sind nur zwischen Optionsberechtigten, jedoch nicht an Dritte, übertragbar. Das Aktienoptionsprogramm 2015 sieht das alleinige Recht der Gesellschaft vor, den Bezugsberechtigten Aktien gegen Zahlung des Ausübungspreises zu liefern oder ihren Anspruch in bar auszubezahlen. Der beizulegende Zeitwert der gewährten Aktienoptionen wurde zum Zeitpunkt der Gewährung unter Anwendung des Optionenpreismodells nach Black/Scholes ermittelt.

Im Juli 2014 wurden auf Grundlage des Aktienoptionsprogramms 2014 insgesamt 420.000 Aktienoptionen gewährt.

Die Laufzeit des Aktienoptionsprogramms 2014 begann mit dem Ausgabebetrag und endet nach Ablauf von vier Jahren. Die Aktienoptionen können erst nach Ablauf einer Wartezeit ausgeübt werden. Die Wartezeit beginnt mit dem Ausgabebetrag und endet nach Ablauf von zwölf Monaten. Die im Aktienoptionsprogramm 2014 definierten Ausübungszeiträume betragen jeweils 20 Börsenhandelstage, beginnend am zweiten Börsenhandelstag nach Veröffentlichung der Quartals-, Halbjahres- oder Jahresberichte. Nicht ausgeübte Aktienoptionen verfallen am Ende der Laufzeit sowie bei Beendigung des Beschäftigungsverhältnisses zwischen dem Bezugsberechtigten und der Gesellschaft, sofern keine Ausübung zum nächstmöglichen Ausübungszeitraum erfolgt. Das Aktienoptionsprogramm 2014 sieht das alleinige Recht der Gesellschaft vor, den Bezugsberechtigten Aktien gegen Zahlung des Ausübungspreises zu liefern oder ihren Anspruch in bar auszubezahlen. Der beizulegende Zeitwert der gewährten Aktienoptionen wurde zum Zeitpunkt der Gewährung unter Verwendung des Optionenpreismodells nach Black/Scholes ermittelt.

Nachfolgende Tabelle zeigt die wesentlichen Parameter zum Zeit-

(PY: TEUR 2,987). There is also a diversity of small-scale guarantees whose total comes to TEUR 316 (PY: TEUR 360).

(33) Fees of official auditors

The services rendered in financial year 2015 by Ernst & Young Steuerberatungs- and Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H., the official auditors were recompensed with TEUR 160 (PY: TEUR 172). Of that, TEUR 126 (PY: TEUR 135) was incurred by the official audit and TEUR 34 (PY: TEUR 37) by other services.

(34) Stock option program

The company resolved to create two stock option programs. Entitled to participate in them are employees, senior managers and members of the Executive Board of the company or of a company affiliated with it.

In September 2015, the Stock Options Program 2015 formed the base of the granting of a total of 530,833 stock options.

The term of the Stock Options Program 2015 begins upon the day of issuance and ends upon the expiry of four years. The stock options can be exercised only upon the expiry of a time of waiting. It begins upon the day of issuance and ends upon the expiry of twelve months. Each of the terms of exercising set in the Stock Options Program 2015 amounts to 20 days. The term commences upon the second exchange trading day subsequent to the publication of the report for the quarter, six months or year. Non-exercised stock options lapse at the end of the term and upon the termination of the relationship of employment between the party entitled to subscribe and the company, in cases in which no exercising takes place by the next possible term of exercising. The Stock Options Program 2015 provides the company with the sole right of determination of whether the parties entitled to subscribe receive shares in exchange for the payment of the price of exercising, or are offered cash compensation. The fair value of the stock options granted was determined as of the time of granting using the option price model according to Black/Scholes.

In July 2014, the Stock Options Program 2014 formed the basis for the granting of a total of 420,000 stock options.

The term of the Stock Options Program 2014 began upon the day of issuance and ends upon the expiry of four years. The stock options can be exercised only upon the expiry of a time of waiting. It begins upon the day of issuance and ends upon the expiry of twelve months. Each of the terms of exercising set in the Stock Options Program 2014 amounts to 20 days. The term commences upon the second exchange trading day subsequent to the publication of the report for the quarter, six months or year. Non-exercised stock options lapse at the end of the term and upon the termination of the relationship of employment between the party entitled to subscribe and the company, in cases in which no exercising takes place by the next possible term of exercising. The Stock Options Program 2014 provides the company with the sole right of determination of whether the parties entitled to subscribe receive shares in exchange for the payment of the price of exercising, or are offered cash compensation. The fair value of the stock options granted was determined as of the time of granting using the option price model according to Black/Scholes.

The following chart shows the essential parameters in force at the

punkt der Gewährung der Aktienoptionsprogramme:

time of the granting of stock through the stock options programs:

	Aktienoptionsprogramm 2014 Stock options program 2014	Aktienoptionsprogramm 2015 Stock options program 2015
Anzahl der Aktienoptionen Number of stock options	420.000	530.833
Ausgabetag Day of issuance	4. Juli 2014 July 4, 2014	2. September 2015 September 2, 2015
Laufzeit Term	4 Jahre 4 years	4 Jahre 4 years
Ausübungspreis je Aktienoption Price of exercising per stock option	115% des Börsenschlusskurses am Ausgabetag 115% of the closing quote on exchanges on the day of issuance	Börsenschlusskurses am Ausgabetag Closing quote on the day of issuance
Aktienkurs am Ausgabetag Stock quote on the day of issuance	EUR 2,80	EUR 4,55
Dividendenrendite Dividend yield	2,55%	1,49%
Erwartete Volatilität Expected volatility	32,42%	29,13%
Zinssatz Rate of interest	0,53%	0,30%
Erwartete Laufzeit der Optionen Expected term of the options	3,31 Jahre 3.31 years	3,09 Jahre 3.09 years
Optionswert Option's value	36,22 Cent	71,75 Cent

Im Geschäftsjahr 2015 wurden 45.000 Optionen betreffend des Aktienoptionsprogramms 2014 ausgeübt.

In financial year 2015, 45,000 options accorded by the Stock Options Program 2014 were exercised.

Zum 31. Dezember 2015 betragen die ausstehende Rechte für das Aktienoptionsprogramm 2014 insgesamt 375.000 (Vj.: 420.000), für das Aktienoptionsprogramm 2015 530.833.

As of December 31, 2015, the rights outstanding and incurred through the Stock Options Program 2014 came to 375,000 (PY: 420,000); and through the Stock Options Program 2015, to 530,833.

Im Geschäftsjahr 2015 beträgt der in den Personalkosten erfasste Aufwand für die Aktienoptionsprogramme TEUR 203 (Vj.: TEUR 76).

In financial year 2015, the expenditure for the Stock Options Programs, which is reported in the personnel costs, came to TEUR 203 (PY: TEUR 76).

(35) Angaben über Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen

(35) Disclosure of related parties transactions

Im Rahmen der normalen Geschäftstätigkeit bestehen auch Liefer- und Leistungsbeziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen. Es bestehen vertragliche Vereinbarungen. Das Entgelt wird zu Marktpreisen abgerechnet. Die Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen im Geschäftsjahr 2015 bzw. zum 31. Dezember 2015 können wie folgt dargestellt werden:

Normal business operations give rise to relationships of supply of goods and services with affiliated companies and persons. These are governed by contractual agreements. Compensation in these is invoiced according to market prices. The relationships with affiliated companies and persons during the 2015 financial year and on December 31, 2015 are to be depicted as follows:

2015	Bezogene Lieferungen und Leistungen Procured goods and services	Erbrachte Lieferungen und Leistungen Goods and services supplied	Forderungen receivables	Verbindlichkeiten liabilities
Geschäftsbeziehungen mit Vorstand und Aufsichtsrat Business relationships with Managing Board and Supervisory Board	47	0	0	0
Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Unternehmen Business relationships with other related companies	168	276	0	0

2014	Bezogene Lieferungen und Leistungen Procured goods and services	Erbrachte Lieferungen und Leistungen Goods and services supplied	Forderungen receivables	Verbindlichkeiten liabilities
Geschäftsbeziehungen mit Vorstand und Aufsichtsrat Business relationships with Managing Board and Supervisory Board	0	94	1	0
Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Unternehmen Business relationships with other related companies	1.186	2.826	3.328	1.367

Sowohl die bezogenen Lieferungen von nahestehenden Unternehmen und Personen als auch die an nahestehende Unternehmen und Personen erbrachten Lieferungen betreffen Warenlieferungen.

Both the supplies procured from affiliated companies and persons and the deliveries made to affiliated companies and persons comprise deliveries of goods.

In 2014 betrafen die Forderungen und Verbindlichkeiten mit sonstigen nahestehenden Unternehmen das assoziierte Unternehmen Networked Energy Services Corp.

In 2014, the receivables due from and liabilities owed to other affiliated companies involved the associated company Networked Energy Services Corp.

Für Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen und Personen liegen keine Wertberichtigungen vor (Vj.: TEUR 0).

Value impairments were not performed on receivables due from affiliated companies and persons (PY: TEUR 0).

Die Bezüge der Mitglieder des Vorstandes der S&T AG betragen im Geschäftsjahr 2015 TEUR 551 (Vj.: TEUR 510), davon variable Bezüge in Höhe von TEUR 19 (Vj.: TEUR 96). Es handelt sich dabei um die laufenden, kurzfristig fälligen Leistungen an die Mitglieder des Vorstandes. Es sind keine Leistungen (Vj.: TEUR 0) nach Beendigung sowie aus Anlass der Beendigung des Arbeitsverhältnisses angefallen. Darüberhinaus haben die Mitglieder des Vorstandes im Geschäftsjahr 2015 und 2014 Aktienoptionen der S&T AG bezogen. Nachfolgende Tabelle zeigt die zum 31. Dezember 2015 zugeteilten Optionenrechte der Vorstandsmitglieder:

Mitglied des Vorstands Members of the Management Board	Aktienoptionsprogramm 2015 Stock options program 2015	Aktienoptionsprogramm 2014 Stock options program 2014
Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser	0	80.000
Michael Jeske	150.000	80.000
MMag Richard Neuwirth	150.000	80.000
Dr. Peter Sturz	33.333	25.000

Im Geschäftsjahr 2015 wurden Aufsichtsratsvergütungen in Höhe von TEUR 61 (Vj.: TEUR 67) aufwandswirksam erfasst.

(36) Ereignisse nach dem Abschlussstichtag

Mit Wirkung zum 1. Februar 2016 hat die S&T AG weitere 49% an der Networked Energy Services GmbH (vormals ubitronix system solutions gmbh), Linz, erworben und hält somit 100% an der Gesellschaft.

Mit Wirkung zum 1. Februar 2016 hat die S&T AG die an der Networked Energy Services Corp., USA, gehaltenen Anteile im Ausmaß von 55,78% verkauft.

Am 2. März 2016 hat die S&T AG einen Kaufvertrag über den Erwerb von 51,2% der Anteile an der Amanox Solutions AG, Bern, Schweiz, unterzeichnet.

Am 19. Februar 2016 haben der Aufsichtsrat und Vorstand der S&T AG einen Bericht über die Begebung von 478.000 Aktienoptionen (Aktienoptionsprogramms 2015 – Tranche 2016) an die Mitglieder des Vorstandes und leitende Angestellte der S&T AG und mit ihr verbundenen Unternehmen veröffentlicht. Die Bedingungen des Aktienoptionenprogramm 2015 – Tranche 2016 entsprechen im Wesentlichen jenen des Aktienoptionenprogramms 2015. Nach Ablauf der 14-tägigen Frist nach der Veröffentlichung des gemeinsamen Berichtes hat der Aufsichtsrat am 7. März 2016 den Beschluss gefasst, 478.000 Aktienoptionen gemäß den Bestimmungen des Aktienoptionsprogramms 2015 – Tranche 2016 einzuräumen.

(37) Vorschlag für die Ergebnisverwendung

Basis für den Vorschlag für die Gewinnverwendung ist der nach den Vorschriften des österreichischen UGB erstellte Einzelabschluss der Gesellschaft.

Im Einzelabschluss der S&T AG wird für das Geschäftsjahr 2015 ein vorläufiger Bilanzgewinn in Höhe von TEUR 27.559 (Vj.: TEUR 28.223) ausgewiesen. Der Vorstand schlägt eine Dividende in Höhe von EUR 0,08 je Aktie vor.

The remuneration paid to members of the Executive Board of S&T AG amounted in financial year 2015 to TEUR 551 (PY: TEUR 510), of which TEUR 19 (PY: TEUR 96) was variable compensation. This was paid on an ongoing and short-term basis to members of the Executive Board. No compensation (PY: TEUR 0) was paid for termination of service on the Board or upon that of the relationship of employment. In addition, members of the Executive Board received in financial years 2015 and 2014 options on S&T AG's stock. The following chart details the option rights held by members of the Executive Board as of December 31, 2015:

Remuneration paid to the Supervisory Board in financial year 2015 came to TEUR 61 (PY: TEUR 67). This was recognized as an expense.

(36) Events after the balance sheet date

In a move taking effect on February 1, 2016, S&T AG acquired a further 49% of the shares of Networked Energy Services GmbH (formerly ubitronix system solutions gmbh), Linz. The former thus holds 100% of the latter's shares.

In a move taking effect on February 1, 2016, S&T AG, sold its 55.78% stake in Networked Energy Services Corp., USA.

On March 2, 2016, S&T AG signed a contract to purchase 51.2% of the shares of Amanox Solutions AG, Bern, Switzerland.

On February 19, 2016, the Supervisory and Executive Boards of S&T AG issued a report on the issuance of 478,000 stock options (Stock Options Program 2015 – Tranche 2016) to members of the Executive Board and to senior managers of S&T AG and of companies affiliated with it. The conditions of the Stock Options Program 2015 – Tranche 2016 essentially correspond to the Stock Options Program 2015. Upon expiry of the 14-day term subsequent to the publication of the joint report, the Supervisory Board resolved on March 7, 2016 to grant 478,000 stock options, in accordance with the stipulations of the Stock Options Program 2015 – Tranche 2016.

(37) Proposal for the distribution of profits

The basis for the proposal on the distribution of profits is constituted by the individual financial accounts of the company. These were compiled in accordance with the regulations of Austria's Commercial Code.

The individual financial statements of S&T AG report for financial year 2015 a preliminary net profit of TEUR 27,559 (PY: TEUR 28,223). The Managing Board suggests the paying out of a dividend amounting to EUR 0.08 per share.

(38) Freigabe zur Veröffentlichung

Der Konzernabschluss der S&T AG wurde am 30. März 2016 durch den Vorstand zur Veröffentlichung freigegeben.

(39) Organe der Gesellschaft

Im Geschäftsjahr 2015 waren folgende Personen als Aufsichtsrat tätig:

Dr. Erhard F. Grossnigg, Vorsitzender
Mag. Bernhard Chwatal
Dipl.-Ing. Matthias Ehrlich

Im Geschäftsjahr 2015 waren folgende Personen als Vorstand tätig:

Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser, CEO
Michael Jeske, COO
MMag. Richard Neuwirth, CFO
Dr. Peter Sturz, COO

Linz, am 25. März 2016

Hannes Niederhauser eh

Michael Jeske eh

Richard Neuwirth eh

Peter Sturz eh

(38) Authorization for publication

The Executive Board authorized on March 30, 2016, the publication of the consolidated financial statements of S&T AG.

(39) Institutions of the company

The following persons served in financial year 2015 on the Supervisory Board:

Dr. Erhard F. Grossnigg, Chairman
Mag. Bernhard Chwatal
Dipl.-Ing. Matthias Ehrlich

The following persons served in financial year 2015 on the Executive Board:

Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser, CEO
Michael Jeske, COO
MMag. Richard Neuwirth, CFO
Dr. Peter Sturz, COO

Linz, March 25, 2016



BESTÄTIGUNGSVERMERK^{*}

Bericht zum Konzernabschluss

Wir haben den beigefügten Konzernabschluss der **S&T AG, Linz**, für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2015 bis zum 31. Dezember 2015 geprüft. Dieser Konzernabschluss umfasst die Konzernbilanz zum 31. Dezember 2015, die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, die Konzern-Gesamtergebnisrechnung, die Konzerngeldflussrechnung und die Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für das am 31. Dezember 2015 endende Geschäftsjahr sowie eine Zusammenfassung der wesentlichen angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und sonstige Anhangangaben.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und für die Konzernbuchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Konzernbuchführung sowie für die Aufstellung eines Konzernabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind, und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB vermittelt. Diese Verantwortung beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, damit dieser frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Konzernabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und Grundsätze ordnungsgemäßer Abschlussprüfung sowie der vom International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) der International Federation of Accountants (IFAC) herausgegebenen International Standards on Auditing (ISAs) durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Konzernabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen des Konzerns abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Konzernabschlusses.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2015 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2015 bis zum 31. Dezember 2015 in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind.

Aussagen zum Konzernlagebericht

Der Konzernlagebericht ist auf Grund der gesetzlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Konzernlagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Konzernlagebericht mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243a UGB zutreffen.

Der Konzernlagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Konzernabschluss. Die Angaben gemäß § 243a UGB sind zutreffend.

Linz, am 25. März 2016

Ernst & Young
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H.

Mag. Erich Lehner eh
Wirtschaftsprüfer

Mag. Johanna Hobelsberger-Gruber eh
Wirtschaftsprüferin

^{*} Bei Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses in einer von der bestätigten (ungekürzten deutschsprachigen) Fassung abweichenden Form (zB verkürzte Fassung oder Übersetzung) darf ohne unsere Genehmigung weder der Bestätigungsvermerk zitiert noch auf unsere Prüfung verwiesen werden.

AUDITOR'S REPORT^{*)}

Report on the Financial Statements

We have audited the accompanying consolidated financial statements of **S&T AG, Linz**, for the fiscal year from January 1, 2015 to December 31, 2015. These consolidated financial statements comprise the consolidated balance sheet as of December 31, 2015, the consolidated income statement, the consolidated statement of comprehensive income, the consolidated cash flow statement and the consolidated statement of changes in equity for the fiscal year ended December 31, 2015 and the notes.

Management's Responsibility for the Consolidated Financial Statements and for the Accounting System

The Company's management is responsible for the group accounting system and for the preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRSs) as adopted by the EU and the additional requirements under Section 245a UGB. This responsibility includes: designing, implementing and maintaining internal control relevant to the preparation and fair presentation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error; selecting and applying appropriate accounting policies; making accounting estimates that are reasonable in the circumstances.

Auditor's Responsibility and Description of Type and Scope of the Statutory Audit

Our responsibility is to express an opinion on these consolidated financial statements based on our audit. We conducted our audit in accordance with laws and regulations applicable in Austria and Austrian Standards on Auditing, as well as in accordance with International Standards on Auditing (ISAs), issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) of the International Federation of Accountants (IFAC). Those standards require that we comply with professional guidelines and that we plan and perform the audit to obtain reasonable assurance whether the consolidated financial statements are free from material misstatement.

An audit involves performing procedures to obtain audit evidence about the amounts and disclosures in the consolidated financial statements. The procedures selected depend on the auditor's judgment, including the assessment of the risks of material misstatement of the consolidated financial statements, whether due to fraud or error. In making those risk assessments, the auditor considers internal control relevant to the Group's preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Group's internal control. An audit also includes evaluating the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates made by management, as well as evaluating the overall presentation of the consolidated financial statements.

We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a reasonable basis for our audit opinion.

Opinion

Our audit did not give rise to any objections. In our opinion, which is based on the results of our audit, the consolidated financial statements comply with legal requirements and give a true and fair view of the financial position of the Group as of December 31, 2015 and of its financial performance and its cash flows for the fiscal year from January 1, 2015 to December 31, 2015 in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRSs) as adopted by the EU.

Comments on the consolidated Management Report

Pursuant to statutory provisions, the consolidated management report is to be audited as to whether it is consistent with the consolidated financial statements and as to whether the other disclosures are not misleading with respect to the Company's position. The auditor's report also has to contain a statement as to whether the Consolidated Management Report is consistent with the consolidated financial statements and whether the disclosures pursuant to Section 243a UGB (Austrian Commercial Code) are appropriate.

In our opinion, the consolidated management report is consistent with the consolidated financial statements. The disclosures pursuant to Section 243a UGB (Austrian Commercial Code) are appropriate.

Linz, March 25, 2016

Ernst & Young
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H.

Mag. Erich Lehner eh
Wirtschaftsprüfer

Mag. Johanna Hobelsberger-Gruber eh
Wirtschaftsprüferin

^{*)} This report is a translation of the original report in German, which is solely valid. Publication of the consolidated financial statements together with our auditor's opinion may only be made if the consolidated financial statements and the consolidated management report are identical with the audited version attached to this report. Section 281 paragraph 2 UGB (Austrian Commercial Code) applies.



BILANZEID | RESPONSIBILITY STATEMENT

Versicherung der gesetzlichen Vertreter

Wir versichern nach bestem Wissen, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen der Konzernabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt, und im Konzernlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage vermittelt wird, sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns beschrieben sind.

Wir bestätigen ferner nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Jahresabschluss des Mutterunternehmens S&T AG ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt, dass der Lagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht, und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

Linz, 25. März 2016

Hannes Niederhauser eh

Michael Jeske eh

Richard Neuwirth eh

Peter Sturz eh

Statement of all Legal Representatives

We confirm to the best of our knowledge and in accordance with the applicable reporting principles, that the consolidated financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the Group, and that the Group management report, including the profit or loss of the Group, represents a fair view of the assets, liabilities, financial position and the performance of the business and the position of the Group, together with a description of the principle opportunities and risks associated with the expected development of the Group.

We confirm to the best of our knowledge that the separate financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the parent company S&T AG as required by the applicable reporting principles and that the management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the company, together with a description of the principal opportunities and uncertainties the company faces.

Linz, March 25, 2016

Finanzkalender 2016 | Financial calendar 2016

20.01.2016	15th German Corporate Conference Frankfurt
30.03.2016	Geschäftsbericht 2015 Annual report 2015
04.05.2016	Q1-Bericht 2016 Three month's report 2016
14.06.2016	Ordentliche Hauptversammlung annual general meeting
03.08.2016	Halbjahresbericht 2016 Half-year report 2016
03.11.2016	Q3-Bericht 2016 Nine month's report 2016
23. - 25.11.2015	Eigenkapitalforum Frankfurt German Equity Forum Frankfurt

Österreich (Konzernzentrale)

S&T AG, 4021 Linz, Industriezeile 35

Phone: +43 732 7664 - 0, Mail: kontakt@snt.at

Investor Relations: +43 1 80191 - 1125, ir@snt.at

Albanien

S&T Albania SH.p.k., Tirana
Phone: +355 42 221 666 119
www.snt.al

Bulgarien

S&T Bulgaria e.o.o.d., 1528 Sofia
Phone: +359 2 965 1710
www.snt.bg

China

Quanmax Inc., 401, Shanghai
Phone: +86 21 5427 2262
www.quanmax.com.cn

Deutschland

S&T Embedded GmbH, 85737 Ismaning
Phone: +49 89 37 00 58 0
www.snt-embedded.de

XTRO Products GmbH, 85737 Ismaning
Phone: +49 89 552 779 0
www.xtro.de

S&T Deutschland GmbH, 56743 Mendig
Phone: +49 2652 93509 0
www.sntde.de

Japan

Quanmax Japan Inc., 108.0074 Tokyo
Phone: +81 3 4590 6765
www.quanmax.co.jp

Kroatien

S&T Hrvatska d.o.o., 10000 Zagreb
Phone: +385 1 4603 000
www.snt.hr

Mazedonien

S&T Macedonia d.o.o.e.l., 1000 Skopje
Phone: +389 2 306 5396
www.snt.com.mk

Moldawien

S&T Mold srl., 2004 Chisinau
Phone: +37322 817 400
www.snt.md

Montenegro

S&T Crna Gora d.o.o., 81000 Podgorica
Phone: +382 20 202 150
www.snt.me

Österreich

computer betting company gmbh, 4060 Leonding
Phone: +43 732 681 666-0
www.cbc-x.com

S&T prosigma GmbH, 4020 Linz
Phone: +43 732 316231 0
www.snt-prosigma.com

SecureGUARD GmbH, 4020 Linz
Phone: +43 (732) 601440
www.secureguard.at

S&T Smart Energy GmbH, 4020 Linz
Phone: +43 (0) 732 7664 0
www.snt-smartenergy.com

S&T Services GmbH, 4020 Linz
Phone: +43 (0) 732 7664 0
www.snt.at

XTRO IT Solutions GmbH, 4020 Linz
Phone: +43 732 241025 0
www.xtro.at

Polen

S&T Services Polska Sp. z o.o., 02-676 Warsaw
Phone: +48 71 78 32 256
www.snt.pl

Rumänien

S&T Romania S.R.L., 011141 Bucharest
Phone: +40 21 208 58 00
www.snt.ro

GADAGROUP ROMANIA SRL, Bucharest
Phone: +40 21 317 21 02
www.gadagroup.ro

Schweiz

MAXDATA (Schweiz) AG, 6340 Baar
Phone: +41 41 766 32 32
www.maxdata.ch

Russland

RTSoft ZAO., 105037 Moscow
Phone: +7 495 742 6828
www.rtsoft.ru

Serbien

S&T Serbia d.o.o., 11070 Belgrade
Phone: +381 11 3116221
www.snt.rs

Slowakei

S&T Slovakia s.r.o., 821 05 Bratislava
Phone: +421 2 582 73 111
www.snt.sk

Slowenien

S&T Slovenija d.d., 1000 Ljubljana
Phone: +386 1 5855 200
www.snt.si

S&T Svetovanje d.o.o.
1000 Ljubljana, Slovenija
Phone: +386 5 5855 700
www.snt-svetovanje.si

Taiwan

Quanmax Inc., NeiHu District, Taipei
Phone: +886 2 2799 2789
www.quanmax.com

Tschechien

S&T CZ s.r.o., 140 00 Prague 4
Phone: +420 296 538 111
www.snt.cz

S&T Plus s.r.o., 142 21 Prague
Phone: +420 239 047 550
www.snt-plus.cz

Ungarn

S&T Consulting Hungary Kft., 2040 Budaörs
Phone: +36 1 371 8000
www.snt.hu